

# **ПРИОРИТЕТНЫЕ МОДЕЛИ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ В ЭПОХУ МОДЕРНИЗАЦИИ:**

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,  
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ

материалы международной  
научно-практической конференции

(25 марта 2016г.)

**Часть 1**

**Новосибирск  
Краснодар  
Тихорецк  
Саратов  
2016**

УДК 33:31:32:34:101  
ББК 65+60+67+71+87+66  
П 76

*РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:*

д-р. техн. наук, проф., заслуженный деятель науки РФ *А.Г. Вострецов* (председатель)  
д-р. философ. наук, доц., зав. кафедрой *Н.Н. Понарина* (отв. ред.)  
канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой *С.С. Чернов* (отв. ред.)  
канд. экон. наук, доц. *Е.Н. Троянова*  
канд. экон. наук, доц. *М.А. Еремеев*

**П76 Приоритетные** модели общественного развития в эпоху модернизации: экономические, социальные, философские, политические, правовые, аспекты: материалы международной научно-практической конференции (25 марта 2016г.). – В 5-и частях. – Ч.1. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2016. – 177 с.

ISBN 978-5-9908096-0-4

Содержание материалов конференции составляют научные исследования, статьи, материалы грантов отечественных и зарубежных ученых, в которых излагаются концепции, теория, методология и практика полученных результатов в различных областях экономики, социологии, управлении организациями, философии, политике, праве.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

**РЕЦЕНЗЕНТЫ:**

д-р. экон. наук, проф., главный научный сотрудник Института аграрных проблем РАН  
**Семенов Сергей Николаевич,**  
д-р. экон. наук, проф. кафедры маркетинга, экономики предприятий и организаций  
Саратовского социально-экономического института (филиал)  
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»  
**Кублин Игорь Михайлович**

ISBN 978-5-9908096-0-4

УДК 33:31:32:34:101  
ББК 65+60+67+71+87+66

© ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет»,  
кафедра «Производственный менеджмент и экономика энергетики», 2016  
© Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет»  
в г.Тихорецке, 2016  
© Новосибирский технологический институт ФГБОУ ВПО «Московский го-  
сударственный университет дизайна и технологии», кафедра «Экономика и  
управление», 2016  
©ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный технологический университет»,  
кафедра «Экономическая безопасность», 2016  
©ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и информаци-  
онных технологий», 2016  
© Академия управления ООО, 2016  
© Авторы статей, 2016

## НАЛИЧНОСТЬ ПОСЯГАТЕЛЬСТВА

*Автор рассматривает понятие наличности посягательства, а также делает выводы о том, что не может считаться необходимой, правомерной оборона как от возможного, подготавливаемого, но ещё не реализованного хотя бы в создании опасности посягательства, так и оборона от уже закончившегося посягательства.*

Под наличным посягательством понимается такое, которое уже началось, происходит, но ещё не окончилось. Этот признак устанавливает пределы посягательства во времени – начало и конец. Не подлежит также никакому сомнению, что состояние необходимой обороны возникает не только в момент осуществления посягательства, но и тогда, когда начало его настолько очевидно, что охраняемые законом права и интересы поставлены в непосредственную опасность, т.е. при наличии непосредственной (реальной) угрозы посягательства.

В настоящее время в ч. 1 ст. 37 УК РФ прямо указано, что необходимая оборона возможна не только с момента начала посягательства, но и момента возникновения реальной угрозы его начала. В п. 3 Постановления указано, что «состояние необходимой обороны возникает не только с момента начала общественно опасного посягательства, не сопряжённого с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, но и при наличии реальной угрозы такого посягательства, то есть с момента, когда посягающее лицо готово перейти к совершению соответствующего деяния. Суду необходимо установить, что у обороняющегося имелись основания для вывода о том, что имеет место реальная угроза посягательства» [1].

Ожидать «начала посягательства», «первого удара» - это значит оказаться безоружным перед преступником, пострадать от него и не быть в состоянии защитить охраняемые интересы. Как указывается в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 27 сентября 2012 г. № 19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление», о непосредственной угрозе применения насилия опасного для жизни обороняющегося или другого лица, могут свидетельствовать, в частности, высказывания о намерении немедленно причинить обороняющемуся или другому лицу смерть или вред здоровью, опасный для жизни, демонстрация нападающим оружия, взрывных устройств, если с учётом конкретной обстановки имелись основания опасаться осуществления этой угрозы.

В литературе были высказаны различные мнения по возможности необходимой обороны на стадии приготовления к преступлению. [2] Здесь следует отметить, что судебная практика не связывает возникновение состояния необходимой обороны с той или иной стадией преступной деятельности. Реальная угроза начала посягательства может иметь место на любой из них, и с момента возникновения такой угрозы возможна и необходимая оборона, вместе с тем далеко не все случаи приготовления к преступлению создают реальную угрозу начала посягательства. Следовательно, необходимая оборона на этапе приготовления к преступлению возможна, если имеется реальная угроза немедленного начала посягательства.

Наличность определяет не только начальный, но и конечный моменты существования у лица права на необходимую оборону. Начавшееся посягательство должно быть признано наличным вплоть до своего фактического окончания или иного завершения (например, в силу добровольного отказа от его продолжения). Действия обо-

ронявшегося, причинившего вред посягавшему, не могут считаться совершёнными в состоянии необходимой обороны, если вред причинён после того, как посягательство было предотвращено или окончено и в применении средств защиты явно отпала необходимость. В этом случае ответственность наступает на общих основаниях.

На практике бывает чрезвычайно сложно определить момент окончания посягательства. Будет ошибкой считать посягательство окончанным в случае, если обороняющемуся лицу удалось отобрать у нападающего оружие, с применением которого совершалось посягательство. Переход оружия или других предметов, использованных при нападении, от посягавшего к обороняющемуся сам по себе не может свидетельствовать об окончании посягательства. Такой переход оружия может оцениваться как обстоятельство, свидетельствующее об окончании посягательства, только в совокупности с другими обстоятельствами дела.

Если общественно опасное посягательство носит длящийся или продолжаемый характер (например, незаконное лишение свободы, захват заложников, истязание и т.п.), то право на необходимую оборону сохраняется до момента окончания такого посягательства. В случае несовпадения юридического и фактического момента окончания посягательства, право на необходимую оборону сохраняется до момента его фактического окончания. [3]

Согласно ст. 29 УК РФ преступление признаётся окончанным, если в совершённом деянии содержатся все признаки состава преступления, предусмотренного законом. Поэтому некоторые авторы предлагают связывать окончание посягательства с выполнением состава преступления.

Определение длящегося преступления дано в Постановлении Пленума Верховного Суда СССР от 4 марта 1929 года «Об условиях применения давности и амнистии к длящимся и продолжаемым преступлениям» (в редакции Постановления Пленума Верховного Суда СССР от 14 марта 1963 года № 1): «...под длящимися понимаются преступления, которые характеризуются непрерывным осуществлением состава определенного преступного деяния. Длящееся преступление начинается с какого-либо преступного действия или с акта преступного бездействия и прекращается вследствие действия самого виновного, направленного к прекращению преступления, или наступления событий, препятствующих совершению преступления». [5]

В ряде научных работ высказаны суждения, что моменты окончания длящегося преступления и прекращения преступного состояния не совпадают. [6] [7] Однако, как отмечает П. Яни, «у длящегося преступления нет момента окончания в том смысле, как он понимается применительно к простым преступлениям. Длящееся преступное деяние не окончено, пока не прервано, но, будучи прервано в любой момент после начала выполнения состава, расценивается как оконченное». [8][9] Н.Ф. Мурашов отмечает, что «при длящихся преступлениях исполнитель всё время находится как бы в непрерывном общественно опасном состоянии до момента своего выхода (или «изъятия») из преступного состояния. [10]

Примером длящегося преступления выступает захват заложников (ст. 206 УК РФ), выполнение объективной стороны, которого начинается с момента совершения одного из действий, указанных в диспозиции статьи (захват или удержание лица в качестве заложника), и длящимся в течение всего времени, пока заложники не будут освобождены. Именно длящийся характер данного преступления позволяет говорить о наличии данного посягательства и, следовательно, о возможности применения норм о необходимой обороне.

Захват заложников, будучи общественно опасным посягательством, вызывает состояние необходимой обороны как у заложников, так и у сотрудников правоохранительных органов, которые обязаны освободить заложников. Сотрудники правоохранительных органов, защищая жизни заложников, их права и другие охраняемые интересы общества или государства, обязаны отразить посягательство путём причинения вреда нападающим (лицам, захватившим заложников). Задержание лиц на месте совершения им захвата заложников, как правило, совпадает с пресечением посягательства со стороны преступников и поэтому не выходит за рамки необходимой обороны. Аналогично решается вопрос и в том случае, если лица, захватившие заложников, оказывают сопротивление сотрудникам правоохранительных органов. Иное самостоятельное решение рассматриваемого вопроса требуется в случаях, когда состояние необходимой обороны отсутствует, так как задерживаемые лица уже не являются активной нападающей стороной, а пытаются уклониться от задержания. Таким образом, момент фактического прекращения посягательства лишает возможности правоохранительные органы применять в отношении преступников необходимую оборону.

Захват заложников как общественно опасное посягательство порождает право на действия в состоянии необходимой обороны либо на причинение вреда при задержании лица, совершившего захват заложников.

Состояние необходимой обороны возникает у сотрудников правоохранительных органов в ходе выполнения задачи по нейтрализации преступников. Однако данная задача не является первоочередной, в отличие от задачи освобождения заложников. При этом вынужденное причинение вреда заложникам сотрудниками правоохранительных органов оценивается по правилам крайней необходимости. Поэтому факт совершённого захвата заложников не исключает применения как необходимой обороны, так и крайней необходимости.

Действия не могут быть признаваться совершёнными в состоянии необходимой обороны, если вред посягнутому лицу причинён после того, как посягательство было предотвращено, пресечено или окончено и в применении мер защиты явно отпала необходимость, что осознавалось оборонявшимся лицом. В таких случаях в зависимости от конкретных обстоятельств дела причинение посягнутому вреда может оцениваться по правилам ст. 38 УК РФ либо оборонявшееся лицо подлежит ответственности на общих основаниях.

Таким образом, не может считаться необходимой, правомерной оборона как от возможного, подготавливаемого, но ещё не реализованного хотя бы в создании опасности посягательства, так и оборона от уже закончившегося посягательства.

#### **Библиографический список**

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.09.2012 N 19 "О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление" // [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». - <http://www.consultant.ru/>. - [08.03.2016].
2. Сирик М.С., Сирик С.Н. Особенности квалификации покушения на преступление // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 30. С. 111-115.
3. Вчерашний Р.В. Насильственные преступники и хулиганы // В сборнике: Актуальные вопросы юридической науки и практики Материалы III Межвузовской научно-практической конференции. 2014. С. 39-43.
4. Постановление 23 Пленума Верховного Суда СССР от 04.03.1929 (ред. от 14.03.1963) "Об условиях применения давности и амнистии к делящимся и продолжаемым

преступлениям" // [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». - <http://www.consultant.ru/>. - [08.03.2016].

5. Пионтковский А.А. Учение о преступлении по советскому уголовному праву. – М., 1961. – С. 369/

6. Сирик М.С., Сирик С.Н. Состав преступления как основание уголовной ответственности // Новое слово в науке: перспективы развития : материалы VII Междунар. науч.–практ. конф. (Чебоксары, 15 янв. 2016 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – № 1 (7). – С. 378-380.

7. Яни П. Длжащееся преступление с материальным составом. К вопросу о квалификации преступного уклонения от уплаты налогов // Российская юстиция. 1999. - № 1. - С. 40-42.

8. Гафурова Э.Р. Применение крайней необходимости и иных обстоятельств, исключающих преступность деяния при освобождении заложников: Монография. – Ижевск : Ижевский филиал Нижегородской академии МВД России, 2008. – С.17, 37.

9. Васильев А.М., Васильева Н.А. Нормы уголовно-процессуального законодательства и практика их толкования и применения при задержании подозреваемого, обвиняемого // Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2015. № 1. С. 177-181.

10. Преступление: вопросы и ответы (по Уголовному кодексу РФ): Научно-практическое пособие. – М., 2001. - С.67.

*Авдеева С.М., соискатель кафедры управления трудом и персоналом  
ФГБОУ ВПО «Российский Государственный Университет  
нефти и газа (НИУ) имени И.М.Губкина», г. Москва*

## **ОРГАНИЗАЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ КОРПОРАТИВНЫХ СОЦИАЛЬНО-ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ**

*Перед российскими производственными организациями в настоящее время стоит задача создания современных институтов и форм регулирования корпоративных социально-трудовых отношений, опирающихся на лучший мировой опыт. И здесь, как показывает практика, российские производственные организации (и даже нефтегазовые компании) отстают от цивилизованной формы взаимодействий субъектов труда. Речь идёт не просто о возврате к классической системе наёмного труда, а о создании современной системы корпоративных социально-трудовых отношений [2].*

Между тем, несмотря на то, что правительство РФ подчёркивает важность регулирования корпоративных социально-трудовых отношений с помощью системы социального партнёрства, коллективных договоров и соглашений по социально-трудовым отношениям, реальные конфликты демонстрируют безразличие представителей работодателей, органов центральной исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Федерации к насущным проблемам корпоративных социально-трудовых отношений. В самом деле, по экспертной оценке, в России переговоры между наёмными работниками и работодателем ведутся далеко не везде, а если и ведутся, то, судя по данным соответствующих опросов, нет чёткой ясности, кто представляет сторону наёмного персонала [4].

Корпоративные социально-трудовые отношения – сложное многоаспектное понятие, генезис которого позволяет понять, каким образом формировался и трансформировался понятийный аппарат, почему в настоящее время в научной литературе используют термин «корпоративные социально-трудовые отношения»; почему предметно-содержательная область корпоративных социально-трудовых отношений

включает широкий спектр вопросов, начиная с профессиональной подготовки персонала, развития систем социальной защиты; вопросов, связанных с оплатой труда, условиями и организацией труда и заканчивая вопросами социального развития работника, мотивов, ценностей, целей деятельности.

Корпоративные социально-трудовые отношения в зависимости от способа их регулирования и методов разрешения возникающих проблем классифицируются по типам. Данная классификация характеризуется тем, каким конкретным образом принимаются решения в корпоративных социально-трудовых отношениях и разрешаются основные конфликты. Главную роль в формировании типов корпоративных социально-трудовых отношений играют факторы равенства или неравенства субъектов корпоративных социально-трудовых отношений, а также их возможности. От того, каким образом и в какой форме комбинируются данные основные факторы, и зависит конкретный тип корпоративных социально-трудовых отношений и другие определяющие его принципы [1, 3].

Таким образом, базой корпоративных социально-трудовых отношений могут служить: принципы солидарности; отношения, построенные по принципу «господство – подчинение»; равноправное партнерство; конфликт; конфликтное сотрудничество; соперничество, дискриминация.

Классификация корпоративных социально-трудовых отношений предполагает их определение на уровне организации, отрасли, региона, на федеральном уровне. Корпоративные социально-трудовые отношения могут быть сгруппированы по следующим основаниям:

1) по содержанию трудовой деятельности: производственно-функциональные, профессионально-квалификационные, социально-психологические, общественно-организационные;

2) по субъекту (носителю отношений): межорганизационные, внутриорганизационные;

3) по объёму властных полномочий: отношения по горизонтали, отношения по вертикали;

4) по характеру распределения доходов: в соответствии с трудовым вкладом, безотносительно трудового вклада;

5) степень регламентированности отношений: формальные, официально оформленные; неформальные, официально не оформленные;

6) по способу общения работников в процессе труда: безличностные, опосредствованные; межличностные, непосредственные.

Исследование влияния представлений о субъекте труда и технологических укладов на предметно-содержательную область корпоративных социально-трудовых отношений позволяет сделать следующие основные выводы.

1. Представления о работнике, как о рабочей силе, и человеке, как носителе определенных качеств и способностей, предполагает воздействие управляющей системы на процессы формирования и распределения работников. Более того, массовое конвейерное производство и узкая специализация не требуют от работников уникальных качеств и уникальных способностей, проявлений инициативы и творчества. Корпоративные социально-трудовые отношения характеризуются жёсткой централизацией и системой регулирования, затрагивающей все основные аспекты этих отношений.

2. Представление о работнике как о стратегическом ресурсе и движущей силе (человеческий фактор) в повышении эффективности производства, усложнение целей общественного прогресса, развитие цифровых систем управления производством. В свою очередь, данные изменения привели к процессам разработки гибких систем оплаты

труда и стимулирования, программ повышения качества трудовой жизни и вовлечённости работников в управление. Осознание значимости работников в трудовом процессе меняет позицию бизнеса и государства в системе корпоративных социально-трудовых отношений. Это находит отражение в становлении институтов социального партнёрства. Корпоративные социально-трудовые отношения характеризуются гибкостью, солидарностью, партнёрством и повышением ответственности всех сторон за принимаемые в социально-трудовой сфере решения. Необходимо добавить, что на уровне систем социального страхования происходит смещение акцентов с жёстких централизованных распределительных систем на гибкие и стимулирование работодателей и самих работников в повышении ответственности за принимаемые в этой области решения.

3. Представление о работнике, как носителе уникальных знаний, обладающем опытом, определенной квалификацией, системой ценностей и мотиваций предъявляет и совершенно иные требования к формированию корпоративных социально-трудовых отношений. Корпоративные социально-трудовые отношения характеризуются многообразием институтов, децентрализацией, гибкостью; многообразием форм сотрудничества и направлений (инструментов) развития.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что теоретико-методологические и конкретно методические аспекты управления развитием корпоративных социально-трудовых отношений в современных условиях нуждаются в дополнительных и весьма скрупулёзных исследованиях. Их перспективы связаны с количественным просчётом при помощи экономико-математических методов выявленных связей и тенденций; с разработкой модели управления развитием корпоративных социально-трудовых отношений; с обоснованием изменений в их системе, происходящих по мере перехода на инновационный путь развития.

#### **Библиографический список:**

1. Дудаева Л., Ерёмкина И., Каримов А. Инвестиции в обучение работников практика корпоративной социальной политики предприятий ОАО «ГАЗПРОМ» // Кадровик. 2008. №2-2. С.46-50.
2. Еремина И.Ю., Авдеева С.М. Исследование корпоративных социально-трудовых отношений в современных нефтегазовых компаниях// Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2015. № 6. С. 28-33.
3. Еремина И.Ю., Каримов А.Б. Влияние корпоративной социальной политики предприятий ОАО «ГАЗПРОМ» на воспроизводство трудового потенциала //Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2007. № 11.С.17-21.
4. Ерёмкина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.

*Азизова Т.А., 1 курс, Молчанова Е.В., кандидат педагогических наук, доцент  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

#### **СЕМЬЯ КАК ЦЕННОСТЬ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ (ПО МАТЕРИАЛАМ СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ)**

*В статье рассмотрены проблемные аспекты внедрения в практику семейных взаимоотношений ценностных установок и ориентаций, направленных на сохранение семьи как ячейки общества.*



На современном этапе развития общества семья является важнейшей ценностью государства, которое заинтересованно в сохранении своего народонаселения. Именно положение семьи, а также тенденции, характеризующие ее состояние, являются показателями дел в стране. В последние десятилетия взаимосвязь семьи с общества значительно ослабла, что отрицательно повлияло как на семью, так и на общество в целом, которое уже испытывает потребность в восстановлении прежних семейных ценностей, а также в организации практической подготовки молодежи к семейной жизни [1].

Семейные ценности - это культивируемая в обществе совокупность представлений о семье, влияющая на выбор семейных целей, способов организации жизнедеятельности и взаимодействия. Семейные ценности можно дифференцировать по элементам связи внутри семьи. Можно выделить: ценности, связанные с супружеством; ценности, связанные с родительством и ценности, связанные с родством. Среди ценностей супружества выделяют такие ценности, как ценность брака, ценность равноправия супругов или ценность доминирования одного из них, ценности различных половых ролей в семье, ценность межличностных коммуникаций между супругами, отношений взаимоподдержки и взаимопонимания супругов. К основным ценностям родительства относятся ценность детей, включающая в себя ценность многодетности или малодетности, а также ценность воспитания и социализации детей в семье. К ценностям родства можно отнести ценность наличия родственников (например, братьев и сестер), ценность взаимодействия и взаимопомощи между родственниками, ценность расширенной или нуклеарной семьи [2].

Изучение мнений современной молодежи о своей будущей семье, понимание того, какими ценностями, руководствуются молодые люди в современном обществе, является актуальным. Молодежь в современном обществе является «мобильной» частью общества, которая легко может адаптироваться к происходящим социальным переменам в государстве. Проходя этап своего становления, современная молодежь находится в условиях, где происходит формирование социальных отношений и утрата старых ценностей. Именно отсюда зарождается растерянность и пессимизм, неверие в будущее своей страны [3].

Будущие супруги должны быть готовы к тому, чтобы сознательными совместными усилиями создать благоприятные условия для жизни семьи, для каждого его члена. Важное мнение современной молодежи представляет значение семьи и ее ценности. Нами был проведен опрос среди студентов филиала КубГУ в г. Тихорецке в январе 2016г. (N=50 чел.). В опросе приняли участие 12чел., состоящих в браке; 14 чел., живущих в паре, но не регистрирующих свои отношения; 22 чел., планирующих вступить в брак.

Исследование показало, что семья для молодых людей стоит в системе ценностей на первом месте. На втором месте «образование», на третьем «любовь», далее: «здоровье», «дети» [3].

Большинство опрошенных знают, что такое «семья». Так 46 % респондентов ответили, что «семья - это союз уважающих и любящих друг друга двух людей», для 22 % «семья - родители и дети», для 8 % «семья - это представители разных поколений, которые связаны друг с другом духовным и кровным родством», 6 % ответили «семья - это социальная группа, в которой права и обязанности супругов равны», 18 % «затруднились с ответом».

Респондентам были предложены семейные ценности, из которых было предложено выбрать наиболее важные для них. Были получены следующие результаты (до-

пускалось до 3 ответов): любовь (86 %), дети (100 %), поддержка, забота (68 %), взаимопонимание (48 %), совместное времяпровождение(14 %), эмоционально-психологический комфорт (8 %), материальная обеспеченность (4 %), постоянные сексуальные отношения(22 %), стабильность (42 %).

Результаты, полученные в ходе опроса показывают, что для большинства (64 %) «гражданский брак» (сожительство) является первой ступенью к последующей регистрации брака, созданию семьи, для 22 % данная форма семейно-брачных отношений является новой моделью семьи, и только для 14 % «гражданский брак» (сожительство) является негативным явлением, которое ставит под сомнение ценность семьи и брака. Большинство молодых людей принимает форму «гражданского брака» (сожительство), из чего можно сделать вывод, что подобная модель семейно-брачных отношений будет иметь место в обществе[4].

Опрос показал, что главными семейными ценностями для молодых людей являются: «любовь и нежность супругов» для 43 %, «любовь к детям и желание их иметь» - 15 %, «умение прийти на помощь в трудный момент» - 17 % , «верность и преданность в браке» - 51 %. Это говорит о том, что современная молодежь старается сохранить главные ценности семьи.

Современные девушки и юноши в браке предпочитают мужского лидерство (60 %), 12 % «женское», а 28 % ответили, что «в семье должно быть равенство в отношениях». Молодые люди демонстрируют традиционные, стереотипные взгляды относительно своей роли в семье. Мужчины отводят себе роль «добытчика», «ответственного за материальное благополучие семьи», а девушки видят себя в роли «хранительницы домашнего очага». Интересны взгляды респондентов относительно черт характера, которые они хотели бы видеть в своем партнере по браку. Девушки в будущем супруге хотят видеть такие личностные качества, как верность - 38 % , честность - 28 %, доброту - 42 %, отзывчивость - 23 %, мужество - 45 % , целеустремленность - 28 % , внимательность - 26 %, уважение - 28 %. Парни основными и главными чертами личности будущей супруги выделяют: доброту - 40 % , ум - 34 %, красоту - 38 %, трудолюбие - 19 %; считают, что девушка в роли супруги должна быть «ласковой» - 26 %, «женственной» - 32 % , «верной» - 47 %.

Отношения в семье в определенной степени определяются и мотивацией вступления в брак. Молодыми людьми были выделены следующие мотивы создания семьи (допускалось несколько вариантов ответов): желание иметь детей (100 %), любовь (92 %), желание иметь постоянного сексуального партнера (86 %), способ решения бытовых проблем (12 %); сложившиеся обстоятельства (8 %). Данные опроса показали, что девушки и юноши хотят стать родителями (100 %), при этом 68 % - хотят в будущем иметь не менее двух детей, 14 % - «трех и более детей», а 18 % ответили, что «все будет зависеть от жизненных обстоятельств».

Опрос показал, что большинство студентов (94 %) хотят после вступления поддерживать близкие отношения с родителями (в том числе и те, кто в браке). Но при этом предпочли бы жить отдельно от них (ориентация на нуклеарную семью). Только 6 % ответили, что «хотели бы продолжать жить вместе с родителями».

Полученные данные позволяют сделать вывод, что студенты представляют современную семью следующим образом: это официально зарегистрированный брак, нуклеарная, эгалитарная, малодетная семья, в основе которой лежат поддержка, забота и эмоционально-психологический комфорт.

### **Библиографический список:**

1. Чернухина Н.В. Самовоспитание как процесс и результат воспитания в образовательной системе современного вуза // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 13. С. 2321-2325.
2. Ящук Н.Ю. Современное студенчество России – проблемы и перспективы. // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности. Материалы Международной научно-практической конференции (Тихорецк, Новосибирск, Саратов: Академия управления, 2016).
3. Келлер В.Ю. Проблемы модернизации в России в начале XX века. Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. // В сборнике: Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития Материалы III Межвузовской научно-практической конференции; под общ. редакцией Е. В. Королук. 2014. С. 67-70.
4. Молчанова Е.В. Изучение готовности к совместной семейной жизни: социологический подход. // В сборнике: Научные исследования и образовательные практики в XXI веке: состояние и перспективы развития. Материалы Международной научно-практической конференции г. Смоленск, 30 сентября 2015 г. - с.90-93

*Акимова Л.В., д.э.н., профессор, Сахарова Л.А., к.э.н., профессор;  
Савинкина Л.А., к.географ.н., доцент,  
Дальневосточный федеральный университет, г.Владивосток*

### **О ПРОБЛЕМАХ ОРГАНИЗАЦИИ И УСЛОВИЯХ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПРИМОРСКОГО КРАЯ В ПЕРИОД С 2009 ПО 2013 ГОДЫ**

*Анализируется состояние и условия труда в организациях Приморского края, предлагаются рекомендации по улучшению условий труда и снижению травматизма на предприятиях.*

*Ключевые слова:* условия труда, уровень шума, уровень ультразвука, инфразвука, травматизм, напряженность труда, вибрация, запыленность, загазованность, уровень неионизирующего и ионизирующего излучения, уровень смертности.

Анализ имеющихся условий труда работников организаций Приморского края показал, что коллективы большинства действующих предприятий работают в основном в неудовлетворительных условиях труда в ущерб своего здоровья.

Анализ таблицы показал, что на предприятиях Приморского края в период с 2009 г. по 2013 год наблюдается ухудшение условий труда на действующих предприятиях. Об этом свидетельствует рост числа работающих в условиях не отвечающих гигиеническим нормативам (114,4%). Из них работающие под воздействием: повышенного уровня шума, ультразвука, инфразвука составляли в 2013 г. в % к 2009 г. (114,9%) повышенной запыленности воздуха рабочей зоны (95,7%), а повышенного уровня вибрации (86,7%).

Рост занятых на тяжелых работах в 2013 г. по сравнению с 2009 г. составил 114,4%, а рост работающих на оборудовании, не отвечающем требованиям охраны труда составил 135,7%. Кроме того, рост занятых на работах, связанных с напряженностью трудового процесса зафиксирован был в размере 102,9% к 2009 г. [1,59]

Таблица 1

**Состояние и условия труда работников организаций Приморского края за период с 2009 по 2013 годы**

*(на конец года; в процентах к численности работников организаций)*

	2009	2010	2011	2012	2013	2009 к2013, в %
Занятые в условиях, не отвечающих гигиеническим нормативам условий труда	35,5	35,3	36,6	38,1	40,6	114,4
из них работающие под воздействием повышенного уровня шума, ультразвука, инфразвука	18,8	18,7	19,1	21,4	21,6	114,9
повышенного уровня вибрации	9,0	8,5	8,0	8,4	7,8	86,7
повышенной запыленности воздуха рабочей зоны	9,2	8,4	8,9	8,7	8,8	95,7
Повышенной загазованности воздуха рабочей зоны	7,3	6,7	6,3	6,5	5,9	80,8
Повышенного уровня неионизирующего излучения	1,9	1,7	1,3	0,8	0,9	47,4
Повышенного уровня ионизирующего излучения	0,8	0,7	0,6	0,5	0,6	0,75
Занятые на тяжелых работах	17,4	16,7	16,3	18,3	19,9	114,4
Работающие на оборудовании, не отвечающем требованиям охраны труда	1,4	1,3	1,3	1,2	1,9	135,7
Занятые на работах, связанных с напряженностью трудового процесса	13,6	14,1	14,0	14,0	14,0	102,9

Таблица 2

**Удельный вес работников, занятых во вредных и опасных условиях труда, по видам экономической деятельности и полу**

*(на конец 2013 г. в процентах к численности работников организаций соответствующего вида деятельности)*

	В организациях по видам экономической деятельности					
	Добыча полезных ископаемых	Обрабатывающие производства	Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	Строительство	Транспорт	Связь
Работали в условиях, не отвечающих гигиеническим нормативам - всего	73,0	34,7	49,6	29,4	46,6	3,5
мужчины	81,4	41,0	54,4	32,5	57,2	3,3
Женщины	48,9	24,4	35,8	9,1	18,8	3,7

Окончание таблицы

Заняты на тяжелых работах	46,7	12,4	23,9	22,2	23,2	5,7
мужчины	58,6	14,7	29,4	25,4	29,7	15,0
женщины	12,9	8,5	8,3	1,9	6,0	0,1
Работали на оборудовании, не отвечающем требованиям охраны труда - всего	9,5	0,1	6,4	-	0,0	-
мужчины	11,4	0,1	6,5	-	0,0	-
женщины	4,2	0,1	5,9	-	-	-
Заняты на работах, связанных с напряженностью трудового процесса - всего	43,6	8,1	10,7	13,6	20,3	2,7
мужчины	52,1	9,1	13,1	15,5	25,2	2,2
женщины	19,4	6,4	3,9	0,9	7,4	3,0

Анализ таблицы 2 показал, что на конец 2013 г. коллективы анализируемых предприятий работали в условиях не отвечающих гигиеническим нормативам труда по видам экономической деятельности, а именно: - 73% по добыче полезных ископаемых; 34,7% - в обрабатывающих производствах; 49,6% - в системе производства и распределения электроэнергии, газа и воды; 29,4% - в строительстве; 46,6% - на транспорте и 3,5% - в связи. Одновременно были заняты на тяжелых работах в системе добычи полезных ископаемых – 46,7%, в том числе 58,6 % мужчин и 12,9% - женщин. А на работах, связанных с напряженностью труда было занято 43,6%, в том числе мужчин – 52,1% и женщин – 19,4%.

То же самое мы наблюдаем и в обрабатывающей промышленности – всего – 8,1%, в том числе у мужчин – 9,1% и у женщин – 6,4%.

В производстве же и распределении электроэнергии, газа и воды были заняты на работах, связанных с напряженностью трудового процесса. Всего – 10,7%, в том числе мужчин – 13,1% и женщин – 3,9%. В строительстве же на таких работах было занято – 13,6% работников в том числе мужчин -15,5%, а женщин – 0,9%. На транспорте напряженность трудового процесса составила 20,3%, в том числе у мужчин – 25,2%, а у женщин – 7,4%. В связи с этим работы с напряженностью труда составили 2,7%, в том числе у мужчин -2,2%, а у женщин – 3%. Анализ показал, что на оборудовании не отвечающем требованиям охраны труда работали 9,5% в том числе мужчины – 11,4% и женщины – 4,2%. В обрабатывающей промышленности этот показатель составил только 0,1%, а в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды – 6,4%, в т.ч. у мужчин – 6,5 %, а у женщин – 5,9%. [2,59]

Анализ таблицы 3 показал, что почти во всех отраслях производства Приморского края имеют место вышеуказанные нарушения в организации и охране труда. Но особенно необходимо обратить внимание руководителей таких отраслей производства, у которых больше всего выявлено проблем, а именно: в системе добычи полезных ископаемых, в том числе топливно-энергетических полезных ископаемых, обрабатывающих производствах, из них – в производстве пищевых продуктов, напитков, обработке древесины и производстве изделий из дерева, целлюлозно-бумажном производстве, производстве кокса и нефтепродуктов; в химическом, металлургическом производствах; в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды; в строитель-

стве; в производстве электронного и оптического оборудования и производства транспортных средств. [3, 59]

Таблица 3

**Удельный вес работников, занятых во вредных и опасных условиях труда по действующим факторам, видам экономической деятельности и полу (на конец 2013 г., в % к численности работников организаций соответствующего вида деятельности и пола)**

Всего	Занятые в условиях не отвечающих гигиеническим нормативам условий труда	Из них работали под воздействием				Занятые на тяжелых работах	Работающие на оборудовании, не отвечающем требованиям охраны труда	С напряженностью труда
		Уровня шума, ультразвука, инфразвуков	Уровня вибрации	Запыленности воздуха	Загазованности воздуха			
Всего в т.ч.	40,6	21,6	7,8	8,8	5,9	19,9	1,9	14,0
мужчины	48,8	27,7	10,9	11,5	7,1	26,1	2,2	17,6
женщины	22,8	8,3	1,1	3,0	3,3	6,7	1,2	6,1

Анализ таблицы 4 показывает удельный вес работников, имеющих право на компенсации за работу во вредных и опасных условиях труда. Он свидетельствует о наличии на данных предприятиях вредных и опасных видов и условий трудовой деятельности.

Особенно вредны и опасны условия труда по первым трем видам деятельности. Здесь больше, чем в других отраслях трудится значительное число работников, которые по закону имеют право на получение дополнительных отпусков, сокращенный рабочий день, бесплатное лечебно-профилактическое питание (бесплатное лечебно-профилактическое питание (бесплатное получение молока и других равноценных продуктов, оплату труда в повышенном размере, на досрочное назначение пенсии по старости).

Но в результате анализа было выявлено ряд недостатков и проблем (в частности – работа в условиях шума, вибрации, газа и др. Перед нами не стояла задача исследовать этот процесс досконально. Но на конец 2013 г. в % к численности работников такими льготами пользовались вышеуказанные специалисты, а именно: 73,1% - работники по добыче полезных ископаемых; 44% работники обрабатывающей промышленности; 61,9% - работники производства и распределения электроэнергии, газа и воды; 38% - специалисты строительного производства; 54% - работники транспорта и 8% - связи.[5-62]

**Удельный вес работников, имеющих право на компенсации за работу во вредных условиях и опасных условиях труда**  
(на конец 2013 г. в процентах к численности работников организаций соответствующего вида деятельности)

	В организациях по видам экономической деятельности					
	Добыча полезных ископаемых	Обрабатывающие производства	Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	Строительство	Транспорт	Связь
Работники, занятые во вредных и опасных условиях труда	73,1	44,0	61,9	38,0	54,8	8,1
Работники, которые за работу во вредных и опасных условиях труда имели право на:						
Дополнительные отпуска	67,7	31,1	51,0	27,1	35,9	3,0
Сокращенный рабочий день	9,1	4,3	7,3	3,7	2,1	1,0
Бесплатное лечебно-профилактическое питание	6,8	1,7	-	0,0	0,0	-
Бесплатное получение молока или других равноценных пищевых продуктов	28,7	26,8	31,0	12,9	16,1	0,8
оплату труда в повышенном размере	51,9	29,0	45,1	16,0	39,3	6,9
право на досрочное назначение пенсии по старости	53,2	16,7	15,9	5,8	22,8	0,5

Анализ таблицы 5 показал, что в результате работы коллективов на анализируемых предприятиях, имеющих устаревшее оборудование и неудовлетворительные условия труда, загазованности, повышенного уровня шума, ультразвука, инфразвука, уровня вибрации, запыленности воздуха и высокой напряженностью трудового процесса имеет место от 630 до 896 человек пострадавших в т.ч. от 152 до 238 чел. – женщин и 1 подросток до 18 лет. А число пострадавших со смертельным исходом составило от 26 до 57 человек, из них женщин от 2 до 4 человек. А всего пострадало за 2009-2013 гг. – 3021 чел., в т.ч. женщин – 12 человек. А число человеко-дней нетру-

доспособности за этот период у пострадавших на производстве составило 187,9 ч/дн. И в это же время на улучшение условий труда на этих предприятиях было израсходовано только в 2013 г. -2480,7 тыс. рублей. Однако опыт показывает, что простое «латание дыр» мало эффективно. [6-63]

Таблица 5

**Основные показатели производственного травматизма**

	2009	2010	2011	2012	2013
Число пострадавших на производстве, человек	871	896	849	671	630
Из них: женщин	216	238	216	172	152
Подростков до 18 лет	1	-	-	1	-
На 1000 работающих	3,0	3,2	3,0	2,3	2,3
Из них женщин	1,8	2,1	1,9	1,4	1,3
Число пострадавших со смертельным исходом, человек	26	42	57	36	43
Из них: женщин	2	4	4	2	-
Подростков до 18 лет	-	-	-	-	-
На 1000 работающих	0,091	0,151	0,199	0,124	0,156
Из них женщин	0,016	0,035	0,034	0,017	-
Число человеко –дней нетрудоспособности у пострадавших на производстве всего, тыс. дней	41,5	42,0	41,8	33,7	28,9
На 1 пострадавшего, дней	48	47	49	50	46
Израсходовано средств на улучшение условий труда – всего, млн. рублей	1955,8	1724,3	2087,8	2714,1	2480,7
На 1 работающего, рублей	6837,6	6187,5	7276,1	9322,4	8979,0

Нам представляется, что на всех предприятиях:

1. необходимы кардинальные меры по замене устаревшего оборудования новым, более совершенным;
2. целесообразно на всех предприятиях края провести ревизию имеющегося производственного оборудования, списать устаревшее, закупить новое в лизинг и установить его для дальнейшего использования;
3. руководителям всех предприятий отраслевого хозяйства необходимо обратить особое внимание на те виды деятельности, где имеет место высокий уровень шума, ультразвука, инфразвука, вибрации, запыленность и загазованность воздуха, а также где есть устаревшее оборудование не отвечающее требованиям охраны труда и работы связаны с высокой напряженностью трудового процесса, отрицательно влияющие на здоровье работников и приводящие к травмам со смертельным исходом. И для этого установить строгий контроль за допуском к работе работников не обученных технике безопасности на конкретном участке;
4. обязать всех работников вышеназванных отраслей хозяйства, связанных с опасными видами труда, пройти специальное обучение по технике безопасности, вменив эту работу руководителю соответствующих цехов и участков исследуемых предприятий. И только после такого обучения выдавать работникам специальный допуск к работе.



### Библиографический список

1. Труд и занятость населения в Приморском крае: официальное издание. Владивосток, 2014. С. 59, 60, 61-62, 63.
2. Акимова, Л.В. О проблемах и перспективах формирования и использования трудовых ресурсов (на примере Приморского края): Материалы Всероссийской научно-практической конференции 28.03.2008 г. «Социальная технологизация в современной России» / Л.В. Акимова, О.Н. Самигулина, Н.В. Томащук. Волгоград, 2008. С.87-88.
3. Акимова, Л.В. Трансформация структуры промышленности Приморского края и ее влияние на социальный уровень жизни населения / Л.В. Акимова, О.Н. Самигулина // Интеграл. 2009. №6(50) ноябрь-декабрь. С.78-79. г. Москва.
4. Акимова, Л.В. О проблемах и перспективах организации и управления трудовым потенциалом Приморского края в эпоху модернизации экономики. (На примере городских округов и муниципальных районов) / Л.В. Акимова, Л.А. Сахарова, О.А. Воликов, И.А. Бондаренко, А.В. Дзюба (ДВФУ) // Интеграл. №2.(64). Март-. 2012 .С.81-83. г. Москва.
5. Акимова, Л.В. Проблемы и перспективы обеспечения экономической безопасности населения Приморского края // Л.В. Акимова, Л.А. Сахарова, Е. Леонович филиал ДВФУ (г. Партизанск) // Интеграл. 2012. №5(67). сентябрь. С.61-65.
6. Акимова, Л.В. Анализ показателей системы национальных счетов по Приморскому краю и субъектом ДВФО за период 2008- 2011 годов / Л.В. Акимова, Л.А. Сахарова, Л.А. Савинкина, П.В. Николаев, О.В. Шевчук // Интеграл. 2013. №3(71). 2013. С.102-103. г. Москва.
7. Акимова, Л.В. Проблемы кадровой политики и стратегии развития предприятий (на примере Приморского края): сборник научных статей. В.5. / Л.В. Акимова, Е.В. Хегай. Владивосток. 2006. С.45-46.
8. Акимова, Л.В. о проблемах и перспективах развития экономики в Приморском крае (на примере г. Партизанска): сборник научных статей В.5. / Л.В. Акимова . 2006. С.18-21.
9. Акимова, Л.В. Трудоресурсы Приморского края и их роль в развитии экономики: материалы международной научно-практической конференции «Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация»: 27 марта 2015 г. Ч.2./ Л.В. Акимова, Л.А. Сахарова, Л.А. Савинкина, О.А. Воликов, В.Е. Леонович г. Находка. Армавир, Новосибирск, Саратов, 2015. С.10-12.
10. Акимова, Л.В. Анализ трудовых ресурсов и их использование в экономической деятельности Приморского края: материалы VIII международной научно-практической конференции 28.05.2015 г. «Экономика, право, менеджмент: современные проблемы и тенденции развития» / Л.В. Акимова, Л.А. Сахарова, Л.А. Савинкина. Краснодар, 2015. С.62-67.
11. Томащук, Н.В. О проблемах обеспечения основными продуктами питания населения Приморского края за счет местного производства / Н.В. Томащук, Л.В. Акимова // Сборник научных статей (выпуск8). Владивосток: ДВФУ, 2009. С.3-5.

*Акимова Л.В., д.э.н., профессор, Сахарова Л.А., к.э.н., профессор;  
Савинкина Л.А., к.географ.н., доцент,  
Дальневосточный федеральный университет, г. Владивосток,  
Воликов О.А., д.э.н., профессор; Леонович В.Е., к.э.н., доцент  
филиал ВГУЭС, г. Находка.*

### **О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ ОРГАНИЗАЦИИ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ПРИМОРСКОГО КРАЯ В ПЕРИОД С 2010 Г. ПО 2014 Г.**

*В статье исследуются проблемы в организации труда в строительном производстве Приморского края в период с 2010 г. по 2014 г., даются выводы и рекомендации по улучшению работы в строительстве.*

*Ключевые слова:* Численность и среднемесячная заработная плата, вредные и опасные условия труда, объемы строительных работ, малые предприятия, микрогруппы.

Таблица 1

**Численность и среднемесячная заработная плата в строительных организациях  
Приморского края.**

Годы	человек	В % к общей численности работающих по краю	Среднемесячная заработная плата работающего (в рублях)
2010	38306	6,5	26650
2011	42949	7,3	29304
2012	40117	6,6	29632
2013	33034	5,5	27824
2014	30214	5,0	26819

Анализ таблицы 1 показал, что начиная с 2010 года до 2012 г. во Владивостоке наблюдался процесс роста среднесписочной численности работников строительных организаций строящих учебно-производственные и другие объекты в период подготовки их к Саммиту АТЭС. Одновременно возрастала и среднемесячная заработная плата. Соответственно этому рос и процент численности работающих по Приморскому краю. И по мере сокращения численности работающих уменьшалась и среднемесячная заработная плата, которая к концу 2014 года составляла 26819 рублей. И если в 2014 году соотношения среднемесячной заработной платы работающих со среднекраевым уровнем на транспорте и связи составляла 123,8%, то в строительстве только 82,7 %, а в добывающих и обрабатывающих производствах – 97,1 %. [1,19].

Анализ состояния условий труда работников строительных организаций Приморского края в 2014 г. показал, что занятые на работах с вредными и (или) опасными условиями труда составили – 6145 чел., из них 222 – женщины или (15,8%) и 5923 – мужчины (52,5%). Из них работали под воздействием опасных факторов производственной среды:

- а) шума, ультразвука, инфразвука -2584 чел.;
- б) под воздействием вибрации – 920 чел.;
- в) аэрозолей, преимущественно, фиброгенного действия – 561 чел.;
- г) химического фактора – 648 чел.;
- д) неионизирующего излучения – 7 чел.;
- е) нагревающего микроклимата – 220 чел.;
- ж) охлаждающего микроклимата – 744 чел.;
- з) световой среды – 208 чел.;
- и) биологического фактора – 33 чел.;
- к) фактора трудового процесса тяжести -4406 чел.
- л) напряженности – 1688 чел.

Таким образом, анализ состояния условий труда работников строительных организаций свидетельствует об очень низком уровне организации труда строительных предприятий. И, особенно, такие условия труда противопоказаны женщинам детородного возраста. Здесь необходим постоянный медицинский контроль на каждом рабочем месте и своевременное обеспечение соответствующего питания работницам и работникам. Исследования показали, что в связи с завершением строительства объектов в Приморском крае только за 2013 год объем строительных работ составил 62685,6 млн. руб. или 72,4% к 2012 г., а за 2014 год, соответственно – 54269,7 млн.

руб. или 86,3% к 2013 году. Из общего объема выполненных работ в строительстве большую ее часть обеспечили малые микрогруппы строительных организаций.

Таблица 2

**Основные показатели деятельности малых строительных организаций, в т.ч. и микрогрупп Приморского края.**

Показатели	2010	2011	2012	2013	2014	2014к2010 в %
Среднесписочная численность работающих человек	16015	17179	16982	17238	16594	103,6
В % к общей численности строительства	41,8	40,0	42,3	52,2	54,9	131,3
Из них в микропредприятиях	5235	3336	2961	3406	3359	64,2
В % к общей численности в строительных организациях	13,7	7,8	7,4	10,3	11,1	81,0
Среднемесячная зарплата в рублях	12090	16598	21587	22883	22853	189,0
Объем работ в строительстве в млн. руб.	22374,6	31853,9	27731,8	28237,6	24797,8	110,8
В % к общему объему работ	24,3	25,7	37,1	32,2	45,7	188,1
Из них микропредприятиями	8441,2	9001,3	9683,5	9989,2	9707,7	115,0
В % к общему объему работ	8,8	7,3	10,1	15,9	17,9	203,4

В составе малых строительных организаций работали и микрогруппы (предприятия).

Анализ таблицы 2 свидетельствует, что микрогруппы за счет своей мобильности достигают хороших результатов в строительном производстве. И при этом микрогруппы за счет активности и споровки коллектива, встраиваясь в общий ход строительных дел, на завершающих этапах отделки объектов, оперативно завершают работы.

К сожалению, пока до конца не изучен производственный опыт микрогрупп в строительстве. Но, если использовать при этом элементы научных основ организации труда, то как нам представляется, можно получить хорошие результаты в работе не только по ускорению процессов отделки, побелки, покраске и др., но и обеспечить экономический эффект за счет роста качества работы и сокращения времени продолжительности операций.

К сожалению, в 2014 г. по объективным причинам число микрогруппы в данном примере резко сократилось. И это, в первую очередь, связано с завершением строительства основных важнейших объектов в Приморском крае. И, как нам представляется, деление малых предприятий на микрогруппы вполне реально и эффективно. И этот опыт целесообразно обобщить и более активно использовать на строительных объектах любой сложности. [3-18]

**Библиографический список**

1. Строительство в Приморском крае. Соотношение среднемесячной заработной платы работающих со среднекраевым уровнем // Владивосток, 2015. С.19.

2. Приморский край. Социально-экономические показатели. Статистический ежегодник. Владивосток, 2013. С.57-59.
3. Акимова Л.В. Трудовые ресурсы Приморского края и их роль в развитии экономики / Л.В. Акимова, д.э.н., профессор [и др.] В сб. Современное инновационное общество. Ч.2. 27.03.2015. Армавир, Новосибирск, Саратов, 2015. С.10-12.
4. Акимова Л.В. О проблемах организации и условиях труда на предприятиях Приморского края в период с 2009 по 2013 годы / доклад/ Л.В. Акимова, д.э.н., профессор [и др.]// Материалы международной научно-практической конференции, ноябрь 2015. Владивосток: СПБГУП, 2015.
5. Миграция населения //Приморский статистический сборник в 2014 г. Официальное издание. Владивосток, 2015. С.5-9,10.
6. Строительство в Приморском крае. Федеральная служба государственной статистики по Приморскому краю: статистический сборник. Владивосток, 2015 . С. 9-10; 13-15.

**Акимова Л.В., д.э.н., профессор, Сахарова Л.А., к.э.н., профессор;**  
**Савинкина Л.А., к.географ.н., доцент ,**  
*Дальневосточный федеральный университет, г. Владивосток Приморского края,*  
**Воликов О.А., д.э.н., профессор; Леонович В.Е., к.э.н., доцент**  
*филиал ВГУЭС, г.Находка.*

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ПЕРИОД С 2012 ПО 2014 ГОДЫ В ПРИМОРСКОМ КРАЕ**

*В статье исследуются экономические показатели хозяйственной деятельности строительных организаций Приморского края в период с 2012 по 2014 г., делаются выводы, предлагаются рекомендации.*

*Ключевые слова:* Затраты на производство, прибыль, убытки, амортизация, страховые взносы, заработная плата, себестоимость, малые и средние предприятия, микрогруппы (микропредприятия), условия труда, перспективы их деятельности.

Таблица 1

	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2014 г. в % к 2012 г.
Число прибыльных организаций	737	1954	2261	306,8
Прибыль (млн. руб.)	1304,1	3877,7	3015,5	231,2
Число убыточных организаций	182	520	641	352,2
Убытки (млн. руб.)	2058,0	3153,0	5455,1	265,1

Анализ таблицы показал, что за исследуемый период возросло число прибыльных организаций строительного производства более чем в 3 раза, что свидетельствует о важности строительных объектов в Приморском крае. Шла подготовка к проведению Самита АТЭС. В результате работы этих организаций за исследуемый период прибыль увеличилась на 231,2 %. Но наряду с прибыльными в работе участвовали 182 убыточных предприятия и к концу 2014 г. рост убытков составил 352,2 %. Размер убытков в результате этого увеличился до 265,1 % и 2014 году и составил 5455,1%.

В чем причины такой ситуации? Анализ показал, что основная причина в том, что возросли нормы отчислений страховых взносов в Пенсионный фонд, фонд социального развития, ФФОМС, на оплату труда, на амортизацию основных средств и прочие расхо-

ды. Анализ показал, что убытки в большей степени были связаны высокой заработной платой приглашенных специалистов строительного профиля, а также из-за отсутствия четко организованного учета и контроля на каждом рабочем месте. [1, 18]

Таблица 2

**Структура затрат на производство строительных работ по элементам затрат в строительных организациях Приморского края за 2010-2014 гг. по фактической себестоимости в % к итогу**

	2010	2011	2012	2013	2014	2014г.в % к 2010 г.
Затраты - всего	100	100	100	100	100	100
В том числе по элементам	53,1	60,4	50,4	49,8	44,6	84,0
а) материальные затраты						
б) расходы на оплату труда	22,9	17,7	16,5	25,0	26,7	116,6
в) Страховые взносы в Пенсионный фонд, ФСС, ФФОМС	5,1	4,7	4,2	6,3	6,9	135,3
г) амортизация основных средств	3,3	2,2	2,8	5,2	5,4	163,6
д) прочие расходы	15,6	15,0	26,1	13,7	16,4	105,1

Анализ таблицы 2 показывает структуру затрат на данных строительных объектах (участке, предприятии). Однако величина этих затрат везде разная, она зависит от соответствующих условий работы предприятия, от приемов и методов труда, норм и нормативов расходования материалов, размеров заработной платы, условий труда и быта, квалификации кадров, качества материалов, сырья, работы машин и оборудования, а главное – от качества и четкости учета и контроля.

Для того, чтобы провести качественный анализ необходимо все это учесть, проанализировать и сделать соответствующие выводы. [2, 13]

Так, из таблицы 2 видно, что объем затрат на материалы в 2014 году в % к 2010г. составил только 84 %, а расходы на оплату труда – 116,6 %. При этом страховые взносы увеличились на 135,3 %, а амортизация основных средств составила 163,6%. Увеличились также и прочие расходы, которые зафиксированы в размере 105,1 %. Опыт показывает, что анализ структуры затрат в строительных организациях везде разный. Он зависит от соответствующих условий труда, от приемов и методов организации труда и быта, норм и нормативов расходования материалов, размеров заработной платы, условий труда и быта, квалификации кадров, качества сырья, материалов, эффективности и условий работы машин, оборудования, а главное от качества учета и контроля за производственным процессом. А для того, чтобы провести качественный анализ, необходимо все это учесть, проанализировать, сопоставить с нормами и нормативами и сделать соответствующие выводы.

Так, снижение материальных затрат обусловлено завершением строительства в 2014 г. и сдачей большинства объектов в эксплуатацию. Рост страховых взносов в соответствующие фонды регулируется государством, активная эксплуатация производственного оборудования закономерно обуславливает рост амортизации основных средств. Нам представляется, что рост расходов на оплату труда в основном связан с завершением основных объектов строительства по сравнению с 2010 годом. [3, 13]

Таким образом, анализ показал, что все строительные организации работали согласно утвержденного плана, который в целом выполнялся. Установленные сроки окончания работ требовали соответствующего напряжения трудового процесса. При этом допускались нарушения трудового процесса на работах во вредных и опасных

условиях труда как у мужчин, так и у женщин. Все это свидетельствует о недостатках в уровне организации труда и слабом контроле за производственным процессом.

Но при этом в работе активно применялись рационализаторские приемы, а именно: были созданы микрогруппы, так называемые, микропредприятия по разным видам строительных работ. Они показали хорошие результаты за счет завершения строительных работ на стадии сдачи объектов в эксплуатацию. Однако четко поставленного учета и контроля со стороны высшего руководства за их работой не было. И поскольку это новое явление в системе строительства, его необходимо изучить. А для этого в рамках отраслевого хозяйства необходимо:

1) Обобщить положительный опыт работы микрогрупп (микропредприятий) в строительной отрасли Приморского края, усилив контроль и учет результатов работы.

2) Шире использовать положительный опыт микропредприятий (по видам строительных работ) в рамках малых предприятий, т.к. это усиливает учет и контроль целого коллектива, сокращает потери материалов и рабочего времени, сокращает сроки сдачи объектов в эксплуатацию, стимулирует трудовую активность коллектива, являясь стимулом в достижении высоких результатов.

3) необходимо срочно изучить и узаконить деятельность микрогрупп (микропредприятий) в строительстве. [4, 13]

#### **Библиографический список**

1. Строительство в Приморском крае. Федеральная служба государственной статистики по Приморскому краю: Статистический сборник. Владивосток, 2015. С.9-10, 11-12, 13-18.
2. Приморский край. Часть I. Официально-экономические показатели Приморского края. Владивосток, 2015. С.59, 10-11-15.
3. Приморский край. Социально-экономические показатели. Статистический ежегодник. Владивосток, 2013. С.57-59.
4. Акимова Л.В. О проблемах организации и условиях труда на предприятиях Приморского края в период с 2009 по 2013 годы. В материалах Международной научно-практической конференции «Современные проблемы гуманитарных наук и образования в социокультурном пространстве АТР» 30.10.2015 г. г. Владивосток. С.5.
5. Акимова Л.В., Сахарова Л.А., Савинкина Л.А., Воликов О.А., Леонович В.Е. Трудовые ресурсы Приморского края и их роль в развитии экономики // Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы научно-практической конференции 27.03.2015 г. Саратов, 2015.
6. Приморская статистическая федеральная служба государственной статистики. Труд и занятость населения в Приморском крае. Владивосток, 2014. С.11-25.

*Акиньшина А.Ю., Фисовская А.Н., студенты 4 курса*

*ЧОУ ВПО «Северо - Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий», г. Армавир*

#### **ПРОБЛЕМА КУЛЬТУРЫ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ**

*В статье рассматривается одна из проблем современного общества: низкий уровень культурного развития населения России и характеристики ее негативных тенденций.*

Одной из актуальных проблем современного общества является низкий уровень культурного развития населения России. Массовое пренебрежение к народным традици-

ям, духовно-нравственным ценностям, искусству, литературе и экологии привело к тому, что в начале XXI века происходит падение культуры общества. Современный этап переосмысления культурных ценностей и дальнейшая судьба культуры России во многом зависят от ее духовного состояния, социальной и гражданской позиции каждого россиянина, а также от освоения им богатств отечественной и мировой культуры [1].

На современную социокультурную ситуацию большое влияние оказывают негативные тенденции. Они выражаются в низком уровне образованности людей, усложнении межличностных отношений, проблемах воспитания детей, появлении нежелательных образцов поведения и взаимодействия. Интегрирование нового социокультурного опыта западных стран привело к тому, что собственная история и культура занимает в приоритете граждан РФ второстепенное место, тогда как интерес к культурному наследию постепенно исчезает. Социальное общество разобщено, поэтому потеряно ощущение таких понятий, как социальная идентичность, позиция и статус отдельного члена социума [2].

Размывание духовной самобытности российской культуры приводит к унификации обычаев, традиций и образа жизни по зарубежным образцам. Следствием массового тиражирования западного образа жизни и моделей поведения становится стандартизация культурных запросов, утрата национально-культурной идентичности и разрушение культурной индивидуальности [3].

Деидеологизация культуры и ликвидация государственной монополии на культуру в содержательном плане это привела, с одной стороны, к большей свободе творчества и свободе выбора в сфере культуры, с другой – к потере контроля за качеством и уровнем культурной продукции, что препятствует процессу взаимодействия культуры и общества.

Коммерциализация культуры в настоящее время имеет одностороннюю направленность, средства вкладывают в развлекательную индустрию. В то же время такие институты как образовательные учреждения, музеи, театры, библиотеки, классическое искусство не представляют коммерческого интереса, испытывают трудности из-за недостаточности финансирования.

Рост интереса к национальным культурам ведет к формированию уважения к ним, но при этом возрастание внимания к национальным культурам нередко используют в своих корыстных интересах политические элиты, что ведет к дестабилизации общественного и государственного устройства. Культурно-коммуникативная апатия населения приводит к ослаблению интереса к чтению в пользу визуальных, зрелищных форм, падению посещаемости театров, музеев, библиотек.

Проблема состояния русского языка, который рассматривается как индикатор культуры, очень актуальна. На сегодняшний день в русском языке произошли негативные изменения, приведшие к снижению уровня грамотности, к распространению иноязычных слов, к широкому распространению сквернословия в обиходной речи [4].

Влияние на культуру России процессов глобализации в условиях экономических и политических изменений в жизни российского общества ведет к развитию межкультурного обмена и взаимодействия и создает угрозу разрушения национальных культур, что вызывает ответную реакцию защиты собственной культуры, стимулирует интерес к прошлому культуры, ее истокам, доминантам [5].

Чтобы изменить ситуацию и не допустить ещё большую культурную деградацию общества, необходимо заниматься духовным развитием общества. Необходимо прививать новый взгляд на культуру страны и заинтересовать ее правильным образом поведения, мышления, идеологии.

### **Библиографический список:**

1. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы культуры // Общество: философия, история, культура. 2012. № 1. С. 11-14.
2. Понарина Н.Н. Глобализация как фактор культурной антропологии // Общество: философия, история, культура. 2013. № 4. С. 17-20.
3. Понарина Н.Н. Проблема культурной идентичности в глобализационных процессах // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2013. № 2. С. 124-127.
4. Королюк Е. Современная экономика России: стратегическая ориентация и хозяйственное пространство. Проблемы теории и практики управления. 2011. № 4. С. 18-25.
5. Мысоченко И.Ю., Скutelьник Н.В. Представления о языковом сознании // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности материалы международной научно-практической конференции в 4 частях . г. Новосибирск, г. Тихорецк, г. Саратов, 2016. С. 97-99.

*Акопджанян Э.Г., студент 2 курса*

*ЧОУ ВПО «Северо - Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий», г. Армавир*

## **АДМИНИСТРАТИВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ**

*В статье рассматривается одна из самых главных проблем современности - криминализация подростков.*

Криминальное состояние в Российской Федерации на протяжении нескольких последних лет остается трудной. Преступность становится одним из главных дестабилизирующих факторов. Дестабилизирует обстановку в стране и неизменный рост актов криминально-преступного давления, ставшего одним из основных средств достижения корыстно-преступных целей [1].

Преступность несовершеннолетних становится одной из самых главных проблем. Неувязка административной ответственности лиц не достигших совершеннолетия в настоящее время заполучила особенный характер не только по причине реформирования в нашей стране действующего законодательства по вопросам ювенальной политики, но и по причинам реального увеличения правонарушений [2].

Несовершеннолетний лишён способности верно оценивать ту обстановку, в которой он оказался, это зависит от отсутствия жизненного опыта и от особенностей психики ребенка. Они с легкостью могут поддаться постороннему влиянию и совершить противоправное деяние.

Важной особенностью ответственности несовершеннолетних лиц, устанавливаемой КоАП РФ, является то, что совершение административного правонарушения несовершеннолетним признается смягчающим вину обстоятельством, а вовлечение такого лица в совершение административного правонарушения - отягчающим вину обстоятельством.

Здесь необходимо дополнить, что используемые административные наказания к подросткам, совершившим преступления, преследуют своей целью прежде всего восстановление социальной справедливости, а еще исправление и предостережение совершения новых преступлений и правонарушений. Высшие судебные инстанции непрерывно обращают внимание на то, что административное наказание в отношении отмеченных лиц должно быть подчинено прежде всего этим целям [3].



Административное наказание может быть наложено не позднее двух месяцев со дня совершения правонарушения, а за нарушения при длящемся правонарушении - не позднее двух месяцев со дня его обнаружения (ст. 4.5 КоАП).

Цели административных наказаний, используемых к несовершеннолетним, в конкретной мере обуславливают и наименьший объём, степень лишения или ограничения прав и свобод таких лиц, которые при прочих равных условиях должны нести более мягкую ответственность, чем в схожих ситуациях взрослые, совершившие административные правонарушения. КоАП РФ не предусматривает специальных видов административных наказаний, применяемых только к несовершеннолетним, но существуют особенности при применении некоторых видов административных наказаний.

Штраф может назначаться как мера наказания, как правило, при наличии у несовершеннолетнего самостоятельного заработка или имущества. При отсутствии самостоятельного заработка у несовершеннолетнего административный штраф взыскивается с его родителей или иных законных представителей (ст. 32.2 КоАП).

При определении административного санкции, назначаемого не достигшему совершеннолетия, обязаны предусматриваться его возрастные, психические и личные индивидуальности. Штраф может назначаться как мера наказания, как правило, при наличии у несовершеннолетнего самостоятельного заработка или имущества. При отсутствии самостоятельного заработка у несовершеннолетнего административный штраф взыскивается с его родителей или иных законных представителей [4].

При определении административного наказания, назначаемого несовершеннолетнему, должны учитываться его возрастные, психические и индивидуальные особенности, с тем чтобы обеспечить с помощью административного наказания и надлежащего процесса его исполнения формирование у подростка стойкого неприятия антиобщественных, аморальных тенденций.

#### **Библиографический список:**

1. Холина О.И., Понарина Н.Н. Политическая активность молодежи в контексте обеспечения национальной безопасности // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 2-1 (5). С. 22-26.
2. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Глобализация и социальные противоречия // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 14. С. 1-5.
3. Ярмонова Е.Н. Особенности формирования политических прав женщин в России // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 102. С. 1170-1180.
4. Вирясова Н.В. Штраф в УК РФ: истоки, реалии, совершенствование // В сборнике: Актуальные проблемы науки и образования Материалы научно-практической конференции по итогам НИР-2013. 2014. С. 273-279.

*Аксаева И.Е., доктор экономических наук, профессор, ректор  
Вицелярова К.Н., к.э.н., доцент, проректор по научной работе и инновациям  
ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий»*

#### **ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ ВЫСШЕГО УЧЕБНОГО ЗАВЕДЕНИЯ**

*В статье рассматривается инновационное развитие образовательной деятельности, которое позволит вузу повысить качество подготовки и*

*компетентность выпускаемых специалистов, дать ему определенную экономическую независимость.*

В современных экономических условиях все более обостряется конкуренция на рынке образовательных услуг. Замена стратегии своеобразной элитарности высшего образования на стратегию его массовой доступности на протяжении всей жизни граждан, желающих приобрести новые знания и компетенции, привела к существенному увеличению числа студентов. В то же время общепризнано, что уровень подготавливаемых вузами специалистов в большинстве случаев уже не соответствует тому уровню требований, который предъявляет современная экономика [1]. В данных условиях обеспечить устойчивую конкурентоспособность на рынке образовательных услуг способен лишь переход вуза к инновационному образованию, предусматривающему обучение в стремительно изменяющейся окружающей среде, формирующему у студента инновационное мышление, обеспечивающему преодоление серьезных учебных нагрузок, которые приносит постиндустриальная, информационная цивилизация. Опыт функционирования многих отечественных вузов показывает, что в современных социально-экономических условиях наиболее жизнеспособными оказываются те из них, которые проводят активную инновационную политику, вводят новые технологии управления инновационным развитием образовательной деятельности вуза, внедряют в учебный процесс современные образовательные программы, направленные на создание новых промышленных технологий и техники, расширяют круг образовательных, научнотехнических и консалтинговых услуг, предоставляемых населению и различным организациям [1].

В связи с обострением конкурентной борьбы на рынке образовательных услуг особую актуальность приобретают новые методы управления инновационным развитием образовательной деятельности вуза, направленные на повышение предпринимательской активности обучаемых и развитием в них инновационного типа мышления. На смену традиционного поддерживающего образования должно прийти инновационное опережающее образование.

В современных социально-экономических условиях формируется новый тип инновационно ориентированного вуза, который является самостоятельным игроком на рынке профессиональных образовательных услуг и выстраивает стратегию своего развития, опираясь на собственные конкурентные преимущества. Использование инновационных методов управления образовательной деятельностью вуза позволит качественно изменить содержание обучения, стимулировать и активизировать познавательную активность студентов, развить высокую степень самостоятельности в приобретении и применении знаний. Главная задача новых инновационных учреждений высшего профессионального образования состоит в том, что жизненно необходимо повысить восприимчивость экономики к инновациям и замкнуть цепь образование - исследования - инновации - экономика - образование.

Главной сущностью организации управления инновационным развитием образовательной деятельности вуза является обеспечение ее современного качества, выстраивание эффективной образовательной системы с действенной экономикой и управлением, которая будет отвечать запросам современной жизни и потребностям развития личности, общества и государства. Для более полного раскрытия инновационной образовательной деятельности вуза необходимо уточнить его понятийный аппарат, который характеризует следующие терминологические понятия: инновационная система, инновационная образовательная деятельность,

инновационная образовательная среда, инновационное обучение, инновационные методы в образовании, инновационный процесс, инновационный потенциал вуза, инновационная образовательная среда [2].

Таким образом, высшее учебное заведение, имеющее хорошее материально-техническое обеспечение, высококвалифицированный профессорско-преподавательский состав, а также эффективно действующую систему управления качеством, может обеспечить выпуск конкурентоспособных специалистов, главным критерием оценки которых будет качество их знаний и умений.

#### **Библиографический список**

1. Капырин П.А. Управление инновационным вузом // Вестник Университета (Государственный университет управления). - 2009. - № 8. - С. 211-215.

2. Капырин П.А., Харин А.А. Инновационная деятельность вуза - главный механизм повышения качества подготовки специалистов высшего профессионального образования // Вестник Университета. Государственное и муниципальное управление. (Государственный университет управления). - 2008. - 2(10). - С. 199-205.

*Александрин Ю.Н., канд. экон. наук, доцент, Грибушенкова В.А., магистрант  
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»*

### **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ АГРОСТРАХОВАНИЯ В РФ**

*В статье исследуются современные тенденции развития рынка агрострахования в РФ. Проведен анализ агрострахования по федеральным округам и ключевым сегментам АПК за 2010-2015 гг. Предложены рекомендации по совершенствованию механизма государственной поддержки агрострахования.*

В нашей стране не существует географических зон, в которых полностью отсутствуют природно-климатические риски. Во многих регионах РФ, каждые 3-5 лет из 10 неурожайные. Такие природные явления, как: град, засуха, недостаточный снежный покров, наводнения наносят значительный ущерб растениеводству, садоводству. В животноводстве, велики риски различного рода эпидемий, которые приводят к массовой гибели сельскохозяйственных животных. Из недавних примеров катастрофических последствий из-за природно-климатических рисков в АПК можно отметить: наводнение 2013г. на Дальнем Востоке, площадь погибших посевных культур составила более 627 тыс.га., ущерб – 200 млн.евро [3]; эпидемия «африканской чумы свиней» в 2012 г. в животноводческом комплексе Краснодарского края, потери - 266 тыс. голов свиней, производство свинины упало примерно на 30% [4].

Одним из наиболее эффективных инструментов минимизации природно-климатических рисков в сельском хозяйстве является агрострахование. В данной статье исследуются динамика рынка агрострахования в федеральных округах России за 2010-2015 гг., действующий механизм государственной поддержки страхования рисков сельхозпроизводителей и предложены мероприятия по его совершенствованию.

В 2014г.в РФ было заключено 138 308 договоров по сельскохозяйственному страхованию, общая сумма страховой премии составила 16 700 622 тыс.руб., уровень выплат страховых сумм 32,5%. Лидерами по объемам страховой премии являются:

Центральный ФО – 4 629 997 тыс.руб., Приволжский ФО – 4 437 518 тыс.руб., ЮФО – 3 273 946 тыс. руб (табл.1).

Таблица 1

**Показатели рынка агрострахования по федеральным округам в 2014 г.**

Федеральный округ	Количество заключенных договоров (ед.)	Сумма страховой премии (тыс.руб.)	Страховые выплаты (тыс.руб.)	Уд.вес страховых выплат, %
Центральный ФО	16 364	4 629 997	1 332 767	28,8
Северо-Западный ФО	3 677	239 489	79 582	33,2
ЮФО	3 233	3 273 946	754 924	23,1
Северо-Кавказский ФО	1 196	1 895 774	591 438	31,2
Приволжский ФО	103 579	4 437 518	1 616 457	36,4
Уральский ФО	4 814	468 869	211 290	45,1
Сибирский ФО	4 906	1 681 774	677 055	40,3
Дальневосточный ФО	532	69 531	160 426	230,7
Крымский ФО	7	3 724	-	-
<b>Итого</b>	<b>138 308</b>	<b>16 700 622</b>	<b>5 423 939</b>	<b>32,5</b>

Составлено авторами по [8]

В разрезе субъектов РФ более половины рынка агрострахования (55%) приходится на 10 субъектов РФ: Краснодарский край – 10,9%, Ставропольский край – 7,5%, Республика Татарстан – 7,3%, г.Москва – 6,5%, Саратовская обл. – 4,6%, Ростовская обл. – 4,2%, Воронежская обл. – 4,3%, Тамбовская обл. – 2,9%, Волгоградская область – 3,2%, Белгородская область – 3,1% [5].

Доля заключенных договоров по агрострахованию с субсидированием в РФ составляет всего 5,9 %, но по сумме страховой премии данный показатель равен 87,6 %. По объемам страховых выплат 48,1% приходится на договора с субсидированием (табл. 2).

Таблица 2

**Уровень субсидирования в общем объеме агрострахования в РФ, 2014г.**

Показатели	Всего по РФ	В т.ч. с субсидированием	Уд.вес договоров с субсидированием, %
Количество заключенных договоров (ед.)	138 308	8 185	5,9
Страховая премия (тыс.руб.)	16 700 622	14 625 843	87,6
Страховые выплаты (тыс.руб.)	5 423 939	2 611 256	48,1

Составлено авторами по [8]

В 2014 г. рынок сельхозстрахования продемонстрировал рост на 17%, превысив в два раза темпы роста страхового рынка в целом (9,2%). Рост рынка агрострахования, на наш взгляд, произошел в основном за счет увеличения объемов страхования с субсидированием с 12,1 млрд.руб. в 2013г. до 14,6 млрд.руб. в 2014г., (+ 21,1%).

Агрострахование в РФ подразделяется на два основных направления: страхование сельскохозяйственных рисков в растениеводстве и животноводстве. Проанализируем далее динамику развития агрострахования в этих сегментах сельского хозяйства.

Удельный вес застрахованных посевных площадей в РФ в 2014г составил 17,7%, в период 2010-2014гг. данный показатель находился в диапазоне 13,0% - 20,1%.

По удельному весу застрахованных сельскохозяйственных земель в 2014г. по федеральным округам лидером является Северо-Кавказский ФО - 28,2%, Центральный ФО на втором месте - 19,4%, ЮФО на третьем - 18,7% [8].

Таблица 3

**Динамика агрострахования в растениеводстве РФ, 2010-2014 гг.**

Показатели	2010г	2011г	2012г	2013г	2014г
Страховая сумма (млн.руб.)	87 983	136 573	175 473	183 128	212 584
Сумма страховой премии (млн.руб.)	8 806	13 736	9 700	10 653	12 265
Ставка страхового тарифа (%)	10,01	10,06	5,53	5,82	5,77
Субсидии (млн.руб.), всего	4 296	5 890	5 308	5 256	6 033
<i>в т.ч. федеральный бюджет (млн.руб.)</i>	<i>3 504</i>	<i>5 000</i>	<i>4 542</i>	<i>4 566</i>	<i>4 892</i>
<i>в т.ч. бюджет субъектов РФ (млн.руб.)</i>	<i>792</i>	<i>890</i>	<i>766</i>	<i>690</i>	<i>1 141</i>
Субсидированная часть страховой премии (%)	48,78	42,88	54,72	49,34	49,19

Составлено авторами по [8]

По данным табл.3, за анализируемый период наблюдается положительная динамика развития рынка агрострахования в растениеводстве: страховая сумма увеличилась на 241,6%, страховая премия – на 132,3%; объемы субсидий – на 140,43%. При этом страховой тариф сократился в 1,73 раза.

Страхование сельскохозяйственных животных осуществляется с 2013г. В 2014г количество хозяйств, заключивших договора сельхозстрахования животных составило 526, на 41,8% больше, чем в 2013г. В 2014г. 57 субъектов РФ приняли участие в сельхозстраховании животных, что на 50,0% больше, чем в 2013г. (38 субъектов РФ). Общий удельный вес поголовья застрахованных животных (с субсидированием) в 2014г. составил 16,6% (табл.4), что в 2,4 выше, чем в 2013г. В 2013г. удельный вес застрахованных сельскохозяйственных животных составлял 7,0% (поголовье животных всего – 24 596 тыс.голов, застраховано – 1 729 тыс.голов) [2].

Таблица 4

**Удельный вес поголовья застрахованных животных (с господдержкой) в 2014г. по федеральным округам РФ**

Федеральный округ	Поголовье животных, всего (тыс.голов) (Росстат)	Поголовье застрахованных животных (тыс.голов)	Уд.вес застрахованных животных, %
Центральный ФО	7 179,1	2 519,5	35,1
Приволжский ФО	6 088,6	905,9	14,9
Северо-Западный ФО	1 855,9	264,7	14,3
Дальневосточный ФО	698,9	80,6	11,5
Сибирский ФО	3 854,7	305,9	7,9
Уральский ФО	1 917,4	113,3	5,9
ЮФО	2 450,5	68,8	2,8
Северо-Кавказский ФО	1 860,8	44,1	2,4
<b>Итого по РФ</b>	<b>25 905,9</b>	<b>4 302,8</b>	<b>16,6</b>

Составлено авторами по [8]

Данные табл. 4 свидетельствуют о значительной дифференциации федеральных округов по развитию рынка страхования в животноводстве: в ЦФО удельный вес застрахованных животных составляет 35,1%, в Приволжском ФО – 14,9%, в Северо-Западном ФО – 14,3%. В аутсайдерах по данному показателю ЮФО – 2,8% и Северо-Кавказский ФО – 2,4%. Среди субъектов РФ лидерами являются: Брянская обл. – 73,9%, Удмуртская Республика – 64,9%, Томская обл. – 51,7%. В Краснодарском крае было застраховано всего 0,7% поголовья в животноводстве.

Данные об уровне государственной поддержки агрострахования в животноводстве представлены в табл. 5.

Таблица 5

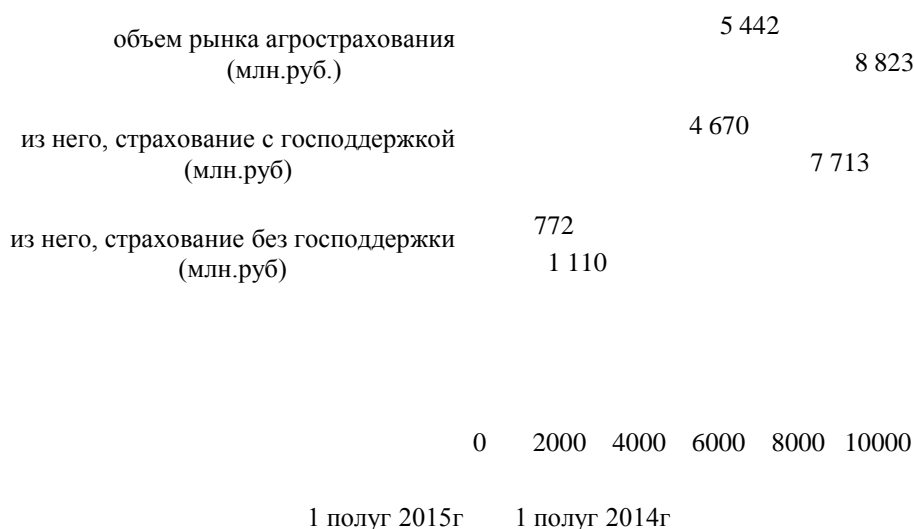
**Динамика уровня субсидирования агрострахования в животноводстве в 2013-2014 гг.**

Показатели	2013г	2014г	2014г к 2013г (%)
Страховая сумма (млн.руб.)	37 568	70 134	186,69
Сумма страховой премии (млн.руб.)	417	814	195,20
Ставка страхового тарифа (%)	1,11	1,16	+0,05
Субсидии (млн.руб.), всего	207	393	189,86
в т.ч. федеральный бюджет (млн.руб.)	166	291	175,30
в т.ч. бюджеты субъектов РФ (млн.руб.)	41	102	248,78
Доля субсидий в страховой премии (%)	49,50	48,30	- 1,2

Составлено авторами по [8]

По данным табл. 5, можно констатировать положительную динамику данного сегмента рынка агрострахования. Страховая премия с 2013 по 2014 гг. выросла в 1,95 раза, объем субсидий в 1,9 раза, страховая сумма по заключенным договорам – в 1,87 раза. Ставка страхового тарифа минимальная – 1,16% (для сравнения: в страховании сельхозкультур – 5,77%).

В первом полугодии 2015г. (рис.1) рынок агрострахования в РФ сократился на 38%, из них: на 39% сократилась доля сельхозстрахования с субсидированием и на 30% - без субсидирования.



**Рис.1. Рынок агрострахования в 1 полугодии 2014-2015 гг. (составлено авторами по [7])**

На рынке страховщиков сельхозстрахования по итогам 1 полугодия 2015г. наибольшая доля рынка принадлежит: «РОСГОССТРАХ» - 24,3%, «РСХБ-Страхование» - 13,5%, «АльфаСтрахование» - 4,2%. Доля агострахования (с господдержкой и без) в структуре общего рынка страхования составила в 2014г. 1,7%, в 2013г. – 1,6%, за 1 полугодие 2015г. – 1,1%. Это свидетельствует о недооценке страховыми компаниями данного сегмента страхового рынка. Для сравнения: доля страхования строительно-монтажных работ в 2,3 раза превышает долю агострахования, страхование грузов - в 1,7 раза [1, 9].

Есть определенные проблемы и по уровню охвата агострахования в региональном разрезе. В 2015г. большинство страховых компаний осуществляли агострахование в основном в регионах Черноземья (Краснодарский и Ставропольский края, Ростовская, Воронежская, Курская области). В данных регионах агострахование с господдержкой предоставляли 6-8 страховых компаний, в остальных - не более 3. Например, в Алтайском крае – 2 страховые компании, Приморском крае – 3 [6]. Данная статистика свидетельствует о недостаточной конкуренции на региональных рынках агострахования, низком использовании потенциала данного сегмента страховыми компаниями.

На рынке сельхозстрахования по итогам 1 полугодия 2015г. наибольшая доля рынка принадлежит: «РОСГОССТРАХ» - 24,3%, «РСХБ-Страхование» - 13,5%, «АльфаСтрахование» - 4,2%. Удельный вес остальных 7 страховых компаний варьируется от 0,2 до 2% рынка. Это также свидетельствует о неоптимальной конкурентной среде на рынке агострахования.

Другим фактором, сдерживающим развитие агострахования в РФ, является несвоевременность перечисления субсидий. По результатам 9 месяцев 2015г. страховые компании получили 53% причитающихся им средств субсидированной части страховой премии (от 100% выделенных субсидий). Согласно данным ЦБ РФ, 100% от заявленных сумм субсидий, страховым компаниям перечислили 5 регионов РФ, 99%-90% - 6 регионов, 89%-80% - 3 региона (в т.ч. Краснодарский край – 80%). В 24 субъектах РФ региональные администрации перечислили страховым компаниям менее 50% от заявленных субсидий, в 8 регионах – не перечислили субсидии вообще [10].

Таким образом, проведенное исследование позволяет сделать следующие выводы. Агострахование в РФ развивается достаточно динамично как в растениеводстве, так и в животноводстве. Однако, потенциал этого перспективного сектора рынка страхования использован не в полной мере. Агострахованием в настоящее время охвачено только 17,7% сельскохозяйственных земель и 16,6% поголовья сельскохозяйственных животных, доля данного сегмента на рынке страхования составляет всего 1,7%.

Для эффективного развития агострахования в РФ, на наш взгляд, необходимо реализовать следующие мероприятия:

- в субъектах РФ, где по статистике имеются значительные природно-климатические риски за последние 3-5 лет, ввести агострахование на обязательной основе;
- осуществлять страхование по индексу урожайности. Производить страховые выплаты при низкой урожайности в районе, учитывая средние показатели урожайности за последние 5 лет;
- стимулировать региональные администрации на увеличение объемов агострахования в растениеводстве и животноводстве. Размеры субсидий из федерального бюджета на развитие АПК должны определяться в зависимости от динамики таких показателей, как: удельный вес застрахованных сельхозугодий и сельскохозяйственных животных;

- предоставлять налоговые льготы страховым компаниям, активно функционирующим на рынке агrostрахования;
- применение актуарных расчетов при расчете страховых тарифов. В настоящее время при расчете страховых тарифов в агrostраховании применяются в основном статистические данные по средней урожайности и цене сельхозпродукции. Математическая модель при актуарных расчетах позволит в большей мере оценить возможность возникновения факторов риска, оптимизировать ставку страхового тарифа для различных природно-климатических зон и отраслевых сегментов АПК;
- снижение порога безусловной франшизы по договорам сельхозстрахования до 10-15%. В настоящее время в соответствии с федеральным законодательством ставка безусловной франшизы в агrostраховании составляет 30%;
- своевременное перечисление субсидий по агrostрахованию из федерального бюджета в регионы. Усиление ответственности региональных администраций за несвоевременное перечисление субсидий страховым компаниям по договорам сельхозстрахования (сокращение объемов субсидий из федерального бюджета в АПК);
- создание государственной перестраховочной компании. В настоящее время, страховые компании в секторе АПК, перестраховываются в крупных зарубежных страховых компаниях. В результате, более 2/3 страховых премий по договорам агrostрахования уходят за границу в виде перестраховочной премии;
- масштабное использование спутникового мониторинга как обязательного инструмента оценки природно-климатических рисков в субъектах РФ.

Предлагаемые мероприятия, на наш взгляд, позволят оптимизировать механизм агrostрахования в РФ, повысить эффективность государственной поддержки в АПК, стимулировать сельхозпроизводителей, что в конечном итоге будет способствовать усилению продовольственной и экономической безопасности страны.

#### **Библиографический список**

1. Динамика взносов по видам страхования (1 полугодие 2015г). // Рейтинговое агентство Эксперт. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: [http://raexpert.ru/rankingtable/insurance/bsr\\_1p2015/tab01/](http://raexpert.ru/rankingtable/insurance/bsr_1p2015/tab01/) (дата обращения 24.10.2015).
2. Доклад о состоянии рынка сельскохозяйственного страхования, осуществляемого с государственной поддержкой, в РФ в 2014г. // ФАГПССАП МИНСЕЛЬХОЗА России. 2015. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://www.fagps.ru/> (дата обращения 18.12.2015).
3. Международный опыт частно-государственного партнерства и государственной поддержки в агrostраховании. (21.04.2015). [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://agroinsurance.com/ru/29980/> (дата обращения 03.11.2015).
4. На Кубани пытаются сдержать распространение Африканской чумы свиней. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://kuban.rbc.ru/krasnodar/06/08/2015/55c363c49a794754974c9437> (дата обращения 03.11.2015).
5. НСА: рынок агrostрахования с господдержкой в России вырос в 2014 г. на 21% (04.03.2015). // Национальный союз агrostраховщиков. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: [http://www.naa.ru/press-tsentr/novosti\\_nsa/nsa\\_rynok\\_agrostrakhovaniya\\_s\\_gospodderzhkoy\\_v\\_rossii\\_vyros\\_v\\_2014\\_g\\_na\\_21/](http://www.naa.ru/press-tsentr/novosti_nsa/nsa_rynok_agrostrakhovaniya_s_gospodderzhkoy_v_rossii_vyros_v_2014_g_na_21/) (дата обращения 20.08.2015).
6. НСА: рынок агrostрахования с господдержкой характеризуется низкой конкурентной средой. (20.11.2015). // Агентство страховых новостей. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: [http://www.asn-news.ru/press\\_release/22251](http://www.asn-news.ru/press_release/22251) (дата обращения 23.12.2015).
7. Прогноз НСА о сокращении агrostрахования в первой половине 2015 г. подтвердился. (31.08.2015). // Национальный союз агrostраховщиков. [Электронный ресурс]. Режим



доступа URL: [http://www.naai.ru/press-tsentr/novosti\\_nsa/prognoz\\_nsa\\_o\\_sokrashchenii\\_agrostrakhovaniya\\_v\\_pervoy\\_polovine\\_2015\\_g\\_podtverdilsya/](http://www.naai.ru/press-tsentr/novosti_nsa/prognoz_nsa_o_sokrashchenii_agrostrakhovaniya_v_pervoy_polovine_2015_g_podtverdilsya/) (дата обращения 23.10.2015).

8. Статистические данные по страхованию урожая с.х. культур и с.х. животных с гос.поддержкой в 2010г-2014г.// ФАГПССАП МИНСЕЛЬХОЗА России. 2015. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://www.fagps.ru/> (дата обращения 18.12.2015).

9. Страхование сельскохозяйственных рисков (всего), 1 кв 2015 г. // Рейтинговое агентство Эксперт. [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://raexpert.ru/rankingtable/insurance/1p2015/tab39/> (дата обращения 03.11.2015).

10. Скорость доведения средств господдержки на оплату договоров страхования (9 месяцев 2015г). [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://www.asn-news.ru/fpages/agro> (дата обращения 05.01.2016).

*Алексеев А.В., кандидат экономических наук, преподаватель  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

## **ВЛИЯНИЕ ПРОЦЕССА ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА УПРАВЛЕНИЕ РЕГИОНОМ**

*Процессы глобализации оказывают опосредованное влияние на устойчивое социально-экономическое развитие региона, его управленческую структуру, модернизируя, изменяя отраслевую структуру региона, но и страны в целом.*

В настоящее время этап формирования и совершенствования экономических отношений определяется первостепенностью процессов глобализации, в которых принимают участие все страны, в том числе и Россия. Фундаментальную основу процессов глобализации составляют интеграционные процессы, протекающие между взаимозависимыми и взаимосвязанными национальными экономиками.

Эффективность интеграции региональной экономики в мировую экономику зависит от контроля и выявления направлений развития и совершенствования процессов формирования мирохозяйственных связей, оказывающих влияние на решение стратегических и тактических задач устойчивого социально-экономического развития региона [1]. Следует отметить, что процесс глобализации оказывает влияние на региональную экономику и, соответственно, на результативность целевые программы развития конкретного региона.

Проецируя взгляд на процессы глобализации экономики в будущее можно констатировать, что эти процессы должны характеризоваться: доминированием глобализации над кризисными региональными системами, объединением экономических и информационных систем экономики стран, научно-техническим прогнозом в сфере информационных и телекоммуникационных услуг, приведением к единой форме законодательства ведения хозяйственной деятельности, применением технологических инноваций во всех хозяйственных и производственных сферах. В итоге происходит существенная модернизация материально-технической основы производственной сферы российского общества в целом и региона в частности, что способствует кардинально изменить уровень и качество жизни населения.

В настоящее время, в условиях либерализации российской экономики, строительства государства по принципу федерализма, осуществляется проведение экономических реформ региональной системы, возрастает интерес к регионам России со стороны зарубежных инвесторов, значительно меняются особенности взаимоотношений федеральных органов власти с региональными, их важность в макроэкономической системе, обстоятельства взаимоотношений с мировой экономикой, сформировав

регионы как действенными участниками мирохозяйственных связей [2]. Динамика социально-экономического роста отдельных регионов России является следствием их участия во внешнеэкономической деятельности. В то же время, помимо положительных черт внешнеэкономической деятельности субъекта Федерации может иметь и отрицательную, неблагоприятную направленность для экономики государства в целом и для ее экономики регионов в частности.

В зависимости от специфических свойств каждого отдельного региона меняется и влияние процессов глобализации. Так регион, имеющий положительный торговый баланс, процессы глобализации помогают региону максимально использовать свои положительные стороны во внешнеэкономической деятельности для достижения устойчивого социально-экономического роста региональной экономики [3]. Устойчивость социально-экономического развития региона заключается в повышении доли экспорта в валовом региональном продукте, увеличении доли ведущих отраслей промышленности региона на рынке зарубежных стран и расширении экономических связей региона во внешнеэкономической среде [4]. В то же время, все регионы России испытывают давление со стороны транснациональных корпораций, которые занимаются импортом в страну товаров и вытеснением отечественных товаропроизводителей на российских рынках пищевой, легкой промышленности, машиностроения.

Определение тенденций социально-экономического развития страны в целом и региона в частности в современных условиях недостаточно для описания влияния процессов глобализации. В связи с этим, очень важным представляется анализ процессов глобализации, протекающих на региональном уровне, определение направлений максимального применения преимуществ процессов глобализации с целью обеспечения устойчивого развития отраслевой структуры региональной экономики и региональной системы в целом, в том числе и на национальном уровне и изучения инструментария сведения к минимуму отрицательных, негативных последствий глобализации [5, 6].

В связи со всем этим региональная управленческая структура попадает в сложную систему экономико-финансовых, а нередко даже политико-идеологических и даже социально-экономических противоречий. И хорошо если речь идет об участии, скажем так крупного транснационального капитала для реализации долгосрочных проектов. А если имеет место банальная экономическая экспансия, которая может повлечь за собой очевидный геополитический перераспредел.

Как хорошо известно, когда-то формально именно регионы становились ключевыми зонами межгосударственных противоречий, а, соответственно, фактически стимулами мировых экономических противостояний. Данная тенденция, модифицировавшись, сохраняется и в третьем тысячелетии. К сожалению, немало примеров, в современной истории, когда наличие в регионе каких-то ценных месторождений полезных ископаемых выступает причиной возникновения экономических противостояний. Аналитики полагают, что с увеличивающимися ресурсными запросами (особенно связанными с развитием передовых технологий) возникает и возрастает опасность увеличения давления на бизнес-среду в регионах со стороны транснациональных корпораций, где наличествуют те или иные дефицитные ресурсы. Региональная система управления экономикой в таких условиях фактически оказывается составным элементом глобальной экономической системы.

Таким образом, процессы глобализации оказывают влияние на формирование, как экономической системы региона, так и на его структуру управления. Прежде всего, это касается формирования внешнеэкономических связей, как на уровне крупного

бизнеса, так и на уровне региональных органов власти. Поэтому возникает необходимость осмысления механизма протекающих в регионе процессов и определения направлений максимального применения преимуществ процессов глобализации на основании рассчитанной стратегии социально-экономического развития региона.

#### **Библиографический список:**

1. Коновалова М.Е., Степанов Е.В. Провалы государственного регулирования в современной рыночной экономике. // Вести Самарского государственного экономического университета, 2013. – № 4. – С. 44 – 49.
2. Мамедов О.Ю, Российская экономика в условиях глобальной нестабильности. // Вести Самарского государственного экономического университета. – 2013. – № 4. – С. 64–67.
3. Беломестнова И.В. Характеристика основных принципов устойчивого экономического развития регионов // Развитие современного общества в условиях реформ: вопросы экономики и управления: материалы III Межвузовской научно-практической конференции / Под общ. ред. Е.В. Королюк. – Краснодар: Краснодарский центр научно-технической информации – филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России. – 2014. – С. 28 - 30.
4. Алексеев А.В. Моделирование критерия устойчивого социально-экономического развития региона. // Молодежь и наука: реальность и будущее: Материалы VIII Международной научно-практической конференции / Редкол.: Т.Н. Рябченко, Е.И. Бурьянова: в 2 томах. Том II: Экономические науки. Юридические науки. – Невинномысск: НИЭУП, 2015. – С. 15-19.
5. Королюк Е.В. Детерминанты стратегической ориентации развития экономики России. В сборнике: Проблемы и перспективы социально-экономического реформирования современного государства и общества материалы XVIII международной научно-практической конференции. Научно-информационный издательский центр "Институт стратегических исследований". 2015. С. 70-73.
6. Котляров Н.И., Левченко Л.В. Глобализация и региональная интеграция стран – членов Таможенного союза. // Экономические науки. – 2013. – № 7(104). – С. 109.

*Ануфриева А.П., старший преподаватель; Бочарников А.Ю., студент  
Кубанский государственный технологический университет, г. Краснодар*

### **ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ**

*В данной статье рассматриваются особенности системы инновационного развития в Краснодарском крае и направления повышения эффективности ее функционирования*

В современных условиях повышения эффективности производства можно достичь за счет развития инновационных процессов, получающих конечное выражение в новых технологиях, новых видах продукции. Поиск и использование инноваций на предприятиях является актуальной проблемой. Развитие новых технических решений, совершенствование основных принципов управления создают условия для обновления процессов воспроизводства на предприятиях и дают дополнительный импульс для экономического роста. Инновации включают в себя не только технические или технологические разработки, но и любые изменения в лучшую сторону во всех сферах научно-производственной деятельности. Постоянное обновление техники и технологий делает инновационный процесс основным условием производства конкурентоспособной продукции, завоевания и сохранения

позиций предприятий на рынке и повышения производительности, а также эффективности предприятия.

Эффективность инноваций определяется их конкретной способностью сберегать соответствующее количество труда, времени, ресурсов и денег в расчете на единицу всех необходимых и предполагаемых полезных эффектов создаваемых продуктов, технических систем, структур [1].

В Концепции долгосрочного развития Российской Федерации на период до 2020 года определены основные направления перехода к инновационному социально ориентированному типу экономического развития. Одним из составляющих элементов шестого направления – переход к новой модели пространственного развития российской экономики – является создание сети территориально-производственных кластеров, реализующих конкурентный потенциал территорий.

Переход к инновационному социально ориентированному типу экономического развития является приоритетным направлением государственной политики в ближайшей перспективе. При этом трудность в реализации данной задачи состоит в том, что России необходимо совместить мероприятия догоняющего и опережающего развития.

Однако для реализации таких амбициозных планов необходима мобилизация усилий как на государственном, так и на региональном уровне.

Проблемами инновационного развития, общими для большинства регионов России, являются технологическое отставание от экономически развитых стран; физический и моральный износ материально-технической базы научных и образовательных учреждений; физический и моральный износ технологического оборудования на предприятиях; низкая инновационная активность организаций; несовершенство применяемых налоговых инструментов стимулирования инновационной деятельности; недостаточная инвестиционная активность в инновационном процессе [2].

Сегодня эффективное регулирование инновационных процессов является необходимым условием обеспечения экономического роста и конкурентоспособности страны и может быть достигнуто при активном участии государства в области создания национальной инновационной системы.

Инновационное развитие представляет собой последовательную реализацию мероприятий по осуществлению инновационной деятельности всеми субъектами национальной инновационной системы с вовлечением в этот процесс все больших сфер жизни и обеспечивается эффективным взаимодействием всех элементов инновационной системы.

Мировой опыт показывает, что национальная инновационная система любого крупного государства может эффективно функционировать только с учетом особенностей регионов. Глобализация мировой экономики, снижение барьеров в международных экономических отношениях приводит к «стиранию границ» между государствами и повышает значимость отдельных регионов. Рост конкурентоспособности региональных экономик может быть достигнут путем реализации стратегий развития региональных инновационных систем (РИС).

Краснодарский край является одним из шести опорных регионов страны. По данным Госкомстата, Краснодарский край занимает шестое место по объему валового регионального продукта, производя 2,7% общероссийского ВРП [3].

По такому показателю, как уровень затрат на технологические инновации, Краснодарский край занимает лишь 56 место среди регионов России (0,2% от суммы затрат на технологические инновации всех субъектов РФ), а по объему производимых

инновационных товаров, работ, услуг – лишь 29-е место в общероссийском рейтинге (0,6%).

Инфраструктура развитой инновационной системы обыкновенно включает в себя несколько элементов: бизнес-инкубаторы, технопарки, венчурные фонды, кластеры, инновационно-технологические центры, инновационно-промышленные комплексы, технико-внедренческие зоны. На данный момент, в регионе из перечисленных получили развитие лишь первые три. Их, в свою очередь, можно отнести к трем категориям:

- 1) созданные при поддержке администрации;
- 2) сформированные при вузах;
- 3) реализованные на частные средства.



**Рисунок 1 – Приоритетные отрасли для развития инноваций в Краснодарском крае**

В созданной при поддержке администрации края инновационной инфраструктуре полноценным сегодня можно назвать лишь региональный венчурный фонд. В научной среде инновационная инфраструктура развивается куда активнее. Согласно данным Минобразования края, при региональных вузах действуют три бизнес-инкубатора и четыре технопарка.

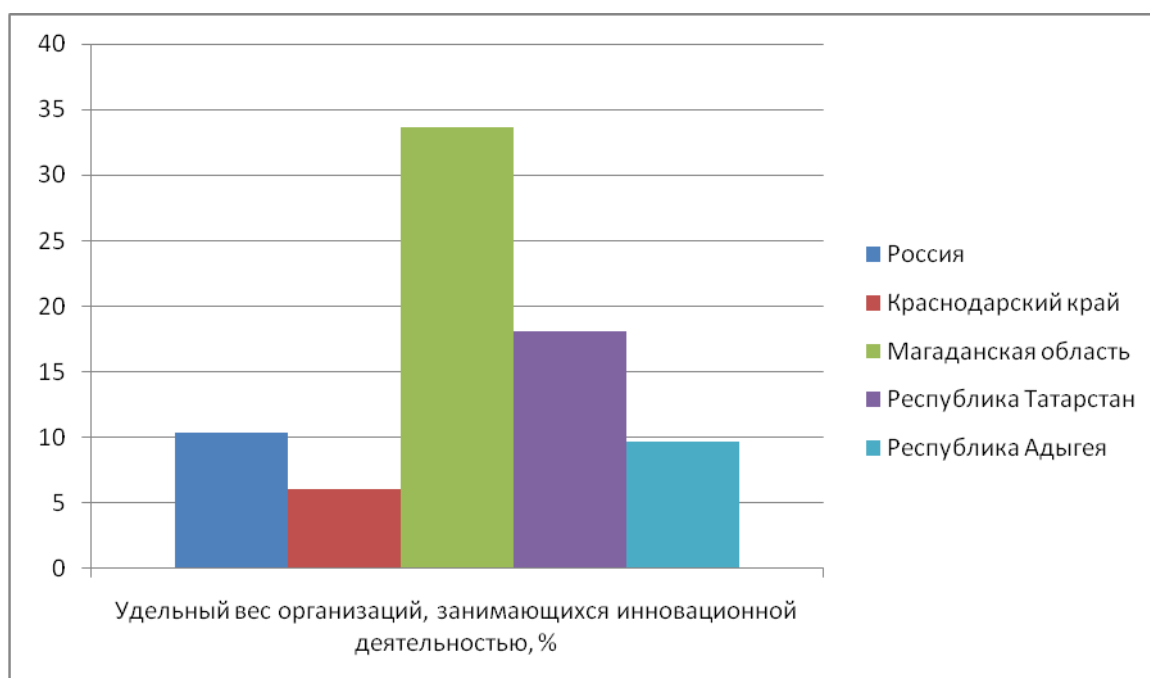
Что же касается инфраструктуры, созданной на частные средства, то для региона это пока еще довольно редкое явление.

По факту же субъекты инфраструктуры ограничиваются лишь некоторыми консультационными услугами и предоставлением в аренду помещений. Оказать более глубокую помощь, как то: изготовить опытный образец, предоставить рекомендации по юридическому сопровождению, патентованию, составлению бизнес-плана – они не в состоянии.

Характерная черта инновационной системы края и в какой-то мере следствие двух предыдущих обстоятельств – это низкая активность самих инноваторов.

Одной из основных причин низкого уровня инновационной активности малых предприятий как в ЮФО, так и в других регионах России является недостаточный

объем финансовых ресурсов, жизненно необходимых для приобретения дорогостоящего оборудования, развертывания масштабных исследований и формирования рекламной кампании для успешной реализации инновационной продукции. В современных условиях выделяют три основных источника финансирования инновационной деятельности малых предприятий: государственная поддержка малых инновационных предприятий в части предоставления финансовых ресурсов, кредитование малого инновационного бизнеса и привлечение финансовых ресурсов венчурных фондов для реализации инновационных проектов малых предприятий.



**Рисунок 2 – Сравнительная характеристика инновационной активности по субъектам РФ**

Необходимо отметить, что для стимулирования развития малого бизнеса государство может использовать только косвенные методы государственного регулирования, т.е. экономические средства воздействия на предпринимательские отношения с помощью условий, влияющих на мотивацию поведения хозяйствующих субъектов.

При исследовании возможностей модернизации экономики региона, в первую очередь, необходимо понять, какие конкурентные преимущества и недостатки имеет анализируемый регион, каков уровень развития его отраслей как в сравнении с другими регионами страны, так и в сравнении с другими странами. Понимание степени развитости отраслей региона относительно остальных регионов и стран дает предварительное понимание множества источников новых технологий, которые, вероятно, после подробного изучения стоит заимствовать данному региону. Ведь заимствование уже существующих технологий, а не изобретение новых является гораздо более эффективным на этапе догоняющего развития.

#### **Библиографический список:**

1. Маркарян В.Р., Молчан А.С. Факторы устойчивого развития региональных социально-экономических систем в условиях глобализации экономического пространства // По-

литературный сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 95. С. 1011-1020.

2. Кошечев С.В., Стрельбицкая Я.В. Оценка инновационной активности субъектов региональной инновационной системы Краснодарского края // Известия СГУ (Сочи). – 2012. №4. С. 4-6

3. Болдырева Л.В., Солонина С.В. Институциональная диверсификация национальной экономики как ключевая парадигма повышения инвестиционной привлекательности российских регионов // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 99. С. 843-856.

*Ануфриева А.П., старший преподаватель; Ефанова Д.И., студент  
Кубанский государственный технологический университет, г. Краснодар*

## **УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЯМИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА**

*В статье рассматривается проблема инвестиционного кризиса в России, пути его предотвращения и влияния иностранных инвестиций на экономический рост (спад) и отражение этого процесса в экономической безопасности Российской Федерации.*

В настоящее время, в связи с обострившимися внешнеполитическими разногласиями, экономика России находится в сложной ситуации. Под угрозу ставится экономическая безопасность, так как основной проблемой в условиях санкций является зависимость нашей экономики, ее самодостаточность. В таких условиях, вопрос инвестиционной безопасности, которая является составной частью экономической безопасности, становится наиболее актуальным.

Важнейшей составляющей системного кризиса российской экономики в период рыночных преобразований явился глубокий инвестиционный кризис. Его основные проявления: существенный спад объемов инвестиций, сокращение совокупного инвестиционного потенциала, негативные сдвиги в функциональной, отраслевой и региональной структуре инвестиций, снижение эффективности использования формирующихся финансовых рынков [1].

Основные факторы, вызвавшие инвестиционный кризис:

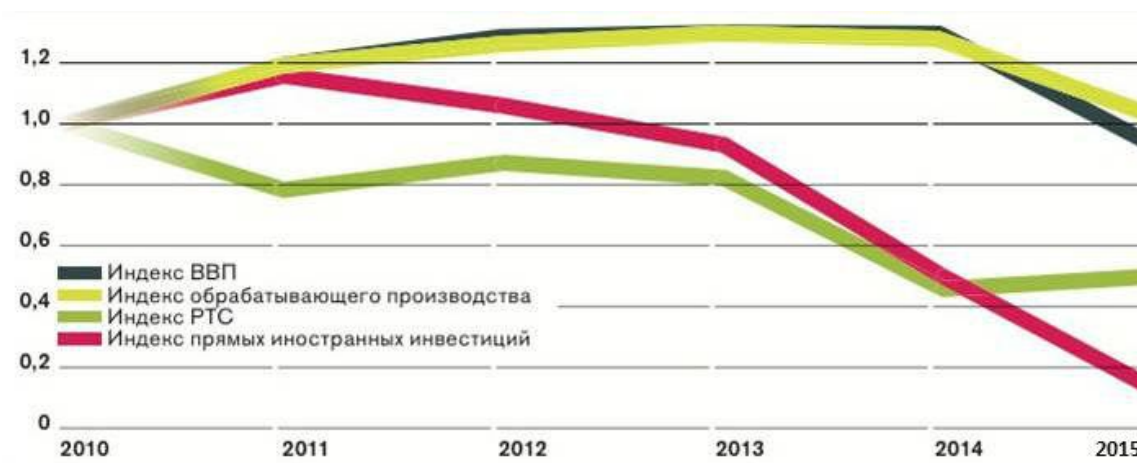
Инвестиционный кризис был обусловлен целым комплексом факторов, которые накопились за последние годы экономического кризиса. Основные причины снижения инвестиционной активности в российской экономике следующие:

- уменьшение валовых национальных сбережений;
- инфляционные процессы и снижение устойчивости национальной валюты;
- структурные деформации денежной массы;
- сокращение инвестиционных расходов бюджета при некомпенсированном росте финансирования инвестиций из собственных и привлеченных средств предприятий;
- обострение кризиса бюджетной системы;
- рост неплатежей;
- неустойчивое финансовое положение предприятий;
- нарушение процессов формирования общественного капитала, соотношения между системой процентных ставок и уровнем рентабельности реального сектора экономики;

- предпочтения в получении доходов на финансовом рынке, незначительный приток иностранных инвестиций;
- ошибочность экономической политики государства, опирающейся на либерально-монетаристскую модель рыночных преобразований, отсутствие государственной инвестиционной стратегии;
- несовершенство законодательства;
- отток денежного капитала из страны;
- медленный темп институциональных реформ и др. [2].

Всё-таки самую большую роль в снижении иностранных инвестиций играет геополитика, а также инфляционные процессы и колебание национальной валюты. Эти показатели выступают для стран-инвесторов предшественниками больших рисков вложения. Таким образом, согласно данным Российского статистического сборника, снижение инвестиций наблюдается уже с 2013 года.

Россия в 2013 году в инвестиционном рейтинге стран поднялась на 8 пунктов, заняв при этом 112 место, это, конечно, можно назвать положительным результатом, однако при этом необходимо отметить, что наша страна уступает Пакистану, Вьетнаму, Замбии, Гане, Таиланду, что в свою очередь уже несколько омрачает первоначальное впечатление от достигнутого и не позволяет назвать данное положение вещей удовлетворительным. Очевидно, движение вперед по намеченному пути с еще большим эффектом и отдачей может обеспечить только обоснованная, основательная и действенная инвестиционная политика [4].



**Рисунок 1 - Снижение прямых иностранных инвестиций на фоне других основных экономических показателей [5].**

Из такого рода инвестиционного кризиса страна сама по себе не выйдет, поэтому в этом случае, безусловно, требуется вмешательство государства, а точнее правильно выстроенной государственной инвестиционной политики.

Инвестиционную политику государства следует направлять на совершенствование правового обеспечения инвестиционных процессов; формирование организационного и институционального механизмов управления инвестиционной деятельностью на международном уровне, на уровне государства и регионов; повышение эффективности экономических рычагов развития инвестиционных процессов, в частности, налоговой, амортизационной и кредитно-денежной политики [3]. Важной задачей инвестиционной политики России на сегодняшний день является обоснование выбора приоритетных сфер вложения капитала из государственных источников финансирования и привлечение источников финансирования из вне.



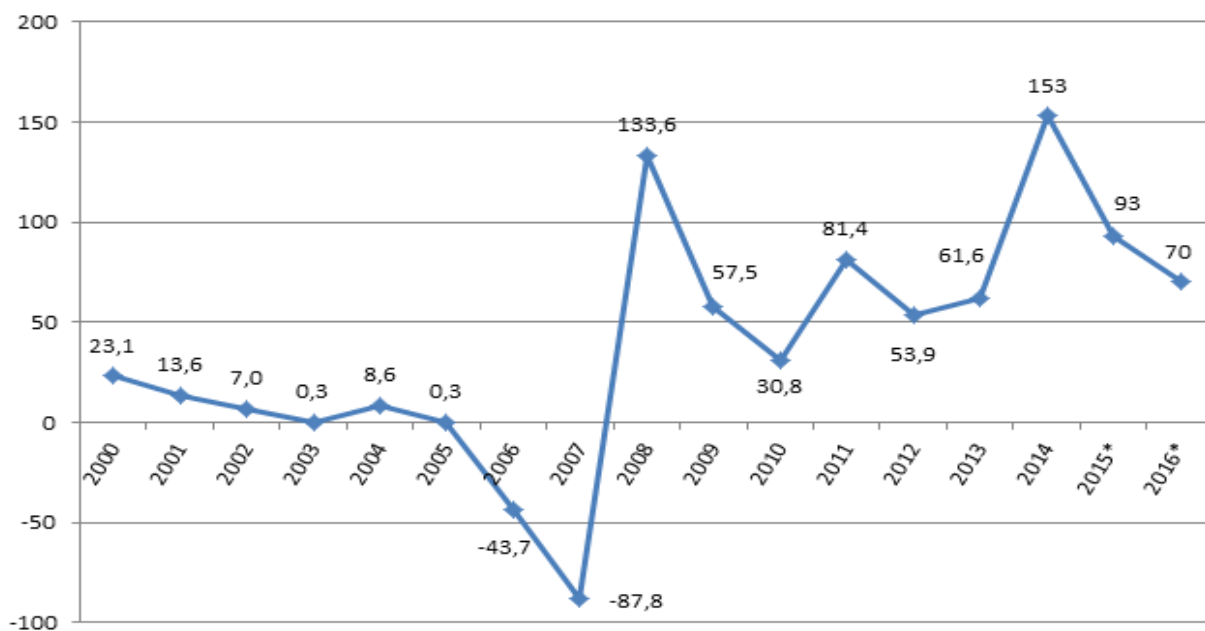
Также, одной из основных проблем, которую должна решать инвестиционная политика – это отток денежного капитала из страны.

По данным ЦБ РФ по итогам 2014 года отток капитала из России составил 153 млрд долларов США (рис. 1). На протяжении 15 лет (2000-2014 гг.) для российской экономики был характерен преобладающий вывоз капитала. До 2005 года включительно он был незначительным, особенно на фоне периода 2008-2014 годов и пиковых всплесков, приходящих на 2008 и 2014 кризисные годы (Рисунок 2).

Значительный отток капитала является большой проблемой для государства, в особенности, если речь идет о нелегальном оттоке капитала, так как в результате уменьшаются остающиеся в распоряжении государства денежные средства. Такая ситуация ведет к сокращению инвестиционных вложений; торможению развития экономики; снижению вклада денежных средств в человеческий капитал через развитие системы образования, медицины, культуры; препятствованию выполнения социальных программ и, наконец, ухудшению продовольственной безопасности и обороноспособности страны.

В основе такого высокого объема оттока капитала в 2014 году аналитики отмечают следующие причины:

- необходимость выплаты в 2014 году внешнего долга в размере 180 млрд \$, что позволило считать данную причину главной составляющей оттока;
- сужение возможностей для рефинансирования долга, отсутствие доступа к финансированию на внешних рынках вследствие введенных против России санкций;
- обесценивание рубля, особенно в декабре 2014 года, увеличило спрос на твердую валюту, в частности доллары США, что стало дополнительным толчком оттока капитала;
- сокращение инвестиций в российские рынки на фоне нестабильной экономической ситуации;
- из всей суммы оттока капитала в 2014 году (четвертый квартал) около 20 млрд долларов США приходились на сделки валютного РЕПО с банками, однако эти деньги должны быть банками возвращены.



**Рисунок 2 - Чистый отток (ввоз «-» / вывоз «+») капитала частным сектором в 2000-2015 годах и прогноз на 2016 год**

В процессе разработки инвестиционной политики необходимо учитывать опыт экономически развитых стран мира, но при этом обязательным является адаптация зарубежных положений к национальным условиям.

Основные задачи инвестиционной политики должны включать в себя:

- выбор и поддержку развития ключевых отраслей народного хозяйства;
- обеспечение конкурентоспособности современной продукции;
- поддержку развития малого и среднего бизнеса;
- обеспечение сбалансированности в развитии всех отраслей экономики страны;
- уменьшить всеми способами отток денежного капитала из страны [4].

Разработанная и принятая инвестиционная политика подлежит реализации с учетом четкого механизма ее внедрения, включающего в себя:

- выбор надежных источников и методов финансирования инвестиций;
- определение сроков и выбор органов, ответственных за реализацию инвестиций политики;
- создание необходимой нормативно-правовой базы для функционирования рынка инвестиций;
- создание благоприятных условий для привлечения инвестиций.

Инвестиционная политика должна быть сбалансированной и направленной на гармоничное дополнение внутренних инвестиций внешними, где определяющим фактором будут национальные интересы государства, его инновационное развитие. Дополнительными мерами по привлечению внешних инвестиций, которые будут направляться в приоритетные проекты, являются:

- дополнение существующей законодательной базы и разработка новой, предусматривающей льготы для иностранных инвесторов, которые намерены вкладывать средства именно в развитие наукоемких отраслей;
- обеспечение высокого уровня подготовки инвестиционных проектов в соответствии с международными стандартами;
- активное сотрудничество с международными инвестиционными и финансовыми структурами;
- эффективное информационное обеспечение потенциальных иностранных инвесторов относительно возможностей реализации инвестиционных проектов в России [4].

На основе проведенного исследования можно сделать следующий вывод о том, что важнейшее место в рассматриваемой проблеме занимает:

- 1) формирования устойчивой системы управления инвестициями, обеспечение надежных и долгосрочных источников финансирования инвестиций;
- 2) достижение цели на основе учета важнейших принципов (системности, комплексности, целенаправленности) в управлении инвестициями;
- 3) формирование правовой системы в управлении инвестициями экономики, обеспечение ее законодательных основ;
- 4) создание условий, необходимых для повышения уровня инвестиционной привлекательности государственно важных сфер и предприятий, оказание поддержки для улучшения инвестиционного климата;
- 5) формирование государственного и негосударственного контроля над системой управления инвестициями;

б) создание надежной информационной базы в системе управления инвестициями, обеспечение соответствующими информационно-коммуникационными технологиями и средствами.

Таким образом, если поставленные инвестиционной политикой задачи будут воплощены в течение 2016-2017 гг., то уже к 2020 году могут появиться первые положительные экономические результаты. России удастся сохранить свою инвестиционную и соответственно, экономическую безопасность и наконец, выйти на путь устойчивого экономического роста.

#### **Библиографический список:**

1. Аванесян М.Г., Черкасов М.Н. Возможность взаимодействия российских и зарубежных корпоративных образований при реализации крупных инновационных проектов // Проблемы современной экономики (Новосибирск). 2014. № 17. С. 15-19.
2. Болдырева Л.В., Солонина С.В. Институциональная диверсификация национальной экономики как ключевая парадигма повышения инвестиционной привлекательности российских регионов // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 99. С. 843-856.
3. Солонина С.В. Становление инновационной политики в условиях модернизации российской экономики / В сборнике: Поиск модели эффективного развития: экономико-правовые аспекты социохозяйственной модернизации на постсоветском пространстве. 2015. С. 258-268.
4. Молчан А.С., Ануфриева А.П. Зарубежный опыт финансирования инноваций в условиях глобализации рыночных отношений / В книге: The International Scientific and Practical Congress of Economists and Jurists "The global systemic crisis: new milestone in development or an impasse?" ISAE "Consilium". г. Давос, Швейцария, 2015. С. 34-39.
5. <http://www.gks.ru> – Федеральная служба государственной статистики.

*Ануфриева А.П., старший преподаватель; Пакалина А.В., студент  
Кубанский государственный технологический университет, г. Краснодар*

### **ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ИННОВАЦИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)**

*В статье рассматривается проблема влияния инноваций на экономическую безопасность региона на примере Краснодарского края, как ключевого фактора обеспечения его конкурентоустойчивости, даны рекомендации по повышению привлекательности региона.*

В процессе развития экономики под воздействием рыночных механизмов была выделена такая функция государства, как экономическая безопасность. Федеральные уровни власти обеспечивают защиту от масштабных угроз для населения. Однако обеспечение мер по стабилизации обстановки наиболее эффективно позволяют решить региональные органы власти.

Под экономической безопасностью понимается определенное состояние экономики, при котором есть возможность и готовность экономики обеспечивать защиту национальных, региональных, локальных, а также личных интересов населения, при определенных условиях негативного влияния внутренних и внешних факторов.

Под инновациями понимается введенный в употребление новый или значительно улучшенный продукт (товар, услуга) или процесс, новый метод продаж или

новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или во внешних связях.

Целью данной работы является исследование влияния инноваций на экономическую безопасность Краснодарского края, определение его места среди основных регионов-конкурентов и разработка рекомендаций по повышению привлекательности края.

Инновационность региона – это его способность к самообновлению, адаптации к изменениям и генерированию продуктов научно-технического прогресса. Мировой опыт показывает, что устойчивое развитие производства и поддержание его конкурентоспособности в долгосрочной перспективе зависит не столько от ресурсных возможностей, сколько от инноваций. Среди задач региона, которые определяют особенности стратегического управления инновациями, можно выделить расширенное воспроизводство региональных интеллектуальных ресурсов, развитие региональной инновационной инфраструктуры и создание благоприятных условий инновационной деятельности. Прежде всего, это воздействие оказывается через кадровую составляющую и систему образования. Развитый вузовский и научный сектор региона служат важнейшей интеллектуальной предпосылкой повышения уровня инновационного потенциала.

Рассмотрим на основе развития инфраструктурных комплексов экономическую безопасность региона на примере Краснодарского края, который является одним из важнейших регионов в составе РФ.

Краснодарский край – один из богатейших, динамично развивающихся регионов России. Самым большим достоянием края является сельское хозяйство, обеспечивающее продовольственную безопасность страны, курортно-рекреационный и туристические комплексы, которые открывают пути привлечения множества новых инвестиционных ресурсов. Продовольственная безопасность занимает особое место в экономической стабильности регионов и является первоочередной.

Для развития продовольственной безопасности в регионе необходимо решать социальные, экономические задачи, позволяющие развивать производства отечественным производителям, увеличивать государственную поддержку местных аграриев, развивать инновации и увеличивать кадровый потенциал, развивать транспортно-логистический комплекс региона, на основе развития инфраструктуры, системы перевозок и своевременного оказания логистических услуг [5; 8].

Развитие агропромышленных комплексов позволило Краснодарскому краю занять первое место в стране по производству зерна, сахарной свеклы, ягод; второе место – по производству мяса птицы, скота и яиц. В связи с этим Краснодарский край является крупнейшим поставщиком пшеницы в России (порядка 55% от общего объема поставок), что формирует предпосылки для создания крупнейшей продовольственной базы страны [4].

Инвестиции в продовольственный сектор со стороны иностранных компаний представляют собой как положительные, так и отрицательные аспекты. К положительным аспектам можно отнести усовершенствование технологических процессов на производстве, сокращение дефицита продуктов, создание конкурентной среды в данной отрасли экономики, повышение эффективности производства, сокращение безработицы и повышение квалификации персонала [6].

Основными составляющими инновационной безопасности являются увеличение количества организаций, которые занимаются разработкой и усовершенствованием технологических инноваций; доля затрат на науку в валовом региональном продукте; доля активных предприятий в общем объеме инновационных исследований и другие [8].

В Краснодарском крае создана одна из самых важных научно-исследовательских баз по переработке сельскохозяйственной продукции. Основными научными организациями являются Государственный научный центр «Южморгеология», ВНИИ риса, ВНИИ масленичных культур, Краснодарский НИИ сельского хозяйства, Северо-Кавказский зональный научно-исследовательский институт садоводства и виноградарства. Кубанский государственный университет, Кубанский государственный технологический университет и Кубанский государственный аграрный университет – являются центрами прикладной науки.

Краснодарский край обладает высоким научно-техническим потенциалом, при этом недостаточно развита инновационная система, в целом, и ее инфраструктуры, включая финансовое, информационное, консалтинговое, маркетинговое обеспечение. Отсутствие информационной составляющей в инновационной инфраструктуре снижает инвестиционную активность территории.

Для повышения уровня инновационного потенциала региона необходимо задействовать различные ресурсы, в том числе трудовые, научные и технические. При этом, существуют показатели, отрицательно влияющие на эффективную деятельность инновационной инфраструктуры (таблица 1).

Таблица 1

**Факторы, препятствующие развитию инноваций.**

№ п/п	Факторы	Процент
1	Недостаток собственных средств	29,3
2	Стоимость нововведений	22,4
3	Малая поддержка со стороны государства	15,6
4	Риски	14,3
5	Низкий потенциал инноваций	9,8
6	Низкая квалификация рабочих	7,2
7	Минимальный спрос на инновационные услуги и товары	7
8	Нет информации о новых технологиях	4,3
9	Нет данных о рынках сбыта	3,8

Согласно таблице 1, мы видим, что самым проблематичными факторами в развитии инноваций является недостаток собственных средств, поддержка государства и риски. Решение данных проблем зависит в высокой степени от налоговой, кредитно-банковской и бюджетной политики региона, направленной на укрепление инвестиционного потенциала всех видов бизнеса, направленных на инновационное развитие хозяйства региона. Основным источником финансирования капиталовложений в инновации, как известно, остаются собственные средства региона.

На основании вышеизложенного, приоритетными направлениями развития инновационного потенциала регионов в настоящее время являются:

- индустрия наносистем;
- телерадиокоммуникационные технологии;
- науки о жизни;
- транспортные и космические технологии;
- энергоэффективность и энергосбережение, включая ядерные технологии;
- рациональное природопользование;
- системное прогнозирование развития общества.

Таким образом, потенциал устойчивости экономического развития региона представляет собой целую систему взаимосвязанных потенциалов, отражающих со-

стояние региона с точки зрения наличия труда, ресурсов и капитала на исследуемый момент, а также степень способности этих потенциалов обеспечивать и воспроизводить относительно устойчивое социально-экономическое развитие территории. Проведенное исследование подчеркивает значимость эффективного функционирования инфраструктурных комплексов территории, которые способствуют экономическому росту и благосостоянию населения и, тем самым, повышают экономическую безопасность (устойчивость) региона.

#### **Библиографический список:**

1. Закон Краснодарского края от 5 апреля 2010 г. N 1946-КЗ «О государственной поддержке инновационной деятельности в Краснодарском крае».
2. Молчан А.С., Тринка Л.И., Чаплиев В.А. Инновационное развитие экономики Краснодарского края как ключевой инструмент преодоления кризисных явлений в региональной экономике // Экономика и предпринимательство. 2014. № 12-4 (53-4). С. 245-249.
3. Молчан А.С., Ануфриева А.П. Инновационный потенциал региональной экономической системы: условия формирования и факторы развития // Экономика и предпринимательство. 2014. № 4-2 (45-2). С. 880-883.
4. Молчан А.С., Кочьян Г.А., Шадрин Ж.А. Трансформация угроз экономической безопасности в продовольственной сфере /В книге: The International Scientific and Practical Congress of Economists and Jurists "THE GLOBAL SYSTEMIC CRISIS: NEW MILESTONE IN DEVELOPMENT OR AN IMPASSE?" ISAE "Consilium". г.Давос, Швейцария, 2015. С. 153-157.
5. Кизим А.А., Старкова Н.О., Михайлюк О.В. Аутсорсинг информационно-интеллектуальных процессов современного предприятия // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). 2011. №35.
6. Болдырева Л.В., Солонина С.В. Институциональная диверсификация национальной экономики как ключевая парадигма повышения инвестиционной привлекательности российских регионов // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 99. С. 843-856.
7. Никулина О.В., Покуль В.О. Маркетинговая концепция реализации инновационных идей // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2009. №24 (57).
8. Сорокожердьев В.В., Пименов Г.Г., Солонина С.В. Содержание, принципы и цели осуществления государственной экономической политики в современных условиях / В книге: Проблемы формирования эффективной социально ориентированной модели хозяйственного развития России. Краснодар, 2014. С. 59-98.

*Ануфриева А.П., старший преподаватель; Рип К.И., студент  
Кубанский государственный технологический университет, г. Краснодар*

### **ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА**

*В статье рассматривается проблема безработицы и ее влияние на экономическую безопасность региона*

Экономическая безопасность страны зависит от экономической безопасности регионов, которые входят в ее состав. Разные авторы выделяют всевозможные показатели экономической безопасности региона, однако все они сходятся к основному показателю – безработице.

Безработица – это наличие в стране людей, составляющих часть экономически активного населения, которые способны и желают трудиться по найму, но не могут найти работу [1].

Существует естественный уровень безработицы – это такая ситуация на рынке труда, при которой спрос на труд и предложение труда совпадают. Экономисты отмечают безработицу как нормальное, необходимое явление [2].

Однако наблюдается вероятность того, что спрос на труд будет гораздо выше, чем предложение на этот самый труд, что вызовет большие проблемы как для экономики региона, так и для экономики страны в целом.

Безработица страшна тем, что она приводит к:

- прямому падению ранее достигнутого уровня жизни – рост безработицы снижает покупательный и инвестиционный спросы, сокращает объемы сбережений у населения;
- обесцениванию последствий обучения;
- сокращению производства;
- затратам на помощь безработным – несмотря на то, что пособия по безработице всегда меньше заработной платы и имеют временный характер, тем не менее для бюджета субъекта это большие затраты;
- утрате квалификации – чем дольше человек находится без работы, тем хуже становятся его профессиональные качества и знания, а в дальнейшем это вызывает ещё одну потребность – либо идти на переквалификацию, либо на улучшение квалификации;
- снижению налоговых поступлений;
- резкой дифференциация в доходах.

Таковы основные последствия безработицы в регионе. Они носят экономический характер, хотя есть и много социальных последствий, вытекающие из первых, такие как социальные конфликты между имущими и неимущими.

Рассмотрим уровень безработицы за 2014-2015 гг. в Краснодарском крае, как в одном из основных регионов Российской Федерации (табл. 1):

Таблица 1

**Уровень безработицы в 2014-2015 гг. в Краснодарском крае, тыс. чел [3].**

Экономически активное население		В том числе	
2014 год		Занятые	Безработные
I квартал (в среднем за месяц)	2625,5	2469,6	155,9
IV квартал (в среднем за месяц)	2577,5	2429,5	148,0
2015 год			
I квартал (в среднем за месяц)	2634,2	2478,0	156,2
IV квартал (в среднем за месяц)	2735,1	2574,0	161,1

Согласно данным Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю безработица за 2014-2015 гг. увеличивается. В 2014 г. был спад количества безработных на 7,9 тыс. человек за счёт уменьшения экономически активного населения (на 48 тыс. чел.). А вот в 2015 г. увеличение количества безработных в нашем крае гораздо заметнее (на 4,9 тыс. чел.) И это несколько не связано с уменьшением количества экономически активного населения (оно увеличилось на 100,9 тыс. чел.) Это связано с закрытием предприятий по следующим причинам:

- продажа бизнеса – больше всего за 2014 г. в сфере общепита, услуг, туризма, торговле;
- банкротство предприятий – только за январь-март 2015 г. обанкротилось 78 предприятий, что оказалось втрое больше, чем в 2014 г [4].

Таким образом, можно сказать, что чем больше предприятий закрывается, тем больше людей становится безработными, а чем больше безработных людей, тем больше закрывшихся предприятий. То есть существует заметная прямая взаимосвязь. Предприятия закрываются в большинстве случаев, потому что снижается покупательская способность. И эта ситуация видна не только в нашем крае, но и в других регионах Российской Федерации.

Что касается выплат по безработице, то она составляет всего 4900 руб. [5], особенно если учитывать, что прожиточный минимум для трудового населения составил 10025 руб. (IV квартал 2015 г., по Краснодарскому краю) [6]. Если же в течение 12 месяцев со дня признания безработным человек не смог найти работу, то ему выплачивается всего 850 руб. в месяц, что, учитывая уровень прожиточного минимума в день – приблизительно 334,2 руб. – ничтожно мало.

Исходя из вышесказанного, можно обозначить основные угрозы, наносимые экономической безопасности региона, безработицей:

а) появление мошенников, бандитов и других преступников, совершающих, в первую очередь, экономические преступления. Данная угроза проявляется в:

- усилении социальной напряжённости;
- повышении уровня преступности;
- «краже» денежных средств у населения, а, следовательно, и у государства, так как снижается уровень налоговых поступлений;

б) увеличение суммы денежных поступлений из регионального бюджета на выплаты по безработице, а, следовательно, уменьшение суммы денежных средств, направленных на реализацию других программ и задач в регионе;

в) переезд в другой регион или другую страну – если есть возможность, то люди стараются уехать из неблагоприятного региона, а это чревато последствиями:

- переезд специалистов из-за чего остаются менее квалифицированные работники;
- перенаселение в других регионах (странах) вызывает рост безработицы среди местного населения.

Подводя итоги данной работы можно сказать, что безработица – один из самых разрушительных факторов, влияющих на экономическую безопасность региона, а, следовательно, и государства. Поэтому государство должно обратить особое внимание на уменьшение уровня безработицы, а именно увеличить сумму пособия по безработице и количество рабочих мест, что приведет к восстановлению или созданию производства, а также развитию бизнеса.

#### **Библиографический список:**

1. Центр управления финансами – Электронный ресурс – <http://center-yf.ru/data/Kadroviku/Vliyanie-bezraboticy.php>
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю – Электронный ресурс – [http://krsdstat.gks.ru/wps/wcm/connect/ross-tat\\_ts/krsdstat/resources/b211ca.htm](http://krsdstat.gks.ru/wps/wcm/connect/ross-tat_ts/krsdstat/resources/b211ca.htm)
3. Кубань 24 – Электронный ресурс – <http://kuban24.tv/item/za-tri-mesyatsa-na-kubani-obankrotilis-78-torgovyih-firm-119848>
4. Молчан А.С., Байкенич В.Е., Болгарская А.Д. Влияние бедности и малообеспеченности граждан на экономическую безопасность государства // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2015. № 2. С.11-15.
5. Потребительская корзина и прожиточный минимум – Электронный ресурс – <http://potrebkor.ru/minimum-krasnodarskiy-krai.html>



## **ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ САМООБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ**

*В статье рассматриваются некоторые аспекты развития самообразовательной деятельности студентов технических специальностей в процессе обучения на основе применения информационных технологий.*

Использование информационных технологий в профессиональной сфере вызывает необходимость переосмысления образовательного процесса высшей школы, а вслед за этим существенного преобразования педагогических условий в блоке общепрофессиональных дисциплин. Анализ психолого-педагогической и нормативно-правовой литературы свидетельствует, что сегодня специалист-выпускник высшей школы должен иметь более высокий уровень готовности к профессиональной деятельности, обеспечивающий его конкурентоспособность на рынке труда, а также способность к непрерывному самообразованию с целью профессионального самосовершенствования [1].

Важной особенностью в развитии личности является профессиональное самоопределение и самоактуализация, проявляющиеся в виде длительного процесса развития отношения человека к своей будущей или реальной профессии [2].

Система умственного и мировоззренческого самовоспитания, влекущая за собой волевое и нравственное самоусовершенствование, но не ставящая их своей целью, строится обычно по образцу систематизированных форм обучения, но регулируется самим субъектом.

Опираясь на достижения в области информационных технологий, работы современных авторов и раскрывая некоторые аспекты развития самообразовательной деятельности будущих специалистов, можно выделить важные компоненты успешной самообразовательной деятельности:

- организация поэтапного движения к достижению заданных целей, контроля и оценки каждого этапа с помощью системы критериев, корректирования отклонений от содержания;
- совершенствование образовательной среды;
- моделирование индивидуальной образовательной траектории обучающегося в границах общей образовательной среды [3,4].

Рассматривая аспекты развития самообразовательной деятельности студентов, можно отметить, что взаимная деятельность обучающего и обучаемого обусловлена координацией их стратегий для создания комфортной среды при освоении курса. Целью такой деятельности является предоставление обучающимся возможности максимальной самореализации с помощью совместного отбора видов учебной деятельности, адекватных поставленным задачам, и установка на достижение успеха в движении по индивидуальной траектории изучения дисциплины.

Применение информационных технологий в самообразовательной деятельности студентов позволяет более интенсивно изучать теоретический материал, формировать абстрактно-логическое и пространственно-образное мышление [5].

Использование информационных технологий в учебно-методическом обеспечении открыло новые возможности для развития самообразовательной деятельности

студентов всех форм обучения, организации изучения графических дисциплин на современном уровне образования, однако при этом ряд проблем еще не изучен и требует своего осмысления.

#### **Библиографический список:**

1. Молчанова Е.В., Сердюк И.И. Проблемы востребованности и конкурентноспособности специалистов. Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. – Т.3. – №11. – С.209-211.
2. Сердюк И.И. Проблемы повышения качества профессионального образования. // Научно-методический электронный журнал "Концепт". 2014. – Т. 20. – С. 4046-4050.
3. Чернухина Н.В. Факторы формирования личностных качеств будущего специалиста, способствующих развитию у него внутренней свободы: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата педагогических наук / Кубанский государственный университет. Краснодар, 2007.
4. Сердюк А.В., Матвиюк В.М. Основные проблемы и перспективы развития информационного общества на современном этапе // В сборнике: Первые шаги в науку: Современные проблемы и перспективы развития. Материалы I (первой) краевой научно-практической конференции преподавателей и студентов среднего профессионального образования. Краснодар, 2013. С. 205-207.
5. Матвиюк В.М. Проблемы информатизации математического образования в СПО // В сборнике: Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. Материалы II Межвузовской научно-практической конференции; под общ. редакцией Е. В. Королюк. 2014. С. 101-103.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Абрамова Л.Р., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСТОЧНИКОВ ПРАВА**

*В статье рассматриваются проблемы, связанные с многозначностью понятия «источник права» и отсутствием единого определения данного термина, проблема соотношения терминов «источник права» и «форма права». Авторы исследуют вопросы классификации источников права и их системно-иерархического построения.*

Одной из основных категорий в юриспруденции является понятие «источник права», вопрос о котором в отечественной юридической науке является одним из дискуссионных. Категория "источник права" используется не в одном значении, а в нескольких, и в этой связи мы можем говорить о неоднозначности, двусмысленности данного термина. Уже по этой причине среди теоретиков и практиков ведутся дискуссии, встречаются противоречивые его оценки, разнополярные взгляды на одно и то же понятие, многообразие всевозможных подходов и теорий и т.д. Противоречивость, неясность, двусмысленность и многозначность любого понятия всегда вызывает определенные трудности его использования и приводит к неверным выводам, что является основанием для нескончаемых дискуссий по одному и тому же вопросу.

В отечественной юридической науке не единожды акцентировалось внимание на важность и значимость вопросов, связанных с источниками права, так как научные воззрения и представления о них являются одной из исходных точек в процессе изучения права. На сегодняшний день мы можем констатировать тот факт, что среди теоретиков права и практиков отсутствует единое определение права, которое необходимо как для науки, так и для правильного правоприменения. Если исследовать ис-

точники права в широком смысле, можно говорить о периодических изданиях, в которых осуществляется публикация правовых актов (например, Собрание законодательства РФ), об источниках права, как о той воле, которая находит свое закрепление в текстах юридических документов (например, «Воля народа») [1]. Считается, что термин "источник права" принадлежит древнеримскому мыслителю Титу Ливию, который называл Законы XII таблиц источником всего публичного и частного права (*fonsomnispubliciprivatiquejuris*) [2]. С тех самых пор проблема унифицированного толкования и понимания термина «источник права» и появилась. Исследовав юридическую литературу можно сделать следующий вывод: учеными по – разному определяется и само понятие «источник». Не вдаваясь в полемику относительного данного вопроса, стоит сказать, что это осложняет выработку единого определения и «источника права». Выделяют два основных компонента категории «источник права»: внешняя форма – «выражение вонне содержания» правовой норм, и конститутивный элемент – «придание норме качества правовой нормы». Понятие источника права в теории юриспруденции различаются в зависимости от типа право понимания того или иного автора, а сам их перечень и иерархия варьируются в связи с конкретными обстоятельствами места и времени существования государственно организованного общества [3].

Вопрос о соотношении «формы права» и «источника права» является также одним из дискуссионных. По данному вопросу существует два противоположных варианта решения данного вопроса и подхода. Одна группа ученых предлагают заменить понятие "источник права" понятием "форма права", вторые предлагают обозначать термином "источник права" источники права в материальном смысле, а юридические (формальные) источники права называть источниками правовых норм, но при этом сторонники второй точки зрения не дают ответов на вопрос, каким образом и в каком виде могут существовать правовые нормы, кроме как в форме объективно существующего права. В этом значении понятия "источник права" и "источник норм права" являются тождественными. В учебной литературе различным смысловым оттенкам терминов и понятий «источник права» и «форма права» не придается особого значения, и они определяются как синонимы. Вопрос о классификации источников права и об их видах является также одним из дискуссионных. Выделяются различные основания для выделения тех или иных видов, все они исходят из понимания самой категории «право», как ключевой и центральной, и исходя из существующей правовой и общественной системы в государстве и его вмешательства в правовую действительность. Несмотря на многочисленное количество видов источника права, некоторые из них совершив длительную историческую эволюцию, сохранились в правовых системах большинства стран (нормативно-правовой акт, судебный прецедент, правовой обычай), от других же не осталось и следа. Третьи же утратили свою практическую пользу и значимость, однако сохранили свою историческую ценность. Таким образом, можно сделать вывод: проблема определения категории «источник права» и всех входящих в нее компонентов и вопросов, была и остается неразрешённой, однако от смысла, который вкладывается в понятие "источник права", зависит направленность и восприятие правовых процессов и осуществление правоприменения, ведь только логически верно систематизированное и структурированное понимание категории «источник права» может способствовать осуществлению многих правовых исследований, глубокому осмыслению правовых процессов, помочь теоретикам и правоведам лучше понимать друг друга и ориентироваться в правовой действительности.

### **Библиографический список:**

1. Изаксон Р.А. Актуальные проблемы источников права //Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. 2014 № 3. С.2 - 8.
2. Дождев Д.В. Римское частное право. Учебник для вузов. М., 2004.
3. Иванюк О.А. Источники права: проблема определения // Журнал российского права. 2007 №9. С. 1 – 5.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Агаркова А.М., магистрант  
Кубанский государственный университет*

## **ПРОБЛЕМЫ ПОНЯТИЯ И КЛАССИФИКАЦИИ ФУНКЦИЙ ПРАВА**

*В статье рассматривается необходимость исследования понятия и классификации функций права, различные точки зрения и основные моменты противоречий.*

В современной теоретической науке тему функции права нельзя назвать новой, поскольку исследование ее началось ещё в конце 19 - начале 20 века. Но по сей день остается ряд дискуссионных вопросов, которые не достаточно глубоко изучены. К сожалению, в настоящее время данной проблематике уделено очень мало внимания, хотя вопросы о понятии и классификации остаются спорными, и среди ученых-юристов нет единство взглядов по этим основным аспектам.

Функции права являются наиболее существенной стороной воздействия на общественные отношения, в которой раскрывается социальное назначение права и общечеловеческая природа. Очень важно разобраться с понятийным составляющим данной темы. Существует три направления понимания понятия функций права. Одни правоведы под функциями права понимают основные стороны воздействия права на общественные отношения и поведение людей. Другая точка зрения говорит о том, что функции права - это основные направления правового воздействия, которые выражают роль права в организации общественных отношений. Последняя точка зрения исходит из того, что под функциями права следует понимать единое социальное назначение направления воздействия права на общественные отношения [2]. На основе точек зрения можно сделать обобщающий вывод о том, что понятие функций права как социальное назначение права, или же воздействие его на общественные отношения, нельзя рассматривать как взятые в отдельности понятийные элементы, поскольку они не будут исчерпывать понятие. Если функции права понимать как социальное назначение, тогда есть риск что данное понятие будет носить слишком общий характер, ограниченный целями и задачами, которое призвано решать право, поскольку назначение характеризует право с точки зрения соответствия целями всего общества.

Если рассматривать понятие функций права как основную сторону воздействия на общественные отношения, то будет упускаться из виду направляющий момент этого воздействия, а также потеряна основа, которая разобьется на массу мелких подробностей. Из этого следует, что понятие функций права собирательно, оно включает и направление воздействия, и назначение.

Проблема классификации функций права также как и понятие функций права достаточно хорошо изучена учеными-правоведами, однако ее проблемы довольно часто поднимают не только теоретики, но и представители отраслевых направленностей. Это связано прежде всего с тем, что на доктринальном уровне и по сей день не сложилось единого мнения по поводу оснований классификации функций права, принципов. Стоит

заметить, что лишь в системе, в сопоставлении одних элементов другим, можно выделить и дать определенную характеристику конкретно взятой функции права.

Классическим деление функций права является деление предложенное С.С. Алексеевым на общесоциальные и собственно правовые [3]. К общесоциальным, как правило, относят экономические, политические, воспитательные и другие функции, которые выступают регуляторами в различных сферах общественной жизни. К правовым, или же специально-юридическим, относят охранительную и регулятивную функцию. Но классическая формула деления поддерживается не всеми теоретиками. К примеру, О.В. Макаров критикует такое деление, считая, что регулятивная и охранительная функции могут также относиться и к общесоциальным, поскольку наряду с экономической, политической, воспитательной и другими функциями выражают роль права как регулятора общественных отношений [4]. Имеется мнение и совсем противоположное этому. М.Н. Марченко считает, что функции относимые к общесоциальным, возможно разделить на регулятивную - статистическую, регулятивную - динамическую и охранительную, поскольку правовое регулирование общественных отношений осуществляется и в политической, и в экономической, и в других сферах.

Некоторые авторы считают выделение функций права через призму функций государства, аргументируя свою позицию тем, что государство осуществляет свои функции в правовых формах, с использованием правовых средств [5].

Определенные вопросы возникают по поводу восстановительной функции. Ее рассматривают как основную, как относительно обособленное образование, которое подразумевает специфический комплекс воздействия правовых средств на сознание, волю, поведение субъектов права, для приведение в нормальное состояние, которое было нарушено неправомерными действиями иных субъектов права.

Таким образом, дальнейшее изучение темы функций права необходимо, поскольку функционирование правовой системы находится в постоянном развитии, происходят изменения в общественных отношениях, на которые влияет право.

#### **Библиографический список:**

1. Радько Т. Н. Методологические вопросы правоведения. Саратов. «Наука», 1998, - 284 стр.
2. Комаров С.А., Малько А.В. Теория государства и права. Учебник. – М.: Норма, 1999. – 426с.
3. Алексеев С.С. Проблемы теории права. Курс лекций в 2-х т. Свердловск, 1972. Т.1. С.94-95
4. Марченко М.Н. Проблемы теории государства и права: Учебник. М.: Проспект, 2001. с. 56-57
5. Медведев Е. В. Классификация функций права // История государства и права. 2012. N 6

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Алиева А.Ф., студент 1 курса ЮФ  
Кубанский государственный университет*

### **ЗАКОНЫ МАНУ КАК ПРАВОВОЙ ИСТОЧНИК В ДРЕВНЕЙ ИНДИИ**

*Законы Ману- это весьма ценный и важный источник, способствовавший более точному и правильному изучению социально-экономической истории и культуры жителей Древней Индии.*

Законы Ману являются сборником так называемых стихотворений, содержащих в себе морально-нравственные наставления, от имени величайшего прародителя, а также человека-полубога Ману.

Слово "дхарма" происходит от санскритского "то единое, что охватывает и поддерживает все вещи вместе" и означает вечный космический порядок.

Как известно, в Древней Индии существовало достаточно яркое сословное деление на так называемые касты. Все мирное население делилось на 4 касты: брахманы, кшатрии, вайши и шудры. Опираясь на данное сословно-кастовое деление населения, дхармашастры закрепляют четкое разграничение религиозно-правовых норм. В главах дхармашастрах наблюдается четкая регламентация правил и норм поведения каст в общении друг с другом.

В законах Ману наблюдалась весьма интересная тенденция в брачно-семейных отношениях. Несмотря на то, что высшей дхармой в отношениях между мужем и женой считают «взаимную верность до смерти», муж имел право жениться несколько раз, а так же самостоятельно принимать решение о разводе. Женщина же не имела практически никаких прав. Она должна была беспрекословно подчиняться мужу и не имела права уйти от него, даже если он продал ее в рабство, она все еще принадлежала ему. В Законах Ману четко определено положение женщины в браке. Она должна почитать мужа как бога, даже если он лишен добродетели. Нередко после смерти мужа, женщины приходили к достаточно ужасающему решению, они совершали саможигания. Уголовное право по законам Ману для своего временного промежутка представлено достаточно высоким уровнем своего развития. В данном источнике предоставлена некая «иерархия» преступлений, по тяжести вреда. На первом месте находятся преступления против государства. Наглядным примером является ст.280 гл.9, в которой говорится о том, что если человек посягнется на взлом царского склада, храма, слонов и т.д, то без промедления последует смертная казнь виновника. Далее следуют преступления против собственности и против личности.

Согласно религиозным воззрениям, царская власть обожествлялась. Царь являлся неким посланником бога. Законы Ману четко регламентировали его особую дхарму (обязанности). Самой основной из них была забота о подданных. Но в то же время, при защите своего народа царь мог использовать различные методы, например сбор налогов (бали). Помимо этого рассматривались так называемые «приношения плодов». Однако древнеиндийские государства нельзя назвать теократическими, ярким примером этого является то, что Ашока называл себя не богом, а «милым богам». Если подробно рассмотреть данный вопрос, то можно определить, что Законы Ману обожествляют, скорее всего, не человека-бога, который может быть "глупым, жадным, необразованным" (VII, 30), "приверженным к порокам" (VII, 46), а его власть.

Так же Законы Ману предусматривали специальную группу чиновников. Артхашастра предусматривает наличие в стране чиновников, которые призваны надзирать за царскими пастбищами, судостроением и пр. С развитием в различных общественных сферах, возникает необходимость создания новых типов чиновников. Например, чиновники, регулирующие экономическую сферу общества, которые ведали сбором налогов, государственной казной. Эти чиновники, согласно Законам Ману, должны были обладать "честностью, умом и твердостью" (VII, 60). Так же существовали особые чиновники, ведавшие делами армии, регулирующие снабжение армии. В завершении, можно сказать, что варновый слой, закрепленный в Законах Ману, несет в себе осознание того, что люди различны и что существует социальное расслоение общества, причем у каждого человека свое место в жизни и свой жизненный долг.

Также Законы Ману позволяют проследить тенденцию к разрастанию норм права на те сферы общественной жизни, которые в предыдущие годы регулировались традициями, обычаями и религиозными тенденциями. Но в тоже время религия все еще является мощным фактором психологического воздействия на людей, призванного внушать уважение и доверие к праву.

#### **Библиографический список:**

1. История государства и права зарубежных стран. Часть 1. Учебник для вузов. Изд.2.-е, стереотип. Под ред. Проф. Крашенинниковой Н.А. и проф. Жидкова О.А.
2. История государства и права зарубежных стран / Под ред. О.А. Жидкова и Н.А. Крашенинниковой. Т. 1 - М., 2004. - 807с.

*Арутюнов Э.К., д.ю.н., профессор; Антонов А.А., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **ПРАВОВОЙ НИГИЛИЗМ В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ**

*В данной статье рассматриваются различные формы проявления правового нигилизма. Так же приведены некоторые исторические предпосылки правового нигилизма в современном обществе и пути преодоления этого негативного явления.*

В настоящее время, многие правоведы, обеспокоены проблемой распространения в российском обществе, отрицательного или безразличного отношения к праву. В условиях построения правового государства и гражданского общества, эта проблема является особенно актуальной.

Для развития и совершенствования российской правовой системы, необходимо, чтобы права людей были высшей ценностью общества, а законодательные акты и правоприменительная практика соответствовали интересам общества.

Нигилизм (в пер. с лат. — «отрицание») выражает негативное отношение субъекта (группы, класса) к определенным ценностям, нормам, взглядам, идеалам, отдельным, а подчас и всем сторонам человеческого бытия, это одна из форм мироощущения и социального поведения [1].

В современном российском обществе можно увидеть проявление различных форм правового нигилизма. Самая яркая это сознательное несоблюдение законов, эта форма проявляется в различных сферах нашей жизни: несоблюдение трудовой дисциплины, умышленное совершение административных проступков и серьезных уголовных преступлений. Так же наблюдается «массовое неисполнение» законов, причиной данного явления является незнание гражданами законов нашей страны, чаще всего проявляется на «бытовом» уровне. Наиболее опасной формой, на наш взгляд, является распространение нигилистского подхода, путем активной пропаганды с целью разложения общественного строя и ослабления государства западными средствами массовой информации. К сожалению, такой подход напоминает «бомбу замедленного действия», ведь именно молодежь больше всего подвержена влиянию рекламных роликов, кинофильмов, литературных произведений в которых упор делается на образ жизни, отрицающий закон, иногда преступность даже восхваляется. Все это ведет к появлению среди молодого поколения особых социальных норм, которые оправдывают антизаконное поведение, и иногда существуют даже общественные санкции, за следование некоторым нормам закона. Так же хотелось бы заметить, что нигилистские веяния так же исходят от самого государства, это проявляется тогда, когда, представители власти

нарушают нормы права, либо когда различные государственные органы издают нормы права, противоречащие друг другу. Это мало того что порождает правовой нигилизм, но в добавок, у населения теряется доверие к действующей власти.

Анализируя историю российского государства, можно прийти к выводу о том, что множество факторов повлияло на развитие правового нигилизма в умах людей, это и нахождение русского народа долгое время под гнетом татаро-монгольского ига, это и длительные периоды деспотической власти, неизгладимый отпечаток на наше общество наложило и крепостное право. В годы советской власти, это различные виды репрессий, командный метод управления обществом, ценности общества стояли ниже ценностей государства. На современном этапе общество находится в стадии поиска своих идеалов и интересов, необходимо поддерживать правовое образование граждан. Отрицательно влияющими факторами являются: несовершенная правовая система, не всегда эффективная работа правоохранительных органов, слабость позиций правозащитных организаций, ослабление роли религиозных организаций, воспитательных учреждений. Здесь же следует заметить и далеко не эффективную правоприменительную практику исполнительных органов власти, в частности, широко бытующие в ней коррупцию, бюрократизм, волокиту, неуважительное отношение к заявлениям и обращениям граждан со стороны чиновников [2].

С правовым нигилизмом в обществе нужно бороться и искоренять его, так как он отрицательно влияет на развитие нашего государства. Для этого необходимо определенное реформирование нашего общества, в частности права и свободы человека должны быть гарантированы не только в законах, но и на практике, так же, на наш взгляд, нужно повысить качество принимаемых нормативных актов, путем усиления процедуры проверки и контроля текстов законов. Правовое воспитание населения находится в упадке, необходимо менять сложившуюся ситуацию, это возможно сделать путем увеличения роли правозащитных организаций в РФ. Правовой нигилизм имеет в нашей стране благодатнейшую почву, которая всегда давала и продолжает давать обильные всходы [3].

Родственным явлением является правовой идеализм, это с одной стороны противоположное понятие относительно темы нашего исследования, однако они имеют схожие истоки и последствия, следовательно искоренять нужно одновременно и правовой идеализм и правовой нигилизм.

#### **Библиографический список:**

1. Пиголкин А.С., Головистикова А.Н., Дмитриев Ю.А., Саидов А.Х. / Под ред. А.С. Пиголкина. — М.: Юрайт-Издат, 2005. — 613 с.
2. Радько Т.Н. Издательство ""Проспект", 2014 г. — 521 с.
3. Матузов, Н. И. Правовой нигилизм и правовой идеализм как две стороны «одной медали» // Правоведение. 1994 №2.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Асатрян А.Л., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **РОЛЬ ПРЯМОГО И НЕПОСРЕДСТВЕННОГО ПРАВОТВОРЧЕСТВА В ГРАЖДАНСКОМ ОБЩЕСТВЕ**

*Правотворческий процесс в Российской Федерации характеризуется стремлением к укреплению демократических основ, повышению внимания к качеству и целе-*



*сообразности принимаемых нормативно-правовых актов, а также привлечением общества к разработке и обсуждению законодательных актов.*

В общей теории права существуют различные подходы к определению правотворчества. Так, например, В.С. Нерсесянц определяет правотворчество как форму (и направление) государственной деятельности, связанную с официальным выражением и закреплением норм права, которые составляют нормативно-правовое содержание всех действующих источников позитивного права. По мнению В.В. Иванова, правотворчество – это система организационно – процессуальных действий субъектов права (государственных и негосударственных), направленная на установление (создание, изменение, отмену) правовых норм.

В теории выделяются пять основных видов правотворчества: законотворчество, подзаконное правотворчество, прямое, непосредственное правотворчество, локальное нормотворчество местного самоуправления, договорное нормотворчество.

Конечно в развитие гражданского общества все виды правотворчества имеют особое значение, но хотелось бы выделить вид прямого и непосредственного правотворчества, который на наш взгляд очень важнейший и особый для гражданского общества.

По сколку гражданское общество является следствием представительной демократии и свободных рыночных отношений в ней не общество служит власти, а власть служит обществу. И это власть в свою очередь проявляется через свободные выборы и референдумы.

Референдум - это форма непосредственного волеизъявления граждан, выражающаяся в голосовании по наиболее значимым вопросам общегосударственного, регионального или местного масштаба.

На пути создания гражданского общества существует два препятствия:

- Сопrotивление государственной власти, которая не хочет находиться под контролем общества, любой правитель мечтает о тирании и неограниченной власти.
- Низкая политическая активность и низкая политическая культура людей. Гражданское общество могут создать только обеспеченные, образованные, политически активные граждане.

Хотелось бы обратить особое внимание на второй пункт препятствия, потому что происхождение, развития и содержание всей правовой действительности свидетельствуют о том, что правовые нормы и системы права в целом являются так или иначе результатом правосознания и правотворчества субъектов государства. Ведь так называемая правовая проблематика есть продукт нашего сознания, результат отражения и социально-субъективной интерпретации реально существующих социальных закономерностей, тенденций, связей, отношений и противоречий.

И как мы знаем референдум- это всенародное голосование граждан который проводиться только по вопросам общегосударственного значения. И имея «низкое» общественное сознание просто невозможно принять правильное решение.

Делая выводы из вышесказанного можем заметить, что не сознавая свою огромную роль в государственном правлении граждане своим голосом могут в миг изменить вес действующий конституционный строй, который в свою очередь может привести к крушительным последствием. Практика показывает, что таким риском всегда расположены развивающиеся государства где и действующая государственная власть, и граждане еще не сознают что они в действительности хотят.

Исходя из вышеизложенного делается вывод, что с помощью правосознания рождается гражданское общество, которое в свою очередь проявляется в правотворчестве.

### Библиографический список:

1. В.В. Лазарева. «Общая теория права и государства» Учебник – 2-е изд./ Под ред. перераб. и доп. – М.: Юристъ, 1996. – 472 с.
2. Марченко М.Н. Теория государства и права. М. 2007 г.
3. Нерсесянц В.С. Общая теория права и государства: учеб.для вузов ИНФРА-М, 2002. – 552 с.
4. Иванов В.В. К вопросу о теории нормативного договора Журнал российского права. – 2000. – № 7.
5. Жинкин С. А. Некоторые проблемы видов эффективности норм права // Журнал права. — 2004. — № 2. — С. 30—33.
6. Т.Ч. Хабриевой «Современное правотворчество и задачи юридической науки » // Журнал российского право 2015 n 8 с-5-13.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Воробьева Е.И., магистрант  
Кубанский государственный университет*

## ГРАЖДАНСКОЕ ОБЩЕСТВО КАК УСЛОВИЕ ФОРМИРОВАНИЕ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА: КОНСТИТУЦИОННО – ПРАВОВОЙ АСПЕКТ

*«Правовое государство — государство, вся деятельность которого подчинена нормам и фундаментальным принципам права [2]. В правовом государстве обеспечивается, во-первых, верховенство права и закона, во-вторых, гарантия прав и свобод человека и гражданина, в-третьих, равенство всех перед законом и судом. В современном мире гражданское общество и правовое государство рассматривают как партнеров, связанных неразрывной связью между собой [3].*

Гражданское общество, как правило, система самоорганизующаяся и саморазвивающаяся, которая функционирует и развивается гораздо успешнее и эффективнее при наличии благоприятных условий. Инициатива в формировании гражданского общества на протяжении всей истории России принадлежала государству. Основой формирования гражданского общества в России является коллектив. Таким образом, можно говорить о своеобразном понимании гражданского общества отличного от западноевропейских представлений. Особенностью является культурная составляющая и политическое сознание российской нации.[1, с.23] Гражданское общество – определенная стадия развития формы человеческой общности и активности, которая удовлетворяет потребности индивидов при помощи труда. Совокупность негосударственных отношений общества, под которыми подразумевают: социальные, экономические, национальные, а также частную жизнь индивидов, то есть нравы, обычаи и традиции того или иного народа также подразумевают под собой определение гражданского общества. Также к понятию гражданского общества относят сферу деятельности свободных индивидов и общественных объединений, которая ограждается рамками закона от вмешательства или произвольной регламентации деятельности со стороны государственных структур. Гражданское общество и государство должны дополнять и в тоже время зависеть друг от друга. Зрелое гражданское общество является неотъемлемым элементом правового государства, так как наличие политических активных граждан способствует организации институтов гражданского общества, выступающих в роли помощника государства. Так, В.В. Путин в посланиях к Федеральному Собранию РФ обращал внимание на тот факт, что России необходимо создание и развитие гражданского общества. В правовом государстве перед законом равны все, общество активно и независимо от влияний извне.

Конституция РФ провозглашает Российскую Федерацию демократическим правовым государством с республиканской формой правления (ст.1), а также определяет единственный источник власти – ее многонациональный народ (ст.3). Также Конституция РФ закрепляет право граждан на участие в управлении делами государства (ст.32). В главе 2 «Права и свободы человека и гражданина» Конституции РФ закрепляется ряд конституционных прав и свобод человека и гражданина, которые составляют правовую основу его статуса. Согласно ч.2 ст.17 Конституции РФ основные права и свободы человека неотчуждаемы и принадлежат ему от рождения. Также права и свободы человека и гражданина в Конституции РФ закреплены следующим образом: личные права и свободы, политические права и свободы и социально – экономические права и свободы. Подобная последовательность прав и свобод человека и гражданина не случайна, так как она закреплена Всеобщей декларацией прав человека 1948г.

Особое внимание составляют политические права и свободы гражданина, так как они составляют основу для формирования гражданского общества и гражданской инициативы. В Конституции РФ закреплены следующие политические права и свободы человека и гражданина: свобода мысли и слова (ст.29), право на объединение (ст.30), право граждан РФ на проведение публичных мероприятий (ст.31), право граждан РФ на участие в управлении делами государства (ст.32), право граждан РФ на обращения в государственные органы и органы МСУ (ст.33). Таким образом, Конституция РФ, закрепляя целый ряд политических прав и свобод человека, создаёт предпосылки для формирования гражданского общества. Однако без регламентации деятельности институтов гражданского общества процесс формирования гражданского общества будет неполноценным. Так, в РФ были приняты ряд федеральных законов: Федеральный закон от 26.09.1997 № 125-ФЗ «О свободе совести и о религиозных объединениях», Федеральный закон от 19.05.1995 N 82-ФЗ «Об общественных объединениях», Федеральный закон от 11.07.2001 N 95-ФЗ «О политических партиях» и проч.

Взаимодействие гражданского общества и государства характеризуется следующим: утверждением принципа формального равенства, повышением уровня доверия общества к деятельности государства, наличием политическим активных и ответственных граждан и этот список имеет продолжение, однако важно воплощать в жизнь данные характеристики.

#### **Библиографический список:**

1. Воробьева Е.И. Национальные региональные общества как институты гражданского общества (на примере Краснодарского края) // Сборник научных трудов по итогам II Международной научно-практической конференции «Основные проблемы и тенденции развития в современной юриспруденции» г. Волгоград, 10.10.2015 С.23-25.
2. Марченко М.Н. Теория государства и права Учебник М.2005г.
3. Томаш Л. В. «Гражданское общество – социальная основа государства, власти и демократии»//Евразийский юридический журнал// Гражданское общество № 12 (55) 2012// [Электронный ресурс]// Режим доступа: URL: <http://www.eurasialaw.ru/>.

## **ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

*В статье рассматривается развитие гражданского общества в Российской Федерации. Авторы исследуют основные проблемы гражданского общества и предлагают пути их решения.*

Гражданское общество, как правило, система самоорганизующаяся и саморазвивающаяся, которая функционирует и развивается гораздо успешнее и эффективнее при наличии благоприятных условий. Инициатива в формировании гражданского общества на протяжении всей истории России принадлежала государству. Основой формирования гражданского общества в России является коллектив. Таким образом, можно говорить о своеобразном понимании гражданского общества отличного от западноевропейских представлений. Особенностью является культурная составляющая и политическое сознание российской нации [2].

Российское гражданское общество формировалось в четыре этапа: первый этап (сер. XVIII в. - 1860г.) - создание предпосылок для формирования негосударственных институтов [3]; второй этап (1860 - 70-е гг.) - формирование зачатков основ гражданского общества [1]; третий этап (1917 - сер.1980-х гг.) называют переломным, так как он ликвидировал все предыдущие положительные начинания [1]; в четвертом этапе (1990 – по настоящее время) происходит становление институтов гражданского общества по образу западных стран [4].

На современном этапе основным индикатором развития гражданского общества является развитие его институтов. Так, По данным федеральной службы государственной статистики на 1 января 2015г. всего зарегистрированных общественных объединений 101847 шт., из них общественных организаций 54169 шт. [7]. Однако по данным на 03.02.2016 в статусе иностранного агента находятся 116 общественных организаций, из них 21 некоммерческая организация прекратила свою деятельность [5]. Такая ситуация было обусловлена тем, что 4 июня 2014г. Президент РФ подписал поправки, которые вносились в Федеральный закон от 12.01.1996г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (далее Закон о НКО) [6]. Таким образом, на современном этапе развития гражданского общества в России можно говорить о барьерах, которые препятствуют дальнейшему развитию институтов гражданского общества. К созданию списка иностранных агентов нельзя отнести однозначно, так как создание такого рода списка преследовало одну цель: исключить влияние других стран на политическую сферу через наиболее уязвимый институт – общественных организаций. Однако последствия такого решения могут быть весьма плачевны в будущем.

Важно отметить тот факт, что, во-первых, Закон о НКО достаточно не совершенен в части определения «политической» деятельности, за уличение в которой общественные организации и получают статус иностранного агента. Во-вторых, исполнение обязательств общественной организацией в статусе иностранного агента достаточно затратно в финансовом плане, что и вынуждает руководителей некоторых общественных организаций объявить о ликвидации.

В заключение, можно сделать следующие выводы: на современном (четвертом этапе) некоторых институты гражданского общества (общественные организации) претерпевают кризис, так как на пути их развития выстроен ряд барьеров. Для разре-

шения ситуации необходимо принять ряд поправок в Закон о НКО, которые в первую очередь дадут толкование термину «политическая» деятельность.

#### **Библиографический список:**

1. Андронов О.В. Некоммерческие организации как субъект политического взаимодействия государства и гражданского общества в России. Саратов, 2009. - с. 12, с.21.
2. Воробьева Е.И. Национальные региональные общества как институты гражданского общества (на примере Краснодарского края) // Сборник научных трудов по итогам II Международной научно-практической конференции «Основные проблемы и тенденции развития в современной юриспруденции» г.Волгоград, 10.10.2015 С.23-25
3. Д. И. Васильев «Конгресс народов в защиту мира». Вена, 1952, Мат-лы, (М.), 1954. 287 с.
4. Иногути Т. «Политическая теория» ПОЛИС: Политические исследования, № 3, 2012, 324 с.
5. Министерство юстиции РФ «Перечень некоммерческих организаций, в отношении которых судом принято вступившее в законную силу решение о ликвидации или запрете деятельности по основаниям, предусмотренным ФЗ «О противодействии экстремистской деятельности»// [Электронный ресурс] / Режим доступа: URL: <http://unro.minjust.ru/NKOForeignAgent.aspx#> (Дата обращения 16.03.2016)
6. Справочно-правовая система «Консультант плюс» // Федеральный закон от 12.01.1996г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» // [Электронный ресурс] / Режим доступа: URL:[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163934/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163934/) (Дата обращения 17.03.2016г.)
7. Федеральная служба государственной статистики «Число общественных объединений и организаций, зарегистрированных в Российской Федерации на 1 января 2013г.»// [Электронный ресурс] / Режим доступа: URL: [http://www.gks.ru/bgd/regl/b13\\_13/IssWWW.exe/Stg/d1/02-10.htm](http://www.gks.ru/bgd/regl/b13_13/IssWWW.exe/Stg/d1/02-10.htm) (Дата обращения 17.03.2016 г.)

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Гергов А.З., студент 1 курса ЮФ  
Кубанский государственный университет*

#### **СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТЕОРИИ ПРАВА**

*В данной статье рассматриваются современные направления развития теории права. Формулируются основные характеристики синергетического и интегративного подхода в развитии права.*

Определяющим направлением в развитии теории права XX в. была демократизация и либерализация правовых систем, признание человека, его прав и свобод высшей ценностью и создание механизмов, гарантирующих их соблюдение и защиту со стороны государства. В XXI в. речь идет уже о тенденциях, связанных с влиянием на теорию права информационных технологий, глобализации, интеграции стран в различные межгосударственные образования и т.п. Современные направления развития теории права свидетельствуют и о приходе, точнее, о возврате в правовую сферу системных исследований. При этом используются новые системобразующие подходы и формы.

Стремление выйти за пределы «чистого» права привело к появлению во второй половине XX века нового методологического – синергетического подхода в правоведении, все большему использованию принципов, характерных для кибернетики (управления) в целом. Увеличивается количество работ, направленных на разработку новых методов познания (исследования) права, к которым относят ин-

тегративный подход в праве, рассматривая его чаще всего как самостоятельный метод исследования.

### **Использование синергетического подхода в теории права.**

Синергетика — междисциплинарное направление научных исследований, задачей которого является изучение природных явлений и процессов на основе принципов самоорганизации систем (состоящих из подсистем). В теории права синергетический подход определяется как обусловленная совокупностью факторов система взаимосвязанных и взаимообусловленных методов, способов теоретического познания междисциплинарного характера, применяемых, исходя из принципов самоорганизации, направленных на изучение взаимных связей и результатов взаимодействия между элементами теории права, в результате чего научно обосновываются правовые явления, ранее бывшие аномальными.

Синергетический подход в праве как междисциплинарное направление научных исследований, задачей которого выступает изучение правовых процессов на основе принципов самоорганизации систем, должен базироваться на принципах прикладного системного анализа. Именно ее внедрение позволит прилечь к исследованию права информатику, философию, социологию, психологию и др. Синергетический подход также дополняет крупным блоком, изучающим закономерности несогласованности системы права структурно-системный подход, который во многом способствует исследованиям по теории права и государства.

### **Интегративный подход.**

В целом в методологии познания права и государства выделяют интегративный (интегральный, синтетический), аксиологический, личностный, деятельностный, инструментальный, генетический, специально-юридический, естественно-правовой и другие подходы и, соответственно, различные методы познания. Интегративный подход - это тип правопонимания, основанный на представлениях о праве как единстве правовых идей, норм и действий, в которых идеи и нормы реализуются и воспроизводят себя. Это право, выраженное в идеях, получивших законодательный успех и реализацию в правовой деятельности.

Интегральный подход позволяет точнее приблизиться к оценке реального и индивидуального в праве, понять функцию подлинной правомерной деятельности в правообразовательном процессе, а, следовательно, и природу так называемого фактического права, не отвергая и не относя к "предправовым" моментам то, что изначально наделено правовыми качествами.

В завершении хотелось бы отметить, что многие из сегодняшних «находок» — это всего лишь расширенное освоение различных взглядов давно известной науки управления — кибернетики и ее части — правовой информатики, которая, начав формироваться как более общая наука, осваивающая право как порядок управления, прогрессивно перешла к правовой информатизации и информационному праву, ограничившим рамки ее применения в юриспруденции.

### **Библиографический список:**

1. Сатолина М.Н. «Государство и право»(2014, № 4, стр. 31-38)

*Арутюнов Э.К., д.ю.н., профессор; Гичко К.А., магистрант  
Кубанский государственный университет*

## **К ВОПРОСУ О ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ И МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Вопросы территориального планирования и градостроительной деятельности в условиях современной урбанизации и разрастания городов становятся особенно актуальными в контексте организации и обеспечения устойчивого развития населенных мест. Учитывая, что общие задачи по развитию и планированию территорий, определяются на федеральном и региональном уровнях, территориальное планирование конкретных населенных пунктов и связанная с этим градостроительная деятельность относится в соответствии с п.20 ст.14 Федерального закона от 06.10.2003 N 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (далее - Закон об общих принципах организации местного самоуправления)<sup>1</sup> к вопросам местного значения, которые решаются населением непосредственно и (или) через органы местного самоуправления.*

Однако, правовое регулирование деятельности органов местного самоуправления в сфере градостроительной деятельности осуществляется не только на основе Закона об общих принципах организации местного самоуправления, но и Градостроительным кодексом Российской Федерации (далее - ГрК РФ)<sup>2</sup>, Федеральным законом от 17 ноября 1995 г. «Об архитектурной деятельности в Российской Федерации»<sup>3</sup>, другими федеральными законами и законами субъектов Федерации, а также нормативными правовыми актами органов местного самоуправления.

ГрК РФ устанавливает необходимость взаимодействия органов государственной власти и местного самоуправления по обеспечению согласования государственных и общественных интересов в области градостроительной деятельности. На практике же представляется весьма проблематичным достичь указанного согласования и тем более организовать согласованное взаимодействие между органами государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления.

Поставленная проблема требует в первую очередь определения и разграничения полномочий и компетенции органов государственной власти субъектов и местного самоуправления в вопросах градостроительной деятельности.

Закрепленные ГрК РФ полномочия органов местного самоуправления в области градостроительной деятельности совпадают с перечисленными в п.20 ст.14 Закона об общих принципах организации местного самоуправления вопросами местного значения. Так, к вопросам местного значения относятся: утверждение генеральных планов поселений, правил землепользования и застройки, утверждение

---

<sup>1</sup>Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 15.02.2016) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"/Парламентская газета", N 186, 08.10.2003.

<sup>2</sup>Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 г. № 190-ФЗ/Российская газета от 30 декабря 2004 г. N 290.

<sup>3</sup> Федеральным законом от 17.11.1995 N 169-ФЗ (ред. от 19.07.2011) "Об архитектурной деятельности в Российской Федерации"/Собрание законодательства Российской Федерации от 20 ноября 1995 г. N 47 ст. 4473.

подготовленной на основе генеральных планов поселений документации по планировке территорий, выдача разрешений на строительство (за исключением случаев, предусмотренных ГрК РФ, иными федеральными законами), разрешений на ввод объектов в эксплуатацию при осуществлении строительства, реконструкции объектов капитального строительства, расположенных на территории поселений, утверждение местных нормативов градостроительного проектирования поселений, резервирование земель и изъятие земельных участков в границах поселения для муниципальных нужд, осуществление муниципального земельного контроля в границах поселений, осуществление в случаях, предусмотренных ГрК РФ, осмотров зданий, сооружений и выдача рекомендаций об устранении выявленных в ходе таких осмотров нарушений<sup>4</sup>.

Приведенный выше перечень полномочий свидетельствует о значительной самостоятельности органов местного самоуправления в вопросах градостроительной деятельности. Кроме того, ч.1 ст.57 ГрК РФ закрепляет так же полномочия органов местного самоуправления по ведению информационных систем обеспечения градостроительной деятельности путем сбора, документирования, актуализации, обработки, систематизации, учета и хранения сведений, необходимых для осуществления градостроительной деятельности. Данное полномочие (ведение государственного градостроительного кадастра) до принятия ГрК РФ находилось в ведении органов государственной власти.

Таким образом, рассматривая полномочия органов местного самоуправления в сфере градостроительной деятельности и учитывая финансовую ответственность муниципальных образований в вопросах местного значения, можно предположить, что вопросы градостроительной деятельности находятся «в исключительном ведении» органов местного самоуправления. Однако, анализ полномочий органов государственной власти субъектов РФ показал, что значительная часть вопросов, определяющих территориальное планирование и градостроительную деятельность муниципальных образований остается на региональном уровне.

В соответствии со ст.7 ГрК РФ к полномочиям органов государственной власти субъектов РФ в области градостроительной деятельности относятся: подготовка и утверждение документов территориального планирования субъектов РФ; утверждение документации по планировке территорий для размещения объектов регионального значения; утверждение региональных нормативов градостроительного проектирования; осуществление регионального государственного строительного надзора; согласование проектов генеральных планов, проектов правил землепользования и застройки, подготовленных применительно к территориям исторических поселений, имеющих особое значение для истории и культуры субъекта РФ; осуществление мониторинга разработки и утверждения программ комплексного развития систем коммунальной инфраструктуры поселений, городских округов, программ комплексного развития транспортной инфраструктуры поселений, го-

---

<sup>4</sup> Ст.8 ГрК РФ-Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 г. № 190-ФЗ/Российская газета от 30 декабря 2004 г. N 290; п.20 ст.14 Федерального закона от 06.10.2003 N 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"/"Парламентская газета", N 186, 08.10.2003.



родских округов, программ комплексного развития социальной инфраструктуры поселений, городских округов<sup>5</sup>.

Несмотря на упразднение государственного градостроительного кадастра органы государственной власти субъектов сохранили полномочия по размещению принимаемых ими документов в архивах и направлению их в информационные муниципальные системы; по подготовке и размещению в муниципальных информационных системах вторичных документов (дежурных карт различной тематической направленности, информационно-аналитических материалов и пр.)<sup>6</sup>. Кроме того, субъекты РФ могут готовить предложения, в том числе, и органам местного самоуправления по подготовке схем территориального планирования муниципальных районов, генеральных планов поселений и городских округов, а также направлять органам местного самоуправления предложения о совместной подготовке документов территориального планирования и координировать их работу в части поддержания и развития «регионального планировочного каркаса»<sup>7</sup>.

Таким образом, органы государственной власти субъектов РФ обладают полномочиями в сфере градостроительной деятельности, позволяющие им обеспечивать устойчивое и планомерное развитие территорий соответствующих субъектов.

Тем не менее, несмотря на относительную самостоятельность, изложенных выше полномочий органов государственной власти субъектов и местного самоуправления, территориальное развитие поселений и единообразная градостроительная деятельность возможна только во взаимодействии государства (его субъектов) и местного самоуправления. Во-первых, для реализации программ территориального планирования и градостроительной деятельности местному самоуправлению необходима государственная поддержка, во-вторых, ряд вопросов территориального планирования невозможно разрешить без наделения органов местного самоуправления отдельными государственными полномочиями, в-третьих, органы государственной власти имеют контрольно-надзорные полномочия в отношении органов местного самоуправления.

Следовательно, учитывая проведенный анализ полномочий, а также вопросов функционального и организационного взаимодействия органов государственной власти субъектов и органов местного самоуправления в сфере градостроительной деятельности, обеспечение согласования государственных и общественных интересов в области градостроительной деятельности возможно достичь исключительно посредством тесного и продуктивного контакта между органами государственной власти субъектов РФ и органами местного самоуправления.

---

<sup>5</sup> Ст. 7 ГрК РФ -Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 г. № 190-ФЗ/Российская газета от 30 декабря 2004 г. N 290.

<sup>6</sup>Ст. 57 ГрК РФ -Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 г. № 190-ФЗ/Российская газета от 30 декабря 2004 г. N 290;Постановление Правительства РФ от 09.06.2006 N 363 "Об информационном обеспечении градостроительной деятельности"/Собрание законодательства РФ", 19.06.2006, N 25, ст. 272.

<sup>7</sup> Постановление Правительства РФ от 09.06.2006 N 363 "Об информационном обеспечении градостроительной деятельности"/ Собрание законодательства РФ", 19.06.2006, N 25, ст. 272; «региональный планировочный каркас – опорная система расселения и урбанизации, краевой транспортной сети, коммуникационных инженерных коридоров регионального значения, а также автомобильных дорог регионального значения.

### **Библиографический список:**

1. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 15.02.2016) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации"/Парламентская газета", N 186, 08.10.2003.
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 г. № 190-ФЗ/Российская газета от 30 декабря 2004 г. N 290.
3. Федеральный закон от 17.11.1995 N 169-ФЗ (ред. от 19.07.2011) "Об архитектурной деятельности в Российской Федерации"/Собрание законодательства Российской Федерации от 20 ноября 1995 г. N 47 ст. 4473.
4. Постановление Правительства РФ от 09.06.2006 N 363 "Об информационном обеспечении градостроительной деятельности"/ Собрание законодательства РФ", 19.06.2006, N 25, ст. 272.

*Арутюнов Э.К., профессор; Жбанов А.С., магистрант  
Кубанский государственный университет*

## **ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО КОНТРАКТА ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ НУЖД**

*В настоящей статье автор ставит вопрос о теоретических основах государственного контракта для государственных нужд, его сущности и правовой природе. Рассматриваются различные позиции к месту государственного контракта в системе договоров.*

В научной литературе вполне обоснованно указывается, что отношения по государственным закупкам характеризуются сложностью и неоднородностью, имеют длящийся характер, регулируются нормами различных отраслей права. Одной из главных особенностей правового регулирования отношений в сфере государственных закупок является сочетание публично-правовых и частноправовых элементов [1].

Определение правовой природы государственного контракта имеет важное теоретическое и прикладное значение. В данный момент существует несколько различных позиций по данному вопросу.

Так, Барыбина Е.Л. рассматривает государственный контракт как средство самоорганизации гражданских правоотношений по поставке товаров для государственных и муниципальных нужд. Контракт имеет гражданско-правовую природу, однако включает в себя механизмы публично-правового воздействия. Она пишет: «Публично-правовые и частноправовые начала в государственных контрактах тесно взаимосвязаны, что с неизбежностью предполагает необходимость в правовом регулировании не только нормами гражданского законодательства, но и субсидиарное применение норм публичного законодательства» [1, с.54].

Блинов В.Г. считает, что отношения возникающие в связи с заключением и исполнением контракта являются смешанными, совмещающими в себе гражданско-правовые начала и публичные (административные, бюджетные). Сам правовой институт поставки для государственных и муниципальных нужд он относит к комплексному межотраслевому институту, содержащим в себе нормы гражданского и публичного права, регулирующих комплекс взаимосвязанных частных (горизонтальных) и публичных (вертикальных) отношений в сфере государственных закупок [3].

Некоторые авторы определяют государственный контракт на поставку товаров для государственных нужд как административный договор [5].

Критикуя доводы авторов об административно-правовом характере отношений и о комплексной природе государственного контракта, Заботина Н.Н. приводит доводы о гражданско-правовой природе государственного контракта, она пишет: «Нормативная определенность, публичный интерес и некоммерческий характер целей контракта по поставке товаров для государственных нужд, режим обязательного его заключения, «прерогатива» полномочия государственного заказчика не могут свидетельствовать об административно-правовой, комплексной природе отношений по поставке товаров для государственных нужд, а также выступать в качестве критериев отграничения гражданских правоотношений» [4].

Определение договора поставки для государственных и муниципальных нужд содержится в ст. 526 Гражданского Кодекса РФ, на его основе можно сделать вывод, что выделение государственного контракта на поставку для государственных нужд в отдельный параграф ГК РФ основано на цели включенной в предмет данного договора «для государственных или муниципальных нужд». Аналогичные нормы содержатся в главе 37 ГК «Подряд». Отметим, что государственный контракт заключается и на оказание услуг для государственных или муниципальных нужд, а также на аренду для государственных и муниципальных нужд, но ни в том ни в другом случаях отдельные нормы в ГК отсутствуют. Кроме этого, указанные дефиниции договоров более относятся к определению поставки и подряда для государственных нужд, нежели к определению государственного контракта [2].

Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 30.12.2015) "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" закрепил, что в сферу применения указанного закона входит «...заключения гражданско-правового договора, предметом которого являются поставка товара, выполнение работы, оказание услуги (в том числе приобретение недвижимого имущества или аренда имущества), от имени Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования, а также бюджетным учреждением либо иным юридическим лицом в соответствии с частями 1, 4 и 5 статьи 15 настоящего Федерального закона (далее - контракт)...». Таким образом, законодатель дал общее определение государственного или муниципального контракта, закрепив, что контракт – это именно гражданско-правовой договор».

На основании изложенного, сделаем вывод, что государственный контракт является чисто гражданско-правовой конструкцией, мнения некоторых авторов об отсутствии у контрагента автономии воли и равенства в отношениях с заказчиком, на наш взгляд не обоснованны, предприниматель вправе сам решать участвовать ли ему в закупочных процедурах. Извещение о проведении закупки или приглашение на определение поставщика являются публичной офертой и акцептовать оферту или нет является волеизъявлением предпринимателя.

Однако также отметим, что процедурные правила размещения заказов, проведения аукционов, конкурсов и т.д., получение аккредитации на электронной площадке, мониторинг, аудит закупок, планирование и финансирование закупок обладают административно-правовой природой.

### **Библиографический список:**

1. Барыбина Е.Л. Понятие "государственные (муниципальные) нужды" в предмете государственного контракта как средства самоорганизации гражданских правоотношений по поставке товаров для государственных и муниципальных нужд // Современное право, 2014, № 10.
2. Белов В.Е. О возрастании роли государственного регулирования отношений в сфере публичных закупок на современном этапе (правовые аспекты) // Право и бизнес: Сб. статей I ежегодной междунар. науч.-практ. конференции, приуроченной к 80-летию со дня рождения проф. В.С. Мартемьянова. М., 2012.
3. Блинов В.Г. Правовое регулирование частных и публичных отношений при поставке товаров для государственных нужд. Автореф... дис... канд. юрид. наук. Казань. 2009.
4. Заботина Н.Н. Правовая природа правоотношений, возникающих в связи с заключением контрактов на поставку товаров для государственных нужд. Автореф... дис... канд. юрид. наук. Волгоград. 2006.
5. Черкасов К.В. Государственный заказ: соотношение императивных и диспозитивных начал // Российская юстиция. 2014. № 5. С. 61.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Князев В.В., студент 1 курс ЮФ  
Кубанский государственный университет*

### **ПРАВОСОЗНАНИЕ КАК ВИД ОБЩЕСТВЕННОГО СОЗНАНИЯ**

*В данной статье правосознание рассматривается как один из самых важных видов общественного сознания, а также подчеркивается влияние правосознания на жизнь современного общества и развитие права в целом.*

Общественное сознание в различной литературе определяется как форма отражения объективной действительности, осуществляемая человеком. Общественное сознание включает в себя такие формы как: мораль, правосознание, религия, научное сознание, политическое сознание, философское и эстетическое сознание. Мы заострим свое внимание на таком элементе как правосознание, то есть отношению людей к существующему или желаемому праву, а также правовым явлениям.

Правосознание есть одна из форм общественного сознания, представляющая собой систему правовых взглядов, теорий, идей, представлений, убеждений, оценок, настроений, чувств, в которых выражается отношение индивидов, социальных групп, всего общества к существующему и желаемому праву, к правовым явлениям, к поведению людей в сфере права.. Другими словами это совокупность идей взглядов и чувств, возникающих у людей под действием права и выражающих их отношение к явлениям правовой действительности. Исходя, из этого чтобы увидеть влияние, которое правосознание оказывает на общество нужно проанализировать его функции.

Функции правосознания представляют собой основополагающие направления его воздействия на жизнь общества, в которых проявляется его сущность и значение. В различных литературных источниках называются следующие функции: познавательная, прогностическая, моделирующая, регулирующая и т.д. Однако, исходя из обособленности государства и права в жизни общества, целесообразно все же выделить особые функции правосознания. К числу таких функций, на

мой взгляд, следует отнести: познавательную, оценочную, регулятивную, прогностическую и правотворческую.

**Регулятивная функция** Ее содержанием выступает осознанное поведение личности в виде саморегулирования собственных поступков и совершения актов юридически значимой деятельности. Правосознание как одно из социально-правовых явлений обладает безусловным нормативным характером.

**Познавательная функция** правосознания состоит в накоплении знаний о праве и возможности дальнейшего осмысления правовой действительности; Через правосознание осуществляется повседневный, профессиональный и научный анализ закономерностей правовой жизни общества во всех ее проявлениях, познается истинность самого права и способов правового регулирования, формулируются научно-практические знания о праве. Процесс познавательной деятельности в сфере права позволяет субъектам одновременно формулировать свое оценочное отношение к действующему законодательству и практике его правотворчества и реализации. Отсюда, познавательная функция правосознания тесно связана с оценочной.

**Оценочная функция** правосознания выражается в том, что правовые нормы, другие элементы правовой системы выступают объектами оценки. Особенно важное значение имеет правосознание, сориентированное на идеалы добра, справедливости, гуманизма, права и свободы граждан. Оно побуждает субъектов юридической деятельности рассматривать правовое регулирование через призму правовых ценностей, ориентироваться на достижение высших правовых идеалов. Оценочная функция вызывает определенное отношение личности к разным явлениям правовой жизни: неправомерного и правомерного, законного и незаконного, справедливого и несправедливого. Она также придает законченный характер познанию права, нацеливает юридические знания на решение практических задач в соответствии с осознанными человеческими интересами

**Прогностическая функция** - состоит в возможности предвидения, предсказания будущего состояния правовой системы, в выработке оптимальной правовой системы исходя из желаний и мнений граждан, в издании необходимых законов и положений для удовлетворения потребностей развивающегося общества

**Правотворческая.** Правосознание воздействует на сам процесс и результаты правотворчества, находит свое выражение в нормативных актах, однако здесь следует отметить и обратную связь. Существующее позитивное право оказывает воздействие на правосознание граждан, формирование представлений о правах, обязанностях, ответственности.

На самом же деле роль правосознания в жизни общества выходит за рамки четырех рассмотренных функций. Она проявляется также в правотворчестве, правовом прогнозировании, моделировании правовых ситуаций и т. д. И это еще раз подтверждает мысль о том, что правосознание является одной из важнейших сфер бытия права, а также одной из важнейших сфер общественного сознания.

#### **Библиографический список:**

1. Вопленко Н.Н. «Правосознание и правовая культура».
2. Колосов В.А. «Право и правосознание в России».

## **РАЗВИТИЕ ЮРИСПРУДЕНЦИИ В РОССИИ**

*Данная статья посвящена развитию юриспруденции на территории Российской Федерации. В ней рассмотрены и проанализированы характерные особенности образования юриспруденции в России.*

Юриспруденция – это общественная наука, изучающая право, государство, политическую систему общества, и представляющая собой правосудие, правосознание и совокупность отраслевых юридических наук и практик.

Во времена дореволюционной России основой «юриспруденции» были понятия справедливости, чести и воли Божьей. Первые, кто оказал немалое влияние на её становление в России – Екатерина II, а также Петр I.

В начале XIX века лидирующим учебным заведением был юридический факультет императорского Московского университета. Познание, действовавшего на тот период в России права, было невозможным без ознакомления всей сложности истории государства. В данном веке было произведено создание специализированного юридического образования в виде университетской юриспруденции. И немало важный шаг в развитии науки юриспруденция – слияние теории с практикой.

Говоря о сегодняшнем дне, необходимо отметить, что юриспруденция является фундаментом нынешней демократической правовой системы и основного правового акта - Конституции РФ. Все это представляет собой четкий и слаженный порядок правовой системы современной России.

В разные времена понятие «юриспруденция» трактовалось по-разному, но смысл трактовок не изменялся. Исходя из того, что развитие юридической науки идет сложным путем, составляя переход от одной устоявшейся научной традиции в определенный период к другой.

Роль данной науки неизменно растет в современном российском обществе. Именно юриспруденция содержит совокупность правовых знаний, на основе которых развивается жизнь современного общества, и зависит работа всех государственных органов. Анализируя значимость юриспруденции и её свойство необходимости в нынешнем обществе, можно отметить, что она отражает совокупность необходимых знаний, а также полномочий, которые представляют собой незаменимые условия существования граждан.

От качества подготовки юристов, степени и уровня их образования зависит дальнейшее развитие правовой деятельности государства. Необходимо предоставить, отрегулировать, а затем обеспечить сохранность высокой степени качества знаний немалого количества студентов юридических факультетов. Они в дальнейшем придут на смену нынешним специалистам, также обеспечивая стабилизацию всей системы государственного управления.

Важной особенностью, которая определяет значимость юриспруденции и рассматривает её как механизм создания правового государства в современной России, считается труд специалистов юриспруденции, направленный на реализацию многовековой, регулирующей все возможные отношения в обществе, нормативной правовой базы Российской Федерации.

Функционирующая в настоящее время в России Общероссийская общественная организация «Ассоциация юристов России», которая была создана в 2005

году под руководством академика РАН О.Е. Кутафина является одним из важнейших событий в истории продвижения российского юридического сообщества на новую ступень развития.

Также, необходимо упомянуть то, что 4 февраля 2008 года Президентом Российской Федерации был издан указ «Об установлении Дня юриста», обозначивший 3 декабря официальным праздником юристов.

Обратившись к вышесказанному, можно сделать вывод, что юриспруденция – неотъемлемая часть жизни современного общества. Она является некой тенью его действий. Исходя из этого, необходимо отметить то, что юриспруденция развивалась и будет развиваться параллельно человечеству.

#### **Библиографический список:**

1. Полонский Б.Я. «Законодательство» (2013, № 6)
2. Топорнин Б.Н. «Юридическая энциклопедия» (2009)
3. Свиринов Д.А. «Адвокат» (2013, №5)

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Моисеев Н.И., студент 1 курса ЮФ  
Кубанский государственный университет*

### **ЗАКОН КАК ВЫСШАЯ ЮРИДИЧЕСКАЯ СИЛА**

*В этой статье рассматривается понимание закона как высшей юридической силы. Подробно рассматриваются цели, способы их достижения и эффективность закона.*

Со временем развития государства возникла и необходимость в создании норм, регулирующих отношения между людьми, людьми и государством. Изначально такими нормами были традиции, но для функционирования государства их было недостаточно. И тогда в еще малых объединениях людей стали появляться первые законы. Закон – это принимаемый в особом порядке и обладающий высшей юридической силой нормативный правовой акт, выражающий государственную волю по ключевым вопросам регулирования общественной и государственной жизни. Высшая юридическая сила закона означает, что любой нормативно правовой акт (указы президента, постановления правительства, приказы и распоряжения министерств и ведомств и т.д.) издаются опираясь на основной закон и не могут ему противоречить. В истории нашей страны были случаи, когда основным федеральным законам противоречили законы, принимаемые в субъектах федерации. В частности противоречия закона в Чеченской республике, обязывающего граждан проживающих на территории Чеченской республик нести службу в армии Чеченской республики. Данная формулировка противоречит Федеральному закону об обороне и не имеет юридической силы. Но такие вооруженные формирования были созданы, и когда в 1994 году в Чечне разгорелся военный конфликт эти формирования оказывали яростное сопротивление федеральным силам. Основной целью закона является поддержание порядка в государстве. Законом регулируется широкий спектр экономических, политических, и социальных отношений. Без закона не может существовать и государство. Но новое правительство Чеченской Республики полностью реализует закон согласно Федеральному Закону РФ в целом и не противоречит. Людьюми движут инстинкты и если законы внезапно исчезнут на

земле воцариться абсолютный хаос. Наличие закона определяет наличие порядка в стране, а как мы знаем порядок необходим для страны. Любой закон должен быть эффективным и стремиться улучшить жизнь людей. Эффективный закон — это тот закон который достиг поставленных законодателем целей. Общим критерием эффективности законов может быть эффективность их социального действия - процесс состоящий из пяти действий :

1) Анализ социальной проблемы, дающий толчок к принятию закона законодательным органом формальная инициатива в нормоустанавливающих органах требует соответствующих политических решений в отношении задач и средств закона.

2) Подготовка закона.

3) Нормоустанавливающий орган принимает закон , наделяя его качеством демократической легитимности.

4) Применение закона. На этой стадии очень часто требуется толкование применяемой правовой нормы.

5) Законодатель должен проконтролировать эффективность и приемлемость закона с целью выявить возможную потребность в его изменении.

Определение проблемы законодателем и издание закона не достаточно для того чтобы проблема решилась. Закон должен быть подкреплён силой государственной власти, органами оповещения населения и развитым правовым сознанием граждан. Закон не будет исполняться гражданами если за его нарушение не будет назначено наказание, закон держится на осознании гражданами того, что за несоблюдение правил последует наказание но идеальной основой соблюдения закона должна выступать не строгость наказания, а развитое правосознание граждан, ведь только в условиях когда само население осознает необходимость соблюдения закона можно рассчитывать на развитие всего гражданского общества. И именно по этой причине усиление старых и добавление новых мер наказания не поможет уменьшить количество преступлений. При создании закона и назначении наказания за его нарушение законодатель должен считать своей целью не устрашение населения, а изменение его правосознания и исправление преступников.

#### **Библиографический список:**

1) Журнал Российского права №4/2009 «Эффективность закона: от цели к результату», Тихомиров Ю.А.

2) «Актуальные проблемы эффективности российского законодательства на современном этапе», Шадже А.М.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Неижкаша И.С., магистрант  
Кубанский государственный университет*

#### **ДОЛЕВОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО: ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

*В статье рассматриваются меры ответственности за нарушения прав участников такой формы инвестиционной деятельности как долевое строительство. Авторами поднимается проблема устранения ненадлежащего исполнения*



*своих обязательств, в первую очередь, застройщиком, а также анализ путей дальнейшего развития долевого строительства на территории РФ и его будущей судьбы.*

В последние годы правительство и президент ставят одной из приоритетных задач развития экономики страны наращивание темпов строительства и ввода жилья. Успехи, достигнутые в этом направлении, были бы невозможны без такой формы инвестиционной деятельности как долевое строительство. Но насколько эта форма популярна и распространена на территории РФ, настолько же она рискованна, в основном, по отношению к участникам договора участия в долевом строительстве. Поэтому очевидна актуальность рассмотрения существующих и предпринимающихся мер ответственности за нарушения в области долевого строительства.

Особое внимание к гражданско-правовой ответственности обусловлено часто встречающимися нарушениями прав дольщиков с момента вступления в силу ФЗ № 214 "Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации" (далее - Закон об участии в долевом строительстве) в 2005 году и по сегодняшний день. Согласно статье 10 Закона об участии в долевом строительстве под ответственностью понимается наложение материальных санкций в виде неустойки (штрафов, пени), а также покрытие застройщиком в полном объеме всех причинённых участнику долевого строительства убытков. Стоит отметить, что основным (но не единственным) условием наступления гражданско-правовой ответственности является обязательное наличие имущественного вреда. Совокупность таких условий образует состав гражданского правонарушения, что впоследствии позволяет привлечь застройщика многоквартирного дома по договору долевого участия в строительстве к гражданско-правовой ответственности. Помимо вышеуказанного элемента в виде наличия вреда состав гражданского правонарушения считается полным при наличии противоправности поведения и причинной связи между противоправным поведением и возникшим вредом [1, с.2].

По отношению к договору участия в долевом строительстве гражданско-правовая ответственность включает в себя как общие признаки, так и особенные, присущие только ей. Среди многообразия признаков необходимо выделить наличие связи гражданско-правовой ответственности с фактом ненадлежащего исполнения обязательств в соответствии с договором об участии в долевом строительстве. К одному из наиболее общих признаков относится принуждение со стороны государственных органов, что, впрочем, справедливо для любого вида юридических санкций. К другим признакам гражданско-правовой ответственности можно отнести её регулирование как договором долевого участия в строительстве, так и иными нормативными актами. В отношении договора участия в долевом строительстве гражданско-правовая ответственность наступает в равной мере и при полном неисполнении своих обязательств, и при частичном неисполнении таковых. И при любом исходе неотъемлемым спутником гражданско-правовой ответственности является экономическое бремя, ложащееся на плечи правонарушителя в виде неустоек, штрафов, пени.

Рассмотренные признаки отражают наиболее полно разные стороны понятия гражданско-правовая ответственность по договору долевого участия в строительстве и позволяют сформулировать лаконичное и исчерпывающее определение данной дефиниции. Под гражданско-правовой ответственностью за нарушение условий по договору долевого участия в строительстве следует понимать установлен-

ные законом или вышеуказанным договором для стороны, не исполнившей или ненадлежаще исполнившей обязательство, неблагоприятные последствия, сопряжённые с дополнительным имущественным обременением и обеспеченные возможностью государственного принуждения [2, с.4].

Строгое соблюдение и активное использование мер гражданско-правовой ответственности должно способствовать значительному сокращению числа обманутых дольщиков. В свою очередь, правительство предпринимает попытки для глубокой и качественной проработки Закона об участии в долевом строительстве, которые в настоящий момент выражаются в существенных поправках к вышеуказанному закону, принятых уже в первом чтении Государственной Думой РФ, которые вступят в силу предположительно с первого мая 2016 года. Введение в действие этих поправок ознаменует собой наступление второй волны развития долевого строительства в России, которую можно охарактеризовать как переходный момент между первым этапом, продлившимся более 10 лет и запомнившимся бурным строительным бумом и массой обманутых участников долевого строительства, и третьим этапом, намеченным на 2020 год и характеризующийся полным отказом от такой формы инвестиционной деятельности как долевое строительство. Данные поправки затронут модернизацию трёх больших блоков, на полную реализацию которых правительство заложило период с 2016 по 2020 года [3].

Первый блок изменений включает меры по увеличению прозрачности застройщиков за счёт введения следующих мер: утверждение типового договора участия в долевом строительстве; увеличение информации, представленной в проектной декларации; расширение требований к документации, размещённой на официальном сайте застройщика; невозможность привлечения денег дольщиков предприятиями-банкротами или проходящими процедуру банкротства, имеющие задолженность более двадцати пяти процентов по налогам и сборам в бюджеты за предыдущий налоговый период или указанные в перечне недобросовестных поставщиков.

Во второй блок поправок вошли изменения, связанные с утверждением минимального размера собственного капитала застройщика на уровне не менее пяти процентов от стоимости проектов, реализуемых по договору долевого участия в строительстве. Также поправки второго блока предоставят застройщикам возможность объединения нескольких юридических лиц на основе нотариально удостоверенного договора поручительства, имеющие собственные средства в совокупности не менее 1 миллиарда рублей и несущие солидарную либо субсидиарную ответственность.

И, наконец, третья часть поправок сделает договор долевого участия в строительстве не двухсторонним по схеме застройщик - дольщик, каковым он сейчас является, а трёхсторонним, введя промежуточное звено в существующую схему в виде банка (застройщик - банк - дольщик). Согласно новой схеме взаимоотношений банк заключает договор с застройщиком о проектом финансировании строительства многоквартирного дома и выдаёт ему средства, контролируя все этапы строительства [4]. А участники долевого строительства, в свою очередь, открывают в банке эскроу-счета, на которых хранятся их средства вплоть до момента подписания акта приёма-передачи законченной квартиры.

Следовательно, введение поправок, повышающих прозрачность компаний-застройщиков, в совокупности с существующими мерами гражданско-правовой ответственности по договору долевого участия в строительстве должно в течение 1-2

лет свести к нулю количество частично или полностью неисполненных договоров долевого участия в строительстве со стороны застройщиков. Но эти поправки имеют под собой и негативные явления, такие как повышение цены квадратного метра жилья на 10-30%, связанное с проектным финансированием банками, а также наиболее вероятное несоблюдение временных рамок, по которым долевое строительство должно исчезнуть к 2020 году [5]. Ведь первый этап, берущий своё начало от введения в действие Закона об участии в долевом строительстве, рассчитывался сроком на 5 лет, но как показала практика, тянется до сих пор уже на протяжении более 10 лет. Поэтому наиболее вероятный отказ от долевого строительства, если он вообще и произойдёт в условиях российской экономики, что тоже находится под вопросом, так как сам механизм долевого строительства вообще характерен для развивающихся стран, к которым относится и Россия, вероятнее всего, опираясь на исторический опыт, произойдёт в 2024-2025 годах.

### **Библиографический список**

1. Маштакова Н.А. Гражданско-правовая ответственность по договору об участии в долевом строительстве//Вестник Удмуртского университета . 2010. №2-3.-с. 83-90.
2. Фролкина Е.Н. Гражданско-правовая ответственность в области инвестиционно-строительной деятельности//Журнал российского права. 2007. №4(124).-с. 97-105.
3. Нелёгкая доля//Российская газета RG.ru - 2015. - 11 августа. - Режим доступа: <http://rg.ru/2015/08/11/zilyo.html> (Дата обращения: 20.03.2016 г.)
4. Отмена долевого строительства приведёт к спаду в строительной отрасли//РИА Недвижимость. - 2015. - 19 октября. - Режим доступа: [http://ria-realty.ru/analysis\\_interview/20151019/406318206.html](http://ria-realty.ru/analysis_interview/20151019/406318206.html) (Дата обращения: 20.03.2016 г.)
5. Отмена долевого строительства: когда вырастут цены?//Вести. Экономика. - 2015. - 27 июля. - Режим доступа: <http://www.vestifinance.ru/articles/60546> (Дата обращения: 20.03.2016г.)

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Никитин В.А., магистрант*  
Кубанский государственный университет

## **СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К СООТНОШЕНИЮ ПОНЯТИЙ ПРАВА И ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

*Система права и система законодательства представляют собой пересекающиеся, сохраняющие самостоятельность суперинституты, передающие в своей совокупности и сущности – определенные правовые установки. Они соотносятся между собой как содержание и форма.*

Система права как содержание – это внутренняя структура права, соответствующая характеру регулируемых им общественных отношений. Система законодательства – внешняя форма права, выражающая строение его источников, т.е. систему нормативно-правовых актов. Право не существует вне законодательства, а законодательство в широком его понимании и есть право.

Структура права носит углубленный характер и опирается на социально – экономический фундамент общества. Эта система выстраивается веками и корректируется законодателями, представляющими в своем многообразии множество слоев населения и этноса.[4, с. 26]. Перечисляя структурные элементы системы права, как известно, ими являются: норма права, отрасль, подотрасль, институт и субинститут, ко-

которые в целом предназначены для наибольшего учета интересов социума, их особенности и динамику. Концентрация системы права в первую очередь связано с развитием и усовершенствованием социальных процессов, как динамических, так и статических которые в свою очередь порождают новые правовые категории, комплексные и составные отрасли.

Совместно с тем конструкция системы права никак не имеет возможности существовать без необходимой полноты и точности, не создавая ее органической целостности с внешней формой права – системой законодательства. [2, с. 7]. Однако система законодательства – никак не совокупно с этими актами, а их дифференцированная система, базирующаяся на принципах субординации и скоординированности ее структурных компонентов. Взаимозависимость между ними гарантируется за счет разных факторов, основным из которых считается объект регулирования и энтузиазм законодателя в оптимальном, комплексном построении источников права.

Отраслевая изолированность превозносит систему законодательства. Схожее сравнение может быть при условии, что оно отображает индивидуальность содержания правовой регуляции. [3, с. 157]. Обособить в законодательстве разрешено лишь то, что обособляется в реальности. Но система права и система законодательства никак не тождественны. Между ними есть значительные отличия и несовпадения, которые разрешают предполагать об их условной не самостоятельности.

Наверное, выражается в том, будто изначально составляющей системы права считается норма, а изначально составляющей системы законодательства выступает нормативно–правовой акт. Юридические общепризнанные нормы различных секторов экономики права – наверное фундамент который был использован, из которого формируется та, либо другая определенная ветвь законодательства. [1, с. 12]. Однако при построении всякой законодательной ветви данный материал, который был использован имеет возможность применяться в различном комплексе и в разном сочетании конкретного нормативного акта. Вот отчего ветви законодательства никак не постоянны и схожи с ветвями права и это несовпадение двойко.

Существует мнение, установить прецедент, как скоро система права сформирована, а ветви законодательства недостает. [5, с. 31]. Эти ветви права никак не кодифицированы, а работающий в данной сфере нормативный который был использован разбросан согласно разным правовым актам, имеющим необходимость в унификации.

Система законодательства согласно размеру представленного в нем, который был использован просторнее системы права, как подключает в родное оглавление расположения, которые в своем значении никак не имеют все шансы существовать определены к праву.

Таким образом, внутренняя конструкция системы права никак не схожа с внутренней текстурой системы законодательства. Вертикальная конструкция системы законодательства основывается в согласовании с юридической мощью нормативно-правовых актов, зонами ответственности издающего их органа в системе субъектов нормотворчества. В данном намерении система законодательства конкретно отображает национально-казенное приспособление Российской Федерации, в согласовании с ними проводится в соответствии федеральное и региональное законодательство.

### **Библиографический список:**

1. *Дорохин С.В.* Деление права на публичное и частное: конституционно-правовой аспект. М., 2006.
2. *Лившиц Р.З.* Современная теория права. М., 1992.
3. *Матузов П.И.* Актуальные проблемы теории права. Саратов, 2003.
4. *Нерсесянц В.С.* Общая теория права и государства. М., 2000.
5. *Шминке А.Д.* К проблеме соотношения системы права и системы законодательства // Вестник Саратовской государственной академии права. Саратов, 2010. № 4.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Онишина Е.А., магистрант  
Кубанский государственный университет*

## **ПОНЯТИЕ ЗАКОННЫХ ИНТЕРЕСОВ КАК КАТЕГОРИИ ПРАВА И ЕГО СПЕЦИФИКА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ**

*В статье рассматривается понятие и признаки законных интересов как категории права и, в частности, как категории гражданского права.*

Великое дело законодательства состоит в том,  
чтобы создавать общественное благо  
из наибольшего числа частных интересов.

Пьер Буаст

Категория «законный интерес» представляет собой весьма своеобразный правовой феномен, объективное и адекватное понимание которого вызывает определенные трудности.

Одним из самых первых нормативно-правовых актов, закрепивших данную категорию, является ГПК РСФСР 1923 года, ст.5 которого звучит: «Суд обязан... способствовать выяснению существенных для разрешения дела обстоятельств и подтверждению их доказательствами, оказывая обращающимся к суду трудящимся активное содействие к ограждению их прав и законных интересов...». В действующем законодательстве Российской Федерации, в том числе и в Конституции, неоднократно встречаются словосочетания «права и (или) законные интересы», «права и охраняемые законом интересы», что позволяет сделать однозначный вывод о том, что законодатель последовательно и четко разграничивает оба эти понятия. При этом, несмотря на общие черты и то, что законные интересы граждан также являются объектом правовой охраны наравне с правами, они обладают различной правовой сущностью.

«Особенности содержания законного интереса, в отличие от права, — замечает Н.В. Витрук, — заключаются в том, что пределы правомочий законного интереса четко не сформулированы в конкретных правовых нормах, а вытекают из совокупности правовых норм, действующих правовых принципов, правовых дефиниций» [1, 109]. Он определяет законный интерес как «правовой принцип, не оформленный в виде конкретных прав или полномочий» [1, 111].

Обратимся к понятию «законный интерес», то есть интерес, закрепленный в законе и не противоречащий ему. Само понятие интерес, лежащее в основе исследуемой конструкции, является многозначным и используется многими общественными науками. Толковый словарь Ожегова содержит определение интереса как

нужд и потребностей [4]. В психологии под ним понимается отношение личности к предмету как к чему-либо для неё ценному, привлекательному, в философии интерес есть реальная причина социальных действий, событий, свершений, стоящей за непосредственными побуждениями участвующих в этих действиях индивидов, социальных групп, классов [3]. Наиболее емкое и целостное определение законного интереса дал А.В. Малько как «отраженного в объективном праве либо вытекающего из его общего смысла и в определенной степени гарантированного государством простого юридического дозволения, выражающегося в стремлении субъекта пользоваться конкретным социальным благом, а также в некоторых случаях обращаться за защитой к компетентным органам в целях удовлетворения своих потребностей, не противоречащих общественным» [2, 24].

Исходя из вышеприведенного определения, можно выделить следующие его признаки:

- 1) фиксация в объективном праве;
- 2) юридическое дозволение;
- 3) стремление получить и (или) пользоваться теми или иными социальными благами;
- 4) обеспечение и защита этой дозволенности уполномоченными государственными органами;
- 5) отсутствие сопутствующей обязанности должного поведения другого лица.

Гражданский кодекс РФ достаточно часто упоминает конструкцию «законные интересы», однако не дает легальной дефиниции, кроме того, содержит определенные противоречия, касающиеся этой категории. Так, в ст.12 «Способы защиты гражданских прав» не содержится словосочетание «законные интересы» или синонимичные, однако уже следующая ст.13 в качестве основания признания акта государственного органа или органа местного самоуправления предусматривает нарушение гражданских прав или охраняемых законом интересов гражданина или юридического лица.

Законный интерес как гражданско-правовая категория обладает следующими признаками:

- 1) фиксация в гражданском праве;
- 2) юридическое дозволение;
- 3) стремление получить и (или) пользоваться теми или иными социальными благами, предоставленными гражданским законодательством;
- 4) обеспечение и защита этой дозволенности уполномоченными государственными органами;
- 5) отсутствие сопутствующей обязанности должного поведения другого лица.

Таким образом, учитывая, что принципиальных различий при исследовании не выявлено, можно сделать вывод о том, что гражданское право не должно располагать в понятийном аппарате категорией гражданско-правового интереса, которая по существенным признакам отличается от общенаучной категории интереса, и в целях эффективного и корректного научного познания следует пользоваться общенаучным пониманием сущности категории интереса.

Тем не менее, категория интереса в гражданском праве должна применяться в специфическом для гражданско-правовой материи аспекте с учетом юридического значения категории интереса, основных начал и смысла гражданского права, но на основании существования общенаучной категории интереса.

### **Библиографический список:**

1. Витрук Н.В. Система прав личности // Права личности в социалистическом обществе. С. 109;
2. Малько А.В., Субочев В.В. Законные интересы как правовая категория. СПб., 2004. С. 24;
- 3.URL: [http://universal\\_en\\_ru.academic.ru](http://universal_en_ru.academic.ru) (Дата обращения 21.03.2016)
- 4.URL: <http://enc-dic.com/ozhegov/Interes-11040/> (Дата обращения 21.03.2016).

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Пащенко И.Ю., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **ГЕНЕЗИС ИСТОЧНИКОВ КИТАЙСКОГО ПРАВА: ПУТЬ ОТ ДРЕВНОСТИ К СОВРЕМЕННОМУ ЭТАПУ**

*В статье рассматривается развитие системы источников китайского права. Авторы исследуют источники древнего китайского права в различные эпохи, определяя тенденции по формированию целостной системы источников китайского права.*

Китайское право, будучи результатом властной деятельности государства, возникает одновременно с ним. Первоначальный момент образования китайской государственности связывают с эпохой императора Фу Си до н. э. Одним из первых памятников китайского права является Закон от 2852 г. до н. э., охватывающий вопросы брака, семьи и рождения детей. Закон, предположительно, был издан первым императором китайского народа Фу Си [1]. По сведениям, дошедшим до наших дней из прошлых эпох до н. э. в весьма скудном виде вряд ли можно сформировать полноценную иерархию правовых актов древнекитайского государства.

По памятникам права, найденным позднее, можно предположить, что древнекитайское законодательство состояло лишь из актов государственной власти и административных постановлений. При этом процесс законотворчества оформился в качестве отдельной государственной деятельности позднее. Лишь во времена VI в до н. э. стали появляться первые законы. Формирование китайского права теснейшим образом связано с развитием философских течений. Школа конфуцианства и школа легистов оказали сильнейшее влияние на политико-правовую характеристику китайского права. Легисты и представители конфуцианства по-разному видели роль права в китайском обществе. При этом в зависимости от эпох, китайское государство и ее управляющий аппарат отдавали предпочтение тем или иным течениям. При этом оба философско-политических течения оказали важнейшее влияние на развитие древнекитайского законодательства, а процесс законотворчества обогатился важнейшими достижениями научной мысли того периода. Таким образом, закон стал центральным источником права и сохранил свое важнейшее значение на протяжении многих веков в китайском обществе [2].

В средние века китайское общество постепенно перестраивается, следовательно, изменяется восприятие законов. Так, в Китае не принимают западную европейскую правовую мысль - законы должны быть абстрактны и всеобъемлюще регулировать широкий круг отношений. Для китайского права характерен точный и узкий объект правового регулирования. Обозначенная тенденция прослеживается и в настоящий период. В китайских правовых традициях было важно не перело-

мить духовный ход развития общества, тем самым не подвергать излишнему законодательному регулированию отношения, которые в обществе соблюдаются в рамках неписанных моральных правил.

Традиционной правовой культуре Китая всегда была свойственна кодификация нормативно-правовых актов. Кодификация носила весьма условный характер, так как процесс кодификации осуществлялся по хронологическим и политическим, а не правовым критериям. Но уже в новое время китайские исследователи пошли по пути научного переосмысления кодификации, чтобы придать данному правовому явлению четкий и определенный юридический характер. Источниками права того периода являются законы, административные положения, обычаи и юридическая доктрина. Прецедентный характер права и решения различных инстанций не имели широкого распространения и заметного признания.

В системе источников современного права Китая можно выделить группы источников права, состоящие из множества структурных элементов. Источниками права в Китайской Народной Республике являются: нормативно-правовой акт, нормативный договор, юридический прецедент, санкционированный обычай, система корпоративных норм. Не смотря на социалистический уклад правовой среды в Китае, юридическая доктрина, а именно научные исследования китайских должностных лиц и ученых в области права, не всегда признается источником права. При этом китайские суды часто используют разработки доктрины в случаях, когда спорное правоотношение имеет пробел правового регулирования. Ряд ученых полагают, что отнесение доктрины к источникам права в данном случае будет неуместно, учитывая особенности осуществления правовой политики в китайском государстве [3].

В современном китайском государстве, имеющем наиболее сходные правовые черты с государствами романо-германской правовой семьи, нормативно-правовой акт занял главенствующее положение в иерархии источников права. При этом объем нормативно-правовых актов в законодательстве КНР давно превысил объем всех остальных источников права в совокупности. Система нормативно-правовых актов в Китае имеет сложную систему, которую составляют: законы, административные регламенты, административные акты, акты автономных районов, акты специальных административных районов, местные акты. Систему из нормативно-правовых актов возглавляет Конституция КНР 1982 г.

#### **Библиографический список:**

1. Пивоваров Н. Д. Источники древнекитайского права // Актуальные проблемы российского права. 2015 № 3. С. 15 – 23.
2. Мыльникова Ю. С. Важнейшие источники китайского традиционного права X – XIII веков и их характеристика // Государство и право в XXI веке. 2015 № 2. С. 20 – 24.
3. Другов Я. Н. Нормативный правовой акт как источник права в КНР (Китае) // Материалы LVIII Международной научно-практической конференции «Вопросы современной юриспруденции» (Россия, г. Новосибирск, 17 февраля 2016 г.).



*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Пащенко И.Ю., магистрант  
Кубанский государственный университет*

## **СОВРЕМЕННЫЕ ЭФФЕКТИВНЫЕ ПУТИ РАЗРЕШЕНИЯ РОССИЙСКИХ И КИТАЙСКИХ ПРАВОВЫХ СПОРОВ: ИСТОРИЧЕСКИЙ И ЮРИДИЧЕСКИЙ АСПЕКТЫ**

*В статье рассматриваются пути разрешения китайско-российских правовых споров в судебной системе Китая. Исследуются исторические особенности развития судебной системы Китайской Народной Республики. Авторы определяют наиболее эффективные способы разрешения споров, осложненных иностранным элементом, в китайской и международной юрисдикциях.*

Формирование основ современного китайского гражданского (арбитражного) судопроизводства происходило под влиянием иностранного правового опыта при преобладании традиционных философских постулатов в азиатском судебном процессе. Нынешнее китайское гражданское судопроизводство можно условно разделить на рассмотрение имущественных споров и споров, связанных с личными неимущественными отношениями. Подобное деление довольно условно, однако вполне сходно с системой рассмотрения гражданских дел в европейских государствах в настоящий период.

Традиционный уклад жизни местного населения таков, что граждане КНР не стремятся обращаться в первую очередь в государственные суды, предпочитая главным образом разрешить конфликт в неформальном ключе. Причина недоверия к государственным судам кроется в том, что государственные суды часто выражают волю действующей власти. Механизм вынесения судебного решения без должной реализации декларированных в законодательстве принципов самостоятельности и независимости судебной власти не вызывает доверие. По факту, проблемы осуществления обозначенных принципов для китайской судебной системы сохраняются на протяжении многих веков. Не произошло заметных изменений и в отношении населения к судебной системе Китая после установления социалистического строя в государстве. Коммунистическая партия Китая оказывает фактически непосредственное влияние на вынесение важнейших для властных структур решений, отсюда велика политизация судебных процессов. Однако все же для разрешения экономических споров (споров в сфере бизнеса) сторонам конфликта придется обратиться в государственные суды.

Китай динамично развивается, становясь все более привлекательной стороной для развития долгосрочных и перспективных экономических отношений. Российско-китайские отношения постепенно укрепляются не только в политической плоскости, но и в экономической сфере. Однако установление каких-либо контактов в экономической сфере неизбежно приведет ситуацию в правовое русло, когда необходимо будет разрешить определенные правовые вопросы и конфликтные ситуации. В данном случае право выступит тем самым инструментом, способным эффективно разрешить любой спор.

Международное частное право всегда представляет в освоении определенную сложность, особенно когда в отношениях выступает иностранный элемент, а разрешение ситуации требует обращения в компетентный судебный орган. Специфика китайско-российского бизнеса продиктована тем, что в Китае существуют свои нормы и правила, необходимые для соблюдения внутри Китая. «Жесткость»

китайского национального законодательства с одной стороны может отпугнуть инвесторов и бизнес, зато она вполне предопределяет прозрачность и определенность складывающихся отношений.

Правовое регулирование в гражданско–правовой сфере Китая определяет Закон о договорах КНР, а также разъяснения и решения Верховного Народного Суда КНР. В России специфику обязательственного права отражает Гражданский кодекс РФ, а также, условно, судебная практика. Стоит отметить, что в КНР уделяется вниманию судебной практике значительно больше, чем в России. Если для российских юристов отечественная судебная практика выступает в качестве ориентира, то для китайских юристов китайская судебная практика, без преувеличения, источник права. Отрешенность некоторых положений китайского закона (Закон о договорах в КНР) от реального правового регулирования и его пробелы только и позволяют использовать решения судов в таком качестве наиболее явно. Высока роль ряда международных актов, которые стали в России и Китае частью национальной правовой системы, например, Венская Конвенция ООН международной купли-продажи 1980 г.

Специфика китайского финансового законодательства кроется в том, что все международные сделки, а в особенности финансовые транзакции с китайской стороны должны проходить особый валютный контроль. Для этого необходима обязательная подача деклараций в Государственное управление по валютному контролю во избежание нарушений уголовных предписаний страны. Специфика китайского законодательства также устанавливает то, что любая компания, работающая в Китае – это юридическое лицо, обязательно зарегистрированное в КНР по специальной процедуре. Проходя подобную процедуру, любое иностранное юридическое лицо, будь оно полностью с иностранным капиталом или совместным с китайской стороной капиталом, становится китайским юридическим лицом. «Предприятия с инвестициями», одна сторона которой является зарубежной, все равно должны пройти регистрацию в государственных органах Китая, если планируют осуществлять торговую или иную коммерческую деятельность на территории страны.

Каким же образом можно разрешить споры, в которых одной из сторон выступает китайская компания? Как правило, споры разрешаются во внесудебном порядке, если же не удалось разрешить вопросы в такой обстановке, то придется обращаться в суды. Внесудебный порядок разрешения споров в Китае не пользуется большой популярностью. Дело в том, что китайское законодательство разрешает иметь компаниям только одного законного представителя, чья подпись обязательно должна фигурировать на документах и договорах, заключаемых с другими контрагентами. Конечно, могут быть у компаний доверенные лица, представляющие компанию и ее интересы на определенном уровне, однако юридических действий подобные лица совершать не могут. Поэтому долгие переговоры так и могут ни к чему не привести, ведь проставление подписи законного (единственного) представителя и печати обязательно для правильности соблюдения формы сделок. Именно законный представитель в конце концов принимает решение, которое необходимо принять.

Разрешение правовых споров в сфере бизнеса может быть осуществлено в трех инстанциях по выбору: местном суде, арбитраже или третейском суде. Обращение в зарубежные инстанции будет опрометчиво, учитывая тот факт, что в Китае не признаются судебные решения иностранных судов.

Местные суды ведут разбирательство на китайском языке, при этом подобные разбирательства могут иметь затяжной характер, что негативно сказывается на бизнес-среде. При этом не редки случаи, когда местные суды отдают предпочтение местным компаниям, руководствуясь не правовыми нормами, а определёнными социальными установками, формирующимся в китайском обществе, не совсем понятными иностранному субъекту разбирательства.

Третейские суды обладают своей спецификой, решения подобных инстанций могут быть названы гибкими и удобными, однако они не всегда будут восприняты адекватно одной из сторон, учитывая возможное лоббирование интересов в процессе. Наиболее удобно обращение в специализированные арбитражные комиссии. Тенденции таковы, что именно функционирование большого количества арбитражных комиссий сделали процесс разбирательства быстрым и прозрачным, что положительно сказалось в сознании инвесторов на экономической привлекательности Китая, как отличного места для ведения успешного бизнеса.

#### **Библиографический список:**

1. Баймухаметов Р. М. некоторые проблемы в практике признания и приведения в исполнение иностранных арбитражных решений на территории Китая // пробелы в Российском законодательстве. 2011 № 3. С. 134 – 137.
2. Девятов А. Китайская специфика: как понял ее я в разведке и бизнесе. М.: Муравей, 2002. 336 с.; Девятов А. Красный дракон. Китай и Россия в XXI веке. М.: Алгоритм, 2002.
3. Льюис Р.Д. Деловые культуры в международном бизнесе. От столкновения к взаимопониманию: пер. с англ. М.: Дело, 1999.
4. Романова Н.П., Багин В.В., Романова И.В. Особенности восточных деловых коммуникаций. Чита: Изд-во ЧитГУ, 2003.
5. Романова Н.П., Багин В.В., Романова И.В. Деловой этикет на Востоке. Настольная книга бизнесмена: учеб. пособие. М.: Восток-Запад, 2005.
6. Сапега А. В. Особенности гражданского судопроизводства в Китайской Народной Республике // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. 2011 № 4. С. 102–110.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Петренко Ю.С., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **ПРОБЛЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОСНОВНЫХ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА КАК ГАРАНТИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВОВЫХ ЦЕННОСТЕЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*В статье анализируются основные правовые ценности и ценность права в Российской Федерации, рассматриваются основные права и свободы человека в качестве высшей ценности. Автор, исследуя проблему правовых ценностей, приходит к выводу о наличии множества проблем в области реализации провозглашенных и закрепленных на законодательном уровне прав и свобод человека на территории Российской Федерации.*

Проблема правовых ценностей и ценности права с каждым днем становится все актуальнее. Постепенно она перешла из разряда необсуждаемых, какой она была в советское время, в один из центральных вопросов правовой науки. Сегодня, в условиях интенсивного развития правовой аксиологии дискуссионными являют-

ся вопросы о том, какие ценности являются правовыми, каким образом воплощаются их связь с действующим правом, правовой практикой, правопорядком, в чем заключается ценность права.

Модель идеального права предполагает, что в нем наличествуют такие правовые ценности как три свобода, равенство, свобода, - однако, по нашему мнению, целесообразнее определять ценность права не только с позиции теоретических категорий, но и через возможность реализовать определенную естественным и позитивным правом меру справедливости, свободы и равенства на практике. В Российской Федерации на сегодняшний день при использовании провозглашенных на законодательном уровне прав и свобод человека и гражданина возникают определенные трудности.

В соответствии со ст. 2 Конституции Российской Федерации права и свобода человека выступают высшими ценностями, которые признаются, соблюдаются и охраняются государством [1]. Учитывая положения ч. 4 ст. 15 Конституции РФ, перечень прав и свобод человека содержится не только в гл. 2 Основного Закона, но и в принципах, нормах международного права. Так, Российская Федерация подписала и ратифицировала Всеобщую Декларацию прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948), Международный Пакт от 16.12.1966 «О гражданских и политических правах», Международный пакт от 16.12.1966 «Об экономических, социальных и культурных правах» и т.д.

Однако на сегодняшний день, к сожалению, большинство приведенных выше норм являются декларативными, что подтверждается соответствующей судебной практикой.

Например, в Конвенции Международной Организации Труда № 29 «О принудительном или обязательном труде» [2], в ст. 37 Конституции РФ содержится важнейшая гарантия реализации трудовых прав – запрет принудительного труда. По нашему мнению, ст. 142 ТК РФ [3] по своей сути легализует принудительный труд, т.к. вводит обязательное требование для работника, в случае задержки заработной платы, «отработать» 15 дней и лишь потом, известив работодателя в письменном виде, можно применить такой способ защиты нарушенных трудовых прав как самозащита. И тут мы снова сталкиваемся с проблемой. Несмотря на то, что в Российской Федерации разрешено защищать свои права любым законным способом и Трудовой Кодекс содержит перечень таких способов, Конституционный суд в своем Определении от 19 октября 2010 г. № 1304-О-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Келя Сергея Ивановича на нарушение его конституционных прав абзацем пятым части второй статьи 142 Трудового кодекса Российской Федерации» [4] отметил, что «самозащита не является ни основной, ни наиболее эффективной мерой защиты трудовых прав и свобод, а выступает лишь дополнительным средством правовой защиты, имеющим специфический и вспомогательный характер». В то время, как законодатель выделил самозащиту в числе четырех основных способов защиты трудовых прав, приведенных в ст. 352 ТК РФ, и даже выдвинул ее на первое место. Из всего вышеизложенного можно сделать вывод о том, что указанное Определение противоречит ч. 2 ст. 45 Конституции РФ, ст. 352 Трудового кодекса РФ.

Определенные трудности вызывает практика реализации принципа равенства. Основной закон провозглашает равенство перед судом и законом и отрицает всякое проявление дискриминации. Однако на практике неоднократно возникали ситуации, в которых Российская Федерация отступает от данного принципа. В этом

плане примечательно, дело «Константин Маркин против России», рассмотренное Европейским судом по правам человека.

Так, 30 сентября 2005 года в семье К.А. Маркина, проходившего военную службу по контракту, родился третий ребенок. В этот же день им был расторгнут брак с женой — Н.Ю. Маркиной, и достигнуто соглашение о проживании детей с отцом. Конституционный суд, рассматривая данное дело, посчитал, что, мужчины, поступая на военную службу не имеют права на предоставление им отпуска по уходу за ребенком и на выплату пособия в виду особого правового статуса, при том, что женщины-военнослужащие такого права не лишены, что определяется «социальной ролью женщины в обществе». Данное утверждение, по мнению Конституционного суда, не может расцениваться как дискриминация. Европейский суд по правам человека в своем Постановлении «Константин Маркин против России» от 7 октября 2010 года, не согласившись с доводами Конституционного суда, увидел нарушение Российской Федерацией ст. 8 («право на частную жизнь») и ст. 14 («запрет дискриминации») Европейской конвенции о защите прав человека и основных свобод.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что, закрепив важнейшие права и свободы человека в Конституции, в Российской Федерации наблюдаются определенные сложности, возникающие на практике при реализации провозглашенных правовых ценностей.

#### **Библиографический список:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // *Собрание законодательства РФ*. 2014. 4 августа. № 31. Ст. 4398.
2. Конвенция № 29 Международной организации труда «Относительно принудительного или обязательного труда» (принята в г. Женеве 28.06.1930 на 14-ой сессии Генеральной конференции МОТ) // *Ведомости ВС СССР*. 1956. 2 июля. № 13. Ст. 279.
3. Трудовой кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 30.12.2001 № 197-ФЗ // URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 20.04.2015).
4. По делу об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Келя Сергея Ивановича на нарушение его конституционных прав абзацем пятым части второй статьи 142 Трудового кодекса Российской Федерации: Определение Конституционного Суда РФ от 19.10.2010 № 1304-О-О // [Электронный ресурс]: СПС «Консультант Плюс» (дата обращения: 10.04.2015).

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Равилов Р.Ф., Симонов Д.С., студенты 1 курса Кубанский государственный университет*

### **ЗАКОН, КАК НОРМАТИВНЫЙ ПРАВОВОЙ АКТ. ЕГО МЕСТО В СИСТЕМЕ НОРМАТИВНЫХ АКТОВ**

*В данной статье будет рассмотрено понятие закона, как нормативного правового акта, а так же определена роль закона в системе нормативных актов РФ.*

В настоящее время, ввиду бурного развития общественной мысли, с повышением правовой культуры граждан, вновь возникает интерес не только к юридическим наукам, но и ко всем процессам, так или иначе, происходящих в правовой и юридической сфере. Так, с развитием экономических и иных общественных процес-

сов, регулирование которых происходит с помощью нормативных актов, стоит прежде всего научиться понимать, что он из себя представляет, и какую систему образует.

Нормативно-правовой акт принято понимать, как официальный документ установленной формы, принятый в пределах компетенции уполномоченного государственного органа (должностного лица), иных социальных структур (муниципальных органов, профсоюзов, акционерных обществ, товариществ и т. д.) или путём референдума. С соблюдением установленной законодательством процедуры, содержащий общеобязательные правила поведения, рассчитанные на неопределённый круг лиц и неоднократное применение.

В РФ сложилась сложная система нормативных актов, которая включает себя сложную, многоуровневую систему, в нее входят, как акты национального уровня, так и акты международного права, к примеру, международные договоры, которые включает в себя межнациональное правовое соглашение. Особую роль в системе нормативных актов принято отводить, прежде всего, закону.

Закон принято понимать, как нормативный правовой акт, обладающий высшей юридической силой, призванный регулировать определенный круг общественных отношений.

Закон, будучи основным источником права в РФ имеет ряд характерных только ему признаков:

1. Высшая юридическая сила.
2. Особая процедура принятия
3. Имеет первичный характер
4. Регулируют наиболее важные общественные отношения.

Чтобы определить место закона в системе нормативных актов, стоит прежде всего понимать иерархию всех нормативных актов, на основе чего она производится и из чего состоит.

Иерархия- это упорядоченное распределение элементов одной системы, строящаяся на определенных признаках. Если говорить о классификации нормативных актов, следует прежде всего обращать внимание на юридическую силу актов, и именно на ее основе в отечественной и международной правовой доктрине производить классификацию.

Юридическая сила актов определяется несколькими ключевыми факторами.

1. Статусом органа, который принимает нормативный акт.
2. Степень сложности процедуры принятия

Сфера общественных отношений, которые будет регулировать нормативный акт.

Исходя из признаков, характерных закону, можно сделать вывод, что закону, как виду нормативного акта отводится особая роль в иерархии всех нормативных актов в правовой системе Российской Федерации.

Именно закон занимает верхушку в правовой системе РФ, прежде всего, как один из источников права. Подтверждение этому может служить определение конституции РФ, как основного закона.

Итак, закон, как основной источник права с присущими ему признаками занимает важнейшую роль в системе нормативных актов РФ.

В свою же очередь, не следует понимать закон, как одноуровневый элемент одной системы. Закон сам по себе является сложной системой, включая в себя федеральный, региональный и местный уровни.

### Библиографический список:

1. Петров А. А., Шафиров В. М. Предметная иерархия нормативных правовых актов: монография.
2. Н.И. Матузов, А.В. Малько «Теория государства и права» (Москва 2004).

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Рыбалка М.В., магистрант  
Кубанский государственный университет*

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

*В рассматриваемой статье автор поднимает вопрос о существующей проблеме определения понятия «гражданского общества», приводит и анализирует различные мнения ученых по данной проблеме.*

**Ключевые слова:** гражданское общество, критерии, подходы к определению.

Гражданское общество - понятие, которое имеет довольно-таки долгую и сложную историю. Данное понятие вошло в употребление в 17–18 вв. и главный его смысл заключался в том, что сообщество граждан должно иметь свои законы и не зависеть от грубого произвола со стороны государства.

Более того, «гражданское общество» до сих пор является категорией, в осмыслении которой так и не появилось необходимой теоретической ясности, понятие гражданского общества до сих пор однозначно не определено. Существует множество научных работ по данной тематике, но ответ на вопрос «Что такое гражданское общество?» так и не дан. Постараемся выяснить в чем причины такой неопределенности?

Идея создания гражданского общества возникла ещё в древности: с ней выступали учёные Древнего Рима и Греции, ставившие знак равенства между понятиями «гражданское общество» и «государство». И такой подход сохранялся вплоть до 17 в., то есть до того периода, когда в своих основных чертах стало складываться гражданское общество в его строгом, современном понимании. Причём первым, кто употребил термин «гражданское общество» в том значении, в котором он существует сегодня, был Фридрих Гегель. Многие ученые проходили по лабиринтам теоретических истоков понятия гражданского общества на основе непосредственного обращения к первоисточникам мыслителей античности (Платона, Демокрита, Аристотеля, Цицерона), позднего Средневековья и Возрождения (Н. Макиавелли), Нового времени (Д. Локка, А. Фергюсона, А. Смита, Т. Пена, Ш. Монтескье, Ж.Ж. Руссо, Д. Дидро, А. де Токвиля, Б. Констана и др.).

В 19 и 20 вв. под гражданским обществом многие стали понимать просто человеческое сообщество, другие усматривали в нем элемент политической организации.

Как выяснилось, основная проблема при попытках дать определение гражданского общества возникает из-за того, что это понятие имеет два различных аспекта: социальный и политический.

Если попытаться как-то сгруппировать имеющиеся в современной философской, политологической и правовой литературе многочисленные трактовки гражданского общества, то фактически можно говорить о двух подходах к определению этой категории. Сторонники первого включают в содержание гражданского общества всю историческую совокупность общественных отношений, действующих вне сферы государства. Другой подход состоит в интерпретации гражданского общества как кон-

кретных феноменов современной западной цивилизации, взаимодействующих и противостоящих друг другу в рамках рыночно-демократического общества. Тем не менее определений гражданского общества великое множество [1, с. 11].

К настоящему времени российскими обществоведами предложено множество определений гражданского общества, имеет место множественность понимания смыслов данного понятия. Отчасти это является отражением ситуации, сложившейся в мировом обществоведении в области осмысления гражданского общества. Учеными подчеркивается содержательная размытость этого концепта, а также то, что они употребляются «часто, многими способами и в большом количестве теоретических, практических и исторических контекстов». Рассмотрим некоторые точки зрения авторов по данному вопросу.

Авторы субъектных концептов определяют гражданское общество через его субъектов, называя в качестве таковых: личности или граждан («свободных», «независимых» и т.п.), группы (гражданское общество как «совокупность или система самоорганизующихся медиаторных (посреднических) групп...») и добровольные объединения граждан [2, с. 16].

Так, в определении З.Т. Голенковой одновременно учитывается субъектная роль граждан и НКО. Под гражданским обществом она понимает «специфическую совокупность общественных коммуникаций и социальных связей, институтов и ценностей, главными субъектами которых являются: гражданин со своими гражданскими правами и гражданские (не политические и не государственные) организации: ассоциации, объединения, общественные движения и гражданские институты» [3, С. 25]. Кроме того, З.Т. Голенкова относит гражданское общество «к числу понятий социологической и политической теории (наряду с понятиями свободы, справедливости, равенства, демократии), которые имеют как теоретическое, так и практическое значение. Такого рода понятия нелегко определять, а их применение означает не только известную зону неопределенности, но и большие или меньшие различия в их толковании» [4, С. 26.].

По мнению И.И. Кравченко, невозможно постулировать теорию гражданского общества: «Она была бы слишком многомерной, ибо каждая из существующих концепций гражданского общества охватывает сложный комплекс проблем, включает открытия крупнейших политических мыслителей, задачи, не решенные и по сей день» [5, с. 128].

Наряду с перечисленными группами определений встречаются также такие, где в качестве ключевых используются понятия: «институт», «отношения», «культура», «сети», «процесс».

Вероятно, причины неопределенности понятия «гражданское общество» кроются в многообразии позиций по ключевым вопросам, ответы на которые раскрывают его смысл, – о роли граждан в общественной жизни и их субъектной роли в государстве, о правах человека и обязанностях, о соотношении рынка и государства и т.д.

Таким образом, мы видим, что на сегодняшний день существует большое количество подходов к пониманию сущности гражданского общества. Однако классифицировать их или упорядочить по какому-либо одному или по набору четких оснований представляется весьма затруднительным процессом.

На Наш взгляд, определение «гражданского общества» выглядит следующим образом:

Гражданское общество – совокупность социальных связей, норм, ценностей и действий людей индивидуального или коллективного характера в сфере не их при-



ватной (частной), а публичной (или общественной) жизни, возникающих в результате взаимодействия свободных, равноправных и юридически независимых друг от друга и от государства граждан, их добровольных объединений.

#### **Библиографический список:**

1. Левин, И.Б. Гражданское общество на Западе и в России / И.Б. Левин // Полис. – 1996. – № 5 – С. 11.
2. Шмиттер Ф. Размышления о гражданском обществе и консолидации демократии // Полис. 1996. № 5.
3. Голенкова З.Т. Гражданское общество в России // Социологические исследования. 1997. № 3.
4. Голенкова З.Т. Гражданское общество в России // Социологические исследования. 1997. №3.
5. Кравченко И.И. Концепция гражданского общества в философском развитии // Полис. 1991. № 5.

*Артюнов Э.К., д.и.н., профессор; Томин Д.А., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **МЕСТО ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ ПРАВА**

*В статье рассматриваются возможности и условия применения государственно-частного партнерства в оборонно-промышленном комплексе, а также вопросы усовершенствования действующей системы учета результатов интеллектуальной деятельности военного, специального и двойного назначения.*

Современные реалии в развитии оборонно-промышленного комплекса (далее также - ОПК) нашей страны ставят такие задачи, для решения которых требуется внедрение новых или адаптация уже действующих финансово-экономических и организационных механизмов. В стране в основном уже сложились условия для того, чтобы подготовить теоретическую основу для издания Закона «О государственно-частном партнерстве в сфере военно-технического обеспечения обороны и безопасности страны» Представляется, что реализация теоретических знаний на практике возможна при внесении незначительных изменений и дополнений в уже действующую нормативную базу.

Важно, что в этой форме государственно-частного партнерства (ГЧП) государство может постоянно иметь своих представителей в обществе с правом голоса. Следовательно, государство может и непосредственно влиять на административно-хозяйственную деятельность юридического лица, основанного для реализации поставленных целей [1].

Концессионное соглашение - эту модель ГЧП, которую целесообразно использовать в проектах, цель которых - осуществление НИОКТР по модернизации существующих образцов вооружений и военной техники. Следует учитывать, что современная редакция Федерального закона от 21 июля 2005 года № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» (далее - Закон о концессионных соглашениях) не рассматривает единые технологии и РИД военного, специального и двойного назначения в качестве объекта соглашения. Из изложенного можно сделать вывод о том, что концессионные

соглашения в принципе могли бы применяться для реализации проектов в сфере ОПК и быть привлекательными для частных инвесторов [2]. Безусловно, для этого необходимо создать определенные условия, в том числе следующие разработать типовое концессионное соглашение для объектов ОПК; определить, какое государственное учреждение будет выполнять гражданско-правовые функции на товарных рынках; обеспечить разработчикам и потенциальным инвесторам оперативный доступ к базе РИД, полученных ранее.

Не менее перспективным является такая форма ГЧП как соглашение о разделе продукции. Она отчасти похожа на модель концессионного соглашения, но в то же время эти формы имеют ряд принципиальных отличий. Так, по соглашению о разделе продукции частному партнеру может принадлежать (или быть передана) только некоторая часть исключительных прав на РИД, полученные при осуществлении НИОКР.

Когда речь идет о создании новых образцов вооружений и военной техники, что называется, с нуля, необходимо использовать контракты, сочетающие различные виды работ и отношений собственности. Указанную модель государственно-частного партнерства можно было бы использовать в России в целях реализации проектов в ОПК при необходимой проработке типовой документации, согласующейся с действующей нормативной правовой базой [3].

Очевидно, что все это требует выполнения масштабных научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ, а результаты интеллектуальной деятельности должны быть объектом правовой охраны.

В настоящее время создаются необходимые условия для обеспечения потенциальных частных инвесторов информацией для принятия решения об участии в проектах ГЧП в ОПК.

#### **Библиографический список:**

1. Шишков Б.Е. Механизмы государственно-частного партнерства в оборонно-промышленном комплексе / Имущественные отношения в Российской Федерации, 2015, № 12.
2. Государственно-частное партнерство в России // ГЧП-инфо. 2013, № 2.
3. Варнавский В.Г. Государственно-частное партнерство. Теория и практика. М.: ГУ - ВШЭ, 2010.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Цыганкина Е.А., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **СОЦИАЛЬНЫЙ СТАТУС ЛИЧНОСТИ КАК СОЦИАЛЬНО-ПРАВОВОЙ ИНСТИТУТ ЮРИСПРУДЕНЦИИ**

*Исследуются правовые вопросы трактовки категории «социальный статус» с позиции теории права. Рассматриваются виды социальных статусов.*

Социальный статус - это отражение положения, занимаемого индивидом в обществе. Каждое лицо обладает несколькими статусами одновременно (сын, врач, болельщик и пр.). Современные социологи основными статусами на сегодняшний день называют профессиональный и имущественный.

Важно отметить, что любой социальный статус предопределяет в той или иной степени поведение лица. Важной характеристикой каждого из статусов явля-

ются спектр и свобода выбора иных статусов, ведь всякое индивидуальное решение относительно собственной судьбы заключается в постоянном выборе способов преодоления конкретного социального неравенства и в желании иметь соответствующие условия, обеспечивающие конкурентоспособность [1].

Согласимся с Алейниченко В.Г., который считает, что гражданско-правовую индивидуализацию физических лиц стоит рассматривать как процесс обособления личности по определенным социально-юридическим признакам (средствам гражданско-правовой индивидуализации) [2].

Право на имя является основным средством индивидуализации. Это право является непередаваемым и неотчуждаемым неимущественным правом, его воистину можно назвать главным среди прочих средств индивидуализации. Гражданин, проставляя подпись, становится участником конкретных социальных связей, обозначает свою «принадлежность», причастность к указанному документу, а отсутствие подписи влечет риск наступления последствий несоблюдения письменной формы сделки.

Место жительства гражданина как место его постоянного или преимущественного проживания, нуждается в более четком обозначении круга обстоятельств, подтверждающих то самое преимущественное проживание.

Следующим средством индивидуальности является пол. Изначально пол указывается в документе, выдаваемом медицинской организацией при рождении. В теории права выделяют три этапа в процессе изменения пола участника социальных связей: медицинское изменение пола; государственная регистрация изменения пола; выдача нового паспорта компетентными органами. Кроме того, пол как гражданско-правовое средство индивидуализации считается измененным не с момента оперативного медицинского вмешательства и соответствующего лечения, а с момента государственной регистрации акта о перемене имени (если оно имело место) и внесения изменений в виде дополнения об изменении пола в запись о рождении.

Некоторые проблемы вызывает такая правовая категория как возраст. Нередки случаи, когда установить документально дату (число) рождения не представляется возможным и в свидетельстве о рождении ставится прочерк. Однако это не говорит о том, что данный субъект находится в каком-либо ущемленном положении и лишен идентификационного признака [3].

Завершая анализ средств индивидуализации лица, нельзя не отметить участвовавшие случаи вовлечения в гражданский оборот индивидуализирующих признаков публичного порядка (речь идет о ситуациях, когда в сделках отражены, например, такие характеристики сторон, как индивидуальный налоговый номер, номер страхового свидетельства и пр.). Полагаем, что использование указанных «характеристик» позволит безошибочно индивидуализировать лица, что является безусловным плюсом при участии в самых различных социальных связях.

#### **Библиографический список:**

1. Борисова Л.Г., Солодова Г.С. Социология личности. Новосибирск, 1997.
2. Алейниченко В.Г. Гражданско-правовая индивидуализация физических лиц в Российской Федерации: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Краснодар, 2006.
3. Мицык А.В. Социальный статус личности в гражданском праве / Современное право, 2015, № 10.

## **ТЕНДЕНЦИЯ РАЗВИТИЯ ПОНИМАНИЯ СУБЪЕКТИВНЫХ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ КАК ПРАВОВОЙ КАТЕГОРИИ ТЕОРИИ ПРАВА**

*В статье показано, что субъективные права являются предпосылкой и основным объектом правового регулирования общественных отношений. Рассматривается и анализируется господствующее в российской и зарубежной юридической науке учение об абсолютных и относительных субъективных правах.*

Проблематика субъективных прав, вопросы их систематизации и классификации образуют предпосылку правового регулирования любого правопорядка независимо от исторического этапа, социально-политических особенностей развития государства.

Материально-правовое регулирование общественных отношений невозможно вне субъективных прав, индивидуализирующих правовые возможности субъекта права относительно тех обстоятельств, с которыми законодательство связывает наступление правовых последствий. Таким образом, субъективные гражданские права, которые неотделимо не связаны с личностью субъекта права, имеют экономическую ценность и стоимость и потому могут считаться самостоятельным объектом гражданского оборота [1].

Регулирование субъективных прав комплексно и не ограничивается рамками отдельных отраслей права. Субъективные права регулируются конституционным, гражданским, административным, жилищным, трудовым, земельным, семейным правом и т.д.

Исторически тематика субъективных прав связывается с работами ведущих теоретиков права XX в. (В.К. Райхер, В.П. Грибанова, Л.С. Явича, Н.И. Матузова и др.). Здесь следует упомянуть докторскую диссертацию С.Н. Братуся, посвященную юридическим лицам, в первой главе которой анализируются проблемные вопросы теории субъективных прав; докторские диссертации Е.А. Флейшиц, М.М. Агаркова, Н.Г. Александрова; монографию по праву собственности в СССР Д.М. Генкина; научные труды О.С. Иоффе о правоотношении и объектах гражданских прав [2].

Господствующее в российской и зарубежной юридической литературе представление о понятии абсолютного права как о праве, управомоченному субъекту которого противостоит неопределенное количество пассивно обязанных лиц, не отражает специфики субъективного права и его внутреннего содержания. Субъективное право и субъективная юридическая обязанность являются самостоятельными и невзаимоопределяющими явлениями в праве. Абсолютному праву не противостоит гражданско-правовая обязанность неопределенного круга лиц. Соответственно, абсолютные права возможно определить непосредственно правовой связью субъекта с объектом права.

Относительные права являются антагонизмом абсолютных прав, и для их осуществления, возникновения и защиты, напротив, требуется деятельное взаимодействие нескольких субъектов права. Относительные права создают механизм саморегуляции в частном праве, ими регулируется правовая связь равноправных и независимых друг от друга субъектов. Общая закономерность возникновения и осуществления относительных прав связана с реализацией в праве интереса, достижение которого возможно лишь при условии активного взаимодействия с третьими лицами. В отличие от прав абсолютных интерес управомоченного субъекта направлен не на сохране-

ние, а на изменение уже существующего положения в правовой среде (возникновение новых и изменение существующих гражданских прав).

Изложенное позволяет заключить, что абсолютные и относительные субъективные права различаются не по числу субъектов, а по специфике содержания, целям и методу правового регулирования. Абсолютные и относительные права находятся в состоянии логической альтернативы, в которой промежуточных стадий не дано. Понятия абсолютности и относительности субъективных прав являются автономными и равнообъемными, их пересечение или подчинение друг другу невозможно ввиду принципиальных сущностных различий [3].

Дифференциация абсолютных и относительных прав не подменяет различий вещных и обязательственных прав и не может считаться их альтернативной классификацией. Абсолютность определяет родовую, а вещьность - видовую принадлежность субъективных гражданских прав. Абсолютность является неотъемлемым свойством любого субъективного вещного права (как права собственности, так и ограниченного вещного права), но не может пониматься в значении особого квалифицирующего признака только вещного права.

#### **Библиографический список**

1. Сеницын С.А. Абсолютные и относительные субъективные права. Общее учение и проблемы теории гражданского права. Сравнительно правовое исследование. М., Юриспруденция, 2015.
2. Братусь С. Юридические лица в советском гражданском праве (понятие, виды, государственные юридические лица): Дис. ... д-ра юрид. наук. Чкалов, 1942.
3. Иоффе О.С. Правоотношения по советскому гражданскому праву. Л., 1949.

*Арутюнов Э.К., д.ю.н., профессор; Швецова К.М., магистрант  
Кубанский государственный университет*

### **РОЛЬ ПРАВООЩИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СОВРЕМЕННОМ ПРАВОВОМ ОБЩЕСТВЕ**

*В статье рассматриваются правозащитные организации как важнейший элемент построения гражданского общества и правового государства, определяется значение правозащитных организаций для современного общества.*

Целью любого современного государства является построение гражданского общества и правового государства. Гражданское общество следует понимать как совокупность независимых от государства организаций, которые защищают и лоббируют интересы отдельных индивидов и социальных групп, а так же всего общества. Эффективная деятельность правозащитных организаций является необходимым основанием для формирования гражданского общества и правового государства[1].

Под правозащитной деятельностью можно подразумевать деятельность людей, направленную на осуществление, защиту и сохранение своих прав и интересов.

В современном обществе существует огромное количество законодательных актов и международных договоров, которые гарантируют человеку защиту его прав. Например, в Российской Федерации каждый человек имеет право самостоятельно отстаивать свои интересы, проходя различные судебные и иные инстанции [2].

На этапе своего формирования, правозащитные организации представляли собой кабинеты, где оказывали бесплатную юридическую помощь. На современном этапе правозащитные организации функционируют уже в государственном масштабе. Так же со временем расширяется и круг вопросов, решению которых способствуют правозащитные организации.

В настоящее время правозащитные организации получили право осуществлять контроль за деятельностью государственных органов. Результатом такого контроля, как показывает практика западных стран, является установление правопорядка. Помимо помощи гражданам и общественного контроля так же формируются новые функции информационного обеспечения населения. Это проявляется в широком распространении в сети Интернет правовой информации для граждан, в проведении лекций, на которых обсуждаются актуальные правовые вопросы. В критичных случаях организуются санкционированные митинги [3].

Таким образом, роль правозащитных организаций очень важна как для государства в целом, так и для отдельно взятых граждан в частности, и они является неотъемлемым элементом формирования гражданского общества.

К сожалению, в настоящий момент в Российской Федерации наблюдается кризис правозащитных организаций. Это связано в первую очередь с тем, что карьерный рост в них фактически невозможен. Для того, чтобы исправить эту проблему, на наш взгляд, необходимо предусмотреть достойное денежное вознаграждение для участников правозащитных движений в целях повышения уровня профессионализма участников.

В качестве примера влияния правозащитных организаций можно привести много разных дел. Благодаря многим примерам мы видим, что деятельность правозащитников была направлена на защиту прав и интересов отдельных граждан. Однако результатом их деятельности явилось укрепление правового положения человека.

#### **Библиографический список:**

1. Габидуллин И. Ф. Аккулова Г. И. Развитие представлений о правосознании как основы гражданско-правового сознания личности // Вестник Башкирского университета. 2012 № 2. Том 17. С. 1079-1081.
2. Огнева Е. А. Система защиты прав человека в современной России: правовая матрица // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2013 № 3-2. С. 177-185

*Ашинова М.К., профессор, доктор экономических наук,  
ФГБОУ ВПО «Майкопский государственный технологический университет»  
Чиназирова С.К., доцент, кандидат экономических наук,  
ФГБОУ ВПО «Адыгейский государственный университет»*

### **ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ КОРПОРАТИВНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ**

*В данной статье приводится характеристика корпоративной социальной ответственности в зарубежных странах. Автор приходит к выводу, что социальная ответственность выступает как относительно самостоятельный вид ответственности, которому присущи специфические черты.*

Корпоративная социальная ответственность является одним из принципов этики бизнеса, которая в свою очередь является составной частью более общей фило-

софской дисциплины - этики. Возникновение самой концепции социальной ответственности на западе относят к началу прошлого века, при этом сам термин КСО появился лишь в 1953 году, благодаря книге американского экономиста Г. Боуэна «Социальная ответственность бизнесмена». По мере своего развития концепция разделила общество на два противоборствующих лагеря сторонников и противников КСО. К последним относился известный экономист Милтон Фридман, полагавший, что социальная ответственность бизнеса заключается лишь в эффективном использовании ресурсов с целью увеличения прибыли и в соблюдении «правил игры». Несмотря на это, КСО стала активно внедряться американскими и европейскими компаниями [1].

Учитывая исторические, культурные, политические и социальные различия, характерные для развития различных стран, ученые отмечают значительные региональные различия в сферах проявления, объектах и мероприятиях по корпоративной социальной ответственности. Основные разногласия по концепции корпоративной социальной ответственности в США и странах Европы определяются на уровне отношений предприятие – государство. Так, если деятельность американских корпораций в целом определяется его владельцами и руководителями, то европейские компании испытывают значительное влияние со стороны государственных органов власти и профессиональных объединений, которые жестко определяют минимальные требования к их деятельности.

В США выработано огромное количество разнообразных механизмов участия бизнеса в социальной поддержке общества, среди которых:

- 1) значительное количество различных корпоративных фондов, целью которых является решение различных по характеру социальных проблем за счет бизнес-корпораций;
- 2) спонсирование частным сектором образовательной сферы;
- 3) добровольные значительные взносы бизнеса в различные пенсионные и страховые схемы;
- 4) оказание финансовой помощи социально слабо защищенным слоям населения и т.д.

Для США характерным является минимальное вторжение государства в деятельность бизнес-сообщества. В то же время именно Соединенные штаты общеизвестны с точки зрения систематического участия бизнеса и его отдельных, наиболее социально развитых представителей в финансировании самых разнообразных некоммерческих проектов. В качестве примера можно привести фонд супругов Гейтс с многомиллиардным капиталом, который используется для целей улучшения систем образования и здравоохранения в различных странах мира [2].

В Европе сформировался другой подход к корпоративной социальной ответственности. Европейское понимание корпоративной социальной ответственности заключается в ведении бизнеса в социально ответственный способ и происходит это из-за достаточно заметного влияния государства, с которым у него существуют партнерские отношения. Государство нередко обладает значительными пакетами акций, имеет своих представителей в управлении всех крупных фирм. Согласно влиянию государства является не опосредованным, как в США, а прямым.

Европейская модель корпоративной социальной ответственности принципиально отличается от американской модели. Европейская модель в большей степени ориентирована на три сферы проявления социальных инициатив: экономику, занятость и охрану окружающей среды. Корпоративная социальная ответственность, как правило, регулируется нормами, стандартами и законами соответствующих стран. Во многих европейских

странах законодательно установлено: обязательность медицинского страхования, пенсионное регулирование, природоохранная деятельность предприятий [3].

Отдельные страны в вопросе законодательного регулирования корпоративной социальной ответственности продвинулись еще дальше, определив обязательными информирования о соблюдении определенных этических стандартов, например, в Бельгии, Франции.

Правительство Германии обеспечивает финансовую поддержку малым и средним предприятиям для развития политики, направленной на поддержку окружающей среды. Характерным для европейской модели является то, что государство на средства, полученные от уплаты налогов, реализует социальные программы для населения. Что касается европейского бизнеса, то он гораздо больше сосредоточен на ведении основной деятельности социально ответственный способ, дополнен инвестированием в общины из-за серьезных бизнес причин.

Следуя модели КСО, которая рассматривает экономическую, юридическую, этическую ответственность компаний и их благотворительную деятельность, можно выделить следующие отличия европейской модели КСО от американской:

1) экономическая ответственность в основном фокусируется на аспекте прибыльности бизнеса и на ответственности компании перед ее акционерами. Европейцы в данную группу отношений также относят ответственность перед работниками предприятия и местными сообществами;

2) юридическая ответственность является базой для любой формы социальной ответственности в Европе. Европейский бизнес рассматривает государство как институт, приводящий в исполнение принятые правила поведения, в то время как в Штатах подобное государственное регулирование воспринимается скорее как вмешательство в вопросы личной свободы;

3) большинство социальных проблем относятся европейскими компаниями к сфере этической ответственности. Европейцы вообще не очень склонны доверять частному сектору. Именно этим объясняется более высокий уровень внимания к бизнесу со стороны общественности в Европе, чем в каких-либо других странах;

4) благотворительность не так популярна в Европе, как в США. Последнее объясняется уровнем налогового бремени, значительно превышающим американские аналоги. Как следствие, европейские компании принимают участие в филантропических акциях преимущественно через юридически закрепленные механизмы [4].

Одной из основных особенностей континентальной европейской КСО является ее государственное регулирование. Поэтому эту модель зачастую относят к «скрытым» формам КСО. Так во многих странах континента законодательно закреплены обязательное медицинское страхование и охрана здоровья работников, пенсионное регулирование и ряд других социально значимых вопросов. Кроме того, правоотношения работников с работодателями в Европе отрегулированы более детально, чем в США. В целом, госрегулирование многих аспектов КСО значительно превосходит североамериканскую систему. Сравнительный анализ двух рассмотренных моделей КСО представлен в табл. 1.

В Великобритании корпоративная социальная ответственность сочетает в себе элементы американской и европейской континентальной моделей. Общей чертой с Европой является, прежде всего, активная поддержка бизнеса со стороны государства. Британия славится хорошо разработанной государственной системой социального обеспечения и здравоохранения. Одновременно присутствуют и американские эле-



менты КСО. В целом, для британской модели характерными являются следующие признаки:

- широкое развитие сектора независимого консалтинга в области КСО;
- пристальное внимание финансового сектора к проектам в области КСО;
- повышенный интерес СМИ. Например, «Таймс» публикует индексы социальной ответственности в своем еженедельном разделе «Профиль Компании»;
- участие правительства в развитии КСО. Это проявляется в создании партнерств с частными предприятиями в образовательном секторе, поддержке инициатив в области КСО через софинансирование проектов, налоговые льготы, продвижение инициатив по соответствию национальных стандартов принятым международным;
- система бизнес-образования Великобритании однозначно превосходит континентальную Европу по количеству и разнообразию учебных курсов в области КСО.

Сравнительная характеристика моделей корпоративной социальной ответственности в США и Европе		
Уровни ответственности	США	Европа
Экономическая ответственность	Направленность на соответствие с передовыми принципами корпоративного управления, достойного вознаграждения и защиты потребителя	Законодательно установленные рамки поведения, например, 35-часовая рабочая неделя, МРОТ, регулирование сверхурочной работы, правила производства и тестирования медицинских препаратов и т.д.
Юридическая ответственность	Невысокий уровень законодательно закрепленных правил поведения корпораций	Глубоко проработанное законодательство о правилах ведения бизнеса
Этическая ответственность	Тенденции преобладания поддержки местного сообщества	Высокие налоги и высокий уровень государственной социальной защиты
Благотворительность (филантропия)	Спонсирование искусства, культуры и университетского образования	Высокое налоговое бремя переносит на государство ответственность за финансирование культуры, образования и т.п.

Следует отметить, что практически все западноевропейские общества имеют развитые системы денежной помощи, однако лишь в немногих странах сформировалась такая система поддержки государством социальных услуг в объеме, который наблюдается в скандинавских странах (Швеция, Норвегия, Дания, Финляндия).

Следует отметить, что во многих случаях модели корпоративной социальной ответственности бизнеса меняются вместе с моделями корпоративного управления, с которыми они связаны. Единой универсальной модели корпоративной социальной ответственности не существует.

Следовательно, в мировой практике накоплен определенный опыт по развитию партнерства государства и бизнеса в широком спектре отраслей, обеспечивающих важнейшие интересы государства и общества, который может и должен быть использован при формировании партнерских отношений и в России.

#### Библиографический список:

1. Благов Ю.Е. Генезис концепции корпоративной социальной ответственности / Ю.Е. Благов // Вестник Санкт-Петербургского ун-та. Общий и стратегический менеджмент. – 2013. – №2. – С. 3–24.

2. Дементьева А. Корпоративная социальная ответственность / А. Дементьева // Маркетинг. – 2011. – №4. – С. 3–12.
3. Кушпов В. Зарубежный опыт развития социально ответственного бизнеса / В. Кушпов // Государственная служба. – №2 (28). – 2014. – С. 40–43.
4. Чиназирова С.К., Ашинова М.К. Учебно-методический комплекс по дисциплине «Корпоративная социальная ответственность»// АГУ, г.Майкоп, 2015г.

**Батютина Е.С., 2 курс, направление Экономика**  
*Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

## **ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ**

*Статья посвящена важнейшей проблеме современной экономики-инфляции. Рассмотрены основные тенденции инфляции российской экономики, дан ее прогноз на 2016 год и определено влияние на развитие бизнеса.*

Инфляция - один из самых болезненных и опасных процессов, негативно воздействующих на финансы, денежную и экономическую систему в целом. Инфляция не только означает снижение покупательной способности денег, но и подрывает возможности хозяйственного регулирования, сводит на нет усилия по проведению структурных преобразований, восстановлению нарушенных пропорций.

В ноябре 2014 года Центральный Банк РФ предполагал, что в 2015 году инфляция установится на уровне 6,5%. Однако, существенное ухудшение экономической ситуации принудило Центральный Банк пересмотреть эти оценки. Новый прогноз подразумевал, что цены в 2015 году вырастут на 13% [1].

Согласно проведенным исследованиям этот год практически для каждого россиянина ознаменовался тяжелым экономическим кризисом со всеми вытекающими последствиями: санкции, рост курсов иностранных валют, подъем цен, инфляция.

Инфляция 2016 года и ее уровень, конечно же, прогнозируются Центральным Банком Российской Федерации. На сегодняшний день все усилия Центрального Банка направлены на сдерживание темпов ее роста и обеспечение стабилизации положения. В процентном соотношении уровень инфляции не должен превысить 8% в 2016 году. Приблизительно солидарны со своими коллегами и представители Министерства экономики и развития, которые допускают, что обесценивание валюты замедлит темпы и может снизиться даже до 7%, и его уровень не превысит эту отметку более чем на 1%. Те же 7-8% ожидают и эксперты Росстата [1].

Однако, сниженная инфляция 2016 года повлечет за собой и сокращение ВВП. Поспособствовать нормализации обстановки должно и существенное сокращение количества штрафных санкций в отношении России. Опираясь на прогноз Центробанка РФ достаточно в первую очередь принять в расчет, что стоимость нефти варьирует на уровне 35 долларов за баррель. Оптимистичный прогноз был составлен Минэкономразвития: в 2016 году инфляция будет составлять 6,3%. Факторы, оказывающие влияние на снижение инфляции: увеличение роста экономики; отмена антироссийских санкций; цена на нефть около 70 долл./барр.; создание условий для приспособления и развития экономики, ее новых и заброшенных секторов [1].

Если прогнозы важнейших экономических институтов страны станут реальностью, то уже в 2016 году из фазы стагнации Россия перейдет в фазу оживления эко-

номики, а за ней, согласно закономерности развития, следует подъем, увеличение покупательской способности населения, увеличение торговых оборотов, снижение безработицы, повышение уровня жизни. Давайте попробуем самостоятельно рассмотреть основные факторы, оказывающие влияние на уровень инфляции. Сама по себе инфляция предусматривает обесценение национальной валюты и снижение покупательской способности населения. Если брать последние 2-3 года, то можно проследить зависимость уровня инфляции от целого ряда факторов: конъюнктура внешнего рынка; политика Центрального Банка; уровень и состояние национальной валюты; увеличения числа монополистов [2].

Индекс инфляции на 2016 год, конечно, может быть различным. Однако уже сейчас ожидаются существенные повышения цен. Рост тарифов монополистов просто неизбежен. Каждый россиянин наверняка уже заметил, что все тарифы ЖКХ на сегодняшний день проиндексировались на 9-11%. В сложившейся ситуации прогноз Центрального Банка просто нереален. Уже сейчас можно утверждать о повышении стоимости тепловой энергии, железнодорожных перевозок, а также электроэнергии. И это только те изменения, которые уже неизбежны и очевидны [3]. Повышение тарифов, если вам не известно – главный источник рисков, когда речь заходит об инфляции 2016 года. Конечно, подобное повышение тарифов трудно назвать существенным, однако уже оно не позволит добиться предполагаемых прогнозов [4].

Одной из самых сложных проблем из тех, которые встают перед предпринимательством, это защита своего реального оборота (и дохода) в сложной и подвижной инфляционной среде. Сложность заключается в том, чтобы определить разумные цены на собственные услуги или производство. В условиях высокой инфляции малый бизнес не так активно использует кредиты, как крупные и средние предприятия. Кредиты используются, как правило, для увеличения оборотных средств, в то время как крупные предприятия используют кредиты еще и для создания новых производств [5].

Справедливости ради, отметим, не все малые предприятия оказались в таком сложном положении. Сегодня молодежные предприятия производят дешевую продукцию и услуги массового спроса, не используют кредиты или гарантированно пользуются поддержкой банков, выполняют муниципальные или государственные заказы, то такие малые предприятия сегодня имеют высокий шанс успешно работать [6, 7].

Подводя итог, отметим, что по прогнозу Центрального Банка РФ стоит ожидать позитивного развития экономики страны, экономического роста, уменьшение действующих санкций, что неизбежно приведет к снижению роста инфляции. Чтобы достичь прогнозируемого процента, прежде всего, нужно создавать условия для развития экономики, восстановления некоторых ее секторов.

#### **Библиографический список:**

1. Вагапова А. Инфляция и экономический рост в России // Эксперт. - 2015. - №2 - С. 30-32.
2. Федотов Н. М. Инфляция и роль Банка России в стабилизации денежного обращения. - М.: Лабораторная книга, 2009. - 133с.
3. Кизилев В. А. Инфляция и ее последствия. - М.: РОО «Центр Панорама», 2014. - 146 с.
4. Андрианов В.Д. Инфляция: причины возникновения и методы регулирования. Изд. Экономика. - М.: Айрис-пресс, 2013. - 318 с.
5. Мезенцева Е.В. К вопросу об институциональных механизмах развития предпринимательства//Экономика и управление: проблемы и перспективы развития: Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 118-121.

6. Королюк Е.В. Интегрированные субъекты рынка как основа эффективного хозяйствования. В сборнике: Актуальные вопросы развития социально-экономических систем в современном обществе. Материалы V международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. С. 63-67.

7. Мезенцева Е.В. Современное молодежное предпринимательство: формы поддержки и показатели оценки развития//Научно-методический электронный журнал "Концепт". 2014. Т. 20. С. 941-945.

**Башмахчян С.Г., Хлудова А.Е., студенты 3 курса**

*ЧОУ ВПО «Северо - Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий», г. Армавир*

## **СИСТЕМА ЦЕННОСТЕЙ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА**

*В статье рассматривается **ценностные ориентации** как отражение в сознании человека ценностей, признаваемых им в качестве стратегических жизненных целей и общих мировоззренческих ориентиров.*

Ценностные ориентации, являясь одним из центральных личностных новообразований, выражают сознательное отношение человека к социальной действительности и в этом своем качестве определяют широкую мотивацию его поведения и оказывают существенное влияние на все стороны его действительности. Система ценностных ориентаций определяет содержательную сторону направленности личности и составляет основу ее взглядов на окружающий мир, на других людей, отношение к себе самой, основу мировоззрения, ядро мотивации [1].

Прослеживание социального развития личности производится через динамику его конкретных и частных отношений к общечеловеческим ценностям, аккумулирующим в себе достижения культуры. Интериоризация ценностей как осознанный процесс, происходит лишь при условии наличия способности выделить из множества явлений те, которые представляют для личности некоторую ценность, а затем превратить их в определенную структуру. Такая способность может осуществиться лишь при высоком уровне личностного развития, включающего определенную степень сформированности высших психических функций сознания и социально-психологической зрелости [2].

Формирование ценностных ориентаций (в дальнейшем ЦО) - сложный и длительный процесс. Изучение психологических особенностей формирования ЦО целесообразно вести с позиции системного подхода, позволяющего рассматривать данное психологическое образование как результат процесса взаимодействия Человека с Миром. С точки зрения содержания, ЦО - общая направленность личности на то, что для нее в жизнедеятельности значимо и важно [3].

В ценностных ориентациях как психологическом механизме можно выделить три аспекта: субъективный, интернациональный и объективный. К субъективному аспекту можно отнести приобретение жизненного опыта во всех сферах жизни, самоанализ и рефлексию, удовлетворение собой, духовное развитие. В объективный аспект ЦО включаются: достижение материальных благ и ценных вещей, быт, социальные блага, привилегии, культурное окружение, эстетические и религиозные ценности.

Субъективный, объективный и интернациональный аспекты ЦО пронизывают все уровни регуляции личностного поведения. На самом высоком уровне - детерми-

нации, регуляции жизнедеятельности человека определяющую роль играют общечеловеческие и экзистенциальные ценности. На данном уровне регуляции жизнедеятельности человека проявляется, его зависимость от особенностей национальной культуры, от традиций, обычаев и ритуалов. Именно она закладывает через культуру психической деятельности (ритуал, традиция, обычай и т.п.) основные, жизненно важные ценности [4].

Рассматривая причины формирования ценностных ориентаций нельзя не упомянуть о возрастных и половых особенностях. Ценностные ориентации являются важным элементом внутренней структуры личности, которые закреплены жизненным опытом каждого конкретного индивида и всей совокупностью его переживаний. Для того, чтобы понять закономерности процесса личностного самоопределения, недостаточно только выявить систему ценностных ориентаций обучающихся, важно понять, в каком отношении они находятся во всей мотивационно-потребностной сфере личности: как соотносится между собой то, что человек ценит, сознательно считает наиболее важным, и то, чего он реально хочет, к чему сознательно или не сознательно стремится [5].

Ценностные ориентации являются отражением в сознании человека ценностей, признаваемых им в качестве стратегических жизненных целей и общих мировоззренческих ориентиров. Они определяют содержательную сторону личности и составляют основу ее отношений к окружающему миру, являются ядром мотивации жизненной активности, основой жизненной концепции.

#### **Библиографический список:**

1. Понарина Н.Н. Философское значение глобальных проблем современности // Казанская наука. 2011. № 3. С. 82-85.
2. Пономаренко К.Г. Значимость «Я-концепции» в профессионально-личностном становлении студентов - будущих преподавателей технологии и предпринимательства // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2009. № 113. С. 273-277.
3. Понарина Н.Н. Феномен глобализации в интерпретации современных конкретных социогуманитарных наук // Историческая и социально-образовательная мысль. 2011. № 3. С. 97-101.
4. Хлыстова А.Г. Социальная ментальность // автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата философских наук / Северо-Кавказский государственный технический университет. Ставрополь, 2005.
5. Понарина Н.Н. Влияние глобализации на социокультурные процессы // Альманах современной науки и образования. 2011. № 9. С. 15-17.

*Basshieva Zhangul Kutzhanovna, Senior Lecturer; Demekbaeva Arai D., undergraduate  
Republic of Kazakhstan, Aktobe city.  
Aktobe Regional State University named K. Zhubanov*

#### **ANALYSIS OF THE MARKET OF OUTDOOR ADVERTISING PRODUCTS ON THE BASIS OF MARKET RESEARCH**

Advertising policy is one of the effective means of selling goods for business entrepreneurs. Law of Republic of Kazakhstan about advertising explains that the Advertising - inherent to groups of unknown people to create or support the interests of

individuals or legal entities, goods, trademarks, works, services and information, distribute and possessing by any means, in any object, contributing to the their implementation.

20-year history of the Republic of Kazakhstan as an independent country, we have all known for its power politics, glorified Kazakhstan around the world, preparing fundamental and extensive program, and is associated with their implementation. Adopted and implemented in our country strategy recognized as a major priority, investing and still have tremendous opportunities in the development of economic entities in the economy, are supported by the domestic and international communities.

As a result, under the current reforms, the owners of domestic enterprises will receive assistance from the government, developing the business, improved the efficiency of economic activity. And also, they are all attributed to the fact that their achievement is the fraction of the correct choice of modern technology which has proved effective in the current economy. As the importance of this type of system chosen, companies recognize the power of influence of the marketing policy. Any economic entity, improving their business began to understand that marketing is the most effective way, and it is necessary to apply the strategy. Since the competition has shown that the average enterprise is impossible to exist without the help of the marketing mix.

According to the established principles of the marketing system, the enterprise of making goods, in the course of its release to the market, first of all, it refers to the main elements of marketing - advertising policy. Since advertising - effective way of evidence and delivery to consumers of goods and services produced by enterprises. Advertising is considered a means of indicating the correct goods on the recommendations of the company to potential owners or consumers.

Advertising - this means in the relationship between producer and consumer. If in this case the commodity producer intends to achieve its goal through advertising, the consumer - is interested in his product. The value of advertising depends on its social, economic, marketing and communications roles.

Firstly, the role of advertising in society as its influence in the formation of consciousness, the look and behavior of the person. Demonstrating the direction of fashion, style and design, advertising affects the aesthetic needs of man. Advertising influences demand request form and presentation of advertising, education, competition, investment location, expanding the implementation of the market. Advertising influences the formation of the request and presentation of advertising, education competition finding investment market expansion, thus concerning the total effect on the development of economy and its various fields. This is different economic role of advertising.

Secondly, the advertising not only provides information about the product, it's appears as a picture in the mind of the consumer. This proves the role of advertising communication.

Thirdly, advertising influences increase request to the product, its sales volume and revenue. This is characterized by its marketing role.

According to the demand of modern market economy, the increase in the various farms, given the direction of intensive development of advertising activities, asks for a kind of advertising, it began laying the foundation of the outdoor advertising. In general, if the advertisement is made by well-known and special mechanisms will be consistent with international standards, it is predicted that we get the expected result. Do not dispute arises and that the use of advertising as a powerful tool in the achievement towards the goals is mobilizing huge financial resources by increasing the volume of sales of goods in the production of new goods themselves major producers in the world community, in the

capture of his place in the domestic and foreign markets. Since foreign advertising according to the formed tradition in society, according to the rules, carrying out legislative regulations, with increased responsibility takes all necessary in the interests of consumers. Accordingly, for consumers it is a common matter of the acquisition without disturbing advertised goods. Therefore, producers are at risk of the use of funds on a large scale, without worries, with confidence.

Outdoor advertising - advertising to the masses, taken through display. Outdoor advertising apply different products to different audiences, are often used the following types:

- 1) Firewall (paintings of enormous size, hung on the walls of many storey houses) - as it is large in size, is characterized by that immediately catches the eye.
- 2) Advertising, modern lighting equipment on poles, special boards (light box) - in connection with the frequent repetitions easily stored in memory.
- 3) Light panels or lamps (pylon) - advertising, illuminating the street.
- 4) Billboard (one-two-foot board) - advertising, which are assessed as a pointer in building institutions.
- 5) Advertising on transport - advertising, draws outside public transports.
- 6) Banners - information along roads, particularly. You can survey the next traffic light. Basically, this type of advertising often oblivious to the drivers.
- 7) Luminous LED - flashing advertising presented emulating colored paintings.

Since outdoor advertising products are common and visually in a crowded place (on the street, in the workplace, recreational facilities, etc.), as compared to other advertising means, here increased popularity, sensitivity and efficiency when creating feedback. Everyday applicability of this type of outdoor advertising shows that the audience of this advertising is wider than the other perceived environment. Service advertising agencies and promotional products, on the one hand, an effective means of selling goods and services producers, on the other hand, the agencies themselves have turned into businesses, emerging economies as members of business. For this reason, evaluation of advertising policy and its place in the market is very important.

Marketing research - are aimed at acquisition, preparation of information and analysis of data and presentation of results with the purpose of the correct perception of companies' management decisions. This is one of the most important marketing firm action aimed to study the tastes and needs of consumers.

The main purpose - is to create information-analytical markets for making marketing decisions and finding the unknown circumstances connected with them. The task - assessment of information needs and provision of objective, reliable, valid, timely information that reflects the exact circumstances of cases owning entity. The object of marketing research is a marketing service on market, as well as market processes that have any connection with it. As the object may be the owner of the subject, its marketing environment, the market, which is its competitiveness, as well as its marketing activities conducted in the field of goods- valuation, commercial activity.

Market research can provide full information about the internal and external environment of an economic entity, and its solution is used for the relevance of planning and monitors the efficiency of marketing activities on the market.

Market research carried out information and liaison role at all stages of the control process and it is a reliable information base for monitoring, planning of marketing activity holding entity and solutions to his problems. The objectives of marketing research include the following: identification of the competitive position of the company on the market,

policy implementation and evaluation, estimation problems take stock of the goods to the market, the study of consumer behavior, the determination of their taste, the study of market potential, macro analysis, competitors' products, customers experience a new product. If you look deeply, accurately and conclusively determine the need of a marketing study that produces for whom, as the manufactures. Specifically, by conducting market research, and able to identify before the start of business, and after what goods and services needed in the business customer, and is willing to how much this product in any the volume of quality. Accordingly, the company referring to the reports established on the basis of the study, according to the request of the consumer by offering goods and services, having an appropriate place in the market, developing its business as a competitive enterprise. A denotes the competitiveness of the enterprise survival in the market. In today's competitive environment, individuals and legal entities have begun to explain herself, without the help of present marketing difficulties and hardships in the sale of goods and services. Therefore, every business manager must always live by the rules of application of marketing research.

The value of market research increases according to changes in the situation on the world market, namely:

- In connection with the movement of the national marketing in the global marketing, the implementation of market expansion, increased demand when receiving urgent information on the new target segments for competitors and other marketing factors;

- The transition from the forces necessary to buy a package - due to the increase of the purchase power of consumers, and do not taste the same when choosing goods and services. In connection with this complicated process of modeling the behavior of consumers, so forcing marketers to conduct market research.

Market research conducted by several objects with changes in direction. Of these, market research - the most common direction of marketing research. Such a study is carried out to complete the necessary data and information to determine the activity of the enterprise in the market economy. Without market research it is impossible to determine the complete set, comparison and analysis of the necessary information to make an important decision in the choice of the market, predict and plan the activities of the enterprise, to determine the volume of sales.

The effectiveness of marketing research will be established by the presence of creativity, taking initiative, the ability to find new and innovative ways in their conduct.

Our goal - to conduct the survey by market research, to find out the views of customers and consumers regarding promotional items. These two objects are objects that make up the outdoor advertising market. Therefore, research is carried out to the market of outdoor advertising products.

As the methodological basis of studies taken the basic principles, methods, steps, methods of the study. The research process includes the steps of determining its purpose, prepare questions, drawing up profiles, of profiles, analysis of the results.

To survey will be understandable, and concise and clear, there were questions on the requirements for the advertising of products the consumers. The study was conducted by the method of question and answer, as the question and answer is the most effective method of obtaining the necessary information from the market. This method for the first time became the most widespread in the preparation information. It is known that about 90% of the question-answer method is carried out by means of questionnaires. The advantage is that the increased opportunity in the processing of statistical data, and also, you can see the view of interest and traditions of the respondents.



Marketing research is aimed at two audiences. Modest respondents - residents of the city and special respondents or experts-customers.

The main aim during the conversation with customers is to find out their views on the advertising agencies, and when a response is received from respondents, the organization conducted market research, setting the tastes of consumers demand for outdoor advertising of products produced in the city. The study, set range of promotional products, used on market, its consumers desire receptive audience.

First, we'll do an analysis to the results of the survey to the customers about the outdoor advertising production (with the representatives of large and medium-sized businesses, banks, oil companies, large enterprises, etc.). Of these, 50 questionnaires to customers were selected. As can be seen on the results of the study, large enterprises and producers have a particular interest in the selection of outdoor advertising products, but they are not often given the order for the products bought only one kind of product in large volume, after they upgrade or update. And the subjects of small and medium businesses often change the types of outdoor advertising products. Since the need to constantly expand the range of their products and services, flexible to re-upgrade.

In the survey of customers small and medium businesses, they expressed their desire that the selected advertising agencies on financial possibilities, on the contrary, the most important thing for them, the choice of advertising space on the efficient allocation, despite the price, which gives large enterprises. As proved that the effectiveness of advertising in the location, where there is frequent congestion of people and placing in a prominent place. All advertisers pay attention to the significant cost of expensive advertising. Of course, the high cost of the cost of promotional products is a reality for representatives of medium-sized businesses. On the other hand, the increase of the price, really proves that there is a request to promotional products and a boost to the formation of the process of competition in the advertising business, so there is a positive trend in business development.

The next stage is the results of the study to the audience market, receiving information (users) of the outdoor advertising media. Basically, the audience, forming a feedback both sides -Basic consumers. The result of the work done and advertising agencies and advertising customers assessed the perception of the audience. Therefore, their opinions, suggestions, requirements are very important.

The survey was conducted among 100 respondents. Respondents made 37% - men, 63% - women. The research process was carried out on the street, in supermarkets, in places where the people.

As it became known in the course of the study, the women are responsible and calm to changes, innovations in society. Of these, it was determined that the richness of the outdoor advertising draws attention, primarily women. So, without defining the moral and ethical role of advertising, not recognizing it's social significance, as acknowledged by the public, in such cases there is a risk of extinction of the importance of advertising.

Therefore, the main task is to perform advertising according to its socio-economic, socio-psychological factors. By psychological position, mostly affects women. They often make decisions through advertising. The amount of advertising on the territory of Kazakhstan to 60 percent of users are women, and in the dissemination of advertising in the air, 65-70 percent of the audience, to make concrete decisions to purchase goods advertising, also are women. Therefore, more effective and easier to advertising directed pas audience of women, thus corresponds to its expected and accurate result.

To the question: "Please enter your age as perceiving advertising products", from 40% to pay attention to the outside of the advertising information, were aged 24-40 years,

30% were between the ages among 18-24 years, and 20% - reached the age among 41-60 years old, 10% - last 61 years.

The most active consumers - are young people and people of middle age, that is between the ages of 20 to 40 years, in spite of the differences of living standards, it has been proven that the goods were acquired on the basis of advertising. This fact can also be seen in our territory.

To the question: "What kind of outdoor advertising you know?", 30% of respondents said that they knew the transport advertising billboard know - 24% pa banners - 20%, the firewall - 12% of the pylon - 9%, advertising, executed with lighting on special boards - 5%. During the study, some respondents admitted that they did not know certain kinds of advertising, or do not know their names, so they had to explain.

To the question: "What type of outdoor advertising to help you decide on the acquisition of goods?", 29% of responding, have admitted that the advertisement on a screen more impressive when purchasing goods, this information to get more efficient, as they clock covered in city centers and the information is constantly updated, thereby ignoring the consumer, so easy to remember, 21% - responded that more information can be obtained from advertising, illuminated pa special boards, as all the information there given, 19% - chose the firewall, 16% - pay attention to advertising banners pas, here, basically, the drivers admitted as the information is obtained when the stop near the traffic light, 10% - acquire goods through the billboard, 5% - pay attention pas one of the forms of advertising - pylon. Thus, preferably the first four types of advertisements are seen.

To the question: "What type of outdoor advertising you want to see in our city in the future?", many of the respondents answered as follows: 33 people prefer to increase the firewall, as the firewall are different in that large and can be seen at once. And since posted on the walls of high-rise buildings or large buildings, it gives a special look and they do not need to allocate additional space. Proportion wishing to advertise, issued on special lighting boards - 24 people, with their repetitions easily remembered, and as the highlights on both sides, gives a special appearance, does not take up much space, because the small size, but still visually and has a positive effect. One of the types of outdoor advertising billboard prefer 20, 15 hanging banners, five of them responded that the acquisition of the goods does not affect their advertising, so do not choose to advertise.

On the question: "What is your opinion about the outdoor advertising production?", the respondents indicated that they see a lot of flaws, poor visibility of sketches, wrong design, outdated, often there is not illuminated letters, because that spoils all kind of advertising.

As we learned from the views of representatives of customers and audiences, receiving information about the products, there is a basis for the development of the use of outdoor advertising products. Since, outdoor advertising is used as the designer of the city, on the other hand, it is an effective policy tool for serving in the sales of goods and services, in the third place, a source of information, to obtain information about the product to consumers.

Evaluating the results of the survey, there is a need to improve the quality of outdoor advertising production, price flexibility, a number of activities as a means to develop the city. In solving the problem should be developed a comprehensive mechanism for this, along with the use of advanced technology and equipment, it is necessary to develop a systematic scientific study in the training of qualified personnel.

Support for a number of areas that contribute to the intensive development of the advertising industry, guarantees the achievement of significant progress in the future

advertising market. Of these, special place marketing industry. Therefore it is necessary to work actively to improve the status as associated industries, developing advertising marketing policy.

Formation of the production request is related not only to the use of known techniques, directly depends on the skill of professionals involved in this activity, the deep assimilation of sales secrets and ways to properly and effectively to bring relevant information to the consumer.

Marketing research, along with the calculation share in outdoor advertising products market, will be able to define a query to it. Therefore, to attach importance to the market research in the future will be the best to take them as a technology that ensures the development of enterprises. And also, with the help of market research considering the set questions, you can find ways to solve them.

According to the results of market research activities, while eliminating the disadvantages offer the following activities:

- Profitable customers choose the types of advertising to outdoor advertising products, if not establish a strict supervision on the content, proposed in the texts, there is a risk to reduce the authority of the audience, so in the framework of the advertising legislation, to conduct a rigorous control over the conduct of operations and in enterprises and the competent authorities;

- As it became known in the opinion of respondents, preparing advertising materials, to attach great importance to the design and prettification advertisements at approved locations;

- By increasing the effectiveness of previous measures, in preparation qualified, open pa places in higher and secondary schools in the specialty "Advertising"; purpose of advertising - to a certain time using the information to influence the target audience to solve a specific problem. Preparation of advertising - the work complex and requires responsibility. This work requires a higher education and professional qualifications. Therefore, the content proposed advertisement should be mandatory quality and understandable. This is realized with the assistance of qualified professionals;

- And customers, the parts have to take orders often spend market research, evaluating the level of their market for this is important as part of a collaboration between advertising agencies and educational institutions to attract and work closely with students enrolled in the specialty "advertising".

#### **References;**

1. Sandage Ch., Frayburger V., Rottsohl K. Advertisement: Theory and Practice: - М .: "Progress" 1989. -534 p.
2. Esimzhanova S.R. Marketing. Tutorial: Advanced and developed, 3- edition, Almaty. House Print "Eco" - 2009. - 284-285p.

*Бедусенко С.А., магистр факультета управления  
Кубанский государственный аграрный университет*

### **ЗАДАЧИ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*В данной статье рассматривается актуальность государственного регулирования предпринимательской деятельности, определена главная цель. Указан перечень*

*задач государственного регулирования предпринимательства и представлены основные методы: прямые и косвенные.*

В современных условиях происходит усиление государственного регулирования и содействия развитию предпринимательства, меняются организационные формы взаимодействия государственных органов с субъектами частного бизнеса, происходят существенные сдвиги в целях, механизме, аппарате управления, в сочетании государственного и рыночного механизмов регулирования.

Развитие предпринимательской деятельности во всех отраслях экономики неразрывно связано с государственным регулированием субъектов хозяйственных отношений. Это обусловлено, прежде всего, тем, что бизнес и государство могут сосуществовать, только дополняя друг друга. Так, по мнению И. М. Минчакова, государственное регулирование предпринимательства является важнейшим инструментом создания комфортных условий для успешной деятельности предпринимательских структур, обеспечения высоких темпов экономического роста и повышения уровня социально-экономического развития страны.

На сегодняшний день целью государственного регулирования предпринимательской деятельности является создание определенных условий, обеспечивающих нормальное функционирование экономики в целом и стабильное участие предпринимателей страны в международном разделении труда и получение от этого оптимальных выгод.

Государственное регулирование предпринимательства необходимо как в целях обеспечения реализации публичных интересов общества и государства, так и для создания наилучших условий для развития предпринимательства.

Задачами государственного регулирования предпринимательства являются [2]:

- 1) охрана окружающей среды;
- 2) выравнивание экономического цикла;
- 3) обеспечение нормального уровня занятости населения;
- 4) защита жизни и здоровья граждан;
- 5) поддержка конкуренции на рынке;
- 6) поддержка и развитие малого предпринимательства;
- 7) специальные меры защиты прав предпринимателей и др.

Данный перечень задач государственного регулирования предпринимательства свидетельствует о том, что государственное регулирование необходимо не только государству, но и самим предпринимателям.

Говоря о методах государственного регулирования предпринимательской деятельности, необходимо отметить, что выделяют прямые (директивные) и косвенные (экономические) методы. В правовых актах содержится масса директивных правил в отношении различных аспектов предпринимательской деятельности.

Прямые методы – средства непосредственного властного воздействия на поведение субъектов, осуществляющих предпринимательскую деятельность [3]. К их числу относятся: государственный контроль (надзор) за деятельностью предпринимателей; государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей; налогообложение; лицензирование отдельных видов предпринимательской деятельности; выдача предписаний антимонопольным органом и т. д.

Так же прямое государственное регулирование можно рассматривать по следующим направлениям: установление требований, предъявляемых к предпринимательской деятельности; установление запретов на те или иные проявления при ее осуществлении;

применение государством санкций и мер ответственности; создание хозяйствующих субъектов, их реорганизация и ликвидация (например, унитарных предприятий).

Косвенные методы – экономические средства воздействия на предпринимательские отношения с помощью создания условий, влияющих на мотивацию поведения хозяйствующих субъектов [2]. К ним относятся: прогнозирование и планирование; предоставление налоговых льгот; льготное кредитование; государственный (муниципальный) заказ и др.

Таким образом, система государственного регулирования предпринимательской деятельности должна обеспечивать регулирование предпринимательства как единого процесса, начиная с момента создания предпринимательской фирмы и до последнего этапа ее существования.

#### **Библиографический список:**

1. Минчаков И. М. Основные задачи и принципы государственного регулирования предпринимательской деятельности // Вестник Тамбовского университета. Тамбов, 2010. Вып. 1 (81).

2. Топсахалова Ф. М.-Г., Топсахалов Р. А. Экономическая сущность и принципы государственного регулирования предпринимательства // Фундаментальные исследования. 2014. № 11.

*Белов О.А., студент 3 курса, направление «Юриспруденция»  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

### **ОСОБЕННОСТИ МНИМОЙ ОБОРОНЫ**

*Автор рассматривает понятие и виды мнимой обороны, а также делает выводы о том, что мнимая оборона не разновидность необходимой обороны. Поэтому виновная мнимая оборона не может быть превышением пределов необходимой обороны.*

Существование нападения в действительности еще не порождает права на необходимую оборону. Необходимо, чтобы это нападение было налично, т.е. либо уже началось и еще не завершилось, либо непосредственно предстоит, грозит немедленно начаться, когда промедление с оборонительными действиями смерти подобно. Как говорилось в 156-м. Воинском Артикуле Петра I, «не должен себе есть от противника первый удар ожидать, ибо через такой первый удар может такое причиниться, что и противиться весьма забудет». Именно этим условием необходимая оборона отличается от несвоевременной (преждевременной или запоздалой), которая осуществляется против не начавшегося или совершенного нападения. [1] [2]

В судебной практике встречаются случаи осуществления оборонительных действий против лица, поведение которого ошибочно воспринимается как общественно опасное действие. В теории уголовного права и в судебной практике такие случаи называются мнимой обороной.

При мнимой обороне посягательство отсутствует. Оно существует лишь в сознании «обороняющегося». Мнимая оборона возможна лишь в следствии ошибки «обороняющегося» в оценке социальной значимости действий потерпевшего. В этом случае, какие – то его действия, объективно не создающие опасности общественным отношениям, под влиянием субъективного заблуждения воспринимаются как общественно опасное посягательство.

Причиной мнимой обороны может быть ошибка обороняющегося относительно ряда объективных обстоятельств, а точнее трех групп этих обстоятельств. Первую составляют те из них, при которой лицо ошибается относительно характера действий потерпевшего, признавая не общественно опасное поведение общественно опасным, хотя оно не обладало таким качеством и было даже правомерным. Особенностью потерпевшего от преступления в уголовном праве является то, что вред, причиненный ему, имеет, в первую очередь, связь с объектом преступления. Кроме того, этот вред входит в преступные последствия и находит отражение в субъективной стороне конкретного состава преступления. [3]

Основание уголовной ответственности появляется с момента совершения общественно опасного деяния, содержащего состав преступления. [4] Ошибка «обороняющегося» может быть и в отношении посягающего, когда за него принимается не действительный посягающий, а другое лицо, не являющееся посягающим.

Наконец, ошибка может относиться ко времени окончания посягательства, побуждая обороняющегося продолжить защиту после прекращения фактического посягательства, которое он не заметил. Это так называемая запоздалая оборона.

Ошибка возможна и при отражении действительного посягательства, когда обороняющийся преувеличивает характер или степень его общественной опасности, считая, что посягающий угрожает причинением вреда более важному благу, чем на самом деле. Посягательство в таком случае – реальный фактор, и оборонительные действия направлены непосредственно против нападающего. Вот почему такая ошибка не создает состояния мнимой обороны. Здесь обычная необходимая оборона с невиновным причинением недопустимого вреда.

Мнимая оборона – действие общественно опасное. Ответственность за нее наступает в зависимости от наличия вины у лица, ее осуществившего. Если лицо не предвидело и не могло предвидеть своей ошибки относительно отсутствия основания для необходимой обороны, оно не виновно в причинении вреда.

При мнимой обороне причиняется вред лицу, не совершающему посягательства либо лицу, совершившему посягательство в прошлом и уже возвратившемуся под охрану закона. Отсюда следует, что вред, причиненный при мнимой обороне, является общественно опасным. Возникает вопрос об ответственности. [5]

В тех случаях, когда «обороняющийся» не сознавал ошибочности своего представления относительно социальной значимости поведения потерпевшего, личности пострадавшего или момента окончания посягательства, не должен и не мог сознавать своей ошибки, в его действиях нет вины, и он не может быть привлечен к уголовной ответственности.

Говоря о юридической оценке действий, совершенных при мнимой обороне, следует помнить, что они результат фактической ошибки и поэтому при их квалификации может быть только один подход, вытекающий из единых правил ответственности за преступления, совершенные под влиянием ошибки. В этой связи виновная мнимая оборона не может быть признана умышленным преступлением, так как при такой "обороне" виновный не сознает общественно опасного характера своего действия. Она влечет ответственность по нормам, предусматривающим ответственность за неосторожные преступления (ст. ст. 108, 118 УК РФ). Изложенное касается случаев, когда мнимо обороняющийся причиняет вред, который в условиях реального посягательства был бы соразмерным.

Иначе обстоит дело при оценке мнимой обороны, повлекшей причинение вреда, недопустимого в условиях отражения реального посягательства. Здесь возможны

два варианта. Первый – «обороняющийся» по неосторожности причинил тяжкий вред потерпевшему.

Второй вариант – мнимо обороняющийся сознательно причиняет пострадавшему вред, недопустимый в условиях отражения реального посягательства. Такая мнимая оборона влечет ответственность в зависимости от наступивших последствий, как за умышленное преступление по ст. ст. 105, 110 или 112 УК РФ. [6]

Мнимая оборона не разновидность необходимой обороны. Поэтому виновная мнимая оборона не может быть превышением пределов необходимой обороны.

#### **Библиографический список**

1. Лоба В.Е., Малахова А.С. Категория «понятие» наказания в диссертационных исследованиях университетов российской империи // В сборнике: Интеграция науки и практики в контексте реализации правовой политики государства: исторические и современные проблемы права и правоприменения Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 128-130.

2. Вчерашний Р.В. Насильственные преступники и хулиганы // В сборнике: Актуальные вопросы юридической науки и практики Материалы III Межвузовской научно-практической конференции. 2014. С. 39-43.

3. Сирик М.С. Потерпевший как субъект отношений, охраняемых уголовным законом, которому причинен преступлением вред // В сборнике: Актуальные вопросы юридической науки и практики Материалы III Межвузовской научно-практической конференции. 2014. С. 118-121.

4. Сирик М.С., Сирик С.Н. Состав преступления как основание уголовной ответственности // Новое слово в науке: перспективы развития : материалы VII Междунар. науч.–практ. конф. (Чебоксары, 15 янв. 2016 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2016. – № 1 (7). – С. 378-380.

5. Мамедов Р.Я. Собираемые вещественные доказательства на стадии возбуждения уголовного дела // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 69-73.

6. Васильев А.М., Васильева Н.А. Актуальные вопросы применения уголовного законодательства об ответственности за убийство // Актуальные направления научных исследований: от теории к практике. 2015. № 3 (5). С. 471-473.

***Белова Н.Е., к.п.н., доцент***

*ФГАОУ ВО «Нижегородский государственный университет  
им. Н.И. Лобачевского», Арзамасский филиал*

#### **НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РЕАЛИЗАЦИИ ТЕХНОЛОГИИ ПРОБЛЕМНОГО ОБУЧЕНИЯ В ПРЕПОДАВАНИИ ПОЛИТОЛОГИИ**

*В статье раскрыты возможности использования технологии проблемного обучения в высшей школе. Определены основные задачи преподавателя, рассмотрены конкретные формы и методы проблемного обучения в преподавании политологии.*

Перед высшим образованием сегодня стоят сложные и важные задачи повышения качества подготовки будущих специалистов, развития их критического мышления и информационной культуры, сокращения разрыва между приобретаемыми знаниями и конкретной профессиональной деятельностью. Федеральные государствен-

ные образовательные стандарты высшего образования и разработанные на их основе программы обучения направлены на формирование у будущего выпускника вуза необходимых ему общекультурных и профессиональных компетенций. При этом резко возрастает значение инновационных образовательных технологий и интерактивных методов, в том числе разнообразных форм и методов проблемного обучения.

Технология проблемного обучения базируется на использовании в конкретном учебно-образовательном процессе проблемных ситуаций, которые, являясь источником интеллектуального затруднения, побуждают обучающихся к расширению своих знаний в области изучаемого предмета. Проблемные вопросы стимулируют мыслительный поиск, направленный на раскрытие содержания новых понятий, получение новых знаний или анализ конкретных ситуаций. Соответственно, основными целями реализации этой технологии являются активизация интеллектуального и творческого потенциала учащихся, расширение их интереса к изучаемой дисциплине, приобретение опыта самостоятельной исследовательской деятельности, более глубокое усвоение знаний.

Становление и развитие проблемного обучения в отечественной педагогике начинается с 60-х гг. прошлого века [1, 2]. Современные же информационные и коммуникационные технологии способны существенно повысить его эффективность. Эти технологии позволяют виртуально моделировать проблемные ситуации, а также значительно расширяют возможности получения необходимой информации.

Использование методов проблемного обучения в преподавании политологии способствует формированию у обучающихся активной гражданской позиции, а также устойчивого иммунитета к разного рода радикалистским и экстремистским идеологиям. Студенты приобретают умение свободно оперировать категориями политической науки, выдвигать, обосновывать и подвергать критике разного рода суждения относительно конкретных политических явлений и процессов, раскрывать взаимосвязи между политическими и неполитическими явлениями и т.д.

В качестве конкретных форм и методов проблемного обучения в преподавании политологии с успехом могут использоваться проблемные лекции и семинары, поисковая беседа, дискуссия, круглый стол, деловая игра, а также самостоятельная исследовательская деятельность, сопряжённая с анализом проблемных ситуаций и выполнением заранее подготовленных преподавателем исследовательских заданий, характеризующихся высоким уровнем проблемности.

Проблемные задания, как правило, содержат в себе несколько «неизвестных» и стимулируют учащихся к самостоятельному поиску недостающей информации. При этом, необходимыми условиями эффективного проблемного обучения являются наличие у студентов устойчивой внутренней мотивации, а также определённого объёма базовых знаний, необходимых для начала интеллектуального поиска.

Глубокое усвоение знаний, формирование требуемых умений и навыков делает необходимым использование не только фронтальных, но и индивидуальных, а также коллективных форм обучения. Достаточно эффективной является аудиторная практика работы с проблемными заданиями в мини-группах по 3-4 человека. В этом случае преподаватель может предложить студентам рассмотреть то или иное политическое явление (процесс) под разными углами зрения, дать оценку этому явлению, определить его взаимосвязь с другими политическими и неполитическими явлениями. Тем самым, отрабатывается методология анализа политических институтов и процессов, эффективно усваивается категориальный аппарат, развиваются навыки аргументации собственной позиции по актуальным вопросам современной политической науки.



Основными задачами преподавателя в реализации технологии проблемного обучения являются создание атмосферы заинтересованности и мотивированности в получении студентами новых знаний, организация и направление интеллектуального поиска и творческой активности, а также установление обратной связи со студентами в процессе обучения. Обратная связь необходима, прежде всего, для оценки эффективности учебного процесса, а также для осуществления возможной коррекции структуры и содержания учебных материалов с учётом индивидуальных особенностей и уровня подготовленности студентов.

#### **Библиографический список**

1. Матюшкин А.М. Проблемные ситуации в мышлении и обучении. – М.: Педагогика, 1972. – 208 с.
2. Махмутов М.И. Проблемное обучение: Основные вопросы теории. – М.: Педагогика, 1975. – 368 с.

***Беломестнова И.В., кандидат экономических наук, доцент***

*Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

### **ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЕЙ ЭКОНОМИКИ**

*В статье даны определения понятия государственное регулирование экономики, его значение для предприятия в современных условиях, дана характеристика уровням государственного регулирования экономики.*

Государственное регулирование экономики – это совокупность мер, носящих законодательный, исполнительный и контролирующий характер, осуществляемых соответствующими органами власти с целью стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям, а также с целью коррекции экономических процессов и несовершенств рынка.

По мнению Смита, государство должно регулировать экономику лишь в трех стезях: защита общества от насилия и вторжения других обществ; обеспечение хорошего отправления правосудия; создание и содержание учреждений и организаций, не являющихся приоритетными и выгодными по содержанию частными лицами [1].

Неоклассики и вовсе отвергли надобность регулирования экономики государством ввиду теории рыночного равновесия, или теории «невидимой руки рынка», то есть способности рынка к саморегулированию и формированию оптимальной ситуации в рыночной среде. Вмешательство государства, наоборот, является не только нежелательным, но и губительным для экономики.

Было отмечено, что рынок далеко не всегда способен к саморегулированию и часто рыночный механизм дает сбой. К причинам таких сбоев можно отнести внешние эффекты (экстерналии) – влияние деятельности одного человека на благосостояние другого; необходимость создания общественных благ. Таким образом, перед государством возникла серьезная задача: создание необходимой инфраструктуры (системы институтов), устойчивости национальной валюты, экономической безопасности и т. д.

По мнению Кейнса, государственное регулирование должно осуществляться по следующим направлениям: регулирование процентной ставки (более низкая

норма ссудного процента повышает уровень инвестиционного спроса и уровень занятости); осуществление бюджетной политики путем увеличения государственных расходов и расширения государственных инвестиций; соблюдение интересов социальных групп, перераспределение доходов; регулирование уровня занятости, сдерживание и (или) снижение роста темпов безработицы [1].

Очевидно, что современный рынок без государственного регулирования невозможен, ведь именно государство призвано решать ключевые противоречия, возникающие при рыночных отношениях [2]. Государственное регулирование является составной частью процесса воспроизводства и решает такие задачи, как: стимулирование экономического роста, регулирование занятости, поддержка невыгодных, но стратегически важных отраслей экономики, поддержка экспорта.

Государственное регулирование имеет два уровня: практический и научный. Практический – это совокупность мер, направленных на реализацию регулирования. Теоретический уровень – систематическое научное исследование способов воздействия на экономику в целях более эффективного функционирования рыночных процессов.

Воздействие государства на экономику предполагает синтез рыночного саморегулирования и государственные регулятивные меры. Отсюда вытекают два вида регуляторов: рыночные и плановые.

Основными инструментами воздействия государства на экономику являются методы и формы государственного регулирования:

Прямые (административные) – не связаны с созданием дополнительных материальных стимулов для их реализации, основаны на авторитете государства, включают меры запрещения, принуждения, разрешения. Косвенные (экономические) – базируются на инструментах экономического прогнозирования, программирования, бюджетной и налоговой систем, денежно-кредитной, валютной, таможенной политики [3].

По мере развития рыночной экономики сфера применения косвенного регулирования значительно расширяется, сужая при этом возможности прямого вмешательства государства в экономические процессы. В настоящее время большое значение в государственном регулировании отводится на решение социально-экономических задач: «создаются ориентиры по ресурсному обеспечению государственных программ и оценку рисков бюджетной разбалансированности в различных прогнозных сценариях, а также рекомендуемый алгоритм действий при их реализации» [4].

Первостепенной задачей государства является принятие новой стабильной, понятной пенсионной формулы, которая стимулировала бы граждан к более позднему выходу на пенсию, при этом страховая нагрузка должна остаться приемлемой для бизнеса. Государственное регулирование экономики не может успешно функционировать без сильной, хорошо продуманной законодательной базы. Развитие налоговой системы и ее конкурентоспособности – путь к более совершенному регулированию экономики государством. Требуется упростить налоговый учет и приблизить его к бухгалтерскому учету, повысить эффективность мер по противодействию уклонения от налогообложения.

Сегодня, очевидно, что малый и средний бизнес выполняют ряд задач государства: развитие конкуренции, внедрение инноваций, регулирование занятости. Таким образом, основными задачами государства являются обеспечение комплексности решения задач экономического, социального и институционального развития, что и является условием обеспечения нового качества экономического

роста, а, следовательно, создание условий для устойчивого повышения уровня благосостояния граждан.

#### **Библиографический список:**

1. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса // Сайт Национального института развития современной идеологии. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://www.nirsi.ru/60> (дата обращения 25.02.2016).

2. Королук Е.В. Противоречия в экономической науке современной России. Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2011. № 4. С. 210-213.

3. Беломестнова И.В. Характеристика основных принципов устойчивого экономического развития регионов // III Межвузовская научно-практическая конференция "Развитие современного общества в условиях реформ: вопросы экономики и управления", 2014 г. С. 28-30.

4. Морозова Т.Г. Государственное регулирование экономики: учеб. пособие. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. 252с.

*Бобылева Д.К., 1 курс, направление Менеджмент,  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

### **ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ ДЕТЕЙ-ИНВАЛИДОВ**

*В статье рассмотрены проблемные аспекты правового поля социальной защиты детства. Автором подчеркнута необходимость полного вовлечения ребенка в социальную жизнь, развитие его личности, включая культурное и духовное становление.*

Конституция РФ (п. 4 ст. 15) декларирует примат международного права, и российское законодательство в соответствующей области должно опираться на подписанные Россией международные договоры и иные акты, содержащие общепризнанные принципы и нормы международного права [1]. Перечислим кратко основные международные документы: Декларация прав ребенка (провозглашенная резолюцией Генеральной Ассамблеи ООН от 20 ноября 1959 г.); Декларация о правах умственно отсталых лиц от 20 декабря 1971 г.; Декларация о правах инвалидов от 9 декабря 1975 года; Конвенция о правах ребенка от 20 ноября 1989г. (ратифицирована Постановлением Верховного Совета СССР от 13 июня 1990г.); Всемирная декларация об обеспечении выживания, защиты и развития детей от 30 сентября 1990 года; Стандартные правила обеспечения равных возможностей для инвалидов, приняты генеральной Ассамблеей ООН 20 декабря 1993 г.

Гражданские и политические права инвалидов сформулированы в Декларации ООН «О правах инвалидов».

В 1989 г. ООН приняла текст Конвенции о правах ребенка, обладающая силой закона. В ней закреплено право детей, имеющих отклонения в развитии, вести полноценную и достойную жизнь в условиях, которые позволяют им сохранить достоинство, чувство уверенности в себе и облегчают их активное участие в жизни общества (ст.23); право на особую заботу и помощь, которая должна предоставляться по возможности бесплатно с учётом финансовых ресурсов родителей или других лиц, обеспечивающих заботу о ребенке, для того, чтобы обеспечить неполноценному ребенку эффективный доступ к услугам в области образования, профессиональной подготовки, медицинского обслуживания, восстановления здоровья, подготовки к трудовой деятельности и доступа к средствам отдыха. Все перечисленное выше должно

способствовать по возможности наиболее полному вовлечению ребенка в социальную жизнь и развитию его личности, включая культурное и духовное развитие.

Приняты фундаментальные законодательные акты об инвалидах и в России. На рубеже 1980-х – 1990-х годов государство сделало решительный шаг к гуманизации общества. С 1992 г. На федеральном уровне было принято более 300 нормативных правовых актов, которые были направлены на защиту интересов детей-инвалидов. Этими нормотворческими актами определяются отношения общества, государства к инвалидам и отношения инвалидов с обществом и государством.

В 2016 год продолжают соблюдаться законы, предусматривающие защиту прав детей-инвалидов. Родителям, опекунам, попечителям предоставляются: жилищные; транспортные; по медицинскому, санаторно-курортному и протезно-ортопедическому обслуживанию льготы на воспитание и обучение детей-инвалидов.

Согласно федеральной программе, в 2015-ом году социальные пенсии по инвалидности установлены в следующем размере:

- Инвалиды 1-ой группы с детства, дети-инвалиды – 10376 рублей;
- Инвалиды 1-ой группы, инвалиды с детства 2 группы 8647 рублей;
- Инвалиды 2-ой группы 4323 рублей;
- Инвалиды 3-ей группы – 3675 рублей.

Согласно федеральному указу от 26 февраля 2013 года, выплаты назначаются на основании предоставленного пакета документов, без какого-либо дополнительного заявления. В зависимости от степени родства устанавливается выплата от 1200 рублей (родственникам) до 5500 рублей (родителям, усыновителям, законным опекунам).

Законом «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» предусматривается льготы на внеочередное получение жилья, соответствующим образом оборудованного. В частности предоставляется скидка не менее 50% с квартирной платы и оплаты коммунальных услуг, а в жилых домах – со стоимости топлива.

Дети-инвалиды, их родители и опекуны, сопровождающие лица, работники соцслужбы, ухаживающие за ребенком-инвалидом – все эти граждане имеют право на бесплатный проезд в общественном городском и пригородном транспорте (кроме такси) [3].

Дети-инвалиды имеют первоочередное право на устройство в дошкольные образовательные учреждения. Соответствующее право закреплено в Указе Президента России от 02 октября 1992 года. Освобождаются от оплаты за образовательные услуги в детских учреждениях родители детей, у которых имеются отклонения в физическом или психическом здоровье.

Дети-инвалиды относятся к незащищенной категории населения. В связи с этим решение проблем детей с инвалидностью сегодня – это одна из самых важных задач, которую стоит решить государству, социальным учреждениям и общественным организациям. Помощь детям-инвалидам может быть самой разной, необязательно она должна состоять в переводе денежных средств.

#### **Библиографический список:**

1. Федеральный закон от 10.12.1995 №195-ФЗ (ред. от 22.08.2004) «Об основах социального обслуживания населения в Российской Федерации» // Справочно-правовая система КонсультантПлюс
2. Козбаненко В.А. Правоведение. Учебное пособие для вузов. / Ф.И. Минюшев. – М.: Академический Проект, 2010. – 272 с.

3. Молчанова Е.В., Молчанова Е.В. Особенности управления качеством в сфере транспортных услуг. Научно-практический электронный журнал (ISSN 2225-1545). «Экономика и социум» №3(16) 2015.

**Богомазов В.Д., 1 курс; Молчанова Е.В., кандидат педагогических наук, доцент  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г.Тихорецке**

## **О РОЛИ ОБРАЗОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

*В статье рассмотрены основные факторы, влияющие на качество образования, а также выявлены тенденции в изменении подходов к содержанию образования в обществе.*

Главная задача образования сегодня – научить жить вместе, развивая знания о других, их истории, культуре, традициях, мышлении. Прежде всего, необходимо научиться приобретать знания. В условиях научно-технического прогресса и развития новых форм экономической и социальной деятельности наиболее оптимальным является сочетание широкого общекультурного образования с глубоким освоением конкретных узкоспециализированных знаний.

Также крайне необходимо научиться работать. Это связано с необходимостью совершенствования в сфере своей профессиональной деятельности; приобретением компетентности, дающей возможность справляться с различными ситуациями и т.п. [1].

Надо лучше познавать себя, не оставлять невостребованным ни один из талантов, которыми потенциально владеет каждый человек: память, воображение, способность к размышлению, физические возможности, эстетические чувства, способность общения с другими и др.

В развитии образовательных систем необходимо обратить внимание именно на эти три перечисленных выше объекта, так как именно они являются основой создания образовательного мирового сообщества, успешность которого обеспечивается приобретением, актуализацией и использованием знаний [2].

Образование существенно влияет на становление правового сознания человека. Оно относится к правам человека, и поэтому должно получать приоритет при распределении национальных ресурсов. Как право человека, образование ведет к развитию его творческих способностей, углублению участия во всех сферах жизнедеятельности общества [3]. Социальные проблемы современного образования отражают весь спектр проблем, существующих в российском обществе. Среди наиболее значимых проблем можно выделить:

- социально-экономические проблемы;
- проблема выбора образовательного учреждения;
- проблема профессионального выбора после окончания образовательного учреждения;
- проблема личностного развития и профессионального роста человека;
- проблема интеграции национального образования в мировое образовательное пространство [4].

Образование становится важнейшим фактором динамичного обновления российского общества. Оно существенно влияет на глобальные системные преобразования, происходящие в России по всем стратегическим направлениям (политика, экономика, социальная сфера и др.) его развития, а также интенсивная интеграция обра-

зовательного пространства нашего государства и мирового образовательного пространства [5]. Интеграция российского образования в мировую образовательную систему требует всестороннего исследования различных областей науки, в том числе управления образованием. Научно-обоснованный подход к интеграции образовательных пространств России и мира, позволяет целенаправленно осуществлять усиление влияния российской культуры в процессе развития человеческой цивилизации, и способствуют сохранению национального менталитета.

#### **Библиографический список:**

1. Дегтярева Е.А. Системные и структурные изменения в современном высшем образовании в России. // НаукаПарк. – 2014. – № 3 (23). – С. 5-9.
2. Жигимонт С.Н. Ценностные ориентации как смысловая основа развития дисциплинированности. // В сборнике: Молодежь и наука: реальность и будущее. Материалы VIII Международной научно-практической конференции. Невинномысск, 2015. – С. 504-507.
3. Молчанова Е.В. К вопросу об оценке качества образования высшей школы. // В сборнике: Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. Материалы Всероссийской научно-практической конференции, 2015. – С.72-74.
4. Сердюк И.И. Условия формирования личности. // Синергетика образования. 2014. № 9. С. 49-54.
5. Молчанова Е.В., Сердюк И.И. Проблемы востребованности и конкурентноспособности специалистов. Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. Т.3. №11. С.209-211

***Болдырева Т.В., кандидат экономических наук, доцент  
ССЭИ (филиал) РЭУ им.Г.В. Плеханова***

#### **ХАРАКТЕРИСТИКА МАРКЕТИНГОВОГО КАНАЛА КАК ПРОДУКТА МАРКЕТИНГОВОЙ ЛОГИСТИКИ**

*Ключевым моментом для успешного отбора посредников является определение востребованных характеристик, например, опыт работы в отрасли, показатели текущей деятельности и уровень квалификации персонала посреднической структуры. Более широким по отношению к понятию физического распределения является понятие маркетинговой логистической системы. Оценка деятельности участников маркетингового канала заключается в проверке того, насколько характеристики их текущей деятельности соответствуют установленным производителем показателям, таким как, оборачиваемость товарных запасов и степень охвата местного рынка. В статье авторы рассматривают систему маркетинговой логистики, в рамках которой осуществляется контроль за физическим распределением товаров на более высоком уровне организации.*

***Ключевые слова:** каналы распределения продукции, маркетинговые решения, заказ, затраты, маркетинговая логистическая система.*

Концепция маркетинговой логистической системы охватывает обеспечение производства необходимым сырьем, комплектующими, основными средствами, а так же контроль процесса производства и организацию доставки готовой продукции до места продажи. Маркетинговая логистика включает в себя планирование, внедрение и

контроль над физическими потоками материалов и готовой продукции, начиная с пунктов происхождения и заканчивая пунктами назначения, в целях наиболее эффективного удовлетворения запросов покупателей.

Понятие маркетинговой логистики объединяет следующие виды деятельности:

- приобретение сырья и материалов;
- планирование производства;
- управление запасами;
- упаковка;
- внутривозвратное складирование;
- отправка готовой продукции.

Следует отметить, что затраты на деятельность в рамках маркетинговой логистики могут достигать 40% себестоимости готовой продукции. Таким образом, совершенствование эффективности процессов в данной сфере обладает высоким потенциалом в качестве источника повышения конкурентоспособности бизнеса. Разработка подхода к маркетинговой логистике должна базироваться на понимании неизбежности компромиссов, поскольку невозможно одновременно предлагать клиентам наивысший уровень обслуживания и держать затраты на низком уровне. Следовательно, ориентироваться необходимо на запросы целевого рынка и наиболее успешные предложения конкурентов. После того, как цели маркетинговой логистической системы сформулированы, необходимо начинать планирование их достижения с наименьшими затратами [2].

Можно выделить четыре группы решений, принимаемых в контексте маркетинговой логистики:

- 1) решения, касающиеся обработки заказов;
- 2) решения по складированию;
- 3) решения по объемам запасов;
- 4) решения, касающиеся транспортировки.

Рассмотрим более подробно решения, относящиеся к каждой из перечисленных групп.

Поступление заказа от клиента является отправной точкой маркетинговой логистики. Главным источником повышения эффективности в данном направлении является сокращение периода времени между получением заказа от покупателя и получением оплаты от него. Необходимость ожидания способна снизить степень удовлетворенности клиента. С другой стороны, прямой контроль со стороны компании заканчивается в тот момент, когда заказ передан клиенту, и то, когда будет произведена оплата, зависит уже от него. Затягивание периода оборота дебиторской задолженности приводит к сокращению прибыли компании. Таким образом, удовлетворенность клиента зависит от действий компании-поставщика, а прибыльность последней – от способности и желания клиента оплачивать счета без задержек.

Следующей группой решений, принимаемых в рамках маркетинговой логистики, являются решения, касающиеся складирования продукции. Поскольку периоды производства продукции и ее потребления не совпадают в общем случае, компания вынуждена запасать продукцию. Повышение эффективности управления складским хозяйством способно стать для компании важным источником дополнительных средств, поскольку способно одновременно избавить компанию от расходов на поддержание избыточных складских площадей и ускорить оборачиваемость капитала.

Другим важным фактором маркетинговой логистики является уровень запасов в складском хозяйстве. С одной стороны, компания должна иметь запасы достаточ-

ные для удовлетворения заказов, поступающих от клиентов. При этом, однако, стоит отметить тот факт, что хранение больших запасов продукции неэффективно. Существует прямая зависимость между повышением уровня обслуживания потребителей и динамикой затрат на хранение запасов. Таким образом руководство компании должно точно знать, будет ли увеличение выручки вследствие повышения уровня обслуживания достаточным, чтобы окупить возросшие затраты на логистику. Критический уровень запасов, при котором требуется их пополнение, принято называть точкой заказа. Расчет уровня точки заказа производится с применением формул, учитывающих затраты на заказ, его транспортировку и период оборачиваемости товарной партии. Очевидно, что существует обратная пропорция между размером заказа и количеством осуществляемых заказов. При этом основные затраты можно разделить на две группы:

- 1) затраты на обработку заказа;
- 2) затраты на хранение товарной партии.

Затраты на обработку заказа, в свою очередь, состоят из затрат на запуск производства (единовременные) и затрат на производство (материалы, труд и т.д.) В той ситуации, когда у производителя есть возможность достаточно часто запускать и останавливать производство без дополнительных затрат, он может позволить себе производство относительно небольших партий ориентируясь на текущие потребности. Однако, в той ситуации, когда частый запуск и остановка производства способны значительно увеличить себестоимость готовой продукции, производителю предстоит научиться прогнозировать изменения спроса и настроить свое производство соответствующим образом.

В зависимости от того, сколько продукции производится, изменяются и затраты на ее хранение. Причем основная часть этих затрат будет приходиться, скорее, не на оплату складских площадей, а на капитал, вложенный в товарные запасы. Это особенно актуально в тех случаях, когда производитель привлекает заемные средства и, таким образом, вынужден в буквальном смысле платить кредиторам за каждый день хранения товара на складе. Можно сделать вывод, что увеличение товарных запасов должно всегда быть обосновано и опираться на расчеты, свидетельствующие о том, что оно окупится увеличившейся выручкой.

В последнюю группу решений, принимаемых в рамках маркетинговой логистики, входят решения о транспортировке готовой продукции. От выбранного способа организации транспортировки продукции зависит степень удовлетворенности потребителя, так как издержки на транспорт закладываются в цену, а своевременная доставка товара может быть важным фактором конкурентоспособности. При выборе способа транспортировки учитываются такие факторы, как скорость, частотность, надежность, пропускная способность, доступность, трассируемость и цена.

Большинство компаний удовлетворяет свои потребности по транспортировке продукции используя автомобильный транспорт, однако, в случае необходимости соблюдения крайне сжатых сроков, возможно и применение авиационного транспорта.

Разрабатывая модель доставки продукции компании, как правило, приходится идти на компромисс и учитывать влияние выбранного способа транспортировки на цены и сбыт [1].

Решения, принимаемые в рамках маркетинговой логистики, формируют архитектуру логистической сбытовой цепи. Логистическая сбытовая цепь – это упорядоченное множество субъектов, осуществляющих доведение материального потока от источника генерации до места назначения. Реальная логистическая сбытовая сеть будет с большей вероятностью соответствовать поставленным перед ней задачам в том случае, если при



ее разработке применялся алгоритм, позволяющий учесть требования конечного потребителя. Данный подход заключается в построении идеальной системы каналов распределения, а его осуществление можно представить в виде трех основных этапов:

- выделение основных требований конечных потребителей к поставщику данной продукции (осуществляется на нижнем уровне канала распределения);
- определение круга посредников, которые наилучшим образом соответствуют требованиям потребителей, которые были определены на предыдущем этапе;
- выделение специфических факторов внешней среды маркетинга, влияние которых затрудняет создание такой логистической сбытовой цепи, которую можно считать идеальной для данного рынка.

Продуктом аналитической работы в указанных выше направлениях является задание на разработку канала распределения с указанием и обоснованием основных мероприятий по реализации проекта. Таким образом, нами рассмотрены теоретические аспекты организации сбытовой политики предприятия, а так же управления маркетинговым каналом реализации продукции.

#### **Библиографический список:**

1. Болдырева Т.В., Кублин И.М., Солдатов И.В., Раюшкина А.А. Повышение результативности хозяйственной деятельности и конкурентоспособности железных дорог на отечественном рынке транспортных перевозок // Известия Волгоградского государственного технического университета. 2016. № 1 (180). С.48-55.
2. Болдырева, Т.В., Кублин, И.М. Стратегическое планирование в деятельности промышленного предприятия. В сборнике: Управление инновационным развитием современного общества: тенденции, приоритеты: экономические, социальные, философские, политические, правовые общенаучные закономерности. Материалы международной научно-практической конференции. ООО "Академия управления" ФГБОУ ВПО "Новосибирский государственный технический университет", кафедра "Производственный менеджмент и экономика энергетики"; отв. редактор С.С. Чернов. г. Новосибирск, г. Саратов, 2014. С. 77-80.

***Болдырева Т.В., канд. экон. наук, доцент; Солдатов И.В., канд. экон. наук, доцент  
ССЭИ (филиал) РЭУ им.Г.В. Плеханова***

### **ВЛИЯНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ОТНОШЕНИЙ НА ФОРМИРОВАНИЕ РЕКЛАМНОЙ СТРАТЕГИИ**

*В статье авторы раскрывают сущность и цели медиапланирования, опираясь на маркетинговый анализ конкурентных отношений в условиях рыночной среды. Вместе с тем показаны обоснование выбора медиастратегии и процесс оптимизации медиаплана. Авторы подчеркивают, что при формировании бизнес-стратегии компании следует проанализировать привлекательность и структуру рынка с позиции основных конкурентных сил, действующих в конкретной отрасли. Раскрыто содержание основных видов конкурентных стратегий бизнеса.*

***Ключевые слова:** Маркетинговые стратегии, медиапланирование, конкурентные преимущества, рекламная кампания, рекламная стратегия.*

Рекламная кампания – это не единичная вспышка, хотя бы и очень яркая. Это целая серия (цепочка) рекламных и стимулирующих сбыт действий, тщательно спланированная, скоординированная и проводимая в течении определённого периода времени [1].

Рекламная кампания всегда подчинена определенным целям, и здесь главным является грамотное воздействие на аудиторию потенциальных потребителей. Эффективное воздействие становится возможным в комплексе верно составленной творческой части рекламной кампании, правильно выбранных каналов коммуникации, средств распространения рекламы, за что отвечает медиапланирование.

Медиапланирование является одним из этапов разработки рекламной кампании, и не может осуществляться в отрыве от общей рекламной стратегии.

Медиаплан представляет собой структурированный документ, в котором определены и обоснованы все стратегические и тактические стороны проведения рекламной кампании, отвечающие за то, чтобы рекламное сообщение было увидено, услышано и воспринято потенциальной аудиторией торговой марки.

Эффективным медиапланом, является разработанный комплекс решений, предусматривающий размещение рекламного сообщения в самое выгодное время, в наиболее подходящем для целевой аудитории рекламном носителе, в выигрышном месте, оптимальным размером, необходимое количество раз при минимальном бюджете.

Как уже говорилось выше, медиапланирование является основным этапом в разработке рекламной кампании, т.к. с его помощью обеспечивается эффективная коммуникация между продавцом и потребителем.

Цель медиапланирования определяется исходя из цели рекламной кампании. Цели и задачи медиаплана должны быть конкретными, корректными, реалистичными и соотнесены с рекламным бюджетом.

Медиаплан не может увеличить прибыль компании на столько-то процентов, т.к. наряду с рекламой основную роль играет цена, упаковка, свойства продукта, конкуренция, профессиональные качества дистрибьюторов и многое другое, но правильно составленный медиаплан может повлиять на объемы продаж, с помощью воздействия на потребителей.

При разработке медиаплана выбираются носители (СМИ, транзитная реклама, интернет), место и время размещения рекламы, позволяющие охватить необходимое количество целевой аудитории достаточное количество раз в рамках определенного бюджета.

После того как рекламный носитель определен, определяются выгодные места размещения рекламы: внутри программы или в рекламном блоке между передачами (на телевидение/ радио); на тематической или конкретной странице, среди редакционных материалов или в рекламном блоке (пресса). Размер рекламы обычно измеряется в секундах на радио и телевидении, в прессе – полосы или модули определенного размера. Далее составляется график размещения рекламных сообщений, в котором указываются точные даты и время.

Обоснование медиастратегии. Выбор медиастратегии должен быть всегда обоснован, поэтому при разработке необходимо полагаться на существующий опыт и здравый смысл. Обоснование медиастратегии включает причины и доводы выбранных средств массовой информации на основании: аудитории, стоимости носителей, а также показателя СРТ (стоимость за тысячу контактов). Результатом медиапланирования является график, включающий в себя выбранные и обоснованные соответственно специфике продаж товара (услуги) даты размещения, часы, минуты. При этом в графике необходимо учитывать специфику, выбранных рекламных носителей, степень важности, их приоритетность и особенности восприятия рекламы аудиторией.

Оптимизация медиаплана заключается в проверке соответствия установленным целям и задачам. Реализация медиаплана предполагает передачу плана специалистам по размещению рекламы, службе закупок рекламного пространства и другим подраз-

делениям компании, работающим над его выполнением. В анализ реализованного медиаплана входит медиаотчёт, который составляется после завершения рекламной кампании. В медиаотчёте документально фиксируются факты выхода рекламных сообщений, а также полный анализ и результаты проведённой рекламной кампании, также необходимо указывать как успешно реализованные задачи, так и не решённые. В конечном счете, медиапланирование представляет собой не науку в полном смысле этого слова, а некоторую интегрированную общность научных изысканий и практических приемов маркетингового планирования. При этом на практике очень трудно выработать оптимальное и к тому же лучшее управленческое решение применительно к конкретно сложившейся ситуации на том или ином рынке.

Любая стратегия может быть эффективна только тогда, когда в её основе определено устойчивое конкурентное преимущество, обеспечивающее товару уникальность и удовлетворяющее потребностям клиента [2]. Потребители не выбирают товар или компанию, единицей их предпочтения становится одно-единственное предложение. Конкурентная стратегия – это «позиционирование одного единственного предложения на фоне уникального сочетания потенциальных покупателей и конкурентов» [3]. В каждой отрасли конкуренцию формируют различные силы, поэтому для того чтобы сформировать бизнес-стратегию компании необходимо проанализировать привлекательность и структуру рынка с помощью метода «пяти конкурентных сил» М. Портера.

Любая сфера деятельности позволяющая заработать привлекает к себе внимание новых игроков. Их появление на рынке усиливает соперничество между фирмами, и соответственно снижает прибыль. Существует шесть основных видов барьеров, позволяющих основным игрокам закрепиться в данной отрасли и минимизировать опасность со стороны. Изучение показывает, что основными видами барьеров по Портеру выступают:

- экономия на масштабе (новые игроки вынуждены входить в отрасль сразу в большом масштабе, либо с низкой прибыльностью);
- дифференциация продукта (новым игрокам необходимы значительные ресурсы для закрепления своей торговой марки в сознании потребителей);
- потребность в капитале (чем больше необходим капитал для входа в отрасль, тем меньше новых игроков на рынке);
- высокие постоянные издержки (постоянные игроки имеют преимущества в издержках, таких как использование новых технологий, закупка сырья на льготных условиях и т.д., недоступные для новых игроков);
- доступ к каналам распределения (как правило, у постоянных игроков имеются постоянные либо свои каналы сбыта, на которые сложно проникнуть новым компаниям);
- политика правительства (правительство законодательными актами имеет право закрывать или лимитировать возможность- входа на определённый рынок).

Рыночная власть поставщиков. В любой отрасли поставщики играют важную роль, т.к. не все компании имеют полный цикл производства и им приходится заключать договоры на поставку сырья с другими компаниями. Степень влияния поставщика можно определить наличием альтернативных компаний или товаров-заменителей. Высокую власть имеют поставщики – монополисты, в данном случае это может являться увеличением цен на сырьё или товары, а также ухудшением их качества.

Рыночная власть потребителей. В любой отрасли удовлетворение потребностей покупателей играет ключевую роль, в успехе компании. Обычно покупатели сравнивают товары с аналогичными в данном сегменте и выбирают, те которые соответствуют цене

и качеству. Воздействие на покупателей оказывают также различные маркетинговые приёмы (акции, скидки) и известность бренда. В монопольных условиях потребители вынуждены покупать продукты по ценам, установленным производителем.

Угроза появления продуктов-заменителей или услуг-заменителей. Продуктами заменителями являются продукты аналогичные по свойствам и характеристикам – существующим и удовлетворяющие тем же самым потребностям покупателей, что и настоящий- продукт. По данной причине продукты и услуги заменители являются основной угрозой на рынке. Основными угрозами таких товаров может являться цена, известность марки и готовность потребителя к использованию данного продукта. Готовность потребителя к замене настоящего продукта на заменитель может быть обусловлена неудовлетворённостью по каким-либо причинам используемым товаром или услугой.

Завоевание и сохранение конкурентных преимуществ является, основной функцией в формировании стратегии компании. Для этого выявляются позиции конкурентных марок, и на основании полученных данных анализируются сильные и слабые стороны компании. Факторы, которые обеспечивают предприятию высокие достижения, относят к факторам стратегического успеха (способность предприятия выделить свои преимущества как производителя и удержать их в течение длительного промежутка времени среди конкурентов). Для того чтобы считаться стратегическим фактором успеха конкурентные преимущества должны отвечать следующим параметрам:

- 1) обеспечивать уникальность марки;
- 2) удовлетворять потребности клиента;
- 3) строиться на специфических (оригинальных) способностях и ресурсах компании, которые трудно или невозможно- имитировать.

Основными видами конкурентных стратегий являются:

Стратегия лидерства на основе низких издержек. Идея стратегии состоит в создании более низких затраты, связанных с производством товаров по сравнению с конкурентами путем предложения более низких цен и увеличения таким образом доли рынка за счет конкурентов. Преимуществом стратегии является увеличение прибыльности компании, однако не следует стремиться к сильному снижению, т.к. это может привести к простоте продукции и соответственно потери её привлекательности в глазах потребителей. Для того чтобы снизить производственные издержки компании необходимо провести комплекс мероприятий по увеличению эффективности производства и отказа от дорогостоящих технологических операций, либо их замены на аналоговые с меньшими затратами.

Стратегия дифференциации, или индивидуализации. Суть стратегия дифференциации заключается в том, чтобы сделать продукт индивидуальным, эксклюзивным, уникальным, особенным, отличить его от конкурентов. Изложенные свойства товара ценятся покупателями, и они готовы платить за них более высокую цену, что является выгодным для компании. При использовании стратегии необходимо провести исследования- на выявления нужд потребителей, выявить набор качеств которыми должен обладать продукт. Достоинством стратегии является приобретение лояльных клиентов, отстройка от конкурентов, создание барьеров для входа других компаний. Эффективно проведенная дифференциация позволяет компании: установить премиальную наценку на товары, реализовывать больший объём продукции, сделать товар более популярным, создать положительный имидж компании.

Стратегия наилучшей стоимости. Стратегия сочетается со стратегией низких издержек в комплексе приемлемого качества и характеристик товара. Задачей является удовлетворить потребности целевой аудитории по таким характеристикам как: ка-

чества и свойства товара, предоставление дополнительных услуг, эксплуатационные характеристики, и т.д. Цель заключается в том, чтобы стать производителем с низкими издержками продукции, со свойствами выше среднего, а затем использовать данное преимущество для сбивания цен на изделия конкурентов в данной продуктовой категории, т.е. производитель имеет меньшие издержки, в отличие от конкурентов, а наилучшая стоимость определяется по шкале «качество – услуги – свойства – эксплуатационные характеристики».

Стратегия концентрации на узком сегменте или нише рынка на основе низких издержек. Сосредоточивают свое внимание на узком участке всего рынка, который определяется: региональными особенностями, или специальными свойствами продукции. Задача стратегии состоит в лучшем предоставлении услуг, сервиса целевой аудитории. Компания может достичь конкурентных преимуществ с помощью: уменьшения издержек при обслуживании, возможности предложить новое, отличное от конкурентов в данной нише.

В погоне за лидирующими позициями в конкурентной гонке, очень часто производители забывают об этическом и нравственном аспектах, что играет не маловажную роль как при разработке творческой стратегии, так и при позиционировании товара среди конкурентов. В рекламной практике часто встречается, когда производители делают акцент только на положительные свойства товара, скрывая или умалчивая отрицательные свойства, при этом вводя потребителей в состояния заблуждения. Или наоборот, используется метод «дутой рекламы», когда товар восхваляется, его свойства преувеличиваются, но при этом не приводятся конкретные факты. Данный вид рекламы никак не нарушает закон, здесь преобладает этическое нарушение. Отметим, что неэтичной рекламой также считается сравнительная реклама, в которой указывается сравнение продукции с конкурирующими марками, при этом выделяются преимущества рекламируемого товара и недостатки конкурентов.

Так или иначе, подобная реклама отслеживается как потребителями, так и органами саморегулирования рекламной деятельности. Поэтому, выбирая методы позиционирования товара среди конкурентов, необходимо взвесить все аспекты, для того чтобы не запятнать имидж компании.

#### ***Библиографический список:***

3. Болдырева Т.В. Формирование рекламной стратегии предприятия в условиях конкурентного рынка // Наука и общество. 2014. № 2 (17). С.18-27.
4. Болдырева, Т.В., Кублин, И.М. Стратегическое планирование в деятельности промышленного предприятия. В сборнике: Управление инновационным развитием современного общества: тенденции, приоритеты: экономические, социальные, философские, политические, правовые общенаучные закономерности. Материалы международной научно-практической конференции. ООО "Академия управления" ФГБОУ ВПО "Новосибирский государственный технический университет", кафедра "Производственный менеджмент и экономика энергетики"; отв. редактор С.С. Чернов. г. Новосибирск, г. Саратов, 2014. С. 77-80.
5. Толстяков Р.Р., Кублин И.М., Санинский С.А. Актуальные проблемы маркетингового обеспечения на современном этапе развития рыночных отношений // Социально-экономические явления и процессы. 2015. Т.10. №6. С.89-97.

## **ПРОБЛЕМА АДАПТАЦИИ ЧЕЛОВЕКА К СОСТОЯНИЮ МОНОТОННИИ**

*В данной статье рассматривается проблема адаптации человека к состоянию монотонии, приводятся примеры вариантов адаптации к различным видам монотонных работ.*

Проблема монотонии остается одной из главнейших в психологии труда и, несмотря на давность ее изучения, она не только не снята с повестки дня, но с годами имеет все большее значение, так как к монотонным видам физического труда добавились различные виды монотонной сенсорно-интеллектуальной деятельности. В связи с этим число рабочих профессий с монотонным характером труда продолжает возрастать. На сегодняшний день допустимо говорить о том, что монотония свойственна и другим сферам деятельности человека: учебной, спортивной.

Монотония (от греч. monos - один, единый и tonos - напряжение, ударение) - функциональное состояние человека, возникающее при однообразной работе. Характеризуется снижением тонуса и восприимчивости, ослаблением сознательного контроля, ухудшением внимания и памяти, стереотипизацией действий, появлением ощущений скуки и потери интереса к работе. Продуктивность деятельности лишь на некоторое время восстанавливается за счет включения особых волевых усилий. В ответ на монотонные условия работы могут развиваться и явления психического пресыщения. Поэтому весьма актуальной является и проблема адаптации к этому состоянию.

В ходе выполнения профессиональной деятельности люди сталкиваются с двумя видами адаптации, а именно; долговременной (связанной с вхождением в профессию, с освоением работы, с коллективом и т.п.) и кратковременной (оперативной), связанной со сменой рабочих мест, рабочей смены и т.п. [1].

Исследование долговременной профессиональной адаптации, длящейся несколько месяцев, установило, что она зависит от мононоустойчивости рабочих. У работников, устойчивых к состоянию монотонии, в первый год их труда устойчиво нарастал интерес к работе, в то время как у не обладающих такой устойчивостью он рос лишь в течение первых 1,5 месяца, а через 4 месяца упорно снижался. У 50% лиц, устойчивых к монотонии, в это время потребность в достижениях увеличилась и только у 10% ослабла. Одновременно у тех, кто относился к числу неустойчивых к монотонности, увеличение потребности в достижениях наблюдалось лишь в 14% случаев, а снижение - в 29%. Отличной у тех и других была динамика карьерного роста. Вначале первые проигрывали вторым: 1 разряд они получили на 2,5 месяца позже. Но все же стали заметно преуспевать в отличие от неустойчивых к состоянию монотонии: 2 разряд они получили на 4,5 месяце, а 3 разряд уже на 5,5 месяцев раньше.

Если брать во внимание то, что мононоустойчивые личности отличались инертностью (неподвижность) нервных процессов, а противоположные им лица подвижностью, то такую закономерность в быстроте адаптации к новым условиям можно проследить и в других исследованиях. Так, согласно Р.Р. Гучетлеву, студенты-спортсмены с подвижностью нервных процессов быстрее адаптировались к новому режиму учебных и тренировочных нагрузок, чем студенты-спортсмены с инертностью нервных процессов.

Необходимо считаться с тем обстоятельством, что медленно адаптирующиеся работники все же достигают таких же, а иногда и лучших результатов в работе по

сравнению с быстро адаптирующимися рабочими [2]. Процедура адаптации (приспособления) протекает также благодаря незначительному изменению нейродинамических свойств, обеспечивающих демонстрацию необходимых для успешного освоения профессии. Это установили Е. Высотская и А.М. Сухарева, изучив типологические особенности свойств нервной системы учащихся хореографического училища.

Монотонность трудовой деятельности нередко приводит к развитию у человека специфических функциональных состояний (психическое пресыщение, связанное с утомлением, ослаблением внимания и сонливостью), которые могут явиться причиной аварий. В связи с этим изучение влияния фактора монотонности на работоспособность человека представляет серьезную научно-практическую проблему, значение которой особенно велико в современный период нарастающей автоматизации производства и широкого распространения операторского труда, зачастую связанного со значительным однообразием.

#### **Библиографический список:**

1. Фетискин Н.П. Монотония в производственной деятельности. Психофизиология спортивных и трудовых способностей. Спб.: Питер, 1974.
2. Ящук Н.Ю. Роль профессиональной мотивации в направленности личности. / В сборнике: Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. Материалы всероссийской научно-практической конференции (г. Тихорецк, 27 марта 2015 г.) г.Краснодар: Краснодарский ЦНТИ - филиал ФГБУ "РЭА", 2015.

***Борисов И.К., Оганян А.А., студенты 2 курса***

*ЧОУ ВПО «Северо - Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий», г. Армавир*

### **ПРОБЛЕМЫ СИСТЕМЫ И СТРУКТУРЫ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ**

*В статье рассматривается сложный процесс, объективные экономические, социальные факторы формирования российской системы исполнительной власти.*

Формирование российской системы исполнительной власти является процессом сложным, зависящим от специфики государственного устройства и его составляющей. Помимо объективных экономических, социальных факторов немалое влияние на него оказывала личность, возглавлявшая государство. Деятельность главы государства определяет наличие тех или иных органов государственной власти и их сущность [1].

Россия с момента оформления собственной государственности находится в состоянии постоянного реформирования: территориального, экономического, политико-правового, социального. Особенно подвержен сам государственный аппарат [2].

В настоящее время реформирование политической, правовой и экономической систем РФ закрепило предметы совместного ведения РФ и её субъектов в Конституции РФ и иных федеральных законах, а также наделило субъекты РФ правом осуществления собственного правового регулирования во многих сферах общественной жизни. За сравнительно небольшой отрезок времени (с 1993 года) был осуществлён

первоначальный этап становления федерального. С другой стороны, процесс оформления приобретает длительный и незавершённый характер, что предопределяет низкую эффективность применения правовых норм и научно-обоснованных исследований в области формирования единой системы исполнительной власти. До 2000 года решение вопросов единства исполнительной власти на федеральном уровне носило декларативный характер. Так, совершенствование структуры органов исполнительной власти одах обозначилось изданием указов Президента РФ: «О системе федеральных органов исполнительной власти», «О структуре федеральных органов исполнительной власти».

Нестабильность структуры органов федеральной исполнительной власти обусловлена не только сменой руководства, но и долгим отсутствием политической воли на эффективную модернизацию данной ветви государственной власти, а также отчасти экономическими трудностями. Нечёткая линия государственной политики в совершаемых преобразованиях ведёт к увеличению количества государственных органов и государственных служащих либо к их массовому «бегству» [3].

Относительно недостатков реформирования отдельных отраслей государственного управления следует указать на дробление функций органов исполнительной власти, что приводит к увеличению их количества. Проведение систематизации, а возможно, и действующего законодательства является объективной необходимостью. Чем проще устроена система государственных органов управления, тем лучше она будет функционировать и, естественно, станет экономически выгодной для государства [4].

Аналогичная ситуация возникла в сфере управления социальной защитой населения. Так, разнообразие органов, назначающих и выплачивающих пенсии за выслугу лет и надбавку к ним некоторым категориям лиц, порождает неоднозначность порядка принятия решения по этим вопросам. Отсутствует единообразие в деятельности управляющих структур, действующих в области пенсионного обеспечения, потому что регламент их работы определяется решением должностного лица, возглавляющего государственный орган.

Несмотря на проблемы в России выстроилась довольно стройная система Органов исполнительной власти в РФ. На федеральном уровне она представлена Правительством РФ. На уровне субъектов – Правительством субъекта, либо администрацией субъекта. Реформа системы исполнительной власти продолжается и перешла на качественно новый уровень.

#### **Библиографический список:**

1. Холина О.И. К вопросу об исследованиях трансформационных процессов: социальные субъекты и социальные акторы // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 79-81.
2. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы нравственной безопасности России // В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина. 2015. С. 165-167.
3. Понарина Н.Н. Глобализация и модернизация: соотношение тенденций // Инженерный вестник Дона. 2011. Т. 16. № 6. С. 286-291.



4. Королюк Е.В. Вектор экономической политики современной России. Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. 2011. № 2. С. 27-32.

**Боровская М.Е., ст. преподаватель; Сень М.В., студент**  
*Белорусский государственный технологический университет,  
Республика Беларусь, г. Минск*

## **УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ ВО ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ ПРОИЗВОДСТВАХ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

*В данной статье рассматривается важность организации управленческого учета во вспомогательных производствах промышленного предприятия с применением нормативного метода учета затрат и калькулирования себестоимости продукции.*

Наряду с основным производством в производственный процесс предприятия входит вспомогательное производство, включающее вспомогательные процессы, необходимые для обслуживания основного производства и обеспечения бесперебойного изготовления и выпуска продукции предприятия. Эффективность предприятия в значительной степени зависит от уровня организации вспомогательных производств. В условиях комплексной интенсификации необходимо не повышение эффективности вспомогательного производства как обособленной, самостоятельной части промышленного предприятия, а повышение эффективности производства на основе системного подхода при совершенствовании организации основных и вспомогательных процессов с ориентацией на конечную цель. Эта проблема охватывает несколько вопросов: развитие самих вспомогательных служб, комплексное развитие вспомогательных служб в связи с основными, повышение эффективности производства и ориентация на конечную цель – изделие.

Деятельность любой организации направлена на эффективное использование всех видов ресурсов: материальных, трудовых и финансовых, которое предполагает получение прибыли в результате предпринимательской деятельности. Снижение себестоимости продукции является важным условием повышения конкурентоспособности предприятия. При этом эффективность системы управления затратами во многом определяется формой и методами учета затрат, применяемыми на предприятии.

Основная информация о производственной деятельности организации формируется в рамках бухгалтерского учета. Бухгалтерский учет должен быть построен так, чтобы обеспечить не только формирование информации о затратах вспомогательных производств и результатах производства на уровне необходимой детализации, но и непрерывность учетного процесса во взаимосвязи и взаимообусловленности показателей по отдельным организациям, секторам экономики и в целом по стране.

Для успешной деятельности организации необходимо создать эффективную систему управления расходами, выделив в рамках бухгалтерского учета управленческий учет. Данная рекомендация соответствует Государственной программе перехода на международные стандарты бухгалтерского учета в Республике Беларусь. Согласно программе, к важной задаче эффективной работы в условиях рынка относится постоянное изыскание внутренних резервов по увеличению прибыли и укреплению финансовой устойчивости предприятия. Именно эти проблемы и решаются в рамках управленческого учета.

Управленческий учет – подсистема бухгалтерского учета, которая обеспечивает управленческий аппарат организации информацией, необходимой для планирования, управления, контроля.

В управленческом учете группируется информация о затратах вспомогательных производств по целям, функциям, поведению затрат. Учет производственной деятельности необходим для того, чтобы контролировать издержки, учитывать их отклонения от норм или плана, выявлять внутренние резервы.

Значительное место в учете производственной деятельности отводится нормированию затрат вспомогательных производств. При этом учет организуется как единый процесс учета затрат и калькулирования себестоимости продукции, работ, услуг [1, с. 22]. Основой организации учета и контроля затрат промышленных организаций Республики Беларусь является нормативный метод. Главной задачей нормативного метода учета затрат вспомогательных производств является своевременное предупреждение нерационального расходования материальных трудовых и финансовых ресурсов. Как показывает практика, нормативный учет в отечественных организациях применяется в основном в качестве способа калькулирования себестоимости продукции. Нормативный метод позволяет разделить фактические затраты вспомогательных производств на обоснованные нормами и на отклоняющиеся от норм, что дает возможность организовать контроль с высокой степенью оперативности, а, следовательно, и управлять с большей эффективностью. Если при других методах учета затрат (позаказный, попередельный) фактическую себестоимость продукции определяют после ее изготовления и при этом исключается возможность контроля за ее формированием, то нормативный метод учета затрат вспомогательных производств эту оперативность несет в своей основе [2, с. 275].

Учет фактических затрат вспомогательных производств при нормативном методе следует вести в части затрат по нормам (по плановой себестоимости) и в части затрат представляющих собой отклонения от норм. Для обеспечения этого принципа все отступления от установленной технологии и действующих в организации норм и расценок по основным видам затрат вспомогательных производств оформляются отдельными первичными документами, которые дают сигнал о наличии отклонений и позволяют своевременно принимать меры по их предотвращению, повышению организационной и плановой дисциплины.

Отклонения от нормы показывают, как соблюдается технология изготовления продукции, нормы расхода сырья, материалов, затрат труда. Они делятся на положительные и отрицательные.

Положительные отклонения – экономия, полученная в результате использования сырья с наименьшими отходами, при повышении производительности труда, сокращении времени на обработку деталей и на их сборку. Отрицательные отклонения – дополнительное использование сырья, материалов сверх установленных норм, увеличение отходов из-за отсутствия на складе материальных ценностей необходимого профиля, увеличение заработной платы при наличии технологических операций, не предусмотренными нормативами.

Наличие в документах по учету отклонений от норм кодов причин, инициаторов, виновников отклонений позволяет бухгалтерии в сроки в течении месяца составлять рапорты об отклонениях от норм для руководителей организации с целью принятия мер по устранению причин перерасхода и распространения методов экономии затрат [1, с.111].

Кроме того, необходимо осуществлять учет изменений норм. Этот учет необходим для своевременного внесения изменений в плановую калькуляцию, а также для контроля выполнения плана организационно-технических мероприятий. Все изменения норм и нормативов вносятся в плановые калькуляции следующего отчетного периода. В учете производственной деятельности необходимо систематически обобщать и анализировать данные учета отклонений от норм и изменений норм по бригадам, участкам, цехам, а также по местам возникновения, причинам и виновникам. Для организации учета отклонений от норм затрат в организации разрабатываются классификаторы этих отклонений, сгруппированные по причинам, а также с указанием должностных лиц, допустивших перерасход или обеспечивших экономию [3, с. 283].

Фактическая себестоимость рассчитывается как сумма нормативной себестоимости, выявленных отклонений от норм и изменений по каждой статье калькуляции. Фактическая себестоимость конкретного вида продукции устанавливается двумя способами:

- если объектом калькуляции является отдельный вид продукции, то отклонения от норм и их изменение относятся прямо на конкретный вид продукции;
- если объектом учета является группа однородной продукции или изделия, то фактическая себестоимость каждого вида определяется путем распределения отклонений и изменений норм пропорционально самим нормам.

Таким образом, в управленческом учете основными элементами нормативного метода являются:

- разработка нормативных калькуляций себестоимости по всему ассортименту выпускаемой продукции по действующим на начало месяца нормам;
- выполнение оперативного учета изменений норм по мере освоения производства, внедрение новой техники и технологий. Учет затрат ведется по объектам учета затрат и калькуляции;
- выявление, документирование и учет отклонений от норм расходов по причинам их возникновения и виновникам, по местам и центрам затрат, группам однородных изделий и другим объектам калькуляции, а также по элементам и статьям расходов.

В целях обеспечения рационального построения учетного процесса целесообразно выделение управленческого учета в автономную систему учета, которая в организации обеспечивает административный аппарат информацией, необходимой для планирования, управления, анализа и контроля над производственной деятельностью предприятия.

Использование в управленческом учете нормативного метода учета затрат вспомогательных производств позволяет осуществлять систематический контроль над всеми расходами, который дает возможность оперативно устранять непроизводительные расходы и выявлять резервы производства.

Указанные мероприятия способствуют минимизации затрат вспомогательных производств промышленных организаций, а значит, позволяет изыскивать резервы для увеличения прибыли и повышения рентабельности.

#### **Библиографический список:**

1. Янковская К.П. Управленческий учет: учеб. Пособие/ К.П. Янковская, И.Ф. Мухарь.– СПб.: Питер, 2011. – 368 с.
2. Езерская, Т.А. Развитие учета отклонений от норм расходования материалов. / Т.А. Езерская, В.Е. Ванкевич. – Минск: Книжный дом, 2010 –308 с.
3. Красовская, С.И. Учет затрат на производство и реализацию продукции. – Минск: Книжный дом, 2010 – 368 с.

## **ВЗАИМООТНОШЕНИЯ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА И ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ**

*Данная статья посвящена проблеме взаимоотношений гражданского общества и государства в современной России, могущества нашей страны, построение сильного государства.*

Сегодня, мы с вами движемся по пути становления и укрепления демократических основ нашей страны. Для того чтобы выбранный нами путь развития государства, приносил нам и гражданам нашей страны благополучие и уверенность в следующем дне, а форма правления со временем не была исковеркана, центральное место в нашем государстве должно занимать сильное гражданское общество. Гражданское общество является одним из главных и мощнейших механизмов регулирования действий государственной машины. Идеал гражданского общества – открытая, демократическая, свободная, технологически развитая страна [1]. Гражданское общество является главной опорой всякой настоящей демократии: оно способствует ее построению и служит залогом ее сохранения и укрепления. Гражданское общество выступает основным оппонентом государства и защищает общество от любых злоупотреблений со стороны властей [2].

Наше государство, пройдя сквозь войны и бесчисленные страдания, наконец, осознало то, что наш дальнейший путь развития возможен лишь при построении такого государства, где все его граждане будут свободны, где будет независимый и сильный институт права. Для нас - это путь укрепления демократических основ и демократии. Гражданское общество уже не просит, но требует от государства общественного контроля за любыми властными структурами, разработки системы подотчётности их народу, как на региональном, так и на федеративном уровне [3].

Целью построения и совершенствования гражданского общества должна стать задача формирования национальной идеи, возрождение и укрепление российской национальной целостности, восстановление из руин культурного единства, создание базы для экономического благоденствия, в основании которых лежали бы воспитание, образование, религия, норма и Закон. Нам необходима своевременная и надёжная информация, предоставляемая не слухами и сплетнями, но опирающимися только на закон негосударственными свободными СМИ, которые давали бы нам возможность самостоятельно судить о различных политических событиях, свободно и открыто формировать свои гражданские позиции, политические взгляды по тем или иным государственным и общественным вопросам. Становится ясным, что если, мы ставим перед собой задачу соединения политики и морали, гуманизма и закона, справедливости и государственности, то в основе этого должна лежать незыблемая и твёрдая платформа крепкого гражданского общества. В гражданском обществе: в сытой и обеспеченной семье, в отремонтированной и обеспеченной школе, в бесплатной спортивной и художественной секции, в истинно духовной религиозной организации молодое поколение растёт и формируется, как единая, крепкая, патриотичная нация, как физически и морально здоровое население страны, как законопослушные и юридически грамотные граждане России. Если мы сможем добиться выполнения этих условий, то нами будет заложен крепкий и прочный фундамент здания демократического будущего нашей страны [4].

Построение крепкого и независимого государства, является первостепенной нашей задачей, если мы хотим быть уверены в том, что и через 100 и 200 лет на карте мира все еще останется наша страна, в которой будет жить наше следующее поколение [5]. Мы обязаны помнить это, ведь иначе, мы можем подобно их примеру поставить точку на своей истории, повторяя ошибки далеко прошлого. Наш путь – есть построение правового демократического государства, которое никогда не допустит подобной катастрофы.

#### **Библиографический список:**

1. Понарина Н.Н. Глобализация: масс-медиа как социокультурный механизм интеграции // Общество: политика, экономика, право. 2011. № 4. С. 13-18.
2. Ярмонова Е.Н. Особенности формирования политических прав женщин в России // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 102. С. 1170-1180.
3. Понарина Н.Н. Развитие современного российского общества как фактора глобализации // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 5-1 (8). С. 41-46.
4. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Развитие информационного общества как одного из факторов глобализации // В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции в 3-х частях. ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015.
5. Королюк Е.В., Иманова М.Г. Проблемы устойчивого развития национального страхового бизнеса. Международный научный журнал. 2014. № 3. С. 18-21.

***Важова Е.Е., 2 курс, Экономика и бухгалтерский учёт  
Научный руководитель Приймакова Ю.Е., преподаватель СПО  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г.Тихорецке***

### **ЗНАЧЕНИЕ НЕМЕЦКОГО ЯЗЫКА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

*В статье рассмотрено, каким образом немецкий язык влияет на современное общество и общение между жителями других стран. Говорится о его популярности и значении в современном мире.*

Сейчас особое место среди изучаемых иностранных языков занимает немецкий, пусть его популярность за последнее время значительно снизилась, так как лидирующие позиции во всех сферах стал занимать исключительно английский язык, но все же, многим по различным причинам требуется учить именно немецкий.

По распространенности этот язык не сильно разбросан и люди разговаривающие на нем встречаются, как правило, только на территории европейских стран, например, Швейцария, Люксембург, Бельгия, Италия. Но все, же не смотря на ограниченное распространение, желающих знать немецкий язык не убавляется, и это, прежде всего, связано с историческим значением этого языка, а также мощным, прочным политическим и экономическим положением Германии во всем мире. Многих привлекает эта страна также доступным и престижным образованием

В настоящее время трудно сказать, сколько людей владеют немецким языком, так как подсчеты различных агентств сильно расходятся в этих показателях, за основу принято брать примерное значение – около 100 млн. человек. Мы всё чаще сталкиваемся с тем, что знание немецкого языка становится жизненной

необходимостью. Иностранный язык способствует развитию мыслительных процессов. Это объясняется тем, что при изучении иностранного языка человеку приходится оперировать другой системой знаков. Синтаксические конструкции и грамматика развивают способности к анализу и синтезу, запоминание лексических единиц – оперативную память, изучение не только отдельных слов, но и контекста в целом – языковую догадку, сообразительность и внимание. Язык учит ребёнка мыслить логически, а также выбирать правильный вариант из множества значений каждого отдельно взятого слова.

Мы начинаем изучать иностранный ещё в школе, так как он в школьной программе является обязательным [1].

Нынче в школах нашей страны ведущими являются английский и немецкий языки. Германия – одна из процветающих стран Европы. Ежегодно она посещается огромным количеством туристов; студенты и специалисты различных профессий прибывают в эту страну в надежде на престижную работу, которая хорошо оплачивается. Поэтому в среде товарных и рыночных отношений и в международных переговорах актуален перевод с немецкого языка на русский и наоборот.

Немецкий язык – третий официальный международный язык в Европе после английского и французского и самый любимый иностранный язык в школах и университетах Европы. Основная причина популярности немецкого языка в Европе – рост экономического значения Германии после объединения ГДР и ФРГ. В Англии в 90-х годах даже существовала проблема в связи с недостатком учителей немецкого языка, так как большое количество учащихся желало изучать язык Гёте и Шиллера [2].

Вначале немецкий язык может показаться несложным, даже простым. Разговорная речь легко воспринимается и становится ясной. Однако качественно выполнить технический перевод с немецкого языка под силу только настоящему профессионалу, который знаком со своеобразием и подводными камнями перевода. Чтобы добиться такого профессионализма, нужно упорно и долго заниматься, часто работать над переводами и самому писать тексты на немецком языке. Ведь перевести сопроводительный технический документ, руководство по эксплуатации, техпаспорт и иные технические документы – довольно сложная задача. Нелегко осуществить и перевод документов с немецкого языка. Перевод контрактов, договоров, банковской документации, налоговых документов, соглашений и уставов, судебных решений и прочих юридических документов – процесс трудоёмкий. Такое тонкое, даже ювелирное дело может исполнить только истинный профи.

Немецкому языку присуще большое количество различных диалектов, что также не стоит забывать при переводе. Следует обращать внимание на эмоциональную сторону речевого общения. Порядок слов при переводе тоже имеет значение: от положения основы всего предложения или фразы значение перевода может измениться полностью. Одно немецкое слово в своём составе может иметь 3-4 основы, что позволяет значению этого слова меняться при различных обстоятельствах.

Знание иностранных языков, в том числе и немецкого, позволяет современному человеку общаться с жителями других стран, понимать их, делиться с ними информацией и получать взамен новые знания.

#### **Библиографический список:**

1. Сердюк И.И. Проблемы повышения качества профессионального образования. // Научно-методический электронный журнал "Концепт". 2014. – Т. 20. – С. 4046-4050.

2. Скутельник Н.В. Процесс изучения иностранного языка. // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. – С. 30-32.

**Васильев А.М., доктор исторических наук, доцент, профессор**  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

## **РЕГУЛИРОВАНИЕ ВОПРОСОВ БОРЬБЫ С ТОРГОВЛЕЙ ЛЮДЬМИ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ РАБСКОГО ТРУДА В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ ИНОСТРАННЫХ ГОСУДАРСТВ**

*Среди важнейших прав человека, закрепленных практически всеми важнейшими международно-правовыми документами, а также Конституцией РФ, находится право на жизнь, свободу, личную неприкосновенность, право свободно передвигаться, выбирать место пребывания и жительства, свобода труда и иной не запрещенной законом деятельности.*

Подходы к конструированию конкретных составов преступлений, законодательное описание их признаков, а равно дифференциация уголовной ответственности в уголовных кодексах зарубежных стран существенно отличаются. Причем имеют место нормативные установления, представляющие интерес и для российского уголовного законодательства. Рассмотрим их подробно.

В Уголовном кодексе Украины, принятом 5 апреля 2001 года, содержится статья 149 «Торговля людьми и иная незаконная сделка по передаче человека». В соответствии с частью 1 данной статьи признается преступным «продажа, иная оплачиваемая передача человека, а равно осуществление в отношении его любой иной незаконной сделки, связанной с законным или незаконным перемещением с его согласия или без его согласия через Государственную границу Украины для дальнейшей продажи либо иной передачи другому лицу (лицам) с целью сексуальной эксплуатации, использование в форме бизнеса, вовлечения в преступную деятельность, вовлечения в долговую кабалу, усыновления (удочерения) в коммерческих целях, использования в вооруженных конфликтах, эксплуатации его труда» [1][2]. Интересным представляется наименование статьи 149 УК Украины «Торговля людьми и иная незаконная сделка по передаче человека».

Уголовный кодекс Республики Беларусь, введенный в действие с 1.01.2001 года, в главе 22 «Преступления против личной свободы, чести и достоинства» содержит статью 181 «Торговля людьми». В соответствии с частью первой данной статьи уголовно наказуемы действия, направленные на совершение купли-продажи или иных сделок в отношении зависимого лица в форме его передачи и завладения им. В данном случае мы можем говорить о том, что УК Беларуси закрепляет «специального потерпевшего» от преступления, а именно лица, находящегося в зависимости от виновного. Представляется, что это не вполне оправданно. Включение в предмет доказывания по уголовному делу такого объективного признака, как зависимость потерпевшего от виновного, создает только дополнительные сложности органам предварительного следствия и суда в процессе расследования уголовного дела и судебного разбирательства.

В части 2 рассматриваемой статьи содержатся квалифицирующие признаки рассматриваемого состава преступления: совершение деяния в отношении заведомого несо-

вершеннолетнего, в отношении двух или более лиц, в целях сексуальной или иной эксплуатации, с целью изъятия у потерпевшего органов или тканей для трансплантации, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой, должностным лицом с использованием своих служебных полномочий. В случае, если действия, предусмотренные частями 1 и 2 статьи 181 УК Республики Беларусь, повлекли по неосторожности смерть потерпевшего или причинение тяжких телесных повреждений, такое деяние квалифицируется по части 3 статьи 181 УК Республики [3]. Вместе с тем УК Беларуси устанавливает только две специальные цели совершения преступления, которые играют роль конструктивных признаков состава в части 2 ст. 181 УК РФ - сексуальная и иная эксплуатация либо изъятие органов или тканей для трансплантации. Основным составом торговли людьми в УК Беларуси не содержит в качестве обязательного субъективного признака состава специальную цель совершения преступления.

В УК Польши в соответствии со статьей 253 подлежит ответственности «тот, кто занимается торговлей людьми даже с их согласия» и «кто вопреки предписаниям закона с целью получения имущественной выгоды занимается организацией усыновления».

Согласно части 1 статьи 192 УК Республики Болгария наказываются родитель или иной родственник, получившие выкуп за разрешение своей дочери или родственнице, не достигших 16-летнего возраста, вступить в супружеские отношения» [4].

Согласно статье 226 УК Японии привлекается к ответственности тот, кто продает, или покупает другое лицо для отправки за пределы Японского государства, или отправляет за пределы Японского государства захваченное, уведенное или купленное лицо. В соответствии со статьей 227 УК Японии наказываются тот, кто с целью оказания помощи лицу, совершившему преступление, предусмотренное статьей 226, принимал, скрывал или способствовал необнаружению захваченного, уведенного или проданного лица. Японский законодатель особо выделяет такую специальную цель торговли людьми, как отправка потерпевшего за пределы государства [5].

Таким образом; содержание торговли людьми немецкий законодатель сводит исключительно к действиям, направленным на сексуальную эксплуатацию потерпевшего, склонению к занятию проституцией.

Как мы видим, зарубежный законодатель предусмотрел достаточно широкий спектр уголовных наказаний за торговлю людьми и связанные с ней преступления.

Обобщая изложенное, сделаем следующие выводы:

Законодательство иностранных государств предусматривает следующие виды наказаний за торговлю людьми и использование рабского труда:

- пожизненное лишение свободы;
- лишение свободы на определенный срок;
- лишение прав;
- арест;
- ограничение свободы;
- конфискация имущества;
- штраф.[6]

В силу корыстной направленности преступлений, предусмотренных ст.ст. 127.1 и 127.2 УК РФ предлагается включить в санкции статей штраф как обязательное дополнительное наказание, установив его размер в диапазоне от минимального до максимального (в квалифицированных и особо квалифицированных составах) размеров. [7]



### Библиографический список

1. Васильев А.М. Типология и особенности криминологической характеристики личности преступника, совершившего сопряженное с исчезновением человека преступление // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2015. Т. 9. № 4. С. 629-639.
2. Сирик М.С., Сирик С.Н. Отечественное и зарубежное уголовное законодательство о потерпевшем от преступления // Пробелы в российском законодательстве. 2014. № 1. С. 116-121.
3. Васильев А.М., Васильева Н.А. Обстоятельства, относящиеся к субъективной стороне преступления // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2014. № 4-2. С. 23-26.
4. Сирик М.С., Сирик С.Н. Особенности квалификации покушения на преступление // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 30. С. 111-115.
5. Сафронова Е.В., Лоба В.Е. Опасное состояние личности» как криминологическая категория // Криминологический журнал Байкальского государственного университета экономики и права. 2014. № 3. С. 10-17.
6. Голованова Н.А., Еремин В.Н., Игнатова М.А., Козочкин И.Д., Крылова Н.Е., Серебряникова А.В., Крылова Н.Е. Уголовное право зарубежных стран. Общая и особенная части / Москва, 2013.
7. Жинкин А.А. Торговля людьми и использование рабского труда: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Кубанский государственный университет. Краснодар, 2006. С. 4.

*Васильева Д.А., 2 курс, направление Экономика профиль «Финансы и кредит»  
Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

### ВЗАИМОСВЯЗЬ КЛАСТЕРНОЙ ПОЛИТИКИ И СТРАТЕГИИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В РЕГИОН

*Определена роль кластеров как объектов инвестирования и взаимозависимость результатов эффективной реализации кластерной политики и стратегии привлечения инвестиций в регионы.*

Большинство инвестиционных проектов на территории Российской Федерации реализуются в рамках выполнения долгосрочных и среднесрочных программ социально-экономического развития. Реализация каждого раздела программ обеспечивается финансовыми ресурсами, то есть инвестициями в экономические, инфраструктурные, социальные, экологические и другие проекты, включенные в программы. Программы социально-экономического развития базируются на инвестиционных стратегиях страны и регионов в соответствии с федеральным и региональным законодательством [1, 2].

Инвестиционная стратегия является составляющей частью общей стратегии развития региона. Поэтому кластеры способны стать «локомотивами» экономического роста, так как инвестиции в кластеры обеспечивают мультипликативный эффект. Кластеры подобно магниту притягивают к себе все новые и новые инвестиционные ресурсы, потому что выступают площадками для внедрения передовых технологий, развития инновационных производств [3]. В последние годы появился целый ряд документов, регулирующих кластерную политику России. В Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года кластеры рассматриваются в качестве новой модели пространственного развития российской экономики.

Важным инструментом инновационного развития в регионах выступает кластерная политика. Однако следует отметить, что излишняя популяризация мер по развитию кластеров приводит к размыванию самого понятия кластер. Программы развития кластеров стали формироваться без предварительного определения приоритетов кластерной политики. Результатом таких действий может выступать отсутствие связи между кластерной политикой и другими направлениями социально-экономического развития региона, диалога с бизнесом, организациями науки и образования.

За развитие кластеров на региональном уровне в стране отвечает сразу три структуры: уполномоченные министерства, центры кластерного развития и организации развития кластеров. Это усложняет процесс разграничения полномочий в рамках региональной кластерной политики, успех реализации которой зависит от активных и скоординированных действий органов власти. Для того, что бы создаваемые кластеры способствовали пространственному развитию российской экономики в рамках кластерной политики особое внимание региональными органами власти должно уделяться управлению региональной стратегией привлечения инвестиций. В рамках кластерной и инвестиционной политики основной акцент управления должен ставиться не только на аккумуляции финансовых, материальных и не материальных активов как особой формы инвестиционных вложений, но и на процессе их распределения в целях достижения максимального эффекта. Если это условие будет соблюдаться, то следствием такой политики станет повышение рентабельности вложений и отдачи от реализации проекта [4].

Создание кластеров и разработка кластерной политики позволят повысить инвестиционную привлекательность регионов. Здесь особую роль приобретает вопрос поиска и оценки перспективных объектов инвестирования, так как неверно выбранный объект инвестирования затруднит достижение основных целей кластерной политики. Для того чтобы не возникло угроз реализации региональной стратегии привлечения инвестиций необходимо соблюдать основные этапы формирования стратегии привлечения инвестиций в регион с целью развития кластеров.

Начальный этап формирования стратегии привлечения инвестиций в регион предполагает выделение перспективных объектов вложения инвестиций. Объектами управленческого воздействия могут выступать сферы производства и предоставления услуг, инфраструктурные элементы регионального рынка, инвестиционные процессы и т.д. Воздействие на них со стороны органов власти должно способствовать повышению уровня эффективности региональной инвестиционной деятельности [5].

Управление инвестиционной стратегией региона позволит достичь следующих показателей: рост привлекаемых инвестиций, как за счет собственных финансовых ресурсов, так и за счет прямых, портфельных и иных; повышение уровня капитализации приоритетных отраслей региональной экономики; снижение финансового риска в регионе и повышение инвестиционной привлекательности региона; рост объема валового регионального продукта. Инвестиционная стратегия должна учитывать инвестиционный потенциал региона и определяющие его факторы (ресурсно-сырьевой потенциал, финансовый, трудовой, инфраструктурный, интеллектуально-инновационный). Учитывая множество и разнородность входящих в инвестиционный потенциал факторов, необходимо учесть, что однотипность управленческого воздействия на них весьма сомнительно может дать оптимальный эффект, то есть возникает необходимость в дифференцированности управленческих воздействий. По характеру управленческого воздействия выделяют прямые и косвенные методы. Следует отметить, что применение только какого-либо одного метода не позволит эффективно использовать ресурсный потенциал региона. С учетом специфики рыночной экономики возникает вопрос о воз-

возможности одновременного применения прямого и косвенного методов в рамках реализации экономического подхода развития региона. Это позволит поддержать потенциальных инвесторов в целях реализации стратегии привлечения инвестиций, а именно: в рамках бюджетного метода - предоставление субсидий, субвенций, бюджетных гарантий; в рамках налогового - применение налогового кредита в качестве налоговой скидки на привлекаемые инвестиции; кредитно-денежного – страхование кредитов; антимонопольного – противодействие монополизации рынка; внешнеэкономического – создание благоприятного имиджа и инвестиционного климата региона [6].

В целом инвестиционная стратегия региона должна быть направлена на увеличение совокупного инвестиционного потенциала и на снижение совокупного инвестиционного риска и его составляющих - на повышение привлекательности инвестиционного климата региона, что обеспечит экономическую и социальную эффективность, экологическую безопасность, развитие поддерживающей инфраструктуры [7, 8].

Таким образом, для разработки инвестиционной стратегии региона необходимо оценить его инвестиционную привлекательность, обосновать перспективность развития отраслей и сформировать по отношению к ним экономическую политику, в частности, определить меры инвестиционной поддержки.

#### **Библиографический список:**

1. Маркарян В.Р., Молчан А.С. Факторы устойчивого развития региональных социально-экономических систем в условиях глобализации экономического пространства // Политический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 95. С. 1011-1020.
2. Королюк Е.В. Институционально-хозяйственные факторы развития России. Экономические науки. 2011. № 78. С. 35-38.
3. Иманова М.Г. Инвестиционная активность: необходимость поддержания, причины спада и пути его преодоления // Современные научные исследования. Выпуск 2 - Концепт. - 2014. - ART 54446. - URL: <http://e-koncept.ru/2014/54446.htm> - Гос. рег. Эл № ФС 77- 49965. - ISSN 2304-120X.
4. Иманова М.Г. Как обеспечить конкурентные преимущества в условиях необходимости привлечения инвестиций // Научно-методический журнал «Концепт». – 2014. – Спецвыпуск № 28. – С. 21-25. - ART 14827. – URL: <http://e-koncept.ru/2014/14827.htm>. – Гос. рег. Эл № ФС 77-49965. – ISSN 2304-120X.
5. Мезенцева Е.В., Королюк Е.В. Матричный подход оценки социально-экономического развития предпринимательства и среды его функционирования в регионе. Экономика и предпринимательство. 2015. № 7 (60). С. 1113-1116.
6. Кустов Д.А. Методологические аспекты формирования и реализации региональной инвестиционной стратегии // Российское предпринимательство. – 2009. - №10(12). – С.158-162.
7. Иманова М.Г. Особенности инновационной деятельности в условиях экономической нестабильности. В сборнике: Развитие современного общества в условиях реформ: вопросы экономики и управления. Материалы III Межвузовской научно-практической конференции. под общ. редакцией Е.В. Королюк. 2014. С. 70-73.
8. Королюк Е.В. Специфические характеристики формирования институционально-хозяйственных систем в современной России. Вопросы экономики и права. 2012. № 51. С. 54-60.

## **ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ, КАСАЮЩИЕСЯ МАЛОГО БИЗНЕСА**

*На протяжении многих лет проблемы малого и среднего бизнеса являются очень актуальными, так как этот сектор занимает значительную часть экономики многих стран. В 2016 году уже принят ряд изменений и поправок в законодательство, касающиеся малого бизнеса.*

Из года в год обсуждаются вопросы о всевозможных формах государственной поддержки малого бизнеса [1, 2]. 2016 год начался с новых законов для предпринимателей. С 1 января 2016 года Госдума приняла закон об освобождении малого бизнеса от проверок, который будет действовать на протяжении трех лет [3].

Этот закон был проработан и принят, исходя из перечня поручений Президента Российской Федерации по реализации послания президента РФ Федеральному собранию Российской Федерации от 4 декабря 2014 года. Этот закон был принят для отказа от «принципа тотального, бесконечного контроля», к которому призвал Владимир Владимирович Путин на собрании 4 декабря 2014 года [3].

Запрет на проведение плановых проверок устанавливается в отношении юридических лиц, индивидуальных предпринимателей. При этом орган госконтроля может принять решение о включении в план проверки субъекты МСП, если в их отношении имеется информация о вынесенном ранее и вступившем в законную силу постановлении о назначении административного наказания за совершение грубого нарушения законодательства РФ или административного наказания в виде дисквалификации или административного приостановления деятельности.

Также субъектов малого предпринимательства будут включать в план проверки, если в их отношении принято решение о приостановлении или аннулировании лицензии, и с даты окончания проведения проверки, по результатам которой принято такое решение, прошло менее трех лет.

Новая модель контроля является весьма актуальной и принесет значительное облегчение контрольной нагрузки для малого и среднего предпринимательства [4].

Но, по моему мнению, новая система принесет очередную суету в малый бизнес и проблемы с реализацией новой системы контроля.

Каким же образом добросовестные предприниматели с низким уровнем производственных рисков все-таки будут контролироваться? Вероятно, не хватает введения какого-либо самоконтроля или общественного контроля. Для ведения самоконтроля будет достаточно заполнения определённой единой формы, либо проведения аудита безопасности, для собственной уверенности.

В связи с новыми законами с 1 января 2016 года вся страна перейдет на новые кассовые аппараты, которые будут передавать все данные о чеках в Федеральную Налоговую службу Российской Федерации непосредственно через интернет. Министерство финансов уточняет в своем законе № 00/03–24887 от 10 апреля 2015, что контрольно-кассовые машины вернутся во все организации, не исключая мелких предпринимателей на упрощенке и ЕНВД, независимо от формы собственности и вида деятельности налогоплательщика [5].

Также вступят в силу некоторые изменения в различные законодательные акты Российской Федерации с 1 января 2016 года. Они будут касаться деятельности по

предоставлению персонала сторонним организациям и заемного труда. Эти изменения представлены в Федеральном законе № 116-ФЗ от 05.05.2014 г. [6].

Еще одно новшество в 2016 году ударит по частным компаниям, которые занимаются кадастровой оценкой недвижимости, а в не далеком будущем они просто могут перестать существовать, так как Правительство Российской Федерации потребовало Минэкономразвития России подготовить поправки в законодательство, в связи с которыми будет предполагаться создание нового института государственных оценщиков, так называемой асессорской службы. То есть будет создано бюджетное учреждение занимающиеся кадастровой оценке имущества, и в случае, если собственник будет не согласен с оценкой своего имущества, ему предоставляется право оспорить ее только в суде [7].

Из немаловажных новшеств в 2016 году хочу отметить новый проект, который предложил Минтруд России и вступит в силу он с 1 июля 2016 года. Согласно этому проекту все организации будут обязаны применять профессиональные стандарты, если требования к сотруднику есть в законе. То есть специальные организации будут решать, подходит вам главбух или другой иной сотрудник или нет. Так же они будут экзаменовывать соискателей и выдавать им свидетельства о квалификации[8].

Подводя итог, можно сказать, что принятые поправки носят преимущественно позитивный характер, но положительны ли будут результаты действий этих поправок и законов, можно будет судить по истечению первого полугодия.

#### **Библиографический список:**

1. Молчан А.С. Государственная поддержка субъектов регионального предпринимательства как фактор экономического регулирования развития деловой среды региона // Научные труды Кубанского государственного технологического университета. 2015. № 2. С. 126-142.
2. Королюк Е.В. Роль интегрированных субъектов в формировании рынка земли современной России. *EuropeanSocialScienceJournal*. 2013. № 11-1 (38). С. 424-430.
3. Малый бизнес освободили от проверок // Официальный сайт Эксперт онлайн // Электронный ресурс/ режим доступа: <http://expert.ru/2015/07/2/malyiy-biznes-osvobodili-ot-proverok/> (дата обращения 15.02.2016г.)
4. Госдума приняла закон об освобождении малого бизнеса от проверок. // Официальный сайт уполномоченного по защите прав предпринимателей // Электронный ресурс/ режим доступа: <http://uppp.rkomi.ru/left/news/31116/>(дата обращения 15.02.2016г.)
5. Изменение в законодательстве // Официальный сайт ООО ТОИР // Электронный ресурс/ режим доступа: <http://4geo.ru/vologda/toir-ooo/news/show1430060784> // (дата обращения 15.02.2016г.)
6. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Указ Президента РФ 05.05.2014 № 116-ФЗ // СПС «Консультант плюс (дата обращения 15.02.2016г.)
7. Изменение в закон о кадастре // Официальный сайт Кадастровый инженер // Электронный ресурс/ режим доступа: <http://cadastral-engineer.ru/izmeneniya-v-zakon-o-kadastre-s-1-iyulya-2016-goda/>(дата обращения 15.02.2016г.)
8. Профессиональные стандарты // Официальный сайт Федерального портала проектов нормативно правовых актов // Электронный ресурс/ режим доступа: <http://regulation.gov.ru/PROJECTS#nra=26194> // (дата обращения 15.02.2016г.)

*Вертий М.В., к.э.н., доцент, Гармашева М.А., студентка  
Краснодарский филиал РЭУ им Г. В. Плеханова*

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИИ И КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ В УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ И ЭМБАРГО**

*В статье рассмотрены основные проблемы, мешающие успешной реализации стратегии импортозамещения в России и Краснодарском крае, а также меры поддержки для предприятий, которые содействуют развитию импортозамещения.*

В 2014 году санкции западных стран и ответные шаги России привели к тому, что стратегия импортозамещения стала одним из приоритетных направлений деятельности российского правительства.

Воздействие санкций на деловые связи с Россией повлияли на такие сферы деятельности как: промышленность (прекратились поставки оборудования в Россию, прекращены совместные проекты), IT-бизнес (прекратилось сотрудничество с банками и компаниями, против которых были введены санкции), финансово-экономическая сфера (прекращено обслуживание карт, которые были выпущены банками России, а также прекращено обслуживание карт Visa и MasterCard в Крыму и др.), туризм (отменены заходы лайнеров в крымские порты круизными компаниями из Италии, Америки и др.)

В связи с введенными санкциями и неэффективной политикой российских органов власти и институтов в стране произошло ряд событий, которые привели к экономическим потерям [3]:

- увеличение оттока капитала до 130 млрд. долл., в т.ч. около 96 млрд. долл. пришлось на период после введения санкций;
- девальвация национальной валюты (в некоторые периоды до двух раз);
- при сжатии российского кредитного рынка произошло закрытие рынка внешних кредитов;
- снижение нефтегазовых доходов (в долларах);
- вывод иностранных активов, а также закрытие иностранных компаний;
- рост инфляции (более чем на 10%);
- уменьшение доходов населения;
- на основании ужесточения денежно-кредитной политики Центрального Банка и массового оттока вкладов физических лиц из-за девальвации произошел банковский кризис и др.

Также причиной импортозамещения явилось значительное снижение курса рубля, что проявилось в сокращении импорта и высоким темпам роста в ряде отраслей, который ориентировался на внутренний рынок страны.

Исходя из показателей доли импортных товаров на территории Краснодарского края в 2012-2014 гг. можно отметить, что наибольший удельный вес составляют продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (более 50%), а также машины, оборудование и транспортные средства (21%). Несмотря на имеющий потенциал, Краснодарский край тратит ежегодно на продовольствие больше, чем на поддержку собственного агропромышленного комплекса [1].

Импортозамещение представляет собой создание таких условий, при которых отечественные производители могут конкурировать с зарубежными компаниями на честных рыночных основаниях. Можно выделить 10 основных проблем, решение которых поспособствует успешной реализации стратегии по замене импорта:

1. Отсутствие информации о заказах, которую предоставляли бы промышленные компании для российских поставщиков.

2. Отсутствие сведений о производственных и технологических возможностях отечественных поставщиков.

3. Проблемы финансирования, подготовки производства и обеспечения производителей оборотным капиталом.

4. Дискриминация со стороны международных компаний, деятельность которых основана на торговле в розницу.

5. Низкое качество подготовки технико-экономического обоснования, бизнес-планов и финансовых моделей проектов по замене импорта.

6. Перевоз контрафакта, контрабанды, товаров прикрытия и других не легальных способов перевоза импорта сырья и готовой продукции через таможенную границу.

7. Дефицит подготовленных промышленных площадок, оснащенных специальной инфраструктурой.

8. Значительное снижение роли и профессиональных возможностей научно-технических институтов.

9. Высокие цены на сырьё, используемого в производстве отечественными компаниями импортозамещающей продукции.

10. Отсутствие возможности производства товаров, выпуск которых сокращает общую себестоимость импортозамещающей продукции.

Однако отказ или срыв от программы по замене импорта грозит стране негативными последствиями. К ним относятся [2]:

1) сохранение за Россией статуса сырьевой державы с чрезмерной импортной зависимостью, с доминированием в экспорте топливно-энергетического сырья и продукции низкой переработки;

2) при сохранении санкций увеличивается угроза национальной безопасности в виде дефицитов товаров и технологий, которые могут быть созданы в рамках полного запрета или через косвенные инструменты;

3) снижение качества товаров на отечественном рынке из-за подмены европейских товаров на китайские, индийские и другие, что негативно повлияет на уровень жизни и на здоровье населения страны;

4) сохранение импортной зависимости при низком курсе рубля и его высокой волатильности увеличивает риски инфляции с девальвационной природой, ухудшая при этом уровень жизни через сокращение потребления среди российских граждан из-за растущих цен и снижающихся доходов.

Не смотря на это, Краснодарский край является лидером инвестиционной активности. Только на Международном инвестиционном форуме «Сочи-2015» Краснодарский край предоставил около 1800 готовых инвестиционных проектов в разных отраслях экономики. В их числе свыше 160 проектов, содействующих развитию импортозамещения:

1. Абинский район – «Производство готовых лекарственных форм». Объем инвестиций – 186,6 млн. руб.

2. Белореченский район – «Строительство свиноводческого комплекса». Объем инвестиций – 446,5 млн. руб.

3. Туапсинский район – «Строительство туристско-рекреационного комплекса «Анастасиевские поляны». Объем инвестиций – 6247,83 млн. руб. Планируемая пропускная способность – 6000 человек одновременно.

В соответствии с краевым законом «О стимулировании инвестиционной деятельности в Краснодарском крае» инвесторам, которые реализуют инвестиционные проекты, направленные на осуществление капитальных вложений на территории региона, оказываются финансовые и нефинансовые меры поддержки:

1) одобрение инвестиционного проекта в целях применения налоговых льгот, установленных законодательством края для инвесторов, которые реализуют одобренный инвестиционный проект;

2) предоставление инвестиционного налогового кредита;

3) предоставление на конкурсной основе государственных гарантий края;

4) предоставление бюджетных инвестиций юридическим лицам, не являющимся государственными и муниципальными учреждениями или унитарными предприятиями;

5) предоставление субсидий из краевого бюджета в соответствии с государственными программами Краснодарского края и (или) иными нормативными правовыми актами края;

6) предоставление бюджетных ассигнований инвестиционного фонда края для реализации проектов, которые осуществляются на принципах государственно-частного партнерства.

Только комплексное принятие мер позволит обеспечить необходимое импортозамещение и национальную безопасность страны.

#### **Библиографический список**

1. Белова Л. А., Вертий М.В. Роль сельского хозяйства Краснодарского края в продовольственном обеспечении России // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности: материалы международной научно-практической конференции (28 декабря 2015 г.). – в 4-х частях. – Ч.1. / отв. ред. Н. Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2016. С. 74-78

2. Данилов-Данильян А. Импортозамещение в России-2015: чем обернется кризисная политика для компаний // Коммерческий директор <http://www.kom-dir.ru/article/309-imporzameshchenie-v-rossii-2015>

3. Социально-экономическое развитие России в 2015 г. // С. С. Сулакшин, Л. И. Кравченко, А. С. Дёгтев / доклад Центра научной политической мысли и идеологии <http://rusrand.ru/docconf/sotsialno-ekonomicheskoe-razvitie-rossii>

*Вертий М.В., к.э.н., доцент, Ткаченко Г.Б. студентка, Ткаченко Ж.Б. студентка  
Краснодарский филиал РЭУ им Г. В. Плеханова*

#### **АНАЛИЗ ПОТРЕБИТЕЛЬСКИХ РЫНКОВ И ПОВЕДЕНИЕ ПОКУПАТЕЛЕЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

*В статье рассматривается отношение потребителей к текущей экономической ситуации, которое непосредственно связано с динамикой цен и уровнем прожиточного минимума.*

Современное общество по праву называют обществом потребления. В условиях рынка экономический рост во многом обеспечивается именно за счет потребительских расходов, что особенно характерно для развитых стран.

Социально-экономическая ситуация – это первооснова любого анализа. Именно от неё зависит, как дальнейшее развитие страны, так и отдельных ее граждан.



Среднедушевые денежные доходы населения как в целом по России, так и по Краснодарскому краю в 2014 г. увеличились по сравнению с 2012 г. на 19,5 % и 32,6% соответственно. В крае среднедушевой доход населения увеличивается быстрее, чем в некоторых регионах страны, из-за которых данный показатель выше, чем в России на 4% (таблица 1).

**Таблица 1 – Основные социально-экономические показатели России и Краснодарского края [3, 4]**

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2014 г. к 2012 г., %
Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц), руб. – в РФ	23 221,1	25 928,2	27 754,9	119,5
– в Краснодарском крае	21 685,8	25 777,4	28 763,7	132,6
Прожиточный минимум на душу населения, руб. – в РФ	6 510	7 306	8 050	123,7
– в Краснодарском крае	6 166	7 021	7 701	124,9
ВВП (в текущих ценах) млрд. руб.	62 176,5	66 190,1	71 406,4	114,8
ВРП (в основных ценах) млрд. руб.	1 459,5	1 617,9	1 653,5	113,3
Индексы потребительских цен на товары и услуги, % к предыдущему году – РФ	106,57	106,47	111,35	–
– Краснодарский край	106,68	107,20	112,22	–

При этом прожиточный минимум в 2014 г. в Краснодарском крае составил 7,7 тыс. рублей, что оказалось меньше, чем по всей России в целом на 4%. Однако темпы роста по краю (24,9%) превышают темпы роста по России (23,7%).

ВВП и ВРП в 2014 г. увеличился по сравнению в 2012 г. на 14,8 и 13,3% соответственно, доля Краснодарского края в ВВП страны в течение исследуемого периода составляла 2,3%.

Анализируя индексы потребительских цен на товары и услуги, можно отметить, что в 2014 г. по отношению к 2012 г. на все товары произошло увеличение цен. Наибольшие изменения отмечены на продовольственные товары в России: сахар-песок (на 40%), куры охлажденные и мороженые (на 27%), свинина (на 26,9%). В Краснодарском крае наибольшее увеличение составили: крупа и бобовые (35%), сахар-песок (34,3%), мясо и птица (21,4%), колбасные изделия и продукты из мяса и птицы (20,1%), сыр (19,4%) [1].

Из группы непродовольственных товаров в 2014 г. наибольшее изменение в индексах в сторону увеличения произошло в России на электропылесосы напольные – 20%, цветные телевизоры – 18%; в крае на табачные изделия – 29,1, электротовары и другие электробытовые приборы – 21,4%.

Для выявления мнения населения РФ, был проведен опрос агентством BrandScience в начале 2015 г. об отношении потребителей к текущей экономической ситуации. В результате выявлено, что общество настроено более оптимистично, чем во время мирового финансового кризиса 2008 г.

Среди опрошенных респондентов по России 35% на вопрос: «Волнует ли потребителей кризис?», ответили «очень волнует». В конце 2008 г. этот показатель был выше. При этом 7% полагают, что кризиса в стране нет.

Большинство респондентов считает, что ситуация в стране ухудшается быстрее, чем их личное финансовое состояние. Негативное изменение экономической ситуации в стране наблюдают 80%, в то время как ухудшение материального состояния в семье отмечают лишь 56%. Менее 10% респондентов заявили, что положение значительно или немного улучшилось.

Помимо этого исследование позволило выявить, с чем уже столкнулись потребители и чего они ожидают в будущем. Большинство считает, что существенных изменений в течение ближайшего года не произойдет: ни условий существующего кредитования (59%) и трудностей с его получением (57%), ни перехода на неофициальную заработную плату (56%) и сокращения/увольнения (54%).

Чуть меньше половины людей полагает, что их не коснется задержка зарплаты (44%) и сокращение дополнительных поощрений от работодателя (43%). В то же время четверть участвующих в опросе заявила, что уже столкнулась с отсутствием привычных товаров, а 26% – с уменьшением либо отменой премий.

В целях проведения исследования мнения жителей Краснодарского края, на сайте [svivo.ru](http://svivo.ru) был опубликован опрос, из которого следует, что ситуация в стране ухудшилась (50%). В семье отмечено незначительное ухудшение (41,7%), либо отсутствие его вовсе (37,5%). Улучшений нигде не наблюдается, по мнению опрошенных.

Опрошенных больше всего волнует изменение цен на фрукты, овощи, мясо и птицу, молоко и молочные продукты. Эти продукты составляют постоянный рацион многих жителей Краснодарского края.

Студенты края предпочитают покупать продукты в Магните. Ярмарки выходного дня либо вовсе не посещают, либо редко. Стоит отметить, что там можно купить продукты значительно дешевле, чем в магазинах. Магазин возле дома никто не назвал любимым, зато большинство отметили, что посещают его часто (2-ое место по популярности). Третье место по частоте посещений разделили О'КЕЙ и Ашан [2].

Среди недовольственного наибольшего интереса вызвало увеличение цен на медикаменты. Так же важным отметили увеличение цен на одежду и белье, обувь, парфюмерно-косметические товары и бензин. Наименьшая заинтересованность выявлена на: часы, спортивные и письменные принадлежности, моющие средства и средства личной гигиены, мебель, бытовые электроприборы.

В ходе проведенного анализа ситуации, пришли к выводу, что основной рост цен вызван повышением курса доллара над рублем, соответственно страна нуждается в грамотной организации импортозамещения. Для этого необходимо помочь тем предприятиям, деятельность которых решает данную цель. Такими мерами могут стать следующие [1]:

- снижение кредитной ставки, чтобы частные фермеры, малые и средние предприятия могли с большей эффективностью войти на рынок;
- организация импорта из стран СНГ, Азии и Южной Африки. Для эффективного развития экономики, необходима конкуренция, благодаря которой у потребителей всегда будет выбор, а у производителей – стимул работать лучше;
- развитие логистики, которая в нашей стране желает лучшего из-за того, что ее методы сводятся к минимуму и мало кто занимается ею всерьез

Не стоит забывать и о техническом прогрессе, ведь именно благодаря чему процесс производства существенно упрощается, а, следовательно, – и цена изделия.

### **Библиографический список**

1. Белова Л. А., Вертий М.В. Роль сельского хозяйства Краснодарского края в продовольственном обеспечении России // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности: материалы международной научно-практической конференции (28 декабря 2015 г.). – в 4-х частях. – Ч.1. / отв. ред. Н. Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2016. С. 74-78.
2. Ткаченко Г.Б., Ткаченко Ж.Б. «Как изменение цен влияет на покупательскую способность потребителей Краснодарского края» // Инновационное развитие: ключевые проблемы и решения: / сборник статей Международной научно-практической конференции (8 декабря 2015 г., г. Казань). В 2 ч. Ч.1 - Уфа: РИО МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2015. С. 137-140
3. <http://krsdstat.gks.ru> – Краснодарстат.
4. <http://www.gks.ru/> – Федеральная служба государственной статистики.

***Виноградова Е.В., магистрант***

*ФГБОУ ВПО «Российский Государственный Университет нефти и газа (НИУ) имени И.М.Губкина», г. Москва*

### **К ВОПРОСУ КОМПЛЕКСНОЙ ОЦЕНКИ МОЛОДЫХ РАБОТНИКОВ ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» НА ОСНОВЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОГО ПОДХОДА**

*Нефтегазовая отрасль является стратегически важной составляющей российской экономики, определяющей бесперебойное функционирование всех других отраслей народного хозяйства и сфер деятельности, возможности и темпы дальнейшего роста в перспективе. В условиях санкционной политики Запада, способствующей существенному повышению рисков в российской экономике, которые приводят к инвестиционной и финансовой изоляции, «бегстве» капитала, неконтролируемому ослаблению рубля, а также трудовой и интеллектуальной миграции, необходимым является обеспечение нефтегазовыми компаниями высокой результативности своей деятельности [3]. Одним из важнейших факторов конкурентоспособности нефтегазовой компании является развитие трудового потенциала молодых работников, и обеспечение требований в части структуры, состава, уровня их профессиональной компетентности [5].*

ОАО «НК «Роснефть» – одна из крупнейших нефтегазовых компаний мира. Основные виды деятельности «Роснефти»: разведка и добыча нефти и газа, производство нефтепродуктов и продукции нефтехимии, а также сбыт произведенной продукции. Предмет деятельности общества - поиск, разведка, добыча, переработка нефти, газа, газового конденсата, а также реализация нефти, газа, газового конденсата и продуктов их переработки потребителям в Российской Федерации и за ее пределами, любые сопутствующие виды деятельности, а также виды деятельности по работе с драгоценными металлами и драгоценными камнями.

Корпоративная система оценки персонала успешно функционирует в ОАО «НК «Роснефть» с 2005 года. В основу данной системы положен компетентностный подход.

Компетентностный подход в компании интегрирован в виде модели профессионально-технических и управленческих компетенций для всех сегментов бизнеса компании.

При разработке модели компания преследовала следующие цели: установление корпоративных требований к знаниям и навыкам (компетенциям) работников во всех сегментах бизнеса ОАО «НК «Роснефть»; обеспечение использования результатов

оценки в развитии молодых работников для реализации текущих и стратегических проектов компании, при принятии обоснованных кадровых решений.

В компании все компетенции разделили на две большие группы: профессионально-технические и управленческие.

Основными целями использования технических компетенций персонала являются: повышение качества подготовки персонала; формирование измеряемых критериев подготовленности персонала; определение целевого уровня подготовленности персонала; выявление фактического уровня подготовленности персонала, сравнение его с целевым уровнем подготовки; формирование индивидуальных планов развития, позволяющих достичь целевого уровня подготовленности молодых работников; повышение качества подбора персонала; оценка уровня подготовленности претендентов на замещение вакансий.

Для наглядности система профессионально-технических компетенций представлена на рис.1, где видна последовательность процесса внедрения комплексной оценки молодых работников по компетенциям – от создания модели компетенций и присвоения профилей работникам до получения результатов оценки и планирования профессиональной подготовки.

В зависимости от вида рассматриваемых компетенций выделяют различные методы оценки по компетенциям: для управленческих (корпоративных) компетенций: интервью с руководителем, метод «360 градусов», тесты способностей SHL, личностные опросники; для профессионально-технических компетенций работников (в том числе и для молодежи): профессиональные тесты, метод «180 градусов» + интервью, опросники, внешние центры оценки [1, 2, 4].

Автором в исследовании решается задача выявления методологических подходов к развитию трудового потенциала молодых работников нефтегазовых компаний; раскрываются сущность понятий «трудоустройство» «молодые работники» и «компетенция»; а также разрабатывается комплексная оценка молодых работников в ОАО «НК «Роснефть».

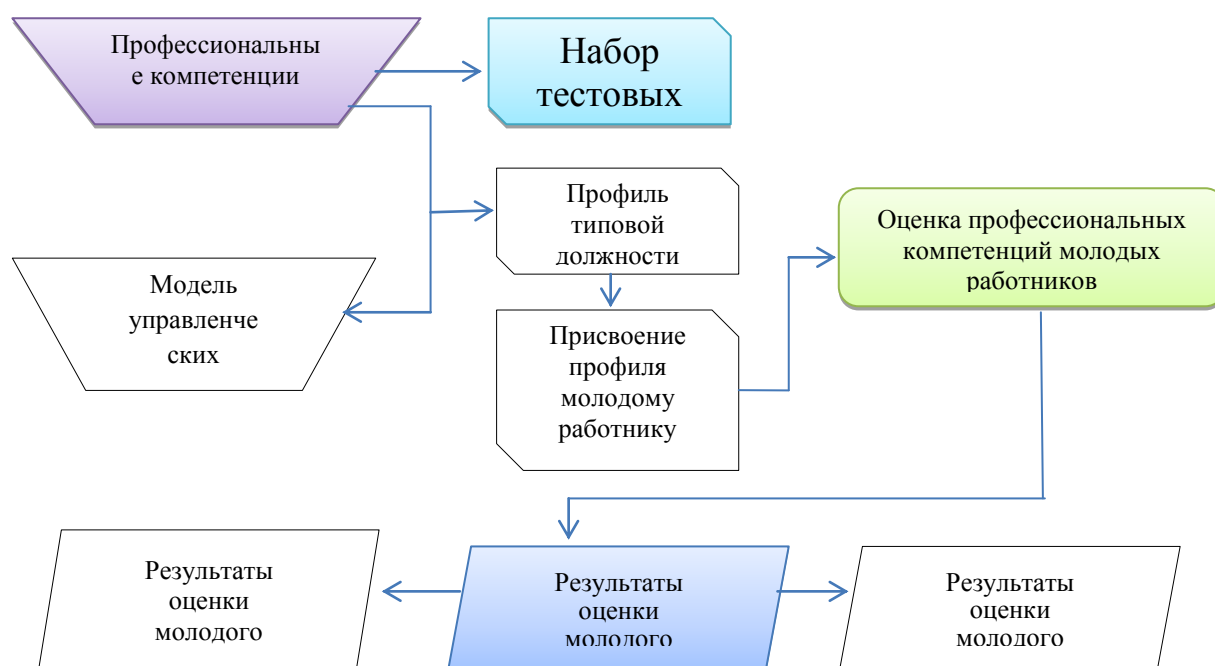


Рис. 1. Схема компетентностного подхода в ОАО «НК «Роснефть» [разработано автором].

Также в исследовании освещается теоретическая сторона комплексной оценки трудового потенциала по компетенциям, изучается технология проведения оценки молодых работников в ОАО «НК «Роснефть», пути развития персонала по компетенциям и область применения результатов оценки в компании.

Популярность использования компетентностного подхода в крупных компаниях обусловлена тем, что он обеспечивает точную, быструю и адекватную оценку, благодаря которой можно строить различные пути развития качеств работников, необходимых компании для достижения своих целей, на что, в конечном счете, и нацелен весь процесс оценки и дальнейшей подготовки молодых работников.

#### **Библиографический список**

1. Ерёмина И.Ю. Технологии управления развитием человеческих ресурсов организаций. Монография /Ерёмкина И. Ю.; Федеральное агентство по образованию РФ, Российский гос. ун-т нефти и газа им. И. М. Губкина. Москва, 2009.

2. Ерёмкина И.Ю., Джигоева Ф.А. Система работы с молодыми специалистами в производственных организациях// Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2014. № 7. С. 30-36.

3. Ерёмкина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.

4. Ерёмкина И.Ю. Повышение квалификации как элемент расширенного воспроизводства трудового потенциала руководителей и специалистов нефтегазового комплекса российской федерации. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Москва, 2001.

5. Симонова И.Ф., Мартынов В.Г., Ерёмкина И.Ю. Оценка эффективности различных форм обучения персонала в нефтегазовом комплексе// Нефть, газ и бизнес. 2001. № 6.С.59.

***Виноградова Н.И., Морозова А.В., ассистенты кафедры «БУФиН»,  
Курский институт кооперации (филиал БУКЭП)***

### **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КООПЕРАТИВНОЙ ТОРГОВЛИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ НА ОСНОВЕ ВНЕДРЕНИЯ СРЕДСТВ АВТОМАТИЗАЦИИ**

*Статья посвящена исследованию основных возможностей современных средств автоматизации для целей совершенствования кооперативной торговли. Необходимость совершенствования финансово-хозяйственной деятельности системы потребительской кооперации, определяет актуальность темы исследования.*

Развитие научно-технического прогресса способствовало появлению новых возможностей для внедрения передовых технологий в деятельность организаций потребительской кооперации. В этой связи, одним из путей усиления позиций кооперативной торговли на рынке может стать внедрение современных компьютерных технологий. Необходимо отметить, что автоматизация рабочего процесса включает применение в рабочем процессе каждого работника экономического субъекта электронной техники [2].

Автоматизация кооперативной торговли является достаточно сложным процессом. Окончательное внедрение системы автоматизации происходит от 3 до 12 месяцев после первого дня работы автоматизированной организации.

При выборе систем автоматизации необходимо особое внимание уделять запасу устойчивости данной системы от внешних дестабилизирующих факторов, таких как отключения электроэнергии, поломки соответствующего оборудования, компьютерных вирусов и прочих. Необходимо подчеркнуть, что запас устойчивости компьютерной системы должен быть максимально высоким. Вместе с повышением устойчивости автоматизированной системы увеличиваются затраты организаций потребительской кооперации [4]. Поскольку в конечном итоге стабильная экономическая деятельность организации является фактором уменьшения непредвиденных затрат организации потребительской кооперации, влияющий, в конечном итоге, на чистую прибыль субъекта хозяйствования, то не является целесообразным экономить при приобретении средств автоматизации.

Внедрение средств автоматизации в деятельность кооперативной организации способствует повышению качества его функционирования, повышению уровня контроля качества формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности, упрощению анализа деятельности организации, а также ускорению движения товара [1].

Автоматизация розничной торговли в организациях потребительской кооперации, специализированное оборудование, обучение и повышение квалификации персонала позволяют повышать эффективность управления процессами реализации, снижать вероятность возникновения ошибок и погрешностей при обработке полученных результатов, а также свести к минимуму влияние человеческого фактора.

Основными преимуществами автоматизации кооперативной торговли являются [5]:

1) увеличение пропускной способности кооперативной организации. При внедрении и использовании специализированного оборудования возможна приемка товара по штрихкоду, а также загрузка электронных накладных. Это, в свою очередь, позволит товару быстрее попадать в торговый зал и свести к минимуму количество ошибок при приеме;

2) увеличение скорости торгового обслуживания. При регистрации продажи товара по штрихкоду, выбору по горячей клавише время обслуживания одного покупателя значительно сокращается, уменьшается размер очередей и число недовольств со стороны покупателей;

3) финансовый контроль. Возможность оперативно получать информацию о выручке кооперативной организации, текущем остатке денежных средств, в том числе при помощи удаленного доступа;

4) комплексный экономический анализ продажи товаров. Он дает возможность выявлять наиболее прибыльные категории товаров, проводить ABC- и XYZ-анализ продаж, исследовать степени влияние сезонов, дней недели, времени суток и иных факторов на объем реализации;

5) возможность использования сложных систем дисконтов, гибкого ценообразования, проведения различных маркетинговых акций. Автоматизированная система кооперативной торговли обеспечит возможность их использования в торговом процессе;

6) снижение числа злоупотреблений со стороны кассиров, продавцов и товароведов. С помощью современного программного обеспечения контролируются права и доступы пользователей, отпускные цены и применение дисконтов, ведется история операций по категориям пользователей;

7) оптимизация закупок и складских запасов. Постоянный контроль оборачиваемости товарных запасов позволит иметь оптимальный складской запас.

Необходимо подчеркнуть, что автоматизация бухгалтерского учета в организации потребительской кооперации в том числе для подготовки бухгалтерской (финансовой) отчетности в налоговые органы в условиях переходной экономики России является одной из наиболее важных задач.

Не вызывает сомнения, что современная компьютерная программа не заменит грамотного сотрудника организации, однако, позволит сэкономить его время и силы за счет автоматизации многочисленных операций, найти арифметические погрешности, оценить текущее финансовое положение кооперативной организации и её перспективы развития. Таким образом, программа поможет избавиться от многих существующих недостатков как бухгалтерского учета в целом, так и его составных частей [3].

#### **Библиографический список**

1. Виноградова Н.И. Специфика конкурентных преимуществ системы потребительской кооперации // В сборнике: Наука сегодня сборник научных трудов по материалам VII международной научно-практической конференции: в 4 частях. Научный центр «Диспут». – 2015. – С. 32-34.
2. Виноградова Н.И. Эффективность деятельности предприятий розничной торговли и пути ее повышения: Монография. – Курск: ООО «Учитель», 2013. – 82 с.
3. Виноградова Н.И., Морозова А.В. Анализ факторов, способствующих развитию предприятий розничной торговли // В сборнике: «Малый бизнес России: состояние, тенденции развития, реализуемость» материалы научно-практической конференции, 28 октября 2010 года. Российский гос. торгово-экономический ун-т, Курский фил. ; [редкол.: Савельев С. Н. и др.]. Курск, 2011. – С. 93-101
4. Виноградова Н.И., Польская Г.А., Чаплыгина М.А. Инновационная составляющая роста конкурентоспособности организаций потребительской кооперации // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2014. – № 1 (49). – С. 336-339.
5. Сальников И.И., Виноградова Н.И. Методические подходы к оценке эффективности деятельности предприятий розничной торговли // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2012. – № 4. – С. 234-237.

***Вирясова Н.В. канд. юрид. наук, доцент**  
филиал ФГБОУ ВПО «Куб ГУ» в г. Армавире*

#### **О СУБЪЕКТАХ ВЗЯТОЧНИЧЕСТВА, НЕ ПОДСЛЕДСТВЕННЫХ ВОЕННЫМ СЛЕДСТВЕННЫМ ОРГАНАМ**

*В статье определены проблемы уголовного преследования субъектов взяточничества, не подследственных военным следственным органам СК России.*

В условиях нарастающих негативных тенденций, обусловленных ростом показателей зарегистрированных случаев совершения отдельных видов преступлений, особого внимания заслуживает коррупционная преступность, отличающаяся ярко выраженными особенностями состояния и структуры [1].

Сущность коррупции выражается в использовании лицом, осуществляющим те или иные государственные функции, своего официального статуса в целях получения незаконных преимуществ (продажность) или в предоставлении лицу таких преимуществ заинтересованным субъектом (подкуп) [2].

В 2015 г. в военных следственных органах возбуждено 242 уголовных дела по преступлениям, предусмотренных статьями 290, 291 и 291<sup>1</sup> Уголовного кодекса РФ. По

результатам расследования 48 уголовных дел о взяточничестве прекращено. 77 уголовных дел рассматриваемой категории направлено в суд для рассмотрения по существу.

Общий размер взяток по направленным в суд уголовным делам составил 42 млн 831 тыс. рублей. Наложено арест на имущество, общей стоимостью 14 млн 104 тыс. рублей. При этом в 2015 г. возбуждено 10 уголовных дел в отношении субъектов взяточничества, не подследственных военным следственным органам [3].

В большинстве случаев указанным лицам инкриминировалось получение взяток в соучастии с военнослужащими или иными лицами, уголовное преследование которых относится к юрисдикции военных следственных органов.

В то же время имели место единичные факты возбуждения уголовных дел в отношении отдельных субъектов взяточничества (как правило, взятодателей и посредников во взяточничестве), не подследственных военным следственным органам, совершивших самостоятельные преступления.

Например, в ходе расследования в ВСО СК России по С-скому гарнизону уголовного дела в отношении подполковника Ш., возбужденного по признакам преступления, предусмотренного частью 3 статьи 159 УК РФ, установлен факт передачи ему взятки военнослужащим капитаном Е. при посредничестве гражданина З. за благоприятные результаты проводимой прокурорской проверки. Соответствующие материалы выделены в отдельное производство, в отношении Е. и З. возбуждено уголовное дело по признакам преступлений, предусмотренных частью 1 статьи 291 и частью 1 статьи 291<sup>1</sup> УК РФ, соответственно, которое в последующем прекращено в связи с деятельным раскаянием.

Имеются случаи принятия процессуальных решений о выделении в отдельное производство материалов уголовного дела в отношении лиц, совершивших преступления, предусмотренные статьями 290, 291 и 291<sup>1</sup> УК РФ, уголовное преследование которых не относилось к компетенции военных следственных органов, для последующего направления в территориальные следственные органы.

В частности, в ВСО СК России по Н-скому гарнизону находится уголовное дело, возбужденное по признакам преступлений, предусмотренных частью 3 статьи 285 и пунктом «в» части 5 статьи 290 УК РФ, в отношении К., который в том числе подозревается в получении взятки от Я. за подтверждение отдельных невыполненных работ в виде денег в размере 220 тыс. рублей.

При этом военные следственные органы были не полномочны осуществлять уголовное преследование Я., в связи с чем, материалы в отношении последнего, содержащие сведения о преступлении, предусмотренном пунктом «б» части 4 статьи 291 УК РФ, направлены в Ж-ный межрайонный следственный отдел, где четыре раза выносились постановления об отказе в возбуждении уголовного дела на основании пункта 2 части 1 статьи 24 УПК РФ. В обоснование принятых решений приводились доводы Я. о том, что он якобы расценивал передачу К. денежных средств как спонсорскую помощь, а не взятку.

Вышесказанное свидетельствует о наличии противоречивой практики принятия процессуальных решений в отношении субъектов взяточничества, уголовные дела о преступлениях, которые не подследственны военным следственным органам.

В тоже время актов прокурорского и судебного реагирования, жалоб от участников уголовного судопроизводства в связи с принятыми в военных следственных органах процессуальными решениями в отношении указанной категории лиц не поступало.

В целях предупреждения возможных случаев «следственного брака», обеспечения полноты, объективности и оперативности расследования при необходимости



осуществления одновременного уголовного преследования субъектов взяточничества, предварительное следствие по уголовным делам о преступлениях которых должно производиться военными следственными органами, и лиц, на которых их юрисдикция не распространяется, установления единства в следственной практике предлагается исходить из следующего [4].

В соответствии с подпунктом «а» пункта 1 части 2 статьи 151 УПК РФ предварительное следствие по уголовным делам о совершении преступлений, предусмотренных статьями 290, 291 и 291<sup>1</sup> УК РФ, производится следователями Следственного комитета Российской Федерации.

При этом военные следственные органы, учитывая положения подпункта «в» пункта 1 части 2 статьи 151 УПК РФ, полномочны осуществлять уголовное преследование военнослужащих и других лиц, перечисленных в пункте 4.5 приказа Председателя Следственного комитета Российской Федерации от 15.01.2011 №4 «Об установлении юрисдикции специализированных следственных органов Следственного комитета Российской Федерации» [5], а также иных лиц, совершивших инкриминируемое им деяние группой лиц или в составе организованной группы совместно с ними.

В свою очередь юрисдикция военных следственных органов не распространяется на преступления, совершенные лицами, не указанными в пункте 4.5 приказа СК России № 4, во всех остальных случаях.

В то же время преступные деяния, предусмотренные статьями 290, 291 и 291 УК РФ, совершенные субъектами взяточничества, подследственным территориальным следственным органам с одной стороны и военным следственным органам с другой стороны, как правило, связаны между собой, вследствие чего уголовное преследование взяточполучателя, взякодателя и посредника, целесообразно осуществлять в рамках единого уголовного судопроизводства.

Для этого целесообразно одновременно с возбуждением уголовного дела в отношении лица, совершившего одно из преступлений, предусмотренных статьями 290, 291 и 291 УК РФ, на которое не распространяется юрисдикция военных следственных органов, инициировать перед Председателем Следственного комитета Российской Федерации рассмотрение вопроса об определении подследственности уголовного дела в отношении взяточполучателя, взякодателя и посредника путем поручения производства предварительного расследования конкретному военному следственному органу в соответствии с пунктом 1 части 1 и частью 5 статьи 39 УПК РФ. По уголовным делам, имеющим судебную перспективу, указанный порядок подлежит применению в первую очередь [6].

Проекты соответствующих мотивированных постановлений необходимо заблаговременно представлять в Главное военное следственное управление для их согласования и последующей реализации.

#### **Библиографический список:**

1. Сирик М.С. Воинская преступность и правовое воспитание военнослужащих // В сборнике: Инновации в современной науке Материалы III Международного зимнего симпозиума. Научный редактор: Г.Ф. Гребенщиков. Москва, 2014. С. 282-288.

2. Вирясова Н.В. Коррупционные преступления, посягающие на авторитет государственной службы или службы в органах местного самоуправления// Материалы Международной научно-практической конференция «Интеграция теории, методологии и практики в современных науках и образовании», 2015.

3. О практике уголовного преследования субъектов взяточничества, не подследственных военным следственным органам СК России: Информационное письмо №877/15/382 от 21.01.2016. М., 2016.

4. Ярмонова Е.Н. Особенности формирования политических прав женщин в России // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. № 102. С. 1170-1180.

5. Об установлении юрисдикции специализированных следственных органов Следственного комитета Российской Федерации: Приказ Председателя Следственного комитета Российской Федерации от 15.01.2011 №4// СПС «КонсультантПлюс», 2016.

6. Вирясова Н.В. Проблемы назначения наказания в виде лишения свободы (на практике гарнизонных военных судов Северо-кавказского округа) // Уникальные исследования XXI века. 2015. № 5 (5). С. 45-51.

*Вирясова Н.В. канд. юрид. наук, доцент; Вирясова А.С. студ. 3 курса  
филиал ФГБОУ ВПО «Куб ГУ» в г. Армавире*

### **УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ОЦЕНКА ДЕЙСТВИЙ (БЕЗДЕЙСТВИЯ) СОТРУДНИКОВ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОРГАНОВ И УЧРЕЖДЕНИЙ ПО ОХРАНЕ И ЗАЩИТЕ ПРАВ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ**

*В статье определены проблемы увеличения количества поступающих сообщений о фактах неисполнения или ненадлежащего исполнения своих обязанностей сотрудниками государственных и муниципальных органов и учреждений, повлекшего нарушение прав и законных интересов несовершеннолетних.*

В соответствии со ст. 3 Конвенции о правах ребенка (одобрена Государственной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 г.) государства-участники во всех действиях в отношении детей первоочередное внимание уделяют наилучшему обеспечению интересов ребенка, обязуются обеспечить ребенку такую защиту и заботу, которые необходимы для его благополучия, поскольку ребенок ввиду его физической и умственной незрелости нуждается в специальной охране и заботе, включая надлежащую правовую защиту как до, так и после рождения [1].

Согласно ст. 19 данной Конвенции, Российская Федерация обязана принимать все необходимые законодательные, административные, социальные и просветительские меры с целью защиты ребенка от всех форм физического или психологического насилия, оскорбления или злоупотребления, отсутствия заботы или небрежного обращения, грубого обращения или эксплуатации [2].

В связи с этим возникает необходимость по каждому случаю причинения вреда охраняемым законом правам и интересам несовершеннолетних давать уголовно-правовую оценку действиям (бездействию) сотрудников указанных органов и учреждений, ответственных за безопасность жизни и здоровья несовершеннолетних, обеспечение надлежащей профилактической работы с лицами, на которых возложены обязанности по воспитанию несовершеннолетних и осуществлению за ними надзора [3].

Результатом такой работы следственных органов явилось общее увеличение количества поступающих сообщений о фактах неисполнения или ненадлежащего исполнения своих обязанностей сотрудниками государственных и муниципальных органов и учреждений, повлекшего нарушение прав и законных интересов несовершеннолетних (ст. 109, 118, 285, 293 УК РФ).

Так, в 2014 году зарегистрировано 172 сообщения о преступлении (в 2013 году - 51). Из них 134 связаны с деятельностью в сфере профилактики преступлений в отношении несовершеннолетних, безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних. В первом полугодии 2015 года выявлено более 200 таких фактов.

В 2013 году по результатам проверок сообщений о преступлении в 45% случаев приняты решения о возбуждении уголовного дела (23 уголовных дела). В 2014 году такие решения приняты по 50,6% материалов проверок (87 уголовных дел, из них 71 уголовное дело - в сфере профилактики преступлений в отношении несовершеннолетних). В первом полугодии 2015 года возбуждено 73 уголовных дела анализируемой категории, что составило около трети от всех зарегистрированных сообщений о таких преступлениях.

В суды для рассмотрения по существу в 2014 году направлено 25 (в 2013 г. - 9), в первом полугодии 2015 г. - 16 уголовных дел. В порядке ст. 237 УПК РФ судом возвращено 1 уголовное дело (в первом полугодии 2015 г.).

В 2014 г. судами вынесено 2 оправдательных приговора в связи с отсутствием причинно-следственной связи между действиями обвиняемых и наступившими последствиями в виде смерти несовершеннолетних. В 2013 г. и первом полугодии 2015 г. такие решения судами не выносились. Обвинительные приговоры постановлены по 25 уголовным делам (2013 г. - 3, 2014 г. - 14, первое полугодие 2015 г. - 8), 16 уголовных дел прекращено (3, 6 и 7 соответственно). Основания прекращения уголовных дел в суде - это истечение сроков давности привлечения к уголовной ответственности, примирение сторон, применение акта об амнистии [3].

В ходе проведения обобщения дел анализируемой категории выявлены следующие основные проблемы, в том числе требующие законодательного регулирования.

Во - первых - это отсутствие единой, слаженной системы органов и учреждений профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних с четким разграничением полномочий и ответственности за исполнение конкретных возлагаемых обязанностей исключает возможность надлежащего межведомственного взаимодействия и обмена информацией. Действующим законодательством обязанности по осуществлению профилактической работы возложены в своем большинстве на органы, для которых указанная деятельность не является основной, многие полномочия переданы органам местного самоуправления.

Основная часть полномочий по осуществлению мер по защите и восстановлению прав и законных интересов несовершеннолетних возложена на комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав, члены которых, как правило, осуществляют свою деятельность на непостоянной основе, совмещая таковую с выполнением иных должностных обязанностей, и не несут непосредственной персональной ответственности за результативность работы на данном направлении. Административная ответственность за неисполнение требований комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав в федеральном законодательстве отсутствует [4]. Территориальные следственные управления совместно с региональными органами власти принимают меры к минимизации вышеуказанных проблем в рамках существующей системы [5].

Во - вторых - отсутствие или недостаточность нормативно-правового регулирования отдельных вопросов и сфер деятельности, затрагивающих интересы несовершеннолетних. В частности, отсутствует детальное закрепление обязанностей, механизма их реализации и ответственности конкретных сотрудников органов и учреждений, вследствие чего не всегда представляется возможность вменить сотруднику

нарушение им конкретных требований нормативно-правовых актов, как того требует уголовный закон.

При передаче ребенка в приемную семью у органов опеки и попечительства отсутствуют право и обязанность изучать личности всех членов семьи опекуна и иных проживающих совместно с ним лиц [6].

В третьих - особенности конструкции состава преступления, предусмотренного ст. 293 УК РФ, требующей установления конкретных нарушенных норм должностным лицом, обязанным и имевшим реальную возможность их соблюдать, исключения возможности наступления вредных последствий в случае их соблюдения и определения причинно-следственной связи между бездействием и наступившими последствиями, в том числе при наличии непосредственного причинителя вреда.

И на конец - недостаточная квалификация должностных лиц, производящих расследование и осуществляющих процессуальный контроль, либо ненадлежащее отношение к исполнению своих обязанностей. Ненадлежащая подготовка к производству следственных действий, в первую очередь допросов должностных лиц, которые лучше следователя ориентируются в сфере своей деятельности и способны ввести его в заблуждение. Руководители должностных лиц, деятельность которых проверяется, допрашиваются не всегда, ведомственные (служебные) проверки не назначаются. Мера процессуального принуждения в виде временного отстранения от должности к подозреваемым (обвиняемым), имеющим возможность воспрепятствовать объективному расследованию, не применяется.

#### **Библиографический список:**

1. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990) // СПС «Консультант Плюс», 2016.
2. Царегородцева А.И., Сирик М.С. Уголовно-правовая характеристика преступлений против семьи и несовершеннолетних // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции в 4-х частях. Ответственный редактор: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 96-98.
3. О практике рассмотрения сообщений о преступлении и расследования уголовных дел по фактам неисполнения или ненадлежащего исполнения должностных обязанностей сотрудниками государственных и муниципальных органов и учреждений, повлекшего причинение вреда охраняемым законом правам и интересам несовершеннолетних: Информационное письмо № 242-29-2015 от 25.12.2015.М., 2015.
4. Вирясова Н.В., Вирясова А.С. Проблемы расследования уголовных дел, возбужденных в связи с безвестным исчезновением несовершеннолетних на юге России. Уникальные исследования XXI века. 2015. № 5 (5).
5. Понарина Н.Н. Базовые идеи в концепции глобализации в современных условиях // Власть. 2010. № 9. С. 64-65.
6. Вирясова Н.В., Вирясова А.С. К вопросу о нарушении прав и законных интересов несовершеннолетних сотрудниками государственных и муниципальных органов и учреждений. Материалы международной научно-практической конференции «Интеграция теории, методологии и практики в современных науках и образовании». Армавир, 2016 .

*Вискова И.С., преподаватель; Кич И.С., к.ю.н., доцент  
филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Новороссийске*

## **ТЕХНОЛОГИЯ РАЗВИТИЯ ТВОРЧЕСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ КАК УСЛОВИЕ ДЛЯ САМОРЕАЛИЗАЦИИ СТУДЕНТА**

*В данной статье рассматриваются метод кейс-стади и метод анализа инцидентов, позволяющие в условиях реформирования системы образования более успешно по сравнению с традиционной методикой обучения развивать творческие способности студентов.*

Сегодня, в условиях реформирования системы образования, цель образования трактуется следующим образом – заложить основу совокупности профессиональных знаний и навыков подготовки компетентного специалиста, который может вносить позитивный вклад в профессию и развитие общества на протяжении всей жизни и профессиональной карьеры.

В связи с этим, существует необходимость использования технологий обучения, направленных на развитие творческого потенциала студента, предоставить возможность каждому из них полностью раскрыть свои задатки, развить творческие способности и самореализоваться как личности.

Выпускник должен не только овладеть определенной суммой знаний, но и быть ориентированным на творческое решение производственных, организационных и этических проблем. Как показывает опыт, объем профессиональных знаний, исполнительность не вызывают нареканий работодателей, но некоторым выпускникам с трудом даются выходы из нестандартных ситуаций, требующих аналитического рассмотрения, поиска взаимосвязей и интегрированного решения. Причина, как правило, в линейном способе мышления [1, с. 33].

Студенты воспринимают, запоминают и, большей частью, пассивно воспроизводят сообщенные преподавателем или найденные в учебнике, в Интернете блоки информации. Обучаемый усваивает стандартный, шаблонный, линейный стиль мышления, при котором становится привычным повторять чужие мысли. Творческий же подход базируется на нелинейном стиле мышления. Творческое мышление, основываясь на обширных знаниях, требует не только логического мышления, но и гибкости, критичности, быстрой актуализации нужных знаний, способности к интуитивным выводам.

В данной связи перед преподавателем встает актуальный вопрос о выборе методов обучения, позволяющих сделать процесс обучения более эффективным.

К таким методам следует отнести метод кейс-стади (case-study), или, как его еще называют, метод ситуаций, и метод анализа инцидентов.

Case study – метод анализа ситуаций (название произошло от латинского термина «casus» – запутанный или необычный случай). Рассматриваемый метод впервые был применен в школе права Гарвардского университета в 1870 г., а его активное внедрение началось в Гарвардской школе бизнеса в 1920 году.

Кейс-технология позволяет более успешно по сравнению с традиционной методикой обучения развивать творческие способности обучающихся, формирует навыки выполнения сложных заданий в составе небольших групп, помогает специалистам успешно овладеть способностями анализа непредвиденной ситуации, самостоятельно разрабатывать алгоритмы принятия решения. Этот метод также способствует развитию умений свободно ориентироваться в современном мире, готовности к плодотворной профессиональной деятельности, формированию таких качеств, как инициативность и самостоятельность.

Технологическая деятельность преподавателя при использовании кейс-метода включает два этапа. Первый этап представляет собой творческую работу по созданию кейса и вопросов для его анализа. Она проводится за пределами аудитории и включает в себя научно-исследовательскую, методическую и конструирующую деятельность преподавателя. Второй этап работы включает в себя деятельность преподавателя в аудитории, где он выступает со вступительным и заключительным словом, комплектовывает малые группы и начинает дискуссию, поддерживает деловой настрой в аудитории, оценивает вклад студентов в анализ ситуации.

Кейс можно представить в виде своеобразного технологического процесса, основными стадиями которого выступают:

- 1) определение проблемной ситуации, формулировка проблемы;
- 2) формулирование целей и задач;
- 3) поиск необходимой информации;
- 4) создание и описание ситуации;
- 5) самостоятельное изучение и обсуждение данной ситуации студентами;
- 6) совместное обсуждение найденных путей решения рассматриваемой ситуации в аудитории под руководством преподавателя.

Кейс-метод предполагает не только формулировку, но и решение проблемы.

Суть реализации кейс-метода в профессиональной подготовке юриста состоит в анализе на практических занятиях специально разработанных или реально существующих проблемных правовых ситуаций, путей и способов их разрешения, в оценке и прогнозировании последствий принятых решений. Ходом обсуждения обычно руководит преподаватель.

В процессе обсуждения конкретных ситуаций происходит актуализация теоретических знаний студентов, развиваются их практические умения и навыки, они учатся работать с правовой информацией, самостоятельно принимать профессиональные решения.

Одним из важнейших требований в применении кейс-метода является реальность описываемых в ситуациях событий, поэтому конкретные ситуации разрабатываются на основе подлинных фактов.

Представляется, использование рассматриваемого метода позволит дополнить и разнообразить процесс обучения студентов юридических факультетов. Вместе с тем при подготовке правовых кейсов необходимо руководствоваться, прежде всего, принципами актуальности спроектированной ситуации, полноты предоставляемой информации; неоднозначности пути решения. В противном случае результативности в эффективной подготовке юристов-практиков достигнуто не будет [2, с.8].

Таким образом, проведенный краткий анализ метода ситуаций позволяет прийти к выводу о возможности и целесообразности его использования при подготовке специалистов в области права. Применение кейс-технологий в юридическом образовании позволяет решить важнейшие задачи системы профессиональной подготовки: обеспечить конструктивное взаимодействие правовой теории и практики; подготовить будущих специалистов к решению профессиональных проблем; содействовать развитию их интеллектуального и творческого потенциала.

Метод «инцидента» – это анализ инцидентов (лат. incident – случай, происшествие, столкновение, обычно неприятного характера). Метод анализа инцидентов близок Case Study. Отличие состоит в том, что его цель – поиск информации для принятия решения самим студентом, и – как следствие – обучение его работе с необходимой информацией: ее сбору, систематизации и анализу.

Студенты получают краткое сообщение об инциденте, произошедшем в какой-нибудь организации или фирме. Сообщение может быть письменным или устным по типу: «Случилось или произошло...» Однако для принятия обоснованного решения студентам предлагается информация явно недостаточная, им необходимо прежде всего разобраться в обстановке, определить, есть ли проблема и в чем, собственно, она состоит, что надо делать, что нужно знать для принятия того или иного решения [3, с. 68].

Студенты, таким образом, ставятся перед необходимостью поиска дополнительной информации.

Основным назначением данного метода является развитие или совершенствование умений обучаемых, с одной стороны, принимать решения в условиях недостаточной информации, с другой – рационально собирать и использовать информацию, необходимую для принятия решения. После сообщения об инциденте студенты запрашивают информацию у преподавателя с помощью вопросов. Он, в свою очередь, может открыть дискуссию о необходимости той или иной информации или сразу же сообщить требуемые данные. Получив необходимую и достаточную, по их мнению, информацию, студенты анализируют ее, принимают решения в небольших подгруппах, а затем выносят на общую дискуссию, так же, как это делается при традиционном анализе ситуаций.

Формы организации занятия по рассматриваемому методу могут быть разными:

а) каждый запрос на дополнительную информацию обсуждается студентами, и решается вопрос о её необходимости для принятия обоснованного решения;

б) каждой группе студентов выдается вся информация, которую они запросили, а затем на общей дискуссии при обсуждении принятия решений выясняется, какая из полученной информации оказалась использованной при выработке решения;

в) производится как качественная оценка значимости информации для принятия решения, так и количественное её взвешивание (в очках, баллах), то есть оценка «стоимости» запрошенной информации по сравнению с ценностью принятого решения в тех же единицах. При этом «стоимость» информации заранее оговаривается, а оценку решений студенты производят коллективно.

Подводя итог, отметим, что активное взаимодействие преподавателя и студентов в ходе обсуждения конкретных ситуаций позволяет причислить кейс-метод и метод анализа инцидентов к интерактивным методам обучения.

#### **Библиографический список:**

1. Гериш В.А. Пути развития творческого потенциала студентов // Специалист. 2009. № 12. С. 33-35.
2. Зыкова И.В. Использование метода кейс-стади (case-study) при обучении студентов юридического факультета // Юридическое образование и наука. 2012. № 1. С. 7-8.
3. Панфилова А.П. Деловая коммуникация в профессиональной деятельности. СПб.: Знание, 2001. 433 с.

***Власова Г.В., ст. преподаватель; Караханян К.А., студентка 4 курса**  
ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий, г. Армавир*

#### **ФРИЛАНСЕРЫ**

*С каждым годом экономическая обстановка в стране претерпевает изменения и зачастую не всегда положительные, поскольку всегда имеют место неопреде-*

*ленность и риски. На сегодняшний день, по мнению многих специалистов, наблюдается кризис лидерства, что является объектом исследования научной статьи.*

И на пороге третьего тысячелетия сложившаяся экономика выдвигает свои жесткие требования к характеристике личности как лидера, гибкого и всегда готовому к переменам. В условиях глобализации возникает необходимость в поиске новых способов управления, которые содержали бы в себе не только стратегии, обеспечивающие эффективность фирм, но и творческие подходы к деятельности компании [1]. Как известно, с переходом к рыночной экономике все большее количество людей хотят чувствовать себя независимо от ограничений фирмы и режима предприятий. На сегодняшний день рынок предоставляет достаточные условия для самореализации в различных направлениях. Об этом свидетельствует наличие многообразных видов предпринимательской деятельности, в том числе относительно недавно появившегося способа само занятости населения, а именно, фриланс [2]. Своим рождением фриланс обязан новым технологиям, приводящим к появлению новых рабочих мест и высвобождению ряда специалистов, становящихся, в связи с этим, невостребованными. Такой замкнутый круг способствует поиску себя в условиях нового экономического времени, и как результат, дает возможность уйти от рутинной офисной работы и проявить себя в предпринимательстве.

Зачастую хороший специалист затрудняется адекватно оценить свой уровень, поскольку опыт и высокая квалификация позволяют достичь ему высоких и быстрых результатов труда. Он не соизмеряет объем выполняемой им работы с количеством вознаграждения. Это, в конечном итоге, может привести к негативным последствиям: физической усталости и стрессу [3].

В рыночной экономике, где есть заказчик и исполнитель, специалисту предоставляется возможность самостоятельно выбрать наиболее выгодные условия труда. Теперь специалист сам организует и управляет своей трудовой деятельностью, и именно эти признаки характеризуют фрилансинг.

В странах Запада рынок фриланс услуг существует уже достаточно давно, в России же он только начал активно развиваться. Понятие рынка фриланс услуг пока еще у нас является не столько отчетливым и установленным, сколько востребованным.

По сути, под фрилансом понимают работу по найму, когда заказчик устанавливает сроки выполнения работы, а исполнитель за данное время должен выполнить заказ и отправить его на проверку. Фрилансер может одновременно выполнять заказы для разных клиентов и при этом ему не обязательно с ним встречаться, чаще всего все переговоры осуществляются через интернет (онлайн - работа).

Следует отметить, что данный вид деятельности подойдет не каждому, так как для того, чтобы быть фрилансером необходимо уметь подстраиваться под изменение рынка услуг, хорошо ориентироваться в происходящих экономических переменах, уметь делать аналитические выводы и грамотно прогнозировать события на макро уровне, а также иметь неплохую самодисциплину и самоорганизацию.

Как и любой вид деятельности фрилансу присущи свои преимущества и недостатки. Так, к его основным плюсам относят следующее: независимость, возможность работать дома, высокий уровень дохода, максимально комфортные условия труда: персонализированное рабочее место, одежда, температурный режим, питание и др., возможность самостоятельного выбора работы и отказ от неинтересных проектов.

Минусами фриланса являются: необходимо постоянно самостоятельно искать новые заказы, что требует отвлечения внимания, а иногда и прямых финансовых затрат (в случае покупки услуг), доход крайне неравномерен во времени в сравнении с системой аванс/расчет при работе в штате, требуется умение планировать личный



бюджет, возможны проблемы с одобрением заявок на потребительский кредит, для некоторых психологических типов личностей это может оказаться более нервным стилем работы, нежели работа в штате компании, возникает необходимость постоянно находиться в тренде и изучать новые технологии.

В целом существует ряд шагов для реализации себя как фрилансера. И вот что нам необходимо: обзаводимся высокоскоростным доступом к интернету, а также почтой и электронным кошельком, выбираем услуги, которые будем оказывать, определяем цены и свои преимущества, делаем портфолио, ищем первые заказы, регистрируем ИП и платим налоги.

Таким образом, такой вид удаленной работы может приносить неплохой доход, но, конечно же, с определенной долей риска. Не смотря на то, что в России такой вид удаленной работы слабо развит, это не мешает ему набирать обороты развития с каждым годом. Так, на конец 2014 года в РФ насчитывается около 2 млн. фрилансеров. И примечательно, что как минимум половина сегодняшних офисных сотрудников хотя бы раз в жизни подрабатывала фрилансом. Исходя из всего вышеизложенного, можно сделать выводы, что работа фрилансера интересна, не требует от человека конкретных обязательств и режимных ограничений. При этом, фрилансер может: уделять большое количество своего свободного времени семье, досугу; экономить время, связанное с его потерей передвижения до работы и обратно; иметь ненормируемый трудовой день; не иметь вышестоящего руководителя [4].

Таким образом, фрилансеров в нашей стране пока еще не очень много, и каждый фрилансер может по праву гордиться своей особенностью и индивидуальностью, так фриланс – это будущее, которое с ростом глобализации с течением некоторого времени вполне может заменить многие виды деятельности [5].

#### **Библиографический список**

1. Понарина Н.Н. Глобализация как составляющая общемирового процесса // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. № 2. С. 49-51.
2. Кошелева О. Типичные ошибки фрилансеров. // <http://home-and-work.com/work-at-home/5-samyih-rasprostranennyih-problem-fril/> (12.03.2016).
3. Мезенцева Е.В., Королук Е.В. Корпоративные финансы // Учебно-методическое пособие / Москва, 2015.
4. Матевосян М.Г., Вицелярова К.Н., Абрегова Ф.М. Методология и основные направления социально-экономических исследований // Майкоп, 2014.
5. Понарина Н.Н. Глобализация и информационное общество // Общество: политика, экономика, право. 2012. № 1. С. 19-24.

***Власова Г.В., ст. преподаватель; Юмова В.Ф., студентка 4 курса  
ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий***

#### **ЦЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА**

*В статье представлен авторский взгляд на ценности современного общества. Важнейшей ценностью общества считалось материальное богатство, а в качестве одного из основных целевых показателей развития общества выступал экономический рост.*

Как раньше считали, достижение экономического роста автоматически влечет за собой прогресс в развитии человека и всего общества, а увеличение совокупного объема производства уменьшает масштабы нищеты и повышает общее благосостояние населения. Производство порождает доходы, а более высокие доходы в свою очередь, повышают материальное, или экономическое благосостояние [1].

Взаимосвязь между ростом производства и сокращением масштабов нищеты считалась настолько очень сильной, что многие экономисты полагали достаточным уделить внимание на росте как таковом, чтобы достичь цели развития. Экономический рост стал не просто средством обеспечения развития, а целью самого развития.

В 80-х годах XX века идеи о том, что сами люди и их целостное развитие являются важной задачей общественного прогресса, смогли рассчитывать на всё более широкую поддержку и продвижение в экономических исследованиях, разработке национальных программ развития и проектов международного сотрудничества.

Подлинное богатство народов - люди. Эту простую истину иногда забывают. Зачарованные подъемами и спадами национального дохода, измеряемого величиной ВВП. Люди стремятся поставить знак равенства между человеческим благополучием и материальным благосостоянием.

Разумеется, нельзя недооценивать важность экономической стабильности и роста ВВП (они имеют фундаментальное значение), однако самым надежным критерием прогресса служит качество жизни людей. Для раскрытия своего потенциала люди должны иметь возможность принимать решения, которые способствуют их самореализации, творчеству и удовлетворенности [2].

Материальное богатство, на увеличение которого были ориентированы предшествующие концепции развития, действительно играет огромную роль в жизни людей. Эту роль, однако, не следует преувеличивать, так как: богатство не является неизменным условием демократии, равноправия мужчин и женщин, сохранения и развития культурного наследия; богатство само по себе не гарантирует правопорядок и социальный мир; человеческие потребности не сводятся к материальному обогащению: долгая и здоровая жизнь, приобщение к культуре и науке, творческая и общественная активность, сохранение природной среды и жизнь в согласии с нею для многих были, остаются или становятся значимыми ценностями, причем для некоторых - более важными, чем преумножение богатства.

Главный принцип, на основе которого разрешаются противоречия между максимизацией богатства и человеческим развитием, формулируется следующим образом: «Национальное богатство может расширить возможности выбора для людей. Определяющим здесь является не само по себе богатство, а то, как его используют разные страны. И до тех пор, пока общество не осознает, что основное его богатство - это люди, излишняя озабоченность производством материальных благ будет заслонять конечные цели обогащения жизни людей». [3]

В настоящее время Программы развития ООН (ПРООН) является глобальной сетью ООН в области развития, содействующей позитивным изменениям в жизни людей путем предоставления странам-участницам доступа к источникам знаний, опыта и ресурсов. ПРООН на территории 166 стран, оказывает им помощь в поиске решений глобальных и национальных проблем в области развития, в основе которой лежит концептуальный подход к человеческому развитию.

Мировые лидеры взяли на себя обязательства по достижению Целей в области развития на рубеже тысячелетия, направленных, в первую очередь на снижение наполовину уровня нищеты к 2015 году.

ПРООН координирует глобальные и национальные усилия по достижению этих целей: «Наша работа ведется по таким основным направлениям как помощь странам в вопросах демократического управления, борьбы с бедностью, предотвращения кризисов и восстановления, энергетики и окружающей среды, ВИЧ/СПИДа. В контексте всех направлений нашей деятельности мы оказываем содействие странам в области защиты прав человека, ребенка и расширения возможностей женщин».

#### **Библиографический список**

1. Понарина Н.Н. Социальные изменения в трансформирующемся мире в условиях глобализации // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. № 5-1. С. 65-67.
2. Мезенцева Е.В., Королук Е.В. Корпоративные финансы // Учебно-методическое пособие / Москва, 2015.
3. Челомбицкая М. П., Лавинский Н. Г. Ценностные ориентиры современного общества // Молодой ученый. - 2011. - №12. - С. 198-201.

#### ***Вчерашний Р.В., преподаватель***

*Филиал ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

### **РЕАЛИИ ИЛИ ПРЕДПОСЫЛКИ РАСШИРЕНИЯ СРЕДСТВ ДЛЯ САМООБОРОНЫ**

*В статье на основе анализа действующего законодательства предлагаются внесения изменений в федеральный закон от 13.12.1996 N 150-ФЗ «Об оружии». Автор рассматривает на основании анализа зарубежного законодательства «положительный» опыт в отношении легализации разрешения на хранение и ношение боевого ручного стрелкового оружия, а также предлагает внесение изменений в статью 24 федерального закона от 13.12.1996 N 150-ФЗ «Об оружии».*

Согласно данным статистики за 2015 год зарегистрировано 2 352 098 преступлений, что в свою очередь может свидетельствовать о повышении преступности на 8,6% по отношению к 2014 году. Также необходимо отметить, что по итогам 2015 года Краснодарский край занимает первое место по числу нераскрытых преступлений (1377 преступлений), [1] обойдя такие криминогенные территории как г. Москва, г. Санкт-Петербург, республику Дагестан и Ростовскую область. И тот факт, что большинство граждан желая избежать того чтобы быть на месте, потерпевшего начали приобретать средства самообороны.

Действующий на территории России федеральный закон от 13.12.1996 N 150-ФЗ "Об оружии" (далее ФЗ «Об оружии») четко определяет, какое оружие предназначено для самообороны. Так согласно ст. 3 ФЗ «Об оружии» к оружию самообороны относятся:

— огнестрельное гладкоствольное длинноствольное оружие с патронами к нему, в том числе с патронами травматического действия;

— огнестрельное оружие ограниченного поражения (пистолет, револьвер, огнестрельное бесствольное устройство отечественного производства) с патронами травматического действия, патронами газового действия и патронами светозвукового действия;

— газовое оружие: газовые пистолеты и револьверы, в том числе патроны к ним, механические распылители, аэрозольные и другие устройства, снаряженные сле-

зоточивыми или раздражающими веществами, разрешенными к применению федеральным органом исполнительной власти, осуществляющим функции по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в сфере здравоохранения;

— электрошоковые устройства и искровые разрядники отечественного производства, имеющие выходные параметры, соответствующие обязательным требованиям, установленным в соответствии с законодательством Российской Федерации о техническом регулировании. [2]

Данный перечень является исчерпывающим. Предъявляемые технические требования к каждому из выше указанных видов оружия самообороны в реальной угрожающей жизни и здоровью обстановке практически делают их бесполезными «игрушками». Также в этот перечень не входит боевое ручное стрелковое оружие, что в свою очередь ограничивает право на жизнь и здоровье граждан, которое закреплено в Конституции Российской Федерации. Ведь лица, которые посягают на жизнь и здоровья, не задумываются или целенаправленно задумываются лишить вас жизни или причинить вред здоровью. Бесспорно, является то, что боевое ручное стрелковое оружие необходимо включить в данный перечень, но установить ряд определенных критериев для получения разрешения на хранение и ношение, а также установить определенный возрастной ценз на приобретение такого оружия. И не лишним будет прохождение медицинского осмотра не по месту жительства, а в одном определенном месте. Дополнительным основанием для получения лицензии на приобретение данного вида оружия можно назвать то, что гражданин на протяжении пяти лет добросовестно владеет огнестрельным оружием ограниченного поражения.

Также необходимо более четко определить границы «необходимой обороны» и «крайней необходимости».

Изучение уголовного законодательства ряда зарубежных стран (и, в частности России) [3] и статистики преступности относительно разрешения на хранение и ношение боевого ручного стрелкового оружия можно сделать вывод о том, и законодательство и статистические цифры в разных странах не одинаковы. Но необходимо отметить тот факт, что в тех странах, где разрешено хранение и ношение боевого ручного стрелкового оружия преступность намного ниже.

Независимым институтом Соединенных Штатов, Чикагским университетом, были проведены исследования. В штатах, где разрешено скрытое ношение оружия, общий уровень преступных проявлений меньше на 22 процента, уровень убийств - на 33 процента, ограблений - на 37, тяжких телесных повреждений - на 14.

В тех штатах Америки, где разрешено скрытое ношение оружия, граждане убивают вдвое больше преступников, чем полицейские.

По статистике в тех штатах Америки, где гражданам разрешено скрытое ношение оружия, общий уровень насильственных преступлений ниже на 18% по сравнению со штатами, где оружие носить запрещено. Уровень убийств в «вооруженных» штатах ниже на 33%, грабежей - на 37%.

Из 50 американских штатов в 31 можно скрытно носить оружие, причем, 22 приняли такое разрешение в течение последних 10 лет, а 11 штатов - за последние 2 года.

Вторая поправка Конституции США гласит: "... право людей на хранение и ношение оружия не должно ущемляться". Своим конституционным правом пользуются 7 из 10 взрослых американцев, на руках около 150 миллионов единиц оружия. Городское управление г. Кеннеа-со (Джорджия) обязало глав домашних хозяйств держать по крайней мере одну единицу огнестрельного оружия. За 16 лет применения

этого акта в городе произошло три убийства: два при помощи ножа (1984 и 1987) и одно с использованием огнестрельного оружия (1987).

Как отмечал министр юстиции Италии Роберто Кастелли, что отныне “преступникам будет больше чего опасаться, а у жертв агрессии будет меньше проблем”. [4]

Такой положительный опыт присутствует практически во всех странах, которые разрешили хранение и ношение боевого ручного стрелкового оружия. [5]

Ныне действующее законодательство Российской Федерации требует внесения изменений относительно оборота оружия пусть даже не так радикально. Альтернативой выше изложенного может послужить увеличение технических параметров для разрешенных средств самообороны, а также внесение изменений в статью 24 федерального закона от 13.12.1996 N 150-ФЗ «Об оружии» «Применение оружия гражданами Российской Федерации».

В частности, такие изменения могут быть выражены в следующем:

— исключить из абз. 1 ст. 24 ФЗ «Об оружии» следующее: «Применению оружия должно предшествовать четко выраженное предупреждение об этом лица, против которого применяется оружие, за исключением случаев, когда промедление в применении оружия создает непосредственную опасность для жизни людей или может повлечь за собой иные тяжкие последствия»

Это можно объяснить тем, что иногда секунды играют роль в жизни и предупреждение лица, в отношении которого будет применяться оружие, который и так является агрессором даст ему время для нанесения первого и иногда решающего «удара». [6]

#### **Библиографический список**

1. Портал правовой статистики генеральной прокуратуры Российской Федерации // [Электронный ресурс] // - URL: [http://crimestat.ru/offenses\\_rate](http://crimestat.ru/offenses_rate). - [07.03.2016].
2. Федеральный закон от 13.12.1996 N 150-ФЗ (ред. от 29.12.2015) «Об оружии» // [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». - <http://www.consultant.ru/>. - [07.03.2016].
3. Сирик М.С., Сирик С.Н. Отечественное и зарубежное уголовное законодательство о потерпевшем от преступления // Пробелы в российском законодательстве. 2014. № 1. С. 116-121.
4. Рубрика: Безопасность, Гражданское оружие. Пятница, 31 Авг 2012. // [Электронный ресурс] // - URL: <http://guner.ru/podborka-faktov-o-grazhdanskom-oruzhii/>. - [07.03.2016].
5. Вчерашний Р.В. Насильственные преступники и хулиганы // В сборнике: Актуальные вопросы юридической науки и практики Материалы III Межвузовской научно-практической конференции. 2014. С. 39-43.
6. Сирик М.С. Преступления террористического характера // В сборнике: Интеграция науки и практики в контексте реализации правовой политики государства: исторические и современные проблемы права и правоприменения Материалы 2-ой Международной научно-практической конференции. 2015. С. 151-155.

***Габазова В.Ш. начальник отдела молодежной политики***

*ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий»*

## **СОЦИАЛЬНО – ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ АДАПТАЦИЯ ПЕРВОКУРСНИКА**

*В статье рассматриваются особенности адаптации иногородних студентов которые определяются различными факторами социализации в коллективе.*

Каждый человек за свою жизнь переживает несколько периодов адаптации. Адаптация - это процесс, при котором организм приспосабливается к условиям внешней среды. Необходимо отметить, что адаптация не только даёт возможность личности приспособиться к новым условиям, но и сформировать новые способы поведения для преодоления имеющихся трудностей и успешной деятельности, которые имеют индивидуальный характер и складываются по мере накопления и совершенствования опыта. Адаптация компенсирует недостаточность привычного поведения в новых условиях, благодаря ней создаются возможности оптимального функционирования личности в новой обстановке. Если же адаптация не наступает, личность испытывает дополнительные затруднения в освоении предмета и условий деятельности [1].

Сложность адаптации при переходе от общего к профессиональному образованию заключается не только в смене социального окружения, но и в необходимости принятия решения, возникновении тревоги по поводу правильности самоопределения, которое для многих тождественно нахождению смысла жизни.

Первые трудности для студента связаны с новыми условиями жизни, с первичной социализацией в вузе. Ведь вместе с присвоением статуса студента молодые люди сталкиваются с рядом трудностей: новая система обучения, взаимоотношения с однокурсниками и преподавателями, проблемы в социально-бытовом отношении, самостоятельная жизнь в городских условиях (для иногородних студентов), недостаточное знание структур и принципов работы университета и возможностей для самореализации в творчестве, науке, спорте и общественной жизни. При этом одновременно растут противоречия и возникают трудности в становлении самооценки, самосознания и формировании образа – «Я» [2].

Учебный коллектив имеет двойственную структуру: во-первых, он является объектом и результатом сознательных и целенаправленных воздействий педагогов, кураторов, которые определяют многие его особенности; во-вторых, учебный коллектив - это относительно самостоятельно развивающееся явление, которое подчиняется особым социально - психологическим закономерностям.

Особенность студенческой группы первого курса заключается в том, что это ещё не сложившийся коллектив и в нем ещё нет установленных и закрепившихся правил и норм поведения. В этой группе каждый является новым человеком для каждого члена группы. Если в школе учащегося знали много лет и он уже занимал определённый статус, зачастую не объективный по отношению к нему, то при поступлении в ВУЗ у него есть возможность получить совершенно новый статус и позицию в коллективе [3].

Каждый член группы принимает участие в установлении правил и норм поведения, и формировании характеристик данной группы. У всех членов нового студенческого коллектива есть возможность проявить себя с самых разных сторон, найти «своё место под солнцем», завоевать авторитет и уважение однокурсников. Существует множество различных критериев проявления личности, такие как: одежда, поведение, поступки, стиль общения, творческие способности, профессиональные способности и т.д.

В процессе становления студенческой группы, учащиеся пытаются выявить рождающиеся у них на глазах небольшие подгруппы. Большую роль для каждого студента играет то, к какой категории он относится, в какую группу его можно мысленно отнести: к бедным, богатым, трудолюбивым, разгильдяям и т.д.

На первом организационном этапе учебной группы организатором её жизни и деятельности является куратор. Он помогает студентам, адаптироваться к новым для них социальным условиям, заложить основы благоприятного климата в группе, кото-

рый формируется постепенно в течении всей «совместной жизни» учащихся в вузе. С этой целью куратором, психологом и социальным педагогом проводятся адаптационные тренинги, совместные выезды куда-либо, массовые мероприятия, такие как день первокурсника, КВН, различные концерты и т.д. [4]

Как правило, такая работа, если она проводилась педагогическим коллективом в тесном взаимодействии и с пониманием важности этих мероприятий, приносит заметные результаты, и уже к концу первого полугодия тревожность учащихся первого курса заметно снижается и появляются первые признаки здоровых, успешных коллективов групп [5].

Анализируя исследования и их результаты, нам позволил сделать следующие выводы. Уровень тревожности у студентов первого курса достаточно высок, 32% учащихся испытывают дискомфорт, плохо адаптируются в новой обстановке. Влияет много факторов, например такие, как неполучение общежития, студенты данного вуза вынуждены жить в съемных квартирах по несколько человек, в основном это касается иногородних, тех, кто приехал из деревень, сел. Поэтому студенты не высыпаются, не доедают, учатся, пытаются получить знания. Да, открывается не очень дружелюбная картина. И это проблема нашего общества.

Адаптация учащихся вуза характеризуется высоким уровнем тревожности. Уровень тревожности зависит от общего уровня способностей. Успешность адаптации взаимосвязана с характером профессиональных намерений: успешнее адаптируются те студенты, у которых профиль обучения совпадает с профессиональными намерениями, менее успешно протекает адаптация у тех, у которых нет намерений в будущем заниматься деятельностью, связанной с профилем обучения. Учитывая эту особенность, можно порекомендовать выстраивать учебный процесс так, чтобы учащиеся принимали профильное обучение как возможный в будущем вид деятельности, а так же рекомендуется при определении профиля обучения учитывать не только способности, но и профессиональные намерения учащихся. Кроме того необходимо при комплектовании учебных групп проводить мероприятия, направленные на улучшение социально-психологической адаптации учащихся [6].

Особенности адаптации иногородних студентов определяются комплексом факторов (физиологических, социальных, психологических, профессиональных), среди которых, по данным субъективных отчетов, наибольшее неблагоприятное влияние оказывают физиологические и социально-психологические факторы, создающие для данного контингента ситуацию, близкую к экстремальной [7].

На степень приспособления влияют индивидуально-психологические свойства. Высокая тревожность, как и предполагалось, ухудшает адаптацию.

### **Библиографический список**

1. Понарина Н.Н. Социальный феномен глобализации как результат человеческой деятельности // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2010. № 1. С. 43-46 с.
2. Пономаренко К.Г. Значимость «Я-концепции» в профессионально-личностном становлении студентов - будущих преподавателей технологии и предпринимательства // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2009. № 113. С. 273-277.
3. Понарина Н.Н. Организационно-педагогические основы взаимодействия государственных и негосударственных образовательных структур в системе работы с одаренными детьми в условиях региона // диссертация на соискание ученой степени кандидата педагогических наук / Адыгейский государственный университет. Майкоп, 1999.

4. Холина О.И. Институционализация волонтерства в структуре российского гражданского общества // автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата социологических наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2012.

5. Понарина Н.Н. Феномен глобализации в интерпретации современных конкретных социогуманитарных наук // Историческая и социально-образовательная мысль. 2011. № 3. С. 97-101.

6. Мезенцева Е.В. Социально-экономическая оценка развития предпринимательства в молодежной среде // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Ставропольский государственный аграрный университет. Ставрополь, 2009.

7. Холина О.И., Понарина Н.Н. Глобализация человеческого общества: от изоляции к глобализации // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности Материалы международной научно-практической конференции в 4 частях. Ответственные редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016. С. 108-110.

**Габазова В.Ш., начальник отдела молодежной политики; Малюк Н.И., студент ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий»**

## **СОЦИАЛЬНО – ПРАВОВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ**

*В статье рассматривается государственная молодежная политика с позиций социализации, направления на усиление воспитывающего характера обучения и образовательного эффекта.*

Государственной Думой Федерального Собрания Российской Федерации принят ряд федеральных законов, ориентированных на социально-правовую защиту детей и молодежи, однако проблема остается нерешенной. Актуальными являются формирование правовой базы и реализация государственной молодежной политики в Российской Федерации, активизация законодательной деятельности Государственной Думы в части усиления мер по гарантированной защите прав и законных интересов детей и молодежи.

В условиях острейшего социально-экономического кризиса в Российской Федерации исключительно важно принятие федеральными органами государственной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации чрезвычайных мер по решению наиболее острых социальных проблем детей и молодежи. Проблематика данной темы состоит в том, что появление новых и радикальное изменение традиционных каналов социализации подрастающих поколений в современном переходном обществе привели к увеличению количества молодых людей, ведущих асоциальный, аморальный образ жизни. В настоящий момент происходит люмпенизация и криминализация молодежи становится особенно востребованной и актуальной исследовательской проблемой, привлекающей внимание не только ученых, но и практических работников разного уровня -- от политиков до учителей и родителей [1].

В этих условиях социальная защита молодежи в условиях существующей ситуации является серьезной общегосударственной проблемой. По данным исследований материальные средства, деньги приобретают сегодня для молодых большую ценность по сравнению с тем, какую роль играли эти ценности у их сверстников 20-30-лет назад.

Сегодня для молодых профессия, деловая карьера и призвание часто вещи разные. Высокооплачиваемая работа часто ставится выше работы интересной. Достойная работа,



по их мнению, это та, которая обеспечивает достойный образ жизни. Большую роль играет жизненный успех. По данным экспериментального исследования ценностей в Российском обществе молодежь в возрасте 16-25 лет выше, чем другие возрастные группы ценит Свободу и Любовь. Важнее, чем для других возрастных групп, для нее оказался Достаток. Более высокое место у молодежи получила Культура. А Труд находится у этой возрастной группы в самом низу приведенной иерархии ценностей - пишут авторы исследования. Часть молодых ориентирована исключительно на гедонистические ценности и прагматизм. Молодежи сегодня свойственно более быстрое усваивание идеалов рыночной экономики. Сегодня, наряду с нежелательными последствиями сложившегося положения дел появились тенденции, которые свидетельствуют о происходящих процессах демократизации в российском обществе, успешном самоопределении молодых в новых исторических условиях. При этом результаты исследований отечественных ученых показывают, что «теперь уже не только молодежь, но и среднее поколение настроено на достижительные ценности». Общество будущего должно найти примирение с прошлым. Люди меняют историю, но и новая история меняет людей [2].

Современная российская молодежь имеет отличные по сравнению с молодежью 20-летней давности интересы и предлагает свои варианты удовлетворения собственных потребностей. Сегодняшняя тенденция свидетельствует о том, что в пространстве биографических проектов превалирует принцип индивидуального планирования собственной жизни самим человеком. Каждый выбирает свою биографию из широкого спектра возможностей, включая социальную группу или субкультуру, с которой он хотел бы себя идентифицировать. Иными словами каждый выбирает свою социальную идентичность, равно как и берет на себя ответственность за риски подобного выбора [3].

Государственная молодежная политика с позиций социализации должна быть направлена на усиление воспитывающего характера обучения и образовательного эффекта в воспитании. Иными словами образование и воспитание должны быть тесно взаимосвязаны [4].

Исходя из выше сказанного, можно предложить некоторые критерии успешной социализации молодежи, к которым следует стремиться как к некоему идеалу: социальная адаптивность, самоорганизация, активность, ответственность, социально-экономическая автономность, наконец, экономическая самостоятельность и стремление приобрести материальную независимость от родителей, связанную в ближайшие годы с выбором профессии и началом трудовой деятельности. Все это возможно лишь в случае информационной и социально-гуманитарной грамотности и компетентности молодого человека [5].

Для реализации государственной молодежной политики и обеспечения молодым гражданам гарантий, предусмотренных законодательством, должны создаваться социальные службы для молодежи. Правосознание является одним из компонентов правовой культуры, а одним из показателей правовой культуры является правовая воспитанность, т.е. надлежащий высокий уровень правосознания, проявляющийся не только в законопослушании, но и в правовой активности. На наш взгляд, этого можно добиться, только если человек обладает определенным багажом правовых знаний. Определенный уровень правовой культуры, правосознания приобретает человек не с рождения, а достигается в процессе правового воспитания, осуществляемое с помощью самовоспитания, правовой пропаганды, обучения [6].

Изучая реальную практику современного российского среднего общего образования и высшего образования, наше исследование показали, к сожалению, половина респондентов не смогли определиться даже с датой принятия Конституции РФ. Ответы

на вопросы, взятые из анкеты, дали результаты, которые в процентном отношении практически совпали: большинство знают лишь некоторые свои права. Что касается факторов, которые способствуют законопослушному поведению граждан, то есть существенные расхождения: На вопрос о том, считают ли студенты, что все положения Конституции работают в полном объеме, мнения респондентов резко разделились: положительно ответили на этот вопрос 21% респондентов, отрицательно ответили 64% опрошенных и 15 % вообще не знали о чем идет речь. Что касается качества знаний по возрастным категориям, то подростки в возрасте до 18 лет, ответив на тестовые вопросы, показали 39,9% качества знаний Основного закона Российской Федерации. Юноши и девушки в возрасте старше 18 лет, ответив на те же вопросы, показали уровень качества знаний 43,9%, что всего лишь на 4 % больше, чем у респондентов в возрасте до 18 лет. Результаты опросов позволяют нам сделать вывод о том, что большинство из опрошенных студентов знают лишь некоторые свои конституционные права.

#### **Библиографический список:**

1. Холина О.И., Понарина Н.Н. Проблемы молодежи в условиях глобализации // В сборнике: Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности Материалы международной научно-практической конференции в 4 частях. Ответственные редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2016. С. 110-112.

2. Мезенцева Е.В. Социально-экономическая оценка развития предпринимательства в молодежной среде//диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук/Ставропольский государственный аграрный университет. Ставрополь, 2009.

3. Понарина Н.Н. Глобализация и проблемы нравственной безопасности России // В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина. 2015. С. 165-167.

4. Пономаренко К.Г. Значимость «Я-концепции» в профессионально-личностном становлении студентов - будущих преподавателей технологии и предпринимательства // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. 2009. № 113. С. 273-277.

5. Еремеев М.А. Направления совершенствования оценки мотивации персонала // Вестник Саратовского государственного технического университета. 2007. Т. 4. № 1 (28). С. 225-230.

6. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Развитие информационного общества как одного из факторов глобализации // В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции в 3-х частях. ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015.

***Габазова В.Ш., начальник отдела молодежной политики;***

***Синюта А.Е., студентка 1 курса***

*ЧОУ ВО «Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных и информационных технологий»*

## **КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ПСИХОЛОГИЯ**

*В статье рассматривается криминалистика как специфическая научная деятельность, целью которой является получение, исследование и теоретическая систематизация знаний об окружающей действительности.*

Интеграция познаний различных наук в криминалистику отвечает ее научным функциям. В этой связи особая научная роль принадлежит психологии, как научному знанию, эффективно интегрируемому в криминалистику для успешного решения стоящих перед ней задач борьбы с преступностью, а также для раскрытия, расследования и предупреждения отдельных видов общественно опасных деяний. Это обусловлено тем, что исследование и психодиагностический анализ поведения человека в ситуациях, связанных с преступной деятельностью, в научном и прикладном аспектах обогащаются посредством использования психологических познаний, заимствованных и адаптированных криминалистической наукой [1].

Выбор профессии криминалиста, означает выбор работы, которая пользуется обширным спросом, является нужной и интересной. Обучение подобной профессии подразумевает освоение навыками, необходимыми для дальнейшего проведения экспертиз, которые выявляют и обличают преступника. Специфика работы криминалиста подразумевает то, что место преступления сначала осматривается именно экспертом-криминалистом. Благодаря тем данным, которые собрал криминалист на месте преступления, в дальнейшем следствие по крупицам воссоздает общую картину преступления, которое было совершено [2].

В настоящее время криминалист осуществляет следующую деятельность по своей работе: выезды по вызовам; первичный анализ места преступления; фотосъемка и протоколирование; анализ и производство отпечатков пальцев; проведение изысков и исследований лабораторным методом (баллистическая и дактилоскопические экспертизы); документирование полученных результатов [3].

Сегодня профессия криминалист занимает особое место в правоохранительной системе, она объединяет достижения ряда других специальностей (химии, физики, биологии и т.д.), которые в комплексе позволяют криминалисту собрать необходимую доказательную базу.

Эксперт-криминалист способен определить, из какого оружия стрелял злоумышленник, каким образом скрылся с места преступления, найти улики, которые невозможно обнаружить неопытным взглядом. Он принимает участие в проведении оперативно-розыскных мероприятий и следственных действиях, привлекается к работе в составе следственно-оперативных групп. Данную профессию никто не осмелится назвать обыденной и спокойной: постоянные выезды на место пришествия, исследование места убийства, последующая работа в лаборатории. Одним словом нервная и напряженная работа, ведь эксперт должен быть стрессоустойчивым, аккуратным, кропотливым, обладать аналитическим умом и уметь работать в команде. Ошибаться эксперт не имеет права: слишком многое зависит от достоверности представленных в суде доказательств.

Специальные знания позволяют специалисту накопить необходимую базу, с которой в дальнейшем работает следователь. Работа эксперта-криминалиста - исследование вещественных доказательств: немых свидетелей, которые могут поведать новые факты о преступлении.

Естественно, на людей задействованных в расследовании серьезных преступлений может быть оказано давление и запугивание. Раз приходится иметь дело с уголовниками и результатами их деятельности - это уже сильный психологический стресс. Зрелище на местах преступлений способно навести ужас на любого неподготовленного человека. Но это по-своему интересная служба и она неплохо оплачивается. Сотрудники органов прокуратуры и МВД имеют возможность раньше уйти на пенсию, а это большой плюс в пользу данной профессии.

Криминалистика объединяет людей на разных должностях. Это может быть и судья, и прокурор, и независимый эксперт и учёный. В полиции работают следователи, которых тоже можно в определённой мере считать криминалистами. Органы МВД и прокуратуры открывают перед сотрудниками широкие перспективы карьерного роста, получения новых званий. Но для достижения успеха в такой работе нужно иметь храбрость, психологическую стойкость, силу воли и особое чутье, позволяющее догадываться, о чём думал преступник, чтобы вычислить его.

Особая роль психологических знаний в рамках криминалистической науки проявляется достаточно сегментировано и относится также к сфере своевременного выявления, раскрытия и расследования преступлений и их пресечения как одной из основных задач правоохранительных органов и специальных государственных органов [4].

Криминалистическая психология - это научно прикладная наука, разрабатывающая на основе специальных методов научные положения о психологических процессах и поведении преступника, а также психолого-криминалистических механизмах выявления, раскрытия, расследования и предупреждения преступной деятельности. Криминалистическая психология направлена на исследование основных психологических закономерностей, связанных: с выявлением, пресечением, раскрытием и расследованием преступления; с установлением лиц, совершивших преступление; с предупреждением преступлений [5]. Значительная часть этих закономерностей имеет достаточно устойчивый характер и играет важную роль в борьбе с преступностью. Закономерности не психологического характера действуют менее продолжительное время.

Криминалистическая психология в большей степени, чем юридическая психология направлена на понимание преступного поведения, учета в процессе расследования преступного умысла, на познание мотивов, отношений и удовлетворений притязаний, как сотрудников правоохранительных органов, так и лиц, совершающих правонарушения и преступления.

Существуют три основных ключевых понятия: понимание, объяснение и содействие. Криминалистическая психология объясняет человеческое поведение, направляя внимание на внутренний мир человека. Она ищет причины действий и поступков относительно психического состояния, в формировании отношений, в когнитивных, т.е. умственно-познавательных, процессах, схемах и структурах [6].

Криминалистическая психология занимается тем, что происходит во взаимосвязи между психическими процессами и действительным поведением личности в процессе совершения преступления и его расследования, где, собственно, задействованы человеческий фактор, отношения между людьми, взаимосвязь следователь-преступник, где результат таких человеческих отношений облекается в процессуальную форму, итог процесса раскрытия и расследования конкретного преступления. Без изучения поведения личности не представляется возможным сделать выводы о том, что происходит в психике другой личности. Психологи и криминалисты собирают информацию, используя систематические эмпирические методы.

#### **Библиографический список:**

1. Шилина Е.Б., Ярмонова Е.Н. Понятие правовой системы: теоретический и историко-правовой аспекты // В сборнике: Новое слово в науке: перспективы развития IV Международная научно-практическая конференция. Чебоксары, 2015. С. 472-473.
2. Вирясова Н.В. Профилактика наркопреступности и незаконного оборота наркотиков (в том числе среди несовершеннолетних) в Армавире: проблемы и пути решения // В сборнике:

Местное самоуправление в системе публичной власти в России: к 150-летию земской реформы материалы всероссийской научно-практической конференции. 2014. С. 147-150.

3. Сирик М.С., Сирик С.Н. Категория морального вреда в уголовном судопроизводстве РФ // В сборнике: Молодежь и наука: реальность и будущее VIII Международная научно-практическая конференция. 2015. С. 501-505

4. Понарина Н.Н. Многомерный человек в условиях глобализации // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 131-133.

5. Пономаренко К.Г., Шапарь Я.Д. Психологическое становление будущего предпринимателя // Science Time. 2015. № 6 (18). С. 419-422.

6. Понарина Н.Н. Феномен глобализации и перспективы общественного прогресса (Социально-философский анализ) // диссертация на соискание ученой степени доктора философских наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2011.

## Содержание

<i>Абрамян В.Л.</i> Наличие посягательства.....	3
<i>Авдеева С.М.</i> Организация современной системы корпоративных социально-трудовых отношений.....	6
<i>Азизова Т.А., Молчанова Е.В.</i> Семья как ценность современной молодежи (по материалам социологического исследования).....	8
<i>Акимова Л.В., Сахарова Л.А., Савинкина Л.А.</i> О проблемах организации и условиях труда на предприятиях Приморского края в период с 2009 по 2013 годы.....	11
<i>Акимова Л.В., Сахарова Л.А., Савинкина Л.А., Воликов О.А., Леонович В.Е.</i> О некоторых проблемах организации труда в строительном производстве Приморского края в период с 2010 г. по 2014 г.....	17
<i>Акимова Л.В., Сахарова Л.А., Савинкина Л.А., Воликов О.А., Леонович В.Е.</i> Экономические показатели хозяйственной деятельности строительных организаций в период с 2012 по 2014 годы в Приморском крае.....	20
<i>Акинъшина А.Ю., Фисовская А.Н.</i> Проблема культуры в современном российском обществе.....	22
<i>Акопджанян Э.Г.</i> Административная ответственность несовершеннолетних.....	24
<i>Аксаева И.Е., Вицелярова К.Н.</i> Инновационное развитие высшего учебного заведения.....	25
<i>Александрин Ю.Н., Грибушенкова В.А.</i> Совершенствование механизма государственной поддержки агрострахования в РФ.....	27
<i>Алексеев А.В.</i> Влияние процесса глобализации на управление регионом.....	33
<i>Ануфриева А.П., Бочарников А.Ю.</i> Оценка эффективности функционирования инновационной системы Краснодарского края.....	35
<i>Ануфриева А.П., Ефанова Д.И.</i> Управление инвестициями в условиях кризиса.....	39
<i>Ануфриева А.П., Пакалина А.В.</i> Оценка влияния инноваций на экономическую безопасность региона (на примере Краснодарского края).....	43
<i>Ануфриева А.П., Рип К.И.</i> Оценка влияния безработицы на экономическую безопасность региона.....	46
<i>Арсентьева Е.В., Стародубцев Д.В.</i> Информационные технологии как инструмент развития самообразовательной деятельности студентов.....	49
<i>Арутюнов Э.К., Абрамова Л.Р.</i> Основные проблемы источников права.....	50
<i>Арутюнов Э.К., Агаркова А.М.</i> Проблемы понятия и классификации функций права... ..	52
<i>Арутюнов Э.К., Алиева А.Ф.</i> Законы Ману как правовой источник в Древней Индии.. ..	53
<i>Арутюнов Э.К., Антонов А.А.</i> Правовой нигилизм в современном российском обществе.....	55
<i>Арутюнов Э.К., Асатрян А.Л.</i> Роль прямого и непосредственного правотворчества в гражданском обществе.....	56
<i>Арутюнов Э.К., Воробьева Е.И.</i> Гражданское общество как условие формирования правового государства: конституционно-правовой аспект.....	58
<i>Арутюнов Э.К., Воробьева Е.И.</i> Проблемы гражданского общества современной России.....	60
<i>Арутюнов Э.К., Гергов А.З.</i> Современные направления развития теории права.....	61
<i>Арутюнов Э.К., Гичко К.А.</i> К вопросу о взаимодействии органов государственной власти и местного самоуправления в области градостроительной деятельности.....	63
<i>Арутюнов Э.К., Жбанов А.С.</i> Теоретические основы государственного контракта для государственных нужд.....	66
<i>Арутюнов Э.К., Князев В.В.</i> Правосознание как вид общественного сознания.....	68
<i>Арутюнов Э.К., Курузова Б.А.</i> Развитие юриспруденции в России.....	70
<i>Арутюнов Э.К., Моисеев Н.И.</i> Закон как высшая юридическая сила.....	71
<i>Арутюнов Э.К., Неижкаша И.С.</i> Долевое строительство: гражданско-правовая ответственность и перспективы развития.....	72

<i>Арутюнов Э.К., Никитин В.А.</i> Системный подход к соотношению понятий права и законодательства.....	75
<i>Арутюнов Э.К., Онишина Е.А.</i> Понятие законных интересов как категории права и его специфика в гражданском праве.....	77
<i>Арутюнов Э.К., Пащенко И.Ю.</i> Генезис источников китайского права: путь от древности к современному этапу.....	79
<i>Арутюнов Э.К., Пащенко И.Ю.</i> Современные эффективные пути разрешения российских и китайских правовых споров: исторический и юридический аспекты.....	81
<i>Арутюнов Э.К., Петренко Ю.С.</i> Проблема обеспечения основных прав и свобод человека как гарантия реализации правовых ценностей в Российской Федерации.....	83
<i>Арутюнов Э.К., Равилов Р.Ф., Симонов Д.С.</i> Закон, как нормативный правовой акт. Его место в системе нормативных актов.....	85
<i>Арутюнов Э.К., Рыбалка М.В.</i> Теоретические проблемы определения понятия гражданского общества.....	87
<i>Арутюнов Э.К., Томин Д.А.</i> Место государственно-частного партнерства в оборонно-промышленном комплексе: проблемы теории права.....	89
<i>Арутюнов Э.К., Цыганкина Е.А.</i> Социальный статус личности как социально-правовой институт юриспруденции.....	90
<i>Арутюнов Э.К., Цыганкина Е.А.</i> Тенденция развития понимания субъективных гражданских прав как правовой категории теории права.....	92
<i>Арутюнов Э.К., Швецова К.М.</i> Роль правозащитных организаций в современном правовом обществе.....	93
<i>Ашинова М.К., Чиназирова С.К.</i> Зарубежный опыт корпоративной социальной ответственности.....	94
<i>Батютина Е.С.</i> Основные тенденции и прогноз развития инфляционных процессов в российской экономике.....	98
<i>Башмакчян С.Г., Хлудова А.Е.</i> Система ценностей современного общества.....	100
<i>Basshieva Z.K., Demekbaeva A.D.</i> Analysis of the market of outdoor advertising products on the basis of market research.....	101
<i>Бедусенко С.А.</i> Задачи и методы государственного регулирования предпринимательской деятельности.....	107
<i>Белов О.А.</i> Особенности мнимой обороны.....	109
<i>Белова Н.Е.</i> Некоторые аспекты реализации технологии проблемного обучения в преподавании политологии.....	111
<i>Беломестнова И.В.</i> Проблемы развития и государственное регулирование различных отраслей экономики.....	113
<i>Бобылева Д.К.</i> Правовые основы социальной защиты детей-инвалидов.....	115
<i>Богомазов В.Д., Молчанова Е.В.</i> О роли образования в современном мире.....	117
<i>Болдырева Т.В.</i> Характеристика маркетингового канала как продукта маркетинговой логистики.....	118
<i>Болдырева Т.В., Солдатов И.В.</i> Влияние конкурентных отношений на формирование рекламной стратегии.....	121
<i>Бондарев С.С.</i> Проблема адаптации человека к состоянию монотонии.....	126
<i>Борисов И.К., Оганян А.А.</i> Проблемы системы и структуры органов исполнительной власти.....	127
<i>Боровская М.Е., Сень М.В.</i> Управленческий учет во вспомогательных производствах промышленного предприятия.....	129
<i>Ботвинникова Д.С., Наконечная А.В.</i> Взаимоотношения гражданского общества и государства в условиях глобализации.....	132
<i>Важова Е.Е., Приймакова Ю.Е.</i> Значение немецкого языка в современном мире.....	133
<i>Васильев А.М.</i> Регулирование вопросов борьбы с торговлей людьми и использованием рабского труда в законодательстве иностранных государств.....	135

<i>Васильева Д.А.</i> Взаимосвязь кластерной политики и стратегии привлечения инвестиций в регион.....	137
<i>Веремеенко Т.И.</i> Изменения в законодательстве, касающиеся малого бизнеса.....	140
<i>Вертий М.В., Гармашева М.А.</i> Проблемы и перспективы импортозамещения в России и Краснодарском крае в условиях международных санкций и эмбарго.....	142
<i>Вертий М.В., Ткаченко Г.Б., Ткаченко Ж.Б.</i> Анализ потребительских рынков и поведение покупателей в современных условиях.....	144
<i>Виноградова Е.В.</i> К вопросу комплексной оценки молодых работников ОАО «НК «Роснефть» на основе компетентностного подхода.....	147
<i>Виноградова Н.И., Морозова А.В.</i> Совершенствование кооперативной торговли в современных условиях хозяйствования на основе внедрения средств автоматизации....	149
<i>Вирясова Н.В.</i> О субъектах взяточничества, не подследственных военным следственным органам.....	151
<i>Вирясова Н.В., Вирясова А.С.</i> Уголовно-правовая оценка действий (бездействия) сотрудников государственных и муниципальных органов и учреждений по охране и защите прав несовершеннолетних.....	154
<i>Вискова И.С., Кич И.С.</i> Технология развития творческих способностей как условие для самореализации студента.....	157
<i>Власова Г.В., Караханян К.А.</i> Фрилансеры.....	159
<i>Власова Г.В., Юмова В.Ф.</i> Ценности современного общества.....	161
<i>Вчерашний Р.В.</i> Реалии или предпосылки расширения средств для самообороны.....	163
<i>Габазова В.Ш.</i> Социально–психологическая адаптация первокурсника.....	165
<i>Габазова В.Ш., Малюк Н.И.</i> Социально – правовые компетенции современной молодежи	168
<i>Габазова В.Ш., Синюта А.Е.</i> Криминалистическая психология.....	170



*Научное издание*

# **ПРИОРИТЕТНЫЕ МОДЕЛИ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ В ЭПОХУ МОДЕРНИЗАЦИИ:**

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,  
ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ**

материалы  
международной научно-практической конференции  
25 марта 2016 г.

Статьи публикуются в авторской редакции

Ответственный редактор  
*Н.Н. Понарина*

Ответственный редактор  
*С.С. Чернов*

Компьютерная верстка  
*М.А. Еремеев*

Подписано в печать 20.04.2016

Формат 60x84 1/16

Бумага офсетная

Уч.-изд. л.

Усл. печ. л.

Тираж 500 экз.

Заказ № \_\_\_\_\_

Отпечатано в типографии