

СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ

материалы международной
научно-практической конференции

(11 октября 2016г.)

Часть 1

**Новосибирск
Краснодар
Тихорецк
Саратов
2016**

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66
С 83

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

д-р. техн. наук, проф., заслуженный деятель науки РФ *А.Г. Вострецов* (председатель)
д-р. философ. наук, доц., зав. кафедрой *Н.Н. Понарина* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой *С.С. Чернов* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц. *Е.Н. Троянова*
канд. экон. наук, доц. *Е.В. Мезенцева*
канд. экон. наук, доц. *М.А. Еремеев*

С83 Стратегии устойчивого развития современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, тенденции и закономерности: материалы международной научно-практической конференции (11 октября 2016г.). – В 3-х частях. – Ч.1. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2016. - 152с.

ISBN 978-5-9908096-2-8

Содержание материалов конференции составляют научные исследования, статьи, материалы грантов отечественных и зарубежных ученых, в которых излагаются концепции, теория, методология и практика полученных результатов в различных областях экономики, социологии, управления организациями, философии, политике, праве.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

д-р. экон. наук, проф., главный научный сотрудник Института аграрных проблем РАН

Семенов Сергей Николаевич,

д-р. экон. наук, проф. кафедры маркетинга, экономики предприятий и организаций
Саратовского социально-экономического института (филиал)

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

Кублин Игорь Михайлович

ISBN 978-5-9908096-2-8

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66

© ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»,
кафедра «Производственный менеджмент и экономика энергетики», 2016

© Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет»
в г. Тихорецке, 2016

© Новосибирский технологический институт ФГБОУ ВПО «Московский
государственный университет дизайна и технологии», кафедра «Экономика
и управление», 2016

© ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный технологический университет»,
кафедра «Экономическая безопасность», 2016

© ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и
информационных технологий», 2016

© Академия управления ООО, 2016

© Авторы статей, 2016

*Абашева Н.С.; кандидат экономических наук; доцент;
ФГБОУ ВО "Вятский государственный университет" (ВятГУ)*

РОЛЬ НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ БЮДЖЕТОВ

В статье подняты актуальные проблемы действующей налоговой политики, конкретизированные через спектр правоприменительной практики налогообложения НДС, оказывающие влияние на формирование доходной части бюджетов субнациональных образований.

Эффективное формирование налоговой политики в стране должно способствовать развитию налогового потенциала каждого региона в отдельности и снижению его финансовой зависимости от федерального бюджета. Это одна из ключевых проблем как субнациональных образований, так и федерального центра. Собственных налоговых доходов как регионов, так и муниципальных образований не хватает на полное финансирование их расходных обязательств, закрепленных соответственно на региональном и муниципальном уровнях власти, и на их инвестиционное развитие. И за последние несколько лет острота данной проблемы только возрастает. Экономическая ситуация в стране в настоящее время не позволяет федеральному уровню обеспечить финансирование нижестоящих бюджетов даже в прежних объемах. Так, дефицит федерального бюджета за первое полугодие 2016 г. составил 1,5 трлн руб., или 4% ВВП. Для его финансирования было использовано 780 млрд руб. из Резервного фонда. Еще 245 млрд руб. для финансирования дефицита было получено с внутреннего рынка заимствований, 92,2 млрд руб. было привлечено на внешнем рынке. По мнению авторов бюллетеня "Комментарии о государстве и бизнесе", подготовленном институтом "Центр развития" НИУ ВШЭ, учитывая недобор нефтегазовых доходов бюджета, секвестр не удастся ограничить заявленными ранее 500 млрд руб. По итогам года, по мнению аналитиков, федеральный бюджет недополучит 1,8 трлн руб. доходов, даже если годовой план по нефтегазовым доходам федерального бюджета будет выполнен [1]. Поэтому принцип обеспечения эквивалентности бюджетов субнациональных образований с опорой на собственные доходы последних сегодня как нельзя является актуальным.

Несмотря на принятые решения по совершенствованию налоговой политики России, в системе региональных экономических отношений имеются значительные недостатки. Они серьезно влияют на объем валового регионального продукта, нарушают систему доходов регионов, снижают инвестиционную привлекательность, препятствуют инновационной деятельности.

Сложившийся уровень разграничения налоговых полномочий между федеральным центром и субъектами Федерации не позволяет налоговой политике эффективно осуществлять стимулирование модернизации региональной экономики, способствует росту иждивенческих настроений субнациональных образований. Таким образом, на сегодняшний день стоит задача организационно-

законодательного формирования региональной налоговой политики, адекватной стратегическим целям развития страны, обеспечивающей надёжное финансовое существование территорий, их реальную заинтересованность в увеличении доходной базы, реализации инвестиционного развития.

Основным стратегическим налогом в формировании бюджетных доходов субъектов Федерации и муниципальных образований выступает НДФЛ. Его доля составляет, например, в консолидированном бюджете Кировской области более 48% всех налоговых поступлений в этом году. Анализ действующей налоговой политики по данному налогу приводит к выводу о необходимости совершенствования как общегосударственных подходов в методологии налогового регулирования, так и повышения эффективности региональной налоговой политики, что позволит укрепить финансовые основы деятельности регионов и муниципальных образований через реальную заинтересованность в наращивании и укреплении их налогового потенциала.

В отношении физических лиц сегодня существование пропорциональных ставок налогообложения себя и экономически и политически исчерпало, т.к. более серьёзное влияние на отток капитала оказывает девальвация рубля и риски инвестирования в России, а не низкая налоговая нагрузка по НДФЛ для сверхдоходов. Сегодня вопрос прогрессии по НДФЛ – это уже вопрос получения некоего драйвера для роста ВВП, отрицательная динамика которого наблюдается и в 2016г. (за первое полугодие 2016 года ВВП России сократился в годовом выражении на 0,9%). По данным исследований Института социально-экономических проблем народонаселения РАН, при использовании средневропейской прогрессивной шкалы НДФЛ, ВВП России мог бы вырасти минимум на 30% [2], тогда, по расчетам автора, налоговая составляющая доходов консолидированного бюджета выросла бы на 10,3% или приблизительно на 1,3 трлн.руб. в годовом исчислении.

Подобной позиции активно придерживается и отдельные представители депутатского корпуса. По их расчетам, в случае применения дифференцированной системы налоговых ставок в бюджеты регионов дополнительно поступит 2,05 трлн руб. [3].

Также несовершенство системы налогообложения НДФЛ обусловлено тем, что изменения, внесенные в 23 главу НК РФ за период с 2001 г. по настоящее время, не носили системного характера, часто отличались популизмом и необходимостью решения текущих задач. Обилие налоговых вычетов без привязки к уровню доходов налогоплательщиков (за исключением стандартных вычетов), не только снижает бюджетную роль данного налога, но и влияет отрицательно на его регулируемую значимость. Поэтому необходимо внести изменения в методологию применения налоговых вычетов по НДФЛ. Предоставляя как социальные, так и имущественные налоговые вычеты, действующее законодательство связывает их не с категорией налогоплательщиков, которые действительно нуждаются в налоговых послаблениях, а с налоговыми базами, безотносительно финансового благополучия налогоплательщиков, то есть без учета их различной налоговой позиции. В результате этого, не происходит объ-

ективный процесс перераспределения доходов в процессе уплаты налогов. Напротив, использование инструмента вычетов без учета финансового положения налогоплательщика приводит лишь объективно к одному последствию – необоснованному выпадению части налоговых доходов региональных и муниципальных бюджетов. Так, в 2014 г. в целом по Российской Федерации объем предоставленных физическим лицам имущественных и социальных вычетов составил 82,11 млрд рублей [4], таким образом, размер выпадающих из бюджета доходов составил 10,6 млрд. рублей. В этой связи, предлагается внести соответствующие изменения в статьи 219 и 220 НК РФ, предоставив право на применение социальных и имущественных вычетов лишь тем гражданам, годовой доход которых в году заявления права на получение данных вычетов не превысил предусмотренную законодателями величину, например 2 млн руб.

Библиографический список:

1. Комментарии о государстве и бизнесе: Доклад ВШЭ. - Электронный ресурс: <http://www.kommersant.ru/doc/3055347>.
2. Материалы научных исследований Института социально-экономических проблем народонаселения РАН.- Электр. ресурс: <http://www.isesp-ras.ru>.
3. Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания РФ. - Электронный ресурс: duma.gov.ru.
4. Официальный сайт ФНС РФ. - Электронный ресурс: <http://www.nalog.ru/>.

*Алексеев А.В., кандидат экономических наук, преподаватель
Филиал ФГБОУ ВО Кубанского государственного университета в г. Тихорецке*

СУЩНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ РЕГИОНА

В статье раскрывается сущность управления устойчивым социально-экономическим развитием региона, рассматриваемая как деятельность участников процесса управления, способствующая сбалансированному развитию региональной системы.

Проблематика обеспечения устойчивого регионального развития играет важную роль в стабильности функционирования мирового сообщества. Анализ и прогнозирование основных характеристик различных социальных, экономических, экологических систем за длительный период времени, осуществляющих свою деятельность, как во внутренней, так и во внешней среде, составляют основу исследования устойчивости региональной системы. С целью обеспечения устойчивого развития социо-эколого-экономической системы возникает необходимость соблюдения равновесия и баланса социальных, экономических и экологических элементов региональной экономики, несмотря на внешние воздействия [1]. При этом устойчивость региональной социо-эколого-экономической системы достигается путем:

– обеспечения динамического равновесия между экономическим ростом и экологической безопасностью;

- выравнивания дифференциации развития экономик регионов;
- сбалансированности влияния факторов внутренней и внешней среды региональной системы, удовлетворяющих потребности нынешнего и будущего поколений.

Процесс управления региональным развитием подчинен всеобщим тенденциям развития и экономическим закономерностям, отражающим объективные, существенные, внутренние, устойчивые, постоянно повторяющиеся причинно-следственные связи между экономическими явлениями и процессами.

В связи с этим научной основой управления развитием региональной экономики в современных условиях являются объективные особенности и требования к устойчивому региональному развитию.

К особым экономическим закономерностям регионального развития относят закономерности экономического роста территории и преодоления отставания экономики проблемных регионов от достаточного уровня их социально-экономического развития, закономерности пространственного размещения производительных сил [2], формирования межрегиональных отношений и рыночной структуры региональных товаров и услуг, закономерности устойчивого регионального развития, изменения экономической структуры регионов и расширения региональной типологии и т.п.

Исходя из вышеизложенного, следует, что устойчивое социально-экономическое развитие региона определяется возможностью региона обеспечивать повышение уровня благосостояния населения, использовать для этого расширенное воспроизводство экономических, социальных, экологических возможностей региональной экономики [3].

Согласно определению устойчивого социально-экономического развития региона следует, что управление устойчивым региональным развитием направлено на обеспечение должного уровня благосостояния населения путем обеспечения повышательной динамики экономических, социальных воспроизводительных процессов в регионе. Устойчивое социально-экономическое развитие региона предусматривает сбалансированное развитие региональной системы, определяемое пределами процесса расширенного воспроизводства, предельными значениями экономических, социальных и экологических показателей и критериями. Исходя из вышеизложенного установлено, что не только простое, но и расширенное воспроизводство экономических ресурсов региона означает наличие устойчивого развития региональной системы.

Следует отметить, что на принятие решений по обеспечению устойчивого социально-экономического развития регионов оказывают влияние как объективные (географическое положение, уровень развития производственной, торговой, социальной и иной инфраструктуры), так и субъективными (инвестиционный климат региона, условия ведения предпринимательской деятельности, структура и методы управления регионом) факторами. Субъективные факторы регионального развития оказывают существенное влияние на формирование эффективного механизма управления устойчивым социально-экономическим развитием региона [4, 5]. В связи с этим, использование эффективного меха-

низма государственного регулирования и управления регионом позволяет обеспечить устойчивость регионального развития при реализации комплекса взаимодействующих факторов.

Управление устойчивым социально-экономическим развитием региона представляет собой деятельность региональных органов власти, способствующая повышению уровня благосостояния населения региона, достижению сбалансированности развития социальных, экономических региональных элементов независимо от влияния факторов как внутренней, так и внешней среды. Помимо региональных органов власти в процессе управления устойчивым развитием региона участвуют федеральные и муниципальные властные структуры, предприятия, политические, некоммерческие организации, население.

Таким образом, процесс управления социально-экономическим развитием региона строится на выработке и корректировке управленческих решений на основе выявленных тенденций развития элементов региональной системы, что позволяет определить цели, задачи и направления управления региональным развитием.

Библиографический список:

1. Щукина Л.В. Теоретические аспекты устойчивого развития региональных социально-экономических систем. // Псковский регионологический журнал. – 2015. – № 21. – С. 38–50.
2. Молодцев Д.В. Инфраструктура как основа развития территорий. // Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты: материалы международной научно-практической конференции (09 октября 2015 г.). - В 4-х частях. - Ч.1./ Отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2015. – С. 92–94.
3. Алексеев А.В. Мониторинговая составляющая системы управления устойчивым социально-экономическим развитием региона. // Молодежь и наука: реальность и будущее: Материалы IX Международной научно-практической конференции / Редкол.: Т.Н. Рябченко, Е.И. Бурьянова: в 2 томах. Том II: Экономические науки. Юридические науки. – Невинномысск: НИЭУП, 2016. - С.12-15.
4. Иманова М.Г., Королюк Е.В. Вопросы эффективности построения региональной инновационной системы // Экономика и предпринимательство. 2016. № 8 (73). С.1055-1058.
5. Кормановская И.Р. Обеспечение устойчивого развития региона: принципы, концепция, механизм // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 4(48). – С. 260 - 266.

Алексеева Н.В. , преподаватель

ГАПОУ Саратовской области «Саратовский колледж строительства мостов и гидротехнических сооружений»

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ВНЕДРЕНИЕМ СОЦИАЛЬНЫХ ИННОВАЦИЙ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Представлены факторы активизации инвестирования социальной сферы современного предприятия. Дано авторское представление места социальной сферы в предприятии. Представлены принципы формирования системы управления социальными инновациями.

Процесс внедрения социальных инноваций на российских предприятиях в последнее время приобретает все большую актуальность. Особенно это актуально для современного общества, стоящего перед решением таких стратегических задач, как построение социально ориентированной экономики и перехода от индустриального к инновационному пути развития.

Практика показывает, что наибольших темпов роста финансовых показателей достигают предприятия, в стратегических планах развития которых социальные инновации занимают равное место наряду с инновациями, ориентированными в производство. В настоящее время можно выделить основные направления социально-экономического развития предприятий:

- участие в социальных проектах предприятий среднего и крупного бизнеса;
- осуществление социальных программ непосредственно предприятиями;
- осуществление социальных программ, инвестируемых федеральной и региональной властью;
- внешняя и внутренняя направленность внедрения социальных инноваций.

Внешняя направленность социальных инноваций включает в себя содержание и строительство объектов жилищно – коммунального сектора; участие в инвестировании объектов культурного и социального назначения; поддержка инновационных проектов; экологическая безопасность; поддержка незащищенных слоев населения.

Внутренняя направленность социальных инноваций - это развитие персонала предприятия (повышение квалификации работников); охрана здоровья (создание благоприятных условий труда, ежегодная диспансеризация, программы, направленные на оздоровление); деловая практика компании (создание имиджа социально ответственного предприятия).

На современном этапе инновации рассматриваются в тесной связи с техническим развитием предприятия, но в то же время инновации представляются как мероприятия, которые осуществляет предприятие для роста производительности труда работников, за счет повышения квалификации работников, повышения уровня образования, улучшения здоровья и условий труда работников.

В современных условиях представителями бизнеса стал осознаваться тот факт, что на получение прибыли влияют не только факторы, связанные с производственно-хозяйственной деятельностью предприятия. Для успешной, а главное эффективной работы современного предприятия необходимо решать социальные проблемы собственного персонала, местного сообщества, строить отношения с деловыми партнерами, средствами массовой информации, органами власти, потребителями, общественными группами.

В научной литературе используется понятие «социальная сфера». По мнению автора, социальная сфера предприятия – это совокупность таких компонентов, как здравоохранение, образование, корпоративная культура, жилищное хозяйство, социальное обслуживание работников предприятия, социальное страхование, пенсионное обеспечение, поддержка спорта.

Развитие и совершенствование социальной сферы предприятия сегодня напрямую связано с процессом построения эффективного механизма внедрения социальных инноваций. В связи с этим проблема социальных инноваций приобретает все большую важность и актуальность.

Взаимодействие основных субъектов инновационной деятельности социальной сферы предприятия можно представить следующими категориями:

- участник инновационного процесса;
- система управления взаимодействия участников инновационного процесса;
- принципы, регулирующие реализацию взаимодействия участников инновационного процесса;
- движение инвестиционных средств необходимых для реализации социального инновационного проекта на предприятии.

Создание системы социальных инноваций на предприятии предполагает наличие участников инновационного процесса, которые, в свою очередь взаимодействуя и влияя друг на друга, создают систему управления внедрением социальных инноваций.

Система управления внедрением социальными инновациями предприятия представляет собой совокупность взаимосвязанных подсистем и элементов, с помощью которых осуществляется целенаправленное воздействие участников инвестиционного процесса, действующих последовательно и согласованно на процесс внедрения управленческих инноваций в социальную сферу предприятия и направленных на эффективную реализацию инновационного проекта.

Эффективность предлагаемой системы управления зависит от различных факторов:

- способов и видов, а также характера воздействия участников на социальный инновационный процесс;
- целей предприятий, внедряющих социальные инновации;
- инновационного потенциала предприятия, эффективности и своевременности принимаемых решений;
- количества участников вовлеченных в инновационный процесс;
- основательной подготовки и контроля за выполнением инновационного процесса.

Следовательно, необходимо разработать эффективную систему управления внедрением социально–инновационного процесса на предприятии, которая должна полностью удовлетворить потребности работников предприятия и давать экономический и социальный эффект.

Библиографический список:

1. Корпоративная социальная ответственность: доклад о социальных инвестициях в России, Ассоциация менеджеров // <http://www.undp.ru/download>
2. Пчелинцева И.Н. Механизм социального инвестирования микроэкономических систем: монография/ И.Н.Пчелинцева. Саратов: СГТУ, 2010. 164с.

*Антоненко А.В., 3 курс, Экономика и бухгалтерский учет,
Кобелева Е.А., преподаватель СПО*

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

УЧЕТ И НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ПО СИСТЕМЕ «ТРЕЙД-ИН»

В статье раскрываются способы приобретения транспортных средств по системе «Trade-In», порядок бухгалтерского и налогового учета организацией операции обмена автомобиля.

У организаций, использующих в своей деятельности транспортные средства, периодически возникает необходимость их замены из-за физического и морального износа.

В настоящее время автосалоны все чаще предлагают услугу трейд-ин. Это способ приобретения нового (подержанного) автомобиля, при котором покупатель передает продавцу собственный старый автомобиль [1].

Данный метод торговли трейд-ин используется и при продаже бытовой и вычислительной техники.

Суть продажи автомобиля по системе «Trade-In» заключается в том, что собственник передает его в автосалон в зачет стоимости покупки нового автомобиля (сельскохозяйственной техники) с условием доплаты разницы в цене [2].

На практике применяются следующие способы.

1. Автосалон, являясь приобретателем автомобиля, переданного в по «Trade-In», не регистрирует его за собой до момента продажи покупателю, а числится за старым собственником.

2. Владелец автомобиля и салон заключают договор комиссии на продажу старого автомобиля и договор купли-продажи на приобретение другого автомобиля. В рамках вышеуказанных способов передачи автомобиля автосалону по системе «Trade-In» право собственности на автомобиль не переходит к автосалону, а продолжает стоять на учете за прежним владельцем до постановки на учет после покупки новым собственником.

Для сельскохозяйственных товаропроизводителей данный способ учета и планирования налогов является одним из основных по обновлению материально-технической базы [3].

Прежний владелец: платит транспортный налог, получает штрафы, квитанции за нарушения и это – историческая сущность налога, до момента пока новый собственник не зарегистрировал его на себя.

В договоре с автосалоном он должен включить пункт, где автосалон обязуется обратиться в Госавтоинспекцию, если покупатель автомобиля не поставил его на учет в течение 10 рабочих дней с даты подписания договора купли-продажи [4].

Передача автомобиля рассматривается как реализация, поэтому выручка от реализации автомобиля может, определена каждой стороной сделки по цене автомобиля. Стоимость приобретенного организацией автомобиля определяет-

ся по цене его реализации автосалоном, а сроком полезного использования принимается срок эксплуатации предыдущего собственника. Если сделка между сторонами оформлена двумя договорами купли-продажи с последующим зачетом взаимных требований, тогда операции отражаются следующим образом:

Дебет 62 Кредит 90-1 – признана выручка от продажи автомобиля;

Дебет 90-2 Кредит 41 – списана фактическая себестоимость автомобиля;

Дебет 90-3 Кредит 68 – начислен НДС;

Дебет 41 Кредит 60 – отражено приобретение автомобиля;

Дебет 60 Кредит 62 – произведен зачет взаимных требований;

Дебет 50 Кредит 62 – получена доплата за автомобиль.

Если проданный автомобиль находился в собственности менее трех лет, то необходимо уплатить НДФЛ (ст. 228, 229 НК РФ), но можно заявить имущественный налоговый вычет [5].

Таким образом, до момента перерегистрации автомобиля на другое физическое или юридическое лицо за старым собственником сохраняется обязанность по уплате транспортного налога.

Библиографический список:

1. Кальчевская Е.Л. Бухгалтерский и налоговый учет операций обмена автомобиля по схеме Trade-in. – URL: <http://subschet.ru/subschet.nsf/docs/379C228B06CCCCB8C32572EF8D1.html>

2. Кобелева Е.А. Налоговое планирование сельскохозяйственных организаций. в сборнике: Приоритетные модели общественного развития в эпоху модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые аспекты // Материалы международной научно-практической конференции. В 5-ти частях. Ответственные редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016. – С. 160-162.

3. Кобелева Е.А. Состояние и инновационное обновление материально-технической базы АПК Краснодарского края Научно-методический электронный журнал Концепт. 2016. Т. 15. – С. 1846-1850.

4. Яценко И.А. Эволюция взглядов на природу налога. В сборнике: Экономика и управление: ключевые проблемы и перспективы развития. // Материалы Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Е.В. Королук. 2015. – С. 268-270.

5. Грачева И.И. Порядок исправления существенных ошибок в учете и отчетности. В сборнике: Молодежь и наука: реальность и будущее // Материалы IX Международной научно-практической конференции в 2 томах. 2016. – С.58-61.

*Антошкина А.В., канд. экон. наук, доцент; Кульнева Н.В., студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»*

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ОСНОВНОЙ КОМПОНЕНТ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В статье рассмотрены понятие финансовой и экономической безопасности предприятия, а также угрозы, влияющие на финансовую безопасность предприятия и меры по их предотвращению.

Каждое предприятие заинтересовано в своей финансовой безопасности. Что подразумевает его финансовую устойчивость, независимость от внешних и внутренних угроз и самое главное его платежеспособность, т. е. способность отвечать по своим обязательствам, как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе.

Актуальность данной статьи основывается на том, что финансовая безопасность предприятия является очень важным фактором положительной деятельности предприятия, а также способности предприятия функционировать и развиваться в современных рыночных условиях, что в свою очередь способствует созданию положительной репутации предприятия, как надежного плательщика по своим обязательствам, как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе.

При этом финансовая безопасность предприятия, выступает основным элементом экономической безопасности предприятия, воздействие на которую оказывают компоненты экономической безопасности, такие как: инвестиционный потенциал, ресурсный потенциал, производственный потенциал, инновационный и трудовой потенциал предприятия.

В экономической литературе под финансовой безопасностью предприятия понимается стабильная защищенность финансовой деятельности предприятия от реальных и потенциальных внешних и внутренних угроз, обеспечивающая устойчивость его развития в текущем периоде и на перспективу [1].

Финансовая безопасность является составляющей и важнейшей частью экономической безопасности, которая обеспечивает стабильность, финансовые интересы предприятия, его развитие, конкурентоспособность и устойчивость.

Финансовая безопасность предприятия определяется [2]:

- уровнем дефицита денежных средств для инвестирования в предприятие;
- упорядочением денежных потоков и расчетных операций;
- стабильностью, устойчивостью и независимостью предприятия от внешних факторов;
- постоянством отношений с финансовыми партнерами;
- степенью защищенности интересов акционеров.

Сущность финансовой безопасности предприятия, определяется различными понятиями категорий финансовой безопасности предприятия [3]:

1) финансовая безопасность предприятия - один из основных элементов экономической безопасности предприятия;

2) финансовая безопасность предприятия может быть охарактеризована через систему абсолютных и относительных показателей;

3) показатели финансовой безопасности должны иметь нормативные значения (пороговые), для того чтобы дать оценку финансовой устойчивости предприятия;

4) финансовая безопасность предприятия должна обеспечивать развитие и устойчивость предприятия;

5) финансовая безопасность предприятия обеспечивает защищенность финансовых интересов предприятия.

В части угроз, то под угрозой финансовой безопасности предприятия понимается совокупность условий и факторов, создающих опасность финансовым интересам предприятия [4].

Основные угрозы финансовой безопасности предприятия принято делить на внутренние и внешние.

К внутренним угрозам относятся:

- ошибки в области управления финансовыми ресурсами предприятия;
- устаревшая техническая база;
- неправильный выбор стратегии предприятия, а в следствии неправильное управление и оптимизация ресурсным потенциалом предприятия, плохая репутация предприятия.

К внешним опасностям относят:

- угроза роста инфляции в стране и нестабильность экономики страны и как последствие кризис;
- недостаточно развитая нормативно-правовая основа;
- невыгодные условия кредитования для предприятий;
- повышение уровня теневой экономики в стране;

Угрозы, непосредственно влияют на финансовую безопасность предприятия и тем самым снижают уровень экономической безопасности на предприятии [5].

Финансовая безопасность предприятия является составляющей и важной частью экономической безопасности предприятия, обеспечивающая устойчивое состояние и стабильность предприятия, а также защищенность ее финансовых интересов и ресурсов, при которых обеспечивается возможность развития и роста предприятия в условиях конкуренции.

Таким образом, взаимосвязь экономической безопасности с компонентами экономической безопасности охватывает защищенность интересов предприятия, определяющая уровень независимости, стабильности и стойкости предприятия в условиях влияния на нее дестабилизирующих факторов, которые составляют угрозы как финансовой безопасности, так и экономической безопасности предприятия в целом [6].

Помимо всего выше сказанного, видна прямая зависимость экономической безопасности с финансовой безопасностью предприятия, которая проявляется в снижении финансовой и экономической безопасности вместе. Либо же увеличение уровня финансовой безопасности предприятия, положительно повлияет на экономическую безопасность предприятия, а именно произойдет рост уровня экономической безопасности в целом по предприятию.

Библиографический список

1. Шолохова Е.В. Финансовая безопасность России в современных условиях: учебник / Е.В. Шолохова -М.: Форум, 2013. -273 с.
2. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность: учебник / В.К. Сенчагов.-М.: БИНОМ. ЛЗ, 2011. - 815 с.
3. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия: Учебное пособие для студентов вузов /А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 271 с.

4. Молчан А.С., Сайко А.И. Основные подходы к формированию системы экономической безопасности организаций промышленного сектора. В сборнике: Экономика и управление: актуальные вопросы теории и практики Материалы III международной научно-практической конференции. 2016. С. 289-295.

5. Шадрина Ж.А., Кочьян Г.А., Тлепцеров М.А. Оценочные признаки обеспечения экономической безопасности предприятия в современных условиях. В сборнике: Глобальные проблемы модернизации национальной экономики Материалы V Международной научно-практической конференции (заочной): в 2 частях. Ответственный редактор А.А. Бурмирова. 2016. С. 240-245.

6. Молчан А.С., Королук Е.В. Методические подходы к антикризисному финансовому управлению. Краснодарский Центр научно-технической информации. Краснодар, 2008. 73 с.

*Ануфриева А.П., старший преподаватель; Баканиев Р.М., студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»*

ВОЗМОЖНОСТИ СООТНЕСЕНИЯ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ С СОЦИАЛЬНЫМ СТАТУСОМ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКА

В статье проведен анализ неравномерности распределения налоговых льгот, возможности соотношения налоговой нагрузки с социальным статусом налогоплательщика. А также рассмотрены пути избегания неравномерности распределения доходов различных слоев населения.

В наше время результативным элементом регулирования социальной ситуации в обществе, а также государственного страхования населения стало ступенчатое усовершенствование системы подоходного налогообложения граждан. Подоходный налог в системе налоговых регуляторов рынка, выполняет казенную функцию и функцию, перераспределяющую налоговое давление на различные общественные слои населения. Несмотря на то, что в основе системы подоходного обложения граждан лежит идея взимания с равных доходов равного налога, в ее рамках за последние годы все больше принимают во внимание социальное, экономическое, семейное положение, помимо возраста каждого налогоплательщика.

В демократических государствах при взимании с физических лиц подоходного налога рассматривают доход как налогооблагаемую базу, которая обеспечивает особую налоговую неприкосновенность доходов семьи, направляемых на реализацию общественно значимых социальных потребностей. В среднеобеспеченной семье такие потребности в большинстве случаев обеспечиваются от общего объема 50% - 70% доходов. Чем богаче семья, тем ниже уровень расходов на реализацию этих потребностей.

В налоговой практике Российской Федерации за последние годы сформировалась чем-то похожая система начисления налога на доходы физических лиц (НДФЛ), которая обеспечивает другие социальные результаты [1].

В соответствии с действующим НК РФ сам принцип дифференцированного налогообложения доходов граждан был изменен. Так, например, величина ставки НДФЛ зависит от источника их происхождения, а не от величины получаемых доходов. Отсюда следует, что при взимании НДФЛ сохраняется уникальность так называемой "горизонтальной справедливости" (все налогоплательщики с одинаковыми объектами налогообложения должны платить одинаковые налоги), но не допускается принцип "вертикальной справедливости" (налогоплательщики, которые имеют однородные объекты налогообложения, но разные налоговые базы, должны платить налоги, дифференцированные по налоговой базе), который закреплен в п. 3 ст. 3 НК РФ.

К социальным налоговым льготам, которые наиболее "выгодны" для высших слоев населения при начислении НДФЛ, можно отнести такие налоговые льготы, как:

- приобретение медицинских страховок и оплата расходов на дорогостоящие медицинские услуги;
- формирование инвестирования исходя из накопительных ипотечных схем;
- налогообложение доходов от ценных бумаг;
- налогообложение доходов купленной и реализуемой недвижимости. Современная система лечебных, образовательных, жилищных вычетов, способствовала предоставлению крупных налоговых льгот обеспеченным людям.

Таблица 1 - Распределение различных видов льгот среди бедного и обеспеченного населения

Виды льгот	Доля домохозяйств, имеющих льготы, %	
	Бедные	Обеспеченные
Льготы на ЖКХ	28,2	49,5
Льготы на медицинские услуги и лекарства	11,7	21,3
Льготы на транспорт	24,2	47,5

Из неравенства в распределении доходов вытекает то, что низкий уровень доходов большей массы населения сдерживает возможности роста производства, расширение внутреннего рынка, ограничивает покупательный спрос. Также развивается база для общественных разногласий. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что в российской фискальной системе негативный социальный характер подоходного налогообложения сравнительно возрос [2].

Для выхода из этой ситуации следует ввести ряд бескомпромиссных изменений в системе налогообложения доходов граждан:

- отмена всех форм прямого обложения доходов, не превышающих прожиточный минимум работников (социальный и подоходный налоги, другие удержания).
- следует восстановить прогрессивную систему ставок в процессе взимания налога с доходов граждан, наряду с уменьшением совокупной налоговой нагрузки на фонд оплаты труда, путем снижения объединенных отчислений в страховые социальные фонды.

- необходимо приравнять величины социальных, профессиональных и имущественных налоговых вычетов к уровню доходов, который получает налогоплательщик [3].

Во Всероссийском центре уровня жизни, в целях стратификации населения, рассчитывается три вида потребительских бюджетов: минимальный потребительский бюджет семьи (МПБ), прожиточный минимум (ПМ) и бюджет высокого достатка (БВД). Минимальный потребительский бюджет семьи позволяет пользоваться различными услугами, менять гардероб, откладывать средства на отдых. Жизнедеятельность и здоровье человека обеспечивается прожиточным минимумом. А бюджет высокого достатка характеризуется рациональным питанием, широким приобретением товаров и услуг, значительным уровнем сбережений. Пропорции этих трех потребительских бюджетов таковы: ПМ = 1, МПБ = до 2-3 ПМ, БВД - от 3 до 7 ПМ. Как полагается, свыше 7 ПМ говорит о том, что бюджет семьи находится на уровне полного достатка [4, 5].

Решением данной проблемы может являться подход к разработке наилучшей и оптимальной привязки прожиточного минимума среднестатистического гражданина к различным чередованиям "бюджета семьи" (таблица 2).

Таблица 2 - Категории граждан и их прожиточный минимум

Категории	Прожиточный минимум (ПМ)
1) Наиболее нуждающиеся	Сюда относится та часть населения, у которых душевые денежные доходы находятся ниже ПМ (по данным правительства РФ ПМ на душу населения в целом по России на четвертый квартал 2015 г. составляет 9452 руб; постановление от 10.03.2016 г. №178). Например, накануне кризиса в этой зоне находилось 13,5% населения
2) Низкообеспеченные	1-3 бюджетов ПМ (от 9 тыс. до 27 тыс.руб.) - 49% населения
3) Обеспеченные ниже среднего уровня	3-7 бюджетов ПМ (27-63 тыс.руб.) - таков доход у порядка 30% россиян
4) Среднеобеспеченные	7-11 бюджетов ПМ (63-99 тыс.руб.) - 5% населения
5) Высоко обеспеченные	Свыше 11 бюджетов ПМ. Население этого слоя всего лишь 2%

Из всего этого можно заключить, что в качестве налоговой базы правильнее и точнее будет рассчитывать "прожиточный минимум семьи", исходя из истрачиваемых главой семьи на каждого из ее членов среднего уровня доходов в объеме, не превышающем 3 ПМ. Минимальный потребительский бюджет семьи же будет рассчитываться, исходя из среднего уровня истрачиваемых доходов на каждого члена семьи в диапазоне от 3 до 7 ПМ. А бюджет семьи полного достатка будет рассчитываться наравне со средней величиной доходов, которые налогоплательщик будет тратить на одного члена семьи в объеме, большем 7 ПМ.

Таким образом, такая система подоходного налогообложения граждан будет способствовать сокращению необходимых отчислений в государственные социальные внебюджетные фонды и, следовательно, снижению объема предоставляемых государством социальных услуг. Наряду с этим, семья, в ка-

честве налогоплательщика, сможет более свободно распоряжаться личными доходами и, благодаря этому, у главы семьи стимулируется профессиональный рост и активизируется своя предпринимательская деятельность.

Библиографический список

1. Бюджет России: развитие и обеспечение экономической безопасности: Монография/В.К.Сенчагов - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 384 с.- Режим доступа: <http://znanium.com/>
2. Хабриева Т.Я. Право и социальное развитие: новая гуманистическая иерархия ценностей: Монография / Т.Я. Хабриева, А.В. Габов, Ю.А. Тихомиров - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 272 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/>
3. Аронов А.В. Налоги и налогообложение: Учебное пособие/Аронов А. В., Кашин В. А., 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 576 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/>
4. Болдырева Л.В., Солонина С.В.Перспективы развития региональной финансовой системы (на примере Краснодарского края) // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2015. № 2. С. 142-152.
5. Молчан А.С.Система финансовых ресурсов экономических субъектов: состояние и особенности // Экономика и предпринимательство. 2015. № 5-2 (58-2). С. 503-506.

Ануфриева А.П., старший преподаватель; Баканиев Р.М., студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»

ПРОБЛЕМА БЕЗРАБОТИЦЫ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В статье рассмотрена одна из наиболее актуальных проблем Российской Федерации – проблема безработицы. Дано определение «безработицы» и ее классификация, указаны негативные последствия, порождаемые безработицей, и приведены основные направления и меры по борьбе с безработицей.

Проблема безработицы - это одна из основных проблем современной российской экономики, которая выступает в качестве сложного и противоречивого макроэкономического явления экономической жизни. В нашем государстве безработица официально начала существовать лишь в начале 1990 годов.

Сегодня, безработица является неотъемлемым компонентом жизни России, которая оказывает значительное воздействие на социально-экономическую и политическую обстановку в стране. Она остается во внимания и у обычного населения, и у научной общественности.

Безработица в экономической жизни представляет собой превышение предложения рабочей силы над спросом на труд.

Рабочая сила – общее число лиц в возрасте от 16 лет и старше, работающих или безработных, за исключением содержащихся в психиатрических больницах и исправительных учреждениях, которые ищут работу.

Число безработных (уровень безработицы) – процентная доля рабочей силы, не занятой в данный момент.

Человек (16-72 лет) считается безработным, если он:

- 1) не работает из-за ожидания выхода на новую работу;
- 2) временно лишен работы, то есть уволен;
- 3) ищет работу [1, с.487].

На рынке труда безработица существует в трех основных видах:

1. Фрикционная безработица – безработица, связанная с добровольной сменой работниками места работы и периодами временного увольнения, в течение которого люди ищут новую работу или ожидают ее получить.

Ради того, чтобы работники смогли найти рабочие места, удовлетворяющие их, а работодатели – рабочую силу с интересующей их квалификацией, требуется время. Данный период поиска работы формирует базу фрикционной безработицы.

2. Структурная безработица – безработица среди работников, оказавшихся без работы либо вследствие отсутствия у них достаточной квалификации, чтобы получить работу, или потому, что они не могут переехать туда, где они могли бы найти работу.

Структурная безработица определена существованием несоответствия между количеством вакантных рабочих мест и численностью работников.

3. Сезонная безработица определена сезонными колебаниями в объеме производства отдельных отраслей: строительства, сельского хозяйства, промыслов, в которых совершаются значительные изменения спроса на рабочую силу в течение года.

Сезонные колебания спроса на рабочую силу обуславливаются особенностями ритма процесса производства. Вследствие этого масштабы сезонной безработицы в совокупном виде можно спрогнозировать и учесть при подписании договоров между работодателями и работниками.

4. Циклическая безработица обусловлена циклическими колебаниями объемов производства и занятости, которые связаны с экономическим спадом и дефицитом спроса. Циклическая безработица связана с сокращением реального ВВП и высвобождением рабочей силы, что приводит к увеличению числа безработных [2, с. 213].

Безработица обладает рядом негативных последствий:

- а) недоиспользование ресурсов;
- б) снижение квалификации, навыков к работе;
- в) снижает уровень жизни населения;
- г) ведет к политической неустойчивости общества, недовольство властью, росту криминала и т.д.;
- д) уменьшает количество браков;
- е) приводит к сокращению доходов населения.

По данным Федеральной службы государственной статистики приведены данные о безработице с 2000 по 2015 гг. (таблица 1).

Таблица 1 - Уровни безработицы по годам(%)

2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
10,6	9,0	7,9	8,2	7,8	7,1	7,1	6,0	6,2	8,3	7,3	6,5	5,5	5,5	5,2	5,6

Безработица в России на протяжении последних лет имеет тенденции к снижению. На начало 2011 года она составляла 7,1%, к середине года- 6,5%, в настоящее время — около 5.8%. С начало осени 2014 года и до начала 2015 года наблюдался рост безработицы ввиду сокращений персонала. В начале 2014 года безработица держалась на том же уровне, что в последние месяцы 2013 года. В первой половине 2014 года наблюдалось плавное снижение уровня безработицы и заметное повышение уровня с середины лета до конца 2014 года.

Самый свежий отчет Росстата с данными о безработице — за январь 2016 год. Согласно отчету безработица на начало 2016 года составила 5.8% (или 4.4 млн человек).

Таблица 2 - Уровень занятости и безработицы

На январь 2016 года	
Безработные	4,4 млн человек или 5,8%
Работающие	71,3 млн человек или 94,2%
Экономически активное население	75,8 млн человек или 52% от общей численности населения страны

Необходимо знать, что при расчете безработицы учитывается только численность экономически активного населения.

По оценкам экспертов, около 30% молодых специалистов в РФ в возрасте до 25 лет не имеют постоянного официального места работы. Более конкретных данных о числе безработных среди молодежи нет, так как молодые специалисты не регистрируются на бирже труда. Следовательно, сразу же, после окончания вуза около 70% молодых специалистов находят работу [2].

Для того чтобы молодые кадры имели возможность найти работу по специальности, необходимы три обстоятельства: экономический рост, его устойчивость и поддержка государства.

Крайне специфическими является роль и место государства в решении вопроса безработицы.

Государственная помощь должна быть предоставлена:

- в разработке программ занятости,
- в поддержке безработных в виде финансовой помощи
- в возможности подготовки кадров для приобретения новых профессиональных знаний, навыков и т.д.

На сегодняшний день речь об этом идет не потому, что этого не происходит, а потому что, масштабы этой деятельности не охватывают всю массу людей, нуждающихся в такой помощи.

Для того чтобы бороться с безработицей должна быть сформирована программа по возрождению экономики страны с четкими действиями [3, с. 129].

Важнейшим направлением сокращения безработицы является развитие самозанятости населения. Самозанятость представляет собой специфическую форму экономической деятельности. Ее суть заключается в том, что гражданин находит источник доходов сам для себя, который обеспечивает ему достойный

уровень жизни в ходе экономической деятельности, которая не должна противоречить законам страны. В Российской Федерации в соответствии с законом о занятости к самозанятым относятся: предприниматели, лица, занятые индивидуальной трудовой деятельностью, члены производственных кооперативов и т. д. [3]

Развитие самозанятости предполагает существование некой организационной структуры, которая оказывает людям определенную поддержку в развитии их бизнеса. В частности подобную помощь и обеспечивает служба занятости. Она имеет возможность предоставить денежную сумму безработным для организации производства, осуществить обучение граждан и т. п. В настоящее время наиболее популярной формой самозанятости можно считать торговлю [4].

Еще одним важным аспектом минимизации безработицы является организация подготовки и переподготовки кадров. Данная деятельность сегодня должна рассматриваться в первую очередь в качестве важнейшего компонента процесса создания человеческого капитала.

Решение вопросов безработицы неделимо связано с государственной инвестиционной политикой. Успешный результат этой деятельности может быть обеспечен только при условии, что научно-техническая политика отчетливо распознает приоритетные направления и осуществляется их финансирование [5].

Безработица представляет собой сложное социально-экономическое явление и выступает в качестве постоянного спутника рыночной экономики. Ее невозможно ликвидировать в лучшем случае она может быть сведена к естественному уровню. Несмотря на значительное сокращение количества безработных, ее уровень по-прежнему достаточно велик.

Следовательно, безработица обусловлена процессом социально-экономического развития государства и общества. Она является неотъемлемым элементом развития производства. В определенном смысле можно сказать, что безработицу, которая представляет собой макроэкономическое явление, определяющее темпы и уровень экономического развития страны, порождает производство.

Библиографический список

1. Косов Н. С. Экономика и управление. НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 264 с
2. Журавлева Г. П. Экономическая теория: учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2011. – 920 с.
3. Королюк Е.В. Детерминанты стратегической ориентации развития экономики России/ В сборнике: Проблемы и перспективы социально-экономического реформирования современного государства и общества материалы XVIII международной научно-практической конференции. Научно-информационный издательский центр "Институт стратегических исследований". 2015. С. 70-73.
4. Молчан А.С., Байкенич В.Е., Болгарская А.Д. Влияние бедности и малообеспеченности граждан на экономическую безопасность государства //Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. № 2. С. 11-15.
5. Солонина С.В. Инвестиционный потенциал России: состояние и пути его повышения. В сборнике: Феномен рыночного хозяйства: от истоков до наших дней Материалы II-ой Международной научно-практической конференции, посвященной памяти известного ученого и крупного организатора экономической науки Юга России доктора экономических наук, профессора А.Ф. Сидорова. 2014. С. 363-369.

*Ануфриева А.П., старший преподаватель; Ефанова Д.И., студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный технологический университет»*

ГЕОПОЛИТИЧЕСКИЙ КРИЗИС КАК ФАКТОР ОБОСТРЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИИ

В статье рассмотрены различные подходы к определению экономической безопасности и проблемы обострения, связанные с геополитическими факторами экономической безопасности страны.

К определению «экономическая безопасность» существует несколько подходов, и если её рассматривать с позиции условий и факторов, то получается, что экономическая безопасность – это совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, её стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию. Для того чтобы понять и оценить с какой стороны подходить к обеспечению национальной экономики следует разобраться в тех самых факторах, которые и определяют уровень экономической безопасности страны. В число таких факторов входят следующие:

-геополитическое и экономико-географическое положение России и связанное с этим размещение производительных сил на территории страны, доступ к отечественным и зарубежным ресурсам;

-экономическая и военно-политическая мощь России и её конкурентные позиции в мировой экономической системе по стратегически важным видам экономической деятельности;

-ориентация институциональной системы страны на поддержание отраслей национальной экономики, от которых зависит уровень экономической безопасности;

-параметры отраслевой и региональной структур ВВП, учитывающие стратегическую значимость отраслей национальной экономики и регионов страны для обеспечения экономической безопасности;

-условия, определяющие принципы функционирования национальной экономики в составе ВТО, и зависящие от этих условий структуры экспорта/импорта материальных благ первого и высшего порядков, а также нематериальных активов, отнесенных к категории стратегической значимости;

-наличие резервов стратегически важных материальных благ первого и высшего порядков в объемах, достаточных для обеспечения экономической безопасности в условиях форс-мажорных обстоятельств.

Вышеуказанные факторы, по существу, отражают спектр внешних и внутренних угроз экономической безопасности России и каждая из этих угроз представляет собой определенную степень опасности для страны [1].

Учитывая последние события 2014 – 2016 гг. стоило бы обратить особое внимание именно на первый фактор, в котором главную роль играет геополитика. В последнее время слово «геополитика» у каждого на слуху, а всё потому,

что она является частью международных отношений, а международные отношения на данном этапе времени между развитыми странами находятся в несколько кризисных условиях из-за перераспределения власти в мировом пространстве.

Следует подчеркнуть, что борьба за контроль над мировым пространством усиливается в связи с надвигающимся исчерпанием в XXI в. многих видов природных ресурсов. Эта перспектива особенно остро воспринимается Западом, и прежде всего США, которые перерабатывают и потребляют наибольшую долю ресурсов планеты.

Проблема ресурсного потенциала на Западе стоит очень остро, а как известно, потенциал лежит в основе обеспечения экономической безопасности, в том числе и ресурсный. Поэтому имея такую проблему, её пытаются решить исключительно геополитическим напором.

При анализе современного геополитического положения в мире следует учитывать, что сегодня для Запада сложилась благоприятная ситуация по реализации сценария геополитического передела мира. Дело в том, что после развала СССР и крушения в 90-е гг. XX в. биполярной модели мироустройства система миропорядка стала переходной и бесконтрольной, происходит становление иной модели мироустройства [2].

Модели мироустройства меняются исторически, поскольку в международной жизни изменяется соотношение сил, а также присутствуют и проявляются те или иные факторы дезинтеграции мира: географические, национальные, цивилизационные, экономические, религиозные, идеологические, военно-политические. Кроме того, геополитические модели мира – это и формы распределения власти в мировом пространстве.

Не случайно некоторые теоретики начали обосновывать идею становления униполярной модели мира. Примером этому может послужить времена главенства США, когда администрация экс-президента Джорджа Буша стремилась проводить соответствующую внешнюю политику. Очевидно, что, стратегия односторонних действий была направлена на дестабилизацию международной обстановки, провоцирование напряжённости и гонки вооружений, обострение межгосударственных противоречий. Применение принудительных мер с использованием вооруженных сил в обход Устава ООН и её Совета Безопасности подрывает основы международного права и ведет к расширению конфликтного пространства.

В нынешнем геополитическом кризисе мы можем наблюдать аналогичную картину того времени. Это уже становится похоже на какие-то циклы передела мира, которые только «увеличивают» свою волатильность и сейчас подходят к пику развития [3].

В итоге давления властного передела мы имеем нестабильную экономику из-за введённых санкций, обрушившегося фондового рынка, колебания национальной валюты, нарушения связей экспорта и импорта, потери доходов бюджета вследствие утечки капитала, снижение капитализации крупнейших российских компаний, то есть, из этого видно, как снизился экономический потен-

циала страны, а значит и ослабилась и экономическая безопасность, а всё в результате геополитического давления [4].

Российским политикам и общественности надо осторожно относиться к советам сомнительных «доброжелателей», которые, выдавая себя за авторитетных специалистов в области геополитики, рекомендуют России и её соседям объединиться на конфронтационной основе. Так, автор одного из учебников по геополитике пишет, что "русским надо признать, осознать и взять на себя сложную роль центра Евразийской Империи. В основу геополитической конструкции этой Империи должен быть положен фундаментальный принцип – принцип “общего врага””. И далее: ““Общий враг”, должен стать связующим компонентом новой геополитической конструкции. Эффективность этого фактора не подлежит сомнению...”. Действительно, эффективность этого фактора не подлежит сомнению, но только работает этот фактор не на пользу России и её соседям. На основе фактора "общего врага" мы уже потеряли одну страну. Мощная держава - Советский Союз - рассыпалась, не выдержав идеологического, экономического и внешнеполитического противостояния с Западом. И нас ещё раз различного рода лжепатриоты подталкивают к испытанию противостоянием. Может ли этот автор сказать, что история не повторится, и мы, следуя его рекомендациям, возвеличим, а не потеряем Россию? Создается такое впечатление, что эти люди работают на интересы военно-промышленных комплексов США и России, а это не тождественно ни национальным интересам США, ни национальным интересам России. Следует, наконец, понять тот факт, что в современном взаимосвязанном и взаимозависимом мире имперские амбиции и конфронтационная политика становятся все большим анахронизмом. На смену идеологическим и блоковым подходам к решению международных проблем приходит сетевая дипломатия, опирающаяся на гибкие формы участия в многосторонних структурах в целях коллективного поиска путей решения региональных и планетарных задач. Взаимозависимость государств становится одним из ключевых факторов поддержания международной стабильности. С учётом растущей взаимозависимости государств и регионов Россия вырабатывает прагматическую, деидеологизированную концепцию внешней политики. Суть её в том, чтобы, осуществляя многовекторную деятельность на мировой арене, не скатываться к конфронтации и агрессивным методам, проявлять гибкость, добиваться приемлемых компромиссов, гарантируя тем самым национальные интересы России, а защита национальных интересов и есть залог качественного обеспечения экономической безопасности страны.

Таким образом, на геополитическое давление в цивилизованном мире не стоит отвечать агрессией, и в тоже время не потакать действиям Запада. Россия ведёт грамотную политику переговоров и поддерживает дружественные отношения практически со всем миром, что соответствует уставам национальной стратегии и основам обеспечения экономической безопасности страны.

Библиографический список

1. Молчан А.С., Щербакова К.О., Сайко А.И. Теоретико-методологические аспекты категории «экономическая безопасность» // Научные труды Кубанского государственного технологического университета. 2015. № 12. С. 82-97.
2. Молчан А.С., Лехман Е.В. Обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности экономических систем: проблемы и приоритеты // Экономика устойчивого развития. 2015. № 2 (22). С. 201-208.
3. Кравченко Л. Экономические санкции против России: вызовы и угрозы [Электронный ресурс]. – URL: [http:// rusrand.ru/events/ekonomicheskie-sanktsii-protiv-rossiivyzovy-i-ugrozy](http://rusrand.ru/events/ekonomicheskie-sanktsii-protiv-rossiivyzovy-i-ugrozy) (дата обращения 15.09.2016).
4. Молчан А.С., Тернавченко К.О., Власенко А.В., Чемеренко Н.А. Глобализация экономического пространства и ее влияние на обеспечение экономической безопасности государства // Научные труды Кубанского государственного технологического университета. 2015. № 12. С. 67-81.

*Арсентьева Е.В., студент 3 курса,
Сердюк И.И., кандидат психологических наук, доцент
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ЗНАЧЕНИЕ ВЫСТАВОК И ЯРМАРОК НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

В статье раскрывается значение выставок и ярмарок на современном этапе, а так же изучены особенности и преимущества ярмарочной и выставочной деятельности.

Интеграция маркетингового подхода в общую систему менеджмента на предприятии требует пересмотра основных принципов управления.

Все более актуальной становится концепция управления отдельными бизнес-процессами, которая позволяет своевременно адаптироваться к изменениям внешней среды [1].

Опытные менеджеры знают, как важно иметь детальный обзор рынка и четкое представление о возможностях использования уже имеющего потенциала в условиях предпринимательского рынка, поэтому выставки и ярмарки находят все большее применение в современной жизни.

Первоочередное внимание при этом уделяется повышению эффективности информационных коммуникаций между внутренней и внешней средой предприятия [2].

Выставки и ярмарки занимают особое место в арсенале средств рекламного воздействия, так как представляют очень широкие возможности демонстрации рекламируемых изделий для установления прямых контактов с непосредственными покупателями и потребителями.

Базируясь на общечеловеческих ценностях, этические нормы деловых отношений выступают одним из критериев оценки профессионализма [3].

Значение выставок и ярмарок для экспонента определяется, прежде всего, возможностью: осуществить коммуникации с потенциальными потребителями и покупателями, поставщиками и подрядчиками; отслеживать рыночные тенден-

ции и оценить позицию своего предприятия на рынке; заявить о себе; обменяться информацией со специалистами; почерпнуть рациональные идеи в поведении конкурентов и изучить их политику; проанализировать отклики посетителей о качестве, ценах товаров (услуг) его фирмы и товаров (услуг) его основных конкурентов; провести широкомасштабные рекламные мероприятия по продвижению товаров (услуг) экспонента с использованием разнообразных средств.

Выставка или ярмарка несут выгоду не только предприятию-экспоненту, но и потребителям. Одним из основных преимуществ ярмарок и выставок является сосредоточение образцов огромного количества товаров, производимых в разных странах.

Количество ярмарок и выставок, ежегодно проводимых как в отдельных странах, так и в мире в целом, постоянно возрастает [4].

Поступательное развитие промышленного производства, совершенствование средств связи, все более широкое использование возможностей заключения торговых сделок по образцам вместо ранее осуществляемых прямых продаж товаров, размещаемых крупными предприятиями в местах торговли, предопределило дальнейшее развитие ярмарочной и выставочной деятельности [5].

Участие фирмы в работе той или иной ярмарки или выставки требует определенных затрат и в конечном счете может не только обеспечить положительный результат, но и принести некоторые убытки, создать негативное мнение о фирме и ее товаре. Поэтому надо тщательно обосновать ряд управленческих решений, реализация которых обеспечит эффективное участие в работе конкретной ярмарки или выставки.

Таким образом, участвуя в работе ярмарки или выставки, каждая фирма использует конкретные мероприятия для обеспечения эффективной предпринимательской деятельности в долгосрочной перспективе.

Библиографический список:

1. Пивоварова В.В., Сердюк И.И. Особенности управления бизнесом в России. // *Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4 частях. – Ч.3. / – Саратов: Академия управления, 2015. – С. 128-130.*
2. Мишанина М.С., Сердюк И.И. Особенности маркетинговых информационных систем в управлении предприятием. / *Электронный научный журнал. – 2016. – № 2 (5). – С. 431-435.*
3. Сердюк И.И. Факторы социально-этических аспектов деятельности организации. // *Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности. Материалы международной научно-практической конференции в 4 частях. – Ч.3. / Саратов: Академия управления, 2016. – С. 32-33.*
4. Мальцева Е.Ю., Молчанова Е.В., Чернухина Н.В. Выбор адаптивного инструментария при проведении социологического исследования. // *Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. № 10-1. С. 79-83.*
5. Кобелева Е.А. Проблемы малого бизнеса в России и пути их преодоления. // *Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: материалы Международной научно-практической конференции: в 4 ч. – Ч. 4. / Саратов: Академия управления, 2015. – С. 56-58.*

*Афонченко Д.А., аспирант 2 года обучения
Саратовский филиал РЭУ им Г.В. Плеханова (Россия, Саратов)*

ПОСТРОЕНИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

В настоящее время успешность деятельности коммерческого банка зависит от качества предоставляемых продуктов и услуг. Создание системы менеджмента качества на основе серии стандартов ISO позволяет обеспечить и поддержать высокий уровень качества банковских процессов, повысить удовлетворенность потребителей, а так же обеспечить успешное развитие банка.

Конкурентоспособность банка и его позиция на рынке определяются качеством предоставляемых услуг, стабильности и высокой организации бизнес-процессов, удовлетворенности клиентов. Одним из инструментов ориентированных на достижение высокого уровня управления качеством банковских продуктов и процессов является создание системы менеджмента качества на основе стандартов ИСО серии 9000. В соответствии с международными Стандартами ISO серии 9000 менеджмент качества объединяет под собой такие компоненты, как политика, планирование и управление качеством, а так же обеспечение высокого уровня качества. Менеджмент качества в коммерческом банке включает в себя организационную деятельность руководителей в области качества, направленную на создание таких условий, при которых человеческие, материальные и финансовые ресурсы туда нацелены на достижение наилучших результатов во благо потребителей, сотрудников банка и общества в целом. Процесс построения СМК согласно требованиям Стандартов ISO 9000 представляет собой совершенствование системы управления банком через ориентацию ее на потребности клиентов оптимизацию бизнес-процессов. Разработка СМК может включать следующие этапы:

- изменение организационной структуры управления (создание подразделения в области управления качеством);
- самооценка подготовленности персонала организации к внедрению СМК с целью выявления сильных и слабых сторон;
- установление потребностей клиентов и других заинтересованных лиц;
- разработка политики и целей организации в области качества;
- определение карты процессов и распределение ответственности в области качества;
- разработка стандартов, позволяющая чётко и ясно описать каждый процесс деятельности организации;
- определение ресурсов для достижения целей в области качества;
- разработка и применение методов измерения результативности и эффективности каждого процесса;

- разработка корректирующих мероприятий в случае выявления несоответствий;
- разработка и применение процесса постоянного улучшения системы менеджмента качества. [1]

Стандарт ISO 9001 содержит перечень определенных требований, которые подразумевают внедрение в банке ряда процессов. Можно отметить, что данные процессы не являются обязательными, но их построение и разработка предполагает соответствие организации требованиям Стандарта ISO 9001. К вышеуказанным процессам можно отнести:

- Функционирование СМК (планирование, построение СМК, внутренний аудит СМК, управление процессами и анализ СМК);
- Управление несоответствующей стандартам продукцией/ услугами (например: работа с претензиями клиентов);
- Управление маркетингом (маркетинговые исследования, рекламу и продвижение продукции, управление продуктами);
- Управление персоналом;
- Управление инфраструктурой и производственной средой.

Инициатива построения СМК должна исходить от руководителей высшего звена банка (совета директоров, акционеров) и быть одобрена правлением банка. Построение системы менеджмента качества по ИСО серии 9000 – это стратегическое решение, которое влияет на будущее банка, требует финансовых и временных затрат, кроме того, систему менеджмента качества необходимо постоянно поддерживать, совершенствовать, а так же проводить сертификационные аудиты. Модель системы менеджмента качества банка может быть представлена следующим образом:

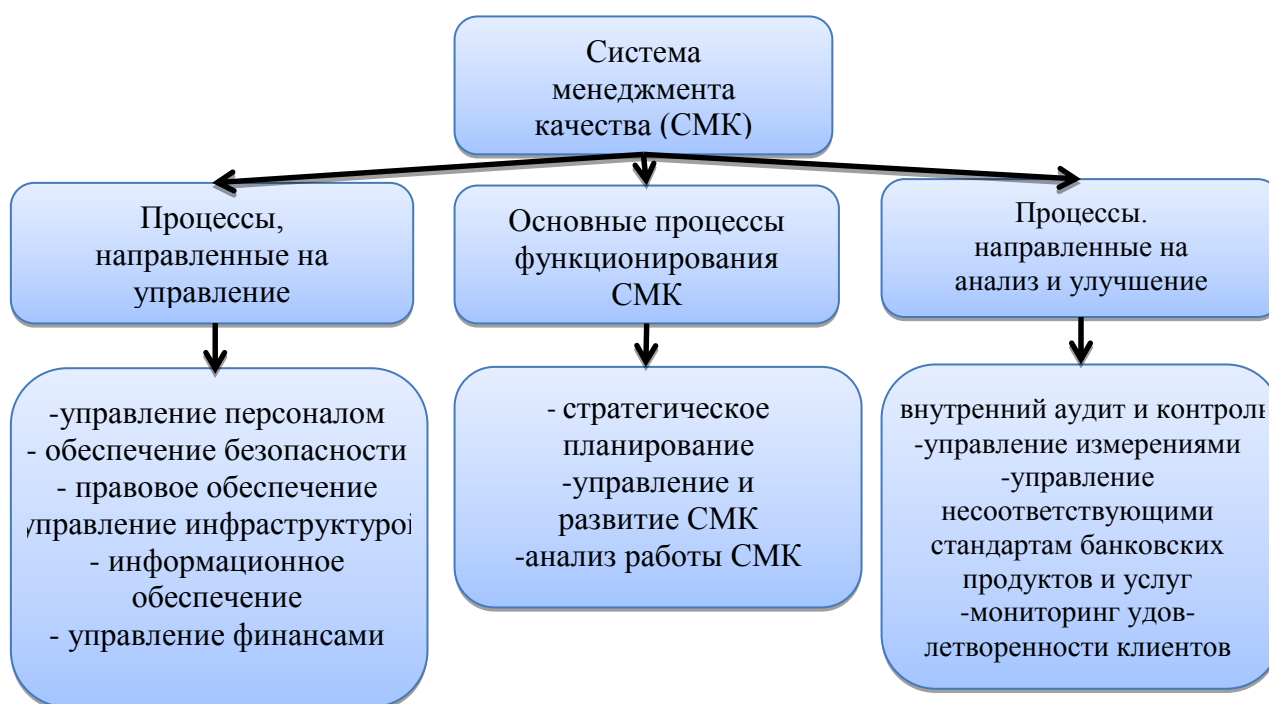


Рисунок.1 Модель системы менеджмента качества коммерческого банка

Основными результатами при построения СМК в коммерческом банке являются:

- повышение качества предоставляемых продуктов и услуг;
- повышение уровня удовлетворенности клиентов;
- увеличение объема продаж банковских продуктов и услуг;
- увеличение прибыли;
- поднятие имиджа банка на новый уровень;
- усиление конкурентного преимущества;
- формализация и оптимизация деятельности банка;
- распространение успешных технологий и стандартов работы на все отрасли банка, подразделения, филиалы.

Наличия сертификата соответствия стандартам ISO 9000 у банка расширяет возможности банка в сфере сотрудничества с иностранными инвесторами и партнерами, крупными финансовыми институтами, корпорациями.

Таким образом, грамотно смоделированная система менеджмента качества коммерческого банка представляет собой совокупность управленческих мероприятий, органов, методов и средств, направленных на установление, обеспечение и поддержание высокого уровня качества банковских процессов, продуктов и услуг, а так же обеспечивающая успешное развитие банка, повышение уровня удовлетворенности клиентов и конкурентного преимущества на рынке.

Библиографический список:

1. Особенности применения процессного подхода в управлении качеством организации Махметова А.Е. В сборнике: Перспективы и закономерности модернизации современного общества: новый взгляд (экономические, социальные, философские, политические, правовые общенаучные аспекты) Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 272-275.
2. Исаева Р. Типовая система менеджмента качества коммерческого банка и ее архитектура. Часть 1 и часть 2 // Методы менеджмента качества. – № 11-12. –2010.
3. Исаев Р.А. Методика построения системы менеджмента качества и ее практическое применение // Управление в кредитной организации. №1. 2009.
4. Исаев Р.А. Секреты успешных банков: менеджмент качества и ISO 9000. — М.: ИНФРА-М, 2012.<http://www.banki.ru/services/responses>
5. Кане М.М., Иванов Б.В., Корешков В.Н., Схиртладзе А.Г. Системы, методы и инструменты менеджмента качества: Учебное пособие. — СПб.: Питер, 2008. — 560 с.

*Ашинова М.К., профессор, доктор экономических наук,
ФГБОУ ВО «Майкопский государственный технологический университет»
Чиназирова С.К., доцент, кандидат экономических наук,
Кумпилова Б.А. доцент, кандидат экономических наук,
Хатукай С.А., доцент, кандидат экономических наук,
ФГБОУ ВО «Адыгейский государственный университет»*

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

Данная тема представляется весьма актуальной в настоящее время.

Статья посвящена вопросам обеспечения экономической безопасности.

В статье представлены практические рекомендации по возможному усилению экономической безопасности предприятия.

В современных условиях значимость такого аспекта функционирования предприятия как экономическая безопасность возрастает. Обеспечение экономической безопасности является основой существования любого хозяйствующего субъекта в современных условиях. Экономическая безопасность предприятия при этом формулируется как возможность эффективно достигать основной цели своей деятельности в рыночной экономике, - получать прибыль, - за счет четкого выполнения предприятием своих функций в условиях влияния внутренних и внешних угроз.

В современном контексте экономическая безопасность проявляется на двух базовых уровнях:

- на уровне государства – как комплексная система обеспечения эффективного функционирования государственного образования, защищающая финансово-экономическую и политико-правовую сферы, гарантирующая продовольственную самодостаточность, стабильность и надежность работы ключевых институтов жизни общества.
- на уровне предприятия – как обособленный структурный элемент работы хозяйствующего субъекта, нацеленный за защиту всей совокупности его активов и прочих систем функционирования организации.

Можно выделить следующие подходы к определению экономической безопасности предприятия [1]:

а) Ресурсно-функциональный подход трактует экономическую безопасность предприятия как состояние, обеспечивающее эффективное применение ресурсов или потенциала компании. Данный подход пытается избежать употребления понятия угрозы в определении экономической безопасности предприятия и базируется на экономических понятиях достижения цели, функционирование предприятия.

б) как защита против экономических преступлений. Очень часто обеспечение экономической безопасности предприятия сводят к противостоянию, защите от разного рода экономических преступлений (кражи, мошенничество, фальсификации, промышленный шпионаж и т.д.).

в) как состояние защищенности от внутренних и внешних угроз.

г) как наличие конкурентных преимуществ.

д) как реализация и защита экономических интересов.

Экономический успех предприятия зависит от комплексного подхода к решению проблемы безопасности финансовой, кредитной, правовой сферах деятельности. Такой же комплексности требует работа с кадрами.

Наибольшее распространение в науке получила классификация опасностей и угроз в зависимости от сферы их возникновения. По данному признаку различают внутренние и внешние угрозы и опасности в работе хозяйствующих субъектов. Внешние опасности и угрозы возникают за пределами предприятия.

Внутренние факторы связаны с хозяйственной деятельностью предприятия, его персонала [2].

Внутренние детерминанты экономической безопасности предприятия:

- наличие квалифицированного персонала на предприятии;
- наличие соответствующего имущественного комплекса;
- уровень технического оснащения предприятия;
- качество производимой (продаваемой) продукции;
- ценовая политика предприятия;
- эффективность маркетинга.

Основным источником угроз для экономической безопасности является внешняя среда. Предприятие постоянно взаимодействует с внешней средой.

Высококонкурентная среда в борьбе за ресурсы является причиной банкротства предприятий в рыночной экономике.

Конечным итогом обеспечения экономической безопасности компании является устойчивость её функционирования, эффективность финансово-экономической деятельности, личная безопасность коллектива компании.

Можно сформулировать перечень конкретных угроз, исходящих из внешней среды:

- трансформация правового регулирования, влияющего на условия хозяйственной деятельности (налогового, отношений собственности, договорного законодательства);
- взлом и разрушение информационного обеспечения работы предприятия – вирусы, сетевые атаки и т.п;
- применение средств недобросовестной конкуренции;
- отрицательные трансформации политической ситуации;
- неразвитость инфраструктуры рынка;
- несанкционированный доступ конкурентов к конфиденциальной информации, составляющей коммерческую тайну;
- противоправные действия криминальных структур;
- хищения материальных средств;
- мошенничество;
- повреждение активов и объектов основных средств предприятия.

Поэтому, одним из важных условий устойчивого развития хозяйствующих субъектов в ходе рыночных преобразований является эффективная система обеспечения и постоянного совершенствования их экономической безопасности. Состояние макроэкономической безопасности страны во многом зависит от того, как решаются проблемы безопасности на уровне отдельно взятой фирмы, где воплощаются стратегические цели и задачи экономической политики государства. Факторы, влияющие на экономическую безопасность предприятия представлены на рисунке 1. [3].



Рис. 1. Факторы, влияющие на экономическую безопасность предприятия

К факторам успеха службы экономической безопасности можно отнести следующие (рис. 2.). [4]:



Рис.2. Факторы успеха службы экономической безопасности

1. Руководство должно выступать в роли субъекта, задающего вектор в деятельности службы.
2. Работа службы должна быть основана на тщательно продуманных и удобных для применения методиках, позволяющих оперативно обрабатывать поступающую информацию.
3. Сбор информации – процесс непрерывный и начинается с систематизации уже имеющихся в распоряжении компании данных.
4. Работа службы должна носить систематический и хорошо структурированный характер.

5. Должен быть обеспечен доступ всех сотрудников к единой базе данных (системе «корпоративного знания»).

6. Наиболее эффективный принцип практической работы – разбивка целей на подзадачи и легко выполнимые операции, что обуславливает достижение наилучших результатов в кратчайшие сроки.

7. В процессе выполнения отдельных задач службы безопасности должна следовать стратегической цели.

8. С первого дня работы службы безопасности необходимо обеспечить ее взаимодействие с отделом реализации продукции предприятия.

9. Необходимо четко определить круг прав и обязанностей сотрудников службы безопасности (составить четкие должностные инструкции).

10. Служба экономической безопасности не должна находиться во враждебной оппозиции к остальному персоналу компании.

Таким образом, система обеспечения экономической безопасности, подающая своевременные сигналы о возможных угрозах, должна быть не реактивной, реагирующей на события *post factum*, а предупреждающей. Снимающая, отчасти, неопределенность и риск, система обеспечения экономической безопасности может позволить сконцентрировать максимум усилий на инновационных процессах и стратегическом развитии предприятия.

Библиографический список:

1. Ашинова М.К. Инновационные ориентиры долгосрочной инвестиционной деятельности АПК региона (монография) / М.К. Ашинова. - Майкоп: изд-во МГТУ, 2008. - 168 с.
2. Кумпилова Б.А., С.А. Хатукай. Некоторые аспекты обеспечения устойчивого экономического роста / Материалы 3-й Международной (заочной) научно-практической конференции «Актуальные вопросы развития современного общества». Курск, 2013 г., С 302-305.
3. Суглобов, А. Е. Экономическая безопасность предприятия: учебное пособие / А. Е. Суглобов, С. А. Хмелев, Е. А. Орлова. - М.: ЮНИТИ, 2013. - 271 с.
4. Чиназирова С.К. Проблема экономических рисков в развитии региональной экономики //Ежегодник «Сборник научных статей» выпуск 1, Армавир: изд-во АГПА, 2010. выпуск 1, 2010.-С.6-11.

Бардик И.А., студент 2 курса

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

В статье анализируется государственная политика в области информационной безопасности, защиты государственного суверенитета в информационном пространстве.

В настоящее время информацию можно рассматривать как оружие для нанесения урона экономического, либо социального характера. Ее можно использовать для дестабилизации ситуации в стране, разжигания межнациональной розни и призывы к терроризму и экстремизму.

Инструменты для информационного воздействия на население множество, это и новостные порталы и сайты, блоги с большим количеством читателей, социальные сети. При помощи данных инструментов возможно распространение недостоверных сведений по отношению к тем или иным событиям происходящим в стране. При наличии подобных угроз в Российской Федерации начата работа по выработке механизмов противодействия подобным угрозам. Угроза может исходить как от определенной группы лиц, точнее сказать незаконных формирований и организаций экстремистской либо террористической направленности, либо от другого не дружественного государства [1].

Впервые на законодательном уровне возможность ограничения доступа к информации была реализована в Федеральном законе № 149-ФЗ от 27 июля 2006 года «Об информации, информационных технологиях и защите информации». В нем прописаны различные критерии сведений к которым может быть запрещен доступ. Это сведения представляющие угрозу основам конституционного строя Российской Федерации, прав и законных интересов граждан, нравственности, обеспечения обороны страны и безопасности государства [2].

В данный закон в различные годы вносились поправки, направленные на усиление контроля государства в информационном пространстве. Так поправки получившие широкий резонанс в обществе следующие: Федеральный закон № 139-ФЗ от 28 июля 2012 года, в данной поправке внесены дополнения направленные на защиту детей от информации представляющей угрозу развитию и здоровью, данная поправка привела к созданию «Единого реестра запрещенных сайтов». Следующая поправка Федеральный закон № 187-ФЗ от 2 июля 2013 года в данной поправке вводится возможность блокировки сайтов занимающихся распространением нелицензионного контента по требованию правообладателя. Одна из самых важных поправок, это Федеральный закон № 398-ФЗ от 28 декабря 2014 года вводится возможность блокировки экстремистских сайтов. Так же стоит отметить еще одну поправку, это Федеральный закон № 97-ФЗ от 5 мая 2014 года который получил известность как «Закон о блогерах», который обязывает владельцев известных сайтов и блогов регистрироваться в Роскомнадзоре.

Одним из важных аспектов в обеспечении безопасности государства в информационном пространстве стал пересмотр доктрины информационной безопасности. В виду того что ныне действующая доктрина была принята 2000 году и не отражает всех угроз суверенитету Российской Федерации. В ней говорится о необходимости развития отечественной отрасли информационных технологий, и о формировании международных отношений в области информационных технологий для борьбы с экстремизмом на международном уровне, но в то же время обеспечивать национальные интересы и суверенитет Российской Федерации в информационном пространстве. Ожидается что новая доктрина будет принята к концу 2016 года на заседании совета безопасности Российской Федерации.

В последние годы в Российской Федерации отмечаются тенденции по принятию правовых норм в области контроля над информационным простран-

ством - это Федеральный закон от 6 июля 2016 г. № 374-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О противодействии терроризму» и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части установления дополнительных мер противодействия терроризму и обеспечения общественной безопасности, Федеральный закон от 6 июля 2016 г. № 375-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации в части установления дополнительных мер противодействия терроризму и обеспечения общественной безопасности». Данные поправки вводят новые требования к операторам связи, почтовым операторам, усиливают контроль над религиозной деятельностью, расширяют полномочия правоохранительных органов.

Установлены новые требования к операторам связи, он должен хранить на своих серверах всю переданную и принятую информацию абонента, конечно это значительно облегчит расследование преступлений.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы нравственной безопасности России // В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина. 2015. С. 165-167.

2. Понарина Н.Н. Глобализация и информационное общество // Общество: политика, экономика, право. 2012. № 1. С. 19-24.

Белевцева А.Н., преподаватель высшей категории
ФГБОУ ВО «Ростовский государственный университет путей сообщения»
Тихорецкий техникум железнодорожного транспорта – филиал РГУПС
г. Тихорецк

ЭКОНОМИКА И БЕЗОПАСНОСТЬ НА ТРАНСПОРТЕ

В статье говорится о безопасности транспорта при минимальных затратах и полной безопасности для человека. Самое главное в этой проблеме снижение высокой стоимости при перевозке грузов и пассажиров с минимумом загрязнения среды обитания.

Существуют точки зрения, что транспорт должен быть обязательно комплексной системой, управляемой единой властью. Но, общественная практика разделила все виды транспорта, делая их независимыми, друг от друга, и пришла к этому от насущной потребности обогащения. При этом растет рынок труда и объем выпускаемых специалистов.

Транспорт играет важную роль в международной системе экономики, которая наполнена бесполезными двойниками, не редко подрывающие стабильность страны. Водный транспорт имеет важное значение для развития страны. Стоит отметить, что роль водного транспорта в последние годы стала незначи-

тельной, хотя морской транспорт самый дешевый вид транспорта. Через него осуществляется перевозка таких грузов как нефть, сыпучие грузы, лес, продукты в другие страны. При экономической оценке применяют затратный и рентный подходы. Затратный подход заключается в определении ценности ресурсных источников по суммарным затратам на их использование. [1, с 445]. Морской транспорт связан с необходимостью создания мощной портовой инфраструктуры, так как есть проблемы подъездных путей, машин и оборудования для погрузки и разгрузки судов, судоремонтных заводов и многое другое. Таким образом, можно отметить, что доступному и наиболее дешевому виду транспорта, такому как водный, уделяется мало внимания. Развитие водного транспорта не выгодно отдельным лицам, вложившим свой капитал в другие виды транспорта.

В мире происходит автоматизация, замена работы человека работой автомата, что немаловажно при развитии научно технического прогресса. Вспомним, автотомат – самодвижущийся железнодорожный вагон, снабженный паровым, бензиновым или электрическим двигателем прошлого века и современный вагон «Сапсан», очевидное на лицо, прогресс двигатель экономики. Но при этом, двигатель прогресса, почему-то не улучшает экономическое положение страны, а наоборот требует сокращения транспортных компаний, экономических реформ и сокращения рабочих мест. Значит автоматизация это не решение проблем, и выход из экономической обстановки, а лишь одна из попыток транспортных реформ или преобразований. Возьмем для примера самый скоростной, но и самый дорогой по стоимости перевозок грузов и пассажиров транспорт – авиационный. Через него осуществляется связь с регионами и зарубежными государствами. Годовой пассажирооборот составляет несколько миллионов человек (в авиационном транспорте человеческие ошибки управления порождают 70-80% несчастных случаев, и только в железнодорожном - около 50%). [1, с 476]. Железнодорожный транспорт обходится по стоимости перевозок грузов и пассажиров в три, пять раз дешевле и безопаснее. До недавнего времени железные дороги считались наиболее безопасным видом транспорта. Однако более строгий анализ показывает, что по показателям безопасности движения железнодорожный транспорт занимает второе место после автомобильного.

Статистические данные последних лет свидетельствуют о значительном числе пострадавших и погибших в результате крушений пассажирских поездов. Аварийные ситуации при перевозке по железным дорогам опасных и особо - опасных грузов приводят к значительным разрушениям, заражению местности и поражению токсичными веществами больших масс людей. [1, с 582].

Помимо экономической оценки развития транспорта должны быть оценены и возникающие экологические издержки или экологический ущерб.

Под *экологическим ущербом* от загрязнения транспортными средствами понимается денежная оценка фактических и возможных убытков (потерь), обусловленных воздействием загрязнения, и именно по-этому, определить его наиболее сложно. Оценка экологического ущерба может быть выполнена как пря-

мым счетом, так и укрупненным, с использованием обобщенных косвенных оценок (эмпирически). [1, с423]. Цель развития любой экономической системы — максимально полное удовлетворение потребностей общества. Это причина всех экологических, экономических, в конечном счёте и социальных проблем. Их решение базируется на трех фундаментальных экономических аксиомах:

- потребности общества индивидов и институтов безграничны и полностью неутолимы;
- ресурсы общества, необходимые для производства товаров и оказания услуг, достаточно ограничены и редки;
- развитие транспортной системы и ее безопасность. [1, с. 477].

Транспортная инфраструктура, транспортные предприятия, средства и управление ими - это в совокупности единая транспортная система, обеспечивающая согласованное развитие и функционирование всех видов транспорта, с целью максимального удовлетворения транспортных потребителей при минимальных затратах и полной безопасности, как для человека так и для природы. Самое главное в этой проблеме снижение высокой стоимости при перевозке грузов и пассажиров. Поэтому, сейчас необходимо работать над созданием новых, экологических, экономически выгодных источников топлива для реализации программы по снижению цен на перевозки грузов и пассажиров.

Библиографический список:

1. Николайкин Н.И. Экология: Учебник для вузов / Н. И. Николайкин, Н.Е . Николайкина, О. П. Мелехова. — 3-е изд., стереотип. — М.: Дрофа, 2004. — 624 с: ил.

***Беломестнова И.В., кандидат экономических наук, доцент**
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ФОРМЫ И МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ УСТОЙЧИВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

В статье даны определения методов региональной политики, инвестиционное значение региона в современных условиях, дана характеристика гарантийно-страховых систем, а также описаны формы регионального развития.

Основными методами региональной политики выступают: межбюджетное регулирование, разграничение предметов ведения и взаимное делегирование полномочий между федеральными органами и органами власти субъектов федерации, приоритетные натуральные поставки, федеральные целевые программы, регулирование цен и тарифов естественных монополиях. Большая их часть направлена на решение наиболее актуальных текущих проблем социального характера и не в состоянии обеспечить долговременное устойчивое развитие регионов.

Проблемы, носящие долговременный характер, в первую очередь связаны с инвестиционной деятельностью: освоение ресурсов и подъем экономики от-

стающих районов связаны с укреплением их экономического потенциала и развитием инфраструктуры; формирование "наукоградов" и создание высокотехнологичных производств невозможно без крупномасштабных инвестиций, решение экологических проблем связано со структурной перестройкой экономики и технологическими преобразованиями производства и сферы обслуживания [1].

Необходимые инвестиции не могут быть получены без создания развернутой системы гарантийных фондов и обществ по страхованию инвестиционных рисков. Такие гарантийно-страховые системы должны формироваться как на федеральном, так и на региональном уровнях.

Еще одно направление повышения действенности государственного регулирования территориального развития связано с учетом особенностей регионов. Арсенал решения крупных региональных проблем федерального значения или вывода из кризиса отдельного субъекта Федерации должен существенно различаться [2].

Учитывая российскую специфику региональных проблем, наиболее действенной и эффективной представляется двухуровневая система государственного регулирования территориального развития.

Первый уровень включает систему регулирования межрегиональной дифференциации социально-экономического развития, а также систему государственного регулирования развития регионов Крайнего Севера и приравненных к ним территорий.

Системе регулирования межрегиональной дифференциации социально-экономического развития должен соответствовать механизм территориального перераспределения финансовых ресурсов, аккумулируемых на общенациональном уровне.

Данный механизм может включать в себя следующие основные компоненты:

1) трансферты в бюджеты субъектов Федерации, направленные на обеспечение межрегионального выравнивания уровней текущих бюджетных расходов регионов с учетом их различий по величине прожиточного минимума и степени удорожания капитальных затрат;

2) инвестиционные субвенции проблемным регионам из специально сформированного федерального Фонда регионального развития как основной инструмент реального сближения уровней социально-экономического развития субъектов РФ и перевода экономики данных проблемных территорий на рельсы устойчивого развития [2].

В основе механизма межрегионального распределения средств указанного фонда должны лежать жесткие, единые для всех регионов процедуры определения необходимых объемов финансирования на базе системы общеэкономических критериев, учитывающих важнейшие параметры как текущего состояния экономики и социальной сферы субъектов РФ, так и динамики их социально-экономического развития.

Второй уровень системы государственного регулирования территориального развития должна занять система регулирования социально-

экономического развития конкретных проблемных регионов, основанная преимущественно на разработке и реализации территориально-ориентированных целевых федеральных программ.

Целесообразность использования такой системы регулирования и адекватного ей механизма господдержки проблемных регионов определяется характером и глубиной кризисных процессов в отдельных субъектах РФ, невозможностью нормализации ситуации и преодоления деструктивных тенденций в рамках действия механизмов государственного регулирования первого уровня. При этом необходимо значительно повысить действенность программных рычагов регулирования региональной экономики, имея в виду как обоснованность конкретных направлений использования федеральных средств в регионах, так условия и механизмы предоставления этим субъектам РФ федеральной помощи, прежде всего направленной на создание условий для привлечения частных инвестиций (гарантии, страхование и т.п.).

Такая двухуровневая система государственного регулирования территориального развития позволяет использовать для каждого региона наиболее адекватный комплекс мер федеральной поддержки социально-экономического развития, одновременно сделав ее более результативной в части достижения поставленных целей [3].

В то же время федеральные финансовые ресурсы будут в этом случае расходоваться значительно более рационально, так как принятие возможных решений о разработке и финансировании целевых федеральных программ для отдельных регионов должно быть взаимосвязано с комплексом мер, стимулирующих экономический рост на основе активного привлечения частного капитала к реализации конкурентоспособных инвестиционных проектов, осуществляемых в рамках регулирования межрегиональной дифференциации и обеспечения устойчивого социально-экономического развития регионов.

Библиографический список:

1. Королюк Е.В. Проблемы формирования эффективной институциональной структуры экономики. В сборнике: Социально-экономическое развитие общества в контексте общезначимых проблем современности Материалы XII межвузовской научно-практической конференции. 2014. С. 52-55.

2. Беломестнова И.В. Парадигма эффективного социально-экономического развития региона России. Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности: Материалы междунар. науч.-практ.конференции. Отв. Ред.: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2016. С.78-80.

3. Иманова М.Г., Королюк Е.В. Вопросы эффективности построения региональной инновационной системы // Экономика и предпринимательство. 2016. № 8 (73). С.1055-1058.

К ВОПРОСУ О СТРУКТУРЕ ВРП РЕГИОНОВ РОССИИ В КОНТЕКСТЕ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

В данной статье рассматривается вопрос изменения структуры ВРП России на основании данных о долях ВРП за 2004-2014 года, оценивается положительность динамики изменения структуры ВРП в контексте инновационного потенциала ведущих отраслей.

Настоящее время характеризуется стремительным инновационным развитием. Это связано с особой ролью инноваций в контексте долгосрочного развития и повышения конкурентоспособности экономики страны. В РФ существуют проблемы, мешающие инновационному развитию. Высокий уровень риска в стране, нежелание компаний вкладывать значительные средства в инновации, из-за высокого уровня монополизма, и большей ориентации на получение прибыли в краткосрочном периоде. Относительная неэффективность инновационной политики страны, определяется низкой долей предприятий, вкладывающих собственные средства в инновации. Особого внимания заслуживает фактор неинновационной структуры российской экономики, что связано с чрезмерной сырьевой направленностью экономики.

Целью данной статьи является оценка структуры ВРП России.

Для ответа на вышеперечисленные вопросы будут использованы данные с Росстата [2]находящиеся в открытом доступе.

Сравнение отраслевой структуры за 2014 и 2004 год, показывает, что, несмотря на курс правительства на не сырьевую направленность экономики, структура ВРП почти не изменилась.

Ниже представлены отрасли ВРП с самой большой относительной долей в общем ВРП за 2004 и 2014 года (табл. 1):

Таблица 1 Структура ВРП России за 2004 и 2014 года

	Обрабатывающие производства	Добыча полезных ископаемых	Оптовая и розничная торговля	Операции с недвижимым имуществом	Строительство
2004	20,4	11,3	19,3	8,6	5,9
2014	17,4	10,6	19,0	11,5	7,0

За 10 лет, доля отраслей сырьевой направленности уменьшилась с 33,7 до 28%. С другой стороны, следует отметить возрастание роли торговой отрасли, которая не производит непосредственной продукции. Так в 2014 году оптовая и розничная торговля стали самой большой по объёму отраслью, обогнав обрабатывающее производство. Доля операций с недвижимым имуществом, увеличилась почти в полтора раза. Таким образом, в экономике сохраняется сырьевая направленность.

Однако имеются и некоторые позитивные тенденции. Так «социальные» отрасли показывает положительную динамику. Здравоохранение выросло почти на четверть (с 3.5 до 4.3%), доля образования выросла с 2.9 до 3.3 %.

Сельское хозяйство, считающееся проблемной отраслью, росло медленнее, чем остальные отрасли, и его доля в общем ВРП уменьшилась с 6 % до 4.8%. Неоднозначным можно назвать увеличение военных расходов в 2 раза, с 2,9 до 5,8%.

Рассмотрим, как отраслевая направленность влияет на инновационное развитие региона. В качестве результирующего показателя взят результат полного цикла коммерциализации инноваций, объём инновационных продуктов, услуг.

В период с 2006 по 2014 года, объём инновационных услуг вырос в 4,41 раза. Для сравнения, ВВП за это время вырос в текущих ценах, с 26917,2 млрд рублей до 77945,1 млрд. рублей. Рост выпуска инновационных продуктов происходил примерно в 1,5 раза быстрее чем, рост ВВП.

При проведении дальнейшего анализа, исключаем Москву и Московскую область, Санкт-Петербург и Ленинградскую области, как города и области федерального значения, с особым режимом поддержки инноваций.

Также, корректировка перечня регионов затрагивает регионы по которым отсутствует информация по объёмам инновационных товаров услуг и 3 области, у которых объём инновационных товаров и услуг за рассматриваемый период, вырос больше чем в 100 раз.

Рассмотрим, насколько вырос объём инновационных товаров услуг, в регионах, в зависимости от того, какие отрасли ВРП в них преобладают, и сравним развитие регионов, у которых доля определенных отраслей ВРП больше среднего по России с теми, у кого она меньше среднего по России.

Рассматривая регионы с долей добычи полезных ископаемых выше, чем в среднем по России, выясняем, что их только 10, тянущих сырьевую структуру страны вверх. При этом средний рост объёма инновационных товаров для них составил 38,5 раз. Сложившаяся ситуация объясняется тем, что во-первых, начальное инновационное развитие таких регионов было достаточно низким, во вторых, для них характерен приток государственных инвестиций.

Неоднозначность влияния добычи полезных ископаемых показывает то, что при замене среднего значения медианой, наблюдается, в регионах с долей сырьевого ВРП выше медианной, увеличение объёма инновационных товаров, услуг в 3,55 раза. А области с долей сырьевого ВРП ниже медианной, увеличили объём в 4,73 раза.

Рассмотрим влияние развития оптовой и розничной торговли. Регионов, у которых больше среднего процент по России всего 3. Просмотр частот, показывает, что хорошим является разбиение по медиане. Медиана составила 14,35%. У регионов с долей меньше медианной, средний темп роста производства инновационных товаров, оказался выше среднего, и составил 5,17. Для «торговых» регионов, рост объёма инновационных товаров составил 2,76 раза, что почти в 2 раза меньше.

Таким образом, торговая активность региона негативно влияет на инновационное развитие региона, что адекватно с экономической точки зрения, так как в таких регионах всё большая часть ВРП формируется перепродажами и посредническими услугами, не являющимися инновационными.

Рассмотрим сельское хозяйство. Тенденции развития позволяют предположить, что эта отрасль должна негативно влиять на объём инновационных услуг. Но, у регионов с долей сельского хозяйства ниже среднего, средний рост объёма инновационных товаров услуг составил 3,68 раза, у регионов, у которых доля выше медианного, 4,6 раза. Это даёт возможность предположить, что рост связан с развитием сопутствующих отраслей производства.

Основную долю ВРП составляют отрасли с низким инновационным потенциалом. Таким образом, с точки зрения инновационности, структура ВРП не оптимальна.

В качестве показателя, отражающего степень изменения структуры ВРП, используется показатель, аналогичный дисперсии. Степень изменения структуры ВРП считается как сумма квадратов изменения процентов ВРП. При построении линейной регрессии: коэффициент изменения структуры – процентный рост объёма инновационных товаров услуг, коэффициент корреляции оказался равным -0,01. Следовательно, можно предположить, что целенаправленного улучшения структуры ВРП с точки зрения инновационного характера не происходит.

Таким образом, по результатам исследования структуры ВРП областей России за период 2004-2014 годов можно сделать выводы, что структура ВРП России сохранила сырьевую направленность. При этом, появилась негативная тенденция усиления отрасли ВРП «Оптовая торговля». Регионы, у которых оптовая торговля играет значительную роль, показывают меньшую инновационность производимых товаров. Проверена гипотеза, относительно возможности регионов целенаправленно изменять структуру своего ВРП в сторону большей инновационности. В случае верности данной гипотезы, регионы, структура ВРП которых изменилась сильнее всего, должны показать больший относительный рост производства товаров и услуг. Однако, линейная взаимосвязь увеличения объёма выпускаемых инновационных товаров и услуг и дисперсии изменения структуры ВРП не была выявлена.

Обобщение вышеперечисленного показывает, что необходимо совершенствовать организационно-экономический механизм региональных инновационных систем [3], разрабатывать адекватную финансовую политику, направленную на обеспечение интенсификации инновационного развития [5].

Библиографический список:

1. Стратегия инновационного развития Российской Федерации до 2020 года, Утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. N 2227-р, <http://www.consultant.ru>.
2. Официальный сайт Росстата //www.gks.ru.

3. Владимирова О.Н. Источники финансирования инноваций: тенденции и перспективы //Вестник Сибирского государственного аэрокосмического университета им. академика М.Ф. Решетнева. 2009. № 2 (23). С. 292-295.

4. Владимирова О.Н. Инструменты формирования и регулирования организационно-экономического механизма региональных инновационных систем //Проблемы современной экономики. -2010. -№ 3.- С. 299-301.

5. Финансовая политика в сфере инноваций: проблемы формирования и реализации. Владимирова О.Н., Петрова А.Т., Астраханцева И.А., Мигунова М.И., Елгина Е.А., Руйга И.А., Гаврильченко Г.С., Рустамова И.Т. Монография / Москва, 2013.

Бондаренко М.С., аспирант

ФГБОУ ВО «Российский государственный университет нефти и газа (национальный исследовательский университет) имени И.М. Губкина»

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА В УПРАВЛЕНИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЯХ

За рубежом корпоративным моделям компетенций отводится важная роль и в системе подготовки кадров, и управления персоналом. В одних компаниях модель компетенций является ключевой в работе с кадрами, в других - профили компетенций используются в качестве прикладных инструментов. Например, для оценки персонала.

Лидеры нефтяной и газовой отрасли в своей кадровой политике делают особый упор на системный подход к развитию компетентности и квалификации на основе корпоративных университетов и отраслевых институтов. В масштабах региональных организаций также сохраняются комплексные тенденции формирования кадрового резерва и развития компетенций персонала. В крупных компаниях и их дочерних обществах складывается и эффективно действует целостная система развития компетенций персонала, имеющая развитую инфраструктуру, образовательных партнеров, материально-техническую, методическую и нормативную базу.

Структура системы развития компетенций персонала в крупных нефтегазовых компаниях включает следующие направления деятельности: отбор и найм претендентов на работу, их расстановка, переподготовка и повышение квалификации работающего персонала, мониторинг и оценку компетенций персонала, формирование кадрового резерва, обучение и повышение квалификации кадрового резерва [1].

Использование компетенций при оценке персонала позволяет HR-менеджерам анализировать не только результаты, достигнутые сотрудником за прошедший период, но и способы достижения таких результатов. Хорошо проработанные компетенции помогут упорядочить проведение аттестационных мероприятий; если же выбрана стандартная модель компетенций, не адаптиро-

ванная к стратегическим целям и специфике компании, она не будет работать эффективно.

Для западных специалистов компетенции - способности, возможности, ряд связанных, но различных наборов поведения, намерения человека, проявляемые в соответствующих ситуациях. Сегодня на Западе очень широко используется описание деятельности с позиции компетентностного подхода. Разработаны методики, опросники для формирования профиля компетенции под различные виды деятельности.

В одной из крупнейших публичных нефтегазовых компаний RoyalDutch-Shell HR-процессы соответственно выстроены таким образом, чтобы гармонизировать цели бизнеса и задачи отдельного сотрудника. Поэтому HR-процессы должны быть понятны любому сотруднику и приносить пользу компании. Концерн «Шелл» использует известные на Западе HR-инструменты, адаптируя их для российских реалий таким образом, чтобы каждый сотрудник мог развивать необходимые ему компетенции [2].

Модель компетенций является основой для создания плана индивидуального развития. План задает направление, а объем задач на год согласовывается и корректируется с линейным руководителем. Немаловажным фактором является возможность карьерного роста – сотрудники ориентируются не только на профиль текущей деятельности, но могут видеть картину своего будущего в концерне «Шелл». Безусловно, это мотивирует на развитие долгосрочной карьеры. Рассматриваются различные варианты ее развития, в соответствии с чем могут меняться и задачи обучения. Здесь все во многом зависит от самого сотрудника: куда, в каком направлении и какими темпами он решает двигаться, а также от имеющихся возможностей в компании.

Еще один пример крупнейшей компании, внедрившей в бизнес-процессы метод компетенций, - BritishPetroleum. В прошлом одна из крупнейших нефтяных компаний, ОАО «ТНК-ВР Холдинг», отличалась от большинства российских компаний внедрением инноваций не только в производстве, но и в организационных процессах [3]. Так, одной из первых в России, компания прибегла к компетентностному подходу в управлении человеческими ресурсами.

В компании функционировала программа развития компетенций, которая начала полноценно работать еще в 2011 году. За основу взяли разработку модели компетенций инженера по бурению, на основе которой разработали профиль компетенций молодого специалиста на первые три года. Это послужило отправной точкой для создания модульной системы развития молодого специалиста [4]. На достижение требуемых уровней компетенций были и направлены существующие или разрабатываемые и внедряемые модули развития.

ExxonMobil, как и другие мировые лидеры газовой области, уделяют все большее внимание вопросам развития компетентности персонала, не только решая проблемы подбора и расстановки кадров, но разрабатывая системные подходы и долгосрочные программы формирования кадрового ресурса. Они используют комплексный и прогностический подход к развитию профессиональных компетенций персонала [5].

Библиографический список:

1. Еремина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг . Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук/ Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.
2. Еремина И.Ю., Каримов А.Б. Влияние корпоративной социальной политики предприятий ОАО "Газпром" на воспроизводство трудового потенциала// Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом.2007.№11.С.17-21.
3. Еремина И.Ю., Лавров И.И. Структура трудового потенциала на основе повышения индивидуальной конкурентоспособности работников// Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2011. №11.С.13-17.
4. Еремина И.Ю. Повышение квалификации как элемент расширенного воспроизводства трудового потенциала руководителей и специалистов нефтегазового комплекса Российской Федерации. Диссертация на соискание учёной степени кандидата экономических наук / Москва, 2001.
5. Отчет IBS для ОАО «Газпром»: Методологии использования компетентностного подхода в управлении человеческими ресурсами, 2012г.

***Боровская М.Е., ст. преподаватель кафедры СБУАиА**
Белорусский государственный технологический университет г. Минск*

ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье дается определение дебиторской задолженности и рассмотрены ее виды, приводятся варианты кредитной политики. Рассматривается важность разработки мероприятий для управления задолженностью в организации и инновационные методы управления.

Дебиторская задолженность – это сумма долга, причитающаяся организации от дебиторов, которая была получена в ходе совершения различных хозяйственных операций.

В настоящее время дебиторская задолженность составляет внушительную часть активов организаций. Обычно экономическая выгода от дебиторской задолженности выражается в том, что предприятие в результате ее погашения рассчитывает рано или поздно получить денежные средства или их эквиваленты. Соответственно дебиторскую задолженность можно признать активом только тогда, когда существует вероятность ее погашения должником. Если такой вероятности нет, сумму дебиторской задолженности следует списать. Если задолженность невозможно правильно оценить, то есть определить ее сумму, она не может быть признана активом.

Исходя из этого, важно отметить, что управление данной задолженностью играет важную роль. Управление дебиторской задолженностью – это отдельная функция, целью которой является увеличение прибыли за счет управления задолженности, необходим прогноз оптимизации ее размера. Управление включает в себя комплекс мер по предотвращению появления сомнительной задолженности [1].

Систему управления можно разделить на два крупных блока:

– разработка необходимой кредитной политики для определенного предприятия, с учетом всех особенностей его деятельности для эффективного использования задолженности;

– разработка комплекса мер, направленного на предотвращение появления безнадежной или просроченной задолженности, а также направленного на снижение уже существующей просроченной задолженности.

Кредитная политика организации представляет собой систему мер и правил, определяющую порядок предоставления предприятием кредитов и различных отсрочек платежей своим покупателям.

В организациях возможно наличие трех видов кредитной политики:

1) Строгая кредитная политика будет подразумевать под собой отгрузку продукции исключительно по предоплате. Это позволит организации застраховать себя от рисков возникновения долгосрочной дебиторской задолженности. Данную политику выгодно применять на крупных предприятиях, спрос которых не пострадает.

2) Умеренная кредитная политика представляет собой возможность покупателя оплатить полученную продукцию в течение 30 дней. Сделка должна быть подкреплена соответствующими гарантиями в обязательном порядке, чтобы несмотря на появление дебиторской задолженности снизить риск появления неплательщиков и минимизировать затраты на содержание задолженностей.

3) Либеральная политика. Срок предоставления кредита организацией будет превышать 30 календарных дней. При выборе данной политики организация сильно рискует, так как вероятность появления безнадежных к уплате задолженностей велика. Данной политикой организация привлекает к себе покупателей, тем самым стимулируя спрос.

Второй блок в основном направлен на организацию рабочего процесса экономистов, работающих в отделе сбыта. К данному блоку можно отнести разработку и внедрение системы напоминаний, которая позволит организации четко разграничивать отдельные безнадежные к выплате задолженности.

В зависимости от новации, присутствующей при разработке и реализации кредитной политики хозяйствующего субъекта, методы и инструменты управления можно условно разделить на две группы:

1. Традиционные методы и инструменты управления дебиторской задолженностью.

2. Инновационные методы и инструменты управления дебиторской задолженностью.

Традиционные методы и инструменты управления возникли на основании функционального подхода в теории управления. К данной группе методов относятся: анализ состояния дебиторской задолженности; организация системы расчетов с дебиторами.

Большой интерес вызывают инновационные методы и инструменты управления дебиторской задолженностью. При этом под инновацией понимает-

ся новый продукт (технология, инструмент), соответствующий четырём ключевым критериям:

1. Важности. Новый продукт должен предоставить потребителю такие выгоды, которые воспринимаются им как значимые.

2. Уникальности. Выгоды нового товара должны восприниматься как уникальные.

3. Устойчивости. Новый продукт может представлять уникальные или важные выгоды, но если он легко воспроизводится конкурентами, то его перспективы завоевания рынка представляются весьма туманными.

4. Ликвидности. Компания должна иметь возможность реализовать созданный товар, а для этого он должен быть надёжным и эффективным, должен продаваться по цене, которую могут себе позволить заплатить потребители.

Перечисленным выше критериям соответствуют такие инструменты управления дебиторской задолженностью, как форфейтинг и факторинг. Форфейтинг и факторинг – это инструменты рефинансирования данного вида оборотных активов. В свою очередь, под рефинансированием понимают перевод дебиторской задолженности в другие формы оборотных активов: денежные средства [2].

Факторинг — перепродажа права на взыскание долгов; коммерческие операции по доверенности; услуга, связанная с получением денег за продажу в кредит. Основное достоинство факторинга как системы заключается в информировании организаций о случаях неоплаты.

Форфейтинг — это покупка долга, выраженного в оборотном документе, у кредитора на безоборотной основе. Это означает, что покупатель долга (форфейтер) принимает на себя обязательство об отказе — форфейтинге — от обращения регрессивного требования к кредитору при невозможности получения удовлетворения у должника. Покупка оборотного обязательства происходит, естественно, со скидкой.

Таким образом, на современном этапе развития экономических отношений организациям необходимо выбирать действенные инструменты управления дебиторской задолженностью.

Библиографический список:

1. Бухгалтерский управленческий учет / [Е.И. Костюкова и др.]. – Москва: КноРус, 2015. – 268 с.
2. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий) / [Кондраков Н. П.]. 5-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 584 с.

Браткова Е.С., студент 2 курса

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

МОЛОДЕЖНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ДВИЖЕНИЯ В РОССИИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

В статье рассмотрена эволюция формирования и развития молодежных организаций и движений в России на протяжении многих лет. Акцентировано

внимание на интересы политической элиты в формировании лояльных власти различных общественно-политических институтов. Определена динамика их развития на международном, федеральном и региональных уровнях.

Молодежные движения исторически играют важную роль в становлении нового общества, а значит - и в общественно- политической активизации подрастающего поколения [1]. Начиная с 20-х годов прошлого столетия, отмечается особое внимание к проблемам молодежных движений, как субъектов политических процессов. Правительство, признавая политический характер, стремилось минимизировать исходящую от них угрозу царскому режиму и со временем обратить ряд из них ему на пользу.

Со сменой власти 1917 года, молодежные организации России начинают все больше развиваться. Расширяются контакты молодежных организаций на международном уровне, формируются международные молодежные политические объединения.

Как продукт общественно- политической структуры общества, молодежь дифференцирована в соответствии с социальными слоями. Следовательно, она всегда зависит от экономических, политических и социальных отношений в обществе [2].

Взаимодействие власти и молодёжи, как особой социальной группы в России, исторически носило однонаправленный характер: власть выступала организующим и контролирующим началом деятельности молодежи, а молодёжь - ресурсом власти, объектом её воздействия для достижения определенных политических целей [3].

Можно выделить три этапа эволюции отношений, происходящих в политической системе государства: изменение характера политического режима, складыванием партийной системы государства, электоральными циклами, процессом формирования институционально- правовых основ молодёжной политики в государстве [4].

Первый этап:- развитие взаимоотношений органов государственной власти с молодёжным движением. Одним из эффективных инструментов формирования молодежного поколения, обладающая политическим сознанием с системой демократических ценностей и установок, явилась государственная молодёжная политика.

Второй этап:- начинается с принятия Федерального закона о государственной поддержке молодёжных и детских общественных объединений в 1995 году и по временным характеристикам совпадает со вторым электоральным циклом. Реестровый механизм, введённый государством в 1995 году, стал подготовительным шагом к проведению избирательной кампании 1996 года по выборам президента России.

Третий этап:- начинается со сменой политического руководства страны в 2000-м году и продолжается в настоящее время. Изменения характера политического режима накладывают отпечаток на систему взаимоотношений государства с молодёжными политическими и общественными организациями.

Молодёжь привлекают и правые, и левые, и Кремль, и Единая Россия. Конкуренция на рынке молодёжных организаций резко ужесточилась. Всё это является следствием «цветных эволюций» в Грузии и Украине, где именно молодёжь стала «ударной силой» улиц.

Современная молодёжь в соответствии с особенностями своего развития, субъективна в системе общественных отношений. Молодые люди понимают личную инициативу, как субъективно- возможную и общественно- значимую основу собственного развития. В то же время в соответствии с Российским законодательством. Молодёжь рассматривается как объект воздействия государственной политики [5].

В ходе исторического развития взглядов на молодёжь, как политический субъект, сформировалась точка зрения о необходимости широкого общественно- политического участия молодёжи в строительстве гражданского общества и правового государства [6].

Таким образом, анализируя развитие отечественной науки о молодёжи с 20х годов XX столетия и до сегодняшнего дня, мы убедились в том, что понимание молодёжи только как социально- демократической, социально- культурной и политически однонаправленной категории, не достаточно для определения её роли и места в собственном процессе реформирования государства. Необходимо учитывать, что молодёжь обретает субъективность по мере роста самосознания и организованности, в ходе нравственного, духовного и политического самоопределения.

Библиографический список:

1. Холина О.И., Понарина Н.Н. Проблемы молодежи в условиях глобализации // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности Материалы международной научно-практической конференции в 4 частях. Ответственные редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016. С. 110-112.
2. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы нравственной безопасности России // В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина. 2015. С. 165-167.
3. Вирясова Н.В., Вирясова А.С. К вопросу о нарушении прав и законных интересов несовершеннолетних сотрудниками государственных и муниципальных органов и учреждений // В сборнике: Интеграция теории, методологии и практики в современных науках и образовании Материалы итоговой международной научно-практической конференции за 2015 год. 2016. С. 104-109.
4. Аванесова Н.Г., Муравская Е.А. К вопросам становления современной российской государственности // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 14. С. 16-20.
5. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Развитие информационного общества как одного из факторов глобализации // В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции в 3-х частях. ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015.
6. Шилина Е.Б., Ярмонова Е.Н. Понятие правовой системы: теоретический и историко-правовой аспекты // Новое слово в науке: перспективы развития. 2015. № 2 (4). С. 472-473.

*Братусин А.Р., старший преподаватель
ФГКОУ ВО «Краснодарский университет Министерства внутренних дел
Российской Федерации»*

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗИТИВНОГО АКТИВНОГО КОПИНГ-ПОВЕДЕНИЯ У СОТРУДНИКОВ ОВД КАК ПРЕДИКТОР УСПЕШНОСТИ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯХ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО СТРЕССА

В данной статье рассмотрены подходы к профилактике профессионального стресса и формированию продуктивного копинга сотрудника ОВД в контексте повышения уровня личной безопасности.

Вопрос личной психологической устойчивости к стрессу является профессионально значимым. Одним из возможных подходов к психопрофилактике психических расстройств, позволяющим держать весь процесс формирования стрессоустойчивости под педагогическим контролем, у сотрудников ОВД, решающих эту задачу теоретически обоснованно и понятно, может стать транзакционная когнитивная теория стресса и копинга Р. Лазаруса [1]. Копинг - значит преодоление стресса, стресс и копинг - два нераздельных для человека процесса. Р. Лазарус попытался первым обосновать положение, что способность преодолевать стресс в большинстве случаев более важна, чем природа и величина стресса, частота его воздействия [2].

В настоящее время к копинг-ресурсам личности относят: развитость когнитивной сферы, позволяющей оценивать воздействие социальной среды, окружающей человека; представления человека о себе (Я-концепция); умение контролировать свою жизнь, брать на себя ответственность за нее (интернальный локус контроля); умение общаться с окружающими, определенная социальная компетентность, стремление быть вместе с людьми (аффилиация); умение сопереживать окружающим, проживать вместе с ними какой-то отрезок их жизни, накапливая при этом свой собственный опыт (эмпатия); позиция человека по отношению к жизни, смерти, любви, одиночеству, вере, духовность человека, вера в бога и т. д.; ценностная мотивационная структура личности. Ресурсы социальной среды тоже определяют поведение человека. К ним относятся: система социальной поддержки или социально-поддерживающая сеть - это окружение, в котором живет человек (семья, общество) [3].

По мнению Р. Лазаруса и С. Фолькмана, копинг выполняет две основные функции: регуляция эмоций (копинг, направленный на эмоции) и управление проблемами, вызывающими дистресс (копинг, нацеленный на проблему). Эти функции используются в большинстве стрессовых ситуаций, а пропорциональное представительство каждой функции изменяется в зависимости от того, как стрессовые ситуации оценены. Копинг, нацеленный на эмоции, определяется как когнитивные, эмоциональные и поведенческие усилия, с помощью которых личность пытается редуцировать эмоциональное напряжение, эмоциональный

компонент дистресса. Усилия, с помощью которых личность пытается устранить угрозу (влияние стрессора), определяется как копинг, нацеленный на проблему [4].

Принципиальная схема реагирования на стрессор в копинг-поведении включает в себя когнитивные оценки (первичные и вторичные), а также эмоционально-оценочные реакции. Первичная оценка стрессора приписывает ему сначала определенный знак, т. е. стрессор (событие) оценивается как: 1) позитивное (благоприятное), 2) негативное (вредоносное, опасное и т. п.), а также 3) как нейтральное. Затем, исходя из первичной когнитивной оценки события, происходит неосознаваемое включение эмоционально-оценочных реакций, которые подконтрольны когнитивной оценке. После включения эмоциональной оценки формируется определенное управляемое психическое состояние (в условиях которого протекает ответное поведение). На третьем этапе реагирования на стрессор включается вторичная когнитивная оценка, которая по механизму организации обратной связи либо одобряет первичную оценку и деятельность на его основе (при этом возможна некоторая корректировка психического состояния и поведения), либо, если деятельность и психическое состояние оцениваются как неправильные, выполняет функции психологической защиты [5].

Основными способами реализации задач копинг-профилактики являются обучение социальным навыкам и умениям преодоления стресса, управления им, а также оказание сотрудникам социальной поддержки адекватными социально-поддерживающими сетями, обучение навыкам и умениям преодоления стресса может проводиться в форме социально-психологического тренинга проблем разрешающего копинг-поведения, поиска социальной поддержки, ее восприятия и оказания, индивидуальных и групповых психокоррекционных занятий по повышению самооценки, развитию Я-концепции, снижению чувствительности к отвержению и т. д.

Весьма актуальным в этой связи можно считать проведение психологической подготовки, организация и проведение мероприятий профессионально-психологического отбора в целях отсева кандидатов с нервно-психологической неустойчивостью. При психологическом отборе сотрудников органов внутренних дел, контроле их психологического состояния до и после выполнения профессиональных задач целесообразно оценивать сформированность базисных копинг-стратегий и личностно-средовых копинг-ресурсов. Для этого можно использовать комплекс информативных психологических тестов (Д. Оффера, Д. Ротера, Г. Зимета, 16-ФЛО, ПД, КОС, УСК, ОТС) и многомерный диагностический алгоритм прогноза копинг-поведения [6]. В образовательных заведениях МВД России при проведении психологического отбора кандидатов на учебу и психологическом сопровождении курсантов и слушателей целесообразно психологам подразделений психологического обеспечения образовательного процесса оценивать исходный уровень, динамику и особенности формирования копинг-стратегий и личностно-средовых факторов копинг-поведения. Нужно сформировать у сотрудников общественно значимые мотивы поведения и деятельности как основы психологической устойчивости.

Медико-психологическая реабилитация сотрудников ОВД должна быть организована с учетом особенностей их копинг-поведения, базовых копинг-стратегий и личностно-средовых копинг-ресурсов и включать целенаправленные мероприятия первичной (для всех категорий личного состава), вторичной (специальной - учитывающей специфику профессиональных задач) и третичной (при психосоматических заболеваниях, ПТСР (посттравматические стрессовые расстройства), дезадаптивных типах поведения) копинг-профилактики.

Библиографический список:

1. Лазарус Р. Теория стресса и психофизиологические исследования // Эмоциональный стресс / Под ред. Л. Леви. Л.: Медицина, 1970.
2. Лазарус Р. С. Индивидуальная чувствительность и устойчивость к психологическому стрессу // Психологические факторы на работе и охрана здоровья. М.: Женева, 1989.
3. Жигимонт С.Н., Лобанова А.В., Молчанова Е.В. Личностный потенциал и социальная адаптированность личности: социально-психологический подход. / Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2016. - № 7-4. - С. 699-701.
4. Folkman S. Personal Control and Stress and Coping Processes: A Theoretical Analysis // J. of Person. And Soc. Psychology. 1984. Vol. 46. N 4
5. Молчанова Е.В. Мысоченко И.Ю., Чебышева Н.В. Личностный потенциал и динамизм: социологический аспект. Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. Выпуск №6-7 – 2016. - С. 209-211.
6. Молчанова Е.В., Кених Н.В. Analysis of the application of the experimental method for the study of social processes. // Сборник статей Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Г. Ю. Гуляева. 2016. С. 310-314.

***Будзинская О.В., к.э.н., доцент; Федорова О.В., магистрант**
РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина*

КАДРОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ АО НК "РУССНЕФТЬ"

Для успешной экономической деятельности предприятия важно своевременное удовлетворение потребности организации в кадрах. Главным инструментом для своевременного удовлетворения потребности в кадрах является кадровое планирование, что представляет комплексную задачу, а именно задачу, призванную скоординировать деятельность в области кадровой стратегии, постановки кадровых целей, решения кадровых задач путем выполнения соответствующих кадровых мероприятий.

Хорошо подобранный трудовой коллектив - одна из основных задач руководителя. Это должна быть команда единомышленников и партнеров, способных осознать, принимать и реализовывать замыслы руководства предприятия. Только она служит залогом успеха предпринимательской деятельности, выражения и процветания предприятия.

Сущность кадрового планирования заключается в обеспечении необходимым количественным и качественным составом персонала своевременно, и в

соответствии с квалификационными требованиями, предъявляемыми к персоналу. Удовлетворение потребности в кадрах может быть осуществлено посредством двух видов источников — внутренних, которыми располагает организация, и внешних.

Кадровое планирование охватывает все направления кадровой политики, предусматривает определение стратегических проблем и их решении путем осуществления конкретных мероприятий в оперативной деятельности; разрабатываются оценочные показатели; происходит определение необходимых ресурсов; определяются подразделения и службы, с которыми будет осуществляться взаимодействие. Результатом кадрового планирования является не только привлечение в нужном количестве и нужного качества персонала, отсутствие дефицита, снижение текучести кадров, но и прогнозирование ситуации на рынке труда.

В условиях рыночной экономики особое значение приобретают вопросы практического применения современных инструментов управления персоналом, которые позволяют повысить социально-экономическую эффективность организации.

Эффективное кадровое планирование положительно влияет на результаты деятельности компании благодаря оптимизации использования персонала, выявлению и продуктивному применению профессионального потенциала работников, созданию основы для своевременного набора и отбора персонала, сокращению общих затрат на персонал.

Поэтому комплексное изучение теоретических и практических основ кадрового планирования, прогнозирование потребности в персонале является важной основой бесперебойно функционирующей организации.

Одним из наиболее распространенных способов анализа внешней среды и внутреннего состояния организации является так называемый SWOT-анализ (аббревиатура английских слов; - Strengths - сильные стороны, Weaknesses - недостатки. Opportunities - возможности. Threats - угрозы). Метод состоит в последовательном изучении внутреннего состояния организации и определения ее сильных сторон и недостатков, а также возможностей и угроз, которые предоставляет развитие внешней среды [2].

На основании результатов SWOT-анализа разрабатываются сценарии развития, которые базируются на сильных сторонах организации, используют возможности, предоставляемые внешней средой, нейтрализуют ее слабые стороны и блокируют или уменьшают действие угроз (табл. 1).

Основной задачей анализа динамики персонала является установление тенденций изменения его количественного и качественного состава с позиций соответствия темпам развития хозяйственной деятельности предприятия. В этих целях темпы развития численности отдельных категорий работников сопоставляются с темпами развития товарооборота, объема реализованных услуг, валового дохода, прибыли и некоторых других показателей. Особое внимание в этом разделе анализа должно быть уделено изучению тенденций изменения профессионального и квалификационного состава работников, его соответствия объемам и сложности отдельных видов работ, выполняемых на предприятии [1].

Таблица 1 - SWOT-анализ для АО НК «РуссНефть»

<p>Сильные стороны</p> <ul style="list-style-type: none"> - Разветвленная система добычи, транспортировки и сбыта нефти; - Эффективная организационно-иерархическая структура; - Высоко квалифицированные работники с уровнем лояльности более 90%; - Крупная транспортная инфраструктура на территории бывших стран СССР (Казахстан, Белоруссия); - Узнаваемость торговой марки. 	<p>Недостатки</p> <ul style="list-style-type: none"> - Дебиторская задолженность; - Кредиторская задолженность; - Большая доля непроизводственных активов; - Бюрократия в области документооборота внутри организации.
<p>Возможности</p> <ul style="list-style-type: none"> - Рост цен на нефть; - Увеличение спроса на продукт; - Новые технологии; - Высокая эффективность буровых работ. 	<p>Угрозы</p> <ul style="list-style-type: none"> - Нестабильная политическая и экономическая ситуация в России; - Государственный контроль за ценообразованием; - Падение цен на нефть; - Неблагоприятная внешнеполитическая конъюнктура; - Расширение санкций.

Источник: [составлено автором по данным [4]]

Планирование качественной потребности в персонале начинается с проведения анализа профессионального и квалификационного уровня работников путём сопоставления наличной численности по специальностям с необходимой для выполнения каждого вида работ по участкам, бригадам и предприятию в целом (табл. 2). При этом выявляется излишек или недостаток работников по каждой профессии.

Таблица 2 - Анализ изменения структуры трудовых ресурсов АО НК «РуссНефть»¹

	2013		2014		2015	
	Кол-во, чел	Уд.вес, %	Кол-во, чел	Уд.вес, %	Кол-во, чел	Уд.вес, %
Персонал основной деятельности, всего	443	100	391	100	360	100
Из нее:						
Руководители высшего звена	14	3,16	14	3,58	14	3,89
Руководители	21	4,74	21	5,37	21	5,83
Специалист и служащие	395	89,16	343	87,72	312	86,67
Секретари	13	2,93	13	3,32	13	3,61

Источник: [составлено автором по данным [4]]

¹ В данной компании АО НК «РуссНефть» персонал делится именно на те категории, которые представлены в таблице.

Социальное значение оптимального состава кадров по полу, возрасту, квалификации заключается в создании удовлетворенности взаимоотношений в коллективе между работниками и руководителями.

Кадровая политика АО НК «РуссНефть», нацеленная на формирование трудового коллектива, способного в условиях самофинансирования, на началах самоуправления достигать высоких конечных результатов, обеспечивает соответствие кадров требованиям современного производства, развивает у работников ответственность за решения производственных задач.

Наличие трудовых ресурсов может быть представлено как совокупность фактической численности постоянных, сезонных и временных работников, руководителей и специалистов.

В настоящее время в компании АО НК «РуссНефть» насчитывается 360 человек. Средний возраст работающих составляет 40 лет, что является уровнем мастерства в своей профессиональной деятельности (табл. 3).

Таблица 3 - Среднегодовая численность работников АО НК «РуссНефть» за 2013-2015 гг. по гендерному признаку

	2013	2014	2015	2015/2013г, чел	2015/2013, %
Численность работников, чел	443	391	360	-83	-18,73
В том числе:					
Мужчин	216	191	189	-27	-12,5
Женщин	227	200	171	-56	-24,67

Источник: [составлено автором по данным [4]]

В целом среднегодовая численность работников в 2015 году упала по сравнению с 2013 годом на 18,73 %, что составляет 83 человека, что объясняется влиянием внешних факторов, таких как экономический кризис, государственная политика, введения санкций и др.

Анализ движения рабочей силы осуществляется расчетом коэффициентов, связанных с приемом и увольнением работников (табл. 4).

Таблица 4 - Динамика показателей движения рабочей силы компании АО НК «РуссНефть» за 2013-2015 гг.

Наименование показателя	2013	2014	2015
Коэффициент оборота по приёму (Кп)	0,024	0,017	0,005
Коэффициент оборота по выбытию (Кв)	0,126	0,071	0,066
Коэффициент укомплектованности (Кук)	0,928	0,931	0,987
Коэффициент текучести кадров (Кт)	0,126	0,071	0,066

Источник: [составлено автором на основе [4]]

Интенсивность притока или оттока рабочей силы определяется отношением числа прибывших и выбывших работников за анализируемый период к общей среднегодовой численности работников.

В АО НК «РуссНефть» коэффициент оборота по приему в 2015 году составляет 0,005 %, а коэффициент по выбытию 0,06%, что характеризует увеличение роста уволенных работников. Для учета полноты использования трудовых ресурсов на предприятии необходимо ввести учет рабочего времени и оценивать эффективность его использования.

Для учета фонда рабочего времени используют графики работ, в которых отмечаются дни и продолжительность работы каждого работника индивидуально. Сопоставление максимально возможного рабочего времени и отработанного времени характеризует степень его использования (табл. 5).

Таблица 5 - Полнота использования трудовых ресурсов АО НК «РуссНефть» за 2013-2015 гг.

Показатели	2013	2014	2015
Среднегодовая численность работников, чел	443	391	360
Отработано за год тыс. чел.час	765504	675648	622080
Годовой фонд рабочего времени, тыс. чел.час	985232	869584	800640
Использование годового фонда рабочего времени, %	77,7	77,7	77,7

Источник: [составлено автором на основе данных [2]]

Как видно из таблицы 5 за 2013-2015 гг. использование фонда рабочего времени стабильно и составляет 77,7%, что свидетельствует о своевременности выполнения графика работ. Департамент по работе с персоналом на основе тенденций предыдущего периода планирует потребность в персонале предприятия на ближайший квартал.

Среднесписочная численность предприятия за 2013-2015 гг. сильно не менялась, поэтому планирование потребности в персонале происходит только для замены выбывающих работников.

Предотвращение увольнения работников по собственному желанию обеспечивается выявлением и удовлетворением их трудовой мотивации, а также обеспечением адаптации вновь принятых работников. В АО НК «РуссНефть» в 2013-2015 гг. соблюдается оптимальный состав кадров по гендерному признаку и возврату, что влияет формирование благоприятного климата в коллективе и создании удовлетворенности взаимоотношений между работниками и руководителями (рис. 1).

Развитие производства компании определяется обеспеченностью трудовыми ресурсами по категориям, профессиям и соответствующим квалификациям. В таблице 6 представлена численность работников по категориям за последние 3 года.

Как видно из таблицы 6, наибольший удельный вес в структуре персонала АО НК «РуссНефть» занимает обслуживающий персонал (в 2015 году их доля составила 90,28%), затем управленческий персонал (в 2015 году он составлял 9,72 % от общей численности работников).

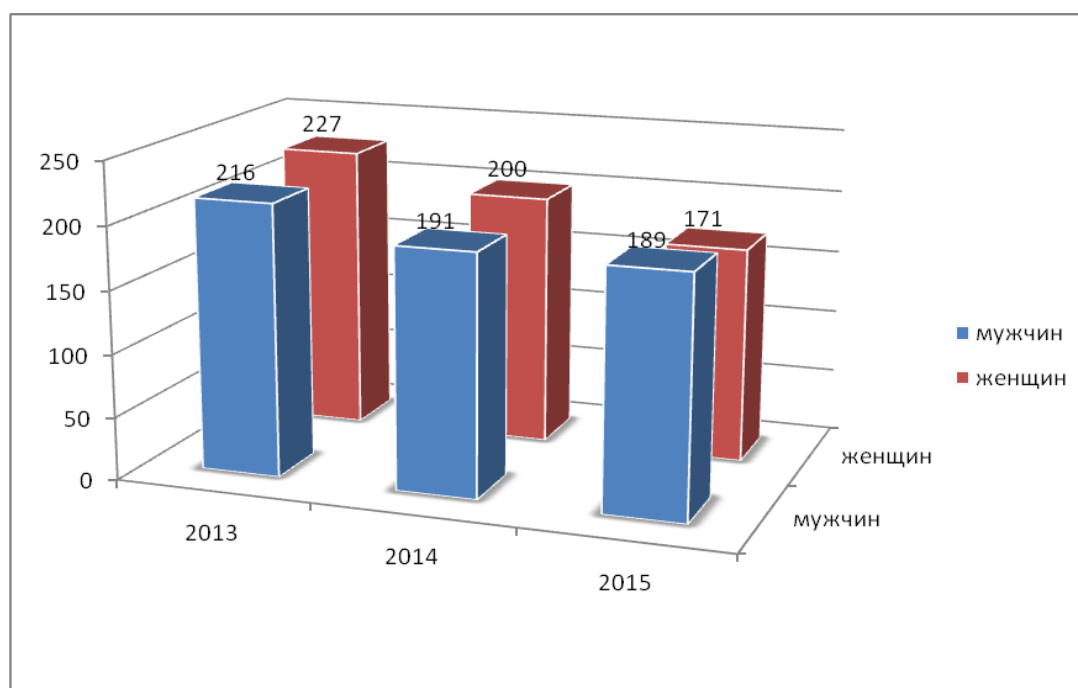


Рисунок 1 - Структура среднегодовой численности персонала АО НК «РуссНефть» в 2013-2015 гг. по гендерному признаку
 Источник:[составлено автором по данным [4]]

Таблица 6 Анализ численности работников компании АО НК «РуссНефть» по категориям за 2013-2015 гг.

Категория персонала	2013		2014		2015	
	Кол-во, чел	Уд.вес, %	Кол-во, чел	Уд.вес, %	Кол-во, чел	Уд.вес, %
Персонал организации, всего	443	100	391	100	360	100
В том числе:						
Управленческий персонал ²	35	7,90	35	8,95	35	9,72
Обслуживающий персонал ³	408	92,10	356	91,05	325	90,28

Источник: [составлено автором на основе данных [4]]

Таблица 7 - Динамика структуры трудовых ресурсов АО НК «РуссНефть» по категориям за 2013-2015 гг.

Категория персонала	2013	2014	2015	Прирост за 2013-2015, чел
Всего, чел	443	391	360	-83
В том числе:				
Руководители высшего звена, чел.	14	14	14	0
Руководители, чел	21	21	21	0
Специалисты и служащие, чел.	395	343	312	-83
Секретари, чел	13	13	13	0

Источник: [составлено автором на основе данных [4]]

² В компании АО НК «РуссНефть» в состав управленческого персонала входят руководители высшего звена и руководители.

³ В компании АО НК «РуссНефть» в состав обслуживающего персонала входит специалисты, служащие и секретари.

Анализ таблицы 7 показывает, что численность работников компании АО НК «РуссНефть» уменьшилась в 2015 году по сравнению с 2013 годом на 83 человек, что объясняется уменьшением численности специалистов и служащих на 18,73%.

Таблица 8 - Состав персонала АО НК «РуссНефть» по уровню образования за 2013-2015 гг.

Показатели	2013	2014	2015
Среднегодовая численность работников, чел	443	391	360
В том числе:			
Высшее профессиональное образование, чел	429	381	351
Среднее специальное образование, чел	14	10	9

Источник: [составлено автором на основе данных [4]]

Из таблицы 8 следует, что около 95% сотрудников имеют высшее профессиональное образование. Данный показатель характеризует высокий профессиональный уровень персонала организации. Согласно кадровой политике компании АО НК «РуссНефть» отдается предпочтение работникам с высшим профессиональным образованием и со стажем работы по специальности.

Особое внимание при планировании качественной потребности в персонале уделяется институту повышения квалификации. В политике управления персоналом АО НК «РуссНефть» приоритетными считаются:

- Создание атмосферы, основанной на открытости, взаимном уважении и сотрудничестве;
- Развитие системы мотивации персонала, позволяющей каждому сотруднику рассчитывать на карьерный рост и вознаграждение, соответствующие его профессиональному уровню и личному вкладу в дело компании;
- Совершенствование социального обеспечения сотрудников;
- Предоставление сотрудникам возможностей обучения и повышения квалификации;
- Реализация ряда внутрикорпоративных программ позволяет полностью раскрыть потенциал каждого сотрудника компании;
- Соблюдение работниками компании принципов и требований антикоррупционной политики учитывается при формировании кадрового резерва для выдвижения на вышестоящие должности [3].

Как показал проведенный анализ, в компании АО НК «РуссНефть» система планирования качественной потребности в персонале существует. Планирование численности в АО НК «РуссНефть» происходит на долгосрочную перспективу исходя из среднесписочной численности персонала на момент формирования бюджетов.

Однако, для улучшения эффективности кадрового планирования авторами разработаны следующие рекомендации:

- пересмотреть ряд должностных инструкций работников для перераспределения функциональных обязанностей между работниками;

- увеличить внимание к прогнозированию и планированию потребности в персонале ;
- разработать меры привлечения и удержания персонала;
- спланировать меры поощрения и развития персонала;
- пересмотреть организационную структуру Компании среди внутренних подразделений департаментов;
- рассмотреть взаимодействия между структурными подразделениями для быстроты и упрощения работы.

Авторы считают, что применение предложенных рекомендаций, способствующих своевременному удовлетворению потребности организации в кадрах, позволят достичь компании долгосрочных стратегических целей.

Библиографический список

1. Васин Ф.П. Управленческий учет: учеб. Пособие. М. – Изд-во Финансовой Академии при Правительстве РФ, 2012. – 98 с.
2. Травин В.В., Дятлов В.А. Основы кадрового менеджмента: М.: Дело, 2010. - 336 с.
3. Официальный сайт АО НК «РуссНефть» - раздел "Кадровая политика" - URL - http://www.russneft.ru/personnel_policy/managerpolitic/.
4. Статистические данные компании АО НК «РуссНефть» - <http://www.russneft.ru/>.

Бурлуцкая К.В., студент магистратуры

Саратовский социально-экономический институт (филиал)

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Актуальность исследования обуславливается тем, что конкуренция является неотъемлемой частью рыночных отношений и отношений между хозяйственными субъектами. Одержатъ победу в конкурентной борьбе означает завоевать потребительский рынок и получить максимальную прибыль от своей деятельности.

Конкурентоспособность – это способность субъекта хозяйствования опережать соперников с использованием своих преимуществ для достижения поставленных целей.

В тематической экономической литературе можно встретить многообразие подходов к определению данного понятия [1, 4]:

- с позиции рассмотрения особенностей целей исследования и постановки задачи, что способно привести того или иного автора к акцентированию внимания на конкретном аспекте конкурентоспособности;

- в результате анализа особенностей выбора самого предмета исследования, что приводит к выбору предмета конкуренции (товара или услуги), субъек-

ектов (предприятия, организации, отрасли или национальной экономики государства в целом) и т. д.

Виды конкуренции в экономике существуют следующие – это:

- ценовая (когда фирмы конкурируют на основе цены);
- неценовая (когда фирмы конкурируют между собой на основе качества потребительной стоимости).

Ценовая конкуренция в наше время восходит уже к временам полностью свободного рыночного соперничества между компаниями, когда даже различные однородные товары на рынке предлагались по абсолютно разной цене. Снижение цен было на тот момент такой основой, при помощи которой каждый торговец мог выделить свой товар, при этом привлекая внимание огромного количества потребителей, зарабатывая тем самым желаемую долю рынка.

В настоящее время применяют различные методы оценки конкурентоспособности, а именно: матричный метод, метод теории эффективной конкуренции, с помощью матрицы «5 сил Портера», метод «многоугольник конкурентоспособности», SWOT-анализ, 3-факторный подход Ламбена, метод 4P, метод «профилей» и качества товаров, метод экономических показателей.

От конкурентоспособности российской банковской системы зависит развитие национальной промышленности, в том числе, обрабатывающих и высокотехнологичных отраслей. Также от уровня банковской системы, от развития кредитования напрямую зависит благосостояние российских граждан.

В ходе исследования было приведен рейтинг веб-сайтов российских банков, который можно свести в табл. 1.

Таблица 1 Рейтинг эффективности веб-сайтов российских банков [5]

Место в рейтинге	Банк	Балл
1	Сбербанк России	71,6
2	Московский Кредитный Банк	71,0
3	Бинбанк	70,8
4	Банк Русский Стандарт	69,4
5	Альфа-Банк	67,4
6	Райффайзенбанк	66,2
7	ТКС Банк	64,4
8	Запсибкомбанк	64,2
9-10-е	Банк Москвы	64,0
9-10-е	Ситибанк	64,0
11	ВТБ-24	63,4
12	Промсвязьбанк	62,2
13	Банк Уралсиб	61,8
14	Банк Санкт-Петербург	61,0
15-16-е	Банк Восточный	60,2
15-16-е	МТС-Банк	60,2

Исследование банковского продвижения услуг с помощью интернета выявило, что 95% посетителей, которые приходят на сайты банков, находятся в России, практически все оставшиеся 5% распределяются в основном на страны

СНГ. Среди них лидируют Украина, Беларусь и Казахстан. Также встречаются и страны Западной Европы, такие как Германия и Великобритания.

По оценке эффективности деятельности банков, наиболее конкурентоспособными являются [2, с. 341]:

– на рынке потребительского кредитования: Сбербанк России (ОАО), ЗАО «Банк Русский Стандарт» и ОАО АКБ «РОСБАНК»;

– на рынке автокредитования: Сбербанк России (ОАО), ОАО АКБ «РОСБАНК», ЗАО «ЮниКредит Банк», ЗАО «Райффайзенбанк»;

– на рынке кредитных карт: Сбербанк России (ОАО), ОАО «Альфа-банк», ЗАО «Банк Русский Стандарт»;

– на рынке частных вкладов: Сбербанк России (ОАО), ОАО «Банк Москвы», ОАО АКБ «РОСБАНК», Газпромбанк (ОАО).

Наибольшая абсолютная доля на рынке кредитования принадлежит Сбербанку России (ОАО) – 40,98%, а относительно своих конкурентов банк обслуживает 79,1% рынка. На втором месте – Банк ВТБ 24 (ЗАО), его абсолютная доля составляет 4,09%, а относительно своих конкурентов банк обслуживает 7,9% рынка. Третье место принадлежит ОАО «Альфа-банк», четвертое – ОАО АКБ «РОСБАНК», и самую малую долю рынка среди основных конкурентов обслуживает ЗАО «Банк Русский Стандарт».

Основой повышения конкурентоспособности банка является эффективное управление кредитным портфелем. Важнейшими характеристиками качества портфеля выступают его доходность, уровень риска и ликвидность. Поэтому одной из главных задач в рамках стратегия повышения конкурентоспособности банка является формирование кредитного портфеля определенного качества и управление им с целью обеспечения заданных его характеристик. Структура банковских рисков, с которыми придется сталкиваться банку, оказывает существенное влияние на важнейшие параметры его конкурентоспособности. Это связано с тем, что характер и уровень рисков требуют специальных методов их оценки, ограничения и управления ими, в том числе, например, определение форм и параметров качества обеспечения. Величина и структура рисков зависят от характера и степени специализации банка, состава и кредитоспособности заемщиков, сроков кредитования, характера и размера обеспечения, избранных форм и методов кредитования.

Клиентура банка также является существенным фактором, который необходимо учитывать при повышении конкурентоспособности. Состав и характеристика клиентов банка (принадлежность к виду экономической деятельности, специфика и объемы деятельности клиента, юридический статус) влияют на выбор методик и особенности процедур оценки кредитоспособности и уровня кредитного риска, организацию кредитного процесса, применение тех или иных форм и методов кредитования, определяют преобладающие формы обеспечения.

К числу наиболее важных факторов, оказывающих влияние на конкурентоспособность банка, необходимо отнести ценовую политику, проводимую банком. В отличие от депозитных операций операции кредитования носят не стандартный, а индивидуальный характер. Процентные ставки кредитования

отражают не только влияние спроса и предложения на рынке кредитов, но и издержки и риски банка, связанные с конкретной кредитной операцией. Последний фактор связан с объектом и сроком кредита, кредитоспособностью заемщика, сложностью оценки внутрипроизводственных рисков для принятия решения о выдаче ссуды. Оценка стоимости кредита – основная функция управления кредитным портфелем, правильное выполнение которой обеспечивает максимизацию доходов при допустимом уровне риска.

Библиографический список:

1. Бакун Т.В., Обуховская И.Ф. Современные тенденции банковского маркетинга: теория и практика // Вестник Омского университета. Сер. «Экономика». 2014. - № 2. - С. 34–40.
2. Веселова М. Ю. Особенности маркетинга в банковской сфере / М. Ю. Веселова // Молодой ученый. - 2014. - №18. — С. 341-345.
3. Габибова М. Ш. Пути повышения конкурентоспособности предприятия // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы III междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2015 г.). — М.: Буки-Веди, 2015. — С. 85-87.
4. Портер М. Конкуренция: учебник / М. Портер.- М.: Издательский дом «Вильямс», 2014. — 608 с.
5. Чернова С.А. Принципы и факторы конкурентоспособности региональных коммерческих банков // Международный бухгалтерский учет, 2014. - № 3. – С. 15-22.

***Бурняшова Д.С, Косченкова А.А., 3 курс,
Вирясова Н.В. канд. юрид. наук, доцент
Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет»
в г. Армавире***

К ВОПРОСУ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ НА ТЕРРИТОРИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Авторами исследованы проблемы восприятия уровня коррупции, результативности и эффективности мер по противодействию коррупции и выработки предложений по мероприятиям, направленным на снижение уровня коррупции в Краснодарском крае.

Коррупционные преступления - это предусмотренные УК РФ общественно опасные деяния, непосредственно посягающие на авторитет публичной службы, выражающиеся в незаконном получении государственными или муниципальными служащими каких-либо преимуществ (имущества, прав на него, услуг или льгот) либо в предоставлении последним таких преимуществ[1].

Сущность коррупции выражается в использовании лицом, осуществляющим те или иные государственные функции, своего официального статуса в целях получения незаконных преимуществ или в предоставлении лицу таких преимуществ заинтересованным субъектом. Отличить коррупционное преступление от не коррупционного можно только по непосредственному объекту посягательства и его мотиву. Таким образом являются интересы государственной и

муниципальной службы в конкретной сфере деятельности, мотивом – корысть. Обязательный объективный признак коррупционного преступления – использование лицом своего должностного положения [2].

За январь – июнь 2016 г. выявлено 21 359 (5,1%) преступлений коррупционной направленности, удельный вес которых в общем числе зарегистрированных преступлений составил 1,8%. Число преступлений, предусмотренных статьей 290 УК РФ, в Российской Федерации увеличилось на 29,4% (с 3 884 до 5 027). Аналогичная тенденция наблюдается в Ростовской – 96,6% (с 88 до 173) и других областях. Снижение количества таких преступлений произошло в Республике Крым (с 54 до 21; -61,1%) и других областях. За истекший период преступления, предусмотренные статьей 291 УК РФ, на территории Российской Федерации возросли на 4,4% (с 4 000 до 4 176) [3].

В Краснодарском крае активно ведется борьба с коррупцией, этому свидетельствует исполнение постановления главы администрации Краснодарского края от 30 июля 2009 года № 656 «О мониторинге восприятия уровня коррупции в исполнительных органах государственной власти Краснодарского края» [4]. В целях оценки восприятия уровня коррупции, результативности и эффективности мер по противодействию коррупции и выработки предложений по мероприятиям, направленным на снижение уровня коррупции в Краснодарском крае, проведено социологическое исследование восприятия уровня коррупции в исполнительных органах государственной власти Краснодарского края со стороны общества и бизнеса в 2015 году. По результатам исследования, 44,5% опрошенных жителей Краснодарского края попадали в коррупционную ситуацию. Согласно полученным ответам, 34% жителей Краснодарского края сталкивались когда-либо со случаями вымогательства взятки со стороны должностных лиц.

Если говорить о следующем показателе рынка бытовой коррупции – спросе на коррупцию – то выяснилось, что каждый пятый опрошенный житель Краснодарского края давал взятку в течение последнего года.

Среднее число взяток за 2015 год, даваемых должностным лицам в крае в ходе правоотношений, не связанных с осуществлением коммерческой деятельности – 1,45 взятки [5].

Инструментом давления со стороны должностных лиц являются действующие нормативные правовые акты, регламентирующие порядок предоставления государственных и муниципальных услуг, и проведения государственного контроля. В связи с этим актуальным становится совершенствование законодательства, снятие административных барьеров, открытие новых многофункциональных центров [6].

Недоверие граждан к администрации Краснодарского края связано, во-первых, с так называемым «эффектом домино»: чем чаще освещаются в местных СМИ факты взяточничества среди должностных лиц, которые, казалось бы, призваны сообщить населению о продуктивной борьбе власти с коррупционерами, тем больше усиливается мнение граждан о коррумпированности всей системы власти, а, значит, неизбежно растет доля отрицательных оценок антикоррупционной деятельности властей.

Во-вторых, необходимо учитывать смену регионального руководства в 2015 году. Так, Указом Президента РФ от 22 апреля 2015 года [7] В.И. Кондратьев был назначен временно исполняющим обязанности главы администрации (губернатора) Краснодарского края, а 22 сентября 2015 года по итогам региональных выборов официально вступил в должность главы администрации (губернатора) Краснодарского края. Поэтому естественным представляется снижение уровня доверия граждан к деятельности новых региональных властей, учитывая, что предшественник В.И. Кондратьева 14 лет возглавлял Краснодарский край и впоследствии был назначен Министром сельского хозяйства РФ.

Наиболее высокий уровень коррумпированности был выявлен в следующих сферах государственного управления: имущественно – земельные отношения, архитектура и градостроительство, жилищно–коммунальное хозяйство, здравоохранение. Наименее коррумпированными оказались сферы культуры, физической культуры и спорта.

В 2015 году в судах обжаловано 116 решений и действий (бездействий) исполнительных органов государственной власти Краснодарского края, из которых 95 решений признаны незаконными, ненормативные правовые акты недействительными.

Исполнительные органы государственной власти Краснодарского края принимают активное участие в нормотворческой деятельности и направляют предложения по совершенствованию законодательства в адрес федеральных органов государственной власти. Динамика уровня коррупции в Краснодарском крае за последние годы, по мнению населения, не претерпевает существенных изменений, хотя положительные тенденции проследить все же можно.

Для обеспечения дальнейшего снижения уровня восприятия коррупции на территории Краснодарского края, исполнительным органам государственной власти Краснодарского края необходимо, руководствуясь Национальной стратегией противодействия коррупции, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 01.04.2016 № 147 [8], Национальным планом противодействия коррупции, активизировать работу по реализации мероприятий по профилактике коррупционных и иных правонарушений.

Библиографический список:

1. Вчерашний Р.В., Васильев А.М., Сирик М.С. Общая характеристика ответственности законодательства о противодействии коррупции // В сборнике: Взаимодействие науки и общества: проблемы и перспективы Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С. 83-87.
2. Вирясова Н.В. Коррупционные преступления, посягающие на авторитет государственной службы или службы в органах местного самоуправления // Интеграция теории, методологии и практики в современных науках и образовании. Армавир, 2015.
3. Состояние преступности в России // <http://genproc.gov.ru/upload/> (Дата обращения 27.09.2016).
4. Постановление главы администрации (губернатора) Краснодарского края от 30 июля 2009 г. № 656 «О мониторинге восприятия уровня коррупции в исполнительных органах государственной власти Краснодарского края» // СПС «Гарант», 2016.

5. Доклад о восприятии уровня коррупции в Краснодарском крае // <http://admkrain.krasnodar.ru/photo/Docs/> (Дата обращения 27.09.2016).
6. Понарина Н.Н. Философское значение глобальных проблем современности // Казанская наука. 2011. № 3. С. 82-85.
7. Указ Президента Российской Федерации от 22.04.2015 г. № 207. «Об исполняющем обязанности главы администрации (губернатора) Краснодарского края» // СПС «Гарант», 2016.
8. Указ Президента Российской Федерации от 01.04.2016 г. № 147 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2016–2017 годы» // СПС «Гарант», 2016.
9. Понарина Н.Н. Современный человек перед проблемами глобализации // Историческая и социально-образовательная мысль. 2010. № 4. С. 29-35.

Верецагина Л.С., д.э.н., Гусынская Н.С.
Саратовский социально-экономический институт (филиал)
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»

К ВОПРОСУ О ГЕНЕЗИСЕ ИССЛЕДОВАНИЙ НЕСТАНДАРТНОЙ И НЕФОРМАЛЬНОЙ ЗАНЯТОСТИ

В статье представлена эволюция подходов к пониманию сущности неформальной занятости, классификации форм неформальной и нестандартной занятости, тенденции их развития в современных условиях хозяйствования

Ключевые слова: неформальная занятость, нестандартная занятость, аутсорсинг, аутстаффинг

Важнейшей составляющей инновационной экономики согласно Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года является эффективно функционирующий рынок труда. В Российской Федерации он постоянно эволюционирует и значительно отличается от того, который был десять лет назад. Некоторые тенденции, связанные с изменениями в процессе функционирования рынка труда, уже стали привычными в западных странах, а теперь начинают широко распространяться на территории России.

Переход страны к инновационной экономике, в частности, дальнейшее развитие информационных технологий неизбежно приводит к перераспределению работников по секторам экономики, расширению сферы услуг, возникновению и развитию новых нетипичных направлений занятости, отличных от стандартных (сотрудника нанимают на основе трудового договора на полный рабочий день). В период плановой экономики в стране таким образом работала большая доля трудоспособного населения. Вместе с тем, для предприятий применение трудового договора влечет возникновение косвенных издержек. Это и взносы в различные фонды (Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд обязательного медицинского страхования), и предоставление социальных гарантий [1].

В настоящее время не выработано единого подхода к пониманию нестандартной занятости. Так, в своей книге «Трудовое право России и зарубежных стран. Международные нормы труда» И.Я. Киселев относил сюда работу по срочным трудовым договорам, в режиме неполного рабочего времени, телеработу и заемный труд. Заместитель Председателя Всеобщей конфедерации профсоюзов, кандидат экономических наук Н.Д. Подшибякина относит к нетипичным формам занятости лизинг персонала, аутсорсинг, аутстаффинг и фриланс. Директор Центра трудовых исследований НИУ ВШЭ, профессор НИУ ВШЭ В.Е. Гимпельсон совместно со своим заместителем, д.э.н. Р.И. Капелюшниковом отмечают, что набор нестандартных форм занятости может включать: неполную занятость и недозанятость по времени; сверхурочную занятость; временную занятость; случайную занятость; занятость на основе договоров гражданско-правового характера; занятость в компаниях, осуществляющих лизинг персонала; вторичную занятость; неформальную занятость, к которой относятся: - занятость индивидуальным (неинкорпорированным) предпринимательством, - занятость по найму у физических лиц, - занятость в домашнем хозяйстве производством товаров для последующей продажи, - нерегистрируемая занятость в формальном секторе [2].

Неполная занятость означает, что человек работает меньшее количество часов, чем принято для конкретного вида деятельности. Режим неполного рабочего дня или недели регламентирован в России трудовым законодательством и может устанавливаться для сотрудника как при приеме на работу, так и впоследствии.

Случайная занятость определяется трудовыми отношениями, заключаемыми на короткое время, при частом отсутствии их официального оформления. Бандюкова Т.С. подразумевает под ней выполнение отдельных разовых работ при отсутствии постоянного места работы. Случайная занятость, с одной стороны, выгодна как работодателю (возможность быстро адаптироваться к краткосрочным изменениям в экономике, сократить издержки), так и сотруднику (возможность совмещать несколько работ, больше свободного времени), с другой стороны, несет определенные угрозы. Например, для организации велика вероятность некачественного выполнения задания, а для сотрудника – низкая оплата труда, отсутствие социальных гарантий. Дополнительную работу, которая выполняется помимо основной или параллельно с ней называют вторичной занятостью. Основная черта неформальной занятости – отсутствие какого-либо договора на выполнение трудовой деятельности. Наиболее распространённой является занятость в домашнем хозяйстве производством товаров. В частности, это работа на приусадебных и дачных участках, ведение личного подсобного хозяйства. Такой вид труда присущ больше женщинам старших возрастных групп с низким уровнем образования из сельской местности

Традиционно трудовая деятельность работников протекает в месте нахождения работодателя и организуется как совместная деятельность коллектива трудящихся. Это также означает, что навыки сотрудника могут быть использо-

ваны на работе в случаях, предусмотренных трудовым законодательством, в любой структурной части организации (цехе, отделе и т.п.) [3].

В настоящее время на территории Российской Федерации появились новые нестандартные направления трудовой деятельности, которые уже давно распространены в развитых странах – лизинг персонала, аутсорсинг, аутстаффинг и фриланс. Профессор Академии труда и социальных отношений В.Г. Сойфер отождествляет лизинг персонала с заемным трудом и считает, что такая форма сотрудничества, при которой кадровое агентство заключает трудовой договор с человеком и направляет на работу в организацию на определенный срок, экономически выгодна компании. В частности, это снижение численности штата, уменьшение нагрузки на кадровую службу и бухгалтерию. Для сотрудника такая схема труда обычно менее интересна, так как снижается степень социальной защищенности. Вместе с тем ситуация на рынке труда вынуждает многих работников соглашаться на предлагаемые условия. Кроме того, что в российском трудовом законодательстве не отражены аспекты регулирования лизинговых отношений.

Библиографический список:

1. Верещагина Л.С. К вопросу о развитии инновационных технологий в персоналоманеджменте //Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2014. № 5 (54). С. 62-64.
2. Верещагина Л.С. О повышении эффективности системы менеджмента качества промышленного предприятия //Перспективы науки. 2013. № 2 (41). С. 102-104.
3. Верещагина Л.С., Гордашникова О.Ю. Резервы повышения качества персонала подразделений СМК //Вестник Чувашского университета. 2008. № 4. С. 358-370.

Виноградова Е.В., магистрант

*ФГБОУ ВПО «Российский Государственный Университет
нефти и газа (НИУ) имени И.М.Губкина», г. Москва*

КОМПЕТЕНТНОСТНЫЙ ПОДХОД КАК ОБЪЕКТИВНЫЙ ФАКТОР АКТУАЛИЗАЦИИ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА МОЛОДЫХ РАБОТНИКОВ

Компетентностный подход, активно развивающийся несколько десятилетий, был призван сформулировать представления о механизме, преобразующем потенциал индивидуального производственного труда в компетенции подразделений и компаний. Однако, сконцентрировав внимание на формировании инструментов диагностики и развития трудового потенциала, он остановился в решении данного вопроса на определении перечня компетенций, включаемых в организационную модель, в соответствии со стратегическими, производственными, социально-трудовыми и административными целями и задачами организации [3]. Тем самым организация как сложный социально-экономический, социально-трудовой, общественно-производственный механизм в рамках компетентностного подхода оказалась фоном, на котором раз-

ворачивается трудовой, кадровый и личностный потенциал персонала, в том числе и молодых работников производственных организаций.

В то же время организация уже давно перестала восприниматься как «место работы», как особая площадка, на которой осуществляется труд. Современные организации все чаще описываются как самоорганизуемые, в которых труд молодых работников разных уровней постоянно воспроизводит и видоизменяет ее структуру, функции, цели деятельности.

Рассмотрение проблем трудового потенциала молодых работников нефтегазовых компаний в методологии компетентностного подхода призвано разрешить проблему, отвечающего на вопросы о том, что такое трудовой потенциал молодых работников производственных организаций и как он изменяется в разных условиях, ставящего перед собой и, соответственно, имеющего инструменты для ответа на вопрос о том, зачем, в каких ситуациях и с какой целью необходимо использовать трудовой потенциал молодых работников именно как потенциал – во всем многообразии его структурно-динамических характеристик, выполняющих адаптивную задачу.

Компетентностный подход выступает как институциональное пространство, формируемое и реконструируемое в каждый момент взаимодействия или самостоятельного действия работников всех уровней, вне зависимости от их организационного статуса и иных объективных характеристик. Результативность организаций определяется способностью развивать трудовой потенциал молодых работников, поддерживающий результативную деятельность организации. Структура и содержание компетентностного подхода, его подвижность или устойчивость оказываются существенным фактором, формирующим вызов проявлению трудового потенциала молодых работников производственных организаций, в том числе и нефтегазовых.

Компетентностный подход выступает как качественное состояние среды, формируемое и реконструируемое в каждый момент деятельности, а трудовой потенциал проявляется в способности молодежи преодолеть сопротивление (инертность, активное противостояние) [6], в чем и выражается его адаптивный характер.

На данный момент компетентностный подход выступает как один из наиболее продуктивных подходов социально-экономических исследований, так как позволяет рассматривать взаимовлияние различных факторов на производительность труда, результативность и эффективность организаций [5].

Центральная идея компетентностного подхода относительно трудовой деятельности заключается в том, что функция субъекта трудовой деятельности определяется не только как организационные, но и в качестве инициатора изменений, оказывающего существенное влияние «наверх по вертикали» [2]. В рамках данного понимания признается, что субъектом трудовой деятельности может оказаться не только руководитель, имеющий формальный статус, но и субъект проактивной деятельности как молодые работники в том случае, если они успешно выполняет эти функции. Соответственно, компетентностный подход сосредоточен на проактивных компонентах трудового потенциала молоде-

жи, который воспринимается одновременно и как совокупность способностей молодых работников, действующих в условиях предустановленности, и как совокупность способностей проактивной молодежи.

Единственным ограничением проявления трудового потенциала молодых работников признается недоверие со стороны руководителей, отказ молодым работникам различных уровней в их праве создавать собственный инструментарий управления, ограничение возможностей донесения идей до верхних управленческих эшелонов – то есть, институциональные препятствия.

Молодежь готова реагировать на сложные вызовы, развивать инициативность в том случае, если именно эти характеристики их активности будут оцениваться и признаваться как имеющие функциональный смысл.

Как было отмечено выше, одним из существенных компонентов трудового потенциала молодых работников в рамках компетентностного подхода рассматривается способность к оказанию воздействия на развитие компании, которое отражает особенности целей деятельности, функций и задач, организационной культуры и организационной структуры как компонентов компании, отражая ее содержание. Этот компонент трудового потенциала оказывается критичным при рассмотрении эффективности организаций, прежде всего - для отраслевых организаций.

Разнообразные исследования социально-трудовой деятельности в рамках компетентностного подхода показывают, что трудовой потенциал молодых работников часто недооценивается как деятельностный ресурс, руководители не оказывают необходимой поддержки инициативам молодых работников [4]. Инициативные молодые работники разных уровней все чаще вынуждены биться за внимание к своим идеям со стороны руководства, и используют для этого все более сложные коммуникативные и когнитивные средства, что обостряет, в том числе, и этические проблемы взаимодействия и трудовой деятельности [1].

Компетентностный подход - это способ существования организации в действии, результат воплощения целей, перевод их из текста (лозунгов, формулировок задач, тестов приказов и распоряжений), формализованной цели, в контекст – содержание, смысл и результат трудовых действий и взаимодействия. Именно поэтому в рамках компетентностного подхода особое внимание отводится карьерным компетенциям как особым внутренним технологиям готовности молодого работника овладеть статусом, соответствующим его функциональным компетенциям, и тем самым уровнять свой функциональный и институциональный статусы.

Библиографический список:

1. Дудаева Л., Ерёмкина И., Каримов А. Инвестиции в обучение работников практика корпоративной социальной политики предприятий ОАО «Газпром»// Кадровик. 2008. № 2-2. С. 46-50.
2. Ерёмкина И.Ю., Джиоева Ф.А Управление внутрикорпоративной карьерой молодых специалистов через систему наставничества// Нефть, газ и бизнес. 2013. №11. С.60-65.
3. Ерёмкина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг. Автореферат диссертации на

соискание ученой степени доктора экономических наук / Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.

4. Еремина И.Ю. Повышение квалификации как элемент расширенного воспроизводства трудового потенциала руководителей и специалистов нефтегазового комплекса российской федерации. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Москва, 2001.

5. Ерёмина И.Ю., Идигова Л.М., Лавров И.И. Оценка и аттестация персонала как перспективный карьерный шанс //Агропродовольственная политика России. 2012. № 2. С. 88-91.

6. Сергеев Ю.В., Еремина И.Ю., Каримов А.Б. Влияние условий труда работников на состояние трудовой дисциплины на предприятии // Труды Российского государственного университета нефти и газа им. И.М. Губкина. 2011. № 2. С. 82-91.

Вирясова Н.В., кандидат юридических наук, доцент

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВАЯ СУЩНОСТЬ КРАЙНЕЙ НЕОБХОДИМОСТИ

Статья посвящена актуальным вопросам правовой природы крайней необходимости - обстоятельства, исключающего преступность деяния.

Современные реалии становления правового государства и гражданского общества обуславливают наличие нескольких рычагов воздействия на поведение людей, в частности, наряду с мерами убеждения и принуждения все большее значение для регулирования уголовных правоотношений в последнее время приобретают нормы поощрения [1].

Практике известны множественные случаи, когда действие или бездействие, на первый взгляд, схожее с преступлением, влекущим уголовную ответственность, приобретает иное содержание при наличии определенных условий и конкретной обстановки, тем самым, нейтрализуя противоправный характер и становясь общественно полезным.

Такие случаи целесообразно относить к обстоятельствам, исключающим преступность деяния [2]. В связи с этим, особое значение приобретает глава 8 Уголовного кодекса Российской Федерации об обстоятельствах, исключающих преступность деяния в целом и институт крайней необходимости в частности.

Часть 1 статьи 39 УК РФ гласит: «не является преступлением причинение вреда охраняемым уголовным законом интересам в состоянии крайней необходимости, то есть для устранения опасности, непосредственно угрожающей личности и правам данного лица или иных лиц, охраняемым законом интересам общества или государства, если эта опасность не могла быть устранена иными средствами и при этом не было допущено превышения пределов крайней необходимости».

Хотя правовая природа рассматриваемого института до конца не изучена, уместно предположить, что важнейшим фактором, влияющим на социально-

правовую сущность данного вида обстоятельств, исключающих преступность деяния, является наличие некоторой обстановки, связанной с опасностью для любого из объектов, подлежащих уголовно-правовой охране. При этом лицо, причиняя вред другому объекту, руководствуется целью максимально уменьшить возможные последствия грозящей опасности. Постулатом здесь выступает положение о том, что причиненный вред должен быть меньше вреда предотвращенного.

Большинство специалистов в своих исследованиях приходят к мнению о том, что вред при крайней необходимости причиняется законным интересам третьих лиц, непосредственно не являющихся участниками правового «конфликта интересов». Однако данный подход в определении адресата причинения вреда «третьим лицам» в последнее время ставится под сомнение. Например, корабль в непогоду потерял устойчивость, и моряки для его спасения выкинули за борт часть груза. Груз принадлежал собственнику корабля и ему же был причинен имущественный вред ради спасения корабля, следовательно, опасность грозила тому лицу, которому был причинен меньший вред для устранения этой опасности [3]. Подобные примеры позволяют согласиться с В.А. Блинниковым в том, что при крайней необходимости вред скорее причиняется лицам, не связанным с созданием опасности [4].

Крайняя необходимость, по общему правилу, может быть реализована путем действий, но в исключительных случаях - и путем бездействия. Например, когда лицо не выполняет свою обязанность по спасению менее ценного блага, а спасает более ценное. Например, когда врач, спасая больного, не является в суд для дачи свидетельских показаний [5].

Говоря о субъекте крайней необходимости, следует отметить, что закон не содержит каких-либо специальных положений в зависимости от демографических или иных специальных признаков причинителей вреда. А так как указаний относительно субъекта рассматриваемого института в законе не содержится, на первый взгляд, можно сделать вывод, что им является общий субъект, т.е. физическое, вменяемое лицо, достигшее возраста уголовной ответственности, по общему правилу 16, а в установленных законом случаях - 14 лет.

Особый интерес представляют лица, на которых положения ст. 39 УК РФ не распространяются в силу их юридической обязанности или служебного долга бороться с угрожающей опасностью, когда обязательность действий в условиях крайней необходимости входит в круг их служебных полномочий. Такими лицами выступают: сотрудники МЧС, в том числе противопожарной службы, пограничники, сотрудники полиции, военнослужащие, медицинские работники, члены команды водных судов, работники иных профессий.

Представляется, что данные категории лиц относятся к специальному субъекту с дополнительными правами и обязанностями. Для них характерны в силу служебного долга или выполнения профессиональных обязанностей: действия с целью устранения грозящей опасности без права отказа от их выполнения; дополнительные права, в виде запретов для других участников отношений

препятствовать осуществлению их должностных обязанностей, а также особая процедура привлечения к уголовной ответственности.

К третьей группе субъектов относятся осужденные и заключенные, которые выступают специальными субъектами с ограниченными правами и дополнительными обязанностями. Данная группа субъектов будет иметь право на причинение вреда в состоянии крайней необходимости (хотя и при отсутствии фактических гарантий) только в случае наличия угрозы жизни и здоровью. Это обуславливается тем, что реализация других прав данной категории лиц ограничена законом.

Для более точной характеристики понятия крайней необходимости неотъемлемое значение отводится мотиву действий, так как установление действительных мотивов поведения лица способствует определению цели его поступка, и наличия правомерности его деяния в целом.

Наличие некоторой обстановки является важнейшим фактором, влияющим на социально-правовую природу рассматриваемого института. В связи с этим правомерно предположить, что и мотив действий субъекта во многом определяется характером грозящей опасности и обстановкой по ее устранению.

Мотивы крайней необходимости могут крайне отличаться друг от друга и выражаться в боязни, страхе, сострадании, жалости, альтруизме и даже в осознании гражданского и общественного долга и так далее. Так, если жизни потерпевшего в ДТП угрожает опасность, у очевидца происшествия может возникнуть чувство жалости и сострадания к раненому, следствием чего он завладеет чужим автомобилем в целях доставления его к врачу.

Из содержания закона следует, что в случаях невозможности устранить грозящую опасность, то есть, если причинение вреда менее значительного, чем вред предотвращенный, не достигло желаемой цели, то содеянное не потеряет своей правомерности. А это значит, что для крайней необходимости совсем не обязательно достижение указанной цели, а достаточно, чтобы правомерные действия были направлены к ней.

Объектом деяний лица в состоянии крайней необходимости выступают как правоохраняемые интересы государства и общества в целом, так и нарушенные в целях устранения грозящей опасности законные интересы личности в частности. Это может быть и собственность, и здоровье, и личная свобода гражданина, общественный порядок, окружающая среда и иные, предусмотренные законом, ценности, интересы и блага.

Особый интерес, на наш взгляд, вызывает такой правоохраняемый объект, как жизнь человека. В трудах современных ученых-правоведов, в частности, Ю.М. Ткачевского, высказано такое мнение, согласно которому «в исключительных случаях лишение жизни человека может быть признано актом крайней необходимости, если только таким путем можно предотвратить смерть нескольких людей» [6]. Речь идет о причинении смерти в состоянии крайней необходимости при трансплантации органов и тканей человека. Г.Р. Рустимова в своем исследовании отмечает, что по свидетельству медицинской науки один человек, отдав все свои органы и ткани, может спасти жизнь около 400 человек [7].

Уголовное законодательство в совокупности с современной уголовно-правовой доктриной расценивают спасение жизни одного человека за счет жизни другого как причинение равного вреда и превышение пределов крайней необходимости, влекущее уголовную ответственность.

Объективную сторону, как признак крайней необходимости, можно охарактеризовать некоторой совокупностью элементов. Во-первых, это совершенные действия, подпадающего под признаки какого-либо деяния, предусмотренного уголовным законом. В контексте этого действия можно говорить о таких объективных условиях как место, время и обстановка. Представляется, что место нахождения субъекта и некоторая обстановка имеют важное значение для определения пределов причинения дозволенного вреда, а совершение деяния оправдано, если оно осуществлено в определенный промежуток времени, т. е. своевременно.

Во-вторых, неотъемлемую роль играет определенный вред, причиненный объектам уголовно-правовой охраны.

И наконец, следующим элементом, характеризующим объективную сторону, является причинная связь между действием (бездействием) и указанным вредом.

Действия (бездействия) лица, причиняющие вред в состоянии крайней необходимости, характеризуются соотношением волевого и интеллектуального моментов субъективной стороны, мотивом, целью и эмоциональным состоянием субъекта в момент причинения вреда [8].

Интеллектуальный момент означает, что субъект осознает наличие, действительность опасности и невозможность устранить ее без причинения вреда и наступления вредных последствий. Волевой момент означает, что для субъекта, стремящегося устранить грозящую опасность, характерно: желание причинить вред иным законным интересам общества, государства или личности; сознательное допущение, либо безразличное отношение к наступлению вредных последствий.

Важно учитывать, что совокупность интеллектуального и волевого моментов субъективной стороны характеризуется отсутствием у лица осознания общественной опасности, выражающейся в его желании, допущении, либо безразличии к наступлению вреда, более значительного, чем вред предотвращенный, иначе это бы влекло наступление уголовной ответственности за умышленное причинение вреда.

Таким образом, с учетом вышеизложенного, можно определить, что крайняя необходимость представляет собой вынужденное, нормативно-одобренное деяние граждан, основанное на причинении вреда объектам уголовно-правовой охраны, не связанным с созданием непосредственной опасности причинения вреда законным правам и интересам личности, общества и государства, исключаящее их общественную опасность и преступность деяния, а, следовательно, и уголовную ответственность за причиненный вред.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы нравственной безопасности России // В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина. 2015. С. 165-167.
2. Вирясова Н.В., Ключников А.А. Сходство и различие необходимой обороны и крайней необходимости в УК РФ./ Актуальные проблемы юридической науки и практики Материалы II Межвузовской научно-практической конференции/ Тихорецк. 2014. С. 39.
3. Филимонов Д.А. Основания и условия возникновения обязательств из причинения вреда в состоянии крайней необходимости. Екатеринбург, 2013. С. 12
4. Блинников В.А. Система обстоятельств, исключающих преступность деяния: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Новгород, 2002.
5. Борисов С.В., Дмитренко А.П., Русскевич Е.А., Дайшутов М.М. Необходимая оборона, крайняя необходимость, задержание преступника. Правовая оценка действий сотрудников полиции. М., 2012. С. 48.
6. Бабич С.В. Правомерное причинение вреда в состоянии крайней необходимости как объект уголовно-правовой оценки. Омск, 2010. С.80.
7. Вирясова Н.В. Установление причинной связи и спорные проблемы уголовного права // В сборнике: Борьба с терроризмом: идеология проблемы Материалы всероссийской научно-практической конференции. Научный редактор: А. А. Вартумян. 2011. С. 187-195.
8. Сирик М.С., Сирик С.Н. Особенности квалификации покушения на преступление // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 30. С. 111-115.

Вирясова Н.В. кандидат юридических наук, доцент;

Вирясова А.С., студентка 1 курса КТбак

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ПРИМЕНЕНИЯ К НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМ ПРАВОНАРУШИТЕЛЯМ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР ВОСПИТАТЕЛЬНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

В статье рассматриваются некоторые проблемы, возникающие у органов предварительного следствия при применении норм о принудительных мерах воспитательного воздействия к несовершеннолетним правонарушителям.

Предусмотренные в УК РФ принудительные меры воспитательного воздействия - это не являющиеся уголовным наказанием меры государственного принуждения, применяемые к несовершеннолетним с целью исправления. Они образуют определенную систему, в основе которой лежит так называемый "педагогический заряд", т.е. педагогическая и государственно-принудительная строгость конкретной меры (от менее строгих к более строгим) [1]. В соответствии со ст. 90 и 92 УК РФ несовершеннолетнему, совершившему преступление, могут быть назначены следующие виды принудительных мер:

- 1) предупреждение;
- 2) передача под надзор родителей или лиц, их заменяющих, либо специализированного государственного органа;

- 3) возложение обязанности загладить причиненный вред;
- 4) ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего;
- 5) помещение в специальное учебно-воспитательное учреждение закрытого типа [2].

Законодатель в статье 92 УК РФ предусмотрел возможность освобождать несовершеннолетних от наказания с применением принудительных мер воспитательного воздействия, поэтому в таких правовых ситуациях данная форма ответственности, безусловно, связана с заменой наказания [3]. Применительно же к случаям освобождения несовершеннолетних от уголовной ответственности в порядке статьи 90 УК РФ принудительные меры воспитательного воздействия не могут выступать в качестве замены наказанию, так как оно не назначается, поэтому данная форма является самостоятельной.

В части 1 ст. 90 УК РФ законодатель предусматривает освобождение от реализации уголовной ответственности несовершеннолетних в ее традиционной форме, связанной с осуждением (порицанием) лица от имени государства, вынесением обвинительного приговора, назначением наказания, его исполнением, установлением последствия в виде судимости. Это соответствует международно-правовым рекомендациям, которые определяют, что несовершеннолетний может быть привлечен к ответственности в такой форме, которая отличается от формы ответственности взрослых [4].

В первом полугодии 2016 года в производстве следователей СК России находилось 489 уголовных дел о преступлениях небольшой и средней тяжести, совершенных несовершеннолетними. При этом 361 уголовное дело данной категории направлено с обвинительным заключением в суд. Основными причинами, по которым признано, что исправление несовершеннолетнего невозможно ввиду применения принудительной меры воспитательного воздействия, являются:

- наличие отрицательных характеристик;
- совершение административных правонарушений, в том числе в период следствия.

С ходатайствами о применении принудительных мер воспитательного воздействия в отношении несовершеннолетних орган предварительного следствия обратился в суд по 21 уголовному делу.

По результатам рассмотрения таких ходатайств в отношении 15 несовершеннолетних судами приняты следующие принудительные меры воспитательного воздействия: предупреждение - 8; передача под надзор родителей - 10; ограничение досуга и установление особых требований к поведению – 7[5]. Как правило, суды, руководствуясь ч. 3 ст. 90 УК РФ, назначают несовершеннолетним сразу несколько принудительных мер воспитательного воздействия, в том числе возлагают дополнительные обязанности, не указанные в ст. 90, 92 УК РФ.

Из общего количества уголовных дел, направленных с обвинительным заключением в суд, по 11 уголовным делам судами принимались решения в порядке ч. 3 ст. 427 или чч. 1,2 ст. 432 УПК РФ.

Из них в отношении 9 несовершеннолетних приняты решения о прекращении уголовного дела с применением принудительной меры воспитательного воздействия, одному подростку постановлен обвинительный приговор с применением такой же меры и 3 лицам - обвинительный приговор с принятием решения о помещении несовершеннолетнего в специальное учебно-воспитательное учреждение.

Несмотря на незначительную судебную практику, имеется ряд проблем, возникающих у органов предварительного следствия при применении норм о принудительных мерах воспитательного воздействия.

В уголовно-процессуальном законе отсутствует определение органа, призванного контролировать исполнение несовершеннолетним принудительных мер воспитательного воздействия, назначенных ему судом.

Так, в ст. 90 УК РФ он именуется как специализированный государственный орган, а в ст. 427 УПК РФ как специализированное учреждение для несовершеннолетних.

Не регламентирует ч. 3 ст. 421 УПК РФ порядок проведения медицинского освидетельствования несовершеннолетнего для установления наличия или отсутствия у него заболевания, препятствующего его содержанию и обучению в специальном учебно-воспитательном учреждении закрытого типа, в случаях когда несовершеннолетний подозреваемый или обвиняемый отказывается от его прохождения в добровольном порядке, например, противодействует получению у него биологических объектов для проведения лабораторных исследований.

Также уголовно-процессуальным законодательством [6] и правилами медицинского освидетельствования, утвержденными постановлением Правительства Российской Федерации от 28.03.2012 № 259 [7] детально не урегулирован порядок и необходимость организации следователем проведения обследования психолого-медико-педагогической комиссией несовершеннолетнего обвиняемого, в отношении которого судом может быть рассмотрен вопрос о помещении в специальное учебно-воспитательное учреждение закрытого типа.

По уголовным делам о преступлениях, совершенных несовершеннолетними (тяжких и средней тяжести, за исключением перечисленных в ч. 5 ст. 92 УК РФ), в каждом необходимом случае необходимо рассматривать вопрос об освобождении несовершеннолетних подсудимых от наказания с последующим направлением в специальные учебно-воспитательные учреждения закрытого типа, при наличии установленных законом оснований и целесообразности применения подобной меры воспитательного воздействия.

Библиографический список:

1. Бурлака С.А. Необходим федеральный закон о принудительных мерах воспитательного воздействия // Российский следователь. 2015. № 15.
2. Вирясова Н.В. Установление причинной связи и спорные проблемы уголовного права // В сборнике: Борьба с терроризмом: идеология проблемы Материалы всероссийской научно-практической конференции. Научный редактор: А. А. Вартумян. 2011. С. 187-195.

3. Вирясова Н.В., Вирясова А.С. УК РФ за предотвращение сексуальной эксплуатации детей и сексуальных злоупотреблений в их отношении. Актуальные проблемы науки и образования // Материалы научно-практической конференции по итогам НИР-2013. Армавир, 2014.

4. Минимальные стандартные правила ООН, касающиеся отправления правосудия в отношении несовершеннолетних (Пекинские правила) // СПС «КонсультантПлюс», 2016.

5. Информационное письмо СК России «Об анализе практики назначения несовершеннолетнему обвиняемому принудительных мер воспитательного воздействия, предусмотренных ст. 90, 92 УК РФ» № 242-31-2016 от 25.08.2016. М., 2016.

6. Сирик М.С., Сирик С.Н. Особенности квалификации покушения на преступление // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 30. С. 111-115.

7. Постановление Правительства РФ от 28.03.2012 N 259 (ред. от 04.09.2012) "Об утверждении Правил медицинского освидетельствования несовершеннолетнего на наличие или отсутствие у него заболевания, препятствующего его содержанию и обучению в специальном учебно-воспитательном учреждении закрытого типа" // СПС «КонсультантПлюс», 2016.

8. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Глобализация и социальные противоречия // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 14. С. 1-5.

Владимирова С.В., к.э.н., доцент

Россия, ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ», Липецкий филиал

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МАЛОФОРМАТНОЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

В статье рассматриваются состояние, проблемы развития и направления государственной поддержки малоформатной розничной торговли в условиях экономической нестабильности.

В настоящее время в розничной торговле России продолжают институциональные изменения. Они обусловлены, прежде всего, резким сокращением нестационарной торговли, стремительным и масштабным развитием российских розничных сетей. О чем свидетельствуют приведенные статистические данные за I полугодие 2016 года.

В I полугодии 2016 года оборот розничной торговли на 93 процента формировался торговыми организациями и индивидуальными предпринимателями, осуществляющими деятельность вне рынка, и индекс их физического объема оборота составил 94,8 процента.

За последние годы доля сетевой торговли в структуре оборота выросла почти в два раза. В I квартале 2016 года (последние данные Росстата) – 26,9% (в I квартале 2015 года – 24,4%).

Сложившаяся ситуация показывает, что для поддержания конкурентной среды и более полного насыщения рынка товарами и услугами необходимо проведение работы по созданию благоприятных условий для развития субъектов малого бизнеса, осуществляющих нестационарную торговлю. Как известно, малое предпринимательство стало неотъемлемым элементом современной ры-

ночной системы хозяйствования, без которого экономика и общество в целом не могут нормально существовать и развиваться [2].

Нестационарные торговые объекты - торговые объекты, не являющиеся объектами недвижимости, представляющие из себя сооружения или конструкции без колес и без функции постоянного перемещения.

Для многих регионов России вопрос о развитии малоформатной торговли и особенно нестационарной вышел на первое место. При этом нестационарную торговлю следует рассматривать как самостоятельный сегмент торговли, особенно важный в условиях дефицита торговых площадок.

Следует отметить тот факт, что в последние годы в условиях экономической нестабильности произошло резкое сокращение данного сегмента торговли. В связи с этим, субъекты малого предпринимательства, осуществляющие нестационарную торговлю, в сравнении с другими хозяйствующими субъектами для своего устойчивого развития нуждаются в особых мерах государственной поддержки.

Как показывают исследования, за последнее десятилетие в стране сформировались основные общепринятые в странах с развитой рыночной экономикой элементы системы государственной поддержки малого предпринимательства во всех сферах: торговле, услугах, производстве и т.д.

В целом государственная поддержка осуществляется в форме:

- государственного финансирования;
 - предоставления в пользование государственного имущества, в том числе на льготных условиях;
 - предоставления льгот при осуществлении страховых и кредитных операций;
 - оказания информационной, организационной, кадровой и иной помощи.
 - поддержки в области инноваций и промышленного производства, ремесленничества, осуществляющих сельскохозяйственную деятельность и т.д.
- Кроме этого органами государственной власти принимаются существенные меры по упрощению налоговой системы [1]. Это позволило существенно снизить налоговую нагрузку на субъектов малого предпринимательства.

В настоящее время государственная поддержка субъектов малого и среднего бизнеса регламентирована Федеральным законом № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», а также рядом других нормативно-правовых актов – региональных и местных. Разработана Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года, которая представляет собой межотраслевой документ стратегического планирования в сфере развития малого и среднего предпринимательства и является основой для разработки и актуализации программ (подпрограмм) направленных на развитие малого и среднего предпринимательства.

Министерство промышленности и торговли РФ в рамках реализации Стратегии развития торговли в Российской Федерации на 2015-2016 годы и период до 2020 года, утвержденной приказом Минпромторга России от 25.12.2014

№ 2733, разработало Методические рекомендации по совершенствованию правового регулирования нестационарной и развозной торговли на уровне субъектов Российской Федерации [4].

В целях развития всех торговых форматов и каналов сбыта, а также защиты прав предпринимателей Минпромторгом России совместно с Минэкономразвития России и ФАС России подготовлен федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», предусматривающий совершенствование правового регулирования нестационарной и развозной торговли.

Необходимо отметить, что развитие малых форматов торговли (нестационарные торговые объекты, объекты развозной торговли) является дополнительным каналом сбыта продукции для мелких товаропроизводителей. В современных условиях интеграция в аграрном производстве осуществляется на основе коммерческих интересов. Реализуемый на практике интеграционный механизм может строиться по схеме:

Сельхозтоваропроизводитель => Сфера переработки => Сфера реализации [3].

Государственная поддержка субъектов малого предпринимательства, осуществляющих нестационарную торговлю, является важной задачей для регионов России. Однако улучшение ситуации в данном сегменте торговли зависит не только от инициатив в муниципалитетах, но и от продуманного налогообложения, упрощения регламентов, от грамотного регулирования предпринимательской деятельности. Государственное регулирование должно быть направлено на выработку и реализацию механизмов, препятствующих введению норм, ухудшающих положение субъектов, осуществляющих малоформатную торговлю.

Библиографический список:

1. Бах Мамаду, Турбина Н.М., Владимирова С.В. Место и роль налоговой политики в системе государственного регулирования// Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2015. № 7. С. 15-20.
2. Владимирова С.В. К вопросу о значении малого бизнеса в развитии региональной экономики //Социально-экономические явления и процессы. 2013. № 9 (55). С. 17-21.
3. Владимирова С.В. Проблемы обеспечения конкурентоспособности предпринимательских структур в АПК //Социально-экономические явления и процессы. 2011. № 3-4 (25-26). С. 48-53.
4. Официального сайта Министерства промышленности и торговли РФ URL <http://minpromtorg.gov.ru/>.

Воловичева Н.А., преподаватель

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ЖКХ

В статье автором анализируются основные факторы, влияющие на повышение тарифов в сфере жилищно-коммунального хозяйства при применении долгосрочного тарифного регулирования

Ключевой инновацией регулирования тарифного ценообразования в сфере ЖКХ является переход к долгосрочному тарифному регулированию [1]. До 1 января 2016 года осуществлялся поэтапный переход к государственному регулированию тарифов на основе долгосрочных параметров регулирования тарифов [2].

Сейчас в России существует три возможных метода регулирования тарифов жилищно-коммунального хозяйства: фиксированные тарифы; предельные (максимальные) тарифы; индексация существующих тарифов.

Новизна новых методов долгосрочного тарифного регулирования в том, что они гарантируют регулируемой компании получение прибыли. Однако они не просты в применении и характеризуются набором нюансов, связанных с расчетными процедурами, в силу чего опасно недооценивать сложность задачи корректного внедрения нового тарифного регулирования [3].

Тариф устанавливается в зависимости от региона специальными комиссиями на основании действующего Законодательства и актуален весь период действия договора управляющей компании. Таким образом, узнать точный рост тарифов ЖКХ на следующий год (например, на 2017) можно, зная способ начисления взносов в своем регионе [4].

Следует отметить, что в общемировой практике распространена индексация тарифов на коммунальные услуги, т.е. данный процесс присущ не только российской экономике. Основной причиной индексации является инфляция, которая проявляется и в стабильной развивающейся экономике, так как неизбежен рост стоимости на все составляющие затрат: материалы, топливо и т.д.

Стоимость коммунальных услуг, кроме соответствия Федеральному стандарту, подлежит ежегодной индексации. Это регламентируется законодательно и является одним из трех методов государственного регулирования работы управляющих компаний, осуществляющих содержание жилого дома. Для осуществления индексации применяются коэффициенты, определенные Минэкономразвития РФ на текущий момент (так как в стране имеет место инфляция, которая в 2014-2015 гг. имела непрогнозируемый характер). Рост цен оказывает влияние и на стоимость предоставляемых коммунальных услуг. Следовательно, индексация тарифов проводится по окончании финансового года в зависимости от результатов финансовой деятельности. Цифры принимаются в начале года, а вступают в силу в летний период и действуют до следующего лета.

Следовательно, повышение тарифов в 2017 году на услуги ЖКХ будет связано с индексацией. Однако, прогнозный рост цен ориентировочный, неофициальный. Поэтому независимо от того, какой применяется метод регулирования тарифов жилищно-коммунального хозяйства, а также региона, в 2017 году они будут увеличены на прогнозируемую величину инфляции на уровне 5%, при одном условии, что сохранится нынешняя динамика развития экономики.

Необходимо отметить, что с 1 июля 2017 года Федеральная антимонопольная служба РФ предлагает ограничить совокупный платеж граждан за коммунальные услуги на уровне 5,5%. Данное предложение распространяется

на тарифное регулирование с 1 июля 2017 года по конец июня 2018 года. В совокупный платеж включается плата за холодное и горячее водоснабжение, водоотведение, электроснабжение, газоснабжение, отопление и сейчас его рост ограничен 4%.

В заключении сделаем вывод, что рост тарифов на услуги ЖКХ неизбежен и в разных регионах стоимость коммунальных услуг будет неодинакова, и их величина, будет в основном зависеть от экономической ситуации внутри страны.

Библиографический список:

1. Грачева И.И. Тарифы на услуги ЖКХ в 2015 году // Современные научные исследования. Выпуск 3 / Под ред. П. М. Горева и В. В. Утёмова. - Концепт. - 2015. - Приложение №13.
2. Грачева И.И. Проблемы перехода на долгосрочное тарифное регулирование в сфере ЖКХ / Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях (28 декабря 2015г.) / Отв. ред.: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. - Саратов: Изд-во «Академия управления», 2015. - С.142-143.
3. Маловская Т. Основные проблемы, связанные с переходом на долгосрочное тарифное регулирование / <http://gkhinsider.ru/2014/09/03/>
4. Повышение тарифов ЖКХ в России в 2017 году. <http://www.2014godloshadi.ru/novosti-na-2014-god/1173-povyshenie-tarifov-zhkh-v-2017-godu-v-rossii.html>

**Воронкин О.С., магистр 2 курса Института экономики и управления
Научный руководитель: Рябов В.Н., к.э.н., доцент
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет», г. Ставрополь**

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье уточнен маркетинговый подход к организации и управлению рекламной деятельностью на предприятии. Выявлены направления управления маркетинговой деятельностью. Исследованы закономерности и методология маркетинговой деятельности на предприятии. Предложены положения, влияющие на совершенствование маркетинговой деятельности на предприятии в современных условиях.

Исследование рекламной деятельности несомненно следует рассматривать через такие признаки в системе управления предприятием как результат функционирования предприятия, эффективность ведения бизнеса, внедрение рекламного творчества.

С маркетинговых позиций рекламная деятельность – это вид рыночной деятельности, результатом которой выступает рекламный товар, распространяемый через оплаченные рекламодателем услуги рекламоизготовителя и рек-

ламораспространителя таким образом, чтобы вызвать требуемую реакцию спроса целевого потребителя [1, с. 294].

Рекламную деятельность на предприятии целесообразно рассматривать как:

— процесс, существующий от начала формирования потребности в рекламной деятельности на предприятии до момента ее осуществления в средствах массовой информации и мультимедийных средствах;

— систему на макро- и микроуровне в рекламной деятельности, представляющую собой определенный вид предпринимательской деятельности в конкретной отрасли с учетом инвестиционных затрат в рекламную марку;

— концептуальный подход к управлению клиентской базой потребляемой продукции через инструментарий рекламной деятельности предприятия, стратегиями рекламы в комплексе продвижения маркетинга, рекламным рынком.

Эффективность рекламной деятельности на предприятии зависит от целенаправленной деятельности рекламодателя во взаимосвязи с производителями и распространителями рекламы с учетом потребительского рынка на основании управление процессом планирования, разработки и производства средств рекламы и способностей рекламодателя умения довести рекламное сообщение до клиентов и контроля эффективности от такой деятельности для результативности и устойчивого роста прибыльности предприятия.

Как следствие руководство предприятия должно сосредотачивать свое внимание на наиболее рациональных направлениях действий по продвижению рекламы, способной обеспечить достижение определенных целей по совершенствованию развития производственной деятельности фирмы при ограниченных инвестиционных вложений в бюджетирование рекламной деятельности.

Следует учитывать в процессе организации рекламной деятельности реализацию функционального подходы с учетом однородности и направленности достижения целевой ориентации по видам деятельности предприятия, включающие:

1) определенные закономерности в управлении спросом на реализуемую продукцию с учетом прогнозирования, анализа и планирования объема товаров (предоставляемых услуг);

2) концептуальный подход в планировании, разработки и производстве рекламы на предприятии;

3) формирование рекламно-кампанейского подхода к обеспечению эффективной и результативности в деятельности предприятия;

4) определение должного контроля влияния рекламной деятельности на конечные результаты предприятия в долгосрочной перспективе его развития.

С учетом анализа деятельности рекламной деятельности предприятия особое значение приобретают определенные критерии и их оценка, среди которых следует выделить такие как: конкурентоспособность товаров и услуг предприятия в условиях реализации его на рынке, формирование инновационных подходов к внедрению рекламных технологий и соответствующих инструмен-

тов и методик ранее апробированных в процессе перехода от командно-административной к рыночной системе хозяйствования, тенденциозного пограничного сокращения жизненного цикла товара, увеличение бюджетного инвестирования рекламодателей, возрастающие требования законодательства к рекламе.

Исходя из вышеизложенного целесообразно в рекламной деятельности уделить внимание следующим положениям:

— рассматривать рекламодателя в рекламной деятельности как участника рекламного процесса, деятельность которых направлена на удовлетворение потребностей целевого потребителя и получение взаимной прибыли от рекламного бизнеса по конечному результату рекламной кампании;

— использовать инновационные инструменты в организации рекламной деятельности для формирования профиля «нового» потребителя рекламы;

— концептуальный подход к реализации результатов рекламной деятельности должен рассматриваться через стратегические направления рекламного позиционирования предприятия на рынке;

— главенствующим критерием рекламной деятельности должна выступать коммуникационная эффективность предпринимательства на предприятии.

Таким образом, совершенствование маркетинговой деятельности на предприятии осуществляется в условиях определенного риска с учетом дифференцирования целей на стратегические и тактические, а также оценки взаимосвязи системы маркетинга и его подсистемы – рекламы для обеспечения устойчивого роста производства и формирования прибыльности фирмы в долгосрочной перспективе, при этом важно, чтобы формировалась не прямая связь в виде однозначного соответствия целей маркетинга в рекламе, а обратная – с конструктивным подходом к установлению соответствия целей маркетинга и рекламы. Одновременно стратегической целью рекламы на предприятии должна быть не стратегия маркетинга, а тактика, формирующаяся в процессе рекламной кампании.

Библиографический список:

1. Васильев Г.А. Основы маркетинга. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 543 с.
2. Токарев Б.Е. Методы сбора и использования маркетинговой информации. – М.: Юристъ, 2011. – 299 с.

*Герасимова И.В., к.э.н., доцент кафедры управления трудом и персоналом
Российский государственный университет (НИУ) нефти и газа
имени И.М. Губкина*

РЕАЛИЗАЦИЯ МЕТОДОВ НЕЙРОЛИНГВИСТИЧЕСКОГО ПРОГРАММИРОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

В настоящее время управление персоналом становится более «программируемым»: пытаюсь найти подход к своим сотрудникам и замотивировать

их на производительный труд, руководство применяет все более сложные методы и методики, техники и технологии, т.е. управление становится своеобразным программным продуктом. Добиться успеха на этом пути помогают методы НЛП.

Нейролингвистическое программирование (НЛП) - это способ мышления о мире, подкрепленный рядом идей и техник, разрабатываемых уже более 30 лет. Техники НЛП доказали свою эффективность в работе руководителей и консультантов, и сегодня широко используется как метод стимулирования мышления и практического руководства для тех, кто стремится к переменам. В деловой сфере, где человеческие способности к коммуникации, работе в системе, творчеству, лидерству и самоуправлению чрезвычайно важны как для личного, так и для корпоративного успеха, НЛП предлагает систематизированные пути совершенствования ваших результатов.

НЛП является синтезом взаимодействия ряда различных дисциплин: психотерапии, неврологии и лингвистики. Благодаря исследованиям деятельности нашего мозга Нейролингвистическое программирование предлагает способы изменения ограничивающих моделей поведения и расширяет эти модели для успешного их применения в практике управления персоналом. Каждому человеку свойственны определённые привычные последовательности поведения, которые он многократно проявляет в процессе трудовой деятельности. Существуют программы, которые можно менять и обогащать, используя приёмы НЛП.

Ситуация подобная этой складывается на более высоком уровне - уровне отношений между людьми, уровне коммуникативном и уровне организации. Так же как внутри каждого из нас, в организации определены границы поведения, ограниченные модели. Нейролингвистическое программирование помогает нам обогатить наше поведение, мышление, добиться гибкости в планировании. Оно позволяет нам увидеть множество путей для достижения наших целей, а значит и целей предприятия, и выбрать лучший путь её достижения.

Способ мышления, базирующийся на поиске совершенных моделей, лежит в основе НЛП. Специалисты предлагают разнообразные методы и техники, способные совершенствовать профессиональные навыки и внутренне состояние человека. Некоторые из открытий НЛП – такие, как важность синхронного взаимодействия с другими людьми и возможность его достижения путём искусной подстройки к языку его тела, уровню энергии, позам и жестам, - были включены во многие сложившиеся программы подготовки руководителей. Точно также умение распознавать и работать с разными предпочтительными способами коммуникации стало общепризнанным навыком.

Разрушая знакомые и удобные представления, побуждая заново обдумывать привычные концепции, НЛП помогает научиться правильно ставить вопросы, которые могут стать катализаторами радикальных и неожиданных предложений. Такие вопросы помогают достичь большей ясности относительно ваших целей и способов их достижения. Эти вопросы – своего рода ключ к ис-

пользованию незамеченной энергии, непризнанных творческих сил, которые имеются в каждой организации.

Использование техник НЛП в практике управления персоналом способствует обнаружению потенциальных способностей как в отдельном человеке, так и во всем коллективе; позволяет изучить различные аспекты управления персоналом и приблизиться к решению одной из самых сложных задач управления – как наилучшим образом использовать свой личный потенциал и потенциал своих подчиненных для достижения целей организации. Благодаря применению новых навыков можно узнать, как совершенствовать свою способность реагировать на обратную связь и критику, как управлять своими внутренними ресурсами, руководить и управлять целеустремленно и со знанием дела, стимулировать творческие способности.

Применение методик НЛП возможно в различных областях управления персоналом: отбор и найма сотрудников (расстановка); построение системы внутрикорпоративных коммуникаций; мотивация персонала; обучение, развитие, аттестация и т.д.

В основе применяемых методик лежит понимание того, что человек – основной компонент социальных систем. Для оптимального функционирования любой системы требуется вполне определенное поведение человека как в руководимой так и в руководящей подсистемах.

Все внутренние характеристики человека, способы мышления, на основании которых строится его поведение, есть, с точки зрения НЛП, метапрограммы. Они представляют собой фильтры восприятия, которые действуют в нас привычным образом и жестко встроены в наши поведенческие стратегии. Метапрограммы фильтруют окружающий нас мир так, что несовпадающая с ними информация в сознание не проникает. Метапрограммы других людей определяются по их языку и поведению.

Метапрограммы являются ключевыми моментами в процессах мотивации и принятия решений. Хороший коммуникатор строит свою речь так, чтобы она соответствовала метапрограммным фильтрам другого человека. Это, в свою очередь, помогает «заговорить с человеком на его языке», создать состояние взаимного расположения, столь важного при коммуникативном процессе, а также во время собеседования.

Метапрограммы помогают понять, какими категориями мыслит человек – внимателен он или рассеян, полагается ли на свои силы или активно консультируется с внешними источниками информации, что поддерживает его убеждения и чье мнение будет являться для него авторитетным. Определение метапрограмм человека поможет кадровому специалисту сделать вывод, насколько фильтры внимания человека соответствуют должности, на которую он претендует.

Слушая, как говорит человек, наблюдая за его поведением (позы, мимика, скорость реакции, движения глаз и др.), можно определить его личностные особенности и профессиональными предпочтениями.

На сегодняшний день успешный управленец — это не только человек, который разбирается в тонкостях производственного процесса, умеет планировать

деятельность предприятия и ориентируется на рынке, но и в известном смысле — психолог. В любой работе приходится взаимодействовать с другими людьми, будь то начальник, подчиненный, клиент, потенциальный инвестор или партнер по бизнесу. А для того, чтобы эффективно работать с людьми, нужно понимать, как они мыслят, чего хотят, что для них важно и как организовать совместную работу с точки зрения обоюдной выгоды.

Библиографический список:

1. Дилтс Р. НЛП: Навыки эффективного лидерства. СПб.: Питер, 2001.
2. Мак-Дермот Я., О Коннор Д. НЛП и здоровье. Челябинск: Библиотека А. Миллера, 1998.
3. Коннор Д., Сеймор Д. Введение в Нейро-Лингвистическое программирование. Челябинск: Версия, 1998.
4. Пьюселик Ф., Байрон Л. Магия Нейро-Лингвистического Программирования без тайн. СПб.: Ювента, 1994.

Гненная А.С., 3 курс, направление Экономика

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ НА ОСНОВЕ ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИХ МОДЕЛЕЙ

В статье рассматриваются возможности применения эконометрических моделей при планировании и прогнозировании социально-экономических явлений и процессов.

Эконометрика как наука о количественном анализе реальных экономических явлений основывается на современном развитии теории и наблюдений, связанных с методами получения выводов. Эконометрические модели применяются в следующих случаях:

- при определении рыночных тенденций и цен в случае применения метода рыночной калькуляции маржи не только на текущую и прошедшие даты, но и в виде прогноза на будущее [1];
- для выявления тенденций изменения остатков по счетам (корреспондентскому, текущим, клиентским), для управления ими;
- при прогнозировании рынков для формирования комплексной программы развития и построении среднесрочных финансовых планов.

Процесс построения и использования эконометрических моделей является достаточно сложным и включает в себя множество этапов, одним из которых является использование модели для экономического анализа и прогнозирования [2].

Прогнозирование – это получение оценок зависимой переменной для некоторого набора независимых переменных, отсутствующего в исходных данных. Различают точечное и интервальное прогнозирование. В первом случае оценкой является некоторое число, во втором – интервал, в котором находится

истинное значение зависимой переменной с заданным уровнем значимости. Многие методы прогнозирования требуют наличия значительного количества начальных данных и при их отсутствии просто не работают. Другие, напротив, разрабатываются при условии отсутствия достоверной количественной информации. Тем самым выделим существующие методы составления прогнозов: количественный метод прогнозирования; каузальный метод прогнозирования; качественный метод прогнозирования. Помимо количественных, существуют также качественные методы, которые используются в условиях недостаточного количества или отсутствия фактических данных, которые строятся на основе разного рода экспертных оценок.

Эконометрические методы следует использовать как составную часть научного инструментария практически любого технико-экономического исследования. Оценка точности и стабильности технологических процессов, разработка адекватных методов статистического приемочного контроля и статистического контроля технологических процессов, оптимизация выхода полезного продукта методами планирования экстремального эксперимента в химико-технологических системах, повышение качества и надежности изделий, сертификация продукции, диагностика материалов, изучение предпочтений потребителей в маркетинговых исследованиях, применение современных методов экспертных оценок в задачах принятия решений, в частности, в стратегическом, инновационном, инвестиционном менеджменте, при прогнозировании - везде полезна эконометрика [3].

С помощью эконометрических методов следует оценивать различные величины и зависимости, используемые при построении имитационных моделей процессов налогообложения, в частности, функции распределения предприятий по различным параметрам налоговой базы. При анализе потоков платежей необходимо использовать эконометрические модели инфляционных процессов, чтобы установить реальное соотношение авансовых и итоговых платежей. Прогнозирование сбора налогов будет осуществляться с помощью системы временных рядов прогнозирование эконометрической модель. Вначале по каждому одномерному параметру отдельно, а затем с помощью эконометрической системы уравнений, дающей возможность прогнозировать векторный параметр с учетом связей между координатами.

Эконометрические методы - эффективный инструмент в работе менеджера и инженера, занимающегося конкретными проблемами, предназначенные для анализа статистических данных и построения эконометрических моделей конкретных экономических и технико-экономических явлений и процессов.

Библиографический список:

1. Королук Е.В. Значение математического моделирования в исследовании экономических процессов. В сборнике: Экономика и управление: ключевые проблемы и перспективы развития. Материалы Международной научно-практической конференции. 2015. С. 141-149.
2. Дегтярева Е.А. Моделирование процесса освоения и применения инноваций в педагогической деятельности. Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности.

сти // Материалы международной научно-практической конференции: в 4 ч. - Ч. 4 (г. Новосибирск-Тихорецк-Саратов, 28 декабря 2015 г.), "Академия управления", г. Саратов, 2016. - С. 51-52

3. Дегтярева Е.А. Организационные основы подготовки преподавателей вуза к освоению и применению образовательных инноваций // Глобальный научный потенциал, 2016. №7 (64). -С. 5-8.

**Грабова О.Н. доктор экономических наук, доцент, профессор
ФГБОУ ВО «Костромской государственный университет»**

ПОИСК ИННОВАЦИЙ В ПРОИЗВОДСТВЕ ОБЩЕСТВЕННЫХ БЛАГ НА ОСНОВЕ АНАЛИЗА ТЕНДЕНЦИЙ И ПРОБЛЕМ

Актуальность анализа проблем в системе воспроизводства общественных благ определяется тем, что динамика экономических отношений в исследуемой системе определяет конкурентоспособность и безопасность государства. Цель исследования – поиск возможных инноваций в данной сфере в России.

Канула в прошлое эпоха советского периода, и уже новая эпоха постсоветского рыночного периода отмерила больше двух десятков лет, и это позволяет осмыслить тенденции в сфере производства общественных благ с социально-экономической точки зрения. Ведь эта сфера для многих остается гарантией и индикатором достойного уровня жизни. Производство общественных благ необходимо рассматривать в единстве экономических и юридических подходов. С экономической точки зрения современные фундаментальные подходы изложены в работах Э. Аткинсона [1], Дж. Стиглица [2], Л. Якобсона [3]. Несомненно, представители «теории общественного выбора» Дж. Бьюкенен [4], М. Олсон [5], Г. Таллок [6], К. Эрроу [7] внесли существенный вклад в исследование проблем производства общественных благ. Конечно, теория в «чистом виде» способна давать прогнозы, но экономисты должны оперировать фактами, цифрами, чтобы по-новому осмысливать современные тенденции и не отрываться от практики, поэтому необходим анализ статистических данных, который позволит выявить определенные тенденции. Институциональные законодательные «рамки» общественных благ очерчены, прежде всего, Конституцией РФ. Также актуальны здесь и межстрановые сопоставления, которые дают наиболее емкую картину исследуемой проблематики. Этими теоретическими положениями и юридическими нормами мы и ограничили предмет своего исследования.

Современные модели развития основных секторов экономики производства общественных благ в России включены во внутренние рыночные отношения, основанные, прежде всего, на частной собственности, и тем самым развиваются в соответствии с тенденциями т.н. общего «цивилизованного» пути развития. Насколько экономические отношения в производстве общественных благ цивилизованны, и гарантируют ли они в России «выживание наилучшего» [8] в обозримой и долгосрочной перспективе гонки-борьбы ведущих стран.

Производство общественных благ – это то участие государства в экономике, которое и оправдывает существование самого государства. Конечное потребление государства в ВВП во многом отражает это участие. Этот показатель зависит от модели общества и экономики. В финансово-экономическом отношении производство общественных благ есть функция от реального сектора экономики. Основной показатель уровня его развития валовой национальный доход на душу населения.

Таблица – Валовой национальный доход на душу населения, \$ [9]

	1990	2014
СССР (Россия)	6539	13220
США	21967	55200
Великобритания	16930	43430
Германия	24485	47640
Франция	21077	42960
Япония	23734	42000

Как мы видим, ВВП на душу населения в ведущих странах мира в среднем за период с 1990 по 2014 гг. вырос вдвое, у России темп роста аналогичный, но ... абсолютная оценка этого показателя ниже в 3-4 раза, чем у анализируемой группы стран. Отсюда и вывод об ограниченных возможностях нашего рыночного сектора.

Надо отметить, что Россия, занимая ведущее геополитическое место в мире, находится в условиях перманентной зависти и агрессии, и этим мало отличается от СССР, экономика которой была одной из самых милитаризованных в мире [10]. После распада СССР Россия в 1992 году уже имела расходы на оборону на уровне 4,7 % к ВВП. Однако, в настоящее время Россия лидирует по уровню оборонных расходов относительно ВВП. К сожалению, «пушки» - это необходимая часть производства общественных благ, а для России более актуальная часть, чем для других стран.

Образование – это не только вклад в «человеческий капитал» с целью получения отдачи для государства и личности, но и сфера духовного развития, сохранения идентичности нации и государства, а с точки зрения долгосрочных инвестиций – это сектор, обеспечивающий развитие и качество экономики, реального сектора в будущем [11]. На долю образования в ВВП в ведущих странах приходится около 5 %, Россия уступает по этому показателю. Статистика подтверждает также рост рыночного сектора на всех ступенях образования.

По данным исследований Центра социально-консервативной политики в ЦФО оценка системы здравоохранения в регионах традиционно была низкой (в сравнении с другими сферами, характеризующими качество жизни и эффективность систем регионального управления). Этому соответствует и статистика [12]. По данным, озвученным на Петербургском международной экономическом форуме (июнь 2016) со ссылкой на Всемирный Банк за 2014 год госрасходы на здравоохранение в России составляют 3,7% ВВП, тогда как в США - 8,3% от ВВП; в ЕС - от 7,5 до 10% ВВП.

Данные официальной статистики РФ все же показывают рост доли расходов на национальную оборону в ВВП, из сферы образования государство не уходит, а в сравнении с 1990 годом доля расходов в настоящее время даже выше (официальная статистика, к сожалению, не может показать долю теневого сектора в данной сфере), в здравоохранении государство также сохранило свои позиции (но при активном официальном росте частного рыночного финансирования этой сферы).

Кроме вышеназванных сфер, можно отметить, что общественными благами являются и демократические права: право на труд, право на свободное волеизъявление и др. И здесь мы видим, как Германия активно и успешно борется с безработицей. А реализация гражданами свободы по защите своих прав не приводит к дестабилизации и социальной пассивности, иждивенчеству. А в России по-прежнему слабы институты гражданского общества, и как следствие, наблюдается несовершенство общественного выбора и практическое отсутствие рычагов влияния на законодательную власть [13].

В связи с проблемами производства общественных благ хотелось бы отметить и «болезни» реального сектора. Реальный сектор, основанный на частной собственности (на средства производства), в принципе воспроизводит классовое общество, в котором растет пропасть между богатыми и бедными. И если раньше говорили только о проблеме бедности, то сейчас эта проблема только усугубилась - вымыванием, истощением среднего класса, как здоровой опоры общества, так и источника истинного предпринимательства.

Есть ли механизмы по преодолению таких негативных тенденций? Конечно, необходимо институциональные нормативные корректировки, которые приведут к согласованию интересов в производстве общественных благ. Реальный институционально-финансовый инструмент, применяемый в цивилизованных странах – прогрессивная шкала подоходного налога – активно игнорируется все годы постсоветской России. И здесь под прогрессивное повышенное налогообложение не должны попадать доходы большинства россиян с низким и средним уровнем зарплаты. Иначе сама налоговая система становится одной из форм воспроизводства классовых отношений. Законодательно можно ограничить и зарплату топ-менеджеров рентабельных отраслей с долей участия государства.

Таким образом, сфера производства общественных благ – это сфера, которая кристаллизует эффективность государства и достижение согласия в обществе; выполняя свои функции, государство обязано стремиться к выстраиванию эффективной институциональной системы регулирования экономики (прежде всего, системы налогообложения) с позиции согласования интересов бизнеса, общества и самого государства; любая из сфер производства общественных благ должна быть освобождена от излишней бюрократизации (бумаготворчества!); в системе отношений государства и общества должны развиваться институты гражданского общества, основными из которых нам видятся социально ориентированные партии и «не карманные» профсоюзы.

Библиографический список:

1. Аткинсон Э.Б., Стиглиц Дж.Э. Лекции по экономической теории государственного сектора: Учебник / Пер. с англ. Под ред. Л.Л. Любимова. – М. АспектПресс, 1995. – 832 с.
2. Стиглиц Дж.Ю. Экономика государственного сектора / Пер. с англ. – М.: Изд-во МГУ ИНФРА-М, 1997. – 720 с.
3. Якобсон Л.И. Государственный сектор экономики: экономическая теория и политика: Учебник для вузов.-М.:ГУВШЭ,2000. – 367 с.
4. Бьюкенен Дж. М. Сочинения. Пер. с англ. Серия: “Нобелевские лауреаты по экономике”. – Т.1. / Фонд экономической инициативы. Гл. ред. кол.: Нуреев Р.М. и др. / – М.: “Таурис Альфа”, 1997. – 560с.
5. Олсон М. Логика коллективных действий. Общественные блага и теория групп. Пер. с англ. – М.: ФЭИ, 1995. – 174 с.
6. Таллок Г. Общественные блага, перераспределение и поиск ренты [Текст] / пер. с англ. Л. Гончаровой. – М.: Изд. Института Гайдара, 2011. – 224 с.
7. Эрроу К.Д. Коллективный выбор и индивидуальные ценности. – М. Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2004. – 204 с.
8. Кларк Дж.Б. Распределение богатства. - М.: Гелиос АРВ, 2000.- С.70.
9. Рейтинг стран мира по уровню валового национального дохода на душу населения. Гуманитарная энциклопедия [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. — 10.10.2009 (последняя редакция: 16.02.2016). URL: <http://gtmarket.ru/ratings/rating-countries-gni/rating-countries-gni-info>. Дата обращения 2.10.2016. Грабова О.Н. Экономические отношения и общественные блага. – Кострома: КГУ им. Н.А. Некрасова, 2005. – 172 с. (С.73).
10. Кудров В. Государство и экономика: меняющееся равновесие // Международный журнал «Проблемы теории и практики управления». 2002. - № 3. – С. 3-10 (5-6); Perlo-Freeman S., Fleurant A., Wezeman P., Wezeman S. Trends in world military expenditure, 2015 // Sipri Fact Sheet. – April 2016, p. 1-8. (2)
11. Центр гуманитарных технологий: информационно-аналитический портал. ISSN 2310-1792. <http://gtmarket.ru/ratings/expenditure-on-education/info>.
12. Центр гуманитарных технологий: информационно-аналитический портал. ISSN 2310-1792. <http://gtmarket.ru/ratings/expenditure-on-health/info>.
13. Сагидов Ю.Н. Слабость мотивации созидания как причина социальной и экономической деградации общества // Вестник

*Грухин Ю.А., ст. преподаватель; Волгин А.А., студент НГТУ
Новосибирского государственного технического университета*

КРУГОВОРОТ ЛЕКАРСТВ В ПРИРОДЕ

В статье рассматривается проблема необходимости усовершенствовать очистные сооружения для предотвращения загрязнения вод активными веществами, содержащимися в лекарственных средствах.

Для профилактики, диагностики и лечения болезней применяются различные лекарственные средства и препараты. Фармацевтические фабрики ежегодно выбрасывают на мировой рынок тысячи тонн антибиотиков, гормонов, антибактериальных средств, которые затем используются больными. До недавнего времени считалось, что после употребления и утилизации этих средств

естественным путем они утрачивают свои активные свойства. Однако учеными было установлено, что более половины "бывших в употреблении" лекарств попадая в природу не теряют своих свойств. Они попадают в сточные воды, затем в реки, а оттуда – в источники питьевой воды. С ростом народонаселения количество активных веществ в воде постоянно увеличивается. Ученые всего мира обеспокоены опасной концентрацией лекарств в природе. Израильские учёные путём одиночного слепого тестирования группы из 34 людей выяснили, что противоэпилептическое лекарственное средство карбамазепин совершает круговорот в природе. Это лекарство у принимающих его пациентов выводится с мочой, а затем через канализацию попадает в окружающую среду и постепенно накапливается в растениях в том числе и съедобных. Растения употребляют в пищу, после чего у людей даже, карбамазепин не принимавших, оно снова обнаруживается в моче оказывая негативное влияние на здоровье. Американские учёные ставят проблему шире израильских: очистные сооружения по их данным выводят из сточных вод только половину попадающих туда лекарственных препаратов. В 2009-2011 годах начали проверять воду, которая попадает после очистки в Великие Озёра и другие водоёмы США. И нашли в них следы 42 лекарственных препаратов. Практически повсеместно в пробах встречались шесть веществ, среди них и найденный израильскими учёными карбамазепин. Также часто находили следы противовоспалительного диклофенака, который накапливается в организмах рыб. Он может нарушать у них работу почек — этот эффект так же наблюдается у людей при длительном приёме препарата. Среди проб наиболее распространённым оказался противогрибковый триклозан, который входит в состав зубных паст и токсичен для некоторых видов водорослей [1]. В 53 из 74 исследованных водохранилищах для питьевой воды были выявлены следы одного-двух лекарств. Немецкие ученые обнаружили в реках, озерах и глубоких водоносных пластах следующие лекарства: для снижения веса и борьбы с ожирением; противовоспалительные (например, ибупрофен и диклофенак); антибиотики; стероидные гормоны; противозачаточные средства. В России так же озабочены этими проблемами. Сотрудники Института водных проблем РАН провели первое в России масштабное исследование подмосковных водоемов на выявление лекарственного загрязнения. В воде и донных отложениях обнаружены 23 действующих вещества лекарственных препаратов, 9 вспомогательных веществ лекарственных форм, 5 веществ, входящих в витаминные комплексы и биологически активные добавки [2].

В мире еще нет очистных сооружений, спроектированных специально для очистки сточных вод от лекарственных веществ, но проводимые исследования в Лаппеенрантском технологическом университете (ЛТУ) в Финляндии, говорят, что такие технологии есть [3].

Исследователи проверяли извлечение лекарственных веществ из сточных вод путем мембранной фильтрации и процесса окисления. По результатам исследования данными методами было извлечено 95 процентов, а в некоторых случаях и 99 процентов загрязняющих и питательных веществ.

Усовершенствованные технологии очистки воды, такие как мембранная фильтрация и окисление, эффективно выводят из сточных вод вещества, которые плохо выводятся или не выводятся совсем традиционными биологическими процессами очистки воды. К таким веществам относятся лекарства от депрессии и эпилепсии, а также обезболивающие мази и гели для наружного применения.

Ученые Томского политехнического университета предложили очищать сточные воды от присутствия лекарственных веществ радиацией, но пока такие технологии не внедрены в производство. Согласно статьям 7, 41, 42 Конституции РФ каждый человек имеет право на охрану здоровья и благоприятную окружающую среду. Поэтому необходимо финансировать разработки очищения лекарственных средств на федеральном и региональном уровнях. Можно предусмотреть особый льготный режим организациям которые разрабатывают и производят средства, препараты, фильтры очищающие загрязненную лекарствами воду.

На основании изложенного, предлагаем следующие меры:

1. Министерству природных ресурсов и экологии разработать программу, в которой предусмотреть предоставление грантов организациям, победившим в конкурсе по разработке и производству средств и способов очистки воды от загрязнения активными веществами.

2. Дополнить статью 381 НК РФ пунктом 4.1 в котором предусмотреть льготы для организаций которые разрабатывают и производят средства, препараты, фильтры, очищающие загрязненную активными веществами, в том числе и лекарствами.

Библиографический список:

1. Кофман В.Я. Лекарственные препараты в сточных, природных и питьевых водах. Журнал «Снабжение и санитарная техника» № 12 2014 г.
2. <http://www.zonafish.ru/forum/viewtopic.php?p=53303>
3. http://www.lut.fi/web/ru/news/-/asset_publisher/gF1s1I2qMHDP/content/остатки-лекарственных-веществ-можно-вывести-из-воды-более-чем-на-95-процентов

*Грухин Ю.А. ст. преподаватель; Галикаев И.Р., студент НГТУ
Новосибирский государственный технический университет*

К ВОПРОСУ ОБ УВЕЛИЧЕНИИ ЧИСЛА СМЯГЧАЮЩИХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ В СТАТЬЮ 61 УК РФ

В статье рассматривается возможность увеличения числа смягчающих обстоятельств, в случае причинения вреда преступнику, который незаконно вторгся в чужое жилище.

По статистике МВД России в 2016 году половину всех зарегистрированных преступлений (43,3%) составляют хищения чужого имущества, совершен-

ные путем: кражи – 473,9 тыс. (+1,4%), грабежа – 31,8 тыс. (-10,2%), разбоя – 5,9 тыс. (-12,1%). Каждая четвертая кража (25,3%), каждый двадцать первый грабеж (4,8%), и каждое одиннадцатое разбойное нападение (9,0%) были сопряжены с незаконным проникновением в жилище, помещение или иное хранилище. Каждое тридцать третье (3,0%) зарегистрированное преступление – квартирная кража[1]. Нередки случаи, когда граждане, подвергшиеся нападению в собственном доме и оказавшие злоумышленникам сопротивление, попадают на скамью подсудимых по обвинениям в превышении пределов необходимой самообороны. Даже при благоприятном исходе дела - это оборачивается для людей, потраченными нервами, временем, деньгами, а иногда и здоровьем. Получается, что законопослушный гражданин не имеет возможности защитить себя и свою семью от посягательств, даже в своем доме. Подтверждение тому резонансное дело бизнесмена Гегам Саркисяна из Тульской области, к которому в 2013 году в дом ворвались грабители, угрожали убить, жену и малолетних детей. Он – защищавший семью от преступников, уже ранее судимых, был обвинен не в превышении пределов необходимой обороны, а в убийстве [2]. Это, к сожалению, зачастую происходит с людьми, воспользовавшимися правом на самооборону. Для сравнения, в США, в законодательстве большинства штатов, закреплён принцип Castle Doctrine «Доктрина Крепости». Согласно ей, место жительства является неприкосновенным. Американцы имеют законное право стрелять по непрошенным гостям, чтобы защитить себя, свою собственность и других людей от нападения или вторжения (которое потенциально может закончиться нападением). Поэтому причинение смерти лицу, незаконно проникшему в жилище, принимается судом, как допустимая мера необходимой обороны, без необходимости дополнительных обоснований причинения смерти. В Израиле принят закон, известный как «Закон Дроми», который определяет противодействие нападающему как законно необходимую оборону[3]. К сожалению в нашей же стране такой принцип не укоренен. К вам в дом могут ворваться вооруженные люди, угрожать и применять насилие к вам или вашей семье. А вы в ответ должны вызвать сотрудников правоохранительных органов и ничего не предпринимать в ответ. В противном случае, если вы поступите, как настоящий мужчина, вас могут ожидать различные неприятности. 11 сентября 2014 года трижды судимый гражданин Галкин находившийся в состоянии алкогольного опьянения, позвонил в квартиру Виктора Гончара проживавшего в городе Новосибирск. Дверь открыла одна из дочерей обвиняемого, мужчина схватил ее за руку и заявил, что он якобы участковый, и что всем необходимо предъявить паспорта. Поспешивший на крик дочери отец вытолкнул мужчину из квартиры. На лестничной площадке завязалась драка. Гончар нанес ему один удар кулаком в область головы, а также с большой силой нанёс один удар ногой в область живота – печень, от чего потерпевший упал на лестничный пролет. От полученных повреждений мужчина скончался на месте. Суд приговорил Виктора Гончара к 7 годам лишения свободы за превышения пределов необходимой обороны [4]. Российские законодатели не однократно предлагали расширить право россиян на самооборону. В апреле 2012 года вице-

спикер Госдумы Игорь Лебедев (ЛДПР) предлагал пересмотреть вопрос о праве россиян на самооборону. Похожий законопроект о расширения понятия необходимой обороны в нормах уголовного права разрабатывал и сенатор Евгений Тарло [5]. Однако и он получил отрицательные отзывы от Верховного суда и аппарата правительства. 27 августа 2013 Парламентарий от «Единой России» и член «Народного фронта» Алексей Журавлев подготовил законопроект, который позволяет гражданам стрелять и вообще применять любые виды оружия, даже если это повлечет гибель злоумышленников, ворвавшихся в жилище. В июне 2016г. – сенатор Антон Беляков подготовил законопроект, который вносит изменения в статью 37 УК и уточняет обстоятельства, "исключающие преступность деяний при самообороне". В связи с поправками, не будет являться преступлением причинение вреда нападающему, если преступник незаконно вторгся в пределы частной собственности жертвы или любое помещение, занимаемое ею на законных основаниях [6]. В Конституции Российской Федерации закреплено, что «Гражданам гарантировано право на неприкосновенность жилища», однако до сих пор свой дом – так и не стал крепостью. На наш взгляд, необходимо в статью 61 УК РФ «Обстоятельства, смягчающие наказание» добавить новый пункт «л» «причинение вреда лицу незаконно проникшему в жилище виновного.» Эта, поправка будет способствовать большей защищенности граждан. Люди должны быть уверены в том, что любые действия, направленные на защиту как себя так и своей семьи в своем жилище, будут законными и правомерными.

Библиографический список:

1. Адрес URL: <http://mir24.tv/news/society/7820559>.
2. Адрес URL: <http://www.nsk.kp.ru/daily/26457.4/3327102/>.
3. Адрес URL: <http://lebedev-ldpr.livejournal.com/582923.html>.
4. Адрес URL: <http://izvestia.ru/news/555947>.
5. Адрес URL: http://vedomosti-ural.ru/news/33222/?ya_rss=1.
6. Адрес URL: <http://www.travmatik.com/2013/08/castle-doctrine-ukraine/>.

*Грухин Ю.А., ст. преподаватель; Горбунова Ю.Д., студентка НГТУ
Новосибирский Государственный Технический Университет*

ПРОБЛЕМА ИСТОЩЕНИЯ ЛЕСНЫХ РЕСУРСОВ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Статья посвящена вопросам истощения лесных ресурсов на территории России. Авторами исследуются причины гибели лесных массивов и предлагаются наиболее разумные пути решений.

Леса России по площади составляют 19% от общемирового лесного фонда. Каждый год они улавливают от 300 до 600 тонн углекислого газа.

По данным государственного учета лесного фонда, за последние пять лет площади лесов на территории страны сократились на 3%. Проблема истощения лесных ресурсов кроется во многих факторах.

Во-первых, это вырубка лесов. В год в нашей стране вырубается около 1,2 миллиона гектаров леса. По данным Генпрокуратуры, еще 800 тысяч гектаров уничтожается нелегально. По подсчету исследователей, вырубка леса ежегодно приносит мировой экономике ущерб на сумму до 5 триллионов долларов [1].

Во-вторых, это лесные пожары, которые уничтожают ежегодно 3—7 миллионов гектаров леса.

Замещение леса в России держится на уровне 200 тысяч гектаров в год.

Основной причиной возникших в лесном хозяйстве страны проблем мы считаем неразумное изменение законодательства. Действующий до 2000 года Лесной кодекс имел недостатки, однако принятый в 2007 году новый кодекс не улучшил ситуацию, а в некоторых моментах даже ухудшил. После вступления в действие нового Лесного кодекса была разрушена существовавшая до этого система органов лесного хозяйства и государственной лесной охраны. Из 83 тысяч человек Гослесоохраны лесхозов было оставлено 680 человек лесных инспекторов в составе Росприроднадзора [2].

Ст. 96 Кодекса фактически уменьшила также штат лесничих и увеличила объем их полномочий. В число обязанностей лесничего новый Кодекс добавил предъявление исков в суд, арбитражный суд; осуществление в пределах своей компетенции производства по делам об административных правонарушениях; уведомление в письменной форме лиц, осуществляющих использование лесов о результатах проверок соблюдения лесного законодательства и о выявленных нарушениях. Дополнительные полномочия требуют затрат времени и не позволяют леснику выполнять свою прямую обязанность – охрану леса. При этом численность работников лесничеств сократилась в пять раз - со 160 до 32 тысяч. Лесной кодекс переложил все лесохозяйственные и противопожарные функции на регионы и на арендаторов.

Функции восстановления леса практически были возложены на арендаторов. Однако сейчас в аренде находится только 13% лесного фонда России. Таким образом, у большей части российского леса нет реального хозяина, занимающегося восстановлением [3].

Чтобы решить проблему сохранения лесов необходимо внести следующие изменения в Лесной кодекс:

1. Восстановить лесную охрану на федеральном уровне, ликвидированную статьей 53.2 Лесным кодексом.

2. Внести статью, определяющую, какие документы должны подтверждать законность той или иной рубки. Следует восстановить систему лесорубочных билетов и ордеров, которые позволят отличать законно заготовленную древесину от незаконной.

3. Статью 10 «Подразделение лесов по целевому назначению» настоящего кодекса дополнить следующими положениями: «В защитных лесах запрещаются осуществление видов лесопользования и проведение лесохозяйст-

венных мероприятий, несовместимых с целями установления соответствующей категории защитности», «Пребывание граждан в защитных лесах может быть ограничено в порядке, установленном уполномоченным федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим правовое регулирование в области использования, охраны и воспроизводства лесов, если иное не установлено настоящим Кодексом». В состав защитных лесов внести леса следующих категорий: леса, выполняющие функции защиты водных объектов и источников питьевого водоснабжения; леса на пустынных, полупустынных, степных, лесостепных и малолесных горных территориях; леса особо охраняемых природных территорий и заповедные лесные участки [4].

4. Статью 102 (Защитные леса и особо защитные участки лесов) настоящего кодекса дополнить следующими положениями: «Лесопользователь, ведущий лесное хозяйство, или собственник леса обязан обеспечить возобновление леса хозяйственно ценными древесными породами в течение трех лет после окончания рубки», «Лесопользователь, ведущий лесное хозяйство, или собственник леса обязан обеспечить проведение как минимум однократного ухода за молодым лесом до достижения этим лесом 30-летнего возраста» [4].

5. На основе научных рекомендаций определить необходимое количество гектаров леса, которое должно приходиться на одного лесничего.

Важно, чтобы лесовосстановительные работы проводились на всей территории страны. Для этого в каждом субъекте должны иметься специальные организации.

Библиографический список:

1. Лесная энциклопедия: В 2-х т., т.2/Гл.ред. Воробьев Г.И.; Ред.кол.: Анучин Н.А., Атрохин В.Г., Виноградов В.Н. и др. - М.: Сов. энциклопедия, 1986.-631 с., ил.
2. Евгений Шварц, Дмитрий Аксенов. Лесные пожары: Глядя с земли //Ведомости. 11.08.2010.
3. Лесной кодекс РФ не выдержал проверку лесными пожарами //РИА Новости. 27.09.2010.
4. Предложения общественных организаций по изменению глав 12-14 проекта Лесного кодекса. Лесной форум Гринпис России. <http://www.forestforum.ru/>.

*Грухин Ю.А. старший преподаватель; Еськов В.Д. студент НГТУ
Новосибирский государственный технический университет*

К ПРОБЛЕМАМ ОРФАННЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

В статье говорится о трудностях, встречающихся в лечении редких (орфанных) заболеваний и предлагаются пути решения этих проблем

Орфанные заболевания (англ. rare disease, orphan disease) - редкие заболевания, затрагивающие небольшую часть популяции. В среднем они встречаются с частотой 1 на 10 тыс. населения, около половины пациентов – дети. На данный момент известно о более чем 7 тыс. различных редких заболеваний.

Среди самых распространённых орфанных заболеваний: гемофилия, муковисцидоз, болезнь Гоше, болезнь Фабри, синдром Элерса [1].

Гемофилия признана самым дорогостоящим заболеванием во всем мире. Ежегодное лечение одного гемофилика обходится приблизительно в 12 тыс. долларов. А на один курс лечения такой болезни, как муковисцидоз нужна сумма в размере 112 9000 рублей. [1] «Ситуация с выделением федерального финансирования для медикаментозного лечения «редких» пациентов на данный момент катастрофическая, – заявил директор межрегиональной благотворительной общественной организации «Союз пациентов и пациентских организаций по редким заболеваниям» Денис Беляков. – Особенно сильно это ударило по тем больным, диагноз которым был поставлен в этом году – им даже не начинают лечения» [2].

Большинство орфанных препаратов создаются на основе дорогостоящих биотехнологий. Для создания инновационного лекарственного средства в среднем требуется около 10 лет работы и около 1 миллиарда долларов инвестиций. Если инновационный препарат разрабатывается для лечения массового заболевания и будет потребляться в больших объемах, то затраты на его производство окупятся. Но в случае с орфанными препаратами все иначе, пациентов во всем мире очень мало, поэтому объем продаж будет очень небольшим, а стоимость каждой упаковки, соответственно, значительно - возрастет [3].

Что касается текущего финансирования, то, по словам Красильниковой, в прошлом году регионы потратили на орфанные препараты 13,3 млрд рублей, из которых 7 млрд рублей составили средства собственных бюджетов, остальные 45% затрат покрыли федеральные субвенции. Дефицит составил 4,4 млрд рублей. Потребность этого года – 22 млрд рублей. И если федеральный бюджет не выделит денег, дефицит составит 65%», К концу 3-го квартала 2015 года субъекты потратили на редкие заболевания бюджеты, соизмеримые с бюджетами 2014 года (около 8,5 млрд. руб.) и столкнулись с реальной проблемой полного отсутствия дальнейшей возможности финансирования закупок, лекарственных препаратов, для граждан с редкими заболеваниями [4]. В связи с этими обстоятельствами вызывает негодование следующий факт. Так, 21 сентября 2016г. Федеральная Антимонопольная Служба установила случаи завышения цен на ряд лекарственных препаратов, централизованнокупаемых Минздравом по программе “7 нозологий”. Цены, на которые в России оказались выше минимальных цен в некоторых других странах. В частности, предельные цены по 48 позициям лекарственных препаратов, зарегистрированным в России, оказались в среднем выше на 39%, чем в других странах мира [5]. Получается, что на деньги выделенные федеральным бюджетом, на орфанные заболевания можно было купить почти на 40% больше лекарств, чем приобрели на самом деле.

Кроме того, для части орфанных заболеваний отсутствуют даже клинические рекомендации, определяющие подходы по их квалифицированному лечению. На основании изложенного:

1. Необходимо внести изменения в законодательство, в части внедрения системы целевого федерального софинансирования. Для покрытия дефи-

цитной части расходных обязательств на осуществление переданных субъектам Российской Федерации полномочий, по обеспечению лекарственными препаратами и специализированными продуктами лечебного питания граждан, страдающих жизнеугрожающими и хроническими прогрессирующими редкими (орфанными) заболеваниями, приводящими к сокращению продолжительности жизни гражданина или его инвалидности.

2. Вменить в обязанность Минздрава РФ осуществлять постоянный контроль, за закупками дорогостоящих лекарств, с целью не допущения завышения их стоимости.

3. Министерству здравоохранения необходимо и далее проводить работу по стандартизации оставшихся орфанных заболеваний.

Библиографический список:

1. Электронный ресурс: <http://sosudinfo.ru/krov/gemofiliya/>.
2. Медицинский портал // [Электронный ресурс]: <http://medportal.ru/mednovosti/news/2016/06/09/978orphan/>
3. Электронный ресурс: <http://www.rare-diseases.ru/medications/393-2015-11-26-21-48-57>.
4. Электронный ресурс: <http://www.interfax.ru/russia/529332>.
5. Электронный ресурс: <http://www.rare-diseases.ru/novosti/1067-zakonodatelnoe-regulirovanie-podkhodov-po-okazaniyu-meditsinskoj-pomoshchi-bolnym-s-redkimi-orfannymi-zabolevaniyami>.

*Грухин Ю.А. ст. преподаватель; Кюлмамедова Л.Б. студентка НГТУ
Новосибирский государственный технический университет*

ПЛАТИТЬ ДОЛЖНЫ ВСЕ

В статье говорится о том, что в России имеется несколько миллионов трудоспособных граждан, которые официально не работают, не платят взносы в социальные фонды, но пользуются услугами по программам ОМС и иными общественными благами.

Права граждан Российской Федерации в области охраны здоровья закреплены в п. 1 ст. 41 Конституции РФ; ст. 20 "Основ законодательства РФ об охране здоровья граждан"; в законе РФ "О медицинском страховании граждан в РФ". Согласно закону РФ "О медицинском страховании граждан в РФ" все граждане РФ, иностранные граждане и лица без гражданства, постоянно проживающие на территории РФ, подлежат обязательному медицинскому страхованию. Средства для оказания бесплатной помощи формируются за счет страховых взносов и бюджета. А взносы платят только те, кто официально трудоустроен. В 2016 году работодатели ежемесячно должны отчислять 5,1% за каждого работника платежи в Фонд обязательного медицинского страхования. За пенсионеров взносы вносит Пенсионный фонд, за несовершеннолетних и официальных безработных - государство. Система медицинского страхования построена по солидарному принципу. За бедного платит богатый, за больного

здоровый. Проблема в том, что согласно прогнозам экономистов, доходы Федерального фонда обязательного медицинского страхования вырастут на 3,1% до 1,66 трлн руб., а расходы – на 1,5% до 1,69 трлн руб. Эксперты приходят к выводу, что запланированных средств на выполнение территориальных программ ОМС может не хватить. По подсчетам специалистов ВШЭ, планируемые расходы по этой статье 1,46 трлн руб. хотя и превышают расходы текущего года, но в реальном выражении с учетом инфляции они снизятся на 3% [1].

И россияне предлагают способ откуда взять деньги. *Почти половина жителей РФ (45%) согласно опросу ВЦИОМ считают необходимым принятие в России закона, по которому не имеющие работы граждане должны будут платить за пользование социальной инфраструктурой [2]. Минтруд уже подготовил законопроект, который обяжет официально не работающих граждан платить за пользование поликлиниками и больницами.* Но другая проблема состоит в том что в правительстве до сих пор не знают сколько человек не платят социальные взносы. Например в 2013 г О. Голодец говорила, что 38 млн человек занимаются не понятно чем и где [3]. По оценкам министра труда Максима Топилина 2015 году, потери Пенсионного фонда и Фонда социального страхования составляют порядка 500 миллиардов в год из-за неформальной занятости — около 18-20 миллионов человек остаются «в тени» [4]. По словам Матвиенко в 2016 году 30 миллионов человек не состоят на бирже труда и не платят налогов. Они делают ремонты квартир, чинят автомобили, а также подрабатывают в иных местах, нигде официально не оформляясь [5]. Такой разброс цифр говорит, и о качестве статистических данных, и о качестве госуправления. Верно одно: миллионы людей не платят никаких взносов, в том числе в ОМС. К примеру, в союзной Белоруссии такие «неформалы» платят примерно 12 тыс. руб. в год. Там ввели так называемый налог на тех лиц, которые находятся в трудоспособном возрасте, но не уплачивают страховые взносы и не заняты в трудовой деятельности. Если гражданин работает менее 183 календарных дней в году, он обязан заплатить сбор в размере 20 минимальных размеров оплаты труда. В настоящее время в России добросовестные граждане оплачивают социальные гарантии тех, кто имеет дополнительный доход. Не работающих необходимо отделить от людей, которые не имеют возможности работать в силу немощи, старости или инвалидности и которым должна быть обеспечена бесплатная медпомощь. Самозанятые граждане трудоспособного возраста должны состоять на налоговом учете, и сообщать о своих доходах. Необходимо выявить таких лиц и обязать их вносить ежемесячно платежи в том объеме, в котором оплачивает за них медицинскую помощь бюджеты субъектов Федерации. На практике реализовать эту идею следует через пенсионный фонд, в котором есть информация о перечислении взносов граждан на обязательное медицинское страхование. Если платежи не поступают, с пациентов нужно потребовать плату. Как показывает практика, когда люди платят за медицинские услуги, то относятся к своему здоровью гораздо ответственнее: аккуратнее соблюдают предписания врача, бросают курить, не злоупотребляют алкоголем.

Библиографический список:

1. <http://www.insur-info.ru/press/111592/>.
2. <https://ria.ru/society/20160928/1478083320.html>.
3. <http://www.business-gazeta.ru/article/78112/>.
4. <http://www.rosmintrud.ru/social/social/299/>.
5. <http://rusnext.ru/news/1473402304>.

*Грухин Ю.А., ст. преподаватель; Романова Ю.С., студент НГТУ
Новосибирского государственного технического университета*

ФОРМАЛЬДЕГИД - ОПАСНОСТЬ ВОКРУГ НАС

В данной статье рассказывается о различных химических веществах, встречающихся в быту, в основе которых – формальдегид. Говорится о вреде, наносимом этими веществами здоровью людей. И предлагаются способы разрешения данной проблемы.

До первой половины 20 века, артефакты, окружающие человека, создавались из природных материалов: камня, дерева, глины и т.д. Позднее, с изобретением искусственных материалов, которые в некоторых отношениях превосходили природные, их стали изготавливать из этих материалов. На сегодняшний день, большинство мебели изготавливается из пластических масс, которые имеют как положительные, так и негативные свойства.

Например, первого сентября, дети радостно забегают в классы, студенты заходят в аудитории. В помещениях сделан ремонт: настелен линолеум, поставлены пластиковые окна, установлены потолочные плиты, занесена новая мебель. Всё прекрасно! Однако, со временем учащиеся начинают чувствовать себя плохо, быстрее устают, у них болит голова, начинается кашель, насморк и т.д. Данные симптомы вызваны воздействием химических веществ, выделяемых из мебели и иных бытовых предметов.

Одним из самых распространённых на сегодняшний день вредных веществ, которые необходимы при производстве мебели, бытовой химии и иных предметов окружающих нас, является формальдегид. Частые головные боли, раздражение горла, кашель и насморк, появляющиеся после долгого пребывания в помещении, — причиной этого может быть вовсе не ОРЗ, а формальдегид. При вдыхании формальдегида у человека происходит раздражение носоглотки и глаз. Поражаются легкие. Многие ученые серьезно полагают, что ряд случаев развития у детей астмы связан именно с этим газом. Существуют опасения, что при длительном контакте с формальдегидом в высоких концентрациях могут образоваться онкологические опухоли. Исследования показали, что это вещество - достаточно сильный канцероген, а эксперименты на лабораторных животных подтвердили это предположение. Помимо формальдегида огромное количество других вредных веществ используется при изготовлении бытовых предметов.

Бензол и этилбензол – токсичные вещества, попадающие в атмосферу квартиры из линолеума, лаков, красок, мастик. Вызывают раковые опухоли, заболевания крови и кроветворной системы.

Ксилол и толуол – органические растворители, на основе которых изготавливают лаки, краски, клеи, пластмассы. При большой концентрации этих веществ в воздухе жильцы рискуют получить заболевания крови, лёгких, слизистых, кожи.

Фенол – это ароматический спирт, используемый для получения синтетических смол и полимерных материалов. При постоянном отравлении есть риск поражения печени, почек, крови.

Поливинилхлорид (ПВХ) - выделяет в окружающее пространство канцерогенный газ винилхлорид, влияющий на здоровье нервной системы. При нагревании ПВХ отравляет помещение гораздо сильнее, поэтому не стоит допускать нахождения этих материалов возле батареи. В настоящее время установлены предельно допустимые концентрации в воздухе рабочей зоны более чем для 850 веществ. Проблема состоит в том, что ПДК вредных веществ высчитывается отдельно по каждому виду вещества. Например, предельно допустимая концентрация фенола для рабочей зоны насчитывает 5 мг/м³, а формальдегида 0,5 мг/м³. Однако воздействие вредных веществ нередко носит синергетический характер - когда динамические системы объединяются, новое образование не равно сумме частей, а образует систему другой организации или систему иного уровня. Иначе говоря, совокупность опасных веществ, выделяемых может приносить вред гораздо больший, чем каждое по отдельности. Поэтому необходимо исследовать суммарное воздействие токсичных веществ, которые выделяются из материалов, применяемых, при оборудовании детских садов, школ, вузов, больниц. Затем на основании этих исследований принять санитарные нормы.

На основании выше изложенного предлагаем:

1. Принять санитарные нормы и правила, учитывающие синергетический эффект веществ выделяемых из мебели, линолеума, пластика.
2. При оборудовании детских садов, школ, вузов, больниц в основном использовать натуральные материалы.
3. До начала эксплуатации помещений, в которых будут находиться люди, в обязательном порядке использовать специальные приборы, измеряющие ПДК вредных химических веществ и составлять акты.

Библиографический список:

1. Интернет ресурс: <http://inforecept.ru/stati/opasno/mebel-nevidimaja-opasnost.html>.
2. Князева Е. Н. Энциклопедия эпистемологии и философии науки. — М.: «Канон+», РООИ «Реабилитация», И. Т. Касавин, 2009.
3. Интернет ресурс: <http://zdorove-semi.ru/vrednye-veshhestva-v-mebelnyx-i-stroitelnyx-materialax/>.

СПРАВЕДЛИВЫЕ НАЛОГИ

В статье рассмотрена необходимость перехода от плоской шкалы подоходного налога, на доходы физических лиц, на прогрессивную шкалу НДФЛ.

Что мы знаем о налогах? Что их никто не хочет платить. Как сказал средневековый философ Фома Аквинский, налог это «узаконенная форма грабежа». Но с другой стороны, налоги это основа финансового благополучия государства. И субъекты, которые, не вовремя, или вовсе не платят налоги, могут за это поплатиться свободой. Как известно, знаменитый гангстер Аль Капоне был посажен в тюрьму на 11 лет, не за свои преступления, а за неуплату налогов. В последнее время, как со стороны политиков, так и представителей общества сложился консенсус о том, что налоги, существующие в государстве, должны быть не только эффективными и собираемыми, но и отражать представления налогоплательщиков о справедливости и социально-правовом равенстве. Именно принцип социальной справедливости должен быть поставлен во главу угла отечественной системы налогообложения. Целесообразно ли вводить в России прогрессивную шкалу налогообложения, а если да, то возможно, ли сгладить социальное неравенство в РФ налоговыми мерами? В России 2014 году доход ниже прожиточного минимума, по информации Росстата, был у 16,1 миллиона человек. Наконец 2015 года, к числу бедных относились 22 миллиона человек, сообщила в интервью телеканалу «Россия 24» вице-премьер РФ по социальной политике Ольга Голодец, т.е. налицо почти 50%-й рост бедности за последний год [1]. С 2005 года Россия неизменно входит в тройку стран - лидеров, по количеству миллиардеров.

А в 2012 году Российская Федерация вышла на второе место, по числу сверхбогачей в мире.

На сегодняшний день в России действует плоская шкала подоходного налога. Она составляет 13%, независимо от уровня доходов налогоплательщика. Выходит, что в нашей стране подоходный налог в равной доле высчитывается, как с уборщицы с заработной платой 12 тысяч рублей в месяц, так и с генерального директора крупной компании, получающего 1 миллион 200 тысяч рублей за этот же период времени. По словам руководителя вновь созданной российской либерально-консервативной партии предпринимателей Б. Титова: «Бедным не следует платить подоходный налог. Подобная практика действует во Франции, Великобритании и США. Я считаю, размер налога должен зависит от уровня благосостояния человека. Чем ты богаче, тем больше ты должен платить», Среди 20 развитых стран мира, в настоящее время только в России плоская школа подоходного налога! На современном этапе реформирования налоговой системы необходимо выработать новую концепцию налогообложения

доходов граждан. Она должна учитывать, как мировой опыт, так и особенности общественного менталитета россиян.

Подходное налогообложение должно быть основано на следующих базовых принципах:

- налоговую нагрузку необходимо распределять пропорционально полученным налогоплательщикам доходам;
- от обложения налогом следует освободить граждан, чьи доходы равны или ниже прожиточного минимума;
- величина налога должна быть не запредельной, с тем, что бы не подорвать желание интенсивно трудиться;

Правительственная инициатива по установлению во Франции увеличенного налога для богатых, привела к отказу от французского гражданства ряда знаменитостей, доходы которых, начиная с 500 тысяч евро в год, попали под увеличенную ставку в 49% [2]. Поэтому если и повышать налоги с доходов физических лиц, то в разумных пределах.

Одна из самых высоких ставок подоходного налога существовала в США. Например, в конце 1960 годов, эта цифра доходила до 90%, пока в 1961 году президент Кеннеди, не сократил налоги в среднем на 20-30% [3].

В Конституции в статье 7 утверждается, что Россия социальное государство, хотя до сих пор налоговые органы забирают 13% с доходов граждан, зарплата которых равна прожиточному минимуму.

Поэтому, необходимо вводить прогрессивную шкалу налогов, на доходы физических лиц. Граждане, получающие доход до 12 тысяч рублей, должны быть освобождены от уплаты налогов. А лица имеющие доходы свыше 100 тысяч рублей, облагать пропорциональной шкалой налога.

Библиографический список:

1. http://inosmi.ru/country_russia/20160106/234990400.html.
2. Журнал «Закон» № 2 Февраль 2013.
3. <http://www.kontinent.org/article.php?aid=45fb3278704ef>.
4. <http://www.nsk.kp.ru/daily/24388/566903/>.

*Грухин Ю.А., ст. преподаватель; Скорин А.Ю., студент НГТУ
Новосибирский государственный технический университет*

НЕ НАСТОЯЩИЙ ЭКСТРЕМИЗМ

В статье говорится о том, что экстремистской литературой, зачастую признаются религиозные тексты, которые были написаны сотни лет назад, в другую историческую эпоху и предлагается такого рода решения, принимать Верховному суду РФ.

Экстремизм – это теория и практика достижения социально-политических, религиозных, национальных целей посредством «крайних», за-

прещённых способов. [1] А согласно абз.3, п.1, статье 1 ФЗ от 27.07.2006 N 148-ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности», к такого рода деятельности, относится:

«...насильственное изменение основ конституционного строя и нарушение целостности Российской Федерации»;

«...публичное оправдание терроризма и иная террористическая деятельность»;

а так же «...возбуждение социальной, расовой, национальной или религиозной розни»; и т.д. [2]

Среди работников правоохранительной системы бытует мнение, что книги, почитаемые, как священные тексты, памятники религиозно-философской мысли, написанные за несколько веков до нашей эры, содержат в себе призывы к убийствам, расправам и т.д. И это, по их мнению, вызывает неоднозначную реакцию общественности. Поскольку эти призывы могут в действительности побудить кого-то к не правомерным действиям.

В сентябре 2015 Южно-Сахалинский суд, признал «экстремистским материалом» книгу «Мольба (дуа) к Богу: ее значение и место в Исламе». «Он - Живой, и нет божества, кроме Него», «Не взывайте же ни к кому наряду с Аллахом» - эти и другие цитаты из Корана посчитали экстремистскими специалисты Экспертно-криминалистического центра УМВД РФ по Сахалинской области. И на основе этой экспертизы, судья Наталья Перченко, включила книгу в список экстремистской литературы.

Через неделю в Южно-Сахалинский городской суд поступила апелляционная жалоба от главы Чеченской республики Рамзана Кадырова на это решение.

На сторону Кадырова встали и религиозные деятели – причем как мусульмане, так и христиане, которые были возмущены тем, что такие великие и священные тексты, признаны экстремистскими. «Светские люди без привлечения религиозных деятелей не должны выносить решения, особенно по сакральным текстам», заявил сопредседатель совета муфтиев России Нафигулла Аширов. [3]

Эта ситуация подтолкнула депутатов Госдумы принять законопроект, налагающий запрет на трактовку текстов священных книг и объявление их экстремистскими.

Согласно документу, размещенному в базе данных Госдумы, ФЗ "О противодействии экстремистской деятельности" дополняется статьей 3.1 следующего содержания: "Статья 3.1. Особенности применения законодательства Российской Федерации о противодействии экстремистской деятельности в отношении религиозных текстов. Библия, Коран, Танах (Священное писание в иудаизме - ИФ) и Ганджур (собрание священных буддийских текстов - ИФ), их содержание и цитаты из них не могут быть признаны экстремистскими материалами". [4] Это правильное решение не сняло с повестки вопрос, о том, что к экстремистской литературе могут быть причислены другие книги другие памятники религиозной культуры, не менее уважаемые и почитаемые верующими.

ми. Ведь в мире насчитывается много священных текстов, помимо Корана, Библии, Танаха и Ганджура, например такие писания, как: Авеста, : Веды, Джайн Агам, Трипитака, Кодзики и многие другие.

Например в 2015 году Роскомнадзор обратился к главе последователей буддийского течения "Тхеравада" с требованием удалить с сайта общины часть сутты Палийского канона (собрание буддийских текстов на языке пали), усмотрев в его тексте пропаганду самоубийства. В этой сутте Будда рассказывает о монахе, который вплотную приблизился к состоянию просветления, но не мог перейти этот рубеж из-за телесной болезни. Тогда он решил покончить с собой, чтобы достичь просветления в следующей жизни — и вот тогда освободился от сансары. Глава общины удалил текст, но заявил чиновникам, что верующие считают эту сутту словами самого Будды. Есть два предложения, которые могут разрешить сложившуюся ситуацию.

Первое. Необходимо создать комиссию экспертов, куда включить уважаемых религиозных деятелей и представителей министерства юстиции для оценки содержания религиозных текстов. Проблема в том, что, оценка деятельности работников правоохранительной системы, основывается на принципе «чем больше экстремистских материалов они выявляют, тем лучше они работают». Члены комиссии могут просто не успевать рассматривать поток текстов, признаваемых экстремистскими. Считаю, что более уместным является предложение главы информационно-аналитического центра "Сова" Александра Верховского. На его взгляд, разумнее было бы изменить подсудность дел, связанных с экстремизмом: "Если разрешить возбуждать такие дела только областными прокурорам, а рассмотрение передать на уровень Верховного суда, то суды займутся действительно важными материалами, а не запретом бесконечных листовок"[5].

Библиографический список:

1. Электронный ресурс: <http://elanskaya.edusite.ru/p93aa1.html>.
2. Электронный ресурс: <https://navalny.com/p/4609/>.
3. Электронный ресурс: <http://www.interfax.ru/russia/465789>.
4. Электронный ресурс: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71153654/>.
5. Электронный ресурс: <http://www.interfax-religion.ru/?act=print&div=19097>.

*Грухин А.Ю., ст. преподаватель; Шабанова Д.О., студент НГТУ
Новосибирский государственный технический университет*

ВЕРНЕМ НАЛОГ НА НАСЛЕДСТВО

В статье поднимается проблема отмены налоговой выплаты на наследство и предлагается решение данной проблемы путем введения подоходного налога на имущество с богатых слоев населения.

Налог на наследство - это прямой налог, которым облагается имущество или денежные средства умершего. Имущественный налог является важным источником доходов для большинства государств во всем мире, играя роль важной составляющей от бюджета той или иной страны. Но далеко не в каждой стране налог на имущество имеет место быть. Так Индия, Новая Зеландия, Израиль, Австрия, Сингапур, Гибралтар - отказались от подобного налога по причине неэффективности механизма; В этом числе оказалась и Российская Федерация.

Рассуждая о значимости отмены и напротив - функционирования налога можно отметить ряд аспектов как «за», так и «против» него.

Сторонники налога, непосредственно, указывают на его значимость не только для бюджета страны, но и для подъема мотивации к трудовой деятельности обладателей наследуемого имущества. Иначе молодые наследники попросту превратятся в богатых бездельников, которые то и сделают, что получат кругленькую сумму от своих родителей. В противном случае, не все население страны является колоссальными богачами, которые, получая в наследство и без того не такую огромную сумму, платят налог государству.

Так, ставя перед собой главную задачу – построение свободного демократического государства, В.В. Путин в одном из посланий к Федеральному собранию написал, что каждый гражданин вправе распорядиться заработанным по своему усмотрению, в том числе и передать по наследству детям. Миллиардные состояния все равно где-то спрятаны в офшорах и в процессе наследования и вовсе не участвуют. А за какой-нибудь садовый домик надо заплатить такие деньги, которые часто человеку не по карману [1].

1 июля 2005 года в нашей стране был принят Федеральный закон №78-ФЗ, упразднивший налог на любое имущество, переходящее в порядке наследования по закону или по завещанию к любому лицу, независимо от степени родства последнего с покойным [2]. Но переходные положения отсутствовали и были внесены в него только Федеральным законом от 31 декабря 2005 года №210-ФЗ. [3]. Суть главного нововведения в том, чтобы тринадцатипроцентный налог облагал лишь наследство, которое является дальним – «случайным», а имущество от близких родственников от налогообложения полностью освободить.

Отсюда остро встает вопрос – для кого и для чего отменен налог?! Чтобы ослабить напряжение на бюджет простого населения страны, или для сохранения миллиардов представителей богатого слоя населения?

Для этого заглянем на территорию стран, где налог на наследство является обязательным. Обращение к зарубежному опыту, позволяет увидеть, что в ряде стран доля налога на имущество в местном бюджете играет существенную роль. В Нидерландах-95% , в Великобритании и Австралии – 90%, в Германии – 80%, в Дании-73%, во Франции – 52%, в США варьируется же от 45 до 80 %. За счет поступлений налога местные власти финансируют пожарную охрану, полицию, образование, органы здравоохранения [4]. Особого внимания заслуживает страна так называемая «налогового рая», где максимальная ставка на-

лога доходит до 55% - Япония. Передовая развитая страна, которая единично продемонстрировала такую динамику налоговых поступлений, какую можно назвать «триллионным пиком». Но теперь, когда налог дошел до 55%, богатые люди вынуждены будут платить половину своих сбережений государству. В сложившихся ситуациях, богатые слои населения вынуждены прибегнуть к переезду за рубеж, для сохранения своих денежных сбережений.

Проанализировав ставки налога в зарубежных странах и возвращаясь к 13% налога РФ, возникает вопрос. А зачем же тогда нужен такой налог? Серьезных денег в бюджет он не приносит, да и социальных функций никаких не выполняет. Между тем ежегодное поступление налога на наследование в Российской Федерации в общей сложности не превышает 500 млн рублей, а выпадение из бюджета в последствии введения 13% налоговой ставки оценивается в 350 млн. К тому же, сегодня способом уйти от налога на наследство, которым пользуются многие, является способ передать имущество наследникам с помощью договора купли-продажи. Так что очевидно, что налог платят отнюдь не олигархи, а рядовые граждане со своего не впечатляюще «дорогого» имущества, которые просто не знают способов ухода от этого налога. Но для большинства населения, приблизительно 99,5%, ставка налога окажется нулевой, по причине того что богатому наследству взяться неоткуда, поэтому богатые, несомненно, должны платить.

В последнее время вопрос о возвращении налога на наследство поднимается достаточно часто в Израиле, который наряду с РФ отменил подобное взимание.

Почему этому примеру и не послужить России, которая благородно входит в первую пятерку стран с наибольшим количеством миллиардеров с суммарным состоянием в 380 млрд долларов [5]?! В стране лучше будет падать зарплата и взлетать цена в магазинах, но налог мы отменим, чтобы «ослабить» денежное давление на обычных жителей! Сухая лесть, скрывающаяся под тенью добродетелей.

По всей стране не перечесть людей с критически низким прожиточным минимумом. Так в чем собственно проблема демократическому государству помочь своему народу? Давайте же урегулируем налог и его ставку исходя от суммы переходящего наследства! Не каждый второй житель страны наследует более 2 миллионов, в то время как у олигархов 380 млрд долларов, которые значительно бы подняли уровень жизни российского населения. Тогда и люди вдохнут спокойно, скинув с плеч ношу, и олигархи пожертвуют часть своих сбережений во благо своего же народа.

В заключении, необходимо отметить, что Россия не является настолько богатой страной, чтобы упразднить налоги от имущества миллиардеров, ворочающих огромные суммы своего наследства. Бюджет нашей страны не может позволить себе терять составляющую часть от налога на наследуемое имущество. А утечка имущества за границу в связи с увеличением налога будет вряд ли возрастать до критических показателей. Исходя из вышеизложенного, я считаю, что целесообразней будет облагать «наследство олигархов»: все банковские

счета, акции и другие ценные бумаги, которые порой стоят больше домика в деревне, налогом на наследование, фиксированной процентной ставкой исходя от суммы наследуемого имущества. При всем этом и «дарение» необходимо также обременить налогом соответственно исходящим от суммы подаренного сбережения. Отмена налога, освобождающая простых жителей и богатые слои населения от уплаты, позволит первым выиграть сотни рублей – максимум тысячу, в то время как вторым миллионы и миллиарды долларов. Лишь восстановив налог, восстановится и справедливость, сократится социальный разрыв и крупные состояния, наконец, перестанут доминировать.

Библиографический список:

1. ВЕСТИ.RU <http://www.vesti.ru/doc.html?id=63214>.
2. НК РФ с учетом изменений, внесенных Федеральным законом от 28 декабря 2010 г. № 395-ФЗ и Федеральным законом от 28 декабря 2010 г. № 425-ФЗ, вступающих в силу с 1 апреля 2011 г.
3. Российская газета – Федеральный выпуск № .
4. 3811Налоговые системы зарубежных стран: Учебник для Ф59 вузов/ Под ред. проф. В.Г. Князева, проф. Д.Г. Черника. — 2-е изд.
5. Вести Экономика <http://www.vestifinance.ru/articles/17996>.

*Грухин Ю.А., ст. преподаватель; Эйхлер Е.А. студентка НГТУ
Новосибирский Государственный Технический Университет*

К ВОПРОСУ О НЕБЛАГОПРИЯТНЫХ ПОСЛЕДСТВИЯХ РАСПРОСТРАНЕНИЯ НЕКОТОРЫХ ВИДОВ РАСТЕНИЙ

Статья рассказывает о влиянии повсеместного распространения чужеродных видов растений на состояние окружающей среды. Также представляются мнения ученых-биологов по этому поводу и предлагаются методы борьбы с данной проблемой.

На Земле существует более 13 168 растений, которые сменили место своего ареала по различным причинам. Последствия этого весьма серьезны: причиняется вред экосистеме, человеку и местной фауне. Распространение растений-мигрантов угрожает изменить в худшую сторону сложившийся на определенной территории биоценоз. Ученые уже не первый год изучают эту проблему [1].

Зачастую, семена таких растений попадают в Россию случайно: вместе с товарными грузами; реже попадают, цепляясь за волосяной покров животных при их миграции. Наконец они могут быть перемещены вместе с одеждой и вещами граждан, пересекающих границу. Согласно ст. 10.12. КОАП РФ, сознательный ввоз на территорию РФ семян без документов влечет наложение административного штрафа [2]. Глобальное потепление также создает условия для выживания и распространения чужеродных растений в непривычной для них ранее среде. Появляются группы видов, которые стали произрастать там, где для них нет естественной конкуренции.

Ученые из Сибири выбрали 58 опасных видов, уже преобразующих местный растительный мир [4]. Наиболее опасны те, которые активно меняют облик экосистем. Эти виды вытесняют местные растения и препятствуют их распространению, служат источником аллергических заболеваний и вызывают отравление у людей и животных. Например, борщевик Сосновского завезли из Грузии по указу Сталина, который собирался решить послевоенную проблему корма для скота. А теперь этот сорняк стал источником ожогов населения и вытесняет местные виды растительных сообществ [4]. В Кемерово клен яселенистый, который был интродуцирован как декоративное растение, превращает сосновый бор в кленовый [3].

В феврале 2013 года в Кемерово на базе Института экологии человека СО РАН сибирские ботаники провели совещание по выработке критериев и составлению списков инвазионных (угрожающих биологическому разнообразию) видов для Сибирского федерального округа. Было предложено составить и утвердить эти списки, а затем предложить Росприроднадзору по СФО в рамках экологического общественного совета, разработать рекомендации по снижению негативного влияния этих видов на состояние экосистем Сибири. Уже сейчас ботаниками подготовлена «Черная книга флоры Сибири», где перечислены все инвазионные виды Сибири и даны рекомендации по минимализации вреда от них [1].

В настоящее время существуют нормативно-правовые акты, которые регулируют эту проблему. Например, статья 50 ФЗ «Об охране окружающей среды» запрещает производство, разведение и использование растений, животных и других организмов, не свойственных естественным экологическим системам [5]. Однако, конкретные нормативные акты, которые позволили бы наказывать нерадивых хозяйственников за неприменение мер к уничтожению чужеродной растительности, отсутствуют.

Считаем, что КОАП РФ необходимо дополнить статьей 10.5.2., которая закрепит ответственность владельцев или арендаторов земельных или лесных массивов за неисполнение мер по уничтожению инвазионных растений, создающих опасность для окружающей среды. Ответственность должна наступать в случае непринятия мер после получения предписания уполномоченного органа.

В «Положение о федеральной службе по надзору в сфере природопользования» добавить пункт 6.6.3., в котором обязать Росприроднадзор направлять в Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации предложения об объявлении определенных территорий экологически неблагополучными. Такого рода предложения необходимо направлять в связи с угрозой непоправимого нарушения биоценоза определенной территории. Изучением степени угрозы должна заниматься комиссия при Росприроднадзоре, в которую должны входить экологи и ботаники СО РАН.

Библиографический список:

1. Газета.Ру. Борщевик как новый вызов человечеству. URL: https://www.gazeta.ru/science/2015/08/20_a_7698023.shtml.

2. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 06.07.2016).
3. "Лесной кодекс Российской Федерации" от 04.12.2006 N 200-ФЗ.
4. Российская газета - Федеральный выпуск №7086 (218). Нашествие переселенцев. URL: <https://rg.ru/2016/09/27/andrej-kupriianov-rasteniia-migranty-iz-chnoj-knigi-ugrozhaiut-sibiri.html>.
5. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «Об охране окружающей среды».

***Грухин Ю.А., ст. преподаватель; Яремчук Д.П., студентка НГТУ
Новосибирский государственный технический университет***

К ВОПРОСУ ОБ ИЗМЕНЕНИИ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, РЕГУЛИРУЮЩЕЕ ПОЛОЖЕНИЕ ДЕТЕЙ – СИРОТ

В статье говорится о детях-сиротах, количество которых в России уменьшается с каждым годом, это напрямую связано с принятием нормативных актов, улучшающих их положение. Авторы анализируют ряд новых проблем и предлагают пути их решения.

Согласно статистике, каждые две секунды в мире один ребенок становится сиротой. А всего на планете более 150 миллионов детей – сирот [1]. В России две тысячи детских домов, в которых содержатся 67000 воспитанников. Еще 27 тысяч детей учатся в 150-ти школах-интернатах. За последние три года число сирот в РФ сократилось со 119 до 93 тысяч. Проводятся реформы интернатов: нежизнеспособные закрываются (30% от общей численности), другие укрепляются и получают большее финансирование (20-25% в зависимости от региона) [2].

По данным Министерства образования и науки РФ, в 2015 - 2016 годах россияне стали реже усыновлять сирот, предпочитая возмездную форму опеки. Некоторые регионы, как Новгородская область, решили выплачивать усыновителям единовременное пособие - 100 тысяч рублей на ребенка, но желающих усыновить детей не прибавилось. В 2015 году было больше 30 тыс. случаев лишения родительских прав. В 2009 году их стало около 90 тыс. Специалисты из социальной службы вовремя помогают семьям, которые находятся в сложной жизненной ситуации. Кроме того, с 2015 года ст.127 Семейного Кодекса была дополнена пунктом 6, который в качестве обязательного условия для приемных родителей, установил прохождение ими курсов по психолого-педагогической и правовой подготовке.

На содержание ребенка, взятого под опеку (попечительство), ежемесячно выплачивается пособие за счет средств бюджета субъекта РФ. Размер такого пособия определяется на уровне субъекта РФ. Размер выплаты зависит от множества факторов, в первую очередь - от региона проживания. В Москве установлена самая высокая в России сумма материальной помощи. Законодательством постановлен такой порядок, потому что финансовая поддержка приемных

семей выплачивается из средств регионального бюджета, а не федерального [3]. Следовательно, встает проблема финансового неравенства между субъектами.

В Государственной Думе дорабатывается законопроект о социальных воспитателях - опекунах, заключающих с органами опеки трудовой договор. Если его примут, то денежное вознаграждение опекунов будет превышать выплаты, которые получают нынешние приемные семьи.

Печальная статистика говорит о том, что 40% выпускников становятся алкоголиками, 40% попадают в тюрьму, 10% кончают жизнь самоубийством и только 10% могут устроиться в жизни [4]. Возможно, это связано с тем, что согласно исследованиям специалистов, темп психического развития воспитанников детских домов и школ-интернатов замедлен, развитие имеет ряд качественных негативных особенностей. Здоровыми считаются менее 5% сирот. Хорошо, что теперь будущие приемные родители должны в обязательном порядке овладеть основами педагогических, психологических и правовых знаний. Беда в том, что органы опеки и попечительства нередко передают ребенка в руки таких граждан, которые в силу своих психических особенностей, не только не могут, но и не должны становиться родителями. Например, в январе 2016 г. в Калининграде приемные родители избили 9-летнего ребенка и выкинули его на мороз. По словам очевидца, у ребенка диагностировали перелом носа, отбитые половые органы и обмороженные конечности[5]. Даже отдельные представители церкви, которые должны являть собой образец доброты и духовности, совершают поступки которых бы постыдились отъявленные преступники. В г. Задонске Липецкой области, пятилетняя приемная дочь дьякона была им избита и изнасилована. Смерть малышки наступила от массивной внутренней кровопотери [6].

На основании изложенного предлагаем:

1) Дополнить п.6 ст. 127 Семейного Кодекса подпунктом 6.1., который сделает обязательным проведение психологического обследования граждан, которые желают стать усыновителями.

2) После принятия поправок в СК РФ и ТК РФ о социальных воспитателях-опекунах, следует повысить денежное вознаграждение приемным родителям, ранее оформившим опеку, до уровня граждан взявших возмездную опеку над детьми-сиротами.

3) Следует объединить органы опеки и социальной защиты во всех субъектах РФ как это было реализовано в Москве. Это необходимо для того, чтобы эти организации выявляли семьи, находящиеся в сложной жизненной ситуации, ставили на учет и помогали им. Лучший способ решить проблему – предотвратить ее.

Библиографический список:

1. Электронный ресурс: <http://vz.ru/society/2015/11/9/777055.html>.
2. Электронный ресурс: <http://family-advisor.ru/deti-i-roditeli/deti-siroty/>.
3. Электронный ресурс: <http://molodsemja.ru/posobiya/razmery-posobij-za-opekunstvo-nad-rebenkom-v-2015-godu.html>.
4. Электронный ресурс: <http://droplak.ru/?p=1820>.

5. Электронный ресурс: http://freekaliningrad.ru/foster-parents-beat-9-year-old-child-and-threw-him-into-the-cold_video/.

6. Электронный ресурс: <http://most.tv/news/63599.html>.

Дегтярева Е.А., преподаватель

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

РОЛЬ ИННОВАЦИОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПРЕПОДАВАНИИ ВЫСШЕЙ МАТЕМАТИКИ

Статья посвящена вопросу применения инновационных технологий в преподавании высшей математики в вузе, рассматриваются различные подходы к трактовке роли ИТ в учебном процессе.

Интенсивное развитие информационных технологий (ИТ) создало предпосылки к активной инновационной деятельности, построенной на внедрении ИТ в образовательный процесс вузов. Особенно актуальным является применение инновационных технологий в преподавании высшей математики в ВУЗах, где математические дисциплины не являются профилирующими. Инновационный процесс в этой области направлен на повышение эффективности использования учебного времени за счет применения ИТ-инструментария [1].

Анализ инновационных процессов в методике преподавания высшей математики, как непрофильного предмета, позволил выделить два явно выраженных подхода к трактовке роли ИТ в учебном процессе. В рамках первого из них предлагается рассматривать информационную технологию обучения (ИТО) как дидактический процесс, организованный с использованием совокупности, внедряемых в систему обучения принципиально новых средств и методов обработки данных (методов обучения), представляющих целенаправленное создание, передачу, хранение и отображение информационных продуктов (данных, знаний, идей) с наименьшими затратами и в соответствии с закономерностями познавательной деятельности обучающихся. Второй подход предусматривает создание определенной технической среды обучения, в которой ключевое место занимают используемые информационные средства.

Таким образом, в первом случае говорится о технологии как процессе обучения, а во втором – об использовании в учебном процессе специфических программно-технических средств. На сегодняшний день можно констатировать, что преобладающим является второй подход, который условно называют технократическим. Это отчасти объясняется тем, что разработка дидактико-методологических и теоретико-методических основ информатизации образования сейчас явно не успевает за развитием прогресса в области информатики, что делает особенно актуальным планомерное внедрение информационных технологий в учебный процесс.

С учетом специфики предмета при проведении инновационных преобразований под ИТО важно понимать дидактический процесс с применением це-

лостного комплекса компьютерных и других средств обработки информации, позволяющий на системной основе организовать оптимальное взаимодействие между преподавателем и обучающимися с целью достижения гарантированного педагогического результата [2]. С точки зрения дидактики можно вести речь об ИТО только в том случае, если она:

– удовлетворяет основным признакам технологизации обучения (предварительное проектирование, диагностическое целеобразование, системная целостность, воспроизводимость и т. п.);

– решает задачи, которые ранее в учебном процессе не были теоретически или практически решены;

– используется для сбора, обработки, хранения и подачи учебной информации обучающемуся как целостный комплекс компьютерных и других информационных средств, выбор или разработка которых обусловлены целями и дидактическими задачами, решаемыми преподавателем.

Таким образом, инновации в области применения ИТО при изучении математики и математических дисциплин должны внедряться системно и взвешенно, без нарушений дидактической целостности предмета, поскольку именно в процессе изучения математики не только формируется базис для полноценного освоения целого ряда профильных предметов, но и развиваются такие качества преподавателя, как логическое мышление, способность убедительно и аргументировано вести доказательные рассуждения, умение проанализировать ситуацию и найти нестандартное решение [3].

Библиографический список:

1. Чернухина Н.В. Особенности применения информационных технологий в образовательном процессе//В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015.-С. 107-109.

2. Дегтярева Е.А. Организационные основы подготовки преподавателей вуза к освоению и применению образовательных инноваций // Глобальный научный потенциал, 2016. №7 (64). -С. 5-8.

3. Дегтярева Е.А. Теоретические основы профессиональной деятельности преподавателя вуза // Научно-практический многопредметный журнал «НаукаПарк». Ставрополь: ИД «ТЭСЭРА», 2013. № 3 (13). -С. 7-11.

*Дерманская Н.Ю. 2 курс, направление Юриспруденция
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ПРОБЛЕМА ДЕТСКИХ ПСИХОТРАВМ И ИХ ПОСЛЕДСТВИЙ В РАЗВИТИИ ЛИЧНОСТИ

В статье рассматриваются виды детских психотравм и варианты их негативного воздействия на личность взрослого человека. Представлены материалы эмпирического исследования детских психотравм у взрослых людей.

Проводится анализ неправильного воспитания родителей, способствующего возникновению травмирующих ситуаций для детей.

Р. Янофф-Бульман пишет о том, что базисные убеждения относительно сущности окружающего мира и собственного «Я» закладываются в процессе взаимодействия ребёнка со значимыми взрослыми, прежде всего, – родителями [1]. Каким образом будет развиваться личность человека, напрямую зависит от воздействия внутреннего и внешнего мира.

Каждый человек полагает, что самостоятельно управляет своей судьбой и сам формирует свои убеждения, что его взгляды, вкусы и жизненные ценности только его, это не совсем так [2]. Многочисленные исследования особенностей головного мозга и психики человека доказали, что за поведение людей в основном ответственно подсознанием, а сознание играет второстепенную роль.

Подсознание – это бессознательная часть разума, оно все замечает, запоминает, записывает. Подсознание отвечает за манеры, повадки, всевозможные стереотипы, вложенные еще в детстве родителями, или в определенных ситуациях. Значительная часть программ устанавливается в детстве, в подростковом возрасте меньше. У взрослых сознание доминирует над подсознанием, поэтому они менее всего подвержены программированию головного мозга. Но если в детстве были заложены определенные установки, то даже в зрелом возрасте человек остается внушаем.

Иными словами, ребенок программируется напрямую. Будущее зависит от того, что было внедрено и записано в подсознание, в обход сознания. Несомненно, подсознание поддается корректировке, но это крайне сложный и долгий процесс.

Часто неосознанно родители сами наносят своим детям психологические травмы. Виной тому становится невежество. Согласно теории Д.В. Винникотта, психотравмирующие ситуации, связанные с неадекватной ролью матери, когда она любит ребенка только при определенных условиях, если он соответствует ее ожиданиям и следует ее требованиям, приводят к формированию «Фальшивого Я». На психоаналитической традиции основана и современная теоретическая концепция терапевтической модели травмы М. Мюррей. Основные положения ее теории – это потребность в безопасности, защищенности, стабильности и постоянстве. Их удовлетворение способствует формированию «естественного ребенка», чувствующего, способного осознавать и выражать свои чувства, с заложенными в нем способностями и задатками. Психические травмы, депривация и насилие вызывают у него непереносимую душевную боль, от которой вырастая, он пытается защититься подавлением болезненных чувств; обезболиванием (посредством еды, алкоголя, табака, наркотиков и т. п.), и отвлекающими приемами (отношениями с другими людьми, работой, компьютером и др.). Чтобы ребенок был удобен и не показывал характер, все проявления личности жестко пресекаются, потому что слишком мал. «Сопляк, еще ребенок – будущий человек, не сегодняшний», как тонко это подметил Януш Корчак [3].

К сожалению, наше общество не ориентировано на понимание детской психологии, не принято в ребенке видеть личность, считаться с ним. То есть в отношении значительной части современных взрослых (и родителей в первую очередь) к миру детства отсутствует такой необходимый компонент межличностных отношений, как эмпатия.

Родители уверены, что дети априори должны соответствовать общепринятым стандартам или их личным представлениям. У ребенка даже нет права решать и чувствовать холодно ему или жарко, голоден он или уже сыт, выбирать еду. Кормить детей насильно – это норма (отвлекая, уговаривая или даже угрожая). В результате, у ребенка пропадает способность к самостоятельной адаптации. М. Мюррей, исследователь детских травм, пишет: «Когда ребенок переживает травмирующее его событие и не имеет возможности выразить свои чувства, он подсознательно подавляет свою боль, и со временем это может причинить серьезный физический и эмоциональный вред. Длительное подавление связанных с травмирующим событием чувств, приводит к более печальным последствиям, чем сама по себе травма».

Ребенок уязвимым к травматическим переживаниям и не может их здоровым образом либо предотвратить, либо пережить и проработать. Непроработанные вовремя психологические травмы детства имеют комплексное влияние на человека. Влияние касается и когнитивной, и эмоциональной, и поведенческой сфер. Кроме того, возникают психосоматические реакции на непрожитые должным образом травмы детства. Травматические события являются инструментом, которые впоследствии направляют всю дальнейшую жизнь и формируют определенный тип личности, они являются фундаментом личности взрослого.

Установки общественного сознания, разрешающие определённые формы проявления насилия по отношению к детям, остаются одними из самых устойчивых и неизменных [4]. На сегодняшний день на всех четырёх иерархических уровнях установок к действию для значительного числа взрослых допускается применение насилия в отношении детей.

Выделяют ряд наиболее распространенных ситуаций, травмирующих детскую психику, таких как игнорирование потребностей, эмоциональное насилие родителей, отталкивание как разновидность эмоционального насилия. Также очень распространен запрет на эмоции – посредством стыда, ребенка принуждают заглушать грусть и печаль. Стыдят за «трусость», полагая, что помогают преодолеть страх.

Эда Ле Шан пишет о том, что нужно обязательно объяснять ребенку, что испугаться – вполне естественно. Кроме того, важно не просто отвлечь малыша или запретить бояться, необходимо успокаивать и поддерживать.

Родители считают, что страхи детей надуманы, но необходимо учитывать, что видимость мира у малышей совсем иная. Чего бы они не боялись, для них это серьезно и реально. Чем младше ребенок, тем больше иррациональных страхов он переживает, причем для него это серьезнее, чем страхи реальные. Комплексы взрослых часто являются следствием того, что в детстве им говори-

ли, что они наивны и глупы, когда они делились страхами со своими родителями. Зачастую, страхи детей не анализируют, не ищут причины.

Если разрешить ребенку испытывать чувство страха и отнестись с пониманием и участием, то ему будет намного легче справиться со своей проблемой. Ребенку важно быть уверенным в том, что он нормальный.

Ребенок не чувствует себя в безопасности там, где угроза «ухода» близкого используется в качестве манипуляции: прохожие не удивляются, когда родители зло рычат: «Мы пошли, а ты останешься здесь один!» Встречные люди обычно еще и помогают родителям ребенка, говоря: «Вот я тебя к себе заберу, такого балованного!» Но малыш воспринимает все это всерьез и чаще всего пугается.

Такого рода ситуации подрывают близкие и доверительные отношения с родителями, малыш думает, что его в любое время могут бросить, или отдать чужим людям, если что-то пойдет не так. Такие угрозы как: «купим/родим другого сына/дочку», «отведем к дяде милиционеру», «сдадим тебя в детский дом», также достаточно жестоки и травматичны для ребенка. Посыл прозрачен: родители рады только послушному ребенку, с которым легко.

Часто инструментом воспитания является формирование чувства стыда или унижения. Многих детей стыдят, чтобы научить их правильно себя вести, быть послушными. Также часто встречаются высмеивание, унижение ребенка. По мнению Александра Лоуэна, стыд и вина препятствует самопринятию, вселяет неуверенность, разрушает личность и эмоциональное здоровье. Физическое насилие во многих семьях – привычный способ воспитания детей. Оно приводит к повышению или понижению контроля за своими чувствами, уровнем тревоги. По данным опросов, до 90% людей воспринимают физическое насилие как меру воспитания, около 60% родителей убеждены в оправданности использования мер физического воздействия и считают их необходимым и эффективным средством контролирования детского поведения, более 70% студентов педагогических вузов считают допустимым использование физического наказания в образовательном процессе [5].

Исследование, опубликованное Тарой Штрайн, специалистом «BioMed Central», показало, что неблагоприятные события детства, связаны с никотиновой зависимостью во взрослом возрасте, особенно этому подвержены женщины. Больше всего этому способствует эмоциональное, физическое или сексуальное насилие.

Вследствие получения детских травм, разрушается личность, формируется неадекватная самооценка (переходящая в комплекс неполноценности) и нарушается социализация.

Всемирная организация здравоохранения провела исследование среди людей, у которых в детстве были какие-либо психологические травмы. Оказалось, что таким людям гораздо труднее сделать карьеру, чем тем, у кого в детстве не было сильных эмоциональных потрясений.

Чем раньше происходит психотравмирующее событие, тем больше искажений и трансформаций приобретают когнитивные схемы оценки реальности.

Сложившиеся схемы в детстве часто сохраняются и по мере взросления человека. Таким образом, взрослый человек иногда может использовать когнитивные схемы ребенка, которые сформировались как реакция на травмирующее событие.

Голос родителей звучит в подсознании ребенка всю жизнь и мешает жить в гармонии с собой и обществом. В целях подтверждения наличия у взрослых людей психотравмирующих событий в детстве, был проведен опрос. Результат представила Александра Катехакис, директор Центра сексуального здоровья («Center for Healthy Sex», Los Angeles). В рамках исследования выяснилось, что у 80% опрошенных встречалось: отсутствие чувства безопасности, словесное насилие, недостаток заботы и отсутствие привязанностей в семье; употребление психоактивных веществ членами семьи, физическое насилие и развод родителей. Выходит, что в настоящее время детские психотравмы, к сожалению, считаются нормой. И то, что опрошенные не осознают произошедшие с ними события как травмирующие, и уверены что у них нет острых психологических проблем, подтверждает это.

Всегда существует эмоциональный отклик личности на травму. Реакция на травмирующее событие может наступить не сразу, а через несколько лет или даже десятилетий.

Многие люди, будучи уже взрослыми, стремятся разобраться в себе. Они и не предполагают, что их неуверенность, мнительность, тревожность, бессонница, неудачи в личной жизни и в карьере, родом из детства. Для проработки травм прошлого необходима целенаправленная комплексная психотерапевтическая работа, включающая в себя технологии работы с эмоциональной, когнитивной и поведенческой сферами.

Библиографический список:

1. Janoff – Bulman R. Rebuilding Shattered assumptions after traumatic life events: coping processes and outcomes// Coping: The psychology of what works / Ed. by C. R. Snyder. - NY. - Oxford University Press, 1998.
2. Понарина Н.Н. Организационно-педагогические основы взаимодействия государственных и негосударственных образовательных структур в системе работы с одаренными детьми в условиях региона // диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук / Адыгейский государственный университет. Майкоп, 1999.
3. Левин П. Исцеление от травмы. Психология. – М.: Весь, 2011.
4. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы нравственной безопасности России // В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина. 2015. С. 165-167.
5. Волкова Е.Н. Насилие и жестокое обращение с детьми: учеб. пособие – М.: СПб.: ООО «Книжный дом», 2011.
6. Понарина Н.Н. Глобализация как системное социальное изменение: основные тенденции: научное издание / Н. Н. Понарина; М-во образования и науки РФ, Российский гос. социальный ун-т, Армавирский ин-т социального образования. Москва, 2010.

*Дорошкевич Н.М., канд. экон. наук, доцент
Учреждение образования «Белорусский государственный экономический
университет» Республика Беларусь, г. Минск*

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ КАК ИНФОРМАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ПРОЦЕССА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В статье рассмотрены вопросы необходимости привлечения инвестиций для поступательного развития экономики страны, в т.ч в условиях интеграционных процессов. Отражены основные аспекты инвестиционной деятельности, как на государственном уровне, так и на уровне отдельных субъектов хозяйствования в условиях рыночных отношений. Обозначены место, роль и основные задачи бухгалтерского учета в процессе инновационной деятельности.

Одним из ключевых факторов экономического роста любой национальной экономики являются инвестиции, обеспечивающие этот рост за счет производства конкурентоспособной продукции и соответственно повышения эффективности производства, его преимущественной интенсификации, что, в конечном итоге, позволяет достичь определенную социальную стабильность и соответственно экономическую безопасность, а также стимулирует новый виток экономического развития. То есть целевая направленность инвестиций в более широком смысле данной категории включает в себя ряд аспектов, как то:

- внедрение новых технологий и высокоэффективного оборудования;
- развитие экспортоориентированных и импортозамещающих производств;
- насыщение внутреннего рынка высококачественными товарами и услугами;
- рациональное и комплексное использование имеющейся сырьевой базы;
- внедрение и развитие современных методов менеджмента и маркетинга;
- государственная поддержка и стимулирование отечественных производителей;
- создание новых рабочих мест, с внедрением системы непрерывного обучения национальных кадров и повышения уровня их квалификации;
- обеспечение интенсификации производства и др.

Как мы видим, инвестиции играют важнейшую роль как на макро, так и на микроуровне, а привлечение иностранных инвестиций и их освоение способствует повышению производительного потенциала, служат важным инструментом передачи признанных международным сообществом технических и управленческих инноваций. Кроме того высокая значимость иностранных инвестиций объясняется причинами притока иностранной валюты, что немало важно с точки зрения золотовалютных резервов государства, и их ролью в качестве инструмента сближения национальных государств, что также немало важно в эпоху интеграционных и глобализационных реалий.

Поэтому проблемы привлечения инвестиций в экономику государства, поиск новых способов и моделей их аккумулирования, выступающих механизмом активизации инвестиционной деятельности, были и остаются приоритетными вопросами, как для органов государственного управления, так и для структур, участвующих в производственно-хозяйственных правоотношениях.

При этом необходимо учитывать, что современные условия развития национальных экономик формируются под влиянием двух основанных факторов, а именно:

– общемировых тенденций, проявляемых в наращивании темпов развития процессов экономической интеграции, когда происходит тесное взаимодействие экономических систем, создание единых рынков и рыночной инфраструктуры групп государств, в результате чего количество интеграционных экономических союзов и единых таможенных зон непрерывно растёт;

– исторически сложившихся в рамках каждой страны неоднородных, специфических реалий протекания процессов модернизации.

В этих условиях актуальность задач в части расширения возможностей привлечения внешнего финансирования для дальнейшего устойчивого роста не вызывает сомнений. Причем, приоритетным является сохранение на должном уровне инвестиционной активности отечественных производителей, которая может быть утрачена вследствие недостатка собственных средств в течение продолжительного периода времени, резкого сокращения долгосрочного кредитования и бюджетного финансирования и др., так как конкуренция, являясь неотъемлемым элементом рыночных отношений, предполагает не только определенный экономический динамизм, но и имеет негативную, оборотную сторону в формате стагнации производства. Это непременно может отразиться на оценке потенциальными инвесторами инвестиционных возможностей и инвестиционной привлекательности, как отдельных предприятий, так и целых отраслей. Ведь одна из главных задач инвестора связана с минимизацией рисков неэффективности инвестиционных вложений.

Кроме того, рыночная экономика, несмотря на ее многие положительные черты, не позволяет автоматически регулировать предпринимательско-инвестиционную деятельность в целом и в интересах всего общества в частности. Ведь выступающий в роли инвестора частный бизнес не заинтересован вкладывать средства как в отдельные проекты, так и в целые отрасли не приносящие достаточно высокой прибыли, но являющиеся социально значимыми.

В этой связи, основой для развития инвестиционной деятельности является реализация такой прерогативы государства, как обеспечение надлежащей инвестиционной политики как внутри страны, так и на международном уровне, включая области интеграционных объединений и национальной безопасности.

Государственная поддержка инвестиционной деятельности может проявляться в: законодательных гарантиях обеспечения инвестиционной деятельности; формализации систем льготирования и преференций, направленных на эффективную реализацию инвестиционных продуктов; учреждении специализированных государственных органов, полномочных в области инвестиций; пре-

доставлении гарантий нивелирования и (или) покрытия политических и регулятивных рисков на базе соответствующих международных соглашений (договоров) и нормативных правовых актов, принимаемых в соответствии с международными стандартами.

Состояние инвестиционной деятельности в рамках страны, представляется возможным охарактеризовать динамикой ряда показателей. Это: общий объем инвестиций; доля инвестиций в валовом внутреннем продукте (ВВП); доля реальных инвестиций в общем объеме инвестиций; общая величина реальных инвестиций; доля реальных инвестиций, направляемых в основной капитал и др.

Косвенно, но с достаточно высокой долей объективности, состояние инвестиционной деятельности характеризуют темпы роста основных макроэкономических показателей: национального дохода, ВВП, объема промышленного производства, выпуска отдельных важнейших видов промышленной продукции, объема сельскохозяйственного производства, производительности общественного труда и др. Объективность вышеприведенных показателей подтверждается тем фактом, что их рост невозможен без привлечения и вложения инвестиций.

В любом случае вышеобозначенные показатели формируются исходя из показателей деятельности всех субъектов хозяйственных правоотношений, а аспекты функционирования любого субъекта рыночных отношений таковы, что на определенном этапе вынуждают решать проблему привлечения заемных средств. При этом данный субъект становится заемщиком и обращается к другой стороне выступающей в качестве инвестора. Это, как правило, ставит перед заемщиком две приоритетные цели стратегического характера в части роста своего инвестиционного потенциала и повышения собственной инвестиционной привлекательности с позиций потенциальных инвесторов. Обе цели взаимосвязаны друг с другом, однако если первая имеет преимущественно технический характер в части расширения производственной базы, то решение второй предполагает активную вовлеченность предприятия в информационные процессы, обеспечивающие прозрачность, достоверность, глубину и аналитическую последовательность сведений об инвестиционной привлекательности. Таким образом, развитие рыночных отношений не только приводит к повышению требований, касающихся формирования информации о предприятии, предоставляемой инвесторам, но и придает особую актуальность расширению функциональных возможностей института отчетности. Ведь потенциально эффективные инвестиционные проекты могут отвергаться из-за недостаточной полноты и аналитичности показателей исходной информации.

В определенной степени это может происходить вследствие несоответствия отечественных правил формирования отчетности международным требованиям раскрытия информации, поскольку основой информационного обеспечения инвестиционной деятельности в значительной степени выступают данные бухгалтерского учета и отчетности. В свою очередь, основная идея стандартизации различных систем бухгалтерского учета заключается в гармонизации существующих моделей организации бухгалтерского учета разных стран.

Это требование особенно актуально в условиях экономической интеграции, инициирующих в числе прочего необходимость определенного единообразия или, как минимум, предсказуемости и понятности применяемых в той или иной стране принципов организации бухгалтерского учета.

Позиции и интересы со стороны инвесторов и заемщиков (получателей инвестиций) отличаются с точки зрения использования учетной информации.

Инвестор использует предоставляемую ему учетную информацию в основном для оценки возможных рисков вложения средств. Тогда как получатель инвестиций собирает, подготавливает и группирует надлежащую учетную информацию исходя из конъюнктуры и реалий рынка, действий инвестора и т.д. не только для целей инвестиционной привлекательности, но и для оценки затрат, которые представляется возможным позиционировать как ключевой объект, имеющий разумные границы, контроль за которыми также основывается на использовании формируемой посредством бухгалтерского учета информации. Таким образом, одной из задач бухгалтерского учета и отчетности в области инвестиционной деятельности является всестороннее удовлетворение требований и запросов в процессе информационного обмена обеих сторон инвестиционных отношений.

Исходя из вышеизложенного, представляется возможным к объектам бухгалтерского учета инвестиционной деятельности отнести:

- прединвестиционный (подготовительный) этап, предусматривающий учет показателей финансовой устойчивости, ликвидности и платежеспособности, эффективности хозяйственной деятельности и т.д.;

- этап непосредственной реализации инвестиционного проекта, предусматривающий учет поступающих инвестиций, затрат ресурсов на реализацию инвестиционных мероприятий и т.д.;

- послеинвестиционный этап, предусматривающий учет показателей рентабельности инвестиционного проекта, распределения получаемой прибыли, выплаты дивидендов и т.д.

При этом основными задачами бухгалтерского учета инвестиционной деятельности отнести являются:

- развитие возможностей формирования отчетности, максимально удовлетворяющей требованиям международных стандартов в области учета и отчетности;

- полнота, достоверность, актуальность и аналитичность формируемой информации о хозяйственных процессах и финансовых результатах деятельности предприятий и организации;

- обеспечение информацией для контроля за наличием и движением имущества и обязательств, использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов и т.д.;

- выявление и мобилизация внутрихозяйственных резервов;

- своевременное предупреждение негативных явлений в хозяйственной и инвестиционной деятельности.

Библиографический список:

1. Котляров Н. И., Левченко Л.В. Глобализация и региональная интеграция стран-членов Таможенного союза.// Экономические науки. 2015.№7. С.109.
2. Молчан, А.С., Ануфриева А.П. Инновационный потенциал региональной экономической системы: условия формирования развития // Экономика и предпринимательство.- 2014. №4-2 (45-2). С. 880-883.
3. GB.BY бухгалтерский портал // [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.gb.by –Дата доступа: 09.02.2016.

*Драганцев М.С., 1 курс; Кукачкина Е.Н. преподаватель СПО
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ДИСКРЕТНАЯ МАТЕМАТИКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

В данной статье рассматриваются новые направления в дискретной математике, взаимосвязь людей и методов математики, ориентированную на решение различных задач.

Дискретная математика – совокупность математических дисциплин, изучающих свойства абстрактных дискретных объектов, т.е. свойства математических моделей объектов, процессов, зависимостей, существующих в реальном мире, которыми оперируют в различных областях знаний. Таким образом, дискретный анализ – самостоятельный раздел современной математики, изучающий свойства различных структур, имеющих конечный характер. Они могут возникать как в самой математике, так и в ее приложениях. К их числу принято относить объекты, имеющие прерывный характер.

Жизнь человека связана с деятельностью, которая направлена на изучение окружающего мира, который не исчерпаем [1].

Многие исследователи в своих работах касаются вопросов изучения природных явлений, их взаимной связи. При этом им приходится иметь дело с различными отдельными объектами, которые образуют нечто единое целое. Взяв, например, любой объект, его всегда можно представить в виде совокупности других объектов.

Дискретная математика или дискретный анализ– сравнительно новое направление в математике, объединяющее отдельные ее разделы, ранее сформированные как самостоятельные теории. К ним относятся математическая логика и теории множеств, графов, кодирования, автоматов.

Математический аппарат дискретного анализа можно определить как взаимосвязанную совокупность языка, моделей и методов математики, ориентированную на решение различных, в том числе инженерных, задач.

Характер объектов, исследуемых дискретной математикой, настолько своеобразен, что методов классической математики не всегда достаточно для их изучения. Знание дискретной математики необходимо специалистам в различных областях деятельности [2].

Стимулом для развития многих направлений дискретной математики явились запросы теоретической кибернетики, непосредственно связанной с развитием ЭВМ. Теоретическая кибернетика занимается изучением разнообразных практических проблем средствами дискретной математики.

Предметом рассмотрения дискретной математики являются методы, которые применяются при исследовании, анализе и решении задач управленческого содержания. В таких отраслях экономики, как эконометрика, логистика, математическое моделирование широко используют графы и математическую логику.

Примерами дискретных математических объектов могут являться натуральный ряд чисел; конечное множество элементов произвольной природы; слово и формальный язык в конечном алфавите; функция из конечного множества в конечное множество и другие.

Роль дискретной математики заключается в определении следующих факторов:

- Модели дискретной математики служат хорошим средством построения и анализа моделей в различных науках;
- Дискретную математику можно рассматривать как теоретические основы компьютерной математики;
- Язык дискретной математики удобен и фактически стал метаязыком современной математики.

В настоящее время знание дискретной математики необходимо специалистам различных сфер деятельности.

Интерес к этой дисциплине не случаен. Это обусловлено широким кругом ее применения: электроника, информатика, вопросы оптимизации и принятия решений и т.д.

Отмеченные основные особенности современной математики и перечисленные основные направления исследований математики по разделам сложились в начале XX века [3].

В значительной мере это деление на разделы сохраняется и сегодня, несмотря на стремительное развитие математики в XX веке. На основе задач теории управляющих систем, комбинаторного анализа, теории графов, теории кодирования возник дискретный анализ.

Таким образом, дискретная математика играет важную роль в современном мире, так как имеет широкий спектр приложений в различных областях жизнедеятельности человека. Обучение дискретной математике для будущих специалистов экономической деятельности является многофункциональным, многоцелевым, многоуровневым процессом, который состоит в воздействии на элементы системы обучения, а также их связи. Исследования в области общих проблем управления и связанных с ними областях математики в соединении с прогрессом вычислительной техники дают основу для автоматизации новых сфер человеческой деятельности.

Библиографический список:

1. Матвиюк В.М. Проблемы повышения квалификации преподавателей среднего профессионального образования в области применения компьютерных технологий // В сборнике: Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. Материалы III Межвузовской научно-практической конференции; под общ. редакцией Е.В. Королюк. 2014. С. 107-109.
2. Трубоченко А.Г., Кукачкина Е.Н. Развитие дискретной математики и ее роль в становлении информационных технологий // В сборнике: Первые шаги в науку: Современные проблемы и перспективы развития. Материалы I (первой) краевой научно-практической конференции преподавателей и студентов среднего профессионального образования. 2013. С. 239-243.
3. Кукачкина Е.Н. Великие открытия математики 20 века. // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности. Материалы международной научно-практической конференции в 4 частях. 2016. С. 46-47.

***Егорова О., 3 курс, направление Юриспруденция**
Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет»
в г. Тихорецке*

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ КАК ПРИЗНАК ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ

В статье рассматриваются вызванные глобализацией перемены в сфере общества, в частности культуры.

Глобализация явно увеличивает плотность «информационного потока», дает шанс различным культурам вырваться за пределы своей этнической или национальной ограниченности, обрести динамику собственного развития. В то же время она вызывает перемены не только в экономической, политической или правовой сфере жизни общества, но и отражается на тех процессах, которые протекают в сфере культуры, в таких ее отраслях, как искусство, науки, образование, воспитание [1].

С одной стороны, глобализация явно способствует ускорению процесса «социодинамики культуры». Под ее воздействием резко возрастают темпы производства, распространения и потребления культурных ценностей. Время цикла производства и потребления культурных ценностей резко сокращается, что приводит к увеличению объема информации, получаемой индивидом, расширению его кругозора, повышению интеллектуального уровня. Информационные технологии, дали возможность человеку глобального общества познакомиться с целой совокупностью артефактов, в частности совершать экскурсионные поездки в различные страны, путешествовать по миру [2].

Глобализация узаконила существование определенного культурного стандарта, в соответствии с которым человек информационного общества должен владеть несколькими иностранными языками, уметь пользоваться персональным компьютером, осуществлять процесс коммуникации с представителя-

ми иных культурных миров, понимать тенденции развития современного искусства, литературы, философии, науки т.д.

Она усилила интенсивность культурных обменов, резко расширила круг тех, кто совершает бесконечный процесс перехода из одного культурного мира в другой. Она сделала прозрачными границы для талантов, сняла практически ограничения на перемещение из страны в страну выдающихся исполнителей, дирижеров, художников, режиссеров. Результаты творчества в условиях глобализации перестают быть достоянием той или иной нации, а становятся достоянием всего человечества [3].

Глобализация создает предпосылки для выхода культуры за пределы общинно-племенных и локально-территориальных образований. Благодаря новым информационным технологиям идеи, символы, знания и умения, накопленные тем или иным этносом, и т.д., получают широкое распространение в других культурных мирах, способствуя формированию у различных народностей более точного представления о том, что собой представляет та или иная культура, какое место она занимает среди множества национальных и этнических культур [4].

Глобализация привела к коренным изменениям в системе взаимоотношений между народной, элитарной и массовой культурой. Одновременно она возвеличила массовую культуру, превратив ее в ведущий элемент системы культуры постиндустриального общества. Она резко обострила проблему национально-культурной идентичности, которая сегодня превратилась в одну из важнейших проблем, тревожащих не только культурологов, но и политиков, общественных и религиозных деятелей, прогрессивно мыслящих представителей естественнонаучного знания [5].

В процессе глобализации исчезает многообразие типов культурного взаимодействия. По мере ее углубления и расширения доминирующим типом взаимодействия между различными культурными мирами становится экспансия, в ходе которой происходит насильственное внедрение в систему ценностей одной культуры ценностей другой культуры [6].

Библиографический список:

1. Холина О.И., Понарина Н.Н. Глобализация человеческого общества: от изоляции к глобализации // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности Материалы международной научно-практической конференции в 4 частях. Ответственные редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016. С. 108-110.
2. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Глобализация и социальные противоречия // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 14. С. 1-5.
3. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы нравственной безопасности России // В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина. 2015. С. 165-167.
4. Понарина Н.Н. Проблема культурной идентичности в глобализационных процессах // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2013. № 2. С. 124-127.
5. Аванесова Н.Г., Муравская Е.А. Государство и безопасность личности // В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития,

модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции. 2015. С. 3-5.

5. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы культуры // Общество: философия, история, культура. 2012. № 1. С. 11-14.

*Еремеев М.А., кандидат экономических наук, доцент
Саратовский социально-экономического институт (филиал)
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В.Плеханова»*

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ, ПУТИ РЕШЕНИЯ

В современном мире как никогда остро стоит множество проблем, связанных с уровнем, динамикой и дифференциацией заработной платы. Параметры заработной платы не только определяют основные аспекты благосостояния семей, но они также тесно связаны с другими экономическими переменными. Более того, многие другие экономические индикаторы представляют интерес для широкой публики только в той мере, в какой они сопряжены с заработной платой. Наглядным примером тому является инфляция (рост цен), «разъедающая» реальную ценность доходов.

Проблемы заработной платы представляют особую важность не только для обычных граждан, они особенно важны для профессионального экономического сообщества. К примеру, с точки зрения макроэкономики, темп роста заработной платы является одним из факторов инфляционного давления, а ее уровень во многом определяет платежеспособный спрос. Для микроэкономистов показатели заработной платы принадлежат к числу ключевых характеристик поведения и конкурентоспособности предприятий. Дифференциация заработной платы во многом определяет картину неравенства и влияет на перераспределительные тенденции.

Переходный период в России образом повлиял на изменения в функционировании рынка труда в целом и в сферу заработной платы в частности. Здесь можно отметить, как минимум, пять принципиальных моментов.

Во-первых, полностью сменилась методология формирования заработной платы. Ненормативный и централизованный расчет условных “затрат на воспроизводство рабочей силы” утратил своё значение. Теперь основным механизмом, определяющим цену труда, является непосредственно сам рынок, а именно соотношение спроса на труд и его предложения.

Во-вторых, произошла полная замена институтов, влияющих на величину и дифференциацию заработной платы. На смену детальному государственному планированию и регулированию оплаты труда с помощью Госплана и Госкомтруда пришли рыночные механизмы, появились и вступили в силу новые законы, заработали новые институты. Иную роль в формировании заработной платы стали играть профсоюзы, заявили о себе объединения работодателей, изме-

нилась суть минимальной заработной платы и тарифных сеток, возникли пособия по безработице. Эти институты, по крайней мере, своей внешней формой во многом напоминают те, что существуют в зрелых рыночных экономиках.

В-третьих, в 1990-е гг. наша страна столкнулась с небывалым снижением реальной заработной платы, затронувшим большую часть населения. Хотя масштабы реального падения могут быть предметом обсуждения, поскольку их оценка зависит от качества и надежности статистических инструментов, которые мы используем для измерения, сам факт большой гибкости в сторону снижения ни у кого не вызывает сомнений.

В-четвертых, многие россияне стали значительно беднее, а общество в целом стало намного более неравным с точки зрения заработков. При этом стали проявляться самые разные аспекты дифференциации: в структуре заработков, в неодинаковой оплате труда в различных отраслях, регионах, предприятиях, в относительной ценности отдельных компонентов человеческого капитала.

В-пятых, резко усилилась нестабильность и волатильность оплаты труда. Это нашло отражение и в феномене массовых задержек в выплате заработной платы работодателями, получившем широкое распространение во второй половине 1990-х гг., и в резких колебаниях общей величины заработков во времени, и в их негарантированности.

Все это сказалось на благосостоянии каждого россиянина, стало элементом не только экономики и социальной сферы, но и политики, стимулировав практически непрекращающиеся политические дискуссии, касающиеся того, как сделать заработную плату достойной для большинства работников. На фоне вышесказанного можно было бы ожидать, что переворот в сфере оплаты труда и возникновение сложнейших проблем вызовут небывалый всплеск научного интереса, за которым последует не менее значительное количество академических исследований и аналитических публикаций на эту тему. Но, похоже, этого не случилось: академические экономисты предпочли сторониться этой области исследований. В чем главная причина такого положения? Однозначно ответить на этот вопрос не представляется возможным. По-видимому, причин несколько. Среди них - сложность темы, ограниченность надежных данных, недоукомплектованность многих российских экономистов современной экономической теорией и техникой анализа. Но все это имеет место на фоне относительно слабого академического интереса к рынку труда в целом [10, С. 84 – 90].

Недостаточное внимание экономистов к проблемам заработной платы может объясняться еще и тем, что с этой стороны российская экономика не испытывала каких-либо серьезных ограничений ни в период кризиса, ни в период подъема. Возникавшие здесь проблемы воспринимались скорее как социальные, нежели экономические. Например, во многих публикациях в СМИ о задержках заработной платы особо подчеркивалось их влияние на бедность и неравенство, а в дискуссиях о дифференциации заработной платы главным зачастую был вопрос о социальной справедливости и социальной ответственности. Вплоть до самого последнего времени цена труда практически никак не лимитировала развитие производства, не оказывала значимого давления на издержки

производства. Напротив, будучи предельно гибкой, она позволяла амортизировать любые, даже сверхмощные шоки, которые российская экономика испытывала в 1990-е гг. В итоге заработная плата воспринималась не как источник трудноразрешимых экономических проблем, а как средство для решения проблем в других звеньях экономической системы [11, С. 37 – 45].

Отсутствие исследований в области заработной платы проявляется не только в дефиците научных публикаций. Оно, в конечном счете, дает о себе знать тем, что у лиц, принимающих решения, зачастую нет должного понимания того, как работает рынок труда и как связаны между собой его звенья. В головах политиков и чиновников по-прежнему доминируют крайне схематические и технократические представления, основанные на информации из учебников политэкономии социализма позднебрежневского периода и поверхностном копировании элементов мирового опыта. Неудивительно, что на выходе получается ничем необоснованная политика на рынке труда. Если бы в обороте было больше результатов исследований, то, возможно, многие предложения на тему «как нам навести порядок на рынке труда» даже не высказывались бы вслух [12, С. 76 – 79].

В данной статье мы хотим показать, что, несмотря на многочисленные объективные и субъективные сложности в исследовании данной проблемы, продвижение вперед возможно. Для этого уже есть и теория, и методы, и данные. И хотя работы в этой сфере предстоит проделать еще немало, хочется верить, что начало положено.

В чем же особенность этой статьи? Многие авторы предпочитают нормативистский подход, но мы прежде всего пытаемся понять, как обстоят дела на самом деле. В статье не приводятся прямые "практические рекомендации", а есть лишь выводы о наличии установленных взаимосвязей и анализ статистических данных.

Рассмотрим непосредственно методологию. Поскольку процесс формирования заработков многосложен и многослоен, то его анализ требует и сложной аналитической техники, и разнообразных данных.

Ученые-экономисты в разных странах изучают заработную плату не одно десятилетие. Предложены разнообразные теории, объясняющие поведение заработной платы, разработаны специальные методы анализа, сложилась определенная культура работы с эмпирическими данными, накоплены обширные знания о ней.

Особенности формирования цены труда в российской экономике невозможно понять вне сравнительно-странового контекста. Насколько практика российского рынка труда вписывается или не вписывается в то, что известно об установлении, изменении и дифференциации заработной платы в других странах мира? Институциональное устройство российской экономики достаточно специфично, и это затрудняет выбор стран, которые могли бы рассматриваться по отношению к ней в качестве точки отсчета. Поэтому в своем анализе мы пытались сравнивать Россию параллельно с несколькими странами. На наш

взгляд, такой стереоскопический подход позволяет получить более полное представление об особенностях функционирования российского рынка труда.

Итак, приведем данные по коэффициенту Джини в различных европейских странах за 2003 – 2014 годы.

Коэффициент Джини – это макроэкономический показатель, характеризующий дифференциацию денежных доходов населения в виде степени отклонения фактического распределения доходов от абсолютно равного их распределения между жителями страны. Значения коэффициента Джини изменяются от 0 до 1. Нулевое значение свидетельствует об абсолютной равномерности распределения доходов по группам населения. Чем ближе этот коэффициент к единице, тем в большей мере доходы сосредоточены в отдельной группе населения. Естественно, при этом часть населения оказывается живущей в бедности.

Таблица 1.- Динамика коэффициента Джини (индекс концентрации доходов) за 2003–2014 гг.

Страны	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Германия	-	0,26	0,27	0,3	0,3	0,29	0,29	0,29	0,28	0,3	0,3
Великобритания	-	0,4	0,33	0,33	0,34	0,32	0,33	0,33	0,31	0,3	0,31
Австрия	0,26	0,26	0,25	0,26	0,28	0,28	0,28	0,27	0,28	0,27	0,28
Франция	0,28	0,28	0,27	0,27	0,3	0,3	0,3	0,31	0,31	0,3	0,3
Испания	0,31	0,32	0,32	0,32	0,32	0,33	0,34	0,34	0,34	0,34	0,35
Греция	0,33	0,33	0,34	0,34	0,33	0,33	0,33	0,34	0,34	0,34	0,35
Российская Федерация	0,41	0,41	0,42	0,42	0,42	0,42	0,42	0,41	0,42	0,42	0,42

Официальный сайт Евростат (Eurostat) [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://ec.europa.eu/eurostat>

Как видно из таблицы, самый высокий уровень дифференциации доходов населения в Российской Федерации. Причем данная тенденция продолжается уже длительное время. Самый низкие показатели неравенства доходов населения наблюдаются в Австрии, это является подтверждением того факта, что Австрия – одна из передовых европейских стран по уровню жизни [6].

Что касается излишне высокой дифференциации доходов в России, то в ее основе лежат следующие факторы: избыточное социально-экономическое расслоение российских регионов, избыточное неравенство оплаты труда, в том числе по отраслям и предприятиям, избыточное неравенство между доходами за счет оплаты труда и доходами рентного типа, а также чрезмерное неравенство доходов населения внутри регионов.

При изучении проблем заработной платы мы посчитали важным привлечь наиболее современные методы анализа. Современная эконометрика позволяет не только анализировать модели со многими переменными, но и учитывать такие глубинные механизмы социальных процессов, как эффекты самоотбора или влияние ненаблюдаемых переменных.

Эмпирический анализ невозможен без наличия статистических данных. Мы старались максимально использовать имеющиеся информационные возможности, комбинируя различные доступные нам источники.

Во-первых, это регулярная статистика Росстата за 2000-2014 гг. Она позволяет обрисовать контуры изучаемой проблемы, получить представление о главных тенденциях в области занятости и оплаты труда, которые были характерны для российской переходной экономики и продолжают в ней действовать до сих пор.

Во-вторых, это данные, отчеты и прогнозы, взятые с сайта Министерства экономического развития России за 2015-2017 гг. В них описано социально-экономическое развитие нашей страны, которое мы также использовали для написания данной статьи.

В-третьих, мы изучали различные новостные сводки относительно социально-экономической ситуации в России.

В-четвертых, мы использовали данные по дифференциации доходов населения с сайта Eurostat (Евростат).

В своем исследовании мы также принимали в расчет следующие эконометрические показатели [13, С. 71 – 76].

Математическое ожидание, которое характеризует распределение значений или вероятностей случайной величины. Выражается как средневзвешенное значение всех возможных параметров случайной величины.

Дисперсия - мера разброса случайной величины, то есть ее отклонение от математического ожидания. Чем больше дисперсия заработной платы, тем беднее население живет, потому что больше разброс в величине заработной платы, тем выше дифференциация населения.

Среднее квадратическое отклонение, характеризующее рассеивание отдельных наблюдаемых значений вокруг средней арифметической. Среднее квадратическое отклонение более детально и объективно, чем дисперсия характеризует относительный разброс случайной величины от среднего значения.

Коэффициент вариации – отношение среднеквадратического отклонения случайной величины к ее ожидаемому значению. Коэффициент вариации используют для характеристики того, насколько средняя арифметическая хорошо представляет статистический ряд распределения. Этот показатель увязывает среднеквадратическое отклонение с ожидаемым (средним) значением, что позволяет обеспечить сопоставимость полученных результатов.

Чем больше коэффициент вариации, тем дифференциация доходов населения меньше. Чем меньше коэффициент вариации, тем дифференциация доходов населения больше. Если коэффициент вариации стремится к 100%, тем меньше разброс в заработной плате, тем меньше разница в доходах населения.

Проследим тенденцию изменения данных эконометрических показателей заработной платы по регионам Российской Федерации [5].

При исследовании величины дисперсия заработной платы по регионам в 2000-2017гг. отчетливо прослеживается тенденция к значительному возрастанию дисперсии среднемесячной номинальной начисленной заработной платы

по России в целом. Так, по состоянию на 2000 год дисперсия составляла 584357,68; в 2008 году значение дисперсии увеличилось до 20586289,66. В 2009 году на графике не обозначены заметные изменения значения дисперсии. Но уже после пика мирового экономического кризиса в 2008-2009 гг. снова наблюдается стремительное увеличение дисперсии среднемесячной номинальной численной заработной платы, в 2014 году значение дисперсии достигло 61314516,86.

Рассматривая среднеквадратическое отклонение заработной платы по регионам в 2000-2017 гг., поскольку он более детально и объективно показывает наблюдающиеся тенденции в экономике, нежели дисперсия. Мы видим, что график среднеквадратического отклонения практически один в один повторяет график дисперсии. Однако значения дисперсии слишком велики, и разброс заработной платы в несколько миллионов рублей, естественно, невозможен, поэтому для анализа разброса объективнее использовать среднеквадратическое отклонение. Итак, мы видим, что значения среднеквадратического отклонения так же, как и дисперсия, увеличивались и в 2008 году показатель составил 4537; в 2009 году это число незначительно увеличилось до 4616, хотя на графике не видно этих различий. После 2009 года наблюдается снова общая тенденция к повышению показателя среднеквадратического отклонения – в 2014 году оно составило уже 7830.

Далее анализируем коэффициент вариации заработной платы по регионам в 2000-2017 гг. Чем больше коэффициент вариации, тем дифференциация доходов населения меньше, и наоборот. Начало 21 века сопровождалось подъемом экономики после завершения трансформационного кризиса и восстановления после валютного и бюджетного кризиса 1998 года. Именно с этим и связаны высокие показатели коэффициента вариации, а, следовательно, низкая дифференциация в доходах населения. На графике, 2000-му и 2001-му годам соответствуют координатные максимумы: 33,7 и 33,9, соответственно. Последствия кризиса 1998 года, связанные с обесценением внутреннего государственного долга и относительным снижением стоимости основных факторов производства, обеспечили начальный импульс экономическому росту в рассматриваемый период. В дальнейшем экономический рост был поддержан ростом цен на нефть, газ и другие сырьевые товары, а также активным проведением структурных реформ и стабилизацией финансовых и экономических институтов. Рост потребительского спроса соответствовал росту инвестиций. Высокие темпы роста потребления обеспечивались ростом доходов населения и снижением бедности [1]. Однако, согласно графику, после 2001 года коэффициенты вариации постепенно уменьшаются. Тем не менее, значения точек на графике не сильно разнятся. В 2009 году наблюдался минимум – коэффициент вариации составил 25,5. Кризис сказался на доходах населения, и, как следствие, увеличился разброс в заработной плате между высшим и средним классами населения.

Что касается прогнозных значений на 2015-2017 годы, то здесь всё должно остаться по-прежнему, то есть разница в доходах населения по регионам будет также увеличиваться. Согласно отчету Министерства экономического раз-

вития Российской Федерации, выделяются следующие основные тенденции социально-экономического развития в 2015 году: ухудшение внешнеэкономических условий, прежде всего снижения цен на нефть, продолжение действия экономических санкций со стороны ЕС и США, сохранение тенденции к снижению инвестиционной активности, а также масштабного оттока капитала ввиду погашения значительного объема внешнего долга. Несмотря на относительную стабильность на рынке труда, наличие высокого инфляционного фона приводит к существенному сокращению реальной заработной платы. В дальнейшем по мере снижения инфляционного давления и на фоне низкой базы конца 2014 года ожидается, что темпы сокращения реальной заработной платы замедлятся. Прогноз социально-экономического развития на 2016 - 2018 годы характеризует развитие российской экономики в условиях сохраняющейся геополитической нестабильности, продолжения применения на протяжении всего прогнозного периода к России экономических санкций со стороны ЕС и США и ответных контрсанкций [2].

Произведенный анализ позволяет нам сделать вывод о том, что с каждым годом дифференциация доходов населения возрастает. С проблемой неравенства доходов тесно связан вопрос о бедности населения, сокращения высшего класса и увеличения среднего. Кроме того, согласно данным Росстата по среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников по полному кругу организаций в целом по экономике по субъектам Российской Федерации за 2000 – 2014гг., среднестатистическая заработная плата в регионах Дальнего Востока значительно превосходит общий показатель по стране и составляет 40876 рублей на 2014 год. Данную тенденцию по Дальневосточному Федеральному округу специалисты объясняют усилением деловой активности в этих регионах. Теперь перейдем к рассмотрению уровня доходности населения относительно того, в каких отраслях оно занято. В своем исследовании мы использовали данные Росстата по среднемесячной номинальной начисленной заработной плате работников по полному кругу организаций по видам экономической деятельности в РФ».

Как и при рассмотрении регионально зонированной среднемесячной заработной платы, в отраслевом аспекте мы также использовали показатели и графики дисперсии, среднеквадратического отклонения и коэффициента вариации.

Итак, что же мы можем наблюдать? В каких отраслях экономической деятельности население получает наибольшую заработную плату? С чем это связано? И каков прогноз на 2015-2017 годы относительно оплачиваемости людей, занятых в организациях и на предприятиях различной направленности? На эти и другие вопросы мы ответим далее.

Согласно анализируемым данным, наибольшая заработная плата наблюдается в области обрабатывающих производств, а именно в производстве кокса и нефтепродуктов. Средняя заработная плата за месяц в данной сфере составляет 75517 рублей на 2014 год. Кроме того, высокий показатель заработной платы на 2014 наблюдаются в отрасли по добыче полезных ископаемых и составляет

58959 рублей, к данной отрасли относится добыча топливно-энергетических полезных ископаемых. В данной сфере заработная плата на 2014 год составила 66780 рублей. Также у людей, занимающихся финансовой деятельностью, среднемесячная номинальная начисленная заработная плата в 2014 году составила 68565 рублей. Высокие показатели заработной платы наблюдаются в сфере государственного управления и обеспечения военной безопасности, и социальном страховании, а также в сфере рыболовства [5].

Что касается непосредственно графических значений, то опять же рассмотрим графики, показывающие среднеквадратическое отклонение (как было сказано выше, оно более точно описывает экономическую ситуацию), а также коэффициент вариации.

Рассматривая среднеквадратическое отклонение заработной платы по отраслям в 2000-2017 гг., наблюдается тенденция к увеличению разброса среднемесячной номинальной начисленной заработной платы. Так, в 2000 году этот разброс составлял всего лишь 2 тысячи рублей, в то время как в 2008 – кризисном году – 8682 рубля, а уже в 2014 году значение разброса достигло 12844 рубля, что является крайне существенным показателем дифференциации населения, занятого в разных сферах экономики. В 2015, 2016 и 2017 годах прогнозируется еще больший разброс в уровне заработной платы на 14592 руб., 15579 руб. и 16571 руб., соответственно. Это связано прежде всего с инфляцией и высокими курсами доллара и евро к рублю. Тенденция изменения зарплат по профессиям в 2016 году будет предусматривать резкое изменение курса национальной валюты по отношению к зарубежным деньгам. В первую очередь, это касается сфер добывающей промышленности, IT индустрии и финансового сектора, в которых заработные платы привязаны к зарубежным валютам. При этом будет наблюдаться существенная разница по отношению к профессиям, которые не связаны с внешнеэкономической деятельностью [3].

Рассмотрим коэффициенты вариации заработной платы по отраслям в 2000-2017 гг.. Опять же так, как и в случае рассмотрения заработной платы в России в региональном аспекте, здесь, при отраслевом рассмотрении с 2000 года по 2002 год наблюдается увеличение показателя вариации с 54,58212743 до 61,13577948. За этот период «разрыв» в заработной плате населения сократился, поскольку происходило восстановление российской экономики после кризиса конца 1990-х гг. Затем вплоть до 2009 года показатель вариации постепенно снижается до значения 42,58964239. Это свидетельствует об увеличении дифференциации доходов населения страны. В послекризисный период коэффициент вариации повышается до 45,43453291 в 2011 году. После чего он снижается до 39,7369784 в 2014 году. Прогнозные значения на 2015-2017 годы имеют положительную тенденцию, однако показатели вариации останутся далеки от докризисных, следовательно, неравенство в доходах населения по-прежнему будет значительным.

Как известно, Министерством финансов в России в 2015 году было объявлено о снижении темпов роста заработных плат для работников бюджетной сферы в 2015 году [9]. Скорее всего, в грядущем 2016 году эта тенденция со-

хранится. Это обусловлено тем, что государству необходимо снизить темп нагрузки на региональный и федеральный бюджет. Однако также имеются сведения о том, что на 2016 год официально запланировано повышение зарплат для учителей, врачей, научных сотрудников и работников культуры. По распоряжению президента страны уже к 2018 году средний уровень зарплат работников указанных категорий должен вырасти примерно в 1,5 раза.

Далее перейдем к рассмотрению производительности труда. Динамика производительности труда рассчитывается Федеральной службой государственной статистики как в целом по экономике, так и по видам экономической деятельности, продукция которых реализуется преимущественно по рыночным ценам. Индекс изменения производительности труда по экономике в целом рассчитан как частное от деления индексов физического объема ВВП и индекса изменения совокупных затрат труда в эквиваленте полной занятости.

По видам экономической деятельности до 2010 года индекс производительности труда рассчитывался как частное от деления индексов физического объема выпуска и изменения совокупных затрат труда по «чистым» видам деятельности, начиная с 2010 – как частное от деления индексов физического объема добавленной стоимости и изменения совокупных затрат труда по «хозяйственным» видам деятельности. Индексы изменения ВВП, выпуска и добавленной стоимости рассчитаны исходя из абсолютных значений этих показателей в постоянных ценах.

Индексы изменения совокупных затрат труда определены на основе трудовых затрат на всех видах работ, включая дополнительную работу и производство продукции для собственного потребления, приведенных к условным работникам в эквиваленте полной занятости. Методика утверждена Приказом Росстата № 492 от 20.12.2013 [5].

Анализируя показатели индекса производительности труда по России и основным отраслям экономики РФ (по разделам ОКВЭД) в 2003-2014 гг., наблюдается неоднозначная тенденция изменения производительности труда с 2003 по 2014 гг. в различных отраслях российской экономики. Так, к примеру, индекс производительности труда в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве наибольшие значения имел в 2008 и в 2011 годах – 110 и 115,1, соответственно. Согласно графику, 2010 год характеризуется наименьшим значением индекса производительности труда в сельском хозяйстве, в то время как 2011 – наибольшим. С чем же была связана такая результативность в сельскохозяйственном секторе? Это произошло не столько в силу расширения посевных площадей, а благодаря восстановлению урожайности зерновых культур, даже выше уровня 2009 года. Таким образом, это было второе за историю значение средней урожайности зерна после 2008 года.

Что касается рыболовства, то здесь индекс производительности труда имеет в 2005 году – 96,5 и в 2010 – 97,0. В пик кризиса рыболовческая деятельность достигла – 106,3, а максимальное значение наблюдалось в 2012 году – 108,5. Как ни странно, кризис ничуть не повлиял на производительность труда в области добычи полезных ископаемых. В 2009 году значение индекса дости-

гало 108,5, в то время, как максимум приходился на 2003 – 109,2. Резкое снижение наблюдалось лишь в 2013 году, когда значение достигло 97,1, после чего в 2014 году вновь наметилась положительная тенденция, и индекс производительности труда составил 102,7.

Показатели обрабатывающих производств характеризуются достаточно стабильным трендом. Лишь в 2009 году наблюдалось значительное снижение производительности труда, и индекс составил 95,9.

Индекс производительности труда в сфере производства и распределения электроэнергии, газа и воды имеет неоднозначную тенденцию. Так, максимумы приходятся на 2003 и 2005 годы – 103,7. На графике видно, что наименьшее значение индекса пришлось на 2009 год и составило 96,3. В целом, в данной отрасли не столь высокий индекс производительности труда, нежели в остальных.

Если рассмотреть строительную отрасль, то здесь вырисовывается следующая ситуация: высокие показатели индекса производительности труда до 2009 года и низкие – после. Наибольшее значение приходится на 2006 года – 115,8, а наименьшее – на 2009 – 94,4.

В 2006 производительность труда в оптово и розничной торговле достигает своего максимума – 110,8. Затем вплоть до 2010 года наблюдается тенденция к снижению. После кризисного периода производительность труда в данной сфере лишь незначительно увеличивается.

Расцвет гостиничного и ресторанного бизнеса пришёлся на период с 2005 по 2008 включительно: показатели производительности труда в данный период времени были наибольшими: 2005г. – 108,5; 2006г. – 109,2; 2007г. – 108,0; 2008г. – 109,2. Кризис в 2009 году сильно отразился на производительности труда в области гостиничного и ресторанного бизнеса, ее показатель на этот год составил всего лишь 86,7. После кризиса производительность труда в данной сфере постепенно стабилизировалась, и на 2014 год индекс был равен 100,5 – хотя данное число находится весьма далеко от докризисных показателей.

В транспортной отрасли наблюдается разрозненность показателей производительности труда от года к году. Так, максимальное значение пришлось на 2006 год – 110,7, а минимальное – на кризисный период 2009 года – 95,4. Казалось бы, после экономического кризиса стала наблюдаться тенденция к стабилизации индекса производительности труда, но по итогам 2014 года он составил всего лишь 99,8.

Наконец, рассмотрим ситуацию в сфере операций с недвижимым имуществом и предоставлением услуг. В докризисный период данная область экономики имела весьма перспективные показатели: на 2007 год приходится максимум – 117,1. Однако в посткризисном периоде всё далеко не оптимистично: 2009 год – индекс составил 97,5; а в 2014 – 98,5.

Для проведения более широкого и стереоскопического анализа дифференциации доходов, необходимо сравнить показатели заработной платы по отраслям с производительностью труда.

Как видно из анализируемых показателей заработной платы, прямой пропорциональной зависимости производительности труда от зарплаты не наблюдается. По большей части, с ростом заработной платы производительность труда остается практически неизменной. Исключения составляют лишь такие отрасли, как добыча полезных ископаемых; обрабатывающее производство; производство и распределение электроэнергии, газа и воды; транспорт и связь; оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования.

Анализируя полученные данные, можно сделать вывод о том, что производительность труда за исследуемый период имеет нисходящий тренд.

Безусловно, кризис в острой фазе 2008 – 2009 гг. отразился на динамике производительности труда – сокращение рабочих мест, введение режима неполной занятости, многие предприятия приостанавливали или вовсе сворачивали производства. Следствием всего это стало снижение производительности труда.

Низкий уровень производительности в экономике является наиболее значимой проблемой, препятствующей ее конкурентоспособности. Уровень производительности является показателем, достоверно отражающим уровень конкурентоспособности национальной экономики и потенциал ее роста. Сегодня уровень производительности российских предприятий составляет 10-30% от уровня США [4]. Производительность зависит не только от уровня развития технологий и оборудования. На производительность также влияют: эффективность бизнес-процессов и квалификация персонала; уровень компетенций менеджмента и сильный бренд, позволяющий получать ценовую премию; доступ на привлекательные рынки сбыта и масштаб операций; степень вертикальной интеграции и уровень развития аутсорсинга; качество конкурентной среды и доступ к лучшей практике, способность эффективно продвигать и продавать свой продукт или услугу.

Вследствие низкой производительности подавляющее большинство трудоспособного населения России занято на предприятиях с относительно низким уровнем заработной платы. При всей актуальности демографических проблем, их значение для обеспечения экономики трудовыми ресурсами явно преувеличено. Необходимо перейти от политики сохранения рабочих мест за счет эффективности экономики, к политике повышения производительности [8, С. 59-63].

Библиографический список:

1. "Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года" (разработан Минэкономразвития России).
2. Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов (разработан Минэкономразвития России).
3. Iropen [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://iropen.ru/kadry/zarplata-i-vyplaty/srednjaja-zarplata-v-rossii.html>.
4. Консалтинговая компания Strategy Partners Group. Обзор «Производительность труда как ключевой фактор конкурентоспособности российской экономики», 2015 [Электронный ресурс] - Режим доступа: [http://strategy.ru/UserFiles/File/presentations/productivity_presentation_idrisov\(1\).pdf](http://strategy.ru/UserFiles/File/presentations/productivity_presentation_idrisov(1).pdf).

5. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.
6. Официальный сайт Евростат (Eurostat) [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://ec.europa.eu/eurostat>.
7. Неравенство доходов и экономический рост: стратегии выхода из кризиса / Под редакцией А. Бузгалина, Р. Трауб-Мерца, М.Воейкова. М: Культурная революция, 2014. С. 78-95.
8. Данканич С.А. Неравенство доходов населения: виды и последствия // Проблемы современной экономики. - 2011. - № 3 (39). - С. 59-63.
9. Дифференциация доходов населения / Словарь по экономике и финансам. Глоссарий.ру.
10. Заработная плата в России: эволюция и дифференциация: монография / под ред. В.Е. Гимпельсона, Р.И. Капелюшников: Государственный университет - Высшая школа экономики. - М.: ГУ-ВШЭ. 2008. - 575с.
11. Еремеев, М.А. Влияние возрастных особенностей на размер заработной платы и производительность труда // Модернизация и развитие современного инновационного общества: экономические, социальные, правовые философские тенденции: материалы междунар. науч.-практ. конф., 26 марта 2013 г.: В 4 ч. / [отв. ред. В.И. Долгий]. - Саратов: ИЦ «Наука», 2013. Ч.2. С. 84 – 90.
12. Еремеев, М.А. Методические основы регулирования фонда заработной платы // Развитие современного инновационного общества: экономические, социальные, философские, правовые тенденции: материалы междунар. науч.-практ. конф., 04 октября 2010 г.: В 4 ч. / [отв. ред. В.И. Долгий]. - Саратов: ООО Издательство «КУБиК», 2010. Ч.2. С. 37 – 45.
13. Еремеев, М.А. Перспективы развития института заработной платы в российской экономике // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. 2011. № 2 (40). С. 76 – 79.
14. Еремеев, М.А. Развитие института заработной платы и распределение фондов экономического стимулирования труда [Текст] / М.А. Еремеев // Фундаментальные и прикладные проблемы приборостроения, информатики: сб. науч. трудов по материалам XIV Междунар. науч.-практ. конф. / [отв. ред. проф. В.Д. Ивченко]. – М.: МГУПИ, 2011. С. 71–76.

Жирова А.Г., 2 курс, направление Экономика

Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

О ПРОБЛЕМЕ ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

В статье рассмотрены основные проблемы развития частного бизнеса, определена роль как государства в решении обозначенных проблем, так и частного предпринимательства в современных условиях социально-экономического развития общества

Основной задачей, которую ставит перед собой Правительство Российской Федерации в последние годы, является поддержка и активное участие в развитии предпринимательства. Ориентируясь на мировой опыт, чиновники России часто поднимают вопрос о том, что малый бизнес может и должен вносить более весомый вклад в развитие экономики страны [1].

Однако частный бизнес в России очень часто сталкивается с рядом трудностей, в связи с которыми его развитие идет не такими высокими темпами как

мог бы. Хотя правительство и старается создать все условия для активного развития малого бизнеса в стране, пока эти меры не принесли желаемого результата. В рамках правительственных мер были упрощены процедуры регистрации предпринимателей, были уменьшены количества проверок, а так же разработаны программы для оказания помощи начинающим предпринимателям [2].

Однако по-прежнему остается много проблем препятствующих развитию частного предпринимательства. Огромной проблемой остается получение кредитов субъектами малого бизнеса. Малый бизнес в России в основном направлен на оказание услуг населению. Наибольшей популярностью, на сегодняшний день, пользуются автомастерские и автомойки, торговля массовыми продуктами. К огромному сожалению, в России практически нет предпринимателей, занимающихся высокими технологиями, а ведь во многих странах запада именно малый бизнес занимается разработкой и внедрением на рынок различных технических новшеств.

Существенным тормозом для развития предпринимательства в России является высокий уровень бюрократии. Низкая доступность финансовых ресурсов для новых и растущих компаний является одной из самых острых проблем российского предпринимательства [3, 4]. Оценивая доступность финансирования, эксперты полагают, что предпринимательские фирмы испытывают недостаток в собственном капитале и им сложно получить доступ к государственным субсидиям. Практически недоступно для молодых компаний получение инвестиций за счет размещения акций на рынке [5].

Несмотря на внимание, которое уделялось последние годы модернизации экономики, внедрение научно-технических разработок и их использование в практике деятельности малых и растущих компаний, по-прежнему не способствует развитию бизнеса.

Оценивая существование возможностей для создания нового бизнеса, эксперты продемонстрировали оптимизм. При этом таких возможностей, по их мнению, больше, чем людей, желающих ими воспользоваться. Кроме того, они отметили увеличение количества возможностей для новых фирм за последние пять лет. При этом людей, которые могут с легкостью реализовать эти возможности, не достаточно.

Вместе с тем, в нашей стране роль бизнеса постоянно и неуклонно возрастает. Предпринимательство призвано решить такие важные проблемы в сегодняшней экономике, как:

- значительно и без существенных капитальных вложений расширить производство многих потребительских товаров и услуг с использованием местных источников сырья;
- создать условия для трудоустройства рабочей силы, высвобождающейся на крупных предприятиях;
- ускорить научно-технический прогресс;
- составить позитивную альтернативу криминальному бизнесу и многие другие.

Библиографический список:

1. Государственная поддержка малого бизнеса // Сайт Бизнес-навигатор. – Код доступа: <http://www.rumbs.ru/podderjaka-malogo-biznesa/> (дата обращения 19.09.2016).
2. Мезенцева Е.В. Оценка Социально-экономического развития малого предпринимательства (по материалам исследований Краснодарского края): монография / Е. В. Мезенцева, Е. Н. Астанкова. Ставрополь, 2010.
3. Королюк Е.В. Проблемы формирования эффективной институциональной структуры экономики. В сборнике: Социально-экономическое развитие общества в контексте общезначимых проблем современности Материалы XII межвузовской научно-практической конференции. 2014. С. 52-55.
4. Мезенцева Е.В., Королюк Е.В. Оценка потребностей предпринимателей Краснодарского края в различных формах государственной поддержки. Экономика и предпринимательство. 2016. № 2-1 (67-1). С. 327-330.
5. Иманова М.Г. Инвестиционная активность: необходимость поддержания, причины спада и пути его преодоления // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2014. Т. 20. С. 911-915.

*Журавлева Н.А., кандидат психологических наук; ст. научный сотрудник
Институт психологии РАН, Москва*

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОВЕДЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ¹

Цель работы — проанализировать роль психологических факторов в экономическом поведении российских предпринимателей. Мы предполагаем, что наиболее важными из них выступают особенности ценностных ориентаций личности.

Предприниматели являются носителями новых для российского общества социально-экономических отношений, которые непосредственно влияют на эффективность социально-экономических преобразований в стране. Эффективность экономического, политического и социального развития России во многом зависит от качества управленческой деятельности [6, 7, 11–14, 18, 20, 22, 26, 28–31]. Мы предполагаем, что наиболее важными психологическими факторами предпринимательской и управленческой деятельности выступают особенности ценностных ориентаций личности. Особенно актуальным является изучение структуры и динамики ценностных ориентаций бизнесменов в изменяющихся социально-экономических условиях российского общества [1–5, 8, 16, 17, 23, 27].

В ранее выполненном исследовании нами было показано, что различия в иерархии ценностных приоритетов оказывают значительное влияние как на структуру экономических представлений, так и на выбор конкретной стратегии экономического поведения. Люди, имеющие различные установки на те или иные формы экономического поведения, и в частности предпринимательское,

¹Работа выполнена по государственному заданию ФАНО РФ № 0159-2016-0002.

характеризуются разной структурой ценностных ориентаций. Было выявлено, что респонденты, жизненные цели которых ориентированы на самоутверждение, связаны с направленностью на свободу, любовь и общение с друзьями, а также творческой самореализацией, чаще других склонны считать, что открытие или расширение собственного бизнеса является наиболее эффективным направлением вложения доходов [15]. Цель данной работы — проанализировать роль ценностных приоритетов в экономическом поведении российских предпринимателей.

Выделяют следующие присущие предпринимательской деятельности социокультурные признаки: высокая степень экономической свободы, заключающаяся в свободном выборе направленности и содержания деятельности; целевая установка на получение прибыли; деньги как критерий успеха; планирование предпринимательских действий на основе рационального сопоставления целей, средств достижения целей и результатов деятельности; риск и высокая степень ответственности предпринимателя за результаты хозяйствования. Предпринимательская деятельность основана на умении рисковать, предвидеть возможные последствия рисков и пути преодоления нежелательных результатов рискованной деятельности. Этим можно объяснить высокую адаптированность предпринимателей к изменениям социально-экономической среды и достаточно высокую успешность этого социального слоя. Исследования показывают, что большинство предпринимателей считают оптимальной среднюю степень риска, но отмечают, что реальный риск их деятельности несколько превышает эти оценки. Помимо этого, российские предприниматели характеризуются выраженными соревновательными установками в своей деятельности [19].

По результатам выполненного нами исследования, посвященного изучению основных тенденций в ценностных приоритетах деловых людей в период 1994-2006 годов, группу наиболее значимых жизненных целей предпринимателей составляют ориентации на ценности здоровья (1-е место), семьи (2–3-и места), любви и материального благополучия (3–6-е места), работы и общения с друзьями (3–8-е места), свободы (2–9-е места) и уверенности в себе (5–9-е места). В структуре инструментальных ценностей (ценностей-средств) бизнесменов первостепенное значение имели ориентации на предприимчивость (1–3-и места), твердость воли (1–4-е места), образованность (1–7-е места), честность (3–6-е места), ответственность (4–8-е места) и эффективность в делах (3–9-е места) [10].

В условиях экономического роста 2003-2006 годов в своих ценностных приоритетах российские предприниматели в большей степени стали опираться на принципы социальной ответственности и этические ценности (ответственность, воспитанность, терпимость, счастье других, чуткость), все более ориентироваться на значимость эффективности в делах, духовный и профессиональный рост (образованность, мудрость и широту взглядов). По сравнению с серединой 90-х годов XX века в структуре ценностных ориентаций предпринимателей менее выраженным стал приоритет ценностей свободы и независимости, а также экономической ценности собственности. В целом структура ценностных

приоритетов предпринимателей все больше приближается к средневыборочным показателям по другим социальным группам [9].

Полученные результаты можно объяснить наступлением к 2003–2006 гг. в российском обществе более благоприятных социально-экономических условий для развития бизнеса в целом и осуществления предпринимательской деятельности в частности, а также возрастанием, по оценкам самих бизнесменов, их уровня материального благосостояния и соответственно уверенности в завтрашнем дне. По-видимому, свою роль сыграл и накопленный представителями данной социальной группы опыт работы в сфере бизнеса, возросший профессионализм, которые обеспечили снижение предпринимательских рисков, что сделало ведение бизнеса более сходным с другими видами напряженной профессиональной деятельности и соответственно сблизило характеристики ценностных структур их субъектов.

В исследовании уровня сформированности патриотизма, его роли и места в структуре личности, выполненном С.В. Мещеряковой на выборке крупных собственников, занимающихся собственным производством, показано, что в целом представители средне-крупного бизнеса имеют достаточный уровень представлений и знаний о патриотизме, эмоционально положительно относятся к нему и при этом обнаруживают склонность действовать, руководствуясь патриотической мотивацией [21]. Выявлено, что чем важнее для предпринимателей стремление достигать ощутимых результатов в своей профессиональной деятельности, чем более они нацелены на повышение уровня своего образования, тем важнее для них патриотическое поведение. Если предприниматель обладает разносторонними интересами, стремится к творчеству в профессии, желает получать от своей работы не только материальное благо, то у него отмечается высокий уровень патриотических знаний и осознания необходимости соответствующего поведения.

В ряде работ показано, что проявление морально-этических ценностей в экономическом поведении предпринимателей опосредуется целостной системой ценностных ориентаций личности [24, 25].

В исследовании В.П. Познякова и Т.С. Вавакиной, целью которого являлось изучение типов психологического отношения российских предпринимателей сферы малого и среднего бизнеса к деловому партнерству, ориентации на те или иные ценностно-нормативные аспекты взаимоотношений с деловыми партнерами рассматриваются в качестве факторов, определяющих специфику этого отношения. Для предпринимателей, ориентированных на эмоционально-позитивное деловое отношение, приоритетным выступает такой ценностно-нормативный аспект взаимоотношений с деловыми партнерами, как культура взаимодействия, принятая в деловом сообществе. Для бизнесменов, чье отношение к деловым партнерам ориентировано в первую очередь на стабильность и результат, высокозначимыми принципами взаимодействия являются нравственность и доброжелательность. Для тех, кто в деловом взаимодействии в большей степени ориентируется на партнера, первостепенную значимость представляют инструментальные принципы социального обмена: взаимность,

справедливость и равенство, а также доверие и взаимное уважения интересов партнеров. Для деловых людей, преимущественно характеризующихся утилитарно-прагматичным отношением к партнерам по бизнесу, приоритетной является прагматичность как принцип взаимодействия.

В работе В.П. Познякова и Е.А. Никуло ценностные ориентации рассматриваются в качестве социально-психологического фактора ответственного отношения предпринимателей малого бизнеса к участникам делового взаимодействия. Автор приходит к выводу, что ответственное отношение предпринимателей к другим участникам делового взаимодействия в большей степени основано на альтруистических ценностных ориентациях, а также ориентациях, связанных с самореализацией. Показано, что прежде всего ответственное отношение определяется ценностными ориентациями на межличностные отношения и поддержание отношений с другими людьми («любовь», «счастливая семейная жизнь»), а также внутреннее развитие («творчество»). Выявлено, что ориентация на творчество также взаимосвязана с ориентациями на сотрудничество, понимание, толерантное и терпимое отношение. Ориентация на творчество отражает потребность, с одной стороны, реализации себя, своего внутреннего мира, а с другой стороны, учет своих внутренних потребностей. В связи с чем, предприниматели, уделяющие внимание своим внутренним потребностям, готовы учитывать такие же потребности и интересы работающих с ними людей, с уважением к ним относиться. Предприниматели с высоким приоритетом ценностной ориентации «счастливая семейная жизнь» ориентированы на сотрудничество, понимание других и, при этом, готовы отказаться от контроля над другим участником делового взаимодействия, что и является показателем истинного ответственного отношения к партнеру в социальном взаимодействии. Ниже оказалась выраженность ответственного отношения к участникам делового взаимодействия у предпринимателей с высокой значимостью ценности «материально обеспеченная жизнь». Предприниматели, в первую очередь ориентированные на материальную обеспеченность, максимально сосредоточены на своих интересах при реализации общего дела, а потому часто настроены прагматично и предпочитают направлять свои усилия не на отношения, а на деловую активность и рациональное достижение целей.

Предпринимательство представляет собой глубоко социальное явление, следующее разделяемому предпринимательским сообществом комплексу ценностей и основанным на нем нормам. Всепроникающая логика социальных связей и доверия формирует отношения с основными клиентами, банками и административными органами, кадровую политику, ориентирует на поддержание репутации и регулирует отношения между предпринимателями.

Библиографический список

1. Абульханова К.А. Личность во времени человеческой культуры // Вестник Красноярского государственного педагогического университета им. В.П. Астафьева. 2013. № 3. С. 40–53.
2. Баранова А.В., Хашенко В.А. Социально-психологические факторы оценки качества жизни // Ежегодник Российского психологического общества. 2003. Т. 1. С. 293-297.

3. Воловикова М.И. История и современное состояние исследований в лаборатории психологии личности Института психологии РАН // Современная личность: Психологические исследования. М., 2012.
4. Воловикова М.И. История, современное состояние исследований и перспективы развития психологии личности // Психологический журнал. 2012. Т. 33. № 1. С. 20-29.
5. Журавлев А.Л. Взаимодействие социально-психологических и социально-экономических феноменов в изменяющемся обществе // Социально-психологическая динамика в условиях экономических изменений. М., 1998. С. 11-37.
6. Журавлев А.Л. Методика экспертной оценки эффективности руководства коллективом // Методики социально-психологической диагностики личности и группы. М., 1990. С. 45-68.
7. Журавлева Н.А. Влияние личностных характеристик на ценностные ориентации руководителей // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова. 2007. № 5. С. 65-67.
8. Журавлева Н.А. Динамика ориентаций на экономические ценности представителей различных социальных групп в условиях экономических изменений // Проблемы экономической психологии. Т. 2. М., 2005. С. 401-432.
9. Журавлева Н.А. Динамика ценностных ориентаций предпринимателей в изменяющейся России // Культура, наука, образование: проблемы и перспективы. Нижневартовск, 2014. С. 7-8.
10. Журавлева Н.А. Динамика ценностных ориентаций предпринимателей в условиях макросоциальных преобразований // Психологический журнал. 2015. № 1. С. 46-60.
11. Журавлева Н.А. Психологическая типология ценностных ориентаций руководителей // Вестник Российского университета дружбы народов. 2007. № 2. С. 56-61.
12. Журавлева Н.А. Психологические характеристики ценностной направленности современных руководителей // Научные исследования и образовательные практики в XXI веке: состояние и перспективы развития. Смоленск, 2015. С. 68-73.
13. Журавлева Н.А. Ценностные ориентации в структуре управленческой деятельности // Актуальные вопросы современной науки. 2014. № 2. С. 114-117.
14. Журавлева Н.А. Ценностные ориентации руководителя и эффективность управленческой деятельности // Малая группа как объект и субъект психологического влияния. Курск, 2011. С. 229-234.
15. Журавлева Н.А. Экономико-психологические характеристики личности с разным типом ценностных ориентаций // Психологический журнал. 2012. № 6. С. 34-49.
16. Журавлева Н.А. Экономическое сознание предпринимателей в современном российском обществе // Экономическая психология: актуальные теоретические и прикладные проблемы. Иркутск, 2009.
17. Кольцова В.А. Историческая психология как комплексная отрасль знания: теоретико-эмпирический анализ // Психологический журнал. 2011. Т. 32. № 3. С. 85-95.
18. Костин А.Н., Голиков Ю. Я. Оценка субъективной сложности деятельности в психодиагностике профессионально важных качеств // Тенденции развития современной психологической науки. М., 2007.
19. Кочеткова Н.В., Журавлев А.Л. Динамика социально-психологических качеств современного российского предпринимателя // Социальная психология экономического поведения. М., 1999. С. 130-142.
20. Латынов В.В., Павлова Н.Д. Тактики социального влияния российских менеджеров // Прикладная психология. 1999. № 6. С. 1-8.
21. Мещерякова С.В. Связь патриотизма со смысложизненными и ценностными ориентациями у российских предпринимателей // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2007. № 4.

22. Обознов А.А. Психологические механизмы формирования профессиональной пригодности и надежности человека в социотехнических системах // Психологический журнал. 2007. № 5.
23. Позняков В.П. Социально-психологические характеристики российских предпринимателей с разным уровнем деловой активности // Знание. Понимание. Умение. 2013. № 4. С. 212-220.
24. Позняков В.П., Вавакина Т.С. Ценностные ориентации как фактор отношения российских предпринимателей к деловому партнерству // Психология в экономике и управлении. 2009. № 1. С. 51–64.
25. Позняков В.П., Никуло Е.А. Социально-психологические факторы проявления предпринимателями ответственного отношения в деловом взаимодействии // Наука. Культура. Общество. 2015. № 4.
26. Служба социального развития предприятия. М.: Наука, 1989.
27. Современная социальная реальность России и государственное управление. М., 2014.
28. Юревич А.В. Нравственность в современной России // Экономические стратегии. 2009. № 3. С. 58-63.
29. Юревич А.В. Психологические особенности российской науки // Вопросы философии. 1999. Т. 53. № 4. С. 11-23.
30. Юревич А.В., Журавлев А.Л. Количественная оценка психологического состояния современного российского общества // Современная социальная реальность России и государственное управление. М., 2014. С. 92-100.
31. Юревич А.В., Журавлев А.Л. Психология нравственности как область психологического исследования // Психологический журнал. 2013. Т. 34. № 3. С. 4–14.

*Журавлева Н.А.; кандидат психологических наук; ст. научный сотрудник
Институт психологии РАН, Москва*

ТОЛЕРАНТНОЕ ОТНОШЕНИЕ К ВЗГЛЯДАМ И МНЕНИЯМ ДРУГИХ ЛЮДЕЙ КАК ОБЩЕСТВЕННО ЗНАЧИМЫЙ ВЕКТОР РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЛИЧНОСТИ¹

Представлены результаты исследования социально-психологических факторов толерантных установок личности. Значимая роль в формировании толерантного отношения к взглядам и мнениям других людей принадлежит особенностям ценностной сферы личности и выраженности некоторых социально-психологических свойств.

В настоящее время проблема толерантности является особенно значимой и актуальной. Благополучное развитие современного общества, политико-экономические отношения между странами, межличностные отношения, а также эффективность любой общественной и производственной деятельности человека в значительной мере зависят от проявления толерантности субъектами взаимодействия [4, 10, 12, 14, 17, 20, 24, 25, 33]. В современном обществе

¹Работа выполнена по государственному заданию ФАНО РФ № 0159-2016-0002.

проблема толерантности обозначается как один из ключевых векторов развития человечества.

Мультикультурность российского общества, высокие темпы мобильности и миграции населения, расслоение общества по экономическим, социальным и другим признакам приводят к социальному взаимодействию представителей разных социальных групп [1, 6, 35, 36]. Трудности взаимопонимания, которые закономерно возникают у людей вследствие перечисленных различий, в ситуации их постоянного интенсивного взаимодействия ведут к росту психологической напряженности, культурной нетерпимости. Поэтому первостепенное значение приобретают принципы диалога и взаимопонимания, поиска компромисса, ценности терпимости к иным позициям, культурам и т.п. [19, 28, 30, 34, 37]. Проявление толерантного и уважительного отношения к другой личности способствует достижению согласия в обществе, в особенности между людьми и группами, чьи ценности различаются. Толерантность как фактор культуры обладает огромным интегративным потенциалом. Необходимость поиска основы интегративных процессов в обществе также определяет актуальность темы исследования.

Проблема толерантности-интолерантности в настоящее время является предметом исследования и активно обсуждается в социологии, философии, педагогике, психологии, культурологии, политологии, экономике, что свидетельствует о серьезном интересе к ней. Повышенный интерес к толерантности во многом обусловлен потребностями социальной практики. Возрастание внимания исследователей к проблеме толерантности в последнее десятилетие обусловлено, в том числе, необходимостью решения актуальных практических задач, направленных на выявление условий проявления терпимости людей по отношению друг к другу.

Предметом особого внимания в психологии является проблема развития толерантных установок личности. Технологии обучения толерантности становятся актуальными в контексте формирования культуры ведения переговоров, развития искусства поиска компромиссов при принятии ответственных решений [7, 8, 21, 23, 26, 27, 29, 31]. Исследование проблемы толерантности личности вызвано также практической необходимостью популяризации толерантности как жизненной стратегии, дающей возможность успешного построения взаимоотношений и сохранения внутренней гармонии, необходимостью воспитания членов общества в духе терпимости и миролюбия [2, 3, 5, 9, 11, 15, 16, 18, 22, 32]. Жизнь в условиях культурного, идеологического и экономического многообразия требует толерантного общественного сознания. Поэтому воспитание толерантной личности является в настоящее время одной из важнейших общественных проблем.

В работах по изучению толерантности в контексте общения показано, что толерантность является одним из факторов конструктивного общения. Проявление толерантности характеризуется пониманием и принятием своеобразия индивидуальности другого человека, не использованием себя в качестве эталона при оценке других людей, отсутствием категоричности в оценке людей,

умением учитывать особенности характера, привычек, установок других людей. Большинство исследователей подчеркивают, что толерантность - это не просто терпимость к различиям, к другим людям, к отличающимся мнениям, взглядам. Толерантность предполагает умение быть терпимым, сохраняя собственные ценности и индивидуальность. В целом толерантное поведение проявляется в уважительном отношении к людям иных мировоззренческих взглядов, в умении вести диалог, в конструктивном решении конфликтных ситуаций, в сочувствии и сопереживании, а его формирование входит важной составной частью в общий процесс воспитания современной личности.

Проблема нашего исследования заключается в необходимости поиска, выявления и изучения психологических факторов, влияющих на развитие толерантных установок личности. Актуальность темы исследования определяется необходимостью решения ряда задач, направленных на разработку подходов к формированию и развитию свойств личности, способствующих ее толерантному поведению. Успешная реализация психологических и педагогических программ повышения уровня толерантности в общении не может быть реализована без учета личностных особенностей человека, способствующих проявлению терпимости или нетерпимости по отношению к другому.

Цель исследования состоит в выявлении и описании социально-психологических характеристик личности с высокой значимостью для нее толерантных установок.

В качестве показателя толерантного отношения личности к взглядам и мнениям других людей рассматривается значимость для нее ценности терпимости. Для изучения ценностных ориентаций личности применялся адаптированный вариант методики М. Рокича “Ценностные ориентации”. Для диагностики психологических свойств личности применялись шкалы 16-факторного опросника Р. Кеттелла (форма С): фактор MD “адекватность самооценки”, фактор G “подверженность чувствам — высокая нормативность поведения”, фактор H “робость — смелость”, фактор L “доверчивость — подозрительность”, фактор M “практичность — мечтательность” и фактор Q2 “конформизм — неконформизм”. Для оценки отношения личности к соревнованию (конкуренции) с другими людьми использовалась 5-балльная текстовая шкала от утверждения “Мне абсолютно чуждо это чувство” до “Предпочитаю жить и работать в условиях конкуренции”. Для оценки отношения личности к экономическому риску использовалась 5-балльная текстовая шкала от утверждения “Я полностью избегаю экономического риска” до “Предпочитаю жить и работать в условиях экономического риска”. Сравнительный анализ социально-психологических характеристик личности с разной выраженностью толерантности был выполнен с помощью Т-критерия Стьюдента.

В исследовании принимали участие 745 человек – жителей Московского региона. Выбор исследуемых групп производился по трем критериям: по основному роду занятий (работающие, учащиеся и безработные), по форме экономической деятельности (наемные работники и предприниматели различных сфер малого бизнеса), по форме собственности предприятий, на которых рабо-

тали респонденты (работники государственных и частных предприятий, открытых и закрытых акционерных обществ). Учитывались также демографические критерии: пол, возраст (от 15 до 55 лет), уровень образования и семейный статус. Тем самым достигалась высокая степень разнородности выборки.

Различие и сходство в структуре ценностного сознания личности могут выступать основанием для построения их типологии, в результате которого могут быть выделены достаточно устойчивые группы людей с близкой структурой ценностных ориентаций. По результатам кластерного анализа структуры жизненных ценностей респондентов были выявлены пять наиболее распространенных в обществе психологических типов ценностной направленности [13].

Полученные данные показали, что два из пяти психологических типов ценностной направленности, составляющие 45% от общей выборки опрошенных, как правило, в социальном поведении отличаются сравнительно высокой ориентацией на ценность терпимости (в среднем по выборке она ранжируется 1-4-й по значимости), а другие три личностных типа, к которым принадлежат 55% респондентов, характеризуются сравнительно низкой значимостью терпимости к взглядам и мнениям других людей (в среднем по выборке данная ценностная ориентация занимает 12-14-е места). По результатам исследования, респонденты, относящиеся к первым двум типам и проявляющие выраженную толерантность в социальном поведении, были объединены в одну группу, а опрошенные, характеризующиеся тремя другими типами ценностной направленности и демонстрирующие, как правило, низкую толерантность – во вторую.

Исследование показало, что представленные две группы респондентов с низкой и высокой склонностью к толерантному поведению характеризуются и разными социально-психологическими особенностями: как разной структурой ценностных ориентаций, так и различной выраженностью личностных свойств. Полученные различия значимы на уровне $p < 0,01$. Выявленные социально-психологические особенности можно рассматривать в качестве предпосылок формирования в целом толерантности личности.

Первую группу социально-психологических предпосылок формирования толерантного отношения личности к взглядам и мнениям других людей составляет структура жизненных ценностей. Так, респонденты, склонные к толерантности, в первую очередь, отличаются более выраженной ориентацией на ценности социальной ответственности: семью, работу, ответственность и общение с друзьями. Личность, склонная к проявлению толерантности в социальном поведении, характеризуется и более выраженной ориентацией на альтруистические ценности: честность, самоконтроль, воспитанность и чуткость.

Ко второй группе социально-психологических предпосылок развития толерантного отношения к взглядам и мнениям других людей относится выраженность конкретных личностных свойств. Результаты исследования показали, что к толерантному социальному поведению более склонны респонденты со следующими социально-психологическими характеристиками: низко выраженным стремлением к соревнованию с другими людьми; более высокими значениями по шкале “подверженность чувствам — высокая нормативность поведе-

ния” (ответственные, уравновешенные, настойчивые в достижении целей) и более низкими значениями по шкале “робость — смелость” (эмоционально сдержанные, деликатные, внимательные к другим людям).

Формирование склонности к толерантному социальному поведению опосредствуется целым комплексом психологических детерминант. Можно отметить, что общие толерантные установки закладываются в раннем возрасте вместе с формированием целостной системы личностных свойств и характеристик. А степень выраженности толерантности личности может быть частично скорректирована путем создания условий для ее развития.

Библиографический список:

1. Абульханова К.А. Личность во времени человеческой культуры // Вестник Красноярского государственного педагогического университета им. В.П. Астафьева. 2013. № 3. С. 40–53.
2. Воловикова М.И. История и современное состояние исследований в лаборатории психологии личности Института психологии РАН // Современная личность: Психологические исследования. М., 2012.
3. Воловикова М.И. История, современное состояние исследований и перспективы развития психологии личности // Психологический журнал. 2012. Т. 33. № 1. С. 20-29.
4. Габдулина Л.И. Стиль педагогического общения и его ценностно-смысловые и когнитивные детерминанты: дис. ... канд. психол. наук. Ростов-на-Дону, 1999.
5. Елизаров С.Г. Теоретические аспекты изучения мотивационно-ценностной включенности малой группы в социальную систему. Курск: Курский гос. ун-т, 2008.
6. Журавлев А.Л. Взаимодействие социально-психологических и социально-экономических феноменов в изменяющемся обществе // Социально-психологическая динамика в условиях экономических изменений. М., 1998. С. 11-37.
7. Журавлев А.Л. Социально-психологические особенности совместной деятельности бригады // Социально-психологические проблемы бригадной формы организации труда. М., 1987. С. 47-55.
8. Журавлев А.Л. Факторы формирования стиля руководства производственным коллективом // Социально-психологические проблемы производственного коллектива. М.: Наука, 1983. С. 101-115.
9. Журавлева Н.А. Актуальные тенденции в ценностных ориентациях студенческой молодежи в российском обществе // Тенденции развития науки и образования. Смоленск, 2016. С. 117-124.
10. Журавлева Н.А. Влияние личностных характеристик на ценностные ориентации руководителей // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова. 2007. № 5. С. 65-67.
11. Журавлева Н.А. Гуманизация ценностных ориентаций молодежи как актуальная научная проблема в современном российском обществе // Духовно-нравственные потенциалы молодежного коллектива. Курск: Курский гос. ун-т, 2013. С. 22-31.
12. Журавлева Н.А. Динамика ценностных ориентаций предпринимателей в условиях макросоциальных преобразований // Психологический журнал. 2015. Т. 36. № 1. С. 46–60.
13. Журавлева Н.А. Психологические типы ценностных ориентаций личности в современном российском обществе // Вестник Российского университета дружбы народов. 2009. № 4. С. 18-24.
14. Журавлева Н.А. Ценностные ориентации руководителя и эффективность управленческой деятельности // Малая группа как объект и субъект психологического влияния. Курск: Курский гос. ун-т, 2011.

15. Журавлева Н.А. Ценностные ориентации учащейся молодежи в условиях макро-социальных преобразований // Актуальные вопросы современной науки. 2014. № 3. С. 29-32.
16. Журавлева Н.А. Ценностные приоритеты российской молодежи в условиях социально-экономических преобразований // Научный обозреватель. 2015. № 6. С. 54-57.
17. Журавлева Н.А. Роль психологических факторов в экономическом поведении российских предпринимателей // Вестник научных конференций. 2015. № 1-2(1). С. 57-63.
18. Зубова Л.В., Иващенко А.В. Психологические особенности ценностных ориентаций подростков с различной направленностью личности. Оренбург, 2010.
19. Кольцова В.А., Олейник Ю.Н. Историческое сознание личности как компонент ментальности поколения // Информационный гуманитарный портал Знание. Понимание. Умение. 2013. № 6.
20. Костин А.Н., Голиков Ю. Я. Оценка субъективной сложности деятельности в психодиагностике профессионально важных качеств // Тенденции развития современной психологической науки. Т. 2. М., 2007. С. 228–230.
21. Латынов В.В., Павлова Н.Д. Тактики социального влияния российских менеджеров // Прикладная психология. 1999. № 6. С. 1-8.
22. Логвинов И.Н., Логвинова М.И., Логвинова Т.И. Ценностные ориентации представителей современных молодежных субкультур досуговой и учебно-профессиональной направленности // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2014. Т. 20.
23. Национальная программа «Российская деловая культура». М.: Торгово-промышленная палата Российской Федерации, 1997.
24. Обознов А.А. Психологические механизмы формирования профессиональной пригодности и надежности человека в социотехнических системах // Психологический журнал. 2007. Т. 28. № 5. С. 15–21.
25. Позняков В.П. Психологические отношения субъектов совместной жизнедеятельности // Знание. Понимание. Умение. 2013. № 1. С. 167–174.
26. Позняков В.П., Вавакина Т.С. Ценностные ориентации как фактор отношения российских предпринимателей к деловому партнерству // Психология в экономике и управлении. 2009. № 1. С. 51–64.
27. Позняков В.П., Никуло Е.А. Социально-психологические факторы проявления предпринимателями ответственного отношения в деловом взаимодействии // Наука. Культура. Общество. 2015. № 4.
28. Семенов В.Е. Духовно-нравственные ценности и воспитание как важнейшие условия развития России // Психологический журнал. 2011. Т. 32. № 5. С. 92-96.
29. Служба социального развития предприятия: Практическое пособие. М.: Наука, 1989.
30. Современная социальная реальность России и государственное управление. М., 2014.
31. Хащенко В.А. Исследование коллективного субъекта управления // Совместная деятельность: методология, теория, практика. М., 1988.
32. Чернышев А.С. Организованность и лидерство в молодежных группах: теория, эксперимент, практика: Избранные труды. Курск: Курский гос. ун-т, 2006.
33. Чернышев А.С., Сарычев С.В., Елизаров С.Г. К вопросу о перспективах отечественной психологии в решении задач российского общества // Психологический журнал. 2015. Т. 36. № 2. С. 113-119.
34. Юревич А.В. Нравственность в современной России // Экономические стратегии. 2009. Т. 11. № 3. С. 58-63.
35. Юревич А.В. Психологические особенности российской науки // Вопросы философии. 1999. Т. 53. № 4. С. 11-23.
36. Юревич А.В., Журавлев А.Л. Количественная оценка психологического состояния современного российского общества // Современная социальная реальность России и государственное управление. М., 2014. С. 92-100.
37. Юревич А.В., Журавлев А.Л. Психология нравственности как область психологического исследования // Психологический журнал. 2013. Т. 34. № 3. С. 4–14.

Содержание

<i>Абашева Н.С.</i> Роль налоговой политики в решении проблем сбалансированности бюджетов.....	3
<i>Алексеев А.В.</i> Сущность управления устойчивым развитием региона.....	5
<i>Алексеева Н.В.</i> Формирование системы управления внедрением социальных инноваций на предприятии.....	7
<i>Антоненко А.В., Кобелева Е.А.</i> Учет и налогообложение по системе «Трейд-Ин».....	10
<i>Антошкина А.В., Кульнева Н.В.</i> Финансовая безопасность предприятия как основной компонент его экономической безопасности.....	11
<i>Ануфриева А.П., Баканиев Р.М.</i> Возможности соотнесения налоговой нагрузки с социальным статусом налогоплательщика.....	14
<i>Ануфриева А.П., Баканиев Р.М.</i> Проблема безработицы в современной России.....	17
<i>Ануфриева А.П., Ефанова Д.И.</i> Геополитический кризис как фактор обострения проблемы экономической безопасности в России.....	21
<i>Арсентьева Е.В., Сердюк И.И.</i> Значение выставок и ярмарок на современном этапе.....	24
<i>Афонченко Д.А.</i> Построение системы менеджмента качества в коммерческом банке.....	26
<i>Ашинова М.К., Чиназирова С.К., Кумпилова Б.А., Хатукай С.А.</i> Экономическая безопасность предприятия.....	28
<i>Бардик И.А.</i> Государственная политика Российской Федерации в области информационной безопасности.....	32
<i>Белевцева А.Н.</i> Экономика и безопасность на транспорте.....	32
<i>Беломестнова И.В.</i> Формы и методы регулирования устойчивого регионального развития.....	36
<i>Болуць Г.В.</i> К вопросу о структуре ВРП регионов России в контексте инновационного развития.....	39
<i>Бондаренко М.С.</i> Международный опыт применения компетентностного подхода в управлении человеческими ресурсами в нефтегазовых компаниях.....	42
<i>Боровская М.Е.</i> Инструменты управления дебиторской задолженностью организации... ..	44
<i>Браткова Е.С.</i> Молодежные организации и движения в России: история и современность.....	46
<i>Братусин А.Р.</i> Формирование позитивного активного копинг-поведения у сотрудников ОВД как предиктор успешности личной безопасности в условиях профессионального стресса.....	49
<i>Будзинская О.В., Федорова О.В.</i> Кадровое планирование на примере компании АО НК "РуссНефть".....	51
<i>Бурлуцкая К.В.</i> Пути повышения конкурентноспособности кредитных организаций.....	58
<i>Бурняшова Д.С., Косченкова А.А., Вирясова Н.В.</i> К вопросу противодействия коррупции на территории Краснодарского края.....	61
<i>Верещагина Л.С., Гусынская Н.С.</i> К вопросу о генезисе исследований нестандартной и неформальной занятости.....	64
<i>Виноградова Е.В.</i> Компетентностный подход как объективный фактор актуализации трудового потенциала молодых работников.....	66
<i>Вирясова Н.В.</i> Социально-правовая сущность крайней необходимости.....	69
<i>Вирясова Н.В., Вирясова А.С.</i> О некоторых проблемах применения к несовершеннолетним правонарушителям принудительных мер воспитательного воздействия.....	73
<i>Владимирова С.В.</i> Особенности развития малоформатной розничной торговли.....	76
<i>Воловичева Н.А.</i> Тарифное регулирование в сфере ЖКХ.....	78
<i>Воронкин О.С., Рябов В.Н.</i> Совершенствование управления рекламной деятельностью предприятия.....	80

<i>Герасимова И.В.</i> Реализация методов нейролингвистического программирования в управлении персоналом.....	82
<i>Гненная А.С.</i> Прогнозирование на основе эконометрических моделей.....	85
<i>Грабова О.Н.</i> Поиск инноваций в производстве общественных благ на основе анализа тенденций и проблем.....	87
<i>Грухин Ю.А., Волгин А.А.</i> Круговорот лекарств в природе.....	90
<i>Грухин Ю.А., Галикаев И.Р.</i> К вопросу об увеличении числа смягчающих обстоятельств в статью 61 УК РФ.....	92
<i>Грухин Ю.А., Горбунова Ю.Д.</i> Проблема истощения лесных ресурсов на территории Российской Федерации.....	94
<i>Грухин Ю.А., Еськов В.Д.</i> К проблемам орфанных заболеваний.....	96
<i>Грухин Ю.А., Кюлмамедова Л.Б.</i> Платить должны все.....	98
<i>Грухин Ю.А., Романова Ю.С.</i> Формальдегид - опасность вокруг нас.....	100
<i>Грухин Ю.А., Савченко О.А.</i> Справедливые налоги.....	102
<i>Грухин Ю.А., Скорин А.Ю.</i> Не настоящий экстремизм.....	103
<i>Грухин А.Ю., Шабанова Д.О.</i> Вернем налог на наследство.....	105
<i>Грухин Ю.А., Эйхлер Е.А.</i> К вопросу о неблагоприятных последствиях распространения некоторых видов растений.....	108
<i>Грухин Ю.А., Яремчук Д.П.</i> К вопросу об изменении законодательства, регулирующее положение детей – сирот.....	110
<i>Дегтярева Е.А.</i> Роль инновационных образовательных технологий в преподавании высшей математики.....	112
<i>Дерманская Н.Ю.</i> Проблема детских психотравм и их последствий в развитии личности.....	113
<i>Дорошкевич Н.М.</i> Бухгалтерский учет как информационная составляющая процесса инвестиционной деятельности.....	118
<i>Драганцев М.С., Кукачкина Е.Н.</i> Дискретная математика в современном мире.....	122
<i>Егорова О.</i> Глобализация как признак общественного развития.....	124
<i>Еремеев М.А.</i> Анализ динамики заработной платы в России: проблемы, пути решения... ..	126
<i>Жирова А.Г.</i> О проблеме частного предпринимательства в России.....	137
<i>Журавлева Н.А.</i> Психологические факторы экономического поведения предпринимателей.....	139
<i>Журавлева Н.А.</i> Толерантное отношение к взглядам и мнениям других людей как общественно значимый вектор развития современной личности.....	144

Научное издание

СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ**

материалы
международной научно-практической конференции
11 октября 2016 г.

Статьи публикуются в авторской редакции

Ответственный редактор
Н.Н. Понарина

Ответственный редактор
С.С. Чернов

Компьютерная верстка
М.А. Еремеев

Подписано в печать 01.11.2016

Формат 60x84 1/16

Бумага офсетная

Уч.-изд. л.

Усл. печ. л.

Тираж 500 экз.

Заказ № _____

Отпечатано в типографии