

**СОВРЕМЕННОЕ ИННОВАЦИОННОЕ  
ОБЩЕСТВО: ДИНАМИКА СТАНОВЛЕНИЯ,  
ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ, МОДЕРНИЗАЦИЯ:**

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ,  
ПОЛИТИЧЕСКИЕ, ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ АСПЕКТЫ

материалы международной  
научно-практической конференции

(27 марта 2015г.)

**Часть 1**

**Армавир  
Новосибирск  
Саратов  
2015**

УДК 338: 316:34  
ББК 65+60+67  
С 56

*РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:*

д-р. техн. наук, проф., заслуженный деятель науки РФ *А.Г. Вострецов* (председатель)  
д-р. философ. наук, доц., зав. кафедрой *Н.Н. Понарина* (отв. ред.)  
канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой *С.С. Чернов* (отв. ред.)  
канд. экон. наук, доц. *Е.Н. Троянова*  
канд. экон. наук, доц. *М.А. Еремеев*

**С56 Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты: материалы международной научно-практической конференции (27 марта 2015г.). – В 3-х частях. – Ч.1. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2015. - 172 с.**

ISBN 978-5-9905719-4-5

Содержание материалов конференции составляют научные статьи, исследования, материалы грантов отечественных и зарубежных ученых, в которых излагается теория, методология и практика полученных результатов в различных областях экономики, социологии, управлении организациями, философии, политике, праве.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

**РЕЦЕНЗЕНТЫ:**

д-р. экон. наук, проф., главный научный сотрудник Института аграрных проблем РАН  
**Семенов Сергей Николаевич,**

д-р. экон. наук, проф. кафедры маркетинга и рекламного менеджмента Саратовского социально-экономического института (филиал) ФГБОУ ВПО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»

**Кублин Игорь Михайлович**

ISBN 978-5-9905719-4-5

УДК 338: 316:34  
ББК 65+60+67

© ФГБОУ ВПО «Новосибирский государственный технический университет», кафедра «Производственный менеджмент и экономика энергетики», 2015

© Армавирский институт социального образования (филиал) ФГБОУ ВПО «Российский государственный социальный университет», 2015

© Академия управления ООО, 2015

© Авторы статей, 2015

## **СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ И МОДЕЛИ**

*В статье рассмотрены эконометрические модели для организации количественного анализа, а также обработки данных социологических исследований.*

Современная экономическая теория, как на микро, так и на макро уровне, постоянно усложняющиеся экономические процессы привели к необходимости создания и совершенствования особых методов изучения и анализа. При этом широкое распространение получило использование моделирования и количественного анализа. На базе последних выделилось и сформировалось одно из направлений экономических исследований – эконометрика.

Эконометрические модели и методы сейчас – это не только мощный инструмент для получения новых знаний в экономике, но и широко применяемый аппарат для принятия практических решений в прогнозировании, банковском деле, бизнесе. Развитие информационных технологий и специальных прикладных программ, совершенствование методов анализа сделали эконометрику мощнейшим инструментом экономических исследований [1].

Однако необходимо констатировать факт, что для большинства менеджеров, экономистов и инженеров эконометрика является экзотикой. Это объясняется тем, что в вузах изучению современным статистическим методам не уделяют должного внимания.

Эконометрика призвана, опираясь на два вводных курса, вооружить экономиста, менеджера, инженера современным эконометрическим инструментарием, разработанным за последние 50-70 лет. Не владея эконометрикой, отечественный специалист - менеджер и инженер - оказывается неконкурентоспособным по сравнению с зарубежным.

В настоящее время выделяют несколько эконометрических методов: регрессионный анализ; анализ временных рядов и панельный анализ. Анализ временных рядов - совокупность математико-статистических методов анализа, предназначенных для выявления структуры временных рядов и для их прогноза. Выявление структуры временного ряда необходимо для того, чтобы построить математическую модель того явления, которое является источником анализируемого временного ряда. Прогноз будущих значений временного ряда используется при принятии решений. Прогнозирование также интересно тем, что оно рационализирует существование анализа временных рядов отдельно от экономической теории [2].

Статистические и математические модели экономических явлений и процессов определяются спецификой той или иной области экономических исследований. Так, в экономике модели, на которых основаны статистические методы сертификации и управления качеством - модели статистического приемочного контроля, статистического контроля (статистического регулирования) технологических процессов, планирования экспериментов, оценки и контроля надежности и другие - используют как технические, так и экономические характеристики, а потому относятся к эконометрике, равно как и многие модели теории массового обслуживания.

Другой важный раздел эконометрики - теория и практика экспертных оценок. Экспертные оценки используют для решения ряда экономических задач, например, выбора оптимального направления инвестиций, или наилучшего образца определенного вида продукции для организации массового выпуска, или при прогнозировании развития экономической ситуации, или при распределении финансирования [2].

Следовательно, используемые в теории экспертных оценок модели являются эконометрическими. С помощью эконометрических методов следует оценивать различные величины и зависимости, используемые при построении имитационных моделей процессов налогообложения, в частности, функции распределения предприятий по различным параметрам налоговой базы. При анализе потоков платежей необходимо использовать эконометрические модели инфляционных процессов, поскольку без оценки индекса инфляции невозможно вычислить дисконт-функцию, а потому нельзя установить реальное соотношение авансовых и «итоговых» платежей.

Эконометрические методы следует использовать как составную часть научного инструментария практически любого технико-экономического исследования. Оценка точности и стабильности технологических процессов, разработка адекватных методов статистического приемочного, изучение предпочтений потребителей в маркетинговых исследованиях, применение современных методов экспертных оценок в задачах принятия решений, в частности, в стратегическом, инновационном, инвестиционном менеджменте, при прогнозировании - везде полезна эконометрика.

### **Библиографический список**

1. Матвиюк В.М. Использование интернет-технологий в современном образовании // Социально-экономическое развитие общества в контексте общезначимых проблем современности. 2011. С. 183-184.
2. Белозерская А.В., Каспарьянц Н.М. Экономический потенциал как категория рыночных отношений // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. № 5-2. С. 137-139.
3. Мальцева Е.Ю., Молчанова Е.В., Чернухина Н.В. Выбор адаптивного инструментария при проведении социологического исследования // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. № 10-1. С. 79-83.

*Аксенова К.А., Трофимова К.В., студенты НГТУ  
(научный руководитель Грухин Ю.А.)*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **ОГРАНИЧЕНИЕ ПРАВОВОГО ИММУНИТЕТА**

*В статье рассматривается правовое положение лиц, обладающих иммунитетом. Предлагается изменение законодательства в части подхода к оценке совершенного деяния лицом, обладающим иммунитетом.*

Правовой иммунитет (лат. «иммунитет» - «освобождение», «избавление» или «независимость», «неподверженность»;) – особый вид привилегий, который трактуют в юридическом смысле, как исключительное право не подчиняться некоторым общим

законам, предоставленное лицам, занимающим особое положение в государстве. [1] Неприкосновенность - одна из важнейших гарантий статуса должностных лиц, означающая невозможность их ареста, привлечения к уголовной ответственности и наиболее строгим мерам административной ответственности, налагаемым судом. К такому рода лицам относятся: член Совета Федерации, депутат Государственной Думы, судья федерального суда, мировой судья, прокурор, Президент Российской Федерации, прекративший исполнение своих полномочий и другие.

Иногда попытка привлечь должностное лицо к ответственности является потенциально опасной для сотрудника правоохранительных органов. Так в 2008 году в Новосибирской области автоинспектор остановил нетрезвого заместителя прокурора Железнодорожного района и составил на него протокол. Вскоре инспектор был приговорен к четырем годам лишения свободы за превышение должностных полномочий. Дело поступало в облсуд Новосибирска и затем в Верховный суд. Решение Верховного суда - инспекторам ГИБДД запрещено составлять протоколы о нарушениях правила дорожного движения в отношении сотрудников прокуратуры. [2] Считаем, что ответ суда формален, так как не ясно, почему «неприкосновенный» субъект может пьяным развезжать на автомобиле, угрожая жизни и здоровью других граждан. Еще более неприкосновенным субъектом является В.В. Жириновский, который 30 марта 2005 года на заседании Государственной Думы спровоцировал потасовку между депутатами, плюнув в лицо депутату Савельеву, за что он был всего лишь лишен слова на 30 дней. Согласно кодексу эти действия влекут наказание по статье 166 УК РФ часть 2. В октябре 2013 года В.В. Жириновский, выступая *на телеканале "Россия 1"*, предложил ограничить перемещение кавказцев по России, ввести нормы по рождаемости, штрафовать за "лишних" детей и "оградить территорию Кавказа колючей проволокой". Данные слова противоречат статье 29 КРФ часть 1, так и статье 282 УК РФ, которая запрещает агитацию социальной и национальной ненависти. В апреле 2014 года лидер ЛДПР грубо оскорбил беременную журналистку. Подобное поведение влечет ответственность по статье 130 УК РФ. Владимир Вольфович совершил множество такого рода «деяний», но ни разу не привлекался к уголовной и административной ответственности за свои действия. А как обстоят дела с неприкосновенностью депутатов в других государствах? Например, в Японии и США иммунитет парламентарам дается на время исполнения обязанностей. А депутат латвийского сейма А. Кашета в 2011 году был лишен неприкосновенности всего лишь за превышение скорости. [3]

Что же касается гарантированности неприкосновенности Президента РФ, укажем на одно спорное обстоятельство. Если в отношении действующего главы государства ее содержание законодательно не прописывается, то в отношении бывшего президента и членов его семьи существует ФЗ от 12.02.2001 "О гарантиях Президенту РФ, прекратившему исполнение своих полномочий, и членам его семьи. Согласно ч. 1 ст. 3 данного закона "Президент РФ, прекративший исполнение своих полномочий, обладает неприкосновенностью". Это значит, что он не может быть привлечен к уголовной или административной ответственности за деяния, совершенные им. Однако, пост и положение не должны освобождать от ответственности, не должно существовать «пожизненного иммунитета неприкосновенности. Это порождает коррупцию, произвол властей, неуважение к закону. В западных странах, например, такого рода исключения не допустимы. Экс-президент Израиля Моше Кацав 7 декабря 2011 года был привлечен к ответственности за сексуальные домогательства к сотрудницам и

изнасилование. [5] В том же году бывший президент Египта Хосни Мубарак и его сыновья были приговорены к заключению за хищение государственных средств. [5]

По какому праву Президент РФ должен быть освобожден от уголовной ответственности за совершенные им в период правления преступления? Наоборот, такого рода пост накладывает на его обладателя особую ответственность. Президентом должен быть человек, обладающий высокими моральными качествами. Осуществляя свои функции, он должен быть примером для подражания. Поэтому, считаем, что часть 2 ст.3 должна быть изложена в следующей редакции: «Президент Российской Федерации, прекративший исполнение своих полномочий, может быть лишен неприкосновенности в случае возбуждения уголовного дела по факту совершения им преступления средней тяжести, тяжкого и особо тяжкого преступления.

Предлагаем также внести изменения в статью 45 Регламента Государственной Думы от 27.04.2007, где перечислены санкции за нарушение депутатской этики, в том числе за употребление грубых, оскорбительных выражений, наносящие ущерб чести и достоинству депутатов Государственной Думы и других лиц. Рекомендуем за нарушения указанных требований увеличить срок лишения права выступления депутату на срок до трех месяцев.

#### **Библиографический список**

1. Словарь иностранных слов. М., 1988. С. 188.
2. <http://publicverdict.ru/topics/news/4250408.html>.
3. <http://lenta.ru/news/2011/06/28/mp/>.
4. <http://top.rbc.ru/politics/07/12/2011/628616.shtml>.
5. <http://ria.ru/world/20150113/1042403748.html>.

*Андреев А.В., магистрант, Андреева Т.А., доцент  
ССЭИ (филиал) ФГБОУ ВПО Российский экономический университет  
им. Г.В. Плеханова*

#### **МЕНЕДЖМЕНТ КАЧЕСТВА, КАК ОРГАНИЗАЦИОННАЯ ИННОВАЦИЯ В СИСТЕМЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ**

*На современном этапе развития наблюдается тенденция к взаимному сближению и интеграции стратегического менеджмента и менеджмента качества. Это связано с ориентацией многих концепций стратегического менеджмента на повышении конкурентоспособности, через улучшение качества. Поэтому вопрос о соотношении теории и практики управления качеством и различных аспектов общего и стратегического менеджмента становится особенно актуальным.*

Сегодня, в условиях развития новой парадигмы стратегического управления, основанной на динамических способностях организации, акцент на инновационные технологические и организационные ориентиры деятельности становится важным фактором ее эффективности и может определять новые компетенции организации, создающие для нее конкурентные преимущества. основополагающие принципы менеджмента качества - создание продукции и услуг высокого качества, ориентация

на требования всех заинтересованных сторон и прежде всего потребителей, системный и процессный подход при организации деятельности и стремление к постоянному совершенствованию, должны стать одновременно и векторами стратегического развития наиболее продвинутых компаний. Система менеджмента качества, при этом может рассматриваться как определенная организационная и технологическая способность организации, создающая для нее конкурентное преимущество.

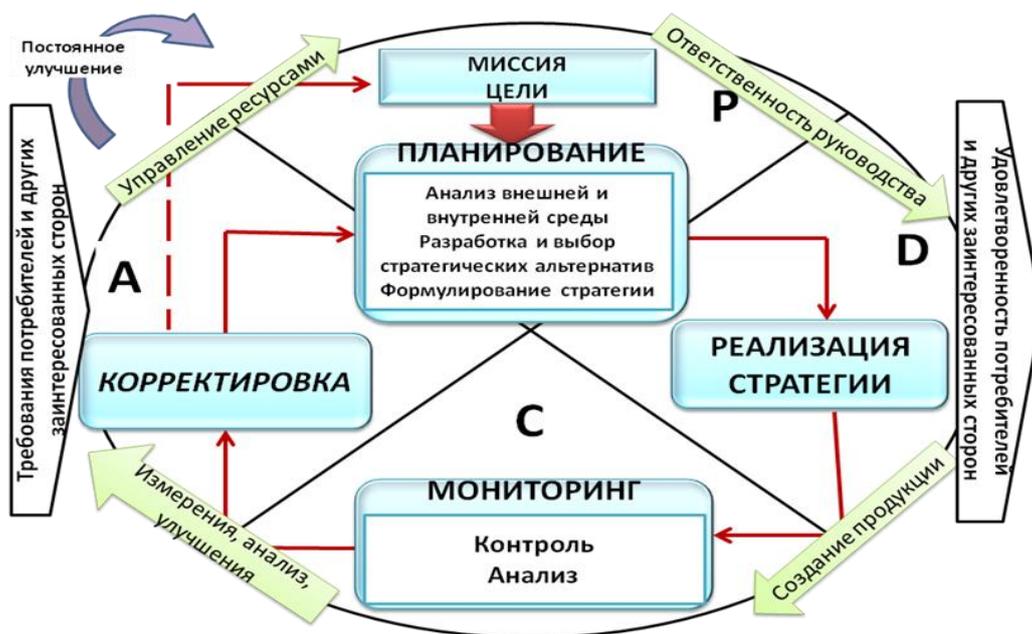
Внедрение менеджмента качества является одним из факторов успешного решения, по крайней мере, трех проблем: повышения качества продукции и услуг, как важной составляющей роста эффективности производства, обеспечения конкурентоспособности российских предприятий на внешнем рынке, модернизации общей системы управления предприятиями нефтегазовой промышленности. Ключевую роль в решении этих задач имеет успешное использование современных методов менеджмента качества, популяризация и внедрение международных стандартов на системы менеджмента качества ISO серии 9000, а также ИСО 29011, адаптированных для предприятий нефтегазовой промышленности и ориентация на их принципы.

Менеджмент качества должен осуществляться в едином процессе менеджмента предприятия, отличаясь в то же время своими специфическими целями, задачами и методами. Однако, в настоящее время, отсутствуют отработанные механизмы взаимодействия между системой менеджмента качества и системой стратегического менеджмента предприятия. Нарушение целостности управления в конечном итоге негативно сказывается на обеспечении качества и конкурентоспособности продукции, услуг и предприятий в целом, финансовой стабильности, устойчивом развитии и приводит к непоследовательным слабо связанным, несогласованным решениям при решении оперативных и стратегических задач.

Для разрешения этих противоречий, возникает необходимость интеграции стратегического менеджмента с системой менеджмента качества на основе процессного управления. При этом практически в любом из международных стандартов ISO можно выделить общие элементы, которыми целесообразно управлять унифицированным способом, используя интегрированный (связанный с объединением в целое ранее разрозненных элементов и функций) подход.

Комплексная модель такой интеграции (рис.), сформирована на основе аппликации модели стратегического управления на цикл Деминга-Шухарта, что делает ее в большей степени ориентированной на требования потребителей (и других заинтересованных сторон) и постоянные улучшения, которые полностью соответствуют требованиям устойчивого развития, обозначенным в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года, а также в Энергетической стратегии-2030.

Поиск путей интеграции менеджмента качества с системой стратегического управления обусловлен необходимостью устойчивого развития и повышения конкурентоспособности предприятий нефтегазовой промышленности в условиях глобального рынка нефти и газа.



**Интегрированная модель стратегического управления ориентированного на принципы менеджмента качества**

**Багирова А.Э.**

**Научный руководитель Грухин Ю.А.**

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск.*

## **ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И АЗЕРБАЙДЖАНА**

*В статье рассматривается развитие экономических отношений между Азербайджаном и Россией. Расширение и реализация которых предполагает выявление наиболее перспективных взаимовыгодных направлений обмена товарами, услугами, капиталами, рабочей силой для усовершенствования и укрепления дальнейших отношений между двумя странами*

Фундамент российско-азербайджанских отношений основывается на удивительной схожести по многим параметрам, мироощущения и мировосприятия у двух народов и обществ: Как Россия, так и Азербайджан, являются открытыми для всего мира, для всего прогрессивного и экспериментального, что зарождается вокруг отрезка времени близкими соседями, оба народа выработали устойчивую комплиментарную систему взаимоотношений.

После распада ССР одним из приоритетов внешней политики Азербайджана было развитие взаимовыгодного сотрудничества со всеми странами, в том числе, и с Россией. С момента вступления в СНГ в 1993 году Азербайджан получил еще одну возможность восстановить традиционные связи с Россией.

Фундаментальным стержнем отношений между Россией и Азербайджаном остается торгово-экономическое сотрудничество, которое определяет прагматичный и взвешенный характер партнерского диалога.

Российско-азербайджанское экономическое осуществляется на основе двусторонних и многосторонних соглашений, базовым из которых является соглашение между правительством РФ и правительством Азербайджанской Республики о свободной торговле от 30 сентября 1992 г.

Сейчас на территории Азербайджана осуществляют свою деятельность более 500 российских компаний, в том числе свыше 170 – со стопроцентным российским капиталом, а еще 237 – в формате совместных предприятий

Разработкой азербайджанских месторождений "черного золота" активно занимаются "Газпром" и ЛУКОЙЛ, с 2004 года для строительства и реконструкции объектов нефтегазового сектора в Азербайджане функционирует СП "Азнефтегазстрой". А в мае 2014 года "Роснефть" и Государственная нефтяная компания Азербайджана (ГНКАР) подписали соглашение о создании СП по разведке и добыче нефти и газа.[1]

По итогам января-сентября 2013 г. российско – азербайджанский товарооборот составил 1964,3 млн. долл. США с ростом на 26,2% по отношению к январю – сентябрю 2012 г. При этом экспорт в Россию увеличился на 33,7% до 802,2 млн. долл. США, импорт из России вырос на 16,8% до 1162,1 млн. долл. США. Торговое сальдо составило отрицательное значение для Азербайджана – 359,9 млн. долл. США [2]

В отчетный период Россия заняла лидирующую позицию среди стран-экспортеров с долей 14,4% в общем импорте этой страны.

Основными товарами российского экспорта являются машины, оборудование и транспортные средства, продовольствие, черные и цветные металлы, металлопрокат, древесина и целлюлозно-бумажные изделия, химическая продукция, электроэнергия.

В рамках договоренностей между Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР) и ООО «Газпром-экспорт» в январе – июне т.г. Азербайджан экспортировал в Россию 1,1 млрд. м<sup>3</sup> природного газа с ростом по сравнению с аналогичным периодом 2012 года на 15,4%.

Продолжаются взаимные поставки электроэнергии по договорным ценам в режиме параллельной работы энергосистем Российской Федерации и Азербайджанской Республики. В январе – сентябре 2013 г. из России в Азербайджан поставлено 44,9 млн кВт час электроэнергии на сумму 2,5 млн.долл.США, из Азербайджана – 94,0 млн кВт час на сумму 5,6 млн долл.США. Если учесть, что доля сырой нефти и нефтепродуктов в экспорте Азербайджана составляет более чем 80% и тот факт, что эти продукты экспортируются только в европейские страны, то можно сказать, что в экспорте не нефтяного сектора Азербайджана, Россия имеет наибольшую долю. Отметим, что во внешнеторговом обороте Азербайджана со странами СНГ доля России в экспорте составила 37%, а импорте 56,2 % (Табл. 2 и 3). С 1999 по 2006 гг. экспорт из Азербайджана в Россию увеличился в 4,1 раз, а импорт - в 5,2 раза. Как видно из вышеизложенного, на протяжении этих лет торговые связи между двумя странами расширились и развивались соответственно рыночным отношениям и поэтому необходимо сохранять и повышать плодотворность таких отношений. Все это говорит об особом значении России во внешней торговле Азербайджана. [3]

Финансовые кризисы в России не оказывают на финансовую сферу ее южного соседа ощутимых воздействий, но отклик в азербайджанском обществе на процессы, происходящие в российском обществе, обычно не заставляет себя долго ждать. У многих азербайджанцев есть родственники, проживающие в различных городах Российской Федерации, многие азербайджанцы совершают частые поездки в Россию

на заработки. Кроме того, по-прежнему в Азербайджане по своей популярности российские телеканалы превосходят многие местные и турецкие электронные СМИ. По рейтингу популярности русскоязычные газеты не только на равных соревнуются с газетами, выходящими на азербайджанском языке, но в целом ряде случаев даже превосходят их. В русских секторах учебных заведений различного профиля по-прежнему получают образование тысячи людей. Процент русскоязычного населения страны если и сократился, то очень ненамного

Учитывая, что Россия и Азербайджан нефтедобывающие страны, необходимо:

1. Соединить инновационные потенциалы этих двух стран в области нефтегазовой промышленности и машиностроения в целях повышения производительности труда и улучшения качества оборудования, внедрить современные технологии в производство.

2. Продолжить сотрудничество в развитие механизмов профессионального и общего среднего образования. Речь идет о подготовке специалистов, способных трудоустроится как в России, так и в Азербайджане по своему профилю.

3. Заключить договор о свободной экономической зоне, где предусмотреть учреждение постоянно действующих торговых представительств как Азербайджана на территории России так и представительств России на территории Азербайджана

#### **Библиографический список:**

1. Электронный ресурс: <http://www.rosbalt.ru/exussr/2015/02/17/1368814.html> Эксперты: Россия и Азербайджан наращивают экономическое сотрудничество

2. Электронный ресурс: [http://www.ved.gov.ru/exportcountries/az/az\\_ru\\_relations/az\\_ru\\_trade/](http://www.ved.gov.ru/exportcountries/az/az_ru_relations/az_ru_trade/) Аналитическая справка по статистике внешней торговли Азербайджанской Республики с Российской Федерацией в январе – сентябре 2013 года.

3. Ш.Т.Алиев, «Проблемы и перспективы торгово-экономических связей Азербайджана с Россией», журнал «Экономика и жизнь», №07, Баку 2005. стр.19-23

***Бандерова Л.Р., студент IV курса; Проконьева С.Н., старший преподаватель  
ФГБОУ ВПО «Якутская государственная сельскохозяйственная академия»***

#### **КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «НЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ «ТУЙМААДА-НЕФТЬ»**

*Применение методики комплексного анализа и оценки эффективности хозяйственной деятельности позволяет обеспечить объективную оценку деятельности предприятия.*

***Ключевые слова:** комплексная оценка, сводный анализ, пятифакторный анализ, анализ рентабельности капитала предприятия.*

Комплексная оценка эффективности хозяйственной деятельности – одна из сложнейших задач экономического анализа. Методика комплексного анализа применяется для получения объективной оценки прошлой деятельности предприятия, нахождения резервов повышения эффективности хозяйствования.

Анализируемое предприятие ОАО НК «Туймаада-нефть» - один из крупнейших предприятий Республики Саха (Якутия) на рынке нефтепродуктов, имеет широкую и

надежную сеть распространения в центральной, заречной и вилюйской частях республики для своевременного обеспечения сельхозтоваропроизводителей и сельского населения нефтепродуктами с учетом природных и территориальных условий республики.

Для бесперебойного обеспечения сельхозтоваропроизводителей и сельского населения нефтепродуктами ОАО НК «Туймаада-нефть» налажена схема нефтепродуктообеспечения, состоящая из:

- оптовой поставки нефтепродуктов с нефтебаз республики, в том числе с собственной нефтебазы п. Нижний Бестях;
- розничной продажи нефтепродуктов через сеть собственных и арендованных АЗС в центральной, заречной и вилюйской группе улусов;
- розничной продажи нефтепродуктов через передвижные АЗС;
- оказания услуг по приему, складским операциям и хранению нефтепродуктов поклажедателей на нефтебазе п. Нижний Бестях с объемом 50 тыс. т.

В таблице 1 представлены основные экономические показатели ОАО НК «Туймаада-нефть» за 2012-2013 гг.

Таблица 1

**Основные показатели по ОАО НК «Туймаада-нефть» (2012-2013г)**

Показатели	2012 год	2013 год	Абс. отклонение	Темп роста, %
1. Продукция, тыс. руб.	5 045 057	4 175 518	- 869 539	82,8
2. а) Производственный персонал, чел	302	314	12	103,9
б) Оплата труда с начислениями, тыс. руб.	160 211	191 335	31 124	119,4
3. Материальные затраты, тыс. руб.	4 289241	3 331 641	- 957600	77,7
4. Амортизация, тыс. руб.	17 111	19 813	2 702	115,8
5. Прочие затраты на производство, тыс. руб.	39 907	154 887	114 980	в 3,9 раза
6. Основные производственные фонды, тыс. руб.	299 104	467 566	158 462	в 1,6 раза
7. Оборотные средства в ТМЦ, тыс. руб.	1 011 785	1 019 969	8 184	100,8
8. а) Производительность труда, тыс. руб.	16 705,49	13 297,83	- 3 407,66	79,6
б) Продукция на 1 руб. оплаты труда, руб.	31,49	21,82	- 9,67	69,3
9. Материалоотдача, руб.	1,17	1,25	0,08	106,8
10. Амортизациоотдача, руб.	294,8	210,7	- 84,1	71,5
11. Фондоотдача, руб.	16,87	8,93	- 7,94	52,9
12. Оборачиваемость оборотных средств, число оборотов	4,995	4,094	- 0,901	82,0
13. Себестоимость продаж, тыс. руб.	4 506 470	3 697 676	- 808 794	82,0
14. Прибыль от продаж, тыс. руб.	538 587	477 842	- 60 745	88,7

Согласно данным таблицы 1, в целом по ОАО НК «Туймаада-нефть», прослеживается отрицательная динамика прибыли. Так, прибыль от продаж на 2013 год составила 477,84 млн. руб., что на 11,3% или на 60,42 млн. руб. меньше прибыли

2012 года. На прибыль, как известно, влияет размер произведенной продукции и себестоимость продаж. Как видно из данных таблицы 1, оба этих показателя снизились по сравнению с 2012 годом: объем выпущенной продукции уменьшился на 17,2% и составил 4 175,5 млн. руб. в 2013 году, а себестоимость продукции на 18,0%, составив на 2013 год 3 697,7 млн. руб.

Также наблюдается рост использования производственных ресурсов, за исключением материальных затрат; по показателям интенсификации напротив – снижение по всем строкам, и лишь материалоотдача в динамике увеличилась на 6,8%.

Для более детального изучения использования производственных ресурсов ОАО НК «Туймаада-нефть» нами использован сводный анализ показателей интенсификации и эффективности; поскольку комплексная оценка финансово-хозяйственной деятельности позволяет оценить динамичность и устойчивость экономического роста предприятия, эффективность использования экономического потенциала.

Для определения комплексной оценки необходимо рассчитать совокупную долю влияния экстенсивности и интенсивности по всем ресурсам. Определяют затраты по всем ресурсам как сумму оплаты труда, материальных затрат, средней величины основных фондов и оборотных средств:

Для 2012 года:  $160\ 211 + 4\ 289\ 241 + 299\ 104 + 1\ 011\ 785 = 5\ 760\ 341$  (тыс. руб.).

Для 2013 года:  $191\ 335 + 3\ 331\ 641 + 467\ 566 + 1\ 019\ 969 = 5\ 010\ 511$  (тыс. руб.).

Далее определяем динамику совокупных затрат:

$5\ 010\ 511 \div 5\ 760\ 341 = 0,8698$ . Сопоставлением динамики совокупных ресурсов находим коэффициент производительности совокупных ресурсов:

$0,8276 \div 0,8698 = 0,9515$ . В дальнейшем расчет производится аналогично, согласно вышперечисленным показателям таблицы 2.

В таблице 2 представлены результаты расчетов показателей интенсификации и эффективности использования производственных ресурсов за 2012-2013 гг в ОАО НК «Туймаада-нефть».

Таблица 2

**Сводный анализ показателей интенсификации и эффективности**

Виды ресурсов	Динамика качественных показателей	Прирост ресурса на 1% прироста продукции	Доля влияния на 100% продукции		Относительная экономия (перерасход)
			Экстенсивное	Интенсивное	
1. а) Производственный персонал	1,0397	- 0,2303	- 23,03	123,03	64,1
б) Оплата труда с начислениями	1,1943	- 1,1270	- 112,70	212,70	58 744,4
2. Материальные затраты	0,7767	1,2952	129,52	- 29,52	- 218 114,8
3. Амортизация	1,1579	- 0,9159	- 91,59	191,59	5 651,9
4. Прочие расходы	3,8812	- 16,7123	- 1 671,23	1 771,23	121 859,9
5. Основные производственные фонды	1,5632	- 3,2668	- 326,68	426,68	220 027,5
6. Оборотные средства	1,0081	- 0,0470	- 4,70	104,70	182 615,7
7. Комплексная оценка	0,9515	0,2813	28,13	71,87	370 784,6

Таким образом, комплексный экономический эффект (перерасход) от интенсификации использования всех производственных ресурсов составил 370 784,6 тыс. руб. Эффект от снижения себестоимости составил - 31 858,6 тыс. руб.

В целом, по абсолютному показателю прибыли нельзя судить о чистой эффективности, об эффективности можно судить только по той доле прибыли, которая определена показателями интенсификации.

Моделирование показателя рентабельности капитала предприятия обеспечивает создание пятифакторной модели рентабельности, включающей в себя все пять показателей интенсификации использования производственных ресурсов: трудоемкость, материалоемкость, амортизационемкость, фондоемкость продукции, оборачиваемость оборотного капитала.

$$\frac{P}{K} = \frac{P}{N} \times \frac{N}{K} = \frac{1 - (U \div N + M \div N + A \div N)}{F \div N + E \div N},$$

где  $U \div N$  – оплатоемкость продукции,

$M \div N$  – материалоемкость продукции;

$A \div N$  – амортизационемкость продукции;

$F \div N$  – фондоемкость продукции по основному капиталу;

$E \div N$  – оборачиваемость оборотного капитала.

Используя данную формулу, произведем расчет рентабельности капитала ОАО НК «Туймаада-нефть» за 2012-2013 гг.

$$\frac{P}{K}(2012) = \frac{1 - (0,032 + 0,850 + 0,003)}{0,059 + 0,201} = \frac{0,115}{0,260} = 0,442;$$

$$\frac{P}{K}(2013) = \frac{1 - (0,046 + 0,798 + 0,005)}{0,112 + 0,244} = \frac{0,151}{0,356} = 0,424.$$

Чтобы определить влияние каждого фактора на снижение уровня рентабельности капитала на 1,8% в 2013 году строим сводную таблицу. В таблице 3 представлены расчеты влияния показателей интенсификации использования производственных ресурсов на изменение рентабельности капитала ОАО НК «Туймаада-нефть» в 2012-2013 гг.

Таблица 3

#### Сводка влияния факторов на изменение рентабельности капитала

Влияние	В коэффициентах	В процентах
1. оплатоемкости	0,388 – 0,442 = - 0,054	- 5,4
2. материалоемкости	0,588 – 0,388 = 0,200	20,0
3. амортизационемкости	0,581 – 0,588 = - 0,007	- 0,7
4. фондоемкости	0,482 – 0,581 = - 0,099	- 9,9
5. оборачиваемости оборотного капитала	0,424 – 0,482 = - 0,058	- 5,8
Общее изменение рентабельности капитала	- 0,018	- 1,8

Рентабельность авансированного капитала анализируемого предприятия, являющаяся обобщающим показателем эффективности хозяйственной деятельности, показала экстенсивное использование всех производственных ресурсов предприятия, кроме материальных затрат.

### **Библиографический список:**

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК. 8-е изд., испр. – М.: ИНФРА-М, 2013;
2. Шеремет А.Д. Комплексный экономический анализ деятельности предприятия – М.: ИНФРА-М, 2011.

***Батурин А.М. студент НГТУ,  
( научный руководитель ст.преподаватель Грухин Ю.А.)  
Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск***

### **К ВОПРОСУ О СТАТУСЕ ЛИЦ БЕЗ ОПРЕДЕЛЕННОГО МЕСТА ЖИТЕЛЬСТВА**

*В статье рассматриваются причины возникновения бродяжничества в России, методы решения этого явления в разные времена и способы возможно решающие эту проблему.*

Бродяжничество как явление насчитывает давнюю историю. Категория бродяг формировалась в царской России вследствие разорения крестьянских хозяйств, из бывших ссыльных, беглых каторжников. Большая часть из них, опасаясь преследования и наказания, пополняла армию бездомных. Согласно жестокому Уложению о наказаниях уголовных и исправительных 1845 года, бродяг присуждали к отдаче в исправительные арестантские отделения на четыре года, после чего ссылались в сибирские или другие отдаленные губернии. За ложное показание о своем состоянии, звании и месте жительства они подвергались дополнительному наказанию розгами от 30–40 ударов. В СССР эта категория людей также была не любима властью. По разным оценкам, бродяг после Великой Отечественной Войны насчитывалось 3-5 млн человек. Контингент их был разным: беспризорники, инвалиды войны, беглые крестьяне, просто асоциальные элементы. Детей забирали в детдома, инвалидов старались не замечать. Две последние категории чаще всего попадали под уголовную статью «Нарушение паспортного режима», каравшую людей до 1 года лагерей; по ней в 1945-1953 годах было осуждено до 200 тысяч человек. Так, 23 июля 1951 года вышел указ Президиума Верховного совета "О мерах борьбы с антиобщественными, паразитическими элементами", предписывающий "направлять на спецпоселение в отдаленные районы Советского Союза на 5 лет" с обязательным трудоустройством попрошаек и "бродяг, не имеющих определенных занятий и места жительства". С 1 января 1961 года вступил в силу УК РСФСР, ст. 209 которого предусматривала "за систематическое занятие бродяжничеством или попрошайничеством" лишение свободы до двух лет или исправительные работы от 6 до 12 месяцев. Понятие «бомжи» было введено в языковой оборот в 70-е годы прошлого века. Именно тогда в результате определенного облагораживания советской политической системы в милицейских протоколах задержания стала появляться аббревиатура БОМЖ (без определенного места жительства) [1]. В конце 1980-х годов официальная статистика насчитывала в СССР более 142 тысяч человек без определенного места жительства, хотя реальное число людей, не имеющих постоянной крыши над головой, было гораздо больше. В декабре 1984 года

Президиум Верховного совета РСФСР уточнил определение бродяжничества как "скитание лица, не имеющего постоянного места жительства, проживающего на нетрудовые доходы с уклонением от общественно полезного труда". В период перестройки количество бомжей резко увеличилось за счет лиц, не адаптировавшихся в условиях реформ 90-х. 2 ноября 1993 года вышел указ президента РФ "О мерах по предупреждению бродяжничества и попрошайничества" [2], предписывающий органам власти осуществить реорганизацию приемников-распределителей, медицинское освидетельствование, трудоустройство задержанных за "бродяжничество и попрошайничество". Документ утратил силу в 2004 году. В России до сих пор отсутствует система социальной помощи бездомным. Существующие нормативные акты разрознены и приняты отдельными субъектами федерации и некоторыми муниципалитетами. Полуторамиллионный Новосибирск обладает несколькими социальными гостиницами где могут вместиться не более трехсот бездомных бродяг. С 7 декабря 2013 года в Новосибирске запустили автобус спасения. Он идет от площади Труда до Епархиального комплексного центра. За ночь мобильная служба обогрева и питания готова принять до 50 человек. Замерзающим людям, испытывающим проблемы с ночлегом, волонтеры раздают горячее питание. Нуждающимся оказывают первую доврачебную помощь, проводят диагностику и при необходимости направляют на флюорографию. Внесенный еще 17 июля 2007 года депутатом Владимиром Васильевым законопроект "Об основах системы предупреждения и регулирования бродяжничества" так и не прошел второго чтения. Думается, что необходимо доработать и наконец принять данный документ. В этом законе кроме регистрационного учета лиц, занимающихся бродяжничеством, а также выдачи им свидетельств о социальной регистрации необходимо предусмотреть их обязательную дактилоскопию. Это необходимо для того, чтобы избежать попыток регистрации под разными именами и фамилиями. Возможно, эта мера также поможет идентифицировать неопознанные трупы. В центрах временного содержания бездомных можно будет оформлять временную регистрацию. Если удостоверяющие личность документы были утеряны, регистрацию можно будет оформлять на имя и фамилию, указанные бездомными. Необходимо предусмотреть строительство социальных гостиниц отнесенных к муниципальному жилому фонду временного заселения.

### **Библиографический список**

1. <https://ru.wikipedia.org/wiki/%C1%EE%EC%E6>.
2. <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=508>.

***Батырева М.В., канд. социол. наук, Герасимова А.Н., студент-магистрант  
Тюменский государственный университет, г. Тюмень***

### **СОЦИАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ИНТЕРНЕТЕ**

*В современном обществе появляются новые социальные технологии, которые используются политиками и маркетологами. В данной статье будут описаны социальные технологии, появившиеся благодаря Интернету и получившие на данный момент достаточно широкое распространение: троллинг и флешмоб.*

На протяжении почти всей истории человечества лидеры народов и государств искали способы управлять различными сообществами людей – начиная от малых социальных групп и заканчивая целыми государствами. Для этого они использовали различные технологии: от прямых угроз, подчинения, до обещаний счастья и богатства. По мере развития общества технологии управления социальными общностями становятся всё более разнообразными, а также и сферы их применения всё больше расширяются. Кроме того, в современном обществе управлять определёнными группами нужно не только политикам, но и предпринимателям. Развитие науки и техники создало большое пространство для использования социальных технологий, а появление Интернета сделало это пространство практически безграничным. В данной статье рассмотрены две современные социальные технологии, возникшие благодаря Интернету и существующие по большей части только в Интернет-среде: троллинг и флешмоб.

Для начала надо определить, что именно мы будем понимать под социальной технологией. В настоящее время существует множество трактовок данного термина. В статье В.В. Щербины «Социальные технологии: история появления термина, трансформация содержания, современное состояние» автор приводит три основных подхода к определению данного термина:

1. Социальные технологии в данном подходе определяются как технологии, применяемые в управленческом секторе для рационализации работы организации. Объектами в данном случае являются отдельные люди и социальные группы, а субъектами – менеджеры и управленческие консультанты.

2. Социальные технологии во втором подходе определяются авторами как манипулятивные технологии. Они используются для изменения мнений и поведения людей в интересах субъекта. Объекты те же, что в рамках первого подхода, но акцент делается на «степени изменения их поведения в заданном направлении». Субъектами выступают политики и PR-специалисты.

3. Социальные технологии, обозначенные автором как квазитехнологии. Они направлены на регуляцию и стандартизацию социальных отношений. Они не являются технологиями в общем смысле слова, а скорее выступают как определённый набор правил, предписаний, инструкций [8].

В нашей работе мы рассмотрим социальные технологии с точки зрения второго подхода, поскольку нас интересуют именно такие сферы деятельности как политика и бизнес и применение в них социальных технологий, воздействие которых направлено на определённую группу людей.

Можно выделить различные виды социальных технологий в зависимости от сферы их применения: производственно-экономические, политические, маркетинговые, социально-бытовые. Также нередко встречается классификация социальных технологий по масштабу субъекта: глобальные, применимые к обществу в целом; региональные, концентрирующиеся на решении территориальных проблем; локальные, призванные решать местные проблемы [6].

Троллинг и флешмоб не являются универсальными социальными технологиями, так как их применение ограничено политической и маркетинговой сферой. Масштаб их применения чаще носит региональный и местный характер.

Обе эти технологии появились в конце XX – начале XXI века. Спусковым крючком для их появления стало возникновение Интернета, точнее, появление в Интернете площадок для общения: форумов, чатов, социальных сетей, которые позволили совершенно незнакомым людям мгновенно обмениваться сообщениями.

Троллинг как массовое явление возник в 90-ых годах XX века, первое упоминание о нём в академической литературе произошло в 1996 году и принадлежит Джудит Донат, которая в своих исследованиях использовала описание нескольких курьёзных примеров из конференций в сети Usenet. Донат подчеркнула двусмысленность идентификации в свободном «виртуальном обществе» [7]. В Интернет-терминологии тролль – это человек, который размещает вызывающие, спорные или просто абсурдные заявления, а также мешает разговору участников форумов, либо просто оскорбляет всех, кто желает высказать своё мнение.

Изначально троллинг являлся разовым проявлением активности отдельных индивидов. Постепенно он перерос в массовое явление, став основой для возникновения субкультуры троллей, которая сейчас крайне распространена в Интернете. Спустя некоторое время явление троллинга получило распространение не только в неформальных кругах, при общении обычных пользователей Интернета, но и в официальных источниках информации.

Политики и маркетологи проявили интерес к троллингу, как к механизму воздействия на мнение отдельных индивидов и социальных групп. В современном обществе, когда большую часть информации человек получает из Интернета, прежние способы воздействия на выбор потребителей и избирателей оказываются несостоятельными. Это дало толчок к появлению политического и коммерческого троллинга. В сети всё чаще встречаются объявления о вакансиях троллей, при этом сфера их деятельности крайне многообразна: от медицинских препаратов до политических агитаций.

Технология троллинга сводится к следующему: от тролля требуется оставлять комментарии на определённых ресурсах специфической направленности (эти ресурсы чаще всего определяются заказчиком), ввязываться в различные дискуссии либо, защищая определённый продукт (личность), либо наоборот, очерняя его в глазах собеседников. Интересен тот факт, что помимо профессиональных троллей нередко нанимают троллей - «волонтёров», которые комментируют определённые сообщения бесплатно, поддерживая определённую идею.

Коммерческий троллинг как технология распространён несколько больше, чем политический, так как у него имеются конкретные заказчики, готовые хорошо его оплачивать. В данном случае тролль выступает бренд-менеджером, но со знаком минус. Он рекламирует какую-либо компанию, а уничтожает конкурентов, всячески их критикуя. На такую работу берут не сразу. Как рассказал один из пользователей сети Интернет: «Первое, что делает коммерческий тролль, – месяц изучает продвигаемый товар и товары конкурентов. На предмет изъянов, которые он будет троллить. Материалы дают, но признаком квалификации считается их самостоятельное нахождение. Изучаются также материалы по психологии, управлению людьми и даже гипнозу. Устраивается экзамен. Пересдач нет: просто берут или не берут. Работа состоит в написании коротких текстов-постов. Сначала надо показать эрудицию, чтобы начали прислушиваться. Затем потихоньку переходим к троллингу. Продвигается мысль, что марка заказчика – это ого-го-го, а все остальные ей и в подметки не годятся. Потому что... и тут нужно бить по изъянам конкурентов [3]».

На том же принципе основан и политический троллинг, который партии заказывают до выборов. Но здесь уже критикуется не товар, а политические лозунги и программы.

В США был проведён эксперимент, который доказал, что тролли способны оказывать негативное влияние и на науку и научные открытия, влияя на отношение людей к этим открытиям. В эксперименте приняли участие 2338 американцев. Организаторы эксперимента специально помещали комментарии с негативными отзывами к статьям о нанотехнологиях. В ходе эксперимента было выяснено, что такие комментарии приводят к более негативному восприятию научных феноменов и связанных с ними рисков. Это связано с тем, что при столкновении с чем-то неизвестным и новым люди склонны судить об этом с точки зрения существующих ценностей и общественных и религиозных норм, а стало быть, оценка других людей становится для них крайне важна [1].

Так троллинг из любительского перешёл в профессиональный, став одной из социальных технологий, которая, несмотря на свой негативный характер, нередко используется. В противовес троллингу флешмоб выступает скорее как позитивная сила. С его помощью нередко закрепляются позитивные социальные нормы, помимо рекламных целей он нередко преследует образовательные цели.

Первое упоминание флешмоба в академической литературе произошло в 2002 году в книге Г. Рейнгольда «Умная толпа: новая социальная революция». Считается, что именно эта книга спровоцировала массовое распространение флешмобов, в то время как до написания этой книги флешмобы происходили крайне редко. Флешмоб – это представление, рассчитанное на случайных зрителей, совершаемое незнакомыми друг с другом людьми, заранее договорившимися о его проведении [5].

Основным средством связи для «моберов» - участников флешмоба, - служит Интернет. Технология проведения флешмоба заключается в следующем: в сети Интернет выкладывается предложение о проведении конкретной акции, если предложение поддерживается пользователями, разрабатывается сценарий. Далее участники договариваются о времени и месте (если их изначально не указал организатор). В назначенное время в определённом месте собираются люди – участники флешмоба, они не должны быть знакомы друг с другом и не должны привлекать к себе внимание. По сигналу организатора «моберы» совершают определённые действия, согласно сценарию, а по завершению расходятся в разные стороны. При этом важно не отвечать на расспросы прохожих о том, что здесь происходит.

Изначально, флешмобы являлись по большей части развлекательными акциями, направленными на самовыражение их участников, позднее эта социальная технология была замечена маркетологами и политтехнологами, которые стали использовать её для рекламных целей, либо для пропаганды определённых ценностей.

Так, одним из ярких флешмобов компании Coca-Cola является мероприятие по передаче олимпийской эстафеты городу Сочи, проведённое в августе 2012 года. В начале мероприятия на одной из площадей в городе Сочи появился лондонский автобус, зазвучала музыка и 500 человек начали танцевать. Следующим шагом организаторов было превращение лета в «зиму»: белые ленты, имитирующие снег, люди, одетые как участники зимних олимпийских игр, сноуборды, коньки, лыжи. При этом на многих участниках были футболки с эмблемой Coca-Cola, а также в конце акции в небо были выпущены красные шарики, также с эмблемой компании [2].

Также флешмобы всё чаще устраиваются для привлечения к определённым социальным проблемам: семейные ценности, больные дети, безразличие к окружающим. Все эти флешмобы объединяет одна общая черта: нестандартная

постановка проблемы, привлечение внимания к сложившейся ситуации любыми способами.

Троллинг и флешмобы со временем получают всё большее распространение, они используются не только простыми пользователями Интернета для самовыражения, но и политиками и маркетологами для изменения мнения людей о каком-либо товаре, человеке, событии, проблеме. Различие этих социальных технологий в том, что флешмоб представляет собой более конструктивную силу, чем троллинг, и чаще несёт в себе пользу обществу. Эти технологии требуют более пристального внимания и изучения, так как они оказывают большое внимание на мнение людей и на настроения в обществе.

### **Библиографический список**

1. «Тролли»: засорители Интернета или профессиональные манипуляторы? [Электронный ресурс] //Sight. – URL : <http://supernovosty.com/>.
2. Coca-cola провела мероприятие по передаче олимпийской эстафеты городу Сочи. [Электронный ресурс] // Чемпионат. – URL : <http://www.championat.com/>.
3. Григорьева И., Чувеляев П. Долина троллей. В неё постепенно превращается российский Интернет. [Электронный ресурс] //Новая газета. – URL: <http://www.novayagazeta.ru/>.
4. Оганян, К. М. Социальные технологии [Электронный ресурс] : учебное пособие / К. М. Оганян. - СПб. : СПбГИЭУ, 2007. - 368 с. - URL: <http://znanium.com/>.
5. Романенко, С. В. О толпе, флешмобе и задачах социологии / С. В. Романенко // Вестник Одесского национального университета . – 11/2005 . – Том 10, Вип.11:Социология и политические науки . – С.80-87 .
6. Технологам социальной работы в различных сферах жизнедеятельности: Учеб. Пособие / Под ред. проф. П.Д. Павленка. – М.: ИНФРА-М, 2009.– 379 с.
7. Троллинг. [Электронный ресурс] // Википедия, свободная энциклопедия. – URL : [ru.wikipedia.org](http://ru.wikipedia.org).
8. Щербина, В. В. Социальные технологии: история появления термина, трансформация содержания, современное состояние / В. В. Щербина // Социологические исследования. - 2014. - № 7. - С. 113-124.

***Белоусов Д.В., студент, Осенева О.В., канд. экон. наук***

*Воронежский государственный университет инженерных технологий, г. Воронеж*

### **ИННОВАЦИИ В ЭКОНОМИКЕ И ИХ РОЛЬ В РАЗВИТИИ МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА**

*На данный момент инновации играют большую роль в развитии государства, в жизни общества и человека. Внедрение инноваций помогает повысить конкурентоспособность экономики, тем самым укрепить положение на мировой арене, для чего необходима конструктивная внутренняя политика и активное международное сотрудничество.*

В настоящее время международное сотрудничество в области науки, инноваций и высоких технологий неуклонно растёт. В современном мире глобальной конкуренции и большого рассредоточения ресурсов по территории, разным регионам и странам способствует формированию крупных инновационных проектов и

продвижению их на мировой рынок, что осуществимо в большинстве случаев транснациональным компаниям.

Развитие международного сотрудничества в сфере инноваций является одной из основных задач. При этом необходимо изучать изменения в инновационной политике наиболее развитых стран и использовать удачные нововведения для внедрения в экономику нашей страны. Инновации играют большую роль в развитии экономики т.к. представляют собой внедрение всего нового, более прогрессивного, обеспечивающего экономический рост и как следствие, являются главным фактором, обеспечивающим прогрессивное развитие экономики.

Для того чтобы внедрить инновации в экономику, необходимо их тщательно изучить. «Инновация – введенный в употребление новый или значительно улучшенный продукт (товар, услуга) или процесс, новый метод продаж или новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или во внешних связях» [5].

Многие экономисты изучают связь инноваций и экономического развития. Есть множество теорий доказывающих первостепенную роль инноваций в развитии экономики. В частности, Шумпетер считал, что инновационная деятельность есть главная причина периодических подъёмов, революционизирующих экономический организм.

Современная теория инновационного развития экономики опирается на теорию длинных волн Кондратьева. Проанализировав экономические статистические данные таких стран, как США, Германия, Великобритания и Франция за период с конца XVIII века по 20-е годы XX века, Н. Кондратьев пришёл к выводу, что развитие экономики подчинено законам цикличности. Эмпирическим путём он установил наличие коротких и длинных волн капиталистического производства. В частности, в рамках исследованного им периода, он выявил три длинных цикла примерно в полвека каждый (рис.1) [3]. Согласно теории Кондратьева, подъёму в экономике способствуют инновационные проекты в ней.

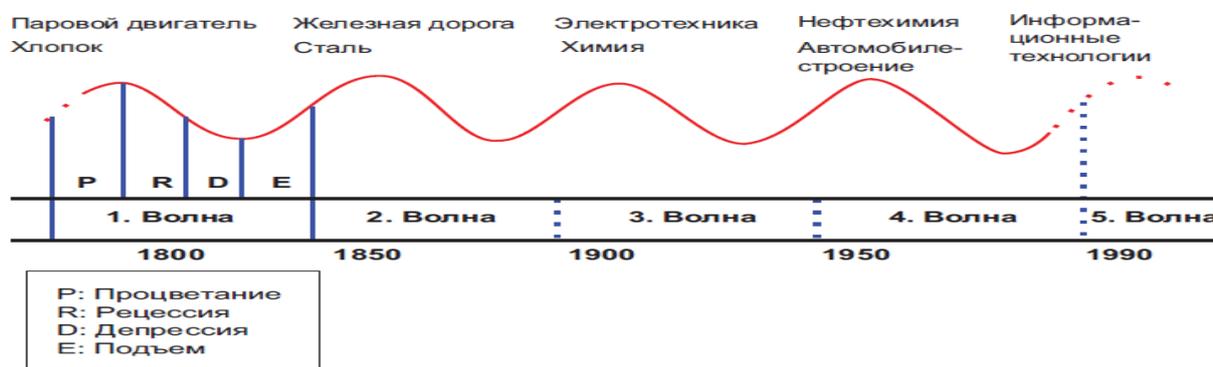


Рис. 1. Длинные волны экономического развития по Кондратьеву

За счёт внедрения инноваций в экономику меняется её структура, т.к. освобождается часть ресурсов и осуществляется рост эффективности их использования. Благодаря внедрению инноваций развиваются технологии управления экономикой; возникают новые отрасли в экономике, которые решают проблему занятости населения той или иной страны; повышается уровень медицинского обслуживания людей; образование становится более развитым и доступным;

снижается губительное воздействие на окружающую среду, путём уменьшения выбросов парниковых газов и прочих отходов.

На сегодняшний день инновации в российской экономике находятся на начальном этапе своего развития. Правительство РФ делает всё возможное для создания инновационной экономики.

В интересах российских компаний и регионов Минэкономразвития России совместно с торговыми представительствами Российской Федерации в иностранных государствах организует для них бизнес-миссии за рубеж с целью инициирования внешнеэкономических сделок, направленных на продвижение российского экспорта машин, оборудования, транспортных средств, и другой, в первую очередь, высокотехнологичной продукции и услуг на зарубежные рынки, и привлечения инвестиций и технологий в экономику Российской Федерации [1].

Разработана стратегия инновационного развития РФ на период до 2020 года. Стратегия утверждена распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р. В Стратегии определены 3 ключевых приоритета инновационного развития:

1. Развитие кадрового потенциала инновационной экономики в широком смысле.
2. Значительное повышение инновационной активности бизнеса.
3. Продвижение инноваций в государственном секторе [2].

Несмотря на все меры поддержки развития инновации в России, их распространение в экономике не так велико, как в передовых странах мира. Поэтому РФ интенсивно расширяет международное сотрудничество в сфере инноваций, так как активное международное сотрудничество приносит большой вклад в инновационное развитие экономики. Привлечение инвестиций в инновационные проекты; создание транснациональных компаний, которые способны продвинуть на рынок инновационный продукт; перенос на отечественную экономику удачных практик в области инновационного развития экономики с некоторой коррекцией под национальные условия.

В сфере инноваций Россия активно сотрудничает с Китаем. Наши государства всё сильнее развивают сотрудничество в реализации совместных проектов, в инвестировании инноваций и высоких технологий. РФ очень заинтересована в китайских инвестициях в свои инвестиционные проекты. На данный момент РФ и Китай реализуют совместные проекты в 40 областях, суммарный объем инвестиций в них превышает 20 млрд долл. Взаимный интерес представляют сотрудничество по системам ГЛОНАСС и "Бэйдоу", космические проекты [4]. В том числе были подписаны соглашения о сотрудничестве в инновационной сфере между Россией и Китаем в ходе Международного инновационного Форума «Пуцзян», в числе которых контракт НИИ «ГЕОТЕХ» на поставку в КНР геофизического оборудования и ряд соглашений ЦНИИ «Прометей» с китайскими партнерами о совместных исследованиях и создании конструкционных материалов и сплавов [6].

Сотрудничество в сфере инноваций и высоких технологий ведётся и на площадках следующих экономических объединений: БРИКС, АТЭС, ОЭСР. Примером этого служит подписание в Форталезе (Бразилия) государственными банками стран БРИКС соглашения о сотрудничестве в сфере инноваций. Оно предполагает участие банков развития в поддержании сотрудничества между нашими странами в сфере инноваций. Особое внимание будет уделяться поддержке малого и среднего бизнеса, который работает в этой сфере. Кроме того, сотрудничество будет

способствовать устойчивому росту и притоку инвестиций в инфраструктурные сектора экономики, энергоэффективное и высокотехнологичное производство [4].

Из выше сказанного следует отметить, что сотрудничество РФ с развитыми странами способствует развитию инновационной экономики страны, при этом экономика, построенная на инновациях и высоких технологиях, может является конкурентоспособной в современном мире.

### **Библиографический список**

1. Бизнес-миссии [Электронный ресурс]: - Режим доступа: [http://innovation.gov.ru/taxonomy/term/1136\\_-](http://innovation.gov.ru/taxonomy/term/1136_-) 10.01.2015 г.
2. Инновационная Россия 2020 [Электронный ресурс]: Инновационная политика.- Режим доступа: [http://innovation.gov.ru/taxonomy/term/586\\_-](http://innovation.gov.ru/taxonomy/term/586_-) 10.01.2015 г.
3. Мутанов, Г. М. Инновации: создание и развитие [Текст]/ Г. М. Мутанов - Алматы.: издательство: КазНУ им. аль-Фараби, 2012г.- 224с. ISBN 978-601-247-402-2.
4. Носков, Евгений. Подарок из Азии. [Электронный ресурс] / Носков, Евгений "Российская Бизнес-газета" - Инновации №966 (37) от 23.09.2014. – Режим доступа: <http://www.rg.ru/2014/09/23/sotrudnichestvo.html> - 20.12.2014г.
5. О науке и государственной научно-технической политике [Текст] : федер. закон от 21 июля 2011 N 254-ФЗ// Рос. газета. – 2011.
6. Россия и Китай подписали семь соглашений о сотрудничестве в инновационной сфере, сайт Минобрнауки.рф [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://xn-80abucjiibhv9a.xn-p1ai/%D0%BD%D0%BE%D0%B2%D0%BE%D1%81%D1%82%D0%B8/4562/%D0%BF%D0%B5%D1%87%D0%B0%D1%82%D1%8C> - 26.12.2014г.

**Бизяева С.С., студентка 3 курса,  
научный руководитель Садуов А.Ж., д.э.н., профессор**  
*Карагандинский государственный университет имени академика Е.А. Букетова,  
г. Караганда*

### **ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ СЕРВИСНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*В данной статье рассматриваются теоретические аспекты, касающиеся сервисной деятельности. Показаны функции менеджмента в социокультурной сфере. Выявлены актуальные проблемы сферы услуг, а также определена роль сервиса в экономическом развитии страны.*

Один из наиболее распространенных видов деятельности в современной жизни – это оказание услуг. В течение последнего десятилетия в Казахстане неуклонно растет спрос на специальности, связанные с сервисом. Сервис – это особый вид человеческой деятельности, который направлен на удовлетворение потребностей клиента путем оказания услуг.

В настоящее время научный анализ сервисной деятельности, так же как и любое другое научное направление, имеет разные уровни и компоненты рассмотрения своего предмета. На эмпирическом уровне анализа осуществляется сбор данных о сервисной деятельности – определяется ее природа, описываются характеризующие ее факты, процессы, устанавливаются границы и составные части и т.п.

Более сложный анализ осуществляется на следующем уровне познания, который связан с формированием обобщающих теоретических представлений о сервисной деятельности. Осмыслению подвергаются причинно-следственные связи между разными ее частями, более глубоко изучается структура, важнейшие направления и разновидности.

Общетеоретический анализ - наиболее высокий уровень осмысления сервисной деятельности как целостного феномена общества. В этом случае отрабатываются теории, рассматривающие сервисную деятельность как явление хозяйства, социальных отношений, духовной активности, а также устанавливаются закономерности ее исторического развития, изучается характер ее трансформации под влиянием внешних изменений. Осознание теоретических аспектов такого уровня осмысления позволяет выработать методологию анализа сервиса.

Под методологией анализа сервисной деятельности понимается система общетеоретических представлений, познавательных принципов, положенных в исследование ее сущности, закономерностей ее исторической эволюции, а также места в общественном производстве, в социальной структуре и культурной практике [1].

Во многих социальных и гуманитарных науках существует прикладной уровень анализа, предполагающий использование полученных научных результатов в практической деятельности. В науке о сервисной деятельности прикладной уровень приобретает огромную важность, поскольку вопрос о совершенствовании сервиса весьма актуален для работников этой сферы, органов государственной власти, для многочисленного контингента потребителей.

Труд в сфере услуг во многом приобретает иной характер. Здесь работник имеет дело, прежде всего, с человеком, его потребностями и желаниями. Хотя услуга также осуществляет конструктивные изменения в окружающем мире, в облике человека или в его сознании, но эти изменения не приобретают столь ярко выраженного предметно-вещного характера.

Итак, сложный характер сервисной деятельности обуславливает специфику управления предприятием сферы услуг. Давно было установлено, что труд в сфере сервиса во многом отличается от труда в промышленном или сельскохозяйственном производстве. Но сам по себе характер сервисного труда долгое время оставался неочевидным для исследователей. Понадобилось немало времени, чтобы установить его многоплановый характер, а также место и роль не только в промышленном производстве, но и в воспроизводстве общественных связей, в культурной жизни людей.

Кроме того, в менеджменте выделяются такие блоки, как текущее и стратегическое управление, управление персоналом, финансовый, инвестиционный, инновационный, социальный менеджмент и др.

Менеджмент социально-культурного сервиса заключается в создании организационных и экономических условий для развития сферы услуг.

Существуют следующие методы социального управления:

- 1) организационно-административные, основанные на прямых директивных указаниях;
- 2) правовые, основанные на предписанных нормах законодательства;
- 3) экономические, обусловленные экономическими стимулами;
- 4) социальные и социально-психологические, применяемые с целью повышения социальной активности людей;

5) самоуправление и творческая самоорганизация как разновидность саморегулирования социальных отношений между двумя сторонами, участвующими в социальном взаимодействии.

Таким образом, многообразные методы социального управления оказываются важнейшим инструментом достижения целей развития любого сервисного предприятия или организации, который требует умелого использования в практике обслуживания потребителей.

Вместе с тем, управление сервисным предприятием рассматривается как многофункциональная активность, нацеленная на прогнозирование и планирование его деятельности, организацию и руководство персоналом, учет и анализ материально-финансовых ресурсов, всесторонний контроль [2].

Таким образом, значение невещественных ресурсов общества начинает рассматриваться как важнейший фактор оптимизации общественного и экономического развития в современной жизни.

Именно сервисная деятельность через многообразие своих типологических форм (образовательные услуги, производство и использование знаний, обмен информацией, культурное обслуживание и т.д.) является важнейшим фактором формирования невещественных ресурсов, «человеческого капитала» (включая «капитал интеллектуальный»).

Вместе с тем труд, связанный с услугами, приобретает свою рыночную цену. Доход от сферы услуг вносит свой вклад в развитие экономики страны. Сервисная деятельность это особый вид экономической активности.

Важной теоретической и практической проблемой анализа сервисной деятельности является вопрос структурирования сферы услуг, а также классификации услуг и сервисной деятельности.

Выработка классификационных критериев приобретает немаловажное значение, так как в разных странах сейчас действует множество трудно сопоставимых подходов к созданию классификационных схем, что крайне затрудняет анализ сервисной деятельности даже в одной стране.

В мировой практике изыскиваются способы преодоления сложностей, связанных с разночтением и несопоставимостью классификационных схем анализа, принятых в разных регионах и странах мира. Так, имеет место обращение к анализу услуг, которые в развитых странах учитываются статистическими органами, что позволяет использовать сопоставимые статданные относительно этих услуг для сравнительного изучения.

В современной практике сфера услуг выступает масштабной областью экономики и социальных взаимодействий, где контактируют граждане и коллективы, желающие удовлетворить свои многообразные запросы, и организаторы сервиса, направляющие свой труд на удовлетворение этих запросов.

В таком широком понимании сфера услуг рассматривается уже не как единая отрасль, но как масштабный сектор экономики, обладающий разветвленной и сложной структурой с подвижными границами. С точки зрения наличия коммерческих и некоммерческих начал данный сектор продолжает развиваться на смешанной основе, но с явной переакцентировкой этих начал в сторону усиления рыночных принципов и активизации бизнеса.

Таким образом, следует ожидать, что тенденции, усиливающие невещественные составляющие современного общества, связанные с культурой, профессиональным

мастерством, информацией, станут определять глобальные процессы и получат активное развитие в нашей стране.

### **Библиографический список:**

1. Аванесова Г.А. Сервисная деятельность: Историческая и современная практика, предпринимательство, менеджмент: Учебное пособие для студентов вузов, 2005 г.
2. Сфера услуг: Проблемы и перспективы развития / Под ред. акад. Ю.П. Свириденко: В 4 т. М., 2000.
3. Пикулин Д.П. Управление современными услугами: тенденции, опыт, стратегии, 2004 г.

***Боровкова Ю.Е., Лежнина М.Н. студенты НГТУ,  
(научный руководитель ст.преподаватель Грухин Ю.А.)***

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **КТО ОТВЕТСТВЕН ЗА ТРАВМАТИЗМ?**

*Люди в зимний период страдают от травм, переломов, ушибов. Нерадивые собственники не следят за надлежащим состоянием территории. В статье содержатся рекомендации, каким образом найти владельцев травмоопасных участков.*

С наступлением зимнего сезона травматизм на российских улицах значительно возрастает. Согласно данным портала Med-inform 15% заболеваемости с временной нетрудоспособностью и 20% инвалидности - приходится на случаи травм на улицах зимой. [1.] При падении людей на улицах переломы костей встречаются в 68-70 % случаев, ушибы и растяжения в 20-22 %, ранения мягких тканей в 4-6 %. Наибольший риск среди травм вызывает перелом позвоночника и шейки бедра. Главная причина травм – неудовлетворительное состояние тротуаров и дорог, плохое состояние уличных покрытий, гололед. На состояние травматизма влияет так же плохая организация уличного движения - узкие проезды с интенсивным движением, недостаточная освещенность тротуаров. Наиболее травмоопасными местами являются обледеневшие тротуары, ступеньки подъездов, магазинов, учреждений и подземных переходов. Значительную часть ушибов люди получают на остановках общественного транспорта. Согласно статистическим данным лечение переломов как верхних, так и нижних конечностей лечение занимает от 1.5 месяца до 1 года. [2] Хотя это звучит банально, но профилактикой уменьшения уличных повреждений может служить качественная работа ЖКХ, дворников и служб по уборке снега. Необходимо вовремя обрабатывать тротуары пескосоляной смесью, специальными реагентами, улучшить освещение улиц. Чаще всего жертвами переломов являются дамы в возрасте от 50 лет. Виной тому прекращение выработки эстрогенов, которые предотвращает вымывания кальция из костей женщин и приводит к остеопорозу.

По данным ВОЗ, остеопороз среди неинфекционных заболеваний занимает четвертое место после болезней сердечно-сосудистой системы, онкологии и сахарного диабета. Именно эта патология является основной причиной переломов шейки бедра, часто встречающихся у немолодых женщин. Переломы случаются даже

при небольшой травме, подъеме тяжестей. Одна из самых распространенных травм в зимний период-перелом шейки бедренной кости..Средняя стоимость её лечения в России составляет 120 тысяч рублей. Кроме того, длительный постельный режим приводит к катастрофическому ухудшению здоровья и в большинстве случаев заканчивается смертью от сердечной недостаточности, пневмонии, тромбоэмболии. [3] Согласно статье 1064 ГК РФ виновные в причинении вреда обязан выплатить пострадавшему денежную компенсацию. Если вы повредили ногу или руку на ступеньках магазина, учреждения, подземного перехода, вам необходимо вызвать скорую помощь и постараться найти свидетелей вашего падения. Врачи скорой помощи должны точно указать место, где вы получили повреждение. Виновными в данном случае будут собственники или арендаторы помещения. Не смотря на законные основания добиваются компенсации всего лишь двое из десяти получивших травму. [4]. В Российской Федерации формально принадлежность того или иного участка отражается в реестре ЕГРП, который содержит данные о правах на объекты недвижимого имущества. Однако, человеку, получившему травму затруднительно найти виновника. Не созданы электронные ресурсы, где в интерактивной форме были бы обозначены участки, принадлежащие конкретным лицам. Человек, зашедший в интернет, мог бы найти на «электронной карте» участок, где он пострадал.

Предлагаем внести изменения в главу 3 "Территориальное планирование" Градостроительного кодекса. И включить в содержание генерального плана муниципального района, городского округа и поселения пункт, в котором будет содержаться информация о составе территории, входящей в границы вышеупомянутых субъектов. Эта информация в обязательном порядке должна вноситься в Правила благоустройства конкретной территории. Обязать главного архитектора областей, краев, республик вносить периодические изменения, как в этот план, так и в Правила благоустройства. Каждый муниципальный район, городской округ, поселение на своих сайтах должны создавать интернет - приложения к Правилам благоустройства, на которых любой гражданин мог бы уточнить принадлежность той или иной территории конкретному собственнику.

### **Библиографический список**

1. Электронный-ресурс: [http://www.1tv.ru/sprojects\\_utro\\_video/si33/p85060/pg2/v82](http://www.1tv.ru/sprojects_utro_video/si33/p85060/pg2/v82).
2. Электронный-ресурс: <http://www.vesti.ru/doc.html?id=2419094&cid=17>.
3. Электронный-ресурс: [http://www.perelomchik.ru/index.php?p=statya&st=perelomih\\_u\\_detey](http://www.perelomchik.ru/index.php?p=statya&st=perelomih_u_detey).
4. Электронный-ресурс: <http://www.zakon-dlya-vseh.ru/1955>.

***Брызгунова Е.Ю., 4 курс***

*Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

### **МЕТОДЫ И КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ**

*В статье рассмотрены основные методик, позволяющие оценить уровень жизни населения, в частности индекс развития человеческого капитала*

Современные методы исследования качества жизни населения значительно различаются между собой по целям оценки и используемому инструментарию.

Исходя из сложности исследуемого объекта, касаясь методов оценки качества жизни населения, то можно утверждать, что здесь необходим не один, а целый комплекс методов исследования: статистических, социологических, экономико-математических [1].

На сегодняшний день наиболее перспективным методом при оценке качества жизни населения представляется социологический метод, позволяющий получить богатую информацию о социальной дифференциации качества жизни, о проблемах удовлетворения специфических потребностей различных групп и слоев населения. [2]

Социологические исследования являются в настоящее время тем методологическим инструментарием, который позволяет через частные мнения и суждения населения определить болевые точки в социальной инфраструктуре, наметить пути их преодоления [3].

Менее перспективным, но также востребованным в настоящее время, является статистический метод исследования. Предметом статистического метода является детальное изучение социально-демографических процессов. Экономическая статистика рассматривает экономические явления в тесной взаимосвязи с социальными процессами, и одни и те же показатели могут быть использованы для анализа как экономических, так и социальных аспектов. Например, показатели оплаты труда характеризуют, с одной стороны, затраты на производство (экономический фактор), а с другой - процесс распределения доходов (социальный фактор) [4].

Экономико-математический метод исследования заключается в построении модели (образа реального процесса или явления), т. е. возможности изучения реального процесса не непосредственно, а через рассмотрение подобного ему и более доступного. [5]

Итак, при оценке качества жизни одним методом не обойтись, поэтому используется несколько методов исследования. Данные методы позволяют получить богатую информацию о качестве жизни, о проблемах удовлетворения потребностей различных групп и слоев населения.

Одним из самых важных методов выступает индекс развития человеческого потенциала. Индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП) является экономическим индексом, применяемым для характеристики качества жизни в различных странах. В зависимости от значения ИРЧП страны принято классифицировать по уровню развития: высокий (0,8-1), средний (0,5-0,8) и низкий (0-0,5) уровень [6].

ИРЧП включает в себя три показателя: средняя продолжительность предстоящей жизни при рождении (СППЖР) - оценивает долголетие; уровень грамотности взрослого населения страны и совокупная доля учащихся; уровень жизни, оценённый через ВВП на душу населения [7].

Наряду с обобщающей оценкой качества жизни с помощью интегральных индикаторов частный подход направлен на более глубокую проработку отдельных составляющих качества и уровня жизни, таких как состояние здоровья, образования, жилищного обеспечения, сферы досуга и отдыха.

Таким образом, на показатель качества жизни влияет большое количество взаимосвязанных объективных и субъективных факторов, учет которых в расчетах очень сложен и вызывает затруднения при практическом применении. Точность

вычисления и математического обоснования интегрального индекса оценки качества жизни принципиально сложна, поэтому многие ученые полагают, что в практической работе он не нужен.

### **Библиографический список**

1. Korolyuk E.V. Use of dialectic method in economic studies // World Applied Sciences Journal. 2014. Т. 30. № 6. С. 747-750.
2. Понарина Н.Н. Глобализация и информационное общество // Общество: политика, экономика, право. 2012. № 1.
3. Атанова К.С. Оценка качества жизни Российской Федерации // Наука. - 2014. - № 5. С. 32-33.
4. Мезенцева Е.В. Методика сравнительной социально-экономической оценки предпринимательства на субфедеральном уровне // Научно-методический электронный журнал «Концепт», 2012. – №.9. – С. 49-53 // <http://www.covenok.ru/koncept> (28.09.2012).- 2012.
5. Андреева О.Н. Способы оценки уровня и качества жизни населения // Ойкумена. Регионоведческие исследования. – 2013. - № 2. – С. 112-120.
6. Окрепилова И.Г. Управление качеством жизни: Учебное пособие. - СПб, Изд. СПбГУЭФ, 2011.– 104 с.
7. Молчан А.С., Ануфриева А.П. Инновационный потенциал региональной экономической системы: условия формирования и факторы развития // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 4-2. – С. 880-883.

***Васильева Г.А., студент 4 курса ФМА НГТУ  
(научный руководитель к.э.н., доцент Троянова Е.Н.)***

*Новосибирский государственный технический университет, н. Новосибирск*

### **ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГЕТИКИ РОССИИ**

*В статье рассмотрены основные проблемы, предпосылки развития альтернативных источников энергии, представлены источники сырья по видам и географическому расположению. Также проведен анализ возможностей развития биоэнергетики в России. Представлены практические примеры технических разработок в области биоэнергетики в Сибирском регионе.*

По оценкам экспертов департамента энергетики США, из 12 трлн. ватт (ТВт), необходимых для удовлетворения нынешних энергетических потребностей планеты, примерно 37% обеспечивает нефть, 21% - уголь, 25 % - газ, 9 % - ядерное топливо.

И лишь оставшиеся 8% энергии производятся из альтернативных источников, включая биотопливо, ветер, солнечную и геотермальную энергию.

Сегодня в России наблюдается невиданный рост стоимости электроэнергии, потребляемой населением. Кроме ежегодного «планового» повышения её цены на 10 – 15 %, введена плата за электропотребление общедомовых приборов (Интернет-провайдеров, домофонов и кабельных сетей, юридических лиц).

В этой связи встает вопрос о том, не лучше ли переходить на электроснабжение от возобновляемых источников энергии (ВИЭ), по крайней мере, в пригородах.

Исследования, касающиеся альтернативной энергетики, сейчас ведутся практически во всех развитых государствах, однако наиболее остро вопрос использования возобновляемых источников энергии стоит перед развивающимися странами, которым пока приходится импортировать необходимые технологии и оборудование. Но в будущем развивающимся странам придется самостоятельно наращивать потенциал в области исследования, развития и применения инновационных энергетических технологий.

Многие страны уже активно используют возможности альтернативной энергетики. Более того, некоторые просто вынуждены это делать. Например, на Кипре чуть ли не основным источником энергии является солнце. Согласно законам страны все новые постройки на острове должны оснащаться солнечными коллекторами. Коллекторы-водонагреватели устанавливаются на крышах домов под определенным углом к горизонту, обеспечивая нагрев теплоносителя на 40–50 градусов. Такими устройствами оснащены 15 % квартир и 90 % частных домов острова. Помимо Кипра наибольшее количество солнечных коллекторов на душу населения установлено в Израиле, кроме того, они широко используются в США и Японии.

У России есть все шансы стать лидером альтернативной энергетики. Дело в том, что в каждом регионе нашей страны имеется по крайней мере один возобновляемый источник природной энергии. Другое дело, что природная энергетика – это все-таки дело будущего. Ее развитие требует немалых усилий как в сфере законодательства, так и в области поддержки новых технологий. Поэтому для запуска долгосрочных проектов по исследованию и созданию технологий необходима поддержка таких крупных международных организаций как ЮНИДО.

В 2009 года правительством РФ было издано распоряжение, утверждающее основные направления государственной политики в развитии возобновляемых источников энергии до 2020 года. Сейчас их доля в топливном балансе России ничтожно мала. Принятое распоряжение правительства предполагает ее увеличение в 2015 году до 2,5 %, в 2020 м – до 4,5 %.

Документ предусматривает комплекс стимулирующих мероприятий, таких как привлечение внебюджетных инвестиций для сооружения электростанций на основе возобновляемых источников энергии, содействие развитию малых предприятий, функционирующих в этой сфере. Кроме того, предполагается обязать участников рынка приобретать заданные объемы электроэнергии, полученной из возобновляемых источников, использовать механизмы дополнительной поддержки из государственного бюджета РФ. Как эти инициативы будут работать на практике, сказать пока сложно.

Сейчас в России совокупная мощность генерирующих установок и электростанций, использующих возобновляемую энергию (без учета гидроэлектростанций мощностью свыше 25 МВт) не превышает 2200 МВт. Ежегодно ими вырабатывается не более 8,5 миллиарда кВт•ч электроэнергии, что составляет менее 1 % от общего объема производства.

По оценкам экспертов, наиболее перспективным направлением является развитие биоэнергетики. Сегодня в мире из биомассы получают около 70 % всей энергии, вырабатываемой из возобновляемых источников. Однако в последние годы развитие отрасли замедлилось в связи с тем, что производство биотоплива из сельхозсырья вызвало глобальный рост цен на продовольствие. Более надежной и эффективной сырьевой базой для биоэнергетики может стать лесопромышленный комплекс.



### Источники сырья для биоэнергетики России

К 2015 году Россия может производить до 3–5 % всей энергии из возобновляемых ресурсов, однако пока неясно, какую часть в этой доле будет составлять энергия биомассы – отходов лесного и деревообрабатывающего производства, животноводства, бытовых отходов.

По мнению экспертов одним из главных направлений биоэнергетики в России должна быть утилизация древесных отходов. Россия могла бы использовать опыт Швеции, где потребности теплоснабжения на 80 % удовлетворяются за счет этого вида биомассы.

Также не меньший интерес представляет и утилизация отходов сельского хозяйства, которых в России ежегодно накапливается 700 миллионов тонн.

Среди многих культур по энергетической ценности на первом месте стоит рапс, посевные площади под который должны возрасти с 800000 до 2 миллионов гектаров. В 2013 году в Казани сдан завод по переработке 300 тысяч тонн рапса, такой же завод возводится в Липецкой области. Всего планируется построить 22–25 перерабатывающих предприятий.

Как видно, возможности для развития биоэнергетики немалые. Уже сейчас ощущается необходимость в законе, который бы регулировал дальнейшее поступательное развитие. Сейчас Минсельхозом объявлен конкурс по его разработке.

Анализ возможностей развития биоэнергетики в России представлены в таблице.

### Анализ возможностей развития биоэнергетики в России

Сильные стороны биоэнергетики	Возможности биоэнергетики
Налоговые льготы	Использование отходов лесопиления
Государственная поддержка	Утилизация отходов с/х.
Актуальность для АПК	Сокращение выбросов парниковых газов
Наличие технологической базы	Создание новых рабочих мест
Наличие квалифицированных кадров	Развитие смежных отраслей
<b>Слабые стороны биоэнергетики</b>	<b>Угрозы биоэнергетике во внешней среде</b>
Нет спроса на биотопливо на российском рынке	Другие виды возобновляемых источников энергии
Проблемы с ростом цен на продовольствие	Экономическая нестабильность

Если говорить о сибирском регионе, то рынок альтернативных источников энергии в Сибири развит слабо. На рынке присутствует небольшое количество фирм, которые не ставят акцент на определенном виде источника альтернативной энергии, а занимаются установкой оборудования разных видов альтернативной энергетики.

Наиболее перспективными в Сибири считаются рынки солнечных батарей и ветряных мельниц. В Республике Алтай реализован первый в России проект использования гибридной солнечной установки, имеющей огромный потенциал, – абсолютно прозрачный, контролируемый механизм подвоза и расхода дизеля, приносящий региональному бюджету экономию примерно в 1 млн. 800 тыс. рублей в год.

Солнечные батареи не имеют частей, подверженных механическому износу, поэтому они долговечны (срок эксплуатации более 20 лет).

В Сибири можно купить солнечную батарею мощностью 1 кВт, которая за год выработает 800 кВт\*ч, на юге Сибири такая батарея может выработать до 1500 кВт\*ч за год. Окупиться такая батарея может в течении 2 лет.

Всё это позволяет предположить, что рынок солнечных батарей в Сибири имеет большие перспективы развития.

***Вдович А.В., магистрант***

*Армавирский институт социального образования (филиал) РГСУ*

## **ОЦЕНКА КАЧЕСТВА КРЕДИТОВ В АСПЕКТЕ БАНКОВСКОГО РИСКА**

*Внезапно возрастающий финансовый риск требует применения рейтинговых оценок качества банковских активов. Способность управлять риском зависит от компетентности банковских специалистов, последовательности кредитной политики банка.*

Поиск оптимального для данного периода времени соотношения надёжности и доходности деятельности банка всегда остаётся важнейшей задачей управления деятельностью этого участника финансового рынка. Высокая взаимозависимость субъектов мирового рынка финансовых активов порождает неожиданные волны рисков, которые могут привести к различным формам экономической турбулентности.

Управление кредитным риском требует от банкира постоянного контроля структуры портфеля кредитов и их качественной структуры. В пределах дилеммы «доходность – риск» банкир вынужден ограничить норму прибыли, страхуя себя от чрезмерного риска.

Очевидно, что процесс управления кредитным риском не заканчивается принятием решения о выборе варианта инвестиционного портфеля. Склонность кредитного риска к изменениям диктует задачу обязательного контроля его динамики для своевременной административной реакции в случае внезапных отклонений фактической угрозы риска от запланированного его размера. Детерминированное соотношение между источником риска и его значительными последствиями не всегда очевидно, потому что они распределены в структуре системы рисков банка в форме плавных отклонений от линейных траекторий своих характеристик [1].

В отношениях кредита это важно, поскольку заемщики при заключении контракта берут обязательство соблюдать дисциплину кредита.

Заемщики обычно стремятся использовать кредиты эффективно обеспечить их своевременную выплату, систематически предоставлять банку бухгалтерские балансы и финансовую отчетность, которая позволяет проверять обеспечение кредита.

Если взять в качестве примера такую страну как США, то согласно Единой межведомственной системе назначения рейтинга деятельности банка, устанавливается балльная оценка, основанная на качестве портфеля активов американских банков, включая кредитный портфель. Возможные значения рейтинга представлены следующим образом: хороший уровень деятельности; удовлетворительный уровень деятельности; средний уровень деятельности; критический уровень деятельности; неудовлетворительный уровень деятельности [2].

Если рейтинг качества активов банка высокий, то имеется вероятность, что федеральные банковские агентства будут реже проверять данный банк. Контролеры обычно проверяют банковские кредиты, когда их размер превышает установленный минимальный уровень и иногда – слишком малые кредиты. Кредиты, которые возмещены в срок, но имеют некоторые недостатки (при их выдаче банк отступил от кредитной политики или не получал полный комплект документов от заемщика), могут быть охарактеризованы как критические кредиты. Кредиты, которые несут значительные недостатки или те, которые представляют опасность, по мнению контролера, в связи со значительной концентрацией доходов кредита в руках одного заемщика или в одном отделении, могут быть названы планируемо высокорисковыми кредитами. Такой кредитный план представляет собой уведомление менеджерам банка, о том, что этот кредит должен находиться под постоянным контролем, и должна производиться работа над уменьшением уровня риска банка, связанного с подобным кредитом. Если некоторые кредиты связаны с риском несвоевременной выплаты, эти кредиты принадлежат категории низкого качества.

Аналогичные кредиты подразделены на три группы:

- кредиты с повышенным риском, когда степень защиты банка недостаточна из-за низкого качества обеспечения или низкой возможности заемщика возместить ссуду;
- сомнительные кредиты, по которым высока вероятность потерь для банка;
- убыточные кредиты, которые рассматривают как кредиты, которые не могут быть возвращены.

Обычная процедура – это умножение общей суммы всех кредитов с повышенным риском на 0,20; суммы всех сомнительных кредитов – на 0,50; суммы всех убыточных кредитов – на 1,00 [3]. Эти полученные значения показателей в итоге сравнивают с размером запасов на покрытие возможных потерь по кредитам банка и размером акционерного капитала. Если взвешенная сумма всех низкокачественных кредитов слишком большая относительно запасов резервов на покрытие возможных потерь на кредитах и акционерном капитале, то требуется внесение изменений в кредитную политику и практику банка или увеличение соответствующих запасов финансовых ресурсов.

Естественно, качество кредитов и других активов банка – только один параметр деятельности банка. Балльные оценки также назначаются на основе параметров достаточности капитала банка, качества управления, уровня прибыли и ликвидности. Все пять показателей деятельности банка могут быть уменьшены до одного числового показателя, известного под названием рейтинг CAMEL.

Кредитный риск (риск подрядчика) представляет риск нарушения должником условий контракта или различного способа неплатежа по обязательствам. Такой риск возникает в тех сферах деятельности, где успех зависит от результатов работы заемщика, подрядчика или эмитента. Включение ограничений на предоставление кредитов банками «инсайдерам» и так называемых протекционистских кредитов вызвано тем, что решение по вопросу о выдаче ссуды крупным акционерам, директорам, самым высоким менеджерам и юридическим лицам и людям, связанным с ними прямо или косвенно, может показать не объективность, и целесообразность, а личный интерес банковских менеджеров, что чревато злоупотреблениями с опасными последствиями для банковского учреждения и его клиентов [4].

Отношение кредитов в России, предоставляемых одному или нескольким связанным акционерам, не должно превышать 20% капитала банка, и совокупный размер таких кредитов не должен превысить 50% капитала банка. Аналогичные пропорции целесообразно соблюдать при финансовых отношениях коммерческого банка с отдельным инсайдером или связанным с ним людьми [5].

Кредитная политика банка определена общими установками относительно операций с клиентами, которые должны быть тщательно проработаны и фиксированы в меморандуме о кредитной политике, и практическими действиями по её интерпретации персоналом банка и пониманием предусмотренных ею установок. Поэтому, в конечном счете, способность управлять риском зависит от компетентности управленческого звена банка и уровня квалификации его специалистов, организованных в структуру, которая занята выбором определенных проектов кредита и развитием условий кредитных договоров.

Стремление финансовых кругов развитых стран мира не допустить повторения кризиса в банковском секторе, аналогичного кризису 2008-2009 гг., обусловило регулярность тестирования коммерческих банков с целью выявления «слабых звеньев» данного сектора и своевременной их санации. В целом, кредитная политика банков должна быть, на наш взгляд, более осторожной и диверсифицированной, чем раньше. Фактор глобализации в условиях стремления к сохранению центров политической власти [6], усиливает влияние на деятельность банков политических рисков.

Банки работают в конкретных границах, определяемых совокупностью имеющихся в данный момент ресурсов и нормативами экономического регулирования центрального банка. Таким образом, коммерческий банк должен организовать и отладить свою кредитную политику. Кроме того, он должен быть в состоянии реагировать в срок на изменения кредитной политики государства и снизить возможный внутренний риск в организации процесса кредитования.

### **Библиографический список**

1. Тедеев А.А. Просроченная и проблемная задолженность. Профилактика возникновения: правовое регулирование и налогообложение / А. А. Тедеев. М.: Приор-издат, 2009. 224 с.
2. Бондарева Ю. Конкуренция на рынке банковских услуг. Мнение аналитиков МАП РФ / Ю. Бондарева, С. Шовиков, Р. Хаиров // Банковское дело. 2014. № 1. С. 9 -10.
3. Теоретические и практические аспекты оценки заемщика коммерческим банком // Деньги и кредит. 2014. № 7. С.11-16.

4. Мезенцева Е.В. Целевой подход к формированию устойчивого транспортно-логистического кластера // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. № 7. С. 270-272.

5. Тавасиев А.М. О видах кредитной деятельности банка / А.М. Тавасиев, А. Филиппов // Банковское дело. 2014. № 2. С. 16- 20.

6. Понарина Н.Н. Глобализация и тенденции децентрализации политической и экономической власти / Н.Н. Понарина // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2011. № 2-4. С. 29-33.

**Веремеенко Т.И., 3 курс,**

*Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

## **СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

*В статье рассмотрены основные формы поддержки малого и среднего бизнеса в Тихорецком районе, представлены статистические показатели и направления развития.*

В целях создания условий для развития субъектов малого и среднего бизнеса администрацией муниципального образования выполняется планомерная работа по расширению сферы деятельности малого бизнеса, созданию положительного имиджа предпринимательства [1].

Объем налоговых поступлений в консолидированный бюджет Краснодарского края от субъектов малого и среднего предпринимательства Тихорецкого района составил 180,7 млн. руб., что на 8,2% превышает аналогичный показатель прошлого года.

В 2014г предусмотрено финансирование программы за счет средств местного бюджета в сумме 1287,6 тыс. рублей, по следующим направлениям: субсидирование процентных ставок по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и лизинговым платежам субъектов малого и среднего предпринимательства (предусмотрено – 99,8 тыс. руб.); участие в краевых выставочно-ярмарочных мероприятиях, форумах, общероссийских и международных выставках, конкурсах, подготовка презентационных материалов (предусмотрено – 1089,8 тыс. руб.) [2].

Развитие, поддержка и обслуживание специализированных информационных ресурсов сети «Internet» (предусмотрено – 98,0 тыс. руб.) за счет средств из краевого бюджета в сумме 86,8 тыс. рублей, по следующему направлению: субсидирование процентных ставок по кредитам, полученным в российских кредитных организациях, и лизинговым платежам субъектов малого и среднего предпринимательства (в том числе производящих товары (работы, услуги), предназначенные для экспорта).

По состоянию на 1 января 2014г. финансирование мероприятий программы освоено в размере 100%. В рамках информационной поддержки, представителям среднего и малого бизнеса Тихорецкого района доведена информация о деятельности Гарантийного фонда Краснодарского края. Гарантийным фондом в 2013 году предоставлена поддержка 2 субъектам малого предпринимательства, осуществляющим деятельность на территории муниципального образования.

Предоставлено поручительств на сумму 2534,68 тыс. рублей, общая сумма кредитов привлеченных под поручительства Фонда составила 4000 тыс. рублей. Более 4 предпринимателей Тихорецкого района, в 2013 году стали претендентами на право заключения договора о предоставлении краевых бюджетных средств в форме субсидий для возмещения части затрат по направлению государственной поддержки: «Субсидирование части затрат субъектов малого предпринимательства на ранней стадии их деятельности в части приобретения основных фондов и нематериальных активов».

В рамках мероприятий по привлечению кредитных ресурсов в экономику муниципального образования регулярно проводится разъяснительная работа по вопросам применения различных кредитных продуктов с учетом индивидуальных потребностей и специфики деятельности малого бизнеса Тихорецкого района с целью пополнения оборотных средств, приобретения товарно-материальных ценностей, расширения сферы деятельности малых предприятий.

Субъектам малого и среднего бизнеса за отчетный период выдано кредитов на общую сумму 1896,5 млн руб., что составляет 21,6% от общего объема кредитных ресурсов (8766,1 млн руб.), привлеченных в экономику района и на 36,6% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Кредитно-сберегательными кооперативами, специализирующимися на кредитовании малых форм хозяйствования, за отчетный период выдано кредитов на общую сумму более 144,6 млн рублей, что составляет более 1,6% от общего объема кредитных ресурсов.

Доля объектов муниципального имущества, арендуемых субъектами малого и среднего предпринимательства в общем количестве объектов, включенных в перечни муниципального имущества, предназначенного для сдачи в аренду предпринимателям [3].

По состоянию на 1 октября 2014 года в перечень муниципального имущества муниципального образования, предназначенного для сдачи в аренду субъектам малого и среднего предпринимательства, включено 3 объекта общей площадью 185,3 кв. м., из которых 100 % объектов находится в аренде.

Кроме того, на территории трех поселений муниципального образования, так же созданы перечни муниципального имущества, предназначенного для сдачи в аренду субъектам малого и среднего предпринимательства, включено 3 объекта общей площадью 58,9 кв. м., из которых 100 % объектов находится в аренде.

Рекомендации направленные департаментом инвестиций и проектного сопровождения Краснодарского края по результатам работы муниципального образования по поддержке и развитию малого предпринимательства осуществлены с учетом опыта других регионов [4].

Для обеспечения в 2015 году, а также последующих годах участия муниципального образования в отборе муниципальных районов и городских округов на получение средств из краевого бюджета в рамках софинансирования муниципальных программ поддержки и развития малого и среднего предпринимательства принято постановление администрации муниципального образования «Об утверждении долгосрочной муниципальной целевой программы поддержки малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании на 2013-2015 годы».

## Библиографический список

1. Королюк Е.В. Интегрированные субъекты рынка как основа эффективного хозяйствования // Материалы V международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы развития социально-экономических систем в современном обществе». - Саратов, 2014. С. 63-67.

2. Мезенцева Е.В. Программно-целевой подход поддержки крестьянских фермерских хозяйств на региональном уровне // Материалы V международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы развития социально-экономических систем в современном обществе». - Саратов, 2014. С. 85-86.

3. Молчан А.С. Воспроизводство и капитализация экономического потенциала региональных социально-экономических систем: дис. на соискание ученой степени доктора экон. наук по спец. 08.00.05 Экономика и управление народным хозяйством. – Краснодар: Кубанский государственный технологический университет, 2012. – 359 с.

4. Белкина Е.Н., Рамзаева С.С. Развитие промышленного предпринимательства в Ставропольском крае // Региональная модель развития: Детерминанты экономики и маркетинга 2014. С. 62-68.

*Галкина Л.А., доцент*

*ФБОУ ВПО «Сибирский государственный университет водного транспорта»*

## СОСТОЯНИЕ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ ГОРОДА НОВОСИБИРСКА

Социально значимой отраслью экономики является жилищное строительство. Жилищный вопрос, объективно важный и традиционно неразрешенный в нашей стране, до сих пор не только не потерял своей остроты, но и стал еще более злободневным в связи с активным выбытием жилищного фонда. Социальный аспект данной отрасли выражается:

- в удовлетворении потребности населения в качественном, технологически и технически современном жилье;

- в увеличении занятости населения и улучшении его благосостояния, что позволяет снизить уровень безработицы и социальной напряженности в обществе.

Жилищный сектор является одной из немногих отраслей народного хозяйства, имеющих сильный мультипликативный эффект. Развитие этого сектора обуславливает подъем сопряженных с ним отраслей и производств: строительной, производства стройматериалов, деревообрабатывающей, производства товаров длительного потребления и т. д. При этом создаются новые рабочие места, целый слой работающих граждан получает возможность увеличить свои доходы, а, следовательно, и вкладывать свои сбережения в приобретение жилья. Поэтому данный сектор является не только «локомотивным», «тянущим» за собой развитие других сфер народного хозяйства, но и обладает свойством «самоподдержания». Как показал анализ, основным фактором, влияющим на объемы жилищного строительства, по-прежнему является уровень экономического развития региона.

По данным Росстата, в пересчете на единицы за 2014 год в России было сдано 1,3 млн отдельных жилых помещений, что на 18% превышает показатели 2013 года. Около 40% от введенного объема составляет жилье экономического класса [3]. Лидером 2014 года по количеству введенных квадратных метров стала Московская область, которая построила 7,5 млн кв. м жилья. Второе место занял Краснодарский

край с 4,3 млн кв. м жилой недвижимости, а третье досталось столице с 3,3 млн кв. м. За ними следуют Санкт-Петербург, Свердловская область и Республика Татарстан, объемы ввода жилья в которых значительно выросли [5].

При этом по количеству введенного жилья на душу населения лучшие показатели продемонстрировали Калининградская и Тюменская области - 1,7 кв. м на человека. Кроме того, в тройку лидеров вошла Московская область - 1,06 кв. м на человека [4].

Новосибирск является третьим городом после Москвы и Санкт-Петербурга по количеству проживающего населения, поэтому вопросам жилищного строительства уделяется особое внимание. В январе 2011 года была разработана и начала действовать долгосрочная целевая программа «Стимулирование развития жилищного строительства в Новосибирской области на 2011-2015 годы» [1]. Программа осуществляется в два этапа. Первый этап был осуществлен и пройден в 2011-2012 годах и второй этап рассчитан на период 2013-2015 года. Программа направлена на повышение доступности жилья для различных категорий граждан, проживающих на территории Новосибирской области, путем массового строительства жилья, в том числе жилья эконом класса.

Величина средств, направляемых из разных источников финансирования, на реализацию программы представлена в таблице 1

Таблица 1

**Прогнозные объемы финансирования программы в 2011-2015гг., млн руб.**

Источник финансирования	Показатель по годам					Итого
	2011	2012	2013	2014	2015	
Средства областного бюджета	1839,286	1284,409	1277,0	1340,85	1407,892	7149,437
Средства местного бюджета	14,463	12,631	11,842	21,961	22,579	83,476
Внебюджетные поступления, включая заемные	14375,000	16250,000	17875,000	19750,000	21500,000	89750,000
Средства Федерального бюджета	685,559	-	-	-	-	685,559
Всего:	16914,309	17547,04	19163,842	21112,811	22930,471	97668,472

Из таблицы видно, что наибольшая часть средств – это внебюджетные поступления, в основном это средства инвесторов, средства которых от общего объема финансирования составляют почти 92%, и средства областного бюджета, составляющие 7,3%. Из средств местного бюджета выделяется всего 0,1% и из средств федерального бюджета 0,6% от общего объема финансовых средств на строительство жилого фонда в Новосибирской области.

Основные целевые показатели реализации программы, выраженные в количественно измеримых показателях, представлены в таблице 2.

Согласно программы, предполагается увеличение объемов вводимого жилья, при этом увеличивается объем жилья эконом – класса, ввод жилья на душу населения и обеспеченность жильем в расчете на одного человека [1]. В 2013 году строители Новосибирской области ввели в эксплуатацию 1,7 млн кв. м жилья, на 9,6% больше,

чем в 2012 году. Этого оказалось достаточно, чтобы сохранить лидирующие позиции по вводу жилья в Сибирском федеральном округе.

Таблица 2

### Основные целевые показатели

Год	Годовой ввод жилья, тыс. кв.м			Количество граждан, улучшающих жилищные условия, чел. (семей)		Ввод жилья на душу населения, кв.м на человека	Обеспеченность населения жильем, кв.м общей площади на 1 человека
	всего:	мало-этажного	эконом-класса	всего	с привлечением ипотеки		
2011	1265	506	761,5	12178	8800	0,475	21,8
2012	1336	562,1	801,6	11436	9500	0,499	22,2
2013	1417	595,1	850,2	12555	10300	0,528	22,6
2014	1629	700,3	977,4	12794	10900	0,605	23,8
2015	1920	825,6	987,2	13999	11500	0,710	25,0
Итого:	7567	3189,1	4377,9	62962	51000	-	-

В пересчете на одного жителя в Новосибирской области введено 0,62 кв. м жилья. Результат более 1 млн кв. м жилья в год область удерживает начиная с 2006 года вот уже несколько лет. Из этого объема на долю малоэтажного строительства пришлось 544,3 тыс. кв. м - на 3,3% больше, чем в 2012 году, когда в области заработала программа стимулирования индивидуальных застройщиков, желающих самостоятельно обеспечить себя жильем. В рамках этой программы частники смогли получить на строительство субсидию в размере 400 тыс. рублей, для многодетных семей размер субсидии был увеличен еще на 50 тыс. рублей. Основным объемом жилья в прошлом 2014 году, как и раньше, Новосибирск обеспечил в размере – 1,179 млн. кв. м жилых площадей.

Значительная часть построенного в Новосибирске в 2014 году жилья - каркасные новостройки. Доля каркасных новостроек в общем объеме ввода жилья составила 29%, доля панельных домов в структуре ввода жилья 25%. Немного меньше 23% в общем объеме построено за год монолитных и сборно-монолитных домов, на кирпичные дома также приходится 23%. Из 20 848 построенных в за год квартир подавляющее большинство – 13110 – это однокомнатные и квартиры - студии, 5 052 двухкомнатных, 2 347 трехкомнатных и только 339 - четырехкомнатные. Дефицит участков для нового строительства заставляет застройщиков увеличивать этажность строящихся домов. Еще в 2010 году в городе было сдано только 7 домов высотностью более 20 этажей, в 2012 году их было уже 12, в числе сданных в 2013 году новостроек 18 имеют высотность выше 20 этажей [7].

С 2012 года в Новосибирске началась работа над реконструкцией городских кварталов, занятых под ветхим жильем. В 2013 году для расселения граждан из аварийного фонда в Новосибирской области приобретено более 1,7 тыс. квартир общей площадью 60,4 тыс. кв. м. Из ветхих домов переехали 4,4 тыс. человек. Общий объем направленных на эти цели средств превысил 2,4 млн. рублей. Из них 1,061 млрд рублей составили средства федерального Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства, более 644 млн. рублей выделил на переселение граждан областной бюджет, средства местных бюджетов составили 656,5 млн. рублей [8].

Из областного бюджета в соответствии с постановлением «Об оказании государственной поддержки гражданам, пострадавшим от действий недобросовестных застройщиков Новосибирской области» выплачиваются субсидии на оплату дополнительных расходов, необходимых для завершения строительства многоквартирных домов [2]. В 2013 году ее получили 73 человека.

В 2014 году, в Новосибирске удалось сдать в эксплуатацию 1, 343 млн квадратных метров жилья. Всего в Новосибирске построили 1394 объекта жилого назначения. Данные представлены в таблице 3

Таблица 3

#### Количество и структура введенного в эксплуатацию жилого фонда в 2014 году

Показатель	Ввод жилья в эксплуатацию			
	единиц	структура, %	тыс.кв.м	структура, %
Жилья всего: в том числе	1394	100	1343	100
Многоэтажное жилье	121	8,7	947	70,5
Малоэтажное жилье	19	1,4	18,5	1,4
Индивидуальное жилье	1254	89,9	377,5	28,1

Десятка застройщиков - лидеров по вводу общей площади жилых помещений по итогам 2014 года представлена в таблице 4

Таблица 4

#### Застройщики – лидеры по вводу общей площади жилых помещений по итогам 2014 года

Наименование организации	Ввод жилья, кв.м
1. СП ООО Сибкадемстрой	118 032
2. Концерн Сибирь	89 358
3. Энергомонтаж	68 912
4. Вира-Строй	62 482
5. Краснообск. Монтажспецстрой	48 940
6. Роснефтегазстрой-Академинвест	44 773
7. ДСК КПД-Газстрой	40 396
8. СК Вилюйская, АКД Мета, НИСК Метаприбор	35 233
9. Строительный трест № 43	34 766
10. Дирекция стройки	31 355

В номинации за наибольший объем квадратных метров, введенных за десятилетие, победителем оказалась Компания «Сибирь», на счету которой уже 1,5 миллиона кв.м сданного жилья в Новосибирске. Наиболее высокие результаты в 2014 году были получены в Октябрьском районе: 251 тыс.кв.кв.метров, что составляет 22% от ввода. Большой вклад в общий объем введенного жилья в этом районе внесли объекты жилого комплекса Европейский берег компании СП Сибкадемстрой.

Большой прирост новыми жилыми домами произошел на территории Кировского района (228,8 тыс.кв.кв.метров, 20% от ввода) и Центрального округа (199,3 тыс. кв.кв.метра, 18% от ввода). Растет объем жилищного строительства, вводимого на территориях комплексной застройки. В 2014 году объем

сданных в эксплуатацию многоэтажных жилых домов на комплексных площадках составил 619,3 тыс.кв.метров (79 домов). Годом ранее в рамках комплексного строительства было сдано 543,818 тыс.кв.метров (59 домов) [9].

В 2014 году стало больше монолитных и сборно-монолитных домов, также увеличилась доля кирпичного строительства.

Количество жилых зданий выше 20 этажей несущественно увеличилось. В уходящем году возведено 18 таких высоток. Особенно много высотных домов будет сдано в последующие годы: сейчас в стадии строительства находится 79 жилых домов с количеством этажей более 20.

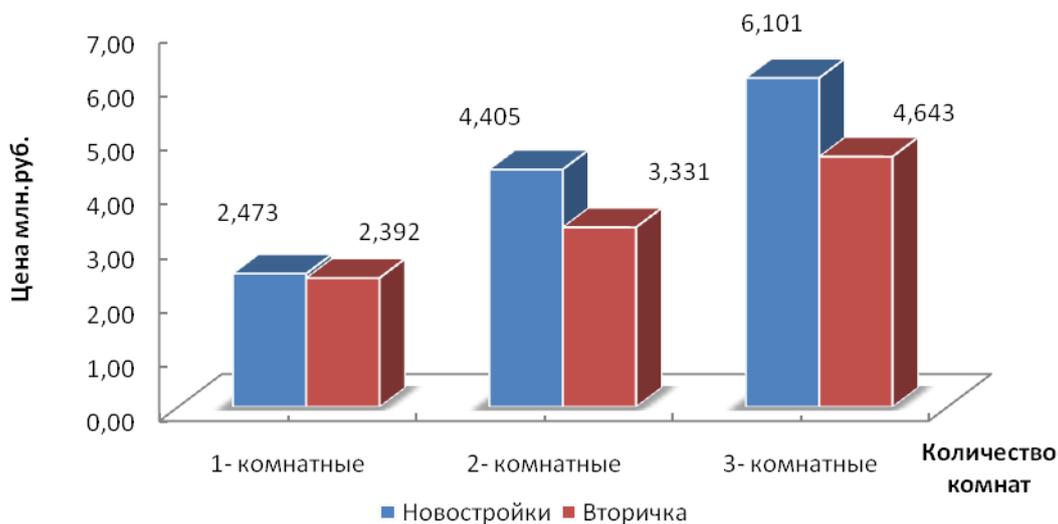
По-прежнему, больше половины введенного жилья составляют 1-комнатные квартиры и студии[8].. Структура жилья по количеству комнат представлена на рисунке 1.



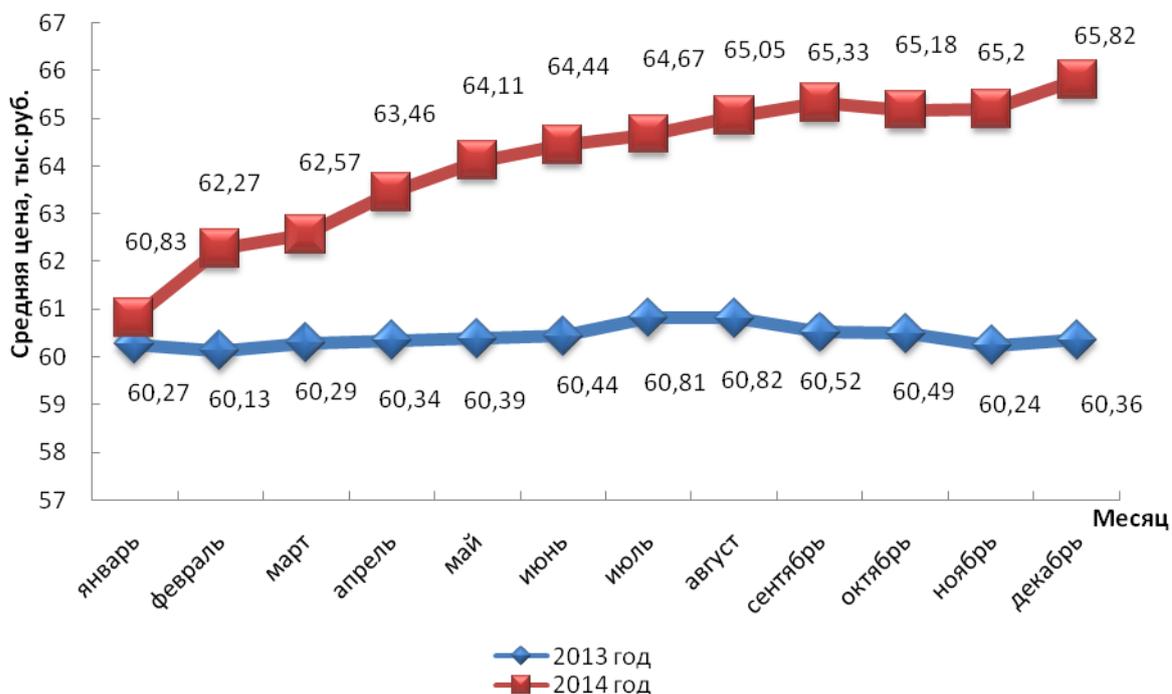
**Рис. 1. Структура жилья по количеству комнат**

В основном в Новосибирске строят жилье, рассчитанное на массовый спрос. Наблюдается растущий интерес к квартирам комфорт-класса и особенно к студиям небольших площадей, к проектам комплексной застройки, предполагающим развитую социальную инфраструктуру. Некоторые промзоны, подлежащие редевелопменту, находятся в центре города, вдоль реки Обь. Возводимые комплексы имеют уникальную архитектуру, смелые современные концепции: большие благоустроенные парки с велодорожками, озелененные кровли. Больше всего строится жилья в Октябрьском районе, где много свободных площадок, а также в Центральном и Кировском районах. В целом, по Новосибирску в 2014 году, средняя цена квартир в новостройках составила: за 1 комнатную квартиру – 2,5 млн руб., за 2 комнатную квартиру – 4,4 млн руб., за 3 комнатную квартиру – 6,1 млн руб.. Средняя стоимость квартир в Новосибирске представлена на рисунке 2.

Средняя цена на вторичном рынке в декабре также выросла на 0,9% и составила 66,4 тыс. руб. за кв. м. Эта цифра в основном изменилась за счет вымывания недорогих предложений во всех ценовых сегментах. В течение 2014 года средняя цена предложения на вторичном рынке жилья в Новосибирске выросла почти на 7% – годовая динамика более чем в два раза превышает прошлогоднюю цену. Средняя цена самого ликвидного типа квартир – однокомнатных – за год увеличилась на 9,65%. Двухкомнатные выросли в цене на 6,1%. Трехкомнатные подорожали за год на 7,05%. Средняя цена квадратного метра на вторичном рынке жилья в Новосибирске, тыс. руб. за 2014 год представлена на рисунке 3



**Рис. 2. Средняя стоимость квартир в Новосибирске, млн руб.**



**Рис. 3. Динамика цен на вторичном рынке жилья**

Самыми популярными квартирами на вторичном рынке в 2014 году были однокомнатные – такой являлась каждая вторая купленная квартира. Доля двухкомнатных квартир составила 33%, трехкомнатных – 15%.

Одной из тенденций жилищного строительства является предоставление субсидий разным категориям граждан. В Новосибирской области реализуется ряд жилищных программ, направленных на оказание помощи гражданам при покупке или строительстве жилья [1]. Информация о различных программах федеральной и региональной поддержки по категориям граждан, которым полагаются субсидии на приобретение или строительство жилья, представлена в таблице 5.

### Программы и условия предоставления субсидий

Название программы	Источник финансирования программы	Тип предлагаемого жилья	Размер субсидии, руб., %
Молодая семья	губернаторская	новостройки	300 000
Молодая семья	федеральная	любое жилье, строительство дома	30-35% от расчетной стоимости жилья
Многодетная семья (5 и более детей)	федеральная	жилье по социальному найму	-
Многодетная семья	федеральная	любое жилье, строительство дома, ремонт, ипотека	100 000
Семейный капитал на улучшение жилищных условий	региональная	любое жилье, строительство дома	100 000
Субсидии на строительство жилья в области	муниципальная	строительство жилого дома	400 000 (в два этапа по 200 000 рублей) +50 000 на третьего и последующих детей
Субсидии молодым учителям по ипотеке	муниципальная	ипотека на вторичное жилье или квартира в новостройке	20% от стоимости жилья
«Жилище» (для молодых ученых)	федеральная	любое жилье, строительство дома	сумма рассчитывается на дату выдачи сертификата
«Каинская заимка» (для молодых ученых)	региональная	строительства жилья в пос. Каинская заимка	1 122 000
Медицинским работникам, переехавшим в сельскую местность	федеральная	любое жилье, строительство дома, потребительские нужды	1000000
Выплаты бюджетным работникам	муниципальная	любое жилье, строительство дома	35% от расчетной стоимости жилья
Военная ипотека	федеральная	квартира	размер накопительного взноса устанавливается на каждый конкретный год
Поддержка обманутым дольщикам	региональная	завершение строительства	200 000

### Библиографический список

1. Долгосрочная целевая программа "Стимулирование развития жилищного строительства в Новосибирской области на 2011-2015 годы

2. «Об оказании государственной поддержки гражданам, пострадавшим от действий недобросовестных застройщиков Новосибирской области». постановление администрации Новосибирской области от 09.03.2010 № 80-па
3. Электронный ресурс: <http://www.gzkodeks.ru/fkodeks/chast21/gzkodeks-glava39.html>.
4. Электронный ресурс: <http://www.constitution.ru/10003000/10003000-4.htm>.
5. Электронный ресурс: NewDayNews.Ru: <http://www.urfo.org/ugra/524165.html>
6. Электронный ресурс <http://www.irm.ru/news/97201.html>
7. <http://realty.dmir.ru/novosibirsk/prices/ceny-na-kvartiry-v-novosibirske/>
8. <http://neagent.info/novosibirsk/statistic/prodazha/>
9. city:dzerzhinskiy;zheleznodorozhniy:zaelcovskiy:kalininskiy:kirovskiy:leninskiy:oktyabrskiy:pervomayskiy:sovetskiy:centra

**Гладких А.А. студент ЮФ НГТУ ,**  
**( научный руководитель ст.преподаватель Грухин Ю.А.)**  
*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **ДОПУСТИМОСТЬ НЕНОРМАТИВНОЙ ЛЕКСИКИ В ИСКУССТВЕ**

*В данной статье рассматривается проблема употребления ненормативной лексики в театре, кино, произведениях литературы. Приводятся аргументы допустимости употребления отдельных «крепких выражений» в исключительных случаях, согласно художественному замыслу.*

В словаре Ефремовой Т.Ф. мат определяется как грубая брань, сквернословие [1]. В нормативных же актах встречается такой термин как нецензурная брань.

При царе Алексее Михайловиче Романове услышать на улице мат было невозможно. Объяснялось это не столько уровнем культуры, скромностью и деликатностью наших предков, а скорее политикой, проводимой государством. По Соборному уложению употребление грубой брани жестоко каралось властью вплоть до смертной казни [2].

Во времена СССР и постсоветской России, использование русского мата в литературе и СМИ не допускалось и подвергалось цензуре. Однако, если в советское время слова и выражения цензурировались полностью таким образом, что исключалось даже их подразумевание, то в постсоветскую эпоху расхожей практикой стала замена всех или второй и последующих букв на звездочки и т. п. в письменном виде и т. н. «запикивание» в аудиовещании электронных СМИ.

В настоящее время употребление нецензурной брани в общественных местах классифицируется как мелкое хулиганство согласно статье 20.1 КоАП РФ и карается штрафом, либо административным арестом.

Право на свободу получения и распространения информации как средство получения сведений о происходящих событиях всегда находилось в сфере внимания общества. Это нашло свое отражение в законодательстве еще 1991 года, с принятием Закона РФ от 27 декабря 1991 г. № 2124-1 "О средствах массовой информации" (далее – Закон о СМИ), закрепившим запрет на ограничение поиска, получения, производства и распространения массовой информации, а также на установление цензуры (ст. 1, ст. 3 Закона о СМИ).

В то же время, неограниченное распространение информации часто противоречит другим правам и интересам человека таким, как неприкосновенность

частной жизни, защита от информации, причиняющей вред здоровью и развитию ребенка, защита нравственности и т. д. Осознав это, законодатель, начиная с 1995 года, начинает вносить поправки в закон «О СМИ». В основном это расширение каких-либо запретов на получение и распространение информации, в том числе содержащих ненормативную лексику. В качестве примера можно привести ФЗ от 05.04.2013 г. № 34 "О внесении изменений в статью 4 Закона Российской Федерации "О средствах массовой информации" и статью 13.21 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях", который закрепил критерии злоупотребления свободой слова (абз. 1 ст. 4 Закона о СМИ), включив в них использование СМИ для распространения материалов, содержащих нецензурную брань. Соответствующие поправки были также внесены в КоАП РФ: подобное правонарушение грозит штрафом с конфискацией предмета административного правонарушения.

Ранее ограничения на распространение содержащей нецензурную брань информации среди несовершеннолетних были установлены ФЗ от 29 декабря 2010 г. № 436-ФЗ "О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию", установившим основные меры по обеспечению информационной безопасности детей.

В соответствии с ч. 6 ст. 1 Федерального закона от 1 июня 2005 г. № 53-ФЗ "О государственном языке Российской Федерации", при использовании русского языка как государственного языка не допускается применение слов и выражений, не соответствующих нормам современного русского литературного языка.

С 1 июля 2014 года вступил в силу нашумевший Федеральный закон от 5.05.2014 № 101-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственном языке Российской Федерации» и отдельные законодательные акты Российской Федерации предусматривающем правовое регулирование в сфере использования русского языка.

Так, КоАП дополнен статьей предусматривающей штраф за публичное исполнение произведений литературы, искусства и народного творчества, которые содержат нецензурную брань (ст. 6.26 Кодекса).

Еще на стадии подготовки этого федерального закона, он был подвергнут критике со стороны журналистов, писателей, режиссеров и многих других деятелей искусства. После вступления в силу этого закона, известные российские режиссеры, в том числе Михалков, Бондарчук, Шахназаров обратились к премьер-министру Медведеву с просьбой внести поправки в этот закон.

В письме говорится: «Нецензурная брань сама по себе является частью нематериального культурного наследия и традиционно использовалась и используется в художественных произведениях в различных целях, к которым относятся правдивость изображения образов героев, усиление эмоциональной окраски происходящих на экране событий и т.д.» [3].

Полностью согласны с мнением видных деятелей искусства. Эти изменения в законе являются попыткой государства бороться за нравственность в обществе. Ведя такую борьбу, законодатель ограничивает художника в его творческом самовыражении. Не даёт возможности творцу реализовывать свои замыслы и обедняет восприятие художественных произведений взрослыми, совершеннолетними гражданами РФ. Безусловно, у автора должен быть внутренний цензор, который позволит не выходить за рамки при крайнем выражении всей глубины человеческих чувств.

На наш взгляд для решения данной проблемы будет достаточно возрастной маркировки 18+, как, на самой книжной, либо журнальной продукции, так и на афишах рекламирующие спектакли, концерты, кинофильмы и иные публичные действия. Совершеннолетний гражданин сам волен решать идти ему на мероприятие, где можно услышать нецензурную лексику, либо нет.

### **Библиографический список**

1. Ефремова Т. Ф. Новый словарь русского языка. Толково-словообразовательный. – М.: Русский язык, 2000.
2. М.Н.Тихомиров, П.П.Епифанов., Соборное уложение 1649 года. М., Изд-во Моск. ун-та, 1961.
3. Интернет ресурс: <http://www.yugopolis.ru/news/culture/2015/01/21/78256/kino-mat-necenzurnaya-leksika>.

*Голобородько О.С., 4 курс*

*Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

### **ФОРМЫ ПСИХОТЕРАПИИ У ДЕТЕЙ С АНОМАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ ЛИЧНОСТИ**

*В статье рассмотрены вопросы психологической диагностики детей с признаками нарушения развития*

Одной из важнейших задач современной практической психологии является психологическая диагностика и коррекция отклонений детского поведения и вневрачебная помощь трудным детям. При исследовании ребенка с отклонениями в развитии в центре внимания психолога обычно стоит вопрос о психологической квалификации основных психических расстройств, их структуры и степени выраженности. Оценка нарушений развития у детей учитывает также и отклонения от стадии возрастного развития, на которой находится ребенок, то есть особенности дизонтогенеза, вызванного болезненным процессом, его последствиями, отмечено в исследованиях многих авторов [1, 3].

В детском возрасте чувствительность отдельных сторон психики к вредоносным воздействиям определяется не столько их характером, сколько особенностями той возрастной стадии развития, на которой находится ребенок. Чем меньше ребенок, тем больше на первый план выступают признаки нарушения развития - дизонтогенеза. Чем раньше произошло поражение мозга, тем чаще в картине дизонтогенеза появляется компонент психического недоразвития. К основным направлениям деятельности психолога при работе с аномальными детьми относятся в первую очередь следующие:

1 Выявление и систематизация патологической симптоматики и ее психологическая квалификация.

2 Осуществление структурного анализа расстройств, выявление первичных симптомов, связанных с болезнью, а также вторичных симптомов, обусловленных аномальным развитием в условиях болезни.

3 Разработка программы психокоррекционных мероприятий в зависимости от характера, происхождения и конкретного механизма нарушений, направленной на их предупреждение, уменьшение или устранение.

4 Проведение восстановительного обучения детей с нарушениями высших психических функций, таких как речь, мышление, чтение, счет, письмо, конструктивная деятельность, имеющих место при локальных поражениях мозга [4].

Изучение закономерностей аномалий развития психики сосредоточено в сфере детской патопсихологии, дефектологии (специальной психологии и специальной педагогики) и детской психиатрии. Дефектология как область знания сложилась в результате развития и интеграции отдельных ее отраслей: сурдопедагогики (воспитание и обучение детей с недостатками слуха); тифлопедагогики (воспитание и обучение детей с дефектами зрения); олигофренопедагогики (воспитание и обучение умственно отсталых детей); логопедии (изучение и коррекция недостатков речи), а также выявления общих закономерностей развития, обучения и воспитания аномальных детей. Адекватным в этих условиях является комплексный подход к изучению аномальных детей различными специалистами (педагогами, врачами, дефектологами, психологами, физиологами) [2].

К основным категориям аномальных детей в дефектологии относятся следующие: дети с выраженными и стойкими нарушениями слуховой функции (глухие, слабослышащие, позднооглохшие); дети с глубокими нарушениями зрения (слепые, слабовидящие); дети с нарушениями интеллектуального развития на основе органического поражения центральной нервной системы (умственно отсталые); дети с тяжелыми речевыми нарушениями (логопаты); дети с комплексными нарушениями психофизического развития (слепоглухонемые, слепые умственно отсталые, глухие умственно отсталые); дети с нарушениями опорно-двигательного аппарата; дети с выраженными психопатическими формами поведения [4].

### **Библиографический список**

1. Бурсова А.П. Подростковая инвалидность в структуре заболеваемости Краснодарского края //Материалы научно-практической конференции «Социально-экономические и правовые тенденции развития российского общества в современных условиях»- Краснодар, 2014. С. 138-141.
2. Жигимонт С.Н., Лобанова А.В. Особенности психологических защитных механизмов и копинг-стратегий у подростков субкультуры «эмо». СМАЛЬТА. 2014. - Т. 4. - С. 50-54.
3. Кондракова Э.В., Бурсова А.П. Применение информационно-коммуникационных технологий в реабилитации инвалидов. Преподаватель высшей школы в XXI веке // Труды 11-й международной научно-практической Интернет-конференции «Преподаватель высшей школы в XXI веке». Сборник 11. – Ростов н/Д: ФГБОУ ВПО РГУПС, 2014. – 307 с. – С.193-196.
4. Психотерапия. Теория и практика. Автор: Е.Т. Соколова. Издательство: Академия. Серия: Высшее профессиональное образование. 2010. – 340с. <http://www.biblioclub.ru/>

*Гончарова А.С., Болдина К.А. студентки факультета бизнеса НГТУ  
Грухин Ю.А., ст. преподаватель  
Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **В ЗАЩИТУ ЖИВОТНЫХ**

*Статья посвящена взаимоотношениям человека и собаки, человека и животных. В ней рассматриваются пути и методы решения данной проблемы.*

Взаимоотношение человека и собаки насчитывает около 7 тысяч лет. В настоящее время эти отношения переживают кризис. Население России регулярно получает сообщения о том, что безнадзорные собаки напали на очередную жертву: загрызли пожилую женщину, либо напали на ребенка.

К сожалению, последние сведения об агрессии собак в Новосибирске были опубликованы в 2011 году. По словам Николая Малая заместитель начальника департамента энергетики, жилищного и коммунального хозяйства Новосибирска: «За первый квартал 2011 года безнадзорными собаками был покусан 441 новосибирец. За второй квартал безнадзорные собаки покусали 666 человек». Даже лояльные к животным граждане, услышав в очередной раз, что собаки покалечили человека, начинают испытывать к ним свое негативное отношение. Некоторые люди считают, что от эмоций надо переходить к действиям и начинают действовать. Эта активная часть населения назвала себя «догхантер».

По их мнению, «догхантер» - охотник на собак, это человек, придерживающийся взглядов о приоритетном праве человека проживать в безопасной для него окружающей среде [1].

По собственным заявлениям, догхантеры истребляют бродячих собак, чтобы обезопасить себя и близких от возможности быть покусанными или даже убитыми собачьей стаей, а также очищают город от переносчиков болезней и паразитов. На первый взгляд, их мнение разумно и справедливо. Но есть и другая точка зрения, согласно, которой наравне с бездомными собаками, догхантеры могут расправиться и нанести вред вашему домашнему питомцу. В последнее время их действия становятся всё более массовыми. Так в сентябре 2012-м году, догхантеры устроили самое массовое отравление в истории Московского региона. По разным подсчетам тогда погибли от 40 до 70-ти домашних животных и больше 20-ти дворняг. В общей сложности за тот год уничтожили тысячу собак [2].

20 января 2015 года портал «Сибиряк ру» сообщил, что в одной из ветеринарных клиник Новосибирска было зарегистрировано три смертных случая. Собаки поступили из частного сектора Ленинского района. Симптомы напоминали отравление изониазидом. Этот препарат используется для лечения туберкулеза у человека. Для собак является смертельным ядом [3]. *Ни в одной цивилизованной стране мира не допустимы безнаказанные массовые убийства и издевательства над животными, почему это возможно в России? Мы считаем, что с этой проблемой нужно бороться!*

«Догхантерами» напрямую нарушается Конституция, в статье 35 в которой говорится: «Право частной собственности охраняется законом... Никто не может быть лишен своего имущества иначе как по решению суда». Кроме того, в Гражданском кодексе в статье 137, сказано: «К животным применяются общие правила об имуществе постольку, поскольку законом или иными правовыми актами

не установлено иное. При осуществлении прав не допускается жестокое обращение с животными, противоречащее принципам гуманности».

Как показывают криминологические исследования, многие лица, совершившие насильственные преступления: убийства, тяжкие телесные повреждения, разбои, хулиганство, будучи в малолетнем или несовершеннолетнем возрасте, неоднократно мучили, истязали или бессмысленно убивали животных - кошек, собак и т.п. [4]. Не получая должной оценки своего поведения, жестокость у них принимала устойчивый характер и постепенно превращалась в черту личности, что впоследствии способствовало совершению антиобщественных поступков, а в дальнейшем нередко и преступлений. Согласно, диспозиции статьи 245 УК РФ о «Жестокое обращение с животными», чтобы привлечь виновного к ответственности, необходимо, чтобы животное погибло или получило увечье, и это необходимо сопроводить хулиганскими или корыстными побуждениями, применяя садистские методы, осуществляя их в присутствии малолетних». Крайне редко, эти обстоятельства складываются вместе, поэтому виновные зачастую остаются безнаказанными. По словам Олега Михеева депутата от Справедливой России: «Поражают не только методы, с которыми действуют эти подонки, называющие себя догхантерами, но и бездействие органов правопорядка. Правоохранители попросту закрывают глаза на свирепые выходки молодых негодяев. Такое ощущение, что статьи 245 "Жестокое обращение с животными" в Уголовном кодексе просто не существует. Ведь очевидно, что своим бездействием сотрудники правоохранительных органов усугубляют ситуацию»[1]. Чтобы бороться с жестокостью этих субъектов, предлагаем дополнить главу 7 КОАП РФ, где бы наказание не обуславливалось гибелью и увечьем животного. Кроме этого, Разработать меры по соблюдение правил выгула собак.

1. Проводить регулярную стерилизацию собак и кошек.
2. Образовать приюты для содержания животных.
3. Необходимо восстановить институт экологической полиции. Полицейские могли бы следить за порядком выгула животных, штрафовать владельцев собак за выгул без поводка и намордника.
4. Сделать обязательным чипирование собак и кошек, с последующей регистрацией в общенациональном реестре собственников.
5. Финансирование вышеуказанных мероприятий, возможно за счёт введения мер по налогообложению собственников животных.

#### **Библиографический список:**

1. Электронный ресурс. <http://ligapethelp.org/forum/viewtopic.php?f=98&p=32708&t=197>.
2. Электронный ресурс [newsru.com...23sep2014/doghunt.html](http://newsru.com...23sep2014/doghunt.html).
3. Электронный ресурс <http://ndn.info/publikatsii/3740-chelovek-sobake-vrag>.
4. Плешаков А., Щерба С. Уголовная ответственность за жестокое обращение с животными // Советская юстиция. 1991. N 2. С. 21.

*Грошева Е.В. соискатель ученой степени канд. экон. наук, ассистент  
Перехина Е.В., дипломница специальности «Налоги и налогообложение»  
Байкальский государственный университет экономики и права*

## **ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА СТРОИТЕЛЬСТВА ГАЗОПРОВОДА «СИЛА СИБИРИ» В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ И ЕГО РОЛЬ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ В БУДУЩЕМ**

*В статье рассматриваются основные параметры проекта строительства магистрального газопровода «Сила Сибири» для поставок природного газа из России в Китай. Анализируется влияние экономических санкций на его реализацию. Оцениваются перспективы строительства газопровода для экономики Иркутской области.*

«Сила Сибири» – строящийся магистральный газопровод для транспортировки природного газа Якутского и Иркутского центров газодобычи на Дальний Восток России и в Китай. Газопровод пройдет по территории трех субъектов Российской Федерации: Иркутская область, Республика Саха (Якутия) и Амурская область, а в перспективе соединится с ГТС (гидротехническим сооружением) «Сахалин – Хабаровск – Владивосток».

В октябре 2012 года президент России В. Путин поручил «Газпрому» проработать проект газопровода от Чаяндинского месторождения до Владивостока. Газопровод получил рабочее название «Якутия – Хабаровск – Владивосток». «Газпром» провел конкурс на название газопровода и 27 декабря 2012 года В. Путин на заседании Госсовета сообщил победившее в конкурсе название – «Сила Сибири».

Частично трубопровод будет проходить внутри интегрированного коридора вместе со второй частью нефтепровода «Восточная Сибирь – Тихий океан». Вместе эти трубопроводы будут наполнять проектируемую станцию по производству сжиженного природного газа, которая будет производить его для экспорта в Японию и поставлять сырье для проектируемого нефтехимического комплекса в Приморском крае.

Газопровод планируется соединить с Ковыктинским месторождением. Разработка Чаяндинского месторождения начнется в 2015 году, а добыча газа – в 2018 году, поэтому к концу 2017 года планируется открыть первый участок «Сила Сибири» до Благовещенска.

Комиссия по развитию топливно–энергетического комплекса при президенте России рассмотрит вопрос о создании консорциума компаний нефтегазового сектора для строительства трубопроводов Восточной газовой программы. В связи с этим в строительстве трубопровода «Сила Сибири» возможно участие компании «Роснефть».

21 мая 2014 года в Шанхае ОАО «Газпром» и Китайская Национальная Нефтегазовая Корпорация подписали договор купли–продажи газа по «восточному» маршруту. Договор заключен сроком на 30 лет и предполагает поставку российского газа в КНР в объеме 38 млрд. куб. м газа в год.

23 мая 2014 года подписан приказ о начале практической реализации инвестиционных проектов «Газпрома» для поставки газа в Китай и утвержден комплексный план мероприятий.

«Мы начинаем самый крупный строительный проект в мире. Крупнее в мире в ближайшее время не будет. Но дело не в каких-то рекордах. А дело в том, что это чрезвычайно важный проект и для Российской Федерации, и для Китайской народной республики» – сказал В. Путин.

В Амурской области «Газпром» курирует строительство части магистрального трубопровода «Сила Сибири». Работы в Приамурье уже начались. В области участники соглашения построят газоперерабатывающие заводы и распределительные станции, а также продолжат работу по газификации. 366 населенных пунктов в регионе пока живут на угле и мазуте. Амурчане связывают строительство газовой магистрали и с появлением новых рабочих мест, и с улучшением качества жизни.

Газопровод «Сила Сибири» необходим для поставки топлива в Китай, а также в целый ряд удаленных от центра регионов России. На первом этапе строительства труба соединит Якутию, Хабаровск и Владивосток, на втором этапе газопровод протянут от Якутии к Иркутской области. Общая протяженность «Силы Сибири» – почти 4 тысячи километров.

Строительство газопровода «Сила Сибири» на территории Иркутской области имеет важное значение для всего региона. По сравнению со многими другими субъектами Российской Федерации, Иркутская область имеет все необходимые условия для развития газодобывающей, газохимической и газоперерабатывающей промышленности – запасы углеводородного сырья, химический производственный комплекс (пять крупных предприятий: ОАО «Ангарский нефтехимический комбинат», ОАО «Саянскхимпласт», ОАО «Ангарский завод полимеров», ОАО «Ангарский азотно-туковый завод», ОАО «Усольехимпром»), и пока еще не до конца утрачены инфраструктура и квалифицированные кадры. Этот потенциал необходимо комплексно реализовать в полном объеме, получив при этом максимальный социально-экономический эффект.

Наибольшее значение для экономики Иркутской области имеет развитие Южного центра газодобычи, формируемого на базе Ковыктинской группы месторождений.

На территории Иркутской области расположено более десятка нефтегазовых и газоконденсатных месторождений, наиболее крупные из них – Ковыктинское газоконденсатное месторождение и Верхнечонское нефтегазоконденсатное месторождение. Наличие сырьевого потенциала открывает возможности для развития газодобывающей и газоперерабатывающей промышленности, модернизации и развития региональной энергосистемы, обеспечения доступа всех групп потребителей к высокотехнологичному виду топлива.

Сырьевая база углеводородного сырья в Иркутской области подготовлена для опытно-промышленного освоения и может обеспечить как потребности Иркутской области в газе, так и поставку газа за границы территории Иркутской области.

Строительство газопровода на территории Иркутской области позволит открыть новые объекты газовой генерации, что в дальнейшем позволит ликвидировать возможность формирования дефицита электрической мощности, повысить надежность областной энергосистемы и доступность централизованного электроснабжения для удаленных потребителей. Строительство второй очереди газопровода обеспечит подачу газа не только для нужд промышленных потребителей, но и для коммунально-бытовых нужд.

Стратегической целью социально-экономического развития Иркутской области на период до 2020 года является формирование самодостаточной экономики,

обеспечивающей инвестиционную привлекательность и комфортную среду обитания. Решение комплексных задач, направленных на развитие системы добычи, транспортировки газа и газоснабжения, строительство объектов газовой теплоэнергетики и газовой генерации, создание и развитие газоперерабатывающей и газохимической промышленности, является основополагающим компонентом при формировании целевого вектора интенсификации социально-экономического развития Иркутской области.

По словам Президента РФ В. Путина, «газопровод позволит не только увеличить экспортные поставки и расширить географию нашего экспорта углеводородов, но и позволит сделать еще один серьезный шаг в газификации собственной страны. Особенно это важно для восточной части. После того как мы создадим сеть газопроводов здесь, на Дальнем Востоке, и в Сибири, у нас будет возможность соединить европейскую часть газопроводной системы с восточной. И это, с точки зрения экспортных возможностей, с точки зрения расширения географии газификации собственной страны, даст большие преимущества осуществлять перетоки в зависимости от ситуации на мировых рынках либо на запад, либо на восток».

Говоря о проблемах высшего образования, глава государства призвал ведущие российские компании вкладывать деньги в образовательные фонды при вузах для подготовки будущих специалистов.

1 сентября 2014 года «Газпром» провел торжественную церемонию начала строительства газопровода «Сила Сибири», в которой принял участие президент России В. Путин. Сварка первого стыка трубы прошла в районе села Ус Хатын на восемнадцатом километре Намского тракта в окрестностях Якутска. Так было положено начало строительства магистрального газопровода «Сила Сибири».

13 октября 2014 года было подписано техническое соглашение по поставкам газа, которое определяет количество, качество, температуру и состав газа.

Газопровод будет построен практически полностью из труб отечественного производства. На строительстве первой очереди «Силы Сибири» будет задействовано около 11 700 специалистов, эксплуатировать газопровод будут еще порядка 3000 человек.

Российские заводы готовы выпускать для «Силы Сибири» трубы с повышенной деформационной способностью, рассчитанные на работу в условиях сейсмичной опасности выше восьми баллов. Кроме того, ряд предприятий уже начал использовать в промышленных объемах отечественные материалы для нанесения наружных антикоррозионных покрытий.

Глава ОАО «Газпром» А. Миллер считает, что компания ставит перед российскими трубными предприятиями качественно новые задачи по освоению и серийному производству следующих видов труб: нарезных для морской добычи газа; для эксплуатации в агрессивных средах; с повышенной хладостойкостью; с высокогерметичными резьбами; с вакуумной тепловой изоляцией.

Инвестиции в инфраструктуру с обеих сторон составят около 75 млрд. долларов. Россия вложит в строительство трубопровода 55 млрд. долларов, Китай – не менее 20 млрд. долларов.

С помощью китайского аванса в 25 млрд. долларов «Газпром» смог бы покрыть все инвестиции за счет собственного операционного денежного потока, однако недавно «Газпром» от китайского аванса отказался, чтобы не снижать цену Китаю на сырье.

Экспортная цена на газ до сих пор остается неизвестной – формально, исходя из объявленной стоимости контракта, срока его действия и объемов поставок, можно подсчитать, что тысяча кубометров газа обойдется Китаю примерно в 350 долларов.

Сейчас «Газпром» как компания, обладающая монопольным правом на экспорт газа, является единственным участником строительства нового газопровода со стороны России. Однако о своем желании получить доступ к трубе уже неоднократно говорили и представители государственной «Роснефти», крупнейшей нефтяной компании страны. Причем право поставлять по «Силе Сибири» свой газ «Роснефть» готова отстаивать даже в суде.

На сегодняшний день, строительство газопровода «Сила Сибири» вступило в активную фазу. Сейчас в тайге прокладывают первый участок от Чаяндинского месторождения до Ленска длиной 207 километров. Усть–Кут становится основным транспортным узлом, через который будут поступать материалы для стройки века. Газопровод пройдет по болотам, горам, сейсмоопасным участкам. К 2018 году газ должен поступить в Китай через Благовещенск.

Основные претенденты на строительство трубы – «Стройгазмонтаж» и «Стройтрансгаз» на данный момент находятся под санкциями. Из–за этого они не могут импортировать часть необходимого оборудования. «Стройгазмонтаж» не может закупать технику американской Caterpillar и американского производителя сварочных комплексов CRC–Evans.

Санкции также создают и финансовые проблемы для подрядчиков. Под крупные объекты нужны большие банковские гарантии, кредиты, доступ к которым ограничен. В связи с этим, 19 декабря 2014 года «Газпром» объявил тендер на подготовку 585 км трассы «Силы Сибири» со стартовой ценой 1,63 млрд руб. Через месяц тендер отменили, а 27 января 2015 года объявили вновь, но закупка была разбита на три лота, а ее общая цена снижена более чем вдвое до 724,6 млн. руб.

В конце ноября 2014 года член правления «Газпрома» В. Марков указывал: «Мы сегодня столкнулись с тем, что в России не хватает строителей трубопроводных систем. Не хватает по всем направлениям. Используются все, кто только может работать». В тендерах могут участвовать и компании вне списка, только им для этого придется предоставлять больше документов.

Основным претендентом на крупные подряды по «Силе Сибири» остается ЗАО «Стройтрансгаз». Компания не будет строить «Южный поток» и керченский мост, поэтому имеет больше всего свободных мощностей. «Стройтрансгаз» в сентябре 2014 года уже получил без конкурса подряд стоимостью 18,5 млрд руб. на строительство подъездной дороги к Чаюнде.

«При падающей экономике, при формуле на газ, привязанной к цене нефти, мы должны найти внутренние резервы для сохранения экономических параметров проекта», – цитировал в ноябре «Интерфакс» слова замминистра по развитию Дальнего Востока О. Скуфинского. Правительство должно подготовить комплексный план строительства трубы, для проекта будут законодательные упрощения и льготы. Но, несмотря на все проблемы, возникающие в ходе строительства газопровода «Сила Сибири», его строительство продолжается и будет продолжаться, независимо от санкций, и поставки газа на китайский рынок планируется начать уже к концу 2018 – началу 2019 года.

Энергетическое сотрудничество, как важнейшая составная часть китайско–российских отношений стратегического партнерства, имеет сверхважное значение на фоне непрекращающихся провокаций в глобальной экономике со стороны западных

стран во главе с США. Строительство газопровода «Сила Сибири», Китай и Россия смогут внести новый вклад в обеспечение стабильности и развития мира, возрождения глобальной экономики.

#### **Библиографический список:**

1. Воронцова Н.. В Якутии дан старт строительству газотранспортной системы «Сила Сибири»/Дальневосточный Капитал/ – 2014. – №12. – с. 48–50.
2. Общественно–политическая и деловая газета «Нижегородская Правда». 2014. №104: [Электронный ресурс]. URL: <http://www.pravda-nn.ru/> (Дата обращения: 18.12.2014).
3. Официальный сайт ОАО «Газпром» [Электронный ресурс] // URL: <http://www.gazprom.ru/about/> (Дата обращения: 20.12.2014).
4. Официальный сайт ООО «ИРА «Телеинформ» [Электронный ресурс] // URL: <http://i38.ru/> (Дата обращения: 10.03.2015).
5. Интернет–портал «Российской газеты» [Электронный ресурс] // URL: <http://www.rg.ru> (Дата обращения: 10.03.2015).

*Гузенко А.Д., студент, Крючкова О.М., канд. экон. наук, зав. кафедрой,  
Кебурия О.А., преподаватель  
Армавирский институт социального образования (филиал)  
Российского государственного социального университета*

### **ВОЗМОЖНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*В данной статье рассматриваются возможности формирования в России социальной экономики, определяются ее отличительные черты. Анализируется современная экономическая ситуация в стране, оцениваются перспективы развития в рамках отдельных аспектов социальной экономики.*

Современная рыночная экономика базируется на принципах экономической эффективности и направленности действий хозяйствующих субъектов на максимизацию прибыли. С развитием общества менялись взгляды на приоритеты рыночной экономики, анализировались ее различные аспекты, разрабатывались новые формы и механизмы хозяйствования, направленные на достижение социальной справедливости. Естественным результатом переосмысления целей, задач, итогов взаимодействия рынка и общества стало формирование концепции социальной экономики. [1]

Для социальной экономики характерен ряд специфических черт, отличающих ее от иных экономических укладов. Во-первых, социальная экономика базируется на принципе инновационного общественного развития. Проникновение инновационных продуктов во все сферы общественной жизни, формирование «рынка инноваций», характеризует общий уровень развития экономики страны. Во-вторых, необходимо выделить фактор комплексного взаимодействия между государством, бизнесом и обществом в решении социальных проблем. Такое взаимодействие является важным условием формирования социальной экономики, так как представляет собой расширенный вариант государственно-частного партнерства, направленного на достижение социальной справедливости. В-третьих, ориентация на комплексное

развитие личности. Данный фактор учитывает изменение отношения к человеческому капиталу, а именно акцент на создание возможностей для самореализации каждого члена общества. [2]

Оценка возможности формирования социальной экономики в Российской Федерации требует анализа экономической ситуации в текущий период времени. В 2010 году российская экономика начала восстанавливаться после экономического кризиса предшествующих лет, в частности, рост ВВП составил 4 % (при прогнозе в 3,8 %). С 2012 года началось замедление темпов роста, в 2013 году рост ВВП составил 1,3 % (при прогнозе в 3,6 %). 2014 год характеризуется ухудшением ситуации, вызванным падением цен на энергоресурсы, ослаблением курса национальной валюты и введением экономических санкций. По оценкам Министерства финансов, в 2015 году ожидается снижение ВВП на 3 %. Таким образом, можно говорить о кризисной ситуации в российской экономике.

Принцип инновационного развития экономики подразумевает создание новых факторов экономического роста, повышение эффективности человеческого капитала и созданием комфортных социальных условий. Этапы и принципы инновационного развития определены в концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года. Реальные итоги инновационного развития российской экономики можно оценить посредством анализа статистических данных:

1) доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом внутреннем продукте составила в 2012 году - 22,1%, в 2013 году - 23,1% (рост 0,2%);

2) инновационная активность организаций (удельный вес организаций, осуществлявших технологические, организационные, маркетинговые инновации, в общем числе обследованных организаций), по Российской Федерации составила в 2012 году - 10,4%, в 2013 году - 10,1% (рост 0,3%);

3) коэффициент изобретательской активности (число отечественных патентных заявок на изобретения, поданных в России, в расчете на 10 тыс. человек населения) в 2012 году - 2%, в 2013 году - 2% (без изменений).

Данная информация свидетельствует о постепенном развитии инновационного сектора экономики. Излишняя зависимость российской экономики от уровня цен на энергоресурсы уже привело к негативным последствиям в условиях снижения этих цен. В совокупности с оттоком иностранных инвестиций в условиях экономических санкций, перспективы коренной модернизации экономики остаются неопределенными. Возможным выходом является переориентация на рынки капитала Китая и стран Юго-Восточной Азии. Но самым главным условием является комплексная государственная поддержка, выраженная не столько в финансовом эквиваленте, сколько в создании благоприятных условий развития высокотехнологичных компаний.

В современных условиях сокращения бюджетных расходов есть вероятность обострения уже существующих социальных проблем российского общества. В последние годы сложилась тенденция активизации корпоративного сектора в плане взаимодействия с обществом и осознание роли бизнеса в решении социально важных задач. Одной из ключевых форм такого взаимодействия выступает социальное предпринимательство. При этом бизнес направляет усилия на реализацию конкретных мероприятий, направленных на поддержку местных сообществ с целью обеспечения их устойчивого развития, достижения социально-экономического равновесия и обеспечение социальными услугами широких слоев населения. [3] В

данном случае получение прибыли отходит на второй план, в приоритете находится получение социального эффекта, выраженного в той или иной форме. Необходимо отметить, что социальная предпринимательская инициатива нуждается в поддержке государства. Основную роль в поддержке социального предпринимательства на настоящем этапе его развития в России играют частные инвесторы, разрабатывающие программы конкурсного финансирования на основе беспроцентных займов. [4] В частности, фонд региональных социальных программ «Наше будущее» с 2007 года по настоящее время поддержал 133 проекта в 47 регионах Российской Федерации, общая сумма финансирования составила 297,5 млн. рублей.

В современных условиях актуальным является тенденция изменения отношения к человеческому капиталу. Ранее человеческий капитал рассматривался как один из факторов экономического развития, что на практике позволяло рассматривать данную категорию как своего рода специфический ресурс. В настоящее время человеческий капитал принято рассматривать как более широкое понятие, включающее в себя не только совокупность вложений, повышающих способность к труду, но так же инвестиции в образование, здравоохранение, затраты на социальное обслуживание. [5]

Важнейшим параметром, характеризующим уровень жизни, образованности и долголетия населения, является индекс человеческого развития (ИЧР) - комплексный интегральный показатель, ежегодно рассчитываемый по методологии ООН для межстранового сравнения. Россия на 2014 год занимала 57 место с показателем 0,778 из 187 стран (в 2013 году - 55 место в списке из 187 стран с показателем 0,788). Тенденция изменения данного показателя носит циклический характер, стабильный рост с незначительными отклонениями наблюдается с 2011 года (для сравнения, в 2011 году значение индекса составляло 0,775).

Вызовы современного мира диктуют необходимость коренных изменений в социально-экономическом развитии страны. Очевидно, что существующая сырьевая экономика не соответствует новым условиям инновационного развития и излишняя ориентация на рынок энергоресурсов стала одной из причин существующей кризисной ситуации. При этом в России уже сформированы предпосылки для перехода к социальной экономике, необходимо лишь дать им должное развитие при комплексной государственной поддержке.

### **Библиографический список**

1. Понарина Н.Н. Глобализация как тенденция современного мирового развития // Общество: социология, психология, педагогика. 2013. № 4. С. 23-27.
2. Мезенцева Е.В. Поддержка малого бизнеса на федеральном и субфедеральном уровнях: актуальные формы и перспективы развития // Международный научный журнал. 2013. № 4. С. 5-8.
3. Крючкова О.М., Фешина О.А., Гузенко А.Д. Социальное предпринимательство как фактор устойчивого развития // Управление инновационным развитием современного общества: тенденции, приоритеты: экономические, социальные, философские, политические, правовые общенаучные закономерности. 2014. С. 72-74.
4. Крючкова О.М. Устойчивые инвестиции - новое направление в развитии финансовых рынков // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. №5-2. С. 155.
5. Королюк Е.В. Институционально-хозяйственные факторы развития России // Экономические науки. 2011. № 78. С. 35-38.

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АНАЛИЗА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

*В статье описываются теоретические основы проведения анализа платежеспособности предприятия. Методики расчетов коэффициентов платежеспособности и ликвидности.*

**Ключевые слова:** *платежеспособность, финансовая устойчивость, ликвидность, оборотные активы, коэффициент восстановления.*

Одним из показателей, характеризующих финансовое состояние предприятия, является его платежеспособность, т.е. возможность наличными денежными ресурсами своевременно погасить свои платежные обязательства. Чтобы провести анализ платежеспособности предприятия и определить финансовое состояние нужно определить виды источников информации. Основным источником выступает бухгалтерская (финансовая) отчетность. Для более глубокого анализа используют регистры бухгалтерского и налогового учета, статистические показатели.

Оценка уровня платежеспособности и ее анализ необходимы для: [1, 56]

1. регулярного прогнозирования финансового положения и устойчивости;
2. контроля за своевременным исполнением обязательств компании;
3. повышения доверия партнеров и инвесторов к проведению совместной деятельности;

В теории финансового анализа мнения ученых, при рассмотрении понятия платежеспособности и ее оценки нередко расходятся.

Большинство авторов придерживаются точки зрения, что платежеспособность определяется главным образом степенью ликвидности организации. Поэтому при анализе платежеспособности предприятий рекомендуют оценивать коэффициенты ликвидности.

Платежеспособность в общем смысле, по мнению В.В. Ковалева (к.э.н) это способность предприятия без нарушений исполнять платежный календарь. В узком смысле это наличие у компании денежных средств и их эквивалентов, достаточных для расчетов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения. Под эквивалентами денежных средств понимаются краткосрочные, высоколиквидные вложения, легко обратимые в определенную сумму денег и подвергающиеся незначительному риску изменения ценности, со сроком размещения обычно не более 3 месяцев.

А.Д. Шеремет (д-р экон. наук) утверждает, что обеспеченность запасов источниками формирования является основой финансовой устойчивости, а платежеспособность – ее внешним проявлением. И поэтому именно обеспеченность запасов источниками (в первую очередь характеризующая уровень финансовой устойчивости) и обеспечивает ту или иную степень платежеспособности (или неплатежеспособности).

О.В. Ефимова советует для анализа платежеспособности предприятия, использовать данные Отчета о движении денежных средств, применяя два коэффициента: коэффициент платежеспособности ( $K_{П}$ ) и коэффициент Бивера ( $K_{Б}$ ), определяемых по формулам: [2, с.167]

$$K_{\Pi} = \frac{(ДС_{\text{НП}} + \text{Приток ДС})}{\text{Отток ДС}} \quad (1)$$

$$K_{\text{Б}} = \frac{(\text{Чистая прибыль} + \text{Амортизация})}{\text{Долгосрочные и краткосрочные обязательства}} \quad (2)$$

где, ДС – денежные средства,

ДС<sub>НП</sub> – денежные средства на начало периода.

Коэффициент платежеспособности дает возможность определить, сможет ли компания обеспечить исполнение собственных обязательств за счет денежных средств остающихся на расчетных счетах и в кассе предприятия. По мнению автора, нормативным значением данного коэффициента платежеспособности является значение не менее 1.

Платежеспособность предприятия складывается из двух факторов:

1. Наличие активов (имущества и денежных средства), достаточных для погашения всех имеющих у организации обязательств.

2. Степень ликвидности имеющих активов достаточная для того, чтобы при необходимости реализовать их, привести в деньги в сумме достаточной для погашения обязательств.

При анализе первого изучают наличие у организации чистых активов (собственного капитала). Если у организации отрицательные чистые активы, т.е. отсутствует собственный капитал, то она в принципе не может расплатиться по всем своим обязательствам ввиду превышения суммы обязательства суммой на всех имеющих активов. Такая организация может быть платежеспособной в короткой перспективе, рассчитывать по текущим долгам, но в долгосрочной перспективе велика вероятность банкротства. [3, с.301]

Более жестким показателем платежеспособности организации, чем наличие собственного капитала, является коэффициент обеспеченности собственными средствами, он рассчитывается по формуле и должен равняться не менее 0,1:

$$K_{\text{осс}} = \frac{(\text{Собственный капитал} - \text{Внеоборотные активы})}{\text{Оборотные активы}} \quad (3)$$

Если у организации положительные чистые активы, это еще не говорит о ее хорошей платежеспособности. Необходимо проанализировать второй из указанных выше факторов – ликвидность активов. Может сложиться ситуация, когда существует несоответствие между ликвидностью активов и предстоящим срокам погашения обязательства. Например, у предприятия, с одной стороны, большая доля внеоборотных активов, которые сложнее реализовать (низколиквидные активы), с другой – большая доля краткосрочных обязательства. При таком раскладе может наступить момент, когда у организации не хватит средств для погашения текущих обязательства. [4, с. 296]

Платежеспособность предприятия с позиции ликвидности активов анализируется посредством специальных финансовых коэффициентов – коэффициентов ликвидности:

- коэффициент текущей ликвидности
- коэффициент быстрой ликвидности
- коэффициент абсолютной ликвидности

Все три коэффициент рассчитывают по балансу предприятия по одному принципу – отношение оборотных активов разной степени ликвидности к текущим обязательствам. При этом коэффициент текущей ликвидности рассчитывается исходя из всех оборотных активов; быстрой ликвидности – используя ликвидные оборотные активы; абсолютной ликвидности – используя только высоколиквидные активы (денежные средства и краткосрочные финансовые активы).

Предприятие, коэффициенты ликвидности которого укладываются в принятые нормативы, можно считать платежеспособным.

Для предприятий с неудовлетворительными коэффициентами ликвидности и обеспеченности собственными средствами рассчитывают коэффициент восстановления платежеспособности.

Коэффициент восстановления платежеспособности – это финансовый коэффициент, показывающий возможность восстановления нормальной текущей ликвидности предприятия в течение 6 месяцев после отчетной даты.

Коэффициент восстановления платежеспособности описан в Методических положениях по оценке финансового состояния предприятий и установлению неудовлетворительной структуры баланса. Формула расчета коэффициента:

$$K_B = \frac{(K_{1\phi} + \frac{6}{T} * (K_{1\phi} - K_{1н}))}{2} \quad (4)$$

$K_{1\phi}$  – фактическое значение (на конец отчетного периода) коэффициента текущей ликвидности;

$K_{1н}$  – значение коэффициента текущей ликвидности на начало отчетного периода;

6 – период восстановления платежеспособности в месяцах;

T – отчетный период в месяцах.

Если значение коэффициента составило больше 1, это говорит о наличии реальной возможности у предприятия восстановить свою платежеспособность в течение следующих 6 месяцев. Если получилось значение менее 1 – динамика изменения показателя текущей ликвидности с начала года до отчетной даты показывает, что у предприятия в ближайшее время нет реальной возможности восстановить платежеспособность. Однако коэффициент восстановления платежеспособности нельзя считать достаточно надежным показателем.

Я считаю, для того, чтобы предприятие было финансово устойчиво, обязательно нужно проводить анализ платежеспособности регулярно. Так как финансовое состояние в плане платежеспособности может быть изменчивым. Вчера предприятие еще платежеспособно, а сегодня не может рассчитаться с кредитором. Это может произойти из-за недостаточной обеспеченности финансовыми ресурсами, невыполнения плана реализации продукции, несвоевременного поступления платежей от контрагентов. Для улучшения работы предприятия, необходимо осуществлять контроль за этими показателями. Анализ платежеспособности необходимо проводить не только с целью оценки и прогнозирования деятельности, но и для внешних инвесторов, для привлечения инвестиций.

Платежеспособность предприятия – это способность предприятия своевременно и полностью выполнять свои платежные обязательства, вытекающие из операций денежного характера без ликвидации долгосрочных активов. Оценка результатов управления платежеспособностью предприятия оказывает значительное влияние на принятие различных экономических решений, она поможет определить тип

платежеспособности, выявить причины ее снижения и по результатам разработать направления по повышению платежеспособности.

Совершенствование управления платежеспособностью предприятия в современных условиях экономики является важным фактором стабилизации и финансово-хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта. В современных условиях повышения самостоятельности предприятий в принятии и реализации управленческих решений, их экономической и юридической ответственности за результаты хозяйственной деятельности объективно возрастает роль платежеспособности хозяйствующих субъектов.

#### **Библиографический список:**

1. «Платежеспособность коммерческой организации: финансовый анализ» Аудиторские ведомости, 2011, №1. - журнал
2. Ефимова О.В. Финансовый анализ: Современный инструментарий для принятия экономических решений: Учебник. 2-е изд. М.: Издательство «Омега-Л», 2010.
3. Ефимов О.Н. Экономика предприятия: учебное пособие/ Саратов: Вузовское образование, 2014.— 732 с.
4. Лапуста М.Г., Мазурина Т.Ю., Скамай Л.Г. Финансы организаций (предприятий): Учебник. — М.: ИНФРА-М, 2010. — 575 с. — (Высшее образование).

*Дроздова Е.К., студентка НГТУ  
(Научный руководитель доцент Сапунов А.А.)*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **К ВОПРОСУ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ДОЛЖНОСТНЫХ ЛИЦ СИСТЕМЫ ЖКХ ЗА НЕДОБРОСОВЕСТНОЕ ИСПОЛНЕНИЕ СЛУЖЕБНЫХ ОБЯЗАННОСТЕЙ**

*В законодательстве отсутствует четкое разграничение полномочий и компетенции ТСЖ, из-за чего происходит недостаточно полное понимание гражданами о сущности данной организации и отсутствие четко предусмотренной правовой ответственности ЖКХ и ТСЖ за невыполнение своих служебных полномочий.*

Товариществу собственников жилья в жилищном кодексе отведен целый раздел (VI), называется он соответственно - "Товарищество собственников жилья". В нем расписаны положения о правильности создания, государственной регистрации, правах, обязанностях, реорганизации, ликвидации, также о правовом положении членов ТСЖ. В данной статье рассматривается проблема уборки снега и наледи с крыш жилых помещений. Кто должен этим заниматься и где в законодательстве статьи, предусматривающие ответственность за неисполнение данных обязательств?

В ч. 1 ст. 161 сказано ЖК РФ говорится, что "Управление многоквартирным домом должно обеспечивать благоприятные и безопасные условия проживания граждан". Т.к. управление многоквартирным домом осуществляется ТСЖ, то, по идее, ответственность за обеспечение "благоприятных и безопасных условий" лежит на нем. В соответствии с п. 1 ч. 2 ст. 152 ЖК РФ, "Товарищество собственников жилья может заниматься обслуживанием, эксплуатацией недвижимого имущества в

многоквартирном доме", именно поэтому ответственность за невыполнение обслуживания недвижимого имущества остается за ТСЖ. [1]

Также, в Постановлениях Правительства, которыми утверждаются Правила оказания коммунальных услуг (№ 354) управляющие организации считаются исполнителями услуг. Что, в который раз подтверждает, что уборка той же наледи и снега - обязанность ТСЖ. [2]

Это все в "идеальном" варианте, что закреплено в НПА и законодательно, но что же происходит на практике, что мы видим?

65-летняя жительница Новосибирска погибла от удара глыбы льда, упавшей с крыши на центральной улице города-Красном проспекте, "женщина скончалась от черепно-мозговой травмы, несовместимой с жизнью"

20-летнюю жительницу Новосибирска Татьяну убило сосулькой. Ледяная глыба сорвалась с крыши 15-этажного дома по улице Федосеева. Смерть наступила мгновенно.

Следует отметить, что третьего марта мэр Новосибирска Анатолий Локоть лично проверил, как сотрудники ЖКХ выполнили его поручение по очистке крыш от снега и наледи. «Прямо сейчас мы соберем совещание, где будут все начальники ТСЖ и управляющих компаний. Люди, допустившие подобную ситуацию, будут наказаны. Семье будет оказана материальная поддержка,» — прокомментировал ЧП мэр Новосибирска.

Начальник ТСЖ дома по улице Федосеева Аркадий Михайлов сообщил, что на крыше дома только вчера убирали наледь и сосульки, а «эту наледь, очевидно, просто не заметили». «Не знаю, кто виноват», — говорит руководитель ТСЖ.

Падение сосул на людей, к несчастью, не редкость и в большинстве случаев заканчивается тяжелыми травмами. Трагический инцидент произошел недавно в Кировской области. Врачи почти неделю боролись за жизнь шестилетней Маргариты, получившей серьезные травмы в результате падения ледяной глыбы. В ночь с 13 на 14 марта девочка скончалась.

Двое мальчиков полутора и девяти лет и две четырехлетние девочки пострадали в результате падения на них снега и наледи с крыш домов.

Обилие этих случаев и ужасные, беспричинные смерти - вот результат халатности ТСЖ. Кто будет за это отвечать? Почему уборка снега и наледи с крыш не осуществляется должным образом? Разве подобные ответы ("на крыше дома только вчера убирали наледь и сосульки, а эту наледь, очевидно, просто не заметили ") ответственных за это людей оправдывают смерти, произошедшие из-за невнимательности? Это и есть те "благоприятные и безопасные условия проживания граждан"?

По моему мнению, в законодательстве недостаточно полно и четко изложена компетенция, обязанности и полномочия ТСЖ и наказания, которые предусмотрены за невыполнения обязательств. Еще, предлагаю изменить, либо хотя бы дополнить, статью, которая предполагает наказание в отношении работников ЖЭУ, ответственных за очистку крыш от снега и льда ("причинение смерти по неосторожности" УК РФ) и заменить ее на, например, "причинение смерти по халатности".

Так же, в настоящее время обсуждается вопрос самовольной очистки снега территории не предусмотренной конструкцией дома. Я считаю, что это тоже следует закрепить законодательно. По-моему, в законодательстве, в таком случае, должны

быть статьи, в которых содержались бы условия, в соответствии с которыми жильцы обеспечивали бы уборку самостоятельно.

### **Библиографический список**

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 188-ФЗ (принят ГД ФС РФ 22.12.2004, действующая редакция от 29.12.2014, с учетом изменений на 9 января 2015 года.

2. Постановление Правительства РФ от 06.05.2011 N 354 (ред. от 14.02.2015) "О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов".

3. Постановление Правительства РФ от 23 сентября 2010 г. N 731 "Об утверждении стандарта раскрытия информации организациями, осуществляющими деятельность в сфере управления многоквартирными домами" (с изменениями и дополнениями от: 10 июня 2011 г., 6 февраля, 21 августа 2012 г., 22 июля 2013 г., 25 февраля, 26 марта, 27 сентября 2014 г.).

4. Постановление правительства Российской Федерации от 21 января 2006 г. № 25 "Об утверждении правил пользования жилыми помещениями (с изм., внесенными решением Верховного Суда РФ от 16.01.2008 N ГКПИ07-1022).

*Жаркова К.Н., студент IV курса, Прокопьева С.Н., старший преподаватель  
ФГБОУ ВПО «Якутская государственная сельскохозяйственная академия»*

### **АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ И ФОНДА РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ НА ПРИМЕРЕ ОАО «САХАЗЕРНОПРОДУКТ»**

*Анализ трудовых ресурсов - один из основных разделов анализа работы предприятия. Достаточная обеспеченность предприятий трудовыми ресурсами, высокий уровень производительности труда имеют большое значение для увеличения объемов производства.*

***Ключевые слова:** анализ, трудовые ресурсы, фонд рабочего времени, производительность труда, эффективность.*

Одним из важных условий успешной деятельности организации является приток высококвалифицированных кадров. Именно человек оказывает непосредственное влияние на рост эффективности использования материальных ресурсов. Вследствие этого значимая роль в развитии бизнеса принадлежит обоснованной системе вознаграждения персонала

Целью данного анализа является выявление резервов рационального использования персонала организации и их рабочего времени и повышения производительности труда.

Анализируемое предприятие ОАО «Сахазернопродукт» - единственное предприятие в республике Саха (Я), занимающееся производством комбикорма. Вторым основным направлением работы предприятия является координация и всесторонняя помощь сельхозтоваропроизводителям республики, занимающимся производством зерновых культур.

Основные экономические показатели предприятия ОАО «Сахазернопродукт» за 2012-2013гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Основные экономические показатели**

Показатель	Базисный год (2012г)	Отчетный год (2013г)	Абс.отк (+,-)	Отн.отк (%)	Темп прироста
Выручка, тыс.руб.	479674	367473	-112201	76,6	-23,4
Числ. работников, чел	204	186	-18	91,2	-8,8
Оплата труда с начислениями, тыс.руб.	67880	66442	-1438	97,88	-2,12
Материальные затраты, тыс.руб.	393555	297973	-95582	75,71	-24,29
Амортизация, тыс.руб.	9769	11745	1976	120,23	+20,23
ОПФ, тыс.руб.	249881	252098	2217	100,9	+0,9
Оборотные средства, тыс.руб.	344915	244897	-100018	71	-29
Прочие затраты, тыс.руб.	29757	38844	9087	130,54	+30,54
Производительность труда в руб.	2351,34	1975,66	-375,68	84	-16
Продукция на 1руб. оплаты труда	7,07	5,53	-1,54	78,2	-21,8
Материалоотдача, руб	1,22	1,23	0,01	100,82	+0,82
Амортизация отдача, руб	49,10	31,29	-17,8	63,73	-36,27
Фондоотдача, руб	1,92	1,46	-0,46	76	-24
Оборачиваемость оборотных средств	1,39	1,50	0,11	107,9	+7,9
Себестоимость продаж, тыс.руб.	500961	415004	-85957	82,84	-17,2
Убыток от продаж, тыс.руб.	21287	47531	26244	2,2 раза	+123,86

В анализируемом предприятии ОАО «Сахазернопродукт» в отчетном году 2013 году выявлен убыток от продаж в сумме 47531, который в динамике увеличился в 2,2 раза или на 26244 тыс. руб. На этот показатель повлияли размер выручки и себестоимость продаж. Выручка в 2013 г снизилась на 23,4%, а затраты на ее производство снизилась на 17,2. и составили 415004 тыс.руб. Из таблицы видно, что темп роста себестоимости продаж опережает темп роста выручки, что обусловлено преимущественно экстенсивным использованием производственных ресурсов, вследствие чего убыток на предприятии увеличился в 2,2 раза.

Изучение себестоимости продукции позволяет дать более точную оценку уровня показателей прибыли и рентабельности. Об экономии или о перерасходе затрат говорит расчет относительного отклонения (относительного достигнутого объема продаж). Это можно рассмотреть с помощью метода суммы относительных экономий по производственным ресурсам. Формула расчета:

$$S = A + M + U + \text{Прочие затраты},$$

где

S – себестоимость продукции;

A – амортизационные отчисления;

M – материальные затраты;

U – оплата труда с начислениями;

1. Относительное отклонение по амортизации.

$$\Delta A = A_1 - A_0 * K^N$$

$$\Delta A = 11745 - 9769 * 0,77 = 11745 - 7522,13 = 4222,87 \text{ тыс.руб.}$$

2. Относительное отклонение по материальным затратам.

$$\Delta M = M_1 - M_0 * K^N$$

$$\Delta M = 297973 - 393555 * 0,77 = 297973 - 303037,35 = -5064,35 \text{ тыс.руб.}$$

3. Относительное отклонение по оплате труда с начислениями.

$$\Delta U = U_1 - U_0 * K^N$$

$$\Delta U = 66442 - 67880 * 0,77 = 66442 - 52267,6 = 14174,4 \text{ тыс.руб.}$$

4.  $\Delta$ Прочие затраты = Прочие затраты<sub>1</sub> - Прочие затраты<sub>0</sub> \* K<sup>N</sup>

$$\Delta \text{Прочие затраты} = 38844 - 29757 * 0,77 = 38844 - 22912,89 = 15931,11 \text{ тыс.руб.}$$

Относительное отклонение в целом по себестоимости.

$$\Delta S = S_1 - S_0 * K^N$$

$$\Delta S = 415004 - 500961 * 0,77 = 415004 - 385739,97 = 29264,03 \text{ тыс.руб.}$$

$$4222,87 + (-5064,35) + 14174,4 + 15931,11 = 29264,03 \text{ тыс.руб.}$$

Таким образом из представленных расчетов следует, что перерасход себестоимости на предприятии за отчетный год (2013 г.) составил 29264,03 тыс. руб. Это говорит об отрицательном эффекте хозяйственной деятельности предприятия.

Далее более подробно рассмотрим анализ использования трудовых ресурсов и фонда рабочего времени на предприятии ОАО «Сахазернопродукт».

В 2013 на предприятии ОАО «Сахазернопродукт» численность работников составила 186 человек, в 2012 году - 204 человека. В динамике численность работников уменьшилось на 18 человек или на 8%.

В таблице 2 представлен качественный состав трудовых ресурсов на предприятии ОАО «Сахазернопродукт».

Таблица 2

#### Качественный состав трудовых ресурсов на предприятии ОАО «Сахазернопродукт»

Показатель	Численность персонала, чел		Удельный вес, %		Абс. откл (+,)	Отн. откл (%)	Темп прироста
	Базисный	Отчетный	Базисный	Отчетный			
По возрасту, лет:							
До 30 лет	40	39	20	21	-1	97,5	-2,5
От 30 до 50 лет	132	118	65	63	-14	89,4	-10,6
Старше 50	32	29	15	16	-3	90,6	-9,4
Итого	204	186	100	100	-18	91,2	-8,8
По полу:							
Мужчины	154	143	75	77	-11	92,9	-7,1
Женщины	50	43	25	23	-7	86	-14
Итого	204	186	100	100	-18	91,2	-8,8

Как видно по данным таблицы 4 на предприятии большой удельный вес занимают работники в возрасте от 30 до 50 лет, но в динамике этот показатель снизился на 10,6. Наименьшее число работников в возрасте старше 50 лет. Качественный состав трудовых ресурсов на предприятии имеет отрицательную динамику в целом.

## Категории персонала

Категории персонала	Базисный (2012) год	Отчетный (2013) год	Абс. откл (+,-)	Отн. откл (%)	Темп прироста
Руководители	5	5	0	100	-
Специалисты	52	50	-2	96,15	-3,85
Служащие	8	6	-2	75	-25
Рабочие	139	125	-14	89,93	-10,07
Итого	204	186	-18	91,2	-8,8

Основными причинами текучести кадров в 2013 г. явились следующие показатели:

- Перемена места жительства – 21%.
- Низкая оплата труда – 26%.
- Отсутствие карьерного роста – 9%.
- Плохие условия труда – 7%.
- Высокая напряженность, ответственность и интенсивность труда – 35%.

Полнота использования персонала оценивается по количеству отработанных дней и часов одним работником за анализируемый период (2012-2013гг). Этот анализ представлен в таблице 4.

Таблица 4

## Использования трудовых ресурсов на предприятии ОАО «Сахазернопродукт»

Показатель	Базисный год (2012)	Отчетный год (2013)	Отклонение
Среднегодовая численность (ЧР), чел	139	125	-14
Отработано дней одним рабочим за год (Д)	247	239	-8
Отработано часов одним рабочим за год (Ч)	1986	1970	-16
Средняя продолжительность рабочего дня (П).ч	8	8	0
Общий фонд рабочего времени (ФРВ)	274664	239000	-35664

$$\text{ФРВ} = \text{ЧР} * \text{Д} * \text{П}$$

В анализируемом предприятии ОАО «Сахазернопродукт» фонд рабочего времени уменьшился в отчетном году (2013) по сравнению с базисным (2012) на 35664 ч., в том числе за счет:

а) численности рабочих

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{ЧР}} = (\text{ЧР}_1 - \text{ЧР}_0) * \text{Д}_0 * \text{П}_0$$

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{ЧР}} = (125 - 139) * 247 * 8 = -277664 \text{ час.}$$

б) количество отработанных дней одним работником

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{Д}} = \text{ЧР}_1 * (\text{Д}_1 - \text{Д}_0) * \text{П}_0$$

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{Д}} = 125 * (239 - 247) * 8 = -8000 \text{ час.}$$

с) продолжительности рабочего дня

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{П}} = \text{ЧР}_1 * (\text{П}_1 - \text{П}_0)$$

$$\Delta \text{ФРВ}_{\text{П}} = 125 * 239 * (8 - 8) = 0 \text{ час.}$$

Как видно из приведенных данных, ОАО «Сахазернопродукт» использует имеющиеся трудовые ресурсы недостаточно полно. В среднем одним рабочим отработывается 239 дней вместо 247, в силу чего целодневные потери рабочего времени на одного рабочего увеличились на 8 дней, а на всех – 1000 дней (125\*8) или 8000 часов.

Несущественны внутрисменные потери рабочего времени, можно сказать их нет, так как продолжительность рабочего дня не изменилась.

За счет уменьшения численности рабочих на 14 человек потери рабочего времени составили 277664 ч.

Общие потери рабочего времени – 285664 ч (277664+8000).

В таблице 5 представлены исходные данные для факторного анализа производительности труда.

Таблица 5

#### Исходные данные для факторного анализа производительности труда

Показатель	Значение показателя		Изменение (+,-)
	Базисный	Отчетный	
Среднегодовая численность персонала	204	186	-18
В том числе рабочих	139	125	-14
Удельный вес рабочих в общей численности работников (Уд)	0,68	0,67	-0,01
Отработано дней одним рабочим за год (Д)	247	239	-8
Отработано часов всеми рабочими	274664	239000	-35664
Средняя продолжительность рабочего дня (П)	8	8	0
Производство продукции в ценах базисного периода	479674	367473	-112201
Среднегодовая выработка одного работника	2351,34	1975,66	-375,68
Выработка рабочего:			
Среднегодовая, тыс.руб. (ГВ)	3450,89	2939,78	-511,11
Среднедневная, тыс.руб. (ДВ)	1942	1537,54	-404,
Среднечасовая, тыс.руб. (ЧВ)	1,75	1,54	-0,21

В 2013 году в анализируемом предприятии ОАО «Сахазернопродукт» удельный вес рабочих снизился на 0,01. Также произошло снижение среднегодовой выработки одного работника на 375,68. В целом по предприятию выработка как среднегодовая, так и среднедневная снизилась по сравнению с прошлым годом, что могло быть вызвано снижением эффективности работы как производственного персонала, так и основных рабочих; снижением численности, а также устаревшие в производстве технологии.

В том числе за счет:

а) удельного веса рабочих в общей численности работников предприятия:

$$\Delta ГВ_{уд} = \Delta У_{д} * Д_0 * П_0 * ЧВ_0$$

$$\Delta ГВ_{уд} = -0,01 * 247 * 8 * 1,75 = -34,58 \text{ тыс.руб.}$$

б) количества отработанных дней одним рабочим за год:

$$\Delta ГВ_{д} = У_{д1} * \Delta Д * П_0 * ЧВ_0$$

$$\Delta ГВ_{д} = 0,67 * (-8) * 8 * 1,75 = -75,04 \text{ тыс.руб.}$$

с) продолжительности рабочего дня:

$$\Delta ГВ_{\pi} = U_{д1} * D_1 * \Delta П * ЧВ_0$$

$$\Delta ГВ_{\pi} = 0,67 * 239 * 0 * 1,75 = 0 \text{ тыс.руб.}$$

д) среднечасовой выработки рабочих:

$$\Delta ГВ_{чв} = U_{д1} * D_1 * П_1 * \Delta ЧВ$$

$$\Delta ГВ_{чв} = 0,67 * 239 * 8 * (-0,21) = -269,02 \text{ тыс.руб.}$$

Изменение среднегодовой выработки рабочего:

$$ГВ = Д * П * ЧВ$$

$$\Delta ГВ_{д} = \Delta Д * П_0 * ЧВ_0$$

$$\Delta ГВ_{д} = -8 * 8 * 1,75 = -112 \text{ тыс.руб.}$$

$$\Delta ГВ_{\pi} = D_1 * \Delta П * ЧВ_0$$

$$\Delta ГВ_{\pi} = 239 * 0 * 1,75 = 0 \text{ тыс.руб.}$$

$$\Delta ГВ_{чв} = D_1 * П_1 * \Delta ЧВ$$

$$\Delta ГВ_{чв} = 239 * 8 * (-0,21) = -401,52 \text{ тыс.руб.}$$

$$-112 + 0 - 401,52 = -513,52 \text{ тыс.руб.}$$

Таким образом, можно сделать вывод о том, за счет уменьшения среднегодовой выработки одного работающего выпуск продукции в стоимостном выражении уменьшился на 513,52 тыс.руб. в том числе за счет уменьшения удельного веса рабочих на предприятии ОАО «Сахазернопродукт» выпуск продукции уменьшился на 34,58 тыс.руб., за счет уменьшения количества отработанных дней одним рабочим за год выпуск продукции уменьшился на 75,04 тыс. руб., не изменился выпуск продукции за счет изменения продолжительности рабочей смены. Отрицательно сказалось уменьшение среднечасовой выработки одного рабочего, за счет влияние этого фактора выпуск продукции уменьшился на 269,02 тыс.руб.

**Жигайлов М.А., студент НГТУ**

**(научный руководитель ст. преподаватель Грухин Ю.А.)**

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **О ПРОБЛЕМЕ НОШЕНИЯ РЕЛИГИОЗНОЙ ОДЕЖДЫ В СВЕТСКОЙ ЖИЗНИ**

*История взаимодействия народов многонациональной России свидетельствует о том что мусульмане являющиеся второй по численности конфессией исповедующей ислам могут использовать элементы одежды религиозного характера. В данной статье излагается мнение авторов на возможность ношения религиозной одежды в светских учреждениях и приводятся аргументы доказывающие правомерность этой позиции.*

Россия – не единственная страна, которая столкнулась с разногласиями в обществе по поводу ношения религиозной одежды в учебных заведениях. Так, еще в 1989 году во французском городе Крейе из школы были исключены три мусульманки, которые носили хиджабы.. Хиджаб в исламе — любая одежда (от головы до ног), однако в западном мире под хиджабом понимают традиционный исламский женский

головной платок. Ношение женщиной хиджаба является одним из основных положений исламского законоположения — шариата.[1]

Некоторые страны поощряют и даже обязывают женщин носить хиджаб вне дома. Хиджаб обязателен в ряде некоторых стран, таких как Афганистан, Саудовская Аравия, Иран, Судан. Уголовный кодекс Судана разрешает пороть и штрафовать всех кто «нарушает общественную мораль или носит непристойную одежду», однако не содержит определения «непристойной одежды».

Турция, Таджикистан, Узбекистан, Казахстан и Азербайджан, хоть и населены преимущественно мусульманами, однако запрещают носить хиджаб в государственных учреждениях, школах и университетах. Первой мусульманской страной, которая официально запретила в 1925 году носить женщинам хиджаб, стала Турция. [3]

25 апреля 2013 Президент РФ В.В. Путин, проводя прямую линию с россиянами, заявил, отвечая на один из вопросов, что ношение хиджабов в учебных заведениях не является традиционным для России даже в национальных регионах. "Ничего хорошего в этом нет. Есть, конечно, особенности национальных республик, но то, о чем вы сказали, это не национальная особенность, это демонстрация известного отношения к религии", - приводит портал "Интерфакс-Религия" слова российского президента. "В нашей стране, в мусульманских регионах никогда такой традиции не было", - отметил он. Но если заглянуть в историю нашей страны и изучить культуру и традиции народов России, оказывается, что все женщины на Руси носили одежду, которую сегодня принято называть словом «хиджаб». В русском крестьянском быту женщине показать себя незнакомым мужчинам без головного убора считалось неприличным. [2] Российская Федерация- многонациональное государство, в котором проживает более 180 народов, исповедующих христианство, ислам, буддизм, иудаизм, старообрядчество и ещё множество иных верований. Каждая из конфессий требует не только выполнения определённых ритуалов и обрядов, но и ношения религиозных атрибутов, к которым могут отрицательно относиться представители других вероисповеданий. Ношение сакральных символов это частное дело человека, однако, каким образом поступать сторонникам той или иной религии, если они работают или посещают государственные учреждения, организации, вузы, школы. Может ли государство устанавливать нормы, диктующие гражданам, что уместно им носить, а что нет. Я считаю что неопределенность в этом вопросе может вызывать негативные последствия.

Поэтому я считаю необходимым дополнить текст ФЗ Российской Федерации от 29 декабря 2012 №8, где сформулировать критерии недопустимого внешнего вида и одежды сотрудников и учащихся учебных заведений. Одежда не должны оскорблять или пугать своим видом других людей, ущемлять права и достоинства самого ученика и преподавателя. Например, паранджа или чадра во-первых не позволяет идентифицировать ее носителя в полной мере, во-вторых ограничивает право на самовыражение. Определением Верховного Суда Российской Федерации от 15 мая 2003 г. № КАС 03-166 был признан недействующим пункт 14.3 Инструкции о порядке выдачи, замены, учета и хранения паспортов гражданина Российской Федерации, от 15.09.1997 №605, в части, исключающей право граждан, религиозные убеждения которых не позволяют показываться перед посторонними лицами без головных уборов, представлять для получения паспорта гражданина Российской Федерации личные фотографии с изображением лица строго в анфас в головном уборе. В этом же определении было установлено следующее: «Включение в

подзаконный акт нормы, обязывающей граждан действовать в противоречии со своими религиозными убеждениями, нарушает их конституционно- правовой статус, не соответствует нормам Конституции Российской Федерации и Федерального закона.

#### **Библиографический список:**

1. Ислам, краткий справочник. — М.: Наука, 1983.
2. Религии мира. Энциклопедия. т.6. Москва "Аванта +" .1996.
3. Ислам в странах Ближнего и Среднего Востока. М., 2000.

*Зайцев М.Ю., 2 курс, направление Экономика*

*Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г.Тихорецке*

### **АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК КАК ЯЗЫК МИРА**

*В статье рассмотрены ключевые аспекты английского языка как языка мира.*

На сегодняшний день знание английского языка приобрело обязательную форму как для введения бизнеса или получения престижной работы, так и для необходимости поступить в престижный ВУЗ. Английский язык прочно укрепился в списке востребованных в множестве стран. Глобализация экономик, идей и народов поставила перед всеми проблему выбора языка, которую с успехом решил английский язык. Он, являясь самым распространенным языком в мире, преподается в начальных-средних школах и в высших учебных заведениях. Но нельзя говорить о нем, не упомянув о его истории. [1]

Итак, английский язык - официальный язык Великобритании, официальный язык тридцати одного штата США, один из двух официальных языков Ирландии, Канады и Мальты, официальный язык Австралии, Новой Зеландии. Используется в качестве официального в некоторых государствах Азии и Африки. Несколько сотен лет назад английский язык - был языком колоний Великобритании, которые были разбросаны по всему земному шару, впоследствии английские колонисты распространили его в новом свете. Позже, когда Соединенные Штаты Америки стали центром мировой экономике, английский язык получил новый виток к становлению к мировому. [2]

Еще одной причиной становления английского языка как международного является развитие туризма. Интерес к этому языку у многих возник потому, что именно из Англии и Америки приезжает самое большое количество туристов. И одним из главных правил персонала гостиниц для поступления на должность – это знание английского языка. Английский язык - язык путешествий и связи на международных авиалиниях. Во всех международных аэропортах пилоты и диспетчеры говорят на английском. Он также является языком спутникового телевидения.

Компьютерный век Английский - язык века информации. Компьютеры разговаривают друг с другом на английском. Более 80% всей информации в более чем 150 млн. компьютерах по всему свету хранится на английском языке. Восемьдесят пять процентов всех международных телефонных разговоров совершаются на английском языке, также как и три четверти мировой почты, телексов и телеграмм. Когда-то языком науки был немецкий, сегодня 85% всех научных работ публикуются сначала на английском

языке. Более половины мировых технических и научных периодических изданий выходят на английском языке, который также является языком медицины, электроники и космической технологии. Интернет немыслим без английского языка [3].

Международный бизнес. Бизнесмен заключает сделку где-либо в Европе, велика вероятность того, что переговоры ведутся на английском языке. На промышленных товарах указывается на английском языке страна их производства: «Made in Germany», а не «Fabriziert in Deutschland». Этот язык выбрали и многонациональные корпорации. Занятия английского языка проводятся в Саудовской Аравии для сотрудников «Арамко» и на трех континентах для сотрудников банка «Чейз Манхэттен». Все сотрудники фирм «Тетрапак», «IBM» обязаны хорошо знать английский [4].

Международный язык «Ивеко», итальянского производителя грузовиков, - английский. «Филипс», голландская электронная фирма, производит все собрания совета директоров на английском языке. Французская компания «Кап Джеминай Согети Са», один из крупнейших в мире производителей компьютерных программ, объявила английский своим официальным языком. Даже во Франции, где придерживаются невысокого мнения о всех языках, кроме своего, в ведущей школе бизнеса теперь будут преподавать на английском языке. Высшая коммерческая школа предлагает свой классический продвинутый курс управления бизнесом на английском языке [4]. Это первый случай, когда французская высшая школа будет преподавать на иностранном языке. Когда в парижской штаб-квартире «Алкатэль», второй крупнейшей телекоммуникационной сети мира, оператор отвечает по телефону, то он это делает не на французском языке, а на английском, и звучит это так: «Алкатэль, гуд мнинг».

### **Библиографический список**

1. Понарина Н.Н. Базовые идеи в концепции глобализации в современных условиях // Власть. 2010. № 9. С. 64-65.
2. Меркулова Е.М. Английский язык для студентов университетов. Чтение, письменная и устная практика / Е.М. Меркулова -СПб.: Изд-во «Союз», 2001. - 384 с.
3. Фастовец Р.В. Практика английской: 1-й курс: учеб. пособие для студентов специальности «Современные иностранные языки» учреждений, обеспечивающих получение высш. образования. - Минск: ТетраСистемс, 2006. - 480 с.
4. Вихляева А.А., Скутельник Н.В. Популярные языки на сегодняшний день // Материалы I краевой научно-практической конференции преподавателей и студентов среднего профессионального образования: «Первые шаги в науку: современные проблемы и перспективы развития» - Краснодар, 2013. С. 64-66.

*Кембель К.А., студент 4 курса ФМА НГТУ  
(научный руководитель к.э.н., доцент Троянова Е.Н.)  
Новосибирский государственный технический университет*

## **ОЦЕНКА СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИИ**

*В нашей стране основная часть металла производится на крупных предприятиях полного цикла. Доля металлургической промышленности в ВВП России*

составляет около 5%, в промышленном производстве — около 18%, в экспорте — около 14%.

Металлургические предприятия размещаются вблизи месторождений железных руд (Урал, центр Европейской России) или коксующихся углей (Кузбасс), либо располагаются между ними (Череповец, Вологодская область). Прежде всего, это относится к заводам по выплавке чугуна и предприятиям полного цикла.

Пока ещё очень слабо развита чёрная металлургия в восточных районах страны. Между тем возить металлы в Восточную Сибирь и на Дальний Восток достаточно дорого. Восток России отнюдь не обделён металлургическим сырьём. Так в Южной Якутии выгодное сочетание близко соседствующих месторождений железных руд и коксующихся углей. Однако суровые климатические условия этого края не позволяют создать предприятия по переработке. Поэтому правительством было принято решение вести строительство предприятий отрасли в более благоприятных природно-климатических условиях Дальнего Востока. Так 2010 года в Амурской области был запущен Олёкминский горнообогатительный комбинат – первое предприятие крупнейшего капиталоемкого проекта создания в Приамурье горнометаллургического кластера, а в 2014 году запущен Кимкано-Сутарский горно-обогатительный комбинат.

В состав металлургического комплекса входят чёрная (производство железа и его сплавов) и цветная металлургия (производство меди, свинца, цинка и ещё более 70 других металлов).

Результаты анализа производства основных видов продукции металлургического производства и готовых металлических изделий представлены в таблице 1.

Таблица 1

**Производство основных видов продукции металлургического производства и готовых металлических изделий России**

Вид продукции	2009	2010 г.		2011 г.		2012 г.		2013 г.	
		Абс. пок.	В % к 2009 г.	Абс. пок.	В % к 2009 г.	Абс. пок.	В % к 2009 г.	Абс. пок.	В % к 2009 г.
Чугун, млн т	44,0	48,0	109,1	48,0	109,1	50,5	114,8	50,0	113,6
Сталь, млн т	59,8	66,8	111,7	68,1	109,1	70,4	117,7	68,8	115,1
Прокат готовый черных металлов, млн.т	51,9	57,7	111,2	59,5	114,6	61,8	119,1	57,9	111,6
Трубы стальные, млн т	6,7	9,2	137,3	10,0	149,3	9,7	144,8	10,0	149,3

В рассматриваемом периоде наблюдается тенденция роста производства основных видов продукции черной металлургии. В 2011 году произошел небольшой спад по производству стали на 3%, и производства стальных труб в 2012 году на 4%. Производство проката черных металлов имеет устойчивую тенденцию роста

Производство в цветной металлургии, по сравнению с черной, в основном уменьшается. Это видно по следующим видам продукции: первичный алюминий, необработанный свинец. Производство цинка, меди и никеля в 2010 году набирает обороты, но затем оно снижается.

В таблице 2 представлены основные показатели работы организаций по виду экономической деятельности "Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий" в России

Число действующих организаций стабильно увеличивается, рост составил более 9% (сравнение 2011г к 2009г). Численность работников, занятых в отрасли уменьшается. Это прежде всего связано со спадом производства и снижением рентабельности продукции. Однако следует отметить рост прибыли в абсолютных показателях.

Таблица 2

**Основные показатели работы организаций по виду экономической деятельности  
(анализ)**

Показатели	2009 г.	2010 г.		2011 г.		2012 г.		2013 г.	
		Абс. пок.	В % к 2009 г.	Абс. пок.	В % к 2009 г.	Абс. пок.	В % к 2009 г.	Абс. пок.	В % к 2009 г.
Число действующих организаций (на конец года)	23647	23680	100,1	25776	109,2	-	-	-	-
Объем отгруженных товаров собственного производства, , млрд. руб.	2393	3424	143,1	4045	169,1	4010	167,6	3797	158,7
Индекс производства, в % к пред. году	85,3	112,4	-	107,0	-	104,8	-	100,0	-
Среднегодовая численность работников организаций, тыс. человек	998	970	97,2	998	100	995	99,7	973	97,5
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток), млн руб.	206802	351317	169,9	289240	139,9	284493	137,6	235989	114,1
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг)1), %	14,8	19,1	129,1	14,2	95,9	11,3	76,4	9,9	66,9

Если чёрная металлургия даёт промышленности "хлеб", то цветная обеспечивает её "маслом". Цветных металлов в народном хозяйстве используется гораздо меньше, чем чёрных, но их применение "облагораживает" структуру экономики, делая её более прогрессивной. Без цветной металлургии невозможна работа электротехнической, авиационной, космической промышленности; производство высококачественных сталей; функционирование таких важнейших областей новых технологий, как производство полупроводников для электроники и катализаторов для химической индустрии, автомобильных фильтров для очистки выхлопных газов.

Из-за того что металлов в рудах содержится немного, их первичная переработка - обогащение - жёстко привязана к районам добычи сырья. А вот металлургический передел обогащённых руд в основном ориентирован на топливно-энергетические ресурсы. Предприятия по производству никеля и цинка, которое требует большого

количества тепла, размещают в районах, богатых топливом. Электроёмкое производство алюминия, магния, кальция, титана тяготеет к дешёвой электроэнергии. Лишь производство вторичных металлов (т. е. металлов, получаемых из отходов - лома) осуществляется в центрах потребления (Москва, Санкт-Петербург).

Другая особенность руд цветных металлов - то, что в них содержится много разнообразных химических элементов. Так, в уральских медных колчеданах наряду с медью присутствуют сера, железо, цинк, кадмий, золото, серебро, селен, теллур, индий, галлий, таллий и др. Поэтому огромное значение в отрасли имеют комплексное использование сырья и утилизация производственных отходов.

Россия экспортирует в больших количествах не только алюминий, но и другие цветные (70 % меди, 80 % никеля и др.), а также чёрные металлы, сокращая при этом их внутреннее потребление. Между тем металлы нужны прежде всего самой России - для коренного обновления отечественной индустрии, изрядно отставшей от мирового уровня. Нужно переориентировать металлургию на ёмкий отечественный рынок - для того чтобы стимулировать развитие современного станкостроения, аэрокосмической промышленности, других отраслей, определяющих технический прогресс.

Металлургическая промышленность во всем мире изменяется по-разному, но в большинстве случаев она представляет собой динамически развивающуюся структуру, которая реорганизовывается под влиянием изменений мировой экономики. Не стала исключением и металлургическая промышленность России, которая имеет свои особенности и особые тенденции развития по сравнению с прочими мировыми производителями металлов.

Но есть целый ряд факторов, способствующих снижению конкурентоспособности российской металлопромышленной индустрии.

Первое — высокие внутренние цены на энергоносители и электроэнергию. Повышенная энергоёмкость металлургической промышленности ставит ее в полную зависимость от тарифов на энергоносители.

Второе — очень много вопросов вызывает тот факт, что Китаю (который как раз-таки и теснит нас на международном рынке) электроэнергия из России поставляется по более низким тарифам, чем отечественным предприятиям. Китай покупает по 1,5 рублей за киловатт, а наши промышленные предприятия платят сейчас по 3 рубля — и объяснить это разницей между розничными и оптовыми ценами трудно, так как в обоих случаях речь идет именно о оптовых поставках.

Третье. Отсутствие комплексной государственной программы по поддержке отрасли. На фоне общей депрессии, настигшей промышленность большинства стран, положительным примером является Китай. Конечно, сказать однозначно, что китайская металлургия наращивает обороты (в 2013 году чистый экспорт плоского алюминиевого проката из Китая вырос на 51 процентов по отношению к показателям предыдущего года) только за счет мер господдержки, нельзя. Свою роль сыграл целый ряд факторов, однако система налоговых льгот и субсидий, примененных к металлургам, занимает не последнее место среди причин, позволивших Китаю вырваться в мировые лидеры по экспорту металлов. В России подобных программ пока что нет.

Эффективной мерой, которую государство могло бы предпринять для поддержки компании, было бы ее освобождение от налога ввозимое из-за рубежа оборудование (ввоз промышленного оборудования облагается повышенным налогом), ведь этот налог все равно не способен развить отечественное станкостроение — 95 процентов используемых в России станков импортируются из-

за рубежа, зато металлургические и металлообрабатывающие компании терпят дополнительные издержки.

Четвертое. Технологическое отставание российских предприятий. Устаревшие, малопроизводительные заводы, построенные еще при Сталине, очевидно неконкурентоспособны в современных условиях, и таких предприятий большинство. Есть два основных подхода к решению проблем модернизации российской промышленности..

Пятое. Слабо развитый внутренний рынок сбыта. Реализовать свою продукцию на внутреннем рынке металлургии не могут по причине крайне низкого спроса. Одним из немногих стабильных покупателей является оборонная промышленность. поскольку в России почти прекращен выпуск станков и оборудования. Отечественный автопром, начал снижать объемы производства. Застой в экономике бьет прежде всего по металлургии.

Шестое. "Дорогие деньги". Завышенные процентные ставки по кредитам считаются основным тормозом российской экономики. Металлургический бизнес также вынужден брать деньги под 10-11 процентов (для сравнения, в большинстве стран бизнес приобретает кредиты за 2-4 процента).

Проблемы, настигшие металлургию является лишь частью системного кризиса российской экономики. Производство товаров с высокой добавленной стоимостью, которое могло бы обеспечить спрос, для металлургов практически замерло. Отсутствие развитой производственной базы ставит национальную экономику в полную зависимость от колебаний мировой, лишает население дополнительных рабочих мест, ведет к общей профессиональной и научной деградации. Системная проблема требует системного решения, это очевидно.

***Кирилина А.О.***

***(Научный руководитель доцент Сапунов А.А.)***

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **ПРОБЛЕМЫ ПРАВОНАРУШЕНИЯ ЗАКОНА «УБИЙСТВО ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ»**

*Проблемы уголовного права Нормы действующего Уголовного кодекса далеки от совершенства и вызывают множество нареканий со стороны правоприменителя.*

Прежде всего, следует отметить, что теории существуют две полярные точки зрения в отношении определения убийства. Так, А.А Пионтковский полагал, что убийство есть противоправное умышленное или неосторожное лишение жизни человека. М.Д. Шаргородский понимал под убийством лишь умышленное причинение смерти и не относил к нему неосторожное лишение жизни. Вторая точка зрения воспринята действующим российским уголовным законодательством. Неумышленное, то есть неосторожное убийство УК РФ отвергается, хотя признается причинение смерти по неосторожности - ст. 109 УК РФ.

В законодательстве РСФСР и союзных республик СССР до распада Советского Союза неосторожное причинение смерти официально именовалось «Убийство по неосторожности» и именно в такой формулировке входило в Уголовный кодекс РСФСР 1960 года (статья 106, «Убийство по неосторожности»). Таким образом,

любое причинение смерти другому человеку квалифицировалось как «убийство», обстоятельства же причинения смерти и субъективная его сторона определялись уточнениями: «умышленное», «в состоянии сильного душевного волнения, вызванного противозаконными действиями потерпевшего», «при превышении пределов необходимой обороны», «по неосторожности».

В настоящее время в российской юридической терминологии «убийством» именуется только умышленное причинение смерти, то есть юридически, в соответствии с УК РФ, «убийство по неосторожности» не может существовать, так как понятие «убийство» уже указывает на форму вины в виде умысла на причинение смерти, неосторожным может быть, следовательно, только причинение смерти.

Действующий уголовный кодекс установил в ст. 109 за причинение смерти по неосторожности наказание на срок до трех лет ограничения свободы или лишения свободы на тот же срок. За совершение преступления предусмотренного ч. 2 ст. 109 УК РФ предусмотрено наказание в виде ограничения свободы на срок до 5 лет или лишения свободы на тот же срок с возможностью назначения дополнительного наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью.

Дальнейшая рационализация наказуемости за неосторожное причинение смерти должна осуществляться по пути все более широкого применения мер, не связанных с лишением свободы: штраф, арест, лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, лишение свободы за совершение неосторожных преступлений следует назначать лишь в исключительных случаях. Отстранение от должности, штраф, запрещение заниматься определенной деятельностью – вот те основные меры, которые в настоящее время могут быть с пользой применены для борьбы с этой категорией преступлений. Я полностью разделяю данную точку зрения, однако в связи появлением новых видов наказания, считаю, что перечень видов наказания указанных Шаргородским М.Д. можно продолжить такими как арест и обязательные работы, что не противоречит изложенной позиции. Учитывая специфические особенности лиц, которые совершают причинение смерти, по моему мнению наиболее оптимальным видом наказания, за причинение смерти по неосторожности, можно считать арест. Арест мог бы стать определенной границей, реальное назначение которого отделяла бы от лишения свободы. Никто не будет спорить, что причинение смерти по неосторожности вызывает невосполнимые последствия. Жизнь, которой лишен потерпевший, - самое хрупкое и ценное, что дано человеку, и ни какими мерами утраченного не возместить. Именно назначение ареста за причинение смерти по неосторожности наиболее разумная мера, учитывая специфику этого вида наказания, в виде строгой изоляции от общества и непродолжительный срок - до 6 месяцев. Незначительный срок этого наказания будет способствовать исправлению, осознанию субъектом своих ошибок, и в дальнейшем сократит период адаптации после отбытия наказания, и мы не получаем, как это было бы при лишении свободы "морального урода", несогласного с лишением свободы и после отбытия наказания, имеющего определенные претензии к обществу.

Кроме того, в санкции статей, предусматривающих причинение смерти по неосторожности в качестве квалифицирующего признака, по моему мнению необходимо расширение практики применения штрафа. Эта мера представляется достаточно ощутимой и эффективной. Штраф предусмотрен как вид наказания за причинение тяжкого и средней тяжести вреда здоровью в качестве альтернативного

другим видам наказания. Однако в санкции ст. 109 УК РФ данный вид наказания отсутствует, что представляется определенным недостатком.

Значительную роль в достижении цели предупреждения совершения новых преступлений, предусматривающих ответственность за причинение смерти по неосторожности, могут сыграть дополнительные виды наказания, обладающие ярко выраженным специально – предупредительным воздействием. Между тем предупредительное воздействие дополнительных наказаний в должной мере не оценивается судами. Согласно официально опубликованным данным дополнительные наказания назначены только 52 % осужденных. Таким образом, даже при наступлении особо тяжких последствий дополнительное наказание применялось лишь в отношении чуть более половины осужденных. Санкцией ч. 1 ст. 109 УК РФ вообще не предусмотрено применение дополнительного наказания. В какой то мере это обосновано, т.к. фактически ответственность установлена за бытовое причинение смерти по неосторожности.

Не смотря на то, что в данной статье отсутствует указание на смерть двух и более лиц, ст. 143 ч. 2 УК РФ, фактически однородна ч. 2 ст. 109 УК РФ, т.к. получается, что ответственность так же за ненадлежащее выполнение служебных обязанностей. В то же время в санкции ст. 143 отсутствуют альтернативные виды наказания, имеющиеся в ст. 109 УК РФ, т.е. ограничение свободы и наказание предусмотрено только в виде лишения свободы. Согласно ч. 2 ст. 264 за нарушение лицом, управляющим автомобилем правил дорожного движения или правил эксплуатации транспортных средств повлекшее по неосторожности смерть человека санкция предусматривает наказание в виде лишения свободы на срок до пяти лет с лишением права управлять транспортным средством на срок до трех лет. Мы видим реальное отличие санкции от санкции ч. 1 ст. 109 УК РФ, в частности, безальтернативность в выборе вида наказания – только лишение свободы и более максимальный предел наказания – 5 лет. За нарушение правил по ч. 3 ст. 264 УК РФ, которое повлекло по неосторожности причинение смерти двум и более лицам, предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок от 4 до 10 лет с лишением права управлять транспортным средством на срок до 3 лет. И вновь мы видим существенную разницу санкции данной статьи с ч. 2 ст. 109 УК РФ. За совершение преступления, предусмотренного ст. 263 УК РФ, т.е. за нарушение правил эксплуатации и безопасности движения железнодорожного, воздушного или водного транспорта, повлекшее по неосторожности смерть человека, предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок до 5 лет, а за те же действия, повлекшие по неосторожности смерть двух и более лиц, предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок от 4 до 10 лет. Не смотря на некоторую идентичность санкции данной статьи с санкцией ст. 264 УК РФ, в ней отсутствует возможность применения дополнительных видов наказания, что по нашему мнению является существенным недостатком санкции данной статьи.

Все рассмотренные примеры показывают, что санкции статей, предусматривающих наказание за причинение смерти по неосторожности различны, не только по срокам, но и по видам наказаний, что вызывает определенное недоумение.

## Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 № 63-ФЗ. Принят Государственной Думой 24 мая 1996 года. Одобрен Советом Федерации 5 июня 1996 года.
2. Уголовное право. Уголовная ответственность за убийство. Учебное пособие. Автор: Калайков С.С - 2004.

*Киселева М.М., канд. экон. наук, доцент*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **ПОВЕДЕНЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПОВЫШЕНИЮ ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ**

*В данной статье рассматриваются стратегические идеологемы и модификация организационного поведения, позволяющие повысить степень самосохранения организации в условиях кризиса*

Любая организация (семья, фирма, банк, государственное учреждение) стремится к самосохранению (выживанию), используя для этого весь свой потенциал (все свои ресурсы), так гласит закон самосохранения – объективный закон организации [3] Это стремление особенно остро ощущается в условиях кризиса, в условиях постоянного давления как со стороны внешней среды (конкурентов, поставщиков, национальной и мировой экономики, глобализации и наконец политики- санкций), так и со стороны внутренней среды (устаревшие оборудование и технологии, несовершенные методы производства и организации труда, низкоквалифицированный, некомпетентный персонал).

Где же выход? Как увеличить свой потенциал в условиях постоянного давления и особенно в условиях кризиса?

Понятно, для решения этого непростого вопроса известны как в зарубежной, так и в отечественной практике эффективные пути, связанные с использованием достижений научно-технического прогресса, с теми инновациями, которые требуют привлечения больших дополнительных инвестиций, что в условиях кризиса весьма проблематично.

В связи с этим следует обратить внимание на использование внутренних резервов, не требующих привлечения дополнительных инвестиций. Среди таких резервов можно назвать рост производительности труда за счет повышения эффективности принимаемых управленческих решений, направленных на решение как стратегических, так и тактических задач.

Внедрение стратегических идеологем, направленных на изменение поведения в области подбора персонала, связанного с увольнением некомпетентных, неквалифицированных и не «болеющих» за организацию, за ее процветание работников, введение строжайшего финансового контроля и режима экономии, и в дальнейшем за счет полученной экономии средств внедрение новых технологий, направленных на выпуск конкурентоспособной отечественной продукции, использование в сфере сбыта продукции квалифицированных технических специалистов, получивших повышение квалификации в области маркетинга и использование агрессивной маркетинговой стратегии, а также использование

феномена «двойной мотивации» персонала и создание управленческих команд и центров «ответственности», несомненно. позволит изменить инновационный климат организации и повысить ее уровень самосохранения [1].

Внедрение модели «модификация организационного поведения», направленной на устранение таких негативных поведенческих реакций персонала как опоздание, прогул или отказ от работы и поощрение поступков, способствующих повышению результативности работы компании можно рассматривать также как один из поведенческих подходов к увеличению потенциала организации [2].

### **Библиографический список**

1. Красовский Ю.Д. Организационное поведение: Учеб. пособие для вузов. – М.: ЮНИТИ, 2003-472 с.
2. Лютенс Ф. Организационное поведение : пер. с англ. 7-го изд. / Ф. Лютенс – Москва : Изд-во Инфра – М, 1999. – 692 с.
3. Теория менеджмента: история управленческой мысли, теория организации, организационное поведение /под ред. И.С. Межова Новосибирск: Изд-ство НГТУ, 2014 – 703

***Коваленко А.В.***

***( Научный руководитель доцент Сапунов А.А.)***

*Новосибирский государственный технический университет*

### **К ВОПРОСУ О ТЕОРИИ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ ГОСУДАРСТВА И ЛИЧНОСТИ**

*В статье ответственность государства перед гражданином рассматривается как неотъемлемый принцип правового государства, определяется его содержание и значение.*

В философской литературе ответственность трактуется как один из элементов структуры личности, определяющий степень свободы и характер поведения человека. С начала 60-х годов под влиянием философско-этических учений ответственность начинает рассматриваться не только в ретроспективном, но и в активном аспекте.

Ответственность в активном аспекте расценивается как осознание личностью своего долга перед обществом, осознание смысла своих поступков, согласование их со своими обязанностями, обусловленными общественными связями человека. Именно данная сторона ответственности имеется в виду, когда говорят о чувстве ответственности или о том, что человек берет ответственность на себя. Это ответственность за будущее поведение.

Ответственность в ретроспективном смысле понимается как ответственность за прошлое поведение, которое выражается в поступках, нарушающих определенные социальные нормы; то есть ретроспективная ответственность – это ответственность за совершение правонарушения.

Проблема правоотношений в общей теории права справедливо относится к числу важнейших, конституционных проблем. С ее помощью связываются в единое целое почти все основные категории права: нормы, ответственность, субъекты и объекты регулирования, поведение и т.д. Указанные и другие понятия и институты функ-

ционируют в рамках этого единства, чем проверяется их социальное и правовое назначение. Следовательно, теория правовых отношений играет важную роль в методологии исследования вопросов юридической ответственности. Ремонтно-восстановительные отношения являются наиболее часто употребляемыми, поскольку подчеркивают их функциональную роль – регулировать отношения между гражданином (правонарушителем) и государством, но уже иным методом, чем ранее, охранять общественные отношения, но уже от новых правонарушений и, регулируя, восстанавливать нарушенный правопорядок. Главной целью является привлечение субъекта через принуждение к ответственности, ответственному правомерному поведению.

Государственная воля, как известно, закреплена в нормах права. Поэтому нарушение нормы права одновременно означает нарушение интересов государства и пренебрежительное к ним отношение. На это государство реагирует тем, что использует весь арсенал защитных средств, имеющихся у него в распоряжении, для отстаивания своих интересов. Вторым субъектом отношений юридической ответственности является лицо, допустившее правонарушение. Содержание правового отношения ответственности образуют права и обязанности его участников. Социальная цель каждого правоотношения заключена в том, чтобы абстрактная модель нормы права реализовалась в действительности. Своеобразие правонарушения ответственности состоит в том, что в его рамках осуществляется применение наказания, через которое лицо привлекается к ответственности. В дальнейшем эта связь, материализуясь через действия ее участников, приобретает свое реальное бытие, обуславливая состояние ответственности. Правовое отношение ответственности – это отношение между лицом, совершившим правонарушение, и государством по поводу меры ответственности и, следовательно, принудительно правомерного поведения. Служебную роль по отношению к основному объекту выполняет вспомогательный объект – мера ответственности. Вместе с тем, используя метод конкретизации, основной объект правоотношения ответственности будет изменяться. Можно констатировать, что российские ученые-правоведы продолжают как теоретические исследования понятия правовой ответственности, так и совершенствование применения этого института в нормативно-правовых актах. В то же время недостаточная регламентация тех или иных вопросов в законодательстве об ответственности, в частности весьма громоздкое и несогласованное на сегодняшний день законодательство Российской Федерации, сковывает поступательный ход общественного развития на пути к правовому государству и нуждается в совершенствовании. Устранение негативных явлений в области правотворчества и правоприменения – вопрос времени и одновременно – первостепенная задача, как теоретиков права, так и правоохранительных органов.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что взаимная ответственность государства и личности выражает нравственные начала в отношениях между государством как носителем политической власти и гражданином как участником ее осуществления. Не менее важна ответственность перед обществом и государством. Государство и личность взаимосвязаны и взаимозависимы: государство не может существовать без личности, а личность – без государства.

### **Библиографический список**

1. Козлов Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право Российской Федерации: Учебник, М.: Юристъ, 2006

2. Теория государства и права / под ред. А.М. Васильева, М., 2003. Ст. «Понятие и виды юридической ответственности»
3. Хропанюк В.Н. Теория государства и права. М., 2005. Ст. «Юридическая ответственность: понятие, основания, разновидности».

***Ковязина А.И., Фатеева Я.А., Швецова И.Ю.***

***Научный руководитель Швецова И.Ю.***

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Рассматриваются вопросы современного состояния миграционного законодательства и обосновывается необходимость более четкой законодательной регламентации трудовой миграции.*

Миграция – любое территориальное перемещение, совершающееся между различными населенными пунктами одной или нескольких административно-территориальных единиц, независимо от продолжительности, регулярности и целевой направленности. [1]

Миграция – явление динамичное, структура миграции изменяется под влиянием различных факторов (политических, национальных, экономических, экологических и др.). В настоящее время самыми распространенными в мире и в России являются экономические причины миграции, вызываемые разницей в уровне жизни в месте выхода и месте приезда мигранта. К экономическим миграциям можно отнести и миграции, вызываемые поиском работы, переезды к месту учебы и др. Трудящиеся-мигранты – это лица, которые на законном основании занимались, занимаются или будут заниматься оплачиваемой деятельностью в государстве, гражданами которого они не являются.

Миграция оказывает сильное влияние на экономическую, социальную, культурную, политическую сферы государств, принимающих мигрантов, поэтому существует необходимость регулирования миграционных процессов и статуса мигрантов.

Российское законодательство по вопросам миграции весьма обширно, но и аморфно; оно не охватывает всех проблем миграции и все категории мигрантов. Кроме того, оно чрезвычайно подвижно. Механизм реализации законов разработан недостаточно. В дополнение к законам издается значительное количество подзаконных актов, не всегда правильно исполняющихся, а порой и противоречащих законам. Российское миграционное законодательство включает более десяти федеральных законов, свыше ста указов президента, постановлений и распоряжений правительства, нормативных правовых актов различных министерств и ведомств, десятки межгосударственных и межправительственных соглашений. Упрощение въезда в Россию и прозрачность границ привели к резкому увеличению масштабов нелегальной миграции. Нелегальная миграция приводит к нарушению прав самих нелегальных мигрантов, создает угрозу национальному рынку труда, способствует развитию теневой экономики и росту преступности среди мигрантов. Отсутствует эффективный государственный контроль над миграционными процессами. Медленно

решаются проблемы многих мигрантов, часто они сталкиваются с серьезными проблемами в плане социальной защиты. [2]

Правительство любой страны вправе определять направления и цели миграционной политики, основываясь на правовых нормах и стандартах, которые закреплены в документах международных организаций и исходя из социальной и экономической целесообразности, продиктованной уровнем и перспективами развития общества.

Обострение проблем миграции в России в современных условиях требует более целенаправленного регулирования миграционных процессов со стороны государства, тем более что миграционные тенденции последних лет не соответствуют долгосрочным интересам страны. Россия не использует в полной мере миграционный потенциал. Более того, она продолжает упускать возможность привлечения наиболее выгодной рабочей силы для поднятия экономики страны. [3]

Правовая база по вопросам миграции создается в некоторой степени методом проб и ошибок. На многие вопросы ответы может дать только практика – как обычная практика государственных органов, так и практическая целенаправленная деятельность самих мигрантов в сотрудничестве с негосударственными структурами: различными фондами и правозащитными организациями, а также гражданское лоббирование законодательства о миграции. Целесообразно также использовать зарубежный опыт успешного решения миграционных проблем.

Огромный опыт регулирования трудовой миграции имеет Франция. В первую очередь она заботится о национальном рынке труда. Закон требует, чтобы работодатель доказал, что найм иностранного работника не ухудшит состояние рынка труда для французских граждан или для постоянно проживающих во Франции граждан других стран. Экономическая направленность имеет большое значение для Франции, поэтому в законе установлены достаточно жесткие меры по отбору рабочей силы. Также имеет значение криминальное прошлое потенциального мигранта. Иностранная рабочая сила не должна наносить ущерба как для страны в целом, так и для коренных жителей. [4]

Германия является экономически развитым государством. И именно эта страна привлекает мигрантов больше всего, а причиной тому служат хорошие условия для трудовой деятельности. В стране сравнительно гибкая система налогообложения, достаточно простая процедура регистрации предприятий и не строгие требования к их деятельности; Германия предоставляет возможность получить бесплатное высшее образование. [5]

Необходима последовательная, взвешенная миграционная политика. На данном этапе Россия, с одной стороны, заинтересована в квалифицированных работниках, а с другой стороны, - в охране внутреннего рынка труда.

С учетом вышеизложенного можно предложить следующие направления совершенствования законодательства о трудовой миграции:

- в целях обеспечения безопасности и правопорядка учитывать криминальное прошлое и психологическое состояние потенциального мигранта;
- в целях повышения качества иностранной рабочей силы осуществлять дифференцированный подход к трудящимся-мигрантам (разграничение по профессионализму);
- для повышения квалификации трудящихся-мигрантов предоставить возможность бесплатного обучения и переподготовки;

- для создания условий, благоприятствующих ассимиляции мигрантов, ввести контроль за деятельностью работодателей, распространить на мигрантов действие российского трудового законодательства;
- создать условия для привлечения востребованных специалистов;
- обеспечить эффективный государственный контроль над миграционными процессами.

### **Библиографический список:**

1. Демографический понятийный словарь / Под ред. А.А. Рыбаковского; Центр социального прогнозирования. М., 2003. С. 307.
2. Швецова И.Ю. Проблемы правового регулирования миграционных процессов и правового статуса мигрантов / Управление инновационным развитием современного общества: тенденции, приоритеты: экономические, социальные, философские, политические, правовые общенаучные закономерности: Материалы международной научно-практической конференции (10 октября 2014г.). – В 3-х частях. – Ч.3 /отв. Ред. С.С.Чернов. – Саратов, 2014. – с. 174-178.
3. Ануфриева Л.П., Бекашев К.А., Дмитриева Г.К. и др. Международное частное право: Учебник / Отв. ред. Г. К. Дмитриева. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2004. — 688 с.
4. Тюрюканова Е.В. Глобализация международной миграции // Гендер и экономика: мировой опыт и экспертиза российской практики. – М., 2008. – С. 285–286.
5. Брук А.С., Кабузан В.М. Миграциология. М.: Владос, 1989.

***Колпакова А.П., студент***

***Научный руководитель: Деревенских М.Н., канд. экон. наук, доцент  
ФГБОУ ВПО "Воронежский государственный аграрный университет имени  
императора Петра I", г. Воронеж***

## **ПРИЧИНЫ ВВЕДЕНИЯ ТОРГОВОГО СБОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

*Кризис, начавшийся в 2014 году предопределил необходимость поиска дополнительных источников налоговых поступлений доходной части региональных и местных бюджетов. В результате в Налоговый Кодекс РФ был введен новый торговый сбор, который частично начнет действовать с 1 июля 2015 года.*

В настоящее время экономика РФ испытывает давление со стороны зарубежных стран. Прежде всего, это связано с введением в 2014 году пакета антироссийских санкций, которые связаны главным образом с политической позицией России касательно украинского кризиса. Основные ограничения коснулись доступа крупнейших российских компаний к зарубежным финансовым ресурсам.

Существенное влияние на развитие России также оказывает падение цен на нефть. В результате экономика несет колоссальные потери, которые по оценкам главы Минфина Антона Силуанова, превосходят 100 млрд долл. в год. [1]

Еще одним неблагоприятным фактором является колебания курсов валют. В связи с этим по уточненным данным Росстата за 2014 год цены выросли на 11,4%. Это в свою очередь оказывает негативное влияние на развитие многих отраслей в РФ, снижение покупательской способности населения. [2]

Несмотря на то, что налоговые доходы бюджета росли на протяжении 2014 года, в этом году предполагается существенное снижение темпа их роста. В связи с этим государство заинтересованно в поиске иных источников финансирования расходов.

За прошедший год в Правительстве РФ рассматривались различные варианты покрытия дефицита бюджета такие как:

- повышение ставки НДС с 18% до 20%;
- введение налога с продаж в размере 3%;
- повышение ставки НДФЛ с 13% до 15%.

Вместе с тем, такие существенные изменения в налоговой политике в сложившейся непростой ситуации могли негативно сказаться на экономическом и политическом развитии страны.

В итоге изменения, хоть и не такие существенные, всё же были внесены в Налоговый Кодекс РФ в виде главы 33 «Торговый сбор», которая была утверждена Федеральным законом от 29.11.14 № 382-ФЗ "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации".

По задумке законодателей торговый сбор будет являться обязательным платежом за право ведения торговой деятельности на объектах осуществления торговли. Налоговый период при этом будет составлять квартал.

Сбор будет относиться к местному уровню и начнет постепенно вводиться с 1 июля 2015 года в городах федерального значения – в Москве, Санкт-Петербурге и Севастополе. На других территориях его можно будет вводить только после принятия специального федерального закона.

Постольку поскольку в нашей налоговой системе уже присутствует ряд специальных налоговых режимов, основной целью существования которых является стимулирование развития малого и среднего бизнеса, организации и индивидуальные предприниматели, применяющие патентную систему и уплачивающие единый сельскохозяйственный налог, от уплаты торгового сбора будут освобождены.

Вместе с тем, виды деятельности, которые будут облагаться торговым сбором, более не будут облагаться единым налогом на вмененный доход. Связано это, видимо, с тем фактом, что ЕНВД постепенно хотят заместить патентной системой налогообложения и вводимым торговым сбором.

По утверждению Правительства Москвы, основной целью введения торгового сбора является желание повлиять на неплательщиков налогов. Организации и ИП находящиеся на патентной системе налогообложения будут уплачивать налог, как и ранее, а их конкуренты, не имеющие патента, будут уплачивать ту же сумму торгового сбора. [3]

Однако у вводимого сбора есть ряд недостатков. Юридическим фактом, который влечет возникновение объекта обложения сбором, является не осуществление торговли и не получение дохода от нее, а факт использования объекта осуществления торговли. Под такими объектами понимаются здания, сооружения, с использованием которых осуществляется торговля. То есть не играет существенной роли интенсивность использования объекта или уровень получаемого от него дохода.

Так же не уточняется, должен ли объект осуществления торговли находиться в собственности или под действие сбора подпадают и арендуемые площади.

Основным же проблемным моментом является итоговая величина торгового сбора исходя из того, что она будет приниматься на местном уровне власти с учетом ограничений, накладываемых НК РФ. А, следовательно, в настоящий момент нельзя точно рассчитать степень его влияния на деятельность налогоплательщика.

Организации и ИП будут рассчитывать сумму самостоятельно по каждому объекту торговли по простой формуле – ставка сбора будет умножаться на фактическое значение физической характеристики объекта осуществления торговли (т.е. величины торговой площади).

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что данный сбор, на наш взгляд, негативно скажется на малом бизнесе. Основными причинами этого может быть, как имеющий место быть экономический кризис, так и ряд недостаточно точных формулировок, допущенных законодателями при введении данного сбора. Все это, в конечном счете, может привести к росту числа судебных разбирательств, а, как следствие, увеличению издержек, связанных с ведением деятельности, как налогоплательщиков, так и налоговых органов.

### **Библиографический список**

1. Будет ли кризис в 2015 году в России? : [Электронный ресурс] // Бизнес клуб онлайн, 2015. URL: <http://biznesklubonline.com/stati/359-budet-li-krizis-v-2015-godu-v-rossii/> (дата обращения: 12.03.2015).

2. Развитие кризиса в России в 2015 году: новости и прогнозы на будущее : [Электронный ресурс] // Малый бизнес, 2015. URL: <http://111999.ru/economy/krizis-v-rossii-2015-goda-novosti/> (дата обращения: 12.03.2015).

3. Названы ставки торговых сборов в Москве : [Электронный ресурс] // ГАРАНТ.РУ: Информационно-правовой портал, 2014. URL: <http://www.garant.ru/news/588139/> (дата обращения: 12.03.2015).

***Кравцов А.Н., магистр***

*Кубанский государственный аграрный университет*

### **ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ**

*В последнее время можно часто услышать, что для движения экономики вперед нужно развивать малый и средний бизнес. Одной из основных проблем малого и среднего бизнеса до сих пор является кредитование.*

В условиях современной экономической ситуации в России, когда всем стало понятно, что нужно слезать с «нефтяной иглы», важнейшей задачей развития экономической политики государства является сегмент малого и среднего бизнеса.

Малое и среднее предпринимательство – отличительный, из немалого количества, сектор, указывающий на развитие экономического роста, состояние занятости населения. Сектор малого и среднего бизнеса поставлен на местном рынке так, что представляет собой предприятия, связанные с широким предоставлением совокупности товаров и услуг. Развитие малого и среднего бизнеса подходит к всеобщим желанием по формированию «упругой» смешанной экономики, соединению различных форм собственности и подходящей им модели хозяйства.

Доля малого и среднего бизнеса в ВВП России едва превышает 20%. Оптимальным считается показатель 48% и выше (в США – 50%, в Китае – свыше 60%) [6]. При этом малый и средний бизнес несет важнейшую социальную функцию,

обеспечивая занятость населения и удовлетворение спроса на товары и услуги повседневного спроса.

Одной из основных проблем малого и среднего бизнеса до сих пор является кредитование.

Банковские кредиты малому бизнесу — один из эффективных инструментов развития предпринимательства. Оперативное получение средств позволяет владельцам компаний быстро реагировать на изменения ситуации. Кредиты малому бизнесу — это возможность расширять производственную или товарную базу, внедрять инновационные технологии, оборудовать новые рабочие места и т. д. Программы кредитов для индивидуальных предпринимателей рассчитаны на разные потребности [1].

Можно выделить три важнейших экономических качества, преграждающих развитию кредитования малого и среднего бизнеса (взгляды банков):

- высокая доля и абсолютная величина операционных (непроцентных) расходов в процессе кредитования;
- ограниченность или полное отсутствие правовых (и экономически оправданных) механизмов снижения кредитного риска на всех этапах кредитования;
- сложности рефинансирования и управления кредитным портфелем, включающим большое число разнообразных незначительных по размеру кредитов.

Из-за отсутствия доступных денежных средств на развитие, многие предприятия малого и среднего бизнеса после примерно года работы теряют терпение и прекращают свою деятельность. По статистике таких предприятий больше 30 % в России. Решением проблемы с денежными средствами может стать оформление кредита, но так, чтобы была низкая процентная ставка и как можно на более долгий срок.

Так как малое предпринимательство относят к категории «непрозрачный бизнес», банки, к сожалению, ему не доверяют, нет безопасных залогов, а у банков нет уверенности (потому как посредники данной сферы деятельности не владеют ликвидным имуществом). Таким образом, это особенно значимая проблема кредитования малого и среднего бизнеса.

Как я уже отметил ранее, банки считают молодой бизнес опасной зоной для финансирования его денежными средствами. Естественно, для обеспечения малого бизнеса, риска намного меньше, чем для обеспечения стартапа, но он довольно весомый для того, чтобы банк отказался от предоставления кредита недавно появившемуся на рынке малому или среднему предприятию. Именно поэтому процентные ставки при кредитовании малого и среднего бизнеса очень повышены.

К сожалению особых банков, для обслуживания предприятий такого рода деятельности, на данный момент нет, но имеются обычные банки готовые помогать малому и среднему бизнесу в России.

В большинстве своем на обработку заявки на кредитование малого и среднего бизнеса уходит не менее двух недель, это значительная проблема кредитования данной деятельности. Банки вдобавок к этому требуют огромное количество документов, различных справок. В то время, как у малого или среднего бизнеса нет ни трудовых, ни временных ресурсов, в отличие от крупного заемщика.

У некоторых предприятий, как не удивительно, но имеются проблемы с законом. Это еще одно немаловажное обстоятельство при получении кредита. Конечно же, не все проблемы дают 100% отказ, в таком случае все зависит от характера и «тяжести».

**Объемы предоставленных кредитов субъектам малого и среднего предпринимательства, млн. руб.**

Год	Объём предоставленных кредитов по состоянию на 1 января					
	в рублях		в иностранной валюте и драгоценных металлах		всего	
	субъектам МСБ	из них ИП	субъектам МСБ	из них ИП	субъектам МСБ	из них ИП
2012	6766861	650885	175664	2687	6942525	653572
2013	7761530	688022	303229	3006	8064759	691028
2014	7194200	579637	415361	2944	7609561	582581

В данной таблице мы видим, что предоставленные денежные средства для развития малого и среднего бизнеса в 2012 году составило 6,7 трлн. рублей, а в 2013, данный показатель вырос на 15 % , это показывает то, что к этому виду предоставления займов увеличился интерес кредиторов, но в 2014 году объём снизился с 7,8 трлн.рублей до 7,2 трлн.рублей, в связи с увеличением ключевой ставки.

Повышение ключевой ставки оказало существенное влияние на банковскую систему, с одной стороны, повысилась привлекательность банковских депозитов, но при этом высокая ставка ограничила кредитование.

Многие банки утверждают, что открыты для работы с малыми и средними предприятиями, но все-таки бизнесмены уверяют, что это не так, что им по-прежнему сложно получить кредит, что проще занять на «черном» рынке.

Малому и среднему бизнесу в нашей стране необходимо дальнейшее развитие по целому ряду направлений. Сюда можно отнести создание новых кредитных программ, совершенствование системы оценки предприятий малого и среднего бизнеса, улучшение условий кредитования, снижение процентных ставок и так далее. Однако, объемы кредитования малого и среднего бизнеса в России, по оценкам экспертов, смогут догнать объёмы кредитования в развитых странах не ранее, чем через 15 лет.

**Библиографический список:**

1. Борисов Е.Ф. Экономическая теория. Учебник для вузов. / Е.Ф. Борисов [Текст] — М., 2012
2. Горфинкель, В.Я. Малый бизнес. Учебное пособие / В.Я. Горфинкель. – М.: КноРус, 2013.
3. Девятаева Н.В. Малое предпринимательство: российский и зарубежный опыт [Текст] / Н.В. Девятаева, Л.О. Парфелкина// Социально-гуманитарные и естественно-научные исследования: теория и практика взаимодействия: межвуз. сб. науч. тр. — Вып. III / редкол.: Колесник Н.Ф. (пред.) [и др.] — Саранск: Ковылк. тип., 2012–406с.
4. Моляков Д.С. Финансы предприятий отраслей народного хозяйства - М.: ФиС, 2013 212 с.
5. Пугач О. Банки ждут от государства денег для малого бизнеса // Банковское обозрение для бизнеса. – 2013. – № 4/9(124).
6. Тихомирова Е.В. Кредитование малого и среднего бизнеса – перспективное направление кредитной политики банков // Деньги и кредит. – 2012. – №1. – С.46-48.

*Кузнецова К.Ю., студентка 5 курса, Панкратова М.Е., канд. юр. наук, доцент  
ФГБОУ ВПО «Мурманский государственный технический университет»,  
г. Мурманск*

## **ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ НОРМ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ РОССИЙСКИМИ СУДАМИ**

*Анализ правоприменительной практики применения российскими судами положений соглашений ВТО, требующий принятия Верховным Судом РФ специального разъяснения по вопросам применения соглашений пакета ВТО.*

В правоприменительной практике государств вопрос взаимодействия положений соглашений ВТО и внутригосударственных правовых порядков решается разными способами, на что уже неоднократно обращали внимание исследователи данной проблематики [5, с. 36].

Основы взаимодействия международного и национального права установлены в ст.15 Конституции России, где в ч.4 сказано, что «...общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы» [1]. Этой же конституционной нормой определено, что если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора. Федеральный закон «О международных договорах Российской Федерации» [2] устанавливает, что положения официально опубликованных международных договоров Российской Федерации, не требующие издания внутригосударственных актов для применения, действуют в Российской Федерации непосредственно. Эта же доктрина закреплена в постановлениях Верховного Суда РФ [3].

Надо отметить, что спустя год после присоединения России к ВТО и в условиях доктринальной неопределенности в вопросе о применении норм ВТО национальными судами, тем не менее, уже начала появляться практика такого применения.

Российские арбитражные суды оказались в очень непростой и неопределенной с правовой точки зрения ситуации, когда уже спустя несколько месяцев после вступления Российской Федерации в ВТО они были вынуждены самостоятельно определять, подлежат ли применению положения соглашений ВТО при рассмотрении судебных дел. Затем, при рассмотрении споров, связанных с коллективным управлением авторскими правами, суды, за редким исключением, восприняли концепцию «самоисполнимых» договоров и исключили соглашения ВТО, включая положения Доклада рабочей группы, из источников, подлежащих применению, при разрешении дел. Однако остались и такие, которые не испытывали никаких сомнений при применении положений отдельных соглашений ВТО (таможенная стоимость и фитосанитарные меры).

Самым серьезным на сегодня испытанием для российской судебной системы стали дела в отношении п. 1218 Доклада рабочей группы, где, строго говоря, Россия уже оказалась в ситуации нарушения взятых на себя при вступлении в ВТО обязательств. Этот пункт устанавливает, что «Россия должна пересмотреть свою систему коллективного управления авторскими правами в течение пяти лет после вступления в силу Части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации». Несмотря на то, что указанные пять лет истекли 1 января 2013 г., соответствующие

изменения в законодательство внесены не были. Это обстоятельство стало активно использоваться частными лицами в спорах, где стороной выступали те самые организации, которые осуществляют коллективное управление авторскими правами. При этом суд сослался на факт нарушения Россией своих обязательств по п. 1218 Доклада рабочей группы, а также на положения национального законодательства о приоритете норм международных договоров над противоречащими им нормами внутреннего права. Суд отказался применять норму внутреннего права, сославшись при этом на ее противоречие обязательствам России, взятым при вступлении в ВТО. Тем не менее, нужно отметить, что это решение было отменено апелляционным судом, занявшим позицию, которой придерживаются сейчас арбитражные суды, уже столкнувшиеся с этой проблемой.

Суд по интеллектуальным правам в дальнейшем, заявил следующее: «Положения Соглашения ВТО, изложенные в п. 1218 Доклада рабочей группы по присоединению Российской Федерации к Всемирной Торговой Организации, не являются самоисполнимыми и не могут в соответствии с частью 3 статьи 5 Федерального закона от 15 июля 1995 года №101-ФЗ «О международных договорах Российской Федерации» действовать в Российской Федерации непосредственно, без издания соответствующего внутригосударственного акта» [4].

Таким образом, на настоящий момент большинство споров, так или иначе, рассмотрено с нарушением либо неправильным применением норм международного права. Практика единообразного применения положений соглашений ВТО арбитражными судами отсутствует. Крайняя сложность и объемность норм, подлежащих применению, и отсутствие у российских судей опыта и знаний в области применения международного права только осложняют ситуацию.

Правовая неопределенность в данном вопросе во многом может быть устранена путем принятия Верховным Судом РФ специального разъяснения по вопросам применения соглашений пакета ВТО. В данном разъяснении необходимо определить круг соглашений ВТО, возможных к применению арбитражными судами, указать, какие из этих соглашений не могут быть отнесены к «самоисполнимым», дать оценку правовой природе Доклада Рабочей группы по присоединению России к ВТО и в случае необходимости установить пределы применения положений Доклада российскими арбитражными судами.

#### **Библиографический список:**

1. Российская Федерация. Конституция Российской Федерации [Текст] : [принята всенародным голосованием 12 дек. 1993 г. : с учетом поправок от 5 февр. 2014 г.] // Собр. законодательства РФ. – 2014. – № 9. – Ст. 851.
2. Российская Федерация. Законы. О международных договорах Российской Федерации: федер. закон : [принят Гос. Думой 16 июня. 1995 г.: по состоянию на 12 марта 2014 г.] // Собр. законодательства РФ. – 1995. – № 29. – Ст. 2757.
3. Российская Федерация. Верховный Суд. О некоторых вопросах применения судами Конституции Российской Федерации при осуществлении правосудия [Текст] : постановление Пленума Верховного Суда РФ : [31 окт. 1995 г. № 8 : по состоянию на 03 марта 2015 г.] // Бюллетень Верховного Суда РФ. –1996. – № 1.
4. Российская Федерация. Высший Арбитражный Суд. Постановление Суда по интеллектуальным правам [Текст] : [06 сент. 2013 г. № С01-27/2013 по делу № А41-24588/2012 ] // Документ опубликован не был.

5. Графова, Е. М. Проблемы вступления Российской Федерации во Всемирную торговую организацию [Текст] : монография / Е. М. Графова, Ю. А. Максимов ; науч. ред. д. э. н., профессора С.Н. Гамидуллаева - СПб. : Астер-Пресс (изд-во Никифорова), 2009. - 132 с.

*Кулаговская Т.А., д-р экон. наук, профессор, Жариков М.П., магистрант  
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»*

## **УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КАК ИНСТРУМЕНТ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ АКТИВАМИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

*В статье раскрывается понятие дебиторской задолженности, основные направления управления дебиторской задолженностью, а также ее основные виды и задачи управления.*

В условиях современной экономики развитие страны характеризуется определенным замедлением платежного оборота, вызывающим рост дебиторской задолженности на предприятиях. Отсюда одной из важных задач финансового менеджмента является эффективное управление дебиторской задолженностью, которое направлено на оптимизацию ее размера и обеспечение своевременной инкассации долга.

Дебиторская задолженность представляет собой имущественные требования предприятия к его должникам, которыми могут выступать как юридические, так и физические лица. Она может возникать вследствие невыполнения договорных обязательств, излишне уплаченных налогов, взысканных сборов, пеней, выданных различных денежных сумм [1].

Эффективность управления дебиторской задолженностью во многом зависит от ее видов и от выработки правильной стратегии управления каждым видом задолженности. В современной хозяйственной практике дебиторская задолженность классифицируется по следующим видам, представленным на рисунке 1.



**Рис. 1. Состав основных видов дебиторской задолженности организации [2]**

Отметим, что наибольший объем дебиторской задолженности предприятия занимает задолженность покупателей за отгруженную продукцию (первые три вида дебиторской задолженности). На расчеты с покупателями приходится 80% - 90%, исходя из общей суммы дебиторской задолженности. Исходя из этого, управление дебиторской задолженностью связано, в первую очередь, с оптимизацией размера и обеспечением инкассации задолженности покупателей по расчетам за реализованную продукцию. В целях эффективного управления этой дебиторской задолженностью в организации следует разработать и осуществлять особую финансовую политику управления дебиторской задолженностью.

Задача управления дебиторской задолженностью состоит в ускорении платежей со стороны клиентов предприятия, в снижении долгов, выплаты по которым сомнительны или уже точно не поступят, в проведении эффективной политики продаж и продвижения на рынке.

Управление дебиторской задолженностью позволяет предприятию:

- осуществлять контроль над формированием и состоянием дебиторской задолженности;
- определять политику предоставления кредита и инкассации для различных групп покупателей и видов продукции (кредитной политики);
- анализировать и ранжировать клиентов (на основе кредитных историй);
- контролировать расчет с дебиторами по отсроченным и просроченным задолженностям (на основе реестра старения дебиторской задолженности);
- прогнозировать поступления денежных средств от дебиторов (на основе коэффициентов инкассации);
- определять приемы ускорения востребования долгов и уменьшения безнадежных долгов

На современном этапе развития рыночных отношений и инфраструктуры финансового рынка в практике финансового менеджмента используют ряд новых форм управления дебиторской задолженностью, таких как ее рефинансирование, т.е. ускоренный перевод в другие формы оборотных активов организации: денежные средства и высоколиквидные краткосрочные ценные бумаги [3].

Основными формами рефинансирования дебиторской задолженности, все чаще используемыми в современных условиях, являются: факторинг, учет векселей, выданных покупателями продукции, форфейтинг [4].

Рассмотрим их особенности. Факторинг представляет собой финансовую операцию, заключающуюся в уступке организацией-продавцом права получения денежных средств по платежным документам за поставленную продукцию в пользу банка или специализированной компании – «фактор-компании», которые принимают на себя все кредитные риски по инкассации долга. За осуществление такой операции банк (фактор-компания) взимают с организации-продавца определенную комиссионную плату в процентах от суммы платежа [4].

Факторинговая операция позволяет организации-продавцу рефинансировать преимущественную часть дебиторской задолженности по предоставленному покупателю кредиту в короткие сроки, сократив тем самым период финансового и операционного цикла. К недостаткам факторинговой операции можно отнести лишь дополнительные расходы продавца, связанные с продажей продукции, а также утрату прямых контактов (и соответствующей информации) с покупателем в процессе осуществления им платежей.

Эффективность факторинговой операции для организации-продавца определяется путем сравнения уровня расходов по этой операции со средним уровнем процентной ставки по краткосрочному банковскому кредитованию [5].

Определим эффективность проведения факторинга для ООО «ПО Агротехпром», путем расчета возможного экономического эффекта от использования факторинговых операций при расчетах с заказчиками за выполненные работы (таблица 1).

Таблица 1

**Расчет эффективности факторинговой операции для ООО «ПО Агротехпром»**

Операции	Дата	Сумма, тыс. руб.
Без использования факторинга		
Выполнены работы заказчика	01.08.2014 г.	46800
Произведена частичная оплата выполненных работ	01.08.2014 г.	14040
Остаток задолженности заказчика	01.08.2014 г.	32760
Ежемесячные потери от инфляции (при уровне 0,5% в месяц)	01.08.2014 г.	164
Произведена оплата остатка денежных средств заказчиком	01.12.2014 г.	32760
Общая сумма потерь		656
С использованием факторинга		
Выполнены работы заказчика	01.08.2014 г.	46800
Получено 90% суммы оплаты от банка	05.08.2014 г.	42120
Расчет произведен полностью (за минусом оплаты услуг банка-фактора)	01.10.2014 г.	4212
Потери от инфляции (при уровне 0,5% в месяц)	01.10.2014 г.	21
Оплата услуг банка (1% от суммы денежного обязательства)	01.10.2014 г.	468
Общая сумма расходов и потерь	01.10.2014 г.	489
Экономический эффект при условии использования факторинга		167

Данные таблицы показывают, что потенциальный экономический эффект от применения факторинговой операции по одному объекту составил 167 тыс. руб.

Далее проведем оценку финансово-экономической эффективности применения факторинга ООО «ПО Агротехпром» на основе анализа влияния факторинга на дебиторскую задолженность (таблица 2).

Таблица 2

**Влияние применения факторинга на дебиторскую задолженность  
ООО «ПО Агротехпром»**

Показатели	2014 год		Изменение
	факт	с учетом факторинга	
Дебиторская задолженность (скорректированная), тыс. руб.	138358	69179	69179
Выручка от реализации, тыс. руб.	345580	345580	-
Оборачиваемость дебиторской задолженности, обороты	2,5	5	2,5

Мы предлагаем переуступить право требования 50% фактической дебиторской задолженности факторинговой компании. Как видно из таблицы 2, в случае применения факторинга оборачиваемость дебиторской задолженности в 2014 году могла бы повыситься более чем в два раза. Это привело бы к вовлечению в оборот дополнительных денежных средств. Учитывая масштабы и характер деятельности предприятия, а также значительную величину дебиторской задолженности, это хороший результат.

Таким образом, финансовый механизм факторинга предоставляет организации принципиально иные возможности для его развития.

Для эффективного управления оборотными активами компании необходимо управление их отдельными элементами, занимающими наибольший удельный вес в общей сумме активов. Одними из таких элементов, помимо дебиторской задолженности, являются запасы организации.

### **Библиографический список:**

1. Посредников, М.А. Система управления дебиторской задолженностью / М.А. Посредников // Руководитель проекта по управлению дебиторской задолженностью и финансовым потокам Kontakt East Holding. 2012. №8. С. 25-28.
2. Экономика, финансы и бизнес. Финансы А. Г. Грязева, К. В. Маркина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://finote.ru/>. – Загл. с экрана.
3. Белолипецкий, В. Г. Финансы фирмы [Текст] : курс лекций / В. Г. Белолипецкий ; под ред. И. П. Мерзлякова. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 298 с.
4. Балабанов, И. Т. Финансовый менеджмент [Текст] : учебник / И. Т. Балабанов. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 224 с.
5. Бланк, И. А. Управление финансовыми ресурсами [Текст] / И. А. Бланк. – 2-е изд. – М.: Омега-Л, Эльга, 2011 – 768 с.

***Кутергина А.С., Гусева В.А., студенты НГТУ,  
(научный руководитель ст.преподаватель Грухин Ю.А.)***

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **САМОЕ ДОРОГОЕ У ЧЕЛОВЕКА ЭТО?**

*Оценка стоимости человеческой жизни – основной фактор, влияющий на уровень безопасности труда на производстве. Чем выше оценит ее государство, тем более ответственно будет проявленное к ней отношение. Человеческая жизнь не товар, но оценка стоимости человеческой жизни имеет серьезное экономическое значение.*

Сколько стоит жизнь или часть жизни человека – гражданина России? Согласно опросу, проведенному компанией «Росгосстрах», справедливой компенсацией при гибели человека россияне считают сумму в 3,6 млн рублей. Справедливая стоимость полной потери трудоспособности (из-за аварии или травмы в ходе выполнения служебных обязанностей), по мнению россиян, составляет 3,4 млн рублей.

Интересно, что разница в оценке справедливой компенсации при полной потере трудоспособности и смерти составила всего 200 тыс. рублей. Получается, что россияне не видят большой разницы между инвалидностью и лишением человека

жизни [1]. Вообще, отношение к человеческой жизни в России исторически было негативным, что при Царе, что при Советской власти: жизнь вообще ничего не стоила – десятки миллионов погибших на великих стройках и великих фронтах, ради светлого будущего, в котором мы живем.

Сегодня показатель стоимости жизни в большинстве стран мира с развитой рыночной системой становится одним из центральных экономических показателей.

В США существуют судебные прецеденты, в которых жизнь оценивалась в астрономические суммы. Например, табачной компании Philip Morris в 2002 году пришлось выплатить \$100 млн родственникам человека, умершего от рака легких. А в 2003 году суд обязал фармацевтическую компанию Merck & Co. выплатить \$13,5 млн за смерть от инфаркта в результате применения препарата компании. Родственники погибших в результате теракта 11 сентября в США получили в среднем \$2 млн за погибшего и \$400 тыс. за раненого.

У нас в стране эта проблема остается недооцененной. В России нет обязательной страховки всех источников повышенной опасности, как во многих других странах. Поэтому, в основном, государство вынуждено из своих средств возмещать гибель людей. Хотя нормальная ситуация — и это принято в мире, — когда возмещение осуществляется за счет средств страхования, полученных по страховым взносам собственника или пользователя объекта с повышенным риском. Приведем некоторые факты. Правительство Москвы выделяет около 12 млн рублей из Резервного фонда на выплаты семьям погибших и пострадавшим в ДТП под Подольском, где погибли 18 человек [2]. Власти Подмосковья также решили выделить дополнительную компенсацию семьям погибших по 1 млн рублей, а пострадавшим – по 500 тысяч рублей.

Интернет журнал Slon [3] проанализировал суммы выплат пострадавшим и семьям погибших, фигурировавшие в СМИ, и убедился, что размер компенсаций в России во многом зависит от политической ситуации в регионе.

Из-за крушения поезда Новосибирск – Адлер 7 июля 16 пострадавших были доставлены в больницу, среди них пятеро детей. Страховая компания пообещала выплатить им по 300 тысяч рублей. Через два дня после этого из-за обрушения помоста у вольера с жирафами в Московском зоопарке пострадали 11 человек, из них трое детей. Каждому из них полагается около 500 тысяч рублей компенсации. Почему сумма выплат страховщиков зоопарка оказалась больше, чем у страховой компании РЖД, ведь должно быть наоборот? Как выяснилось, в том случае, где расходы перед пострадавшими и погибшими берет на себя государство, суммы выплат могут расходиться в разы.

Однако в самой уязвимой ситуации оказываются те, чьи родственники погибли или пострадали не по своей вине и без всякой страховки. В этом случае им приходится уповать лишь на милость местных властей. Если решение о выплатах не вынесено специальным постановлением правительства, потерпевшим приходится судиться. В этом случае компенсация может оказаться значительно больше. Так, родственники генерал-полковника Геннадия Трошева, погибшего в авиакатастрофе в Перми, добились от "Аэрофлота" и страховой компании компенсации в 16 млн руб. Это в восемь раз больше, чем получили родственники остальных пассажиров.

Общей методики оценки не существует. Ныне существует несколько методов, на основании которых ведется подсчет стоимости человеческой жизни. Ни один из них не может считаться абсолютно точным.

Первый метод основан на простом арифметическом подсчете. Здесь учитываются такие факторы, как уровень образования человека, состояние его здоровья, возраст, реальный доход и пр. На основе этих данных высчитывается: сколько денег способен заработать данный человек за определенный период своей будущей жизни. Полученная сумма и показывает, сколько приблизительно стоит его жизнь. Эту методологию обычно применяют страховые компании, которые оценивают размеры своих потенциальных выплат наследникам покойного.

Еще один способ оценки основан на использовании излюбленного экономистами метода предельного анализа. Исследователи из Чикагского университета Орли Ашенфельтер и Майкл Гринстоун обратили внимание на то, что, когда в 1987 году в США подняли допустимую скорость передвижения по некоторым хайвеям, средняя скорость движения выросла на 2%, а количество ДТП — на 35%. Выяснилось, что на каждые 125 тыс. сэкономленных часов рабочего времени пришлось одна смерть на дороге. Средняя стоимость часа труда в 1987-1992 годах составляла около \$12, следовательно, стоимость человеческой жизни на тот момент можно было оценить в \$1,54 млн.

Совсем простой способ, доступный каждому, основан на теории вероятности и оценке риска. Если вы готовы заплатить дополнительные \$100 за установку подушки безопасности в вашей машине и оцениваете вероятность того, что она спасет вам жизнь, как 1:100 000, свою жизнь вы оцениваете в \$10 млн.

Если предположить, что вероятность погибнуть под колесами, перебегая улицу на красный свет в попытке сэкономить одну минуту, примерно такая же, выходит, что средний пешеход оценивает свою жизнь примерно в 200 тыс. руб. При средней зарплате примерно 20 тыс. руб. в месяц и 40-часовой рабочей неделе минута рабочего времени среднего россиянина стоит 2 руб.

До сих пор в России не выработаны правовые рекомендации которые бы оценивали жизнь человека. Люди, погибшие по тем или иным причинам, потерявшие родственников в результате катастрофы, тех и иных аварий, войн и т.д. должны получить компенсацию со стороны виновных лиц. Необходимо разработать положение, согласно которому судьи и работодатели могли бы присуждать компенсации лицам, потерявшим кормильца, либо людям оставшихся в живых, но получивших тяжелые травмы. В данном положении следует объединить уже существующие федеральные законы, а на основании методик страховых компаний утвердить приблизительную шкалу оценки ущерба с учетом поправочного коэффициента на уровень дохода региона.

### **Библиографический список**

1. <http://www.vz.ru/economy/2013/3/14/624245.html>.
2. <http://www.realno.info/page/81.html>.
3. [http://slon.ru/russia/politicheskiy\\_piar\\_na\\_pogibshikh\\_i\\_ranennykh-966473.xhtml](http://slon.ru/russia/politicheskiy_piar_na_pogibshikh_i_ranennykh-966473.xhtml).
4. <http://www.kommersant.ru/doc/1654518>.
5. <http://www.samoupravlenie.ru/28-07.php>.

**Лазаренко О.С., студентка ЮФ НГТУ**  
**(научный руководитель ст. преподаватель Грухин Ю.А.)**  
*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **СУДЬИ ДОЛЖНЫ ПОДЧИНЯТЬСЯ ТОЛЬКО ЗАКОНУ**

*В статье рассматриваются проблемы независимости судей. Это одна из основных норм правосудия. Нарушение этого постулата ведет к искажению основы правового государства – принципу разделения властей.*

Ст. 120 КРФ гласит, что «судьи независимы и подчиняются только Конституции и федеральному закону».

Независимость судьи гарантирована и его неприкосновенностью, которая распространяется не только на его личность, но и на жилище и служебное помещение, используемые им средства связи и транспорт, его корреспонденцию, принадлежащие ему имущество и документы, семью. Судья не может быть привлечен к административной и дисциплинарной ответственности, к какой-либо иной ответственности за выраженное им при осуществлении правосудия мнение и принятое решение, если вступившим в законную силу приговором суда не будет установлена его виновность в преступном злоупотреблении. По ст. 16 ч. 3 закона «О статусе судей в Российской Федерации» уголовное дело в отношении судьи может быть возбуждено только Генеральным прокурором РФ при наличии согласия соответствующей квалификационной коллегии судей.

Еще в ноябре 2008 года президент Медведев Д.А., выступая на VII Всероссийском съезде судей, отметил: *«Казалось бы, закон предоставляет все возможности – и процессуальные, и материальные – суду для того, чтобы он был независим. ... Но почему в этом случае судья, который является де-юре независимым, де-факто независимым подчас не является, и почему его личный выбор происходит зачастую не в сторону принятия объективного решения при рассмотрении дела?»*

Исследование обстоятельств дела должно проходить в такой обстановке, когда судей связывает только закон, когда выводы суда не зависят от какого бы то ни было давления. Именно поэтому независимость судей провозглашается конституционным принципом, который лежит в основе осуществления любого из видов правосудия, в том числе и уголовного.[1]

Главные трудности реализации принципа независимости судей при осуществлении правосудия, заключаются в следующем:

а) в массовом сознании пока еще сильны стереотипы восприятия суда как обычного чиновничьего аппарата, которые в определенных социальных кругах и формируют линию поведения;

б) противодействие утверждению независимости правосудия порождают правовой нигилизм, низкий уровень общей и правовой культуры значительной части населения и многих должностных лиц.

в) в отсутствии соответствующей правовой базы;

г) в немалой мере судейскую самостоятельность снижают недостатки, относящиеся к профессиональным, личностным качествам и правосознанию некоторой части судей.

Реализация принципа независимости судей существенно повышает решение задач, например, уголовного судопроизводства, среди которых:

- быстрое и полное раскрытие преступления;
- изобличение виновных;
- правильное применение закона для того, чтобы каждый совершивший преступление был справедливо наказан и ни один невиновный не был привлечен к уголовной ответственности и осужден.

Российские суды, в последние годы, переполнены, а судьи несут колоссальную нагрузку, так как в месяц, в среднем, выносятся около 50-ти решений одним судьей. [2] При таком объеме, работа судей не может быть высокого качества, а отсюда и вывод: общество должно не ругать судей, а обеспечить им достойные человеческие условия работы. Но при судебных заседаниях, до 15-20 дел в день и 50-ти выносимых решений в месяц, едва ли кто из судей сможет гарантировать обеспечение гражданину справедливого рассмотрения его дела. Повышение правовой культуры граждан, снижение уровня коррупции и правового нигилизма приведет к заключению мировых соглашений, что существенно снизит нагрузку судей и это единственный выход как из создавшейся ситуации, так и для становления правового государства. Достаточно сказать, что в развитых странах мира, процент мировых соглашений между сторонами спора доходит до 80-90 %, а в нашей стране не более 10%. [3]

Я думаю, что реализацию принципа независимости судей, можно обеспечить следующими мерами:

- 1) Следует изъять у председателей судов право на распределение дел между судьями;
- 2) Необходимо установить научно-обоснованную норму количества дел на каждого судью в месяц или иной промежуток времени;
- 3) Считаю, что для увеличения авторитета судьи, и для приобретения необходимого жизненного опыта, нужно увеличить минимальный возраст судьи с 25 до 35 лет;
- 4) В срок приобретения стажа необходимого для занятия судейской должности необходимо включать лишь практическую работу в должности адвоката, прокурора, а не секретаря судебного заседания, как в настоящее время.

### **Библиографический список**

- 1) Электронный ресурс. <http://www.ssrf.ru/>.
- 2) <http://al-chernogorov.ru/node/20>.
- 3) Электронный ресурс. <http://isfic.info/>.

*Лезгиева С.И., студент НГТУ  
(научный руководитель Грухин Ю.А.)*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **О НЕДОПУСТИМОСТИ СНИЖЕНИЯ ВОЗРАСТА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ**

*Малолетние правонарушители всегда существовали. Полностью искоренить преступность несовершеннолетних, наверное, невозможно, но бросить все силы на*

*ликвидацию такого рода социального явления государство и общество просто обязаны.*

Согласно статистическим данным<sup>[1]</sup> каждое тридцатое преступление в России - дело рук несовершеннолетних. Среди детей-преступников больше трети из неполных семей и, преимущественно, из неблагополучных. Подростковая преступность, по словам педагогов, всегда есть следствие семейных проблем, когда родители просто не обращают внимания на своих детей. Один раз не пришел домой ночевать – не страшно, один раз «повеяло» запахом алкоголя – не беда. Но когда такие случаи повторяются систематически и становятся нормой, родители уже не могут воздействовать на ребёнка, теряя авторитет. Взрослый человек обладает всей полнотой ответственности, но каков же объём ответственности несовершеннолетних? Какие меры наказания малолетних преступников существовали с древних времён и по наше время? Попытаемся найти подробные ответы на эти вопросы.

К примеру, в Постановлении ЦИК СССР от 7 апреля 1935 года «О мерах борьбы с преступностью среди несовершеннолетних»<sup>[2]</sup> указано:

1. Несовершеннолетних, начиная с 12-летнего возраста, уличенных в совершении краж, в причинении насилия, телесных повреждений, увечий, в убийстве или в попытках к убийству, привлекать к уголовному суду с применением всех мер уголовного наказания.

2. Лиц, уличенных в подстрекательстве или в привлечении несовершеннолетних к участию в различных преступлениях, а также в понуждении несовершеннолетних к занятию спекуляцией, проституцией, нищенством и т.п., - карать тюремным заключением не ниже 5 лет.

Согласно дореволюционному законодательству, уголовная ответственность наступала с 10 лет. В 1914 году в тюремных учреждениях (тюрьмах и домах заключения), отбывали наказание 14800 несовершеннолетних в возрасте до 16 лет. По решению ЦК ВКП(б) и СНК СССР от 31 мая 1935 года<sup>[2]</sup> создан Отдел Трудовых колоний, главной задачей которого являлась организация приёмников-распределителей и изоляторов для несовершеннолетних беспризорных и преступников. С подростками, преступающими закон, проводилась культурно-просветительная и производственная работа после чего, они направлялись трудиться во благо развитию промышленности и сельского хозяйства. Распорядок дня был организован следующим образом: несовершеннолетние до 16 лет ежедневно учатся 4 часа в школе при колонии, после чего работают на производстве на протяжении 4 часов, а остальное время они заняты в кружках самодеятельности и пионерских организациях.

На данный момент, существует несколько видов юридической ответственности, которую должен понести преступник, в зависимости от правонарушения: уголовная, административная, гражданская и дисциплинарная. Уголовной ответственности подлежит лицо, достигшее на момент преступления шестнадцатилетнего возраста<sup>[3]</sup>. Лица, достигшие на момент преступления четырнадцатилетнего возраста, подлежат уголовной ответственности за отдельные виды преступлений. Административной ответственности подлежит лицо, достигшее к моменту совершения административного правонарушения возраста 16 лет. Ответственность за административное правонарушение, совершенное несовершеннолетними в возрасте от 14 до 16 лет несут родители или иные законные представители (опекуны, попечители). Большинство подростков придерживаются мнения, что пока им не

исполнится 16 лет, никакого наказания за содеянное они не понесут. Однако не стоит забывать о возможности определения несовершеннолетнего преступника в Центр временной изоляции, к тому же, подросток неминуемо встанет на учёт в полицию. Упоминая о спец-школах и интернатах для несовершеннолетних, хотелось бы сказать, что работники не всегда пытаются найти индивидуальный подход к каждому малолетнему правонарушителю. Причиной этому является тот факт, что в наше время всё меньше людей работают «по призванию». Вследствие этого, учащаются случаи, в которых по мере окончания срока наказания подростки становятся ещё более жестокими и озлобленными. Поэтому необходим как тщательный отбор сотрудников для подобных учреждений, так и достойная заработная плата для них. Тем самым мы привлечем талантливых людей в эти специфические учреждения. Юные преступники, обычно, лишены отцов, а матери не всегда могут оказать должное педагогическое воздействие. Возможно, такого рода воспитатели могли бы предотвратить их превращение в профессиональных преступников.

Отдельные законодатели предлагают снизить возраст уголовной ответственности для малолетних правонарушителей, совершивших тяжкие и особо тяжкие преступления, объясняя это жестокостью подростков и неспособностью полиции защитить граждан. Также они ссылаются на зарубежный опыт. В ряде стран возраст уголовной ответственности гораздо ниже, чем в РФ: Швейцарии – с 10 лет, в нескольких штатах США – с 10-12 лет, в Англии в ряде случаев с 10 лет. Прежде всего это различные виды хулиганства и жестокое обращение с животными (живодерство).

Считаю, что принятие данного закона не принесёт никаких результатов. Подростки, совершающие тяжкие преступления в таком юном возрасте, явно имеют психические отклонения, поэтому их нужно лечить, а не сажать в тюрьму. Некоторые эксперты, в частности детский омбудсмен Павел Астахов, ссылаясь на данные психологов, утверждает, что сегодня происходит замедление темпов развития подростков. Современные российские девушки в среднем достигают психофизиологической зрелости к 18 годам, а юноши — к 20. И, по его мнению, эти данные говорят о недопустимости снижения возраста уголовной ответственности. В стране отсутствует система ювенальной юстиции. Несовершеннолетние лица с девиантным поведением не получают профессиональной психологической помощи. По мнению некоторых депутатов гораздо проще и дешевле посадить подростка в тюрьму, чем заниматься его перевоспитанием.

### **Библиографический список**

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.
2. Система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_ESU\\_19034/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_ESU_19034/).
3. Уголовный кодекс Российской Федерации (УК РФ) N 63-ФЗ от 13.06.1996.

*Маликов Е.Ю., к.ю.н., профессор*  
*НОЧУ ВПО «Волгоградский гуманитарный институт»*  
*Попкова Е.Г., д.э.н., профессор; Кузлаева И.М., магистрант*  
*Волгоградский государственный технический университет, г. Волгоград*

## **ПРАВОВЫЕ НОРМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРОЦЕССОВ ОБРАБОТКИ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ В РАМКАХ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ**

*В статье рассмотрена возрастающая степень актуальности свойственна проблеме функционирования электронной коммерции как одного из структурного звена в системе интернет-бизнеса – относительно нового и, в своем роде, уникального феномена в отечественной экономико-юридической практике.*

В юридическом понимании электронная коммерция – это специфическая система правоотношений, имеющих место появляться в результате заключения в электронном виде совокупности договоров и соглашений, так или иначе относящихся к вопросам предпринимательского сотрудничества. В пределах упомянутой области наибольший интерес вызывают отношения по установлению и соблюдению исключительных прав при осуществлении бизнес-процессов в сети Интернет.

Так, интенсивное развитие электронной коммерции требует особого подхода к проблеме ее правового регулирования, усиление роли которого, с точки зрения организации защиты прав участников, представляется нам вполне положительным моментом. Однако, не стоит отрицать и того, что изменение регулирующих мер в сторону ужесточения по отношению к бизнес-субъектам может стать существенным барьером на пути их взаимодействия.

Перед детальным рассмотрением сложностей, способных возникать при реализации бизнеса в Интернете с точки зрения практики, справедливо конкретизировать понятие «риска».

Обзор существующих трактовок сущности риска позволяет разделить их на два основных блока. Первый представлен определениями и подходами, в которых основной акцент сделан на возможность неблагоприятных последствий реализации риска или, напротив, возможный положительный эффект. Такие трактовки можно назвать экономическими и с долей условности разделить на «негативные» и «позитивные». В нашем случае категорию «риск» целесообразно представлять как некоторое событие или условие, факт возникновения которого может оказать позитивное или негативное воздействие на систему функционирования предприятия, что, само собой, может привести к приобретениям или потерям в денежном выражении.

В системе интернет-бизнеса, в частности, в электронной коммерции, риски, по большому счету, одинаковы и однотипны. Исходя из этого, логично считать одними из наиболее частых нарушения при работе с персональными данными (порядок сбора, обработки, использования и хранения).

Правила сбора, обработки, хранения и предоставления персональных данных установлены Федеральным законом от 27.07.2006 № 152-ФЗ «О персональных данных» (далее – Закон № 152-ФЗ) [1].

Персональными называют любые информационные данные, имеющие прямое или косвенное отношение к определенному или только определяемому физическому

лицу (субъекту персональных данных). Например, это Ф.И.О., сведения, определяющие конкретное лицо (паспортные данные), сведения об имущественном положении, трудовой деятельности, образовании, поле, возрасте, национальности, физическом состоянии и т.д.

На сегодняшний день наиболее проблемными для сферы электронной коммерции являются следующие вопросы:

- осуществляет ли ресурс работу с персональными данными, и в какой момент оператором должны предприниматься действия по отправлению уведомления о начале их обработки в Роскомнадзор?

- что следует принимать за этап начала обработки этих данных?

- как должно происходить подтверждение факта согласия субъекта на обработку его персональных данных?

- чем определяется степень ответственности интернет-проекта перед его пользователями?

- какие документы должны быть размещены в пределах интернет-сайта?

- какими условиями должен быть дополнен текст соглашения об обработке персональных данных в случае размещения интернет-портала на сервере иностранного происхождения?

Так сложилось, что на основании статьи 22 Закона № 152-ФЗ, владелец интернет-ресурса, функционирование которого связано с процессами обработки данных персонального характера, должен организовать своевременную подачу в Роскомнадзор уведомления о начале обработки персональных данных в случае реализации им сбор следующей информации о своих пользователях:

- фамилий, имен, отчеств, номеров телефонов, паспортных данных (в совокупности);

- иных данных, явно определяющих конкретное лицо в любой форме (в рамках программы лояльности, регистрации на сайте, опроса и т.п.).

При этом в ряде случаев законодательством предусмотрена обработка данных без отправления уведомляющего письма в Роскомнадзор (ч. 2 ст. 22 Закона № 152-ФЗ).

На основании положений статьи 9 Закона № 152-ФЗ, обработка персональных данных может осуществляться только после получения оператором письменного согласия субъекта. При этом равнозначным собственноручной подписи субъекта на бумажном носителе является согласие, оформленное в виде электронного документа, сопровождаемого электронной подписью. Помимо всего прочего, в указанной статье обозначено, что документ, содержащий согласие на обработку персональных данных, должен отличаться высоким уровнем конкретности, информационности и сознательности.

Зачастую под письменным согласием подразумеваются конклюдентные действия обладателя персональных данных при обстоятельствах установления взаимосвязи факта заполнения формы (например, анкеты) и возможности реализации следующих действий.

Важно остановиться на вопросе о документах, которые оператор обязан представить в открытом доступе на своем сайте в целях доведения их до внимания клиентов. По мнению авторов, документы такого рода можно разделить на две самостоятельные группы:

- для публичного доступа;

- регулирующие порядок сбора, обработки и хранения персональных данных у самого оператора.

К первой совокупности стоит относить правила обработки (политику работы оператора с персональными данными) и форму согласия субъекта на сбор, обработку и хранение ему принадлежащих данных. Такая форма должна содержать в себе положения, предусмотренные частью 4 статьи 9 Закона № 152-ФЗ.

Размещение и хранение персональных данных клиентов на зарубежном сервере считается трансграничной передачей информационных сведений [2]. В такой ситуации согласие на их обработку должно сопровождаться и согласием на такую передачу. Непредставление такового влечет за собой уголовную ответственность.

Второй группой документов – локальными актами оператора – обычно предполагается урегулирование технического и автоматического аспектов организации сбора, хранения и обработки персональных данных.

В настоящее время ответственность за нарушение правил работы с персональными данными закреплена в статье 13.11 КоАП РФ. При этом законодательная трактовка понятия «нарушения» в данном случае выглядит крайне широкой. Так, ответственность предусматривается за нарушение установленного законом порядка сбора, хранения, использования или распространения информации о гражданах (персональных данных).

На практике наиболее частыми случаями привлечения операторов к ответственности возникают по причине осуществления последними работы с персональными данными без согласия на то их владельцев.

Стоит отметить относительно невысокие размеры штрафа, предусмотренного статьей 13.11 КоАП РФ: для индивидуальных предпринимателей – от 500 до 1 000 рублей; для компаний – от 5 000 до 10 000 рублей.

Тем не менее, с начала 2012 года длится обсуждение вопроса об увеличении штрафа до 500 000 рублей.

Результаты проведения анализа целей операторов, производящих обработку персональных данных, указанных в пользовательских соглашениях, позволяют сделать вывод о том, что в подавляющем большинстве случаев в их роли выступают предоставление прав использования дополнительных программных ресурсов организации и проведение мероприятий рекламной направленности.

Так, в целях реализации одного из конституционных принципов – принципа, гарантирующего каждому гражданину право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, операторы обязаны получать согласие пользователей своего интернет-ресурса на обработку персональных данных последних, которые они сообщают в момент заполнения регистрационной формы на сайте. В тех случаях, когда такая обработка сведений осуществляется в рекламных целях, в рамках достижения которых предполагается установление непосредственного контакта с представителем клиентской аудитории, оператору необходимо предварительное согласие субъекта – обладателя персональных данных.

Кроме того, при возникновении необходимости обработки оператором информационных данных, хранящихся на персональном средстве связи пользователя, последний должен получить уведомление в доступной форме о планируемых масштабах такой обработки и видах данных, которые будут доступны во время ее проведения исполняющему лицу. При этом пользовательское соглашение должно включать в себя информацию о сроках, по истечению которых предоставленные пользователем данные будут удалены.

## Библиографический список

1. О персональных данных: федеральный закон от 27.07.2006 №152-ФЗ // СЗ РФ. 2006. №31. Ст. 3451.
2. Дубровин, О.В. Защита персональных данных в сети интернет: пользовательское соглашение / О.В. Дубровин, И.Ю. Ковалева // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. – 2014. – Т. 14, № 2. – С. 64-70.

**Маргулис Е.О., Швецова И.Ю.**  
**Научный руководитель Швецова И.Ю.**

*Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИИХ»*

### **ОСОБО ОХРАНЯЕМЫЕ ПРИРОДНЫЕ ТЕРРИТОРИИ: ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ**

*В статье рассматриваются вопросы правового регулирования системы особо охраняемых природных территорий, анализируются негативные тенденции и обосновывается необходимость пересмотра некоторых принципиальных положений законодательства об ООПТ.*

Реализуя экологическую функцию, государство разрабатывает и законодательно оформляет комплекс мер, направленных на обеспечение рационального использования и охраны природных ресурсов и объектов.

Одной из наиболее эффективных мер охраны окружающей среды является образование особо охраняемых природных территорий (ООПТ).

Особо охраняемые природные территории – это участки земли, водной поверхности и воздушного пространства над ними, где располагаются природные комплексы и объекты, которые имеют особое природоохранное, научное, культурное, эстетическое, рекреационное и оздоровительное значение, которые изъяты решениями органов государственной власти полностью или частично из хозяйственного использования и для которых установлен режим особой охраны. Особо охраняемые природные территории относятся к объектам общенационального достояния.

Однако законодательство об ООПТ далеко от совершенства – оно изменяется, разрешая одни проблемы и порождая новые.

Так, по-прежнему не определен статус объектов, имеющих международное значение, создаваемых в рамках международного сотрудничества в области охраны окружающей среды (например, водно-болотные угодья, имеющие международное значение - главным образом в качестве местобитаний водоплавающих птиц, которые создаются в плане выполнения страной ее обязательств, вытекающих из членства в Рамсарской Конвенции о водно-болотных угодьях).

Из законодательства об ООПТ исключены такие важные категории, как лечебно-оздоровительные местности и курорты, а также территории природопользования коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока. Важность данных территорий как для сохранения дикой природы, так и для обеспечения прав человека несомненна. Новое законодательство лишает эти местности статуса особо охраняемых природных территорий, отменяет действовавшие правовые режимы, тем самым позволяя их беспрепятственное освоение, ведение любого строительства, разработки недр, хозяйственной и иной деятельности.

Статья 2 Федерального закона «Об особо охраняемых природных территориях» в новой редакции устанавливает исчерпывающий перечень ООПТ федерального значения и не предусматривает создания иных категорий ООПТ. Такая возможность сохранилась у субъектов Российской Федерации, однако ее практическая реализация существенно осложнена необходимостью согласовывать создание ООПТ регионального значения, изменение их режима особой охраны с Министерством природных ресурсов и экологии, а также с Министерством обороны и ФСБ России, если предполагается, что в границы ООПТ будут включены земли обороны или безопасности, (военные лесхозы, приграничные территории, военные полигоны и пр.). Подобные дополнительные согласования могут существенно замедлить процесс создания или усиления режима охраны ООПТ регионального значения, а также создать возможность для коррупционных правонарушений.

В законе изменилось представление о заповедниках как о территориях, защищенных от вмешательства в естественные процессы – из ст. 6 ФЗ «Об ООПТ» исключено положение о том, что заповедники являются природоохранными, научно-исследовательскими и эколого-просветительскими учреждениями, имеющими целью сохранение и изучение естественного хода природных процессов и явлений, генетического фонда растительного и животного мира, отдельных видов и сообществ растений и животных, типичных и уникальных экологических систем.

Часть вторая новой редакции статьи 14 ФЗ «Об ООПТ» предусматривает возможность преобразования государственных природных заповедников в национальные парки. При этом закон не устанавливает обязательных условий, обеспечивающих сохранение в естественном состоянии природных комплексов и объектов, охраняемых в заповедниках.

По своему предназначению заповедники сближаются с национальными парками. По существу, речь идет об ослаблении режима особой охраны ООПТ федерального значения и разрешении хозяйственной и иной деятельности в границах ООПТ.

Изменения законодательства об ООПТ имеют деструктивный характер, в них ясно прослеживается тенденция коммерциализации объектов, являющихся общенациональным достоянием, что вызывает негативную реакцию общественности и обуславливает необходимость пересмотра некоторых принципиальных положений законодательства об особо охраняемых природных территориях.

***Медведева Н.И.***

***Научный руководитель: ст. преподаватель Грухин Ю.А.  
Новосибирский государственный технический университет***

## **ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНО-ПРАВОВОГО СТАТУСА КАСПИЯ**

*Определение международно-правового статуса Каспийского моря, - становится все более актуальной и неотложной задачей. От ее решения зависит мир, взаимовыгодное сотрудничество в этом регионе и, в конечном счете, сохранение суверенных прав прибрежных государств на богатства Каспия.*

Каспийское море является крупнейшим в мире водоемом и богато природными ресурсами: запасы углеводорода, которые используются нефтяными и газовыми

компаниями, огромные запасы минералов, также массовое обитание птиц и животного мира, уникальная растительность, обитает более 100 видов рыб. Западные эксперты определили, что в бассейне Каспийского моря сосредоточено до 18% мирового запаса углеводорода [1]. С 1991 года странами, омываемыми водами Каспийского моря являются Россия, Казахстан, Азербайджан, Туркменистан, Иран. Каждая страна имеет свои экономические интересы в разделе дна и порядке недропользования Каспия. Существует ряд причин, по которым государства не могут прийти к единому решению. При разделе моря между прикаспийскими государствами могут быть по-разному разделены запасы углеводорода. В настоящее время экосистема Каспийского моря повреждена и нуждается в восстановлении и усиленном внимании. Например, в 1980-х годах Каспийское море давало до 80% мирового вылова осетровых, с тех пор поголовье осетров уменьшилось в 35-40 раз. Море - более или менее обособленная островами, полуостровами и подводными возвышенностями часть океана. Генетически Каспий - остаточное озеро, недавно отделившееся от Мирового океана [2].

В советские времена статус Каспийского моря определялся двумя международно-правовыми актами: Договором РСФСР и Персии от 26 февраля 1921 г. и Договором СССР и Ирана от 25 марта 1940 г. Данные документы предусматривали свободу судоходства и рыболовства для обеих стран, исключая только десятимильную прибрежную зону. В момент распада СССР лидеры союзных прикаспийских республик, ставших независимыми государствами, подтвердили приверженность к этим договорам, касающимся статуса Каспия. Это нашло отражение в Алмаатинской декларации от 21 декабря 1991 г. То есть, де-юре положение указанных документов никто не отменял. Однако де-факто стороны просто перестали брать их в расчет.

В апреле 2002 г. в Ашхабаде состоялась встреча руководителей прикаспийских государств - России, Азербайджана, Ирана, Казахстана и Туркмении, но так и не смогли прийти к согласованному решению из-за различий в подходах к урегулированию данного вопроса. Иран и Туркмения отстаивали деление Каспия на национальные сектора в равных долях, то есть по 20% на каждое прикаспийское государство. При этом делить предлагалось все - дно, толщину вод, водную поверхность и воздушное пространство над ней. Но с этим делением не согласен Азербайджан, так как в иранский сектор попадает месторождение Алов, которое Азербайджан считает своим. Заместитель министра иностранных дел В. Гиззатов: "Казахстан считает, что дно моря и недра Каспия должны быть делимитированы между прибрежными государствами, которые будут обладать национальной юрисдикцией и исключительными правами относительно разведки и разработки минеральных ресурсов в своей части моря" [3]. Во время визита Назарбаева в Москву 5 - 6 июля 1998 г. было подписано Соглашение между Российской Федерацией и Республикой Казахстан о разграничении дна северной части Каспийского моря в целях осуществления суверенных прав на недропользование [4]. В развитие этого документа в мае 2003 г. В. Путин и Н. Назарбаев заключили соглашение о разграничении дна северной части Каспия, в котором фиксировалось, что месторождения, расположенные на стыке зон интересов сторон, будут разрабатываться на паритетных началах [5]. Были подписаны сначала соглашения между Азербайджаном и Казахстаном (ноябрь 2001 г.), а затем между Азербайджаном и Россией (сентябрь 2002 г.). Год спустя Москва, Астана и Баку

закрепили двусторонние договоренности по разделу дна Каспия, заключив соответствующее соглашение в трехстороннем формате [6].

Как поделить Каспий? Данный вопрос пока остается неразрешенным. Я считаю, следует придерживаться принципа раздела акватории Каспия на внутренние воды, территориальное море (не менее 12 морских миль), рыболовные зоны (25-30 морских миль, отсчитываемых от исходных линий) и общее водное пространство. Тогда прибрежные государства будут обладать национальной юрисдикцией и исключительными правами относительно разведки и разработки минеральных ресурсов в своей части моря. Таким образом, Россия, Казахстан и Азербайджан могут получить примерно 20-25% площади Каспийского моря, а Иран и Туркменистан получат 14-17 %.

#### **Библиографический список:**

1. Большая Российская энциклопедия: в 30 т. / Председатель Науч.-ред. совета Ю. С. Осипов. Отв. ред. С. Л. Кравец. Т. 13. - М.: Большая Российская энциклопедия, 2008. С. 275;
2. География. Краткий курс для поступающих в вузы: учебное пособие / М.О. Полякова. – М.: Издательство «Экзамен», 2007. – 3-е изд., стереотип. С. 249;
3. Гиззатов В. Правовой статус Каспийского моря: кондоминиум или делимитация // Казахстан и мировое сообщество. 1996. N 1. С. 46;
4. Российская газета. Ведомственное приложение. 04.07.1998;
5. Независимая газета. 17.05.2002;
6. Федулова Н. Правовой статус Каспийского моря: позиция прибрежных государств // Мировая экономика и международные отношения, №8, Август 2008, М., С. 68-75.

*Михина Т.А. студентка НГТУ,*

*( научный руководитель ст.преподаватель Грухин Ю.А.)*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

#### **К ВОПРОСУ ОБ УВЕЛИЧЕНИИ ВОЗРАСТА ДЕЕСПОСОБНОСТИ**

*Во всех странах мира определяется, что гражданин становится дееспособным в полном объеме с момента достижения определенного возраста, установленного в законе. С наступлением дееспособности у человека значительно увеличивается объём прав, свобод, возможностей. Авторы считают, что только в 21 год у человека наступает физиологическая и психологическая зрелость.*

Согласно статье 21 ГК РФ, дееспособность гражданина — это способность гражданина своими действиями приобретать и осуществлять гражданские права, создавать для себя гражданские обязанности и исполнять их.

Начиная с восемнадцатого века, согласно закону Российской Империи совершеннолетие наступало в 16 лет. Это можно объяснить тем, что в 17 – 18 веке люди, в основном, жили недолго. Средний возраст продолжительности жизни был от 21 до 36 лет, вплоть до 19-го века чуть ли не половина русских мальчиков не доживала до десятилетнего возраста!

В настоящее время средняя продолжительность жизни россиян увеличилась до 71 года. [3]

На данный момент законодательство практически всех государств мира определяет, что дееспособным в полном объеме гражданин становится с момента достижения установленного в законе возраста совершеннолетия. Например, в России, Англии и Франции граждане признаются полностью дееспособными с 18 лет, в Швейцарии и Японии в 20-летнем возрасте. В США в большинстве штатов совершеннолетие наступает в возрасте 18 лет и только в трёх с 21 года. В Швейцарии совершеннолетним считается лицо, достигшее 20 лет.

При этом следует иметь в виду, что законы, на основании которых был снижен возраст совершеннолетия с 21 года до 18 лет, в большинстве стран были приняты относительно недавно — в шестидесятые годы прошлого века.

Исторически сложившаяся практика наступления полной дееспособности с 18-ти летнего возраста в России, вполне объяснима. На протяжении столетий она является воюющей страной, и все что связано с армией всегда было важнейшим моментом в жизни общества. И всегда были нужны молодые люди, которые будут одеты в форму, возьмут в руки оружие и станут военнослужащими. Может быть, поэтому, мы почти всегда имеем колоссальные потери при участии в военных конфликтах среди этих мальчиков-детей, играющих в войну. В 18 лет у человека еще не устоявшаяся психика, поэтому он легче поддается «обработке», в том числе и в армии, а ведь он должен выполнять приказы.

По-нашему мнению, восемнадцатилетний ребенок вряд ли в состоянии в сегодняшнем мире, где много соблазнов, наметить для себя правильные ориентиры, сделать нужные выводы. В тот момент, когда молодые люди становятся юридически независимым от родительской опеки, они склонны к совершению, зачастую не поправимых ошибок.

Если говорить про избирательное право человека, то в 18 лет политические взгляды только формируются, поэтому человеком проще манипулировать, а в 21 год его решения становятся более взвешенными.

Мы все прекрасно понимаем, что полноценное созревание личности и в физиологии, и в психологии — это 21 год. Это фундамент. И если мы хотим получить полноценно развитое общество, то должны максимально защитить подрастающее поколение, обогатить в нравственном и информационном плане, дать возможность реализовать себя в будущем. Сегодня как никогда молодой человек подвержен разного рода информационным и психологическим нагрузкам — это гаджеты, средства массовой информации и многое другое.

Невролог, нейрофизиолог Научного центра неврологии РАМН Александр Червяков отметил, что окончательное созревание организма человека — индивидуальный показатель, но если говорить про мозг, то он активно развивается до 30 лет. Год назад с подачи британского психолога Лаверн Антробус мир узнал, что настоящая взрослость наступает не в 18, и даже не в 21 — а «где-то между 20 и 30-ю годами». [2]

По мнению психолога Семёновой, человек в 21 год становится более стрессоустойчивым, психика человека становится более развитой, человек более осознанно подходит к совершению своих действий, так как на нём лежит более полноценная ответственность за свои поступки и деяния. По статистике, проводимой между молодыми людьми в возрасте от 16-25 лет, было выявлено, что молодые люди, достигшие возраста 21 года, более конструктивно относятся к решению стрессовых ситуаций в повседневной жизни. [5]

Поэтому, исходя из всего перечисленного, считаем, что существующий в настоящее время возраст дееспособности в России нужно увеличить до 21 года.

### **Библиографический список**

1. Гражданский кодекс РФ.
2. Электронный ресурс. Мнение психолога: <http://m.pravda.ru/society/family/pbringing/14-11-2014/1235392-age-0/>.
3. Электронный ресурс. Статистика продолжительности жизни в России: [http://ruхpert.ru/Статистика:Продолжительность\\_жизни\\_в\\_России](http://ruхpert.ru/Статистика:Продолжительность_жизни_в_России).
4. Электронный ресурс. <http://izvestia.ru/news/579286#ixzz3VO9LEUwV>.
5. Электронный ресурс. Психолог– Режим доступа: <http://neuropsycholog.ru/>.

*Мицак М.С., студентка 4 курса, Иванова И.А., канд. экон. наук, доцент  
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»  
(Финансовый университет) г. Москва*

## **РОЛЬ МАЛЫХ ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ПОВЫШЕНИИ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ САМООПРЕДЕЛЕНИИ СТУДЕНТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ**

*Активизация научно-исследовательского предпринимательства посредством вовлечения студентов в работу малых инновационных предприятий способствует формированию образовательной среды, адаптированной к изменяющимся условиям.*

Развитие инновационной активности предполагает совершенствование механизмов сотрудничества между всеми участниками инновационного процесса образовательной организации. Взаимодействие науки и бизнеса на уровне малых инновационных предприятий позволяет получить интегрированный научный результат с наименьшими затратами, способствует активному применению теоретических знаний в практических целях, повышает уровень профессионального самоопределения студентов. «Несомненно, что именно от профессионализма, ответственности подготовленного специалиста зависит конечный продукт организации, его качество и возможность удовлетворить других заинтересованных в нем сторон – заказчиков, потребителей и т. д.» [1]. Актуализация исследования особенностей работы таких предприятий определяется ежегодным увеличением их числа за последние пять лет, необходимостью изучения мотивации и отношения студентов к участию в подобных формах деятельности, предоставляемых современной инновационной образовательной средой, а также влияния их работы на инновационную активность молодежи. Среди основных задач, требующих решения в данном направлении остаются: особенности моделирования процессов взаимодействия малых инновационных предприятий с образовательными подразделениями и инфраструктурой образовательной организации в целом; совершенствование организационно-правового механизма, сопровождающего функционирование малого инновационного предприятия; решение вопросов целеполагания деятельности и востребованности результатов научных исследований,

полученных с помощью подобных инновационных площадок; выявление принципов, разработка методов формирования и функционирования малых инновационных предприятий в образовательных организациях высшего образования, а также методологических особенностей, возможностей и способов целенаправленного воздействия на инновационную активность.

Статус «Малое инновационное предприятие (МИП)», его особенность, как правового объекта, подтверждается использованием комбинированных подходов к анализу деятельности, где во внимание принимаются не только признаки инновационной активности организации (количество нововведений, научных сотрудников, объем инвестиций для внедрения инноваций), но и критерии, указывающие на то, что это субъект малого бизнеса (получаемая прибыль и численность сотрудников организации). Главными мотивами создания таких предприятий выступают «заинтересованность в коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности (РИД), желание сотрудников участвовать в различных государственных программах поддержки малого бизнеса и оказывать различные платные услуги юридическим и физическим лицам» [2]. К положительным характеристикам создания таких малых инновационных предприятий: ускоренный темп адаптации к рыночным потребностям; высокая гибкость управления и скорость принятия решений; низкая степень потребности в первоначальном капитале и уровень расходов; возможность прямого взаимодействия с потребителями; реализация творческого и научного потенциала студентов и сотрудников образовательной организации высшего образования; источник создания дополнительных рабочих мест; взаимозаменяемость сотрудников. Среди преимуществ функционирования малых инновационных предприятий выделяются: осуществление деятельности с помощью ресурсной базы образовательной организации высшего образования; высокая скорость коммерциализации результатов исследований и проведения научных разработок, отсрочка и льготные тарифы платежей за аренду и коммунальные услуги; возможность использования бренда, научных разработок, наработанного опыта и контактов; участие в выполнении государственных заданий; низкая стоимость рабочей силы, приобретение студентами практического опыта и возможность выявлять и развивать молодые таланты, снижение затрат на подбор и поиск персонала. Для студентов такая практика предполагает приобщение к профессиональной деятельности, и как следствие, профессиональное развитие, является источником приобретения компетенций, расширения теоретических знаний, способствует развитию личных качеств и профессиональному самоопределению, создаёт возможности, совмещая учёбу и работу и имея гибкий график, строить карьеру, получать дополнительный доход. В инновационном процессе такого формата необходимо создать условия для реализации творческого потенциала, которые способствуют организации работоспособной команды единомышленников, с особым корпоративным стилем управления, соответствующим мобильному коллективу, с развитым адаптационным и мотивационным механизмом в основе.

Необходимо отметить, что на данный момент существуют дополнительные льготы для таких предприятий и формируются государством условия, поощряющие развитие инновационного бизнеса. Однако, государственной поддержки недостаточно: «среди факторов, препятствующих развитию инновационных стартапов, традиционно выделяется недостаточный уровень поддержки со стороны государства» [3]. К проблемам создания малых инновационных предприятий при образовательных организациях высшего образования относят высокие

предпринимательские риски, значительный уровень конкуренции, сложности в привлечении инвестиций, кредитования и финансирования научных разработок, формальность коммерциализации новых продуктов и технологий, недостаток информации и управленческого опыта. Для развития инновационных процессов, посредством малых инновационных предприятий образовательным организациям высшего образования необходимо расширять базу партнерских контактов, совершенствовать материально-техническую базу, мотивировать и привлекать к научно-исследовательской работе большое число студентов, готовых реализовывать свой потенциал в условиях подобного бизнеса.

### **Библиографический список:**

1. Власенко, Л. В. Корпоративная социальная ответственность и возможности ее формирования у студентов строительного вуза/ Л. В. Власенко // Научное обозрение. – 2014 - .№9(2) – С.555-559..
2. Казьменков Д.А., Московкин В.М. Проблемы малых инновационных предприятий при вузах России // Университетское управление. – 2012. – № 2. – С. 61-66.
3. Фияксель Р.Э. Малые инновационные предприятия на ранних стадиях развития: инвестиционная привлекательность и возможности взаимодействия с региональными институтами// Экономические науки. – 2011. – № 8. – С. 82-85.

***Нетудыхаткина О.Н., магистрант***

*ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный аграрный университет  
имени Петра I», г. Воронеж*

### **МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АУДИТА ПРИНЦИПА НЕПРЕРЫВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АУДИРУЕМОГО ЛИЦА**

*В статье проведен критический анализ перечня признаков, применяемых для оценки соблюдения аудируемым лицом принципа непрерывности деятельности. Уточнен и расширен его состав. Определены аудиторские процедуры по проверке допущения непрерывности деятельности.*

При проведении аудита аудитор должен, наряду с выражением мнения о достоверности бухгалтерской отчетности, оценить соблюдение аудируемым лицом принципа непрерывности деятельности.

Допущение непрерывности деятельности предполагает, что экономический субъект будет продолжать осуществлять свою финансово-хозяйственную деятельность в течение 12 месяцев года, следующего за отчетным, и не имеет намерения или потребности в ликвидации, прекращении деятельности или обращении за защитой от кредиторов.

Общие указания по оценке принципа непрерывности деятельности в процессе аудита установлены федеральным правилом (стандартом) аудиторской деятельности (ФПСАД) № 11 [4]. В стандарте выделен ряд признаков, которые могут вызывать сомнения у аудитора в способности проверяемой организации продолжать свою деятельность. Эти признаки подразделены на три группы: финансовые, производственные и прочие. К финансовым признакам относятся: отрицательная величина чистых активов; неспособность погашать кредиторскую задолженность в

надлежащие сроки; значительные убытки от основной деятельности; задолженность по выплате или прекращение выплаты дивидендов; и др. Производственные признаки включают: увольнение основного управленческого персонала без должной его замены; потеря рынка сбыта, лицензии или основного поставщика; дефицит средств производства; превышение объема продаж сырья и материалов над объемом продаж продукции (работ, услуг). К числу прочих признаков относят: несоблюдение законодательных требований в отношении формирования уставного капитала организации; крупные незаконченные судебные разбирательства, которые могут завершиться решением суда, не выполнимым для данного лица; внесение изменений в законодательство или изменение политической ситуации [4].

Указанный перечень признаков не является окончательным. Кроме того, наличие одного или нескольких признаков не служит достаточным доказательством нарушения принципа непрерывности деятельности. На примере сельскохозяйственных организаций можно наблюдать, что в отдельные годы происходит резкое ухудшение их финансового состояния, обусловленное неполучением запланированного объема продукции в силу неблагоприятных погодных условий. В данный период сельскохозяйственная организация имеет ряд признаков, которые согласно ФПСАД № 11 вызывают сомнение в ее способности продолжать непрерывную деятельность: убытки от основной деятельности; неспособность погашать кредиторскую задолженность по заемным средствам, задолженность по заработной плате, иные виды просроченной кредиторской задолженности, низкое значение коэффициентов ликвидности и др. Однако при рациональной управленческой политике организация продолжает финансово-хозяйственную деятельность и в период с благоприятными климатическими условиями улучшает свое финансовое состояние.

Поэтому в ходе аудита следует рассматривать такой фактор, как рациональность управленческой политики, способность руководства распознавать хозяйственные риски, присущие организации, оценивать их значимость и принимать меры по их предотвращению или нивелированию их последствий.

Перечень признаков, обуславливающих значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать свою деятельность непрерывно, следует дополнить такими, как:

- существенное сокращение объемов производства и продаж готовой продукции;
- значительное выбытие активов (основных средств, НМА) без должной их замены;
- передача третьим лицам имущества, находящегося в залоге;
- рост соотношения заемных и собственных средств;
- сокращение или отсутствие заказов (контрактов) на производство продукции на анализируемый период;
- сокращение или отсутствие возможности получения финансирования от третьих лиц (для сельскохозяйственных организаций это могут быть инвесторы, бюджетное финансирование по целевым программам, страховое возмещение от страховых компаний).

При выявлении условий или событий (признаков), обуславливающих сомнения в способности организации продолжать деятельность непрерывно, аудитор должен провести дополнительные аудиторские процедуры. В частности, аудитор должен выяснить мнение руководства аудируемого лица по вопросу непрерывности деятельности. При этом выводы руководства относительно возможности

продолжения финансово-хозяйственной деятельности должны быть подтверждены документально: производственными планами, планами получения доходов и снижения расходов; прогнозами привлечения заемных средств, иных источников финансирования или реструктуризации долгов; и др. На основе представленных планов, смет, прогнозов и устных заявлений аудитор должен убедиться в обоснованности мнения руководства в отношении продолжения деятельности.

Для выявления указанных и других признаков, а также факторов, способствующих их возникновению, должны быть выполнены аудиторские процедуры [2]. В процессе исследования определен возможный состав аудиторских процедур, осуществляемых в процессе планирования и проведения аудиторской проверки. К ним относятся:

- аналитические процедуры на основании данных аудируемой бухгалтерской отчетности (расчет величины чистых активов, коэффициентов финансового состояния, анализ динамики производства и продаж продукции);

- проверка соблюдения законодательных требований в отношении формирования уставного капитала;

- изучение договоров кредита, займа и оценка соблюдения сроков погашения задолженности или перспектив ее возврата;

- анализ дивидендной политики и ее выполнения;

- инспектирование информации из отдела кадров о наличии, структуре и движении трудовых ресурсов;

- изучение и оценка обоснованности планов производства продукции;

- сбор и оценка информации о спросе на производимую продукцию, конкуренции в отрасли, ценовой политике организации;

- анализ портфеля заказов на ближайшие 12 месяцев;

- оценка потребности в сырье и сопоставление с заключенными договорами поставки сырья и материалов;

- анализ и обсуждение с руководством аудируемого лица прогнозов в отношении движения финансовых потоков, доходов и др.;

- опрос юристов и других специалистов аудируемого лица с целью выявления информации, касающейся наличия судебных исков и правильности оценки руководством их влияния на финансовое состояние;

- ознакомление с протоколами собраний акционеров, заседаний совета директоров и комитетов с целью выявления в них упоминания о финансовых трудностях;

- проверка наличия, правомерности и возможности обеспечения выполнения договоренностей о начале или продолжении финансирования со стороны третьих лиц,

- изучение условных фактов хозяйственной деятельности;

- анализ событий после отчетной даты с целью определения того, оказывают ли такие события воздействие на способность аудируемого лица продолжать свою непрерывную деятельность.

Предложенные аудиторские процедуры должны быть включены во методику аудита принципа непрерывности в составе внутреннего стандарта аудиторской организации. Выполнение рекомендованных аудиторских процедур сделает более достоверным оценку применимости допущения непрерывности деятельности аудируемого лица.

### Библиографический список:

1. Аманжолова Б.А., Фадеева В.С. Об оценке непрерывности деятельности аудируемого лица в аудите бухгалтерской (финансовой) отчетности// Аудиторские ведомости. – 2014. - № 9. – с. 21-31.
2. Логвинова, Т.И. Методические подходы к выбору аудиторских процедур по существу// Актуальные вопросы в научной работе и образовательной деятельности: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 13 частях. Ч. 10; Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2013. – С. 99 – 101.
3. Логвинова Т.И. Обоснование методики формирования программы аудиторской проверки// Альманах современной науки и образования. -2014. - № 5-6 (84). - С. 96-99.
4. Федеральное правило (стандарт) аудиторской деятельности № 11 «Применимость допущения непрерывности деятельности аудируемого лица» [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 04.07.2003 г. № 405. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

**Новоселова Е.О., студент 4 курса ФМА НГТУ  
(научный руководитель к.э.н., доцент Семакина Г.А.)**

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТНОЙ ПОЗИЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Достижение определенного уровня конкурентоспособности предприятия в отрасли позволяет решать задачу эффективности его деятельности как во внешней, так и во внутренней среде предприятия. В статье авторы представляют подход к формированию конкурентной позиции предприятия на основе ключевых факторов успеха.*

Достижение устойчивой конкурентной позиции в своей отрасли – одна из первостепенных задач любого предприятия. Решение этой задачи – процесс постоянный, требующий от предприятия непрерывного мониторинга как внешней среды и рыночной конъюнктуры, так и внутренней среды, состояние которой и формирует текущую конкурентную позицию предприятия на данный момент [2]. Поскольку любое плановое решение по укреплению своей конкурентной позиции предприятие может принять только на основании полной, достоверной оценки ее текущего состояния, то методический аспект выбора методики оценки и оценочных критериев в рамках решаемой задачи является очень важным вопросом. В связи с этим актуальность тематики исследования авторов в области совершенствования конкурентоспособности промышленного предприятия не вызывает сомнений.

В рамках поставленной задачи – укрепление конкурентной позиции – предприятие выполняет 2 этапа работ:

- 1) Проводит оценку текущего состояния своей конкурентоспособности;
- 2) Описывает желаемую конкурентную позицию, т.е. определяет показатели и их значения, которых в результате проводимых мероприятий по улучшению, предприятие желает достичь.

Эти две точки, соединенные между собой, традиционно образуют направление стратегического развития предприятия [1].

С точки зрения оценки текущего уровня конкурентоспособности предприятие сталкивается с необходимостью анализа очень большого числа показателей своей деятельности, поскольку конкурентоспособность – величина комплексная, формируемая разнообразными составляющими внешней и внутренней среды предприятия. К оцениваемым показателям относят и ресурсную составляющую: технический, технологический уровень, кадровый потенциал, а также финансовое состояние, предопределяющее как существующую устойчивость предприятия, так и потенциальную возможность реализовать запланированные корректирующие мероприятия по улучшению конкурентной позиции.

В результате проводимого анализа предприятие должно выявить свои слабые и сильные стороны и на основании этих данных запланировать направления изменений, которые позволят достичь желаемой конкурентной позиции.

Однако, реализация любых мероприятий по улучшению конкурентной позиции требует финансовых затрат. Совершенно очевидно, что предприятие не может (и не должно) «распылять» свои финансовые и другие ресурсы на реализацию сразу всех возможных направлений. Экономически эффективным будет грамотная оценка и выбор нужного «фокуса».

Таким образом, при оценке текущего состояния предприятия сталкивается с выбором оценочных методов и критериев, наиболее полно отражающих специфику его деятельности. Исследование авторов направлено на проведение детального анализа методик оценки конкурентоспособности и формирования набора оценочных критериев для анализируемого промышленного предприятия с целью получить модель, позволяющую наиболее просто, но в то же время наиболее достоверно оценить текущую конкурентоспособность предприятия. Актуальность данного этапа работы заключается в достаточно большом многообразии оценочных методик. Автор проводит сравнительный анализ следующих методов оценки конкурентоспособности:

- 1) оценка с позиции сравнительных преимуществ;
- 2) оценка с позиции теории равновесия;
- 3) оценка исходя из теории эффективности конкуренции;
- 4) оценка на базе качества продукции;
- 5) метод экспертных оценок и др.

Цель проведения данного сравнительного анализа в выборе наиболее приемлемого для исследуемого предприятия метода, дающего достоверный результат.

На следующем этапе необходимо по результатам проведенной оценки выявить те показатели, которые для данного предприятия будут выступать в качестве ключевых факторов успеха, т.е. те показатели деятельности, которые могут являться основными источниками конкурентных преимуществ. Здесь следует помнить, что конкурентные преимущества бывают устойчивыми и неустойчивыми, поскольку имеют свой жизненный цикл. С точки зрения выбора «фокуса» в данном случае предприятие ориентируется на тот эффект, которого оно хочет достичь в результате проведения корректирующих мероприятий. Оно может остановить свой выбор на формировании и краткосрочных, не вполне устойчивых, конкурентных преимуществ, в случае, если они дают быстрый эффект и являются наиболее очевидными для потребителей. В этом случае такие мероприятия дают шанс обеспечить себе внимание со стороны потенциальных потребителей. В дальнейшем, когда приоритеты предприятия в области конкурентной позиции будут смещены в сторону ее стабилизации, предприятие будет в первую очередь планировать корректирующие

мероприятия, приводящие к устойчивым, долговременным преимуществам, позволяющим не столько завоевывать новых потребителей, сколько перейти к концепции «постоянных клиентов». С точки зрения экономической эффективности первая группа мероприятий дает значительный разовый эффект, а вторая группа позволяет значительно снизить издержки и при этом получить долгосрочный стабильный эффект и укрепить конкурентные позиции надолго. В работе авторами будут предложены мероприятия одной из перечисленных групп, исходя из конкретных интересов анализируемого предприятия.

Такой анализ позволит на последнем этапе исследования сформулировать для предприятия рекомендации по конкретным мероприятиям по улучшению конкурентной позиции. Эти мероприятия будут сфокусированы на достижение максимального эффекта при минимальных затратах, что для промышленных предприятий является весьма актуальным.

### **Библиографический список**

1. Семакина Г.А. Формирование конкурентных преимуществ предприятий автотранспортного сервиса на основе выявления ключевых факторов успеха (КФУ) // Российское предпринимательство. — 2014. — № 14 (260). — с. 147-154. — <http://www.creativeconomy.ru/articles/32672/> (0,5 п.л., в том числе авторских 0,5 п.л.).

2. Троянова Е. Н. Особенности управления предпринимательской деятельностью / Е. Н. Троянова // Особенности предпринимательской среды России : монография. - Новосибирск : СГГА, 2014. - Разд. 3. - С. 78-196.

*Парникова А.Г., студент; Прокопьева С.Н., старший преподаватель  
ФГБОУ ВПО «Якутская государственная сельскохозяйственная академия»*

### **ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «САЙСАРЫ»**

*Проводится оценка эффективности хозяйственной деятельности предприятия за 2012-2013гг.*

*Ключевые слова:* комплексный анализ, оценка эффективности.

Конечные результаты хозяйственной деятельности складываются под воздействием как интенсивных так и экстенсивных факторов, как качественных так и количественных показателей использования ресурсов.

Методика комплексной оценки эффективности хозяйственной деятельности, основанная на расчетах относительных отклонений по каждому виду ресурсов позволяет определить совокупный эффект, полученный благодаря более интенсивному использованию производственных ресурсов.

Анализируемое предприятие ОАО "Сайсары" создано в соответствии с распоряжением Правительства РС (Я) от 05 февраля 2007 года № 127-р путем преобразования государственного унитарного Республиканского предприятия Крестьянский рынок "Сайсары" в открытое акционерное общество "Сайсары".

Предметом деятельности Общество является полное обеспечение деятельности местных сельскохозяйственных товаропроизводителей агропромышленного сектора Республики в доставке, реализации и хранении их продукции.

Для получения прибыли Общество вправе осуществлять любые виды деятельности, не запрещенные законом, в то числе:

- многопрофильная оптово-розничная, торгово-закупочная деятельность сельхозпродукцией и продуктами питания;
- сдача в аренду нежилых объектов недвижимого имущества и торговых площадей;
- реализация, хранение товаров народного потребления;
- производство и реализация деликатесной и национальной продукции из мясопродуктов и рыб;
- производство сельскохозяйственной продукции;
- деятельность гостиниц;
- деятельность ресторанов, кафе и пунктов общественного питания.

Основные экономические показатели анализируемого предприятия ОАО «Сайсары» за 2012-2013гг. приведены в таблице 1.

Таблица 1

**Основные экономические показатели ОАО «Сайсары» за 2012-2013 года**

№	Показатели	2012	2013	Абс. Откл.	Относ. Откл.
		тыс. руб.	тыс. руб.	тыс. руб.	%
1	Выручка, тыс.руб.	141712	257349	115637	181,6
2	Производственно – промышленный персонал, чел.	26	32	6	123,1
	Оплата труда, тыс.руб.	15218	13954	-1264	91,7
3	Материальные затраты, тыс.руб.	38936	12183	-26753	31,3
4	Амортизация, тыс.руб.	3654	3678	24	100,7
5	Прочие затраты, тыс.руб.	76039	121530	45491	159,8
6	Основные производственные фонды, тыс.руб.	199388	201332	1944	100,97
7	Оборотные средства, тыс.руб.	170523	199149	28626	116,79
8	Производительность труда, тыс.руб.	5450,462	8042,156	2591,695	147,55
	Продукция на 1 рубль фонда оплаты труда, тыс. руб.	9,312	18,443	9,131	Почти в 2 раза
9	Материалоотдача, руб.	3,64	21,124	17,484	5,8 раза
10	Амортизациоотдача, руб.	38,783	69,97	31,187	1,8 раза
11	Отдача прочих затрат, руб.	1,864	2,118	0,254	113,63
12	Фондоотдача, руб.	0,711	1,278	0,567	179,75
13	Оборачиваемость оборотных средств, число оборотов.	0,831	1,292	0,461	155,48
14	Себестоимость, тыс.руб.	133847	151345	17498	113,07
15	Прибыль, тыс.руб.	7865	106004	98139	

Расчеты показали, увеличение прибыли в 2013 году по сравнению с 2012 годом на 98139 тыс. руб. На это повлияло 2 фактора – это выручка, которая увеличилась на 115637 тыс. руб. или на 81,6% и себестоимость, которая увеличилась на 17498 тыс.

руб. или на 13,07%. Опережение темпа прироста выручки над темпами роста ее затрат обеспечило рост прибыли предприятия.

Комплексная оценка эффективности хозяйственной деятельности, основанная на расчетах относительных отклонений по каждому виду ресурсов предприятия показала:

1. Относительное отклонение по амортизации:

$$\Delta A = A_1 - A_0 * K^N, \text{ где } K^N - \text{ темп роста продукции.}$$

$$\Delta A = 3678 - 3654 * 1,816 = -2957,664 \text{ тыс. руб.}$$

2. Относительное отклонение по материальным затратам:

$$\Delta M = M_1 - M_0 * K^N$$

$$\Delta M = 12183 - 38936 * 1,816 = -58524,776 \text{ тыс. руб.}$$

3. Относительное отклонение по оплате труда с начислениями:

$$\Delta U = U_1 - U_0 * K^N$$

$$\Delta U = 13954 - 15218 * 1,816 = -13681,888 \text{ тыс. руб.}$$

4. Относительное отклонение по прочим затратам:

$$\Delta ПЗ = ПЗ_1 - ПЗ_0 * K^N$$

$$\Delta ПЗ = 121530 - 76039 * 1,816 = -16556,82 \text{ тыс. руб.}$$

5. Относительное отклонение в целом по себестоимости:

$$\Delta S = S_1 - S_0 * K^N$$

$$\Delta S = 151345 - 133847 * 1,816 = -91721,15 \text{ тыс. руб.}$$

$$\Sigma = (-2957,664) + (-58524,776) + (-13681,888 \text{ тыс.}) + (-16556,82) = -91721,15 \text{ тыс. руб.}$$

Анализ показал интенсивное использование производственных ресурсов ОАО «Сайсары». Эффект от снижения себестоимости составил экономию в сумме 91721,15 тыс. руб.

Прибыль в абсолютном выражении не обладает свойством совокупного эффекта, она впитывает в себя такие факторы как себестоимость продукции, приращение объема продукции, но отражает результаты применения авансированного капитала, что проявляется в показателе рентабельности.

Поэтому показателем истинной эффективности может быть только рентабельность продаж, т.е. отношение прибыли к выручке от продаж:

$$K^{рп} = P^N / N$$

Где:

$K^{рп}$  - коэффициент рентабельности продаж;

$P^N$  - прибыль от продаж;

$N$  - выручка от продаж продукции.

Моделирование коэффициента рентабельности продаж показывает зависимость этого показателя от показателя затрат на 1 руб. продукции ( $S/N$ ), а значит, от показателей трудоемкости продукции ( $U/N$ ), материалоемкости продукции ( $M/N$ ) и амортизациоёмкости продукции ( $A/N$ ), т.е. показателей интенсификации.

Расчет факторов рентабельности продаж:

$$\frac{P^N}{N} = 1 - \left( \frac{U}{N} + \frac{M}{N} + \frac{A}{N} + \frac{ПЗ}{N} \right)$$

$$\begin{aligned} \frac{P_0^N}{N_0}(2012) &= \frac{7865}{141712} = 1 - \left( \frac{15218}{141712} + \frac{38936}{141712} + \frac{3654}{141712} + \frac{76039}{141712} \right) \\ &= 0,0555 \text{ тыс. руб.} \\ &= 1 - (0,1074 + 0,2748 + 0,0258 + 0,5366). \\ \frac{P_1^N}{N_1}(2013) &= \frac{106004}{257349} = 1 - \left( \frac{13954}{257349} + \frac{12183}{257349} + \frac{3678}{257349} + \frac{121530}{257349} \right) \\ &= 0,4119 \text{ тыс. руб.} \\ &= 1 - (0,0542 + 0,0473 + 0,0143 + 0,4722). \end{aligned}$$

Составим сводку факторов на изменение рентабельности продаж:

Влияние	В коэффициентах	В процентах
Трудоемкость	0,1074-0,0542=0,0532	5,32
Материалоемкость	0,2748-0,0473=0,2275	22,75
Амортизациоёмкость	0,0258-0,0143=0,0115	1,15
Ёмкость прочих затрат	0,5366-0,4722=0,0644	6,44
Общее изменение рентабельности	0,4119-0,0555=0,3564	35,64

В анализируемом предприятии, рентабельность продаж в динамике увеличилась на 35,64%. Анализ влияния факторов интенсификации использования производственных ресурсов методом цепных подстановок показал, увеличение рентабельности за счет всех факторов, особенно снижение показателя материалоемкости увеличило рентабельность на 22,75%.

Таким образом, произведенный анализ оценки эффективности хозяйственной деятельности ОАО «Сайсары» показал, снижение себестоимости на 91721,15тыс. руб., за счет интенсивного использования производственных ресурсов и увеличение рентабельности продаж на 35,64%, что говорит об эффективности управления предприятием.

#### Библиографический список:

1. Шеремет А.Д. Теория экономического анализа: Учебник-2-ое изд., доп./ А.Д. Шеремет. - М.:ИНФРА - М, 2008. – 367с. – (высшее образование)
2. Савицкая. Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Учебник. – 3-е изд., испр. и доп. - М.;ИНФРА – М, 2013.
3. Шеремет. А.Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник / А.Д. Шеремет. – М., ИНФРА – М, 2011. – 415с.

*Пасько Н.С., Пережогина А.С., студентки НГТУ  
(научный руководитель ст.преподаватель Грухин Ю.А.)  
Новосибирский государственный технический университет*

#### ЖЕНЩИНЫ В ПОЛИТИКЕ

*Множество женщин занимают ключевые посты в бизнесе, образовании, здравоохранении. Однако, женщины - политики в России еще редкость. В статье предлагаются пути решения этой проблемы.*

Миру известно немало случаев, когда женщины занимали достойное место в истории. Множество благополучных стран состоялись благодаря тому, что именно женщина стояла во главе государства.

При императрице Екатерине Великой Россия получила миллион новых граждан, присоединилась часть Польши, Литва, Крым, Курляндия. Армия выросла вдвое, а государственные доходы - вчетверо.

При правлении Индиры Ганди Индия стала наиболее авторитетной державой среди государств третьего мира. Благодаря женщине-политику снизился накал межрелигиозных конфликтов. Она провела курс на сближение с СССР, банки были национализированы, ускоренными темпами развивалась промышленность.

В годы правления Маргарет Тэтчер в Великобритании выросло производство, сократилась инфляция. Положительное воздействие оказал и важнейший элемент налоговой политики правительства – снижение подоходного налога. Окрепла промышленность, английские товары стали пользоваться спросом на мировых рынках.

В рейтинге равноправия полов 2013 года, который ежегодно составляется Всемирным экономическим форумом, Россия занимает 61-ю строчку среди 136 стран мира. В тройке лидеров – Исландия, Финляндия и Норвегия. По уровню доступа женщин к высшему образованию мы находимся на 36-м месте, по степени участия в экономической жизни – на 42-м, а вот по числу занимаемых высоких государственных постов – лишь на 91-м. В парламентах всего мира доля женщин составляет сегодня в среднем 20%. Лучше всего представлены женщины в законодательных органах стран Северной Европы – порядка 40%. В депутатском корпусе Государственной Думы женщин – 14%. И среди них есть поистине легендарные личности. [1]

Однако, в России роль женщины принижена, сохраняются гендерные стереотипы относительно роли женщины в обществе: предназначение женщины быть только матерью и хозяйкой. Согласно Конституции РФ (ч. 3, ст. 19) , «мужчина и женщина имеют равные права и свободы и равные возможности для их реализации».[2] Но вот в действительности ситуация не совсем благополучна.

Считаем, чтобы женщинам раскрывать свой потенциал, им необходимо дать возможность занимать важные и ответственные посты. В Европе политические лидеры внесли необходимые изменения в законодательстве. Во Франции согласно принятому закону к 2017 году 40% мест в советах директоров публичных компаний, а также компаний с оборотом более €50 млн в год должны занимать женщины. За невыполнение этой квоты грозят серьезные санкции: назначение директоров-мужчин в таком случае будет считаться нелегитимным, более того, без необходимых 40% женщин компаниям будет запрещено оплачивать работу всего совета.

Франция — не первая европейская страна, которая так радикально вмешивается в подбор руководителей частным бизнесом. В 2007 году похожий закон был принят в Испании, там 40%-ная квота намечена на нынешний 2015 год. Испанский закон носит более мягкий и рекомендательный характер, никаких санкций против компаний пока не запланировано. Первой страной в мире квоты для женщин в бизнесе ввела Норвегия.

Женщины пока недостаточно представлены в политических партиях и в национальных законодательных органах мира. Например, Швеция, Финляндия, Исландия и Испания, женщины представлены в парламентах только на 30-40% , а в Армении еще хуже, менее 10%. Есть и положительные примеры, такие как Андорра, там в парламенте наблюдается паритет — 50% мужчин и 50% женщин. [3]

Подводя итоги, стоит сказать, что, несмотря на некоторые позитивные сдвиги в вопросах участия женщин в решении насущных проблем и их представительства в органах власти, неравенство позиций мужчин и женщин по-прежнему остаётся одной из наиболее значимых черт нашей политической жизни.

Мы предлагаем в качестве первоначальной меры начать с организаций, находящихся под государственным контролем. Например, должности высшего и среднего управленческого звена должны занимать не менее 30% женщин. При выборе в Государственную Думу, региональные законодательные органы, местные органы власти, возможно не менее 20% мест депутатов зарезервировать за женщинами. По данным международных гендерных исследований, женщины на 4-9% меньше совершают противоправные действия, больше устремлены на коллегиальную работу, чаще выносят на повестку дня социальные вопросы. Опыт показал: чем больше женщин во власти, тем эффективнее работает государство.

#### **Библиографический список:**

1. Электронный ресурс: «Женщины во власти: эффект присутствия» <http://www.capitalstyle.ru/article/84>
2. . Конституция Российской Федерации.
3. Электронный ресурс: СМИ "РИАНОВОСТИ" (<http://ria.ru/world/20150308/1051473765.html>)

*Перепечаев Д.А., магистрант*

*Кубанский государственный аграрный университет*

#### **ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ПОДХОДОВ К ОЦЕНКЕ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ-ЗАЕМЩИКА**

*В данной статье рассматриваются существующие подходы к оценке кредитоспособности предприятия заемщика. Представлены основные критерии оценки, приведен пример методики, используемой Сбербанком для оценки кредитоспособности предприятий как результат соединения элементов различных методик в единый работающий инструмент.*

Проблемы оценки кредитоспособности предприятия изучаются многими специалистами экономической сферы. В соответствии с макроэкономической ситуацией, требованиями различных регуляторов банки разрабатывают внутренние методики оценки финансового состояния предприятия-заемщика с учетом собственного подхода к управлению рисками.

В структуре активных операций банков кредитные операции занимают наибольший удельный вес. Актуальность проблемы совершенствования методик определения кредитоспособности предприятия-заемщика обуславливается тем, что кредитный риск – один из главных рисков для банков, и вызванный развитием экономики рост объемов кредитования приводит к необходимости особого внимания к процессу оценки кредитоспособности предприятия-заемщика с целью определения, предупреждения и снижения кредитных рисков.

Ключевым этапом организации процесса кредитования является оценка кредитоспособности кредитополучателя. Этот процесс предшествует определению условий кредитования и заключения непосредственно кредитного договора. Таким образом, при получении заявки на кредит и необходимых документов банку следует изучить факторы, которые могут повлечь непогашение заемщиком кредита. Поэтому банки постоянно совершенствуют методологию оценки кредитоспособности, уделяют внимание повышению квалификации работников кредитных отделов, улучшают систему контроля и оценки кредитных рисков. [1]

На определении финансовой устойчивости предприятия-заемщика и оценка возможных кредитных рисков базируется эффективное управление кредитными ресурсами. В целях повышения эффективности управления кредитными ресурсами банкам необходимо комбинировать различные методики оценки кредитоспособности клиентов.

Из существующих подходов к оценке кредитоспособности, можно выделить два основных:

- оценка комплекса финансовых показателей
- качественный анализ

При оценке финансовых показателей банки в основном используют показатели ликвидности, рентабельности, привлечения средств и оборачиваемости капитала. Помимо этих ключевых показателей банки также изучают наличие собственного оборотного капитала, суммы и сроки просроченной задолженности по кредитам и некоторые другие.

Примером системы оценки кредитоспособности заемщика может послужить методика оценки кредитоспособности, разработанная на основе инструкции ЦБ РФ №254-П. В данной методике для определения кредитоспособности заемщика проводится количественный и качественный анализ рисков.

Количественный анализ финансового состояния заемщика предполагает оценку таких показателей, как:

- коэффициент ликвидности
- коэффициент соотношения собственных и заемных средств

После расчета основных оценочных показателей в каждой из групп, заемщику присваивается категория по большинству из этих показателей на основе сравнения рассчитанных значений с нормативными.

Оценка результатов расчетов коэффициентов заключается в присвоении Заемщику категории по каждому из этих показателей на основе сравнения полученных значений с установленными достаточными.

Включение в модель трех коэффициентов ликвидности не случайно и определяется их важностью при оценке текущей кредитоспособности. При инвестиционном кредитовании дополнительно проводится анализ бизнес-плана. [4]

Оценка результатов расчетов K1-K5 заключается в присвоении заемщику категории по каждому из этих показателей на основе сравнения полученных значений с установленными эмпирическим путем достаточными. Далее определяется сумма баллов по этим показателям с учетом их коэффициентных весов. В соответствии с полученной суммой баллов определяется рейтинг или класс заемщика.

Разбивка показателей на категории в зависимости от их фактических значений представлена в таблице 2.

**Система финансовых коэффициентов, применяемая Сбербанком России  
в оценке кредитоспособности заемщика**

Показатель	Обозначение	Расчет по формам бухгалтерской отчетности
Коэффициент абсолютной ликвидности	K1	Денежные средства / [Краткосрочные обязательства всего - Доходы будущих периодов - Резервы предстоящих платежей]
Коэффициент критической оценки (промежуточный коэффициент покрытия)	K2	[Денежные средства + Краткосрочные финансовые вложения + Дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев] / [Краткосрочные обязательства всего - Доходы будущих периодов - Резервы предстоящих платежей]
Коэффициент текущей ликвидности	K3	Оборотные активы всего / [Краткосрочные обязательства всего - Доходы будущих периодов - Резервы предстоящих платежей]
Коэффициент соотношения собственных и заемных средств	K4	Капитал и резервы всего / [Долгосрочные обязательства всего - Краткосрочные обязательства всего - Доходы будущих периодов - Резервы предстоящих платежей]
Рентабельность, %	K5	(Прибыль/ Выручки от продажи) x 100%

**Определение категории кредитоспособности организации-заемщика Сбербанка**

Коэффициенты	1-й класс	2-й класс	3-й класс
K1	0,2 и выше	0,1 - 0,2	менее 0,15
K2	0,8 и выше	0,5 - 0,8	менее 0,5
K3	2,0 и выше	1,0 - 2,0	менее 1,0
K4	1,0 и выше	0,7 - 1,0	менее 0,7
K5	0,15 и выше	менее 0,15	нерентабельный

Далее на основании определенных категорий показателей, в соответствии с их весами рассчитывается сумма баллов заемщика (S - рейтинговое число):

$$S = 0,11 \times K1 + 0,05 \times K2 + 0,42 \times K3 + 0,21 \times K4 + 0,21 \times K5$$

Заключительным этапом рейтинговой оценки кредитоспособности является определение класса заемщика, проводимое на основе рассчитанной суммы баллов.

S = 1 или 1,05 – заемщик может быть отнесен к первому классу кредитоспособности;

S больше 1,05, но меньше 2,42 – соответствует второму классу;

S равно или больше 2,42 – соответствует третьему классу.

При этом кредитование первоклассных заемщиков обычно не вызывает сомнений, кредитование заемщиков второго класса требует у банка взвешенного подхода, а кредитование заемщиков, принадлежащих к третьему классу

кредитоспособности, связано с повышенным риском и редко практикуется Сбербанком. [3]

В дополнение к количественному проводят качественный анализ кредитоспособности предприятия. Качественный анализ кредитоспособности предприятия основан на использовании информации, которая не может быть выражена в количественных показателях. Для такого анализа используются сведения, представленные заемщиком и другими организациями.

Приведенная методика, используемая банком «Сбербанк» демонстрирует нам, как на практике реализуются существующие подходы к оценке кредитоспособности заемщика. Объединение элементов различных подходов дает нам реально работающий инструмент, который можно эффективно применять на практике.

### **Библиографический список**

1. Ендовицкий Д.А. Анализ и оценка кредитоспособности заемщика: учеб. пособие / Д.А. Ендовицкий, И В. Бочаров. – М.: КноРус, 2005.
2. Жарковская, Е.П. Банковское дело: учебник / Е.П. Жарковская. – М.: Омега-Л, 2012
3. Козлова, О.И. Оценка кредитоспособности предприятий: учеб. пособие / О.И. Козлова, М.С. Сморгачева, А.Д. Голубович. – М.: 2010
4. Крейнина, М. Н. Финансовое состояние предприятия. Методы оценки: учеб. пособие / М.Н. Крейнина.– М.: ИКЦ “Дис”, 2009
5. Ольшаный, А.И. Банковское кредитование: российский и зарубежный опыт: учеб. пособие / А.И. Ольшаный. – М.: Русская деловая литература, 2011

### ***Пимичева М.А., 3 курс***

*Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

## **РЫНОК ТРУДА В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ ТИХОРЕЦКИЙ РАЙОН: ПРОБЛЕМЫ, СОСТОЯНИЕ, МЕРЫ**

*В статье раскрыты основные тенденции рынка труда на примере Тихорецкого района, выявлены проблемы трудоустройства и определены пути повышения занятости населения.*

Занятость населения является одним из основных показателей развития. Высокий уровень занятости населения свидетельствует о благосостоянии общества и страны в целом, ведь, как известно, безработица приводит к таким негативным последствиям как рост преступности, деградация, замедление темпов роста экономики, падение уровня ВВП и т.д. [1, 2] Именно поэтому необходим постоянный надзор и регулирование со стороны государства и местных органов власти в сфере занятости населения. [3]

В Федеральном законе «О занятости населения в Российской Федерации» №1032-1-ФЗ занятость населения определяется как деятельность, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая Законодательству РФ и приносящая, как правило, им заработок, трудовой доход. [4]

Проблема безработицы и занятости среди населения актуальна сейчас как никогда в связи с кризисными обстоятельствами, происходящими в стране. Многие предприятия временно приостановили производство, а значит ни одна сотня

специалистов осталась без работы. Не смотря на это государство активно борется с безработицей, стараясь снизить ее уровень. [5]

Анализируя состояние рынка труда в Тихорецком районе за 2013 год, можно сказать, что ситуация достаточно стабильная. Так, в центр занятости за предоставлением государственных услуг с начала года обратилось 19680 человек, из них по поиску работы - 5556 жителей города и района. При содействии Центра занятости трудоустроено 4340 человек. Уровень зарегистрированной безработицы в целом по Тихорецкому району на 1 декабря 2013 года составил 0,8% от экономически активного населения. Увеличилось количество вакансий по району и число трудоустроенных при содействии службы занятости. Все больше работодателей обращаются в службу занятости за услугой в подборе необходимых работников. В 2013 году трудовые ресурсы района (рынок рабочей силы) составили 75,7 тыс. человек, в т.ч. численность экономически активного населения 60,3 тыс. человек. В экономике занято 72,6% (или 55 тыс. человек) трудоспособного населения. Структура занятости населения в экономике МО в 2013 году в % представлена. [6]

Об эффективной политике местных органов власти в сфере занятости свидетельствует так же показатель уровня безработицы, который за последние пять лет имеет тенденцию сокращения.[7]

Динамика уровня регистрируемой безработицы в муниципальном образовании Тихорецкий район в сравнении со среднекраевым уровнем отражена в таблице 1[6].

Таблица 1

**Динамика уровня регистрируемой безработицы в %**

Показатели	01.01.2009	01.01.2010	01.01.2011	01.01.2012	01.01.2013
Тихорецкий район	1,5	1,2	1,1	0,9	0,8
Среднекраевой уровень	0,8	0,9	1,0	1,0	0,8

Анализируя рынок труда Тихорецкого района можно выделить основные проблемы в сфере занятости:

-несоответствие спроса и предложения рабочей силы на рынке труда (более 70% существующих вакансий – рабочие специальности, при этом более 50% безработных граждан имеют высшее образование);

-низкая конкурентоспособность отдельных категорий граждан (молодёжь без опыта работы, инвалиды, граждане предпенсионного возраста);

-дефицит квалифицированных кадров рабочих специальностей.

Распределение спроса на вакансии в муниципальном образовании Тихорецкий район на 2014 год характеризуется следующим образом[6]: в районе существует нехватка медицинских работников и специалистов в сфере образования. Люди именно этих профессий пользуются спросом на данной территории. Также необходимо отметить, что муниципальное образование Тихорецкий район нуждается в работниках сферы транспорта и связи. Такие сферы как рыболовство, добыча полезных ископаемых и услуги по ведению домашнего хозяйства не пользуются спросом вообще.

Таким образом, если муниципалитет хочет добиться высокого уровня занятости среди населения, необходимо вести подробный учет спроса и предложения рабочей силы, так как именно спрос играет ключевую роль в снижении безработицы. Поэтому

со стороны государства и местных органов власти должен вестись учет и анализ рынка труда, его спроса и предложения.

По итогам проведенного исследования можно сделать вывод, что в МО Тихорецкий район безусловно существуют проблемы с трудоустройством населения. Однако, на сегодняшний день в районе реализуется достаточно большое количество программ и мероприятий для помощи в трудоустройстве. Уровень безработицы на территории района с каждым годом становится все ниже, что свидетельствует об активной политике в сфере занятости местных органов власти.

### **Библиографический список**

1. Маркарян В.Р., Молчан А.С. Факторы устойчивого развития региональных социально-экономических систем в условиях глобализации экономического пространства // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – № 95. – С. 1011-1020.

2. Королюк Е.В. Интегрированные субъекты рынка как основа эффективного хозяйствования // Материалы V международной научно-практической конференции: «Актуальные вопросы развития социально-экономических систем в современном обществе» - Саратов, 2014. С. 63-67.

3. Korolyuk E. The procedure of land ownership protection // Modern European Researches. 2014. №1. С. 58-60.

4. Закон РФ от 19 апреля 1991 г. № 1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями) // СПС «Гарант», 2015.

5. Мезенцева Е.В. Методика сравнительной социально-экономической оценки предпринимательства на субфедеральном уровне // Научно-методический электронный журнал «Концепт», 2012. – №.9. – С. 49-53 [электронный ресурс]: <http://www.covenok.ru/koncept> (28.09.2012).- 2012.

6. Официальный сайт муниципального образования Тихорецкий район // Электронный ресурс / режим доступа <http://admin-tih.ru> (дата обращения 08.02.2015).

7. Понарина Н.Н. Феномен глобализации и перспективы общественного прогресса / автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора философских наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2011.

***Пукач А.М., магистрант***

*Саратовский социально-экономический институт*

*Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова*

### **ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ**

*Квалифицированное управление предприятием на основе специально подготовленной информации является залогом выживания в условиях конкурентной борьбы. Такой информацией менеджеров обеспечивает система управленческого учета.*

Объективная необходимость управленческого учета обусловлена возникновением в процессе производственно-финансовой деятельности предприятия ситуаций, которые вызваны несовпадением намеченных к реализации мероприятий с реальностью по ряду причин: нарушением платежной дисциплины партнерами или их неплатежеспособностью, отклонениями от графика поставок материальных ресурсов,

изменением рыночной конъюнктуры и т.д. Такие ситуации требуют оперативного принятия решений руководителями различного уровня. Принятие таких решений лишь на основе имеющегося опыта возможно при незначительных изменениях. При изменениях, влекущих серьезные последствия для предприятия, обоснованные управленческие решения могут быть успешными только при достаточном объеме качественной информации в сочетании с современными методиками принятия управленческих решений.

Принятие верных управленческих решений в сложных, а иногда критических условиях возможно лишь на альтернативной основе. Такую возможность обеспечивают данные управленческого учета. Ряд авторов предлагает группировку этих решений с целью разработки для каждой группы соответствующих методов подготовки информации и ее анализа. Большинство из них, как правило, предлагают следующую типизацию управленческих решений: принятие решений по ценообразованию, при наличии ограничивающих факторов, по инвестициям; определение точки безубыточности производства, корректировка производственной программы в связи с изменением внешней среды предприятия. Однако это базовая часть управленческих решений из огромного их числа, которые принимаются менеджментом практически непрерывно.

В процессе принятия решений в области ценообразования управленческий учет играет особую роль. В этом случае он выполняет функцию связующего звена между отдельными подразделениями и службами предприятия. Разработкой ценовой политики и ценовых стратегий на предприятии, как правило, занимается служба маркетинга. Принятие этих решений базируется в основном на данных управленческого учета. Эти данные, в свою очередь, являются результатом анализа деятельности производственных подразделений, информации о себестоимости продукции и резервах ее снижения. Кроме того, именно для данной группы управленческих решений характерно многоплановое взаимодействие различных методов и приемов оптимизации затрат на производство: функционально-стоимостной анализ для выявления резервов снижения себестоимости в процессе изготовления продукции, система «АВ-костинг» для использования возможностей сокращения затрат путем расчета себестоимости всех операций бизнес-процесса и т.д.

Реализовать различные подходы к долгосрочному и краткосрочному ценообразованию в состоянии только управленческий учет. Главная особенность длительного временного периода в процессе ценообразования – это возможность стратегического управления затратами и прибылью, в частности, возможность принимать решения по реинжинирингу бизнес-процессов и таргет-костингу. Концепция таргет-костинга предназначена для управления ценами при производстве высокотехнологичной продукции, но ее принципы вполне могут быть реализованы и в других отраслях. Например, сочетание ориентации на рынок, запросы и желания потребителя, его ценовые возможности и приоритеты с гарантированным обеспечением экономичности производства и реализации продукции. То есть, управленческий учет способен расширить диапазон использования таргет-костинга при обосновании цен предприятия.

Роль управленческого учета при принятии инвестиционных решений особенно значима. Она сводится к выбору варианта, способствующего уменьшению степени риска на стадиях принятия решений об инвестициях. Решения о крупных инвестициях принимаются на основе разработанных бизнес-планов, которые составляются либо специалистами предприятия, либо консалтинговой фирмой. В

обоих случаях реальность успешной реализации бизнеса-плана в значительной степени зависит от объективности информации, используемой при его разработке.

Параллельно с крупными проектами на предприятии постоянно осуществляются операции, требующие незначительных инвестиций – производится реконструкция и модернизация зданий и сооружений, ведется строительство не очень крупных объектов инфраструктурного характера (складских и подсобных помещений, например), приобретается новое оборудование и т.д. Тем не менее, для принятия решений и о таких инвестициях руководителям и специалистам необходимо иметь не только представление о методах оценки их эффективности, но и соответствующую информацию для проведения необходимых расчетов.

Таким образом, задача управленческого учета состоит в том, чтобы обеспечивать менеджмент предприятия полной и оперативной информацией, отражающей изменения внутренней и внешней среды. На наш взгляд, использование данных управленческого учета при принятии управленческих решений так же способствует созданию более тесных связей между отдельными подразделениями организации, что в конечном итоге способствует более оперативному принятию этих решений, а значит, и повышению конкурентоспособности предприятия.

***Речков М.И., магистрант***

*Уральский государственный экономический университет, г. Екатеринбург*

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МОДЕЛЕЙ МНОЖЕСТВЕННОЙ ЛИНЕЙНОЙ РЕГРЕССИИ В АНАЛИЗЕ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*В рамках данной статьи автором рассмотрено применение эконометрического метода множественной линейной регрессии при решении задачи анализа зависимости прибыли от изменения значений факториальных признаков.*

Одним из ключевых понятий в анализе хозяйственной деятельности предприятия, несомненно, является прибыль. Существуют определенные методики расчета данного показателя. Например, в бухгалтерской отчетности (отчете о финансовых результатах) для того, чтобы определить величину прибыли от продаж необходимо из валовой прибыли вычесть коммерческие и управленческие расходы. С экономической точки зрения прибыль от продаж рассчитывается как произведение количества проданной продукции на разницу цены реализации продукции и себестоимости единицы продукции.

Отсюда следует, что важнейшими факторами, влияющими на сумму прибыли от продажи продукции, работ, услуг, являются:

- изменение объема продажи продукции;
- изменение себестоимости продукции;
- изменение цены реализации продукции [3].

Отсюда следует, что прибыль является результативным показателем и находится в постоянной зависимости от совокупности факторов (факториальных признаков). Потому особо актуальным механизмом в исследовании взаимосвязи результирующих и факториальных величин может выступать регрессионный анализ.

Задачами регрессионного анализа являются

- установление формы зависимости между переменными;

- оценка функции регрессии;
- оценка неизвестных значений (прогноз значений) зависимой переменной [2].

В ситуации, когда на величину результативного показателя оказывают влияние несколько факторов, строятся модели множественной регрессии [1].

К примеру, предприятие желает проанализировать зависимость прибыли от следующих факторов: количество единиц проданной продукции; себестоимость единицы продукции; цена единицы продукции.

Таблица 1

### Статистические данные о продажах компании за 20 месяцев

Месяц	Прибыль	Количество ед. проданной продукции	Цена ед. продукции	Себестоимость ед. продукции
1	900000	500	6000	4200
2	980000	560	5900	4150
3	979000	550	5950	4170
4	1 017600	530	6100	4180
5	1029000	490	6300	4200
6	1 008000	420	6650	4250
7	906500	490	6050	4200
8	931200	485	6150	4230
9	955350	495	6150	4220
10	982500	500	6200	4235
11	1060000	530	6250	4250
12	1 086800	520	6400	4310
13	1136700	540	6420	4315
14	1 103200	560	6250	4280
15	1131000	580	6200	4250
16	1 152000	600	6150	4230
17	1157100	570	6280	4250
18	1 045800	630	5900	4240
19	1053000	650	5850	4230
20	1 113600	640	6000	4260

В рамках данного исследования модель множественной линейной регрессии будет построена при помощи программного компонента Microsoft excel. Выбираем меню «Данные» => «Анализ данных» => «Регрессия». Столбец «Прибыль» выбираем как входной интервал Y, столбцы «Количество ед. проданной продукции», «Цена ед. продукции», «Себестоимость ед. продукции» - как входной интервал X. Выбираем произвольную клеточку в качестве выходного интервала. Отмечаем галочкой пункты «Метки», «Остатки», «Стандартизированные остатки». Выводим результат. Результатом регрессионного анализа является уравнение регрессии:  $Y_P = -1108171,41 + 1829,19 * \text{Количество единиц проданной продукции} + 498,83 * \text{Цена единицы продукции} - 453,24 * \text{Себестоимость единицы продукции}$ .

**Значения показателей, характеризующих построенную модель**

<b>Основные показатели модели</b>	<b>Значение</b>
Множественный R	0,98
R-квадрат	0,97
Значимость F	0
P-значение для Y пересечения	0,02
P-значения для факторов	0 / 0 / 0,1
Изменение прибыли	+ 1829,19 руб. (при росте количества проданной продукции на 1 ед. + 498,83 руб. (при росте цены единицы продукции на 1 руб.) - 453,24 (при росте себестоимости продукции на 1 руб.)

Согласно полученным данным связь в модели является тесной, поскольку величина коэффициента корреляции (Множественный R) равняется 0,98 (больше 0,7). В модели наблюдаются одна зависимая и три независимые переменные. Доля дисперсии, объясненная рассматриваемой моделью (показатель R-квадрат), равняется 0,97%. Для достоверных выводов по модели количества проведенных наблюдений вполне достаточно. Об этом свидетельствует величина показателя «Значимость F» (равняется нулю). Все коэффициенты регрессии значимы, поскольку показатели P-значений являются значительно меньше 5% или равны нулю.

Следовательно, можно сделать вывод, что регрессионная модель является качественной, поскольку выполняются все необходимые условия. Поэтому ее также можно использовать для достоверного прогнозирования

Параметры «Количество единиц проданной продукции» и «Цена единицы продукции» находятся в прямой связи с показателем «Прибыль». Соответственно при росте значений данных параметров величина прибыли возрастает. Параметр «Себестоимость единицы продукции», напротив же, находится в обратной зависимости с результирующим показателем. При росте себестоимости продукции величина прибыли сокращается. Наибольшее влияние в построенной модели на результирующий показатель оказывает параметр «Количество единиц проданной продукции» - его величина составляет 1829,19. Соответственно при увеличении продаж на одну единицу продукции величина прибыли возрастет на 1829,19 рублей. Влияние цены единицы продукции и себестоимости единицы продукции на прибыль примерно сопоставимы.

Использование моделей парной и множественной линейной регрессии имеет большое значение при решении и задач по экономическим дисциплинам, потому как помогает справляться с большими объемами данных, а также формулировать математически четкие и обоснованные выводы.

**Библиографический список:**

1. Кочкина, Е. М., Радковская, Е. В. Эконометрика [Текст]. – Екатеринбург: Изд-во Урал.гос. эконом. Ун-та, 2013. – 176 с.
2. Кремер, Н.Ш, Путко, Б.А. Эконометрика [Текст]. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. – 311 с.
3. Шеремет, А. Д. Управленческий учет [Текст]. – М.: ИД ФБК-ПРЕСС, 2002. – 512 с.

## **ПОТЕНЦИАЛ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ КОНКУРЕНЦИИ**

*В данной статье автором рассматривается совокупность отраслей экономики, которые в виду новых экономических условий получили определенный потенциал для своего последующего развития. Помимо этого предложен комплекс мер поддержки указанных отраслей, который, по мнению автора, сможет повысить их конкурентоспособность на внутреннем и внешнем рынках.*

Экономические санкции США и Евросоюза в совокупности с резким падением цен на нефть стали следствием неблагоприятной социально-экономической ситуации, в которой сегодня оказалась Россия. Согласно мнению многих экспертов, в обозримом будущем данная ситуация может значительно ухудшиться. Поэтому в настоящее время крайне необходимо уделять особое внимание поиску и совершенствованию тех конкурентных преимуществ РФ, которые могли бы позволить встать российской экономике на путь устойчивого роста и заполнить ту брешь, которая образовалась вследствие «сжимания» нефтяной отрасли.

Стоит отметить, что те потрясения на валютном рынке, очевидно оказавшие негативное влияние на российскую экономику, в определенной степени могут привести также и к позитивным последствиям, выражающимся наличием определенных конкурентных преимуществ перед иностранными конкурентами, которыми непременно необходимо воспользоваться.

К примеру, металлургическое производство в РФ вследствие кризиса 1998-1999-х годов находилось в состоянии глубокой депрессии. Среди причин, препятствующих развитию отрасли, необходимо выделить низкие цены на металлургическую продукцию, а также усиления роли Китая на данном рынке. В сегодняшних условиях российские металлурги обладают значительным преимуществом перед иностранными конкурентами за счет девальвации национальной валюты. Второй причиной наращивания объема производства и усиления роли России на рынке металлов может стать падение производства на заводах, расположенных на территории Украины, поскольку именно они традиционно являлись серьезными конкурентами [1].

В этой связи необходимо аккумулировать значительное количество инвестиционных ресурсов (как частных, так и государственных) на технологическое обновление устаревших основных фондов металлургических предприятий, прежде всего машин и оборудования. Помимо этого необходимо применение определенных налоговых послаблений для предприятий, инвестирующих в развитие своего производства. Например, частично или полностью избавить их от уплаты налога на прибыль и имущество в зависимости от уровня инвестиционной активности. Ограничение роста тарифов естественных монополий в совокупности с регулированием торфообразования в сфере железнодорожных перевозок также благоприятным образом может сказаться на конкурентоспособности отечественных предприятий.

Еще одной отраслью, выигрывающей в перспективе, может стать агропромышленный комплекс. Вследствие введения продовольственных санкций со стороны России, на отечественном рынке стало значительно не хватать определенных

видов товаров, что открывает серьезные возможности для национальных производителей. Безусловно, для восполнения возникшего дефицита отечественным производителям понадобится не один год, однако предприятия, работающие на российском рынке с использованием российского сырья и рабочей силы, однозначно будут иметь возможность заполнить этот дефицит [1].

Еще одним конкурентным преимуществом в данной отрасли является наличие огромного запаса пашен на территории России (порядка 9% от мировых запасов) в условиях дефицита данного ресурса в мире [2]. Поэтому в отличие от многих стран у России имеется потенциал не только для интенсивного, но и для экстенсивного развития сельского хозяйства. Однако полноценно использовать имеющийся потенциал будет возможно при условии повышения производительности труда и активного внедрения новых технологий, что, несомненно, требует немалого объема инвестиций.

В возникшей ситуации необходимо создание новых предприятий и расширение мощностей уже имеющихся компаний агропромышленного комплекса. Этому активным образом может способствовать комплекс мер, направленный на улучшение финансового положения предприятий, работающих в данной сфере. К ним можно отнести компенсацию 20-40 % стоимости закупаемой сельскохозяйственной техники, а также установление процентной ставки по кредитам не выше 5-7% в совокупности с увеличением сроков кредитования до 10-15 лет. Помимо этого необходимо дать право региональным органам власти самостоятельно определять порядок предоставления земельных участков для реализации инвестиционных проектов в агропромышленной сфере.

Несомненно, одной из отраслей, выигрывающей в краткосрочной перспективе, может стать внутренний туризм. В виду девальвации рубля и роста геополитической напряженности в настоящее время выездной поток российских туристов резко сокращается. Причины этого кроются как в силу ограничений на зарубежные поездки госслужащих и представителей силовых структур, так и в силу заметного подорожания зарубежных туров. В результате этого однозначным образом будет увеличен спрос на туры в пределах РФ. В свою очередь именно те регионы и компании, которые смогут вовремя и качественно отреагировать на произошедшие изменения, будут иметь шанс существенным образом расширить свою долю на рынке туризма.

В связи с этим необходимо незамедлительным образом вкладывать необходимый объем ресурсов на совершенствование транспортной и туристической инфраструктуры в отдельных регионах РФ. Наряду с этим огромное значение имеет формирование новой политики регулирования тарифов отечественных авиа и железнодорожных перевозчиков. Очень действенной мерой может стать значительное снижение НДС для внутренних авиа и железнодорожных перевозок.

В заключении необходимо отметить, что реализация краткосрочных и долгосрочных возможностей российской экономики напрямую будет зависеть от видения будущего органов власти, предпринимателей, общества, от их понимания глобальной конкуренции. Лишь консолидация усилий всех вышеперечисленных элементов в рамках единого вектора развития сможет стать залогом успешного выхода страны из сложившейся непростой ситуации, заложниками которой стали и органы власти, и предприниматели, и общество.

## Библиографический список

1. Деловой портал РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbc.ru>.
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

*Рябов В.Н., канд. эконом. наук, доцент, Кущенко Р.М., магистр 2 курса  
Институт экономики и управления СКФУ*

### **СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ АДАПТИВНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПЕРСОНАЛА НА ПРЕДПРИЯТИИ ГАЗОТРАНСПОРТНОЙ ОТРАСЛИ**

*В статье отражены особенности формирования адаптивного организационного поведения на основе характеристик развития реального сектора экономики в современных условиях, принимая во внимание процессы, происходящие на федеральном и региональном уровне. Сформулированы и предложены направления формирования адаптивного организационного поведения персонала на промышленных предприятиях Юга России.*

Современные изменения в окружающей среде, интернационализация экономики, внедрение информационных технологий, управление качеством с ориентацией на потребителя, признание существующего многообразия работников и управление ими привели к изменению парадигмы управления. Новый подход состоит в признании первенства личности в организации, ее знаний, навыков для эффективной деятельности. Сегодня работодателю знания становятся намного нужнее, чем простая исполнительская дисциплина. Умение учиться начинает цениться выше преданности. В результате появляется новый тип организационного контракта, имеющий характер коммерческого партнерства: стороны обязуются взаимодействовать до тех пор, пока что выгодно каждой из них, но сотрудничать с максимальной отдачей в виде творчества со стороны работников создания условий для этого творчества со стороны организации. В результате меняются отношения внутри организации, в них усиливается рыночная составляющая (компонента), которая представляет более жесткую форму взаимоотношений, требующую адекватного поведения и работника, и работодателя.

Как утверждает К. Legge, «функция отношений с работником есть в каждой организации, вне зависимости от того, насколько ясно это понимается. Поскольку для большинства компаний стоимость человеческих ресурсов является одной из самых высоких статей издержек, они делают эту функцию более регулярной, рассматривая ее как сферу управленческой деятельности» [1, с. 6].

Классическая школа управления, пройдя определенные этапы развития, в совершенстве изучив техническую сторону производственного процесса, в значительной степени исчерпала свои возможности. Насколько классическая школа спустя десятилетия потеряла свою былую значимость, говорит тот факт, что японцы, которые берут на вооружение все сколько-нибудь ценные идеи, заимствовали у Тейлора лишь отдельные принципы, отвергнув тейлоризм в целом. Доминирующей стратегией у японцев стала не специализация, а универсализация, так как труд на

японских фабриках гораздо менее пригоден для стандартизации и специализации. Поэтому вместо «специализированной задачи» как цели управления формированием персонала, возникла «поведенческая школа», которая изучала поведение человека в производственной среде и зависимость производительности труда от морально-психологического состояния исполнителя.

Несмотря на усложнение проблем на всех уровнях анализа корпоративного организационного поведения – личностного, группового и организационного, сохраняется и будет разворачиваться в дальнейшем ориентация организационного поведения на его практическое использование в управлении компаниями. Рыночная среда определяет принципиально новые требования к организационному поведению современных предприятий: ориентация на потребительские предпочтения, выбор эффективных путей непрерывного развития менеджмента, достижения высоких конечных результатов и, как следствие, совершенствование процесса адаптации сотрудников.

Особенности организационного поведения в Управления технологического транспорта и специальной техники ООО «Газпром Трансгаз Ставрополь» обусловлены четырьмя группами изменений: рабочей силы, ожиданий клиентов, подразделений, процессов управления.

Основные производственные задачи филиала — перевозка грузов и оборудования, доставка работников предприятия на соответствующие производственные объекты, оказание услуг с использованием специальной, грузоподъемной и дорожно-строительной техники. Управление насчитывает более 500 единиц техники. Для адаптации работников на предприятии создана социальная инфраструктура, которая включает в себя общежитие, врачебный здравпункт и арендованную базу отдыха.

Исследование закономерностей адаптационного организационного поведения УТТиСТ позволяет сформировать у руководителей теоретические представления и практические навыки, которые должны проявляться в их управленческой деятельности и как следствие способствовать формированию процесса адаптации работников. Это проявляется в процессе реализации таких механизмов адаптивного поведения в организации как:

- качественного исполнения составных частей корпоративного управления при целеполагании, информационной подготовке, принятии и реализации управленческих решений;
- эффективного управления группами людей;
- умения устанавливать межличностные отношения (лидерство, навыки устных и письменных коммуникаций, гибкость);
- активизация мотивации труда работников промышленной корпорации (наличие внутренних стандартов деятельности, самооценка, энергичность, мотивация достижения, мотивирование других) [2, с. 162].

На практике адаптация принимающих на работу сотрудников осуществляется путем реализации таких подходов как «оптический», «армейский», «партнерский». Учитывая доброжелательность и здоровую морально-психологическую обстановку в коллективе для УТТиСТ приемлем «партнерский» подход, демонстрирующий в организации большой и разнообразный опыт найма новых сотрудников. По сути этот подход является признаком зрелости организации, осознающей необходимость оперативности в определении соответствия кандидата требованиям должности и соответственно снижения затрат, неизбежных при найме персонала и его адаптации.

Зрелый работодатель понимает, что идеальных работников не бывает и что каждый прием на работу – это компромисс между ожиданиями и действительностью.

Таким образом, реализация партнерских механизмов в адаптации персонала позволили, по-нашему мнению, четко обозначить роль и вклад каждого из участников корпоративных отношений в систему формирования адаптивного организационного поведения и, как следствие, выстроить эффективные коммуникации, ставить конкретные задачи перед менеджментом, контролировать их реализацию.

### **Библиографический список**

1. Герчиков, В.И. Управление персоналом: работник – самый эффективный ресурс компании [Текст]: учебное пособие / В.И. Герчиков. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 282 с.
2. Егоршин А.П. Управление персоналом [Текст]: учебник /А.П. Егоршин. – Н. Новгород: НИМБ, 2007. – 720 с.

*Савельева Е.В., канд. экон. наук, доцент*

*ФБОУ ВПО Сибирский государственный университет водного транспорта*

## **УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ФУНКЦИОНАЛЬНО-СТОИМОСТНОЙ АНАЛИЗ И ОСНОВНЫЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

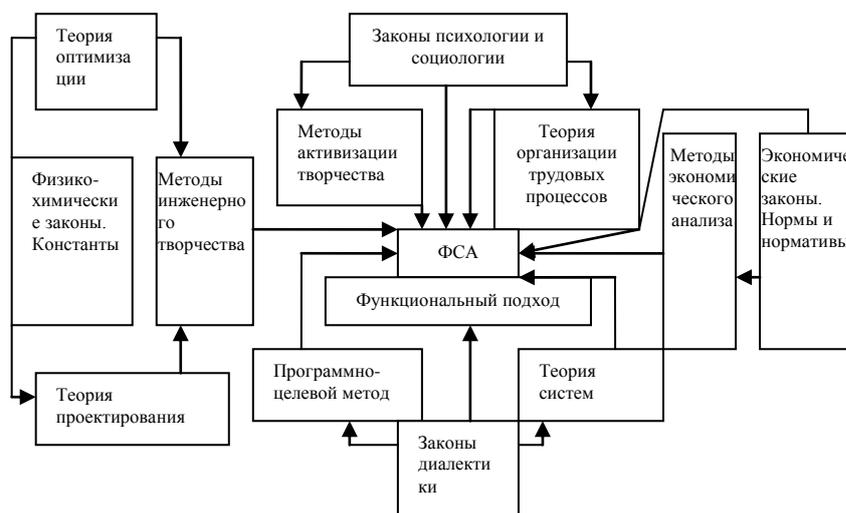
*Предприятиям в условиях финансового кризиса актуально использование управленческого функционально-стоимостного анализа для выявления внутренних резервов и нахождения стратегических решений. В статье рассматриваются примеры транспортных предприятий и их основные бизнес-процессы.*

Как известно, от четко слаженной и рационально организованной системы управления зависит как весь процесс работы предприятия, так и его конечные показатели и результаты. Для успешного функционирования в условиях рынка предприятиям необходимо тщательно анализировать как качество своей работы, так и качество системы управления.

Существуют различные методы совершенствования систем управления, и среди них метод функционально-стоимостного анализа (ФСА) занимает особое место (рис. 1).

ФСА является одним из наиболее эффективных методов совершенствования систем управления, так как позволяет упрощать такие структуры, снижать управленческие расходы при одновременном сохранении или повышении качества управления, что особенно актуально в рыночной экономике, и, тем более, в условиях финансового кризиса, наблюдаемого сейчас в связи с санкционными мерами против России.

ФСА системы управления – метод технико-экономического исследования функций управления производственно-хозяйственных систем любого уровня, направленный на поиск путей совершенствования и резервов снижения затрат на управление на основе выбора экономичных способов осуществления функций управления в целях повышения эффективности управления и достижения наивысших коммерческих результатов.



**Рис.1. Место ФСА в системе научных методов**

Процессы управления экономическими системами являются удобными объектами для применения функционально-стоимостного анализа в его различных формах и модификациях, так как управление есть специфическое воздействие одного элемента (управляющего субъекта) на другой элемент (управляемый объект) с целью перевода объекта из одного состояния в другое. Процесс управления протекает как специфическая деятельность людей. Субъектом и объектом являются люди и при их посредничестве экономические системы. Управление хозяйственными процессами является поэтому общественно значимой и целенаправленной деятельностью.

Основные задачи ФСА управления:

- достижение наилучшего соотношения между эффективностью работы системы управления предприятием и затратами на ее содержание;
- снижение себестоимости выпускаемой продукции (оказываемых услуг) и повышение их качества;
- повышение производительности труда управленческих работников и рабочих производственных (обслуживающих) подразделений;
- улучшение использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, производственных фондов;
- сокращение или ликвидация потерь и диспропорций в управлении и производстве.

Объектом управленческого ФСА является: система управления, функциональные, обеспечивающие подсистемы (функциональные подразделения), их составные части-элементы: кадры управления, технические средства управления, информация, методы управления, технология управления, функции управления, организационная структура управления, управленческие решения, а также бизнес-процессы (маркетинг, производство продукции и оказание услуг, сбыт, менеджмент качества, техническое обслуживание и др).

Функционально-стоимостной анализ можно использовать как для текущего (оперативного) управления, так и для принятия стратегических решений.

Развитием метода ФСА стал метод функционально-стоимостного управления (ФСУ). ФСУ – это метод, который включает управление издержками на основе применения более точного отнесения издержек на процессы и продукцию (услуги).

Он позволяет не только определять издержки, но и управлять ими. Данные ФСУ используются больше для моделирования, чем для контроля.

Так, в соответствии с основными теоретическими составляющими функциями системы управления, ниже приводится примерный состав основных бизнес-процессов предприятий различных видов транспорта, в котором намечены основные функции, рассматриваемые в функционально-стоимостном анализе транспортных предприятий (таблица 1).

Таблица 1

### Основные бизнес-процессы транспортного предприятия

Бизнес-процесс	Основные функции
Процесс перевозок	Организация перевозочного процесса Оперативное управление процессом перевозок грузов и пассажиров
Техническое обеспечение	Организация перегрузочных работ Управление технической подготовкой процесса перевозок Управление технологическими процессами
Экономическое руководство	Перспективное и текущее планирование Организация труда и заработной платы Организация финансовой деятельности Учет и отчетность Экономический анализ
Руководство внешними хозяйственными связями	Материально-техническое снабжение Организация сбыта услуг Маркетинг
Руководство кадрами и социальным развитием	Организация работы с кадрами Организация творческой деятельности коллектива предприятия

По проведенным исследованиям методом ФСА предприятий различных видов транспорта (железнодорожного, водного, автомобильного) на основании анализа конечных и показательных для анализа функционально-стоимостных диаграмм структура основных бизнес-процессов выглядит следующим образом: наибольшую долю занимает непосредственно процессы перевозок (от 37% до 74% от всех бизнес-процессов); порядка 30% занимают процессы технического обеспечения; доля экономического руководства составляет около 10%; руководство внешними связями – от 7 до 14%, и руководство кадрами от 4 до 13% (рисунки 2,3,4).

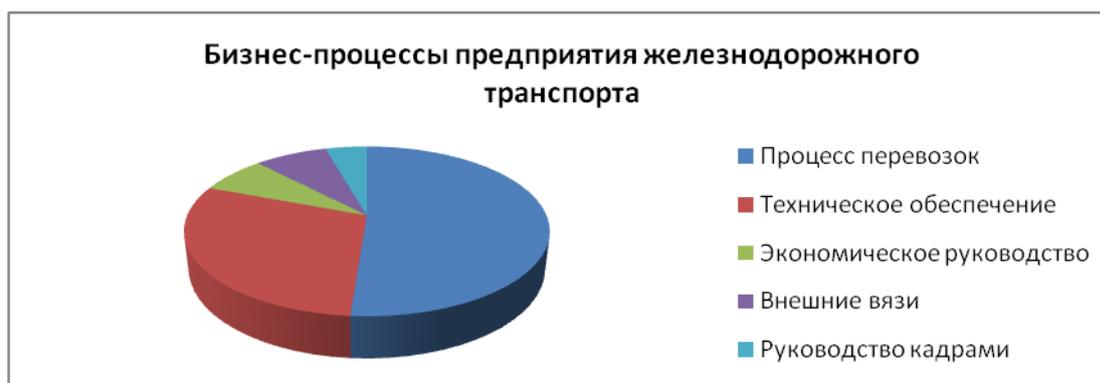
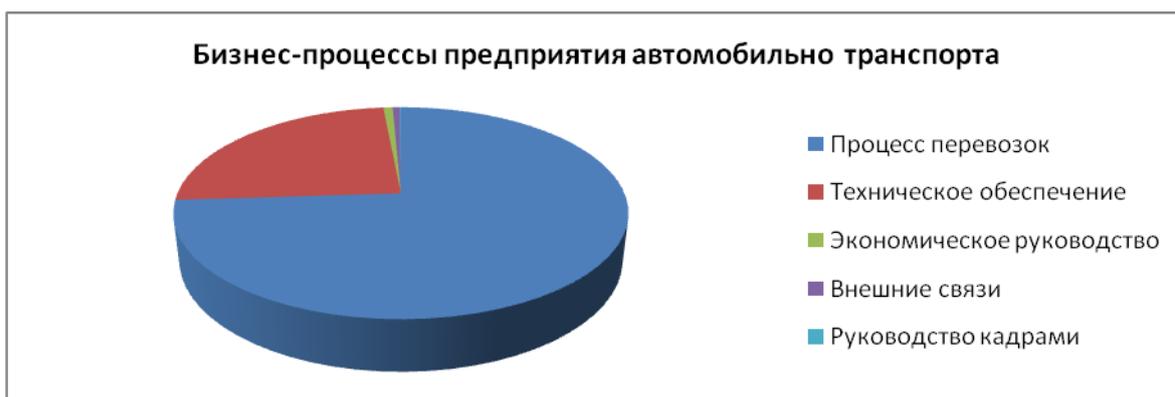


Рис.2. Основные бизнес-процессы предприятия железнодорожного транспорта

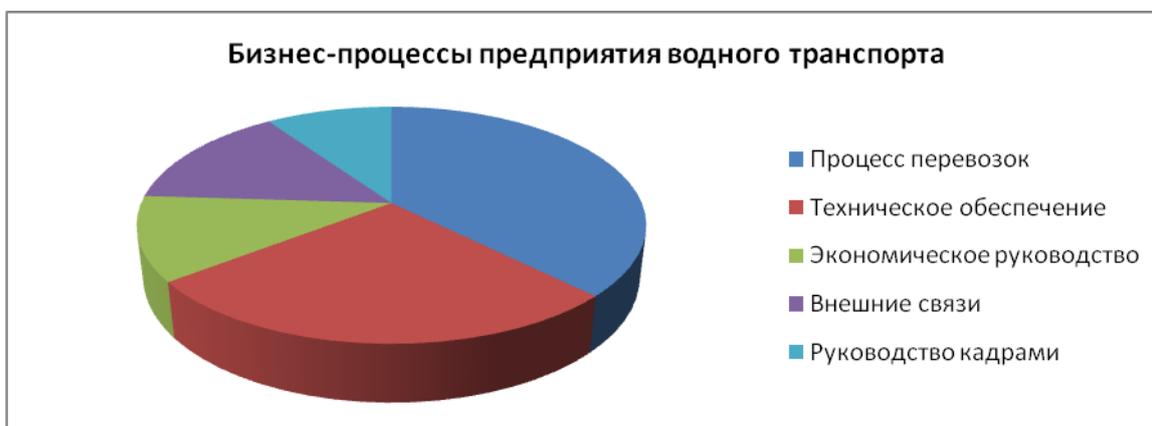
Из диаграммы видно, что более половины всех бизнес-процессов на данном предприятии железнодорожного транспорта занимают процессы перевозок, а также весьма велика доля технического обеспечения, остальные же бизнес процессы пропорционально распределены между собой. Приведенный пример функционально-стоимостного анализа является укрупненным и может использоваться для принятия стратегических решений.

Проведенный управленческий функционально-стоимостный анализ железнодорожной транспортно-экспедиционной компании позволяет повысить качество выполнения функций при одновременном сокращении затрат. В свою очередь, это должно привести к росту числа клиентов компании и улучшению финансовых показателей ее работы. При более детальном анализе могут быть найдены новые пути дальнейшего снижения затрат на выполнение функций при сохранении или повышении качества работ.



**Рис. 3. Основные бизнес-процессы предприятия автомобильного транспорта**

На данном предприятии процесс перевозок занимает самую значительную долю из всех процессов предприятия. Таким же процессам, как руководство кадрами и внешними хозяйственными связями уделяется незначительное внимание, что в условиях рыночной конкуренции может привести предприятие к неблагоприятным последствиям. На основании этого рекомендуется более рациональное перераспределение функций предприятия и его издержек.



**Рис. 4. Основные бизнес-процессы предприятия водного транспорта**

На основе диаграммы видно, как распределены основные бизнес-процессы по значимости и какие функции необходимо подвергнуть корректировке.

Приведенные примеры проведения управленческого функционально-стоимостного анализа на предприятиях различных видов транспорта наглядно показывает эффективность применения данного метода для выявления внутренних резервов предприятия в условиях конкурентной среды, а также в условиях экономического кризиса. Экономическая эффективность составляет 5-20% от общей суммы затрат до ФСА, которые можно направить на развитие предприятия, а также в наиболее значимые функции. С помощью ФСА можно обосновывать все управленческие решения для реформирования штата предприятия, внесения изменений и дополнений в должностные инструкции, и даже для корректировки организационной структуры.

Таким образом, функционально-стоимостной анализ в очередной раз подтверждает свою эффективность при нахождении путей совершенствования деятельности предприятия, выявления внутренних резервов, особенно в условиях настоящего финансового кризиса в связи с экономическими санкциями против России, вынуждающих хозяйствующие субъекты производить импортозамещающую продукцию и выходить на внутренний рынок страны.

***Седнева Н.П.***

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **МЕЖДУНАРОДНЫЕ И РОССИЙСКИЕ СТАНДАРТЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ**

*Рассмотрен ряд международных и российских стандартов, направленных на обеспечение энергоэффективности как промышленных предприятий, так и административных зданий, жилых помещений. Проанализирован ряд проблем, связанных с реализацией программ повышения энергоэффективности.*

***Ключевые слова:*** энергоэффективность, энергоменеджмент, стандарты

Несомненно, что обеспечение энергоэффективности во всех сферах человеческой деятельности на сегодняшний день является одной из важнейших задач, стоящей как перед государством в целом, так отдельными регионами, предприятиями и домохозяйствами. Чтобы упорядочить деятельность по реализации программ, направленных на энергосбережение, в различных странах в разные годы были выработаны национальные стандарты, обеспечивающие решение задачи проектирования зданий и сооружений с учетом требований энергоэффективности, а также их последующей сертификации и мониторинга. На основе обобщения опыта применения национальных стандартов разработаны и продолжают разрабатываться системы международных стандартов, направленных на решение подобных задач. В 2011 году Международной организацией по стандартизации был принят международный стандарт ISO 50001:2011 Energy management systems – Requirements with guidance for use. В 2012 году в России был введен в действие аналогичный ГОСТ Р ИСО 50001-2012 Системы энергоменеджмента – Требования с руководством по применению. При разработке стандарта ISO 50001:2011 был использован американский подход, закрепленный в стандарте ANSI/MSE 2000:2008 A Management

System for Energy. Кроме того, при разработке стандарта ISO 50001:2011 были использованы подходы, нашедшие отражение в стандартах: KS A 4000:2007 Energy Management System (Южная Корея), DS 2403:2001 Energy Management – Specification (Дания), SS 627750:2003 Energy Management Systems – Specification (Швеция), I.S. 393:2005 Energy Management Systems – Specification with Guidance for Use (Ирландия), GB/T 23331:2009 Management System for Energy – Requirements (Китай), SANS 879:2009 Energy Management – Specifications (ЮАР). Системный подход, заложенный в основу стандарта ISO 50001:2011, подразумевает, что для обеспечения реализации целей энергоменеджмента необходимо учитывать межгосударственные стандарты ISO 9001:2011 Quality management systems – Requirements, ISO 14001:2004 Environmental management systems – Requirements with guidance for use, ISO 22000:2005 Food safety management systems – Requirements for any organization in the food chain [1].

Так как на сегодняшний день система международных стандартов ISO 50000 не позволяет регламентировать многие аспекты реализации энергоменеджмента, поэтому широкое использование находят национальные стандарты, а также системы добровольной сертификации, задающие «наилучшие практики» (best practices) в области энергоменеджмента. эффективности.

В 1990 году в Великобритании некоммерческой организацией BRE Global была разработана и внедрена добровольная система сертификации зданий BREEAM (Building Research Establishment Environmental Assessment Methodology, Метод экологической оценки эффективности зданий). Эта система является наиболее распространенной системой в мире и позволила сертифицировать сотни тысяч зданий более чем в 50 странах. Для оценки используется восемь групп критериев (использование энергии и воды, охрана здоровья, выбросы вредных веществ, транспорт, материалы, отходы, экология, менеджмент). Система оценки отличается большой гибкостью, учитывая предназначение здания, его статус (существующее или строящееся) и т.п. В результате возможно получение сертификатов пяти категорий: простой сертификат, «хорошо», «очень хорошо», «отлично», «выдающийся» [2].

В 1998 году в США была разработана и внедрена подобная система оценки зданий LEED (Leadership in Energy and Environmental Design, Руководство по энергоэффективному и экологическому проектированию). Оценка зданий производится по пяти группам критериев (место экологического строительства, эффективность водопользования, энергия и атмосфера, материалы и ресурсы, качество среды в помещениях). Максимально возможная оценка – 100 баллов. Возможно получение простого сертификата (40-49 баллов), серебряного (50-59 баллов), золотого (60-79 баллов) и платинового (80 баллов и выше) [3].

В Германии Совет устойчивого строительства Германии (Deutsche Gesellschaft für Nachhaltiges Bauen) разработал систему сертификации, называемую DGNB. Сертификация по DGNB затрагивает наиболее важные аспекты устойчивого строительства. Оценка производится с учётом более чем 50 критериями, сгруппированными в шесть категорий: качество окружающей среды; экономическая эффективность; социально-культурные качества и функциональность; техническая оснащённость; качество процесса; качество месторасположения. В зависимости от набранных баллов зданию присуждаются «Простой» (35-49 баллов), «Бронзовый» (50-64 баллов), «Серебряный» (65-79 баллов) или «Золотой» (80 и более баллов) сертификаты. В мире растёт интерес к данной системе сертификации – в сообществе состоят более 1 200 организаций-членов в том числе и в России [4].

В Швейцарии для строительства зданий с низким энергопотреблением разработан и запатентован стандарт добровольной системы сертификации зданий Minergie©. При этом цель применения стандарта формулируется как достижение энергопотребления ниже предельных значений (например, для офисных помещений – до 40 кВт•ч/кв.м, для производственных и складских помещений – до 20 кВт•ч/кв.м). Можно отметить, что на сегодняшний день в Швейцарии среднее значение этого показателя составляет около 170 кВт•ч/кв.м в год. Стандарт распространяется на строительство новых и реконструкцию существующих зданий. В настоящее время он используется также и в других странах. Основное внимание в стандарте уделено качеству микроклимата в помещениях, высокий уровень которого обеспечивают современные ограждающие конструкции здания и правильный воздухообмен. Отдельно рассмотрен вопрос защиты окружающей среды. Главной целью является строительство зданий, наносящих минимальный вред окружающей среде. Эти здания характеризуются повышенным уровнем комфорта среды обитания, безопасностью для здоровья человека, высокими показателями энергоэффективности, минимальным использованием невозобновляемых источников энергии (нефть, газ, уголь) и низкими расходами на строительство и эксплуатацию здания [5].

С 1 января 2013 года в России вступил в действие ГОСТ Р 54954-2012 Оценка соответствия – Экологические требования к объектам недвижимости, который иногда называют ГОСТ «Зеленое строительство» [6]. При оценке объектов недвижимости предполагается использовать девять базовых категорий, в том числе энергосбережение и энергоэффективность.

Для решения важнейшей народнохозяйственной задачи повышения энергоэффективности правительством Российской Федерации был разработан ряд государственных программ: «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года» (начало действия документа – 24.01.2011, окончание действия – 18.06.2013) [7]; «Энергоэффективность и развитие энергетики» (начало действия документа – 03.04.2013) [8]. К сожалению, столь стремительный переход от одной программы к другой свидетельствует о некоторой непоследовательности при реализации данного направления развития. Можно отметить, что если в программе 2011 года предполагалось израсходовать на эти цели 70 млрд. рублей, то в программе 2013 года – 90 678 833,8 тыс. руб. (особенно «восхищает» точность расчетов чиновников министерства энергетики). Тем не менее в сложившихся условиях повышение энергоэффективности действительно остается одной из важнейших задач, обеспечивающих экономический рост.

### Библиографический список

1. Осадчиев А.А. Энергоменеджмент, ISO 50001 и общий менеджмент. Мировой опыт и особенности внедрения. – Режим доступа URL: <http://portal-energo.ru/articles/details/id/597>.
2. Что такое BREEAM? – Режим доступа URL: <http://www.breeam.org/page.jsp?id=165>.
3. DGNB: устойчивое строительство по-немецки. – Режим доступа URL: [http://zvt.abok.ru/articles/170/DGNB\\_ustoiichivoe\\_stroitelstvo\\_po\\_nemetsk](http://zvt.abok.ru/articles/170/DGNB_ustoiichivoe_stroitelstvo_po_nemetsk)
4. Стандарты энергоэффективности в Европе и Германии. – Режим доступа URL: <http://pandia.org/text/77/151/6236.php>.
5. Стандарт Minergie©: теория и практика. – Режим доступа URL: [http://zvt.abok.ru/articles/132/Standart\\_Minergie\\_teorija\\_i\\_praktika](http://zvt.abok.ru/articles/132/Standart_Minergie_teorija_i_praktika)

6. В России вступит в силу новый ГОСТ по зеленому строительству. – Режим доступа URL:<http://www.radidomapro.ru/ryedkztzij/stroytelstvo/zelyonoye-stroytelstvo/v-rossii-vstupit-v-silu-novyy-gost-po-zelenomu-str-4336.php>.

7. Государственная программа «Энергосбережение и повышение энергетической эффективности на период до 2020 года». – Режим доступа URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_142439/?frame=1](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_142439/?frame=1).

8. Государственная программа «Энергоэффективность и развитие энергетики». – Режим доступа URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_162194/?frame=1#p30](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162194/?frame=1#p30).

**Стамболцян С.А.**

**Научный руководитель Грухин Ю.А.**

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **ПРАВО НА САМООПРЕДЕЛЕНИЕ НАГОРНО-КАРАБАХСКОЙ РЕСПУБЛИКИ**

*В статье излагается история возникновения НКО и обосновывается право народа Нагорного Карабаха на самоопределение и создание самостоятельного государства.*

Проблема Нагорно-Карабахской Республики более 20 лет находящаяся в центре внимания Российской Федерации, международных организаций и всего мира, отличается сложным переплетением исторических, социально-экономических, политических и правовых факторов, наличием новых и старых наслоений.

Территория, которая с 14 века стала называется Карабахом, представляет собой часть области Арцах исторической Армении. [1]

Ксенофонт и Геродот утверждают, что армяне распространились до реки Кура уже в VII веке до н. э. [2]

IV—II вв. до н. э. территория Нагорного Карабаха входила в состав Армянского царства Ервандидов, а в начале II века до н. э. регион вошёл в состав Великой Армении, как провинция Арцах. [3]

С древнейших времен в этой области проживали армяне, которые продолжали составлять её коренное население и в то время, когда Армения попала под иго иноземных захватчиков. Армяне всегда и до сих пор составляли большинство на данной территории от 80 до 95%.

В 1813 г., по Гюлистанскому мирному договору, завершившему Русско-персидскую войну 1804-1813 гг., Карабах, наряду с другими северно-восточными областями Восточной Армении стал частью России.

После Октябрьской социалистической революции и образования национальных республик Закавказья край был оторван от советской России. На протяжении 1918-1920 гг. население Нагорного Карабаха неоднократно отражало попытки мусаватистских банд и турецких войск захватить край, но население Карабаха выражало твердую волю вернуться в состав родины-Армении.

В 1918-1920 гг. в резолюциях съездов представителей армянского населения Нагорного Карабаха неоднократно было заявлено, что область является неотъемлемой частью Армении.

После установления советской власти в Армении и Азербайджане 3 июня 1921 года Кавбюро РКП на своём заседании единогласно решило: «Указать в декларации Армянского правительства о принадлежности Нагорного Карабаха Армении». [4]

Однако вскоре позиция руководства советского Азербайджана в отношении Нагорного Карабаха потерпела кардинальные изменения, и 4-5 июля 1921 г., для решение вопроса о Нагорном Карабахе был созван пленум Кавказского бюро ЦК РКП(б), который первоначально решил оставить Нагорный Карабах в составе Армянской ССР, [5] а затем, после повторного протеста и угроз Н. Нариманова, принял при участии наркомнаца И. Сталина решение о включении Нагорного Карабаха в Азербайджанскую ССР с предоставлением ему областной автономии. [6]

Профессор международного права, Барсегов Ю. Г. справедливо отмечает:

Решение Кавбюро ЦК РКП(б) по вопросу о Нагорном Карабахе не может быть признано правовым хотя бы в силу того, что Кавбюро представляло собой партийный орган, в ведение которого не входили вопросы определения форм государственности.

Армяне Нагорного Карабаха не смирились с подобными изменениями. На протяжении последующих десятилетий они неоднократно обращались в руководящие органы страны с просьбой о возвращении области в лоно Родины-Армении. Но все выступления пресекались, жалобы оставались без рассмотрений. Начавшийся процесс революционной перестройки и обновления, демократизации и гласности был воспринят армянским населением Нагорного Карабаха как объективное основание, дающее надежду на исправление совершенного в прошлом «преступления».

С распадом СССР и последующим провозглашением независимости, Нагорно-Карабахская и Азербайджанская республики оказались непосредственно в юрисдикции международного права. Решение проблемы признания независимости Нагорного Карабаха следует искать только в рамках международного права. Право на самоопределение народов в императивной форме закреплено в пункте 2 статьи 1 Устава ООН. В начале девяностых годов прошлого века правом на самоопределение воспользовались субъекты СССР, в том числе и Азербайджан и Нагорный Карабах. Имея в виду международное право, мы считаем бесполезными и даже вредными попытки армянской стороны доказать приоритетность права на самоопределение над территориальной целостностью любого государства. Нагорно-Карабахская Республика уже самоопределилась 2 сентября 1991 года, а всенародный референдум 10 декабря того же года стал окончательным решением проблемы. [7]

Время решительных действий мирового сообщества настало. Необходимо признать право НКР участвовать в международных отношениях, обладать международными правами и обязанностями и осуществлять их в рамках и на основе международного права.

Согласно международному праву, международная правосубъектность возникает у государств с момента их провозглашения и независимо от их признания остальными государствами. В соответствии с принципом равноправия и самоопределения народов, Устав ООН признает государства, не являющиеся членами этой Организации, субъектами международного права. Годы существования НКР, ее территориальное верховенство, наличие государственного суверенитета, боеспособной армии, неоднократно проводившиеся на демократичной основе выборы в органы местного самоуправления, парламент и президента страны – подтверждают: Нагорно-Карабахская Республика является полноценным субъектом международного права.

Устав ООН признает правомерность существования государств, не являющихся членами этой Организации. Это, однако, не мешает обратиться в ООН и Совет Безопасности ООН с просьбой принять НКР в ряды Организации в соответствии с п. 1 ст. 4 Устава ООН. [8] По моему убеждению, ООН трудно будет найти скольконибудь веские правовые аргументы для отказа. Но это и не важно. В конце концов, государственно-политический статус государства определяется его населением, т.е. по этническому принципу.

В настоящий момент Нагорно-Карабахская Республика не получила признания со стороны государств-членов ООН и не является её членом; в связи с этим в официальных документах государств-членов ООН и образованных ими организациях по отношению к НКР не употребляются некоторые политические категории (президент, премьер-министр, выборы, правительство, парламент, флаг, герб, столица). Для обозначения властей НКР как стороны конфликта в документах ООН и ОБСЕ, связанных с конфликтом, употребляется выражение «руководство Нагорного Карабаха» (англ. «Leadership of Nagorny Karabakh»), что, как подчёркивают дипломаты, не рассматривается как формальное признание какого-либо дипломатического или политического статуса региона. [9]

Нагорно-Карабахская Республика признана частично признанными государствами, такими как: Республика Абхазия, Южная Осетия, а также непризнанной Приднестровской Молдавской Республикой. Парламент крупнейшего по населению австралийского штата Новый Южный Уэльс также признал право народа Нагорно-Карабахской Республики на самоопределение и призвал власти Австралии официально признать независимость НКР. Резолюции с призывом к президенту и конгрессу США признать независимость НКР приняли законодательные органы власти американских штатов Род-Айленд, Массачусетс, Мэн, Луизиана и Калифорния.

Причиной непризнания Нагорно-Карабахской Республики со стороны государств-членов ООН является не отсутствие правового основания признания, а политическая выгода данных стран. На данный момент, и США и западная Европа и Россия преследуют цель держать в состоянии зависимости Азербайджан и Армению и извлечь из подобного положения максимальную выгоду. Решение проблемы Нагорно-Карабахской Республики приведёт к полной независимости Азербайджана и Армении и максимально уменьшит влияние на эти государства. К сожалению, международное право служит политическим интересам сильных государств и его толкуют согласно выгодам.

Так, по мнению немецкого правоведа О. Лухтерханда, «В исключительных случаях, то есть когда национальное меньшинство дискриминируется в невыносимой форме, тогда право самоопределения в форме права на сепарацию имеет первенство над суверенитетом государства, которого оно касается. В рассматриваемом случае право Азербайджана на суверенитет теряет вес по сравнению с правом на самоопределение (право сепарации)...». [10]

Свою точку зрения высказали российские политологи Сергей Маркедонов и Андрей Арешев, невозможно отрицать тот факт, что НКР обладает собственной территорией, особой организацией власти и фактическим суверенитетом, то есть вполне подходит под формальное определение государства. С их точки зрения, НКР, не отличаясь от других существующих на свете государств ничем, кроме отсутствия её признания, может именоваться непризнанным государством.

Цивилизованное решение проблемы признания Нагорно-Карабахской Республики должно предполагать безусловное претворение в жизнь требований часть 2 ст. 1 устава ООН, закрепляющий принцип самоопределение народов. Также в "Декларации о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с уставом Организации Объединенных Наций", принятой 24.10.70 года утверждается:

"...все народы имеют право свободно определять без вмешательства извне свой политический статус и осуществлять свое экономическое, социальное и культурное развитие, и каждое государство обязано уважать это право в соответствии с положениями Устава".

Поэтому, основным юридическим фактом, лежащим в основе признания, является самоопределение НКР, произошедшее в строгом соответствии с вышеуказанными международными правовыми нормами.

### **Библиографический список:**

1. Барсегов Ю. Г. Право на самоопределение – основа демократического решение межнациональных проблем: к проблеме Нагорного Карабаха.- Ереван, Айастан, 1989. 104 с.
2. Энциклопедия Ираника. Статья: Armenia and Iran I. Armina, Achaemenid province. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.iranicaonline.org/>.
3. Robert H. Newsen «Armenia: A Historical Atlas», стр. 33, карта 19.
4. Газ. «Хорурдаин Айастан», Ереван, 19 июня 1921 г.
5. Хуршудян Л. А. Истина – единственный критерий исторических наук 1989 год с. 36, протокол № 11 Заседания пленума Кавбюро ЦК РКП(б) от 4 июля 1921 г.
6. Хуршудян Л. А. Истина – единственный критерий исторических наук 1989 год с. 38, протокол № 12 Заседания пленума Кавбюро ЦК РКП(б) от 5 июля 1921 г.
7. Декларация о провозглашении Нагорно-Карабахской Республики [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.nkr.am/ru/declaration/10/>
8. Устав ООН от 24 октября 1945 года. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.un.org/ru/documents/charter/intro.shtml>
9. ООН — документ S/26522.
10. Lukhterhandt O. Nagorno Karabakh's Right to Independence According to International Law. — Boston, 1993.

***Стародубцева О.А., канд. экон. наук, доцент***

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **ТРУДНОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПУТИ ИХ ПРЕОДОЛЕНИЯ**

*Организационное развитие, стратегическое управление, изменения во внутренней и внешней среды, стратегический анализ, процесс преобразований.*

В современных рыночных условиях постоянное изменение внутренней и внешней среды, в которой осуществляют свою деятельность предприятия, предъявляет серьезные требования и хорошие знания к управлению бизнесом. А стратегическое управление является важнейшей стороной любого бизнеса, и от того

насколько умело оно будет осуществляться, зависит результат деятельности организации: либо ее долговременный успех, либо банкротство.

Несмотря на то, что компании начинают функционировать с примерно одинаковыми стартовыми условиями, различные предприятия добиваются совершенно разных результатов. Так, например, одни предприятия успешно развиваются и осуществляют свою деятельность, другие имеют средние успехи, а третьи не выдерживают условия конкурентной борьбы и сходят с дистанции. Объяснить это можно тем, что компании по-разному используют ресурсы своего организационного развития.

Организационное развитие (ОР) – это комплекс мер, направленных на повышение эффективности деятельности организации, то есть на повышение результативности бизнеса [6].

Основные предположения ОР:

- Системный подход
- Ориентировано на системы "типа организма", где каждый элемент связан со всеми остальными.
- Предполагается, что эмоциональная реакция на изменения и сопротивление им являются жизненными реалиями, и основная часть стратегии разработана именно для преодоления таких реакций.
- Основной акцент делается на "изменение людей" для изменения системы.

Отсутствие знаний о тенденциях организационного развития бизнеса не позволяет эффективно организовать стратегическое управление предприятием. В результате этого, управление сосредотачивается только вокруг развития сильных сторон компании, что зачастую не приносит желаемого результата и в большинстве случаев, приводит к тяжелым последствиям, вплоть до ликвидации предприятия. Отсюда следует вывод, что только эффективное организационное развитие является условием выживания современных компаний в условиях постоянно меняющихся факторов внутренней и внешней среды. В таблице 1 представлены основные критерии организационного развития.

В большинстве случаев, перемены в жизни общества касаются всех предприятий. Внутренние перемены организации происходят как реакция на изменения, происходящие во внешней среде. Часто толчком этого являются кризисные ситуации: реальная потеря платежеспособности, негативные отклонения фактического состояния от запланированного, сбои в развитии предприятия, снижение потенциала успеха и др. [8].

Особенно остро этот вопрос стоит в современных условиях, когда большинство предприятий действуют в условиях жесткой конкуренции, ограниченных ресурсов, роста себестоимости вследствие действия ряда факторов. Преобразования на многих российских предприятиях идут медленно, и не всегда соответствуют требованиям рынка. Кроме того, в процессе преобразований внутри предприятий часто совершаются элементарные ошибки. Прежде всего, это происходит в результате недостаточных практических знаний и навыков руководителей и менеджеров, как в области стратегического управления, так и в разработке программ по организационному развитию.

В большинстве случаев менеджеры многих компаний довольствуются удовлетворенностью от текущего ведения бизнеса. Они совершенно не задумываются о роли и значении стратегического управления. Поэтому при возникновении кризисных ситуаций, такие менеджеры совершают грубые ошибки, которые порой

трудно исправить и требуются большие затраты времени и ресурсов на ликвидацию негативных последствий стратегического предвидения [3, с.13].

Таблица 1

**Основные критерии организационного развития [1]**

Критерии	Организационное развитие
Происхождение метода	Социальная психология, консультационная практика
Основная идея	Долгосрочное, всеобъемлющее изменение и развитие организации и ее членов
Принципиальная позиция менеджеров	Сохранение членов организации на своих местах; Расчет на собственные силы; привлечение к участию сотрудников, заинтересованных переменами; демократизация; ликвидация иерархии
Отношение к персоналу	Опора на сотрудников, способных к обучению и готовых взять на себя ответственность
Характер изменений	Длительный процесс обучения и развития; непрерывность процесса; изменения мелкими шагами
Сроки реализации проекта	В течение длительного времени с расчетом на терпение и открытость
Объект изменений	Предприятие в целом или его части
Цели	Повышение рентабельности (экономической эффективности), гуманизация труда (социальная эффективность)
Вид кризиса	Кризис успеха; стратегический кризис
Стратегия изменений	Стратегия «сверху-вниз»; стратегия «снизу-вверх»; биполярная стратегия; Стратегия «ключ»; стратегия «многих точек»
Методологические аспекты	Структурный и кадровый подход (новые формы организационных структур, изменение взглядов и моделей поведения сотрудников, квалификационные мероприятия для отдельных лиц и групп)
Ключевые роли	«Агенты изменений» (в составе специалистов и «хозяина процесса» в роли консультанта); «система клиента» (реорганизуемая область); «катализатор изменений» («властный покровитель»)
Сильные стороны	Учет способности к развитию членов системы; стимулирование самоуправления и самоорганизации; долгосрочная перспектива; отсутствие (снижение) сопротивления изменениям
Слабые стороны	Недостаточная скорость реакции; завышенные требования к социальной компетенции участников процесса организационного развития; необходимость поиска компромиссов; недостаточная возможность реализации непопулярных, но необходимых решений

Другой распространенной проблемой в управлении предприятием является попытка построения стратегического управления после наведения порядка в оперативном управлении. Многие менеджеры не понимают, что стратегическому менеджменту присуща своя методология, включающая особый методический инструментарий, который содержит конкретные модели, схемы, приемы и навыки управленческих действий, и он существенно отличается от оперативного управления.

В настоящее время большинство компаний имеет ряд трудностей, сопровождающие осуществление ОР. К ним можно отнести:

1. Отсутствие эффективного стратегического анализа, позволяющего выявить текущие и потенциальные изменения в конкурентной среде предприятия. А отсюда

недостаточная информированность и слабая реакция на изменения во внешнем окружении. Не учитывается и то, что ОР является долгосрочным процессом.

2. На практике нередко наблюдается однобокий подход к организационному развитию: либо все проблемы связываются с человеческим фактором, либо компания пытается развиваться, совершенно его не учитывая [5]. Кроме того менеджеры организаций не доводят до своих сотрудников стратегические цели своего предприятия, забывая о том, что стратегия ОР основана на участии многих в принятии решений внутри организации и применении практики консенсуса к определению целей организации, ценностей и форм поведения, которые признаются приемлемыми.

3. Отсутствие рационального управления производственными процессами (оптимизация бизнес-процессов деятельности), потенциалом, материальными и нематериальными активами компании [5].

4. На многих предприятиях нет четкой структуризации бизнеса и рационального управления их функциями.

5. Не согласованность программы ОР с формальными системами развития человеческих ресурсов (например, оплатой труда, премий, развитием карьеры, обучения и т.д.).

6. Недостаточная приверженность изменениям менеджеров всех уровней и линейных менеджеров в особенности.

Рассмотрев трудности организационного развития предприятием, можно выделить основные направления их преодоления:

1. Адаптация предприятия к условиям рынка, так и стимулирование изменений на рынке с одновременными переменами внутриорганизационного характера, требуют применения *рыночных стратегий*, особых приемов управления бизнесом. Причем, разрабатывая такие стратегии, менеджеры должны следить за тем, чтобы они соответствовали современным требованиям рынка и обеспечивали успех компании в будущем.

2. Стратегический анализ и формирование стратегии должны всегда подчиняться принципу целенаправленности [7]. Современные рыночные условия заставляют руководителей, прежде чем выбрать стратегическую цель развития предприятия, провести тщательный стратегический анализ. С помощью такого анализа менеджеры смогут определять как текущие, так и потенциальные изменения, как во внутренней, так и во внешней среде. Глубина понимания менеджерами организации этих изменений во многом определяет ее поведение на рынке. Не менее важным является и умение не только предвидеть эти изменения, но создавать и использовать их в своих интересах.

3. Для того чтобы достичь цели организационного развития предприятия, необходимо регулярное и полноценное стратегическое управление изменениями, включающими в себя преобразования организационной структуры, организационной культуры, бизнес-процессов деятельности и аудит ресурсов, с учетом персональных ценностей сотрудников.

4. Так как внешние изменения происходят достаточно быстро необходимо создать такие условия управления предприятием, при которых возможно внесение корректив в ранее принятые решения или их пересмотра в любой момент времени в соответствии с изменяющимися обстоятельствами. Иными словами, необходимо разработать механизм адаптации планов организации к меняющимся внешним условиям развития. Адаптивный характер планов предполагает, что они должны быть гибкими;

легко приспособляемыми к неожиданным изменениям внешних факторов. Следовательно, все виды планов (стратегические и тактические) должны предусматривать действия на случай непредвиденных обстоятельств. А для этого необходимо разрабатывать различные варианты сценариев, что позволит руководителям видеть возможные последствия выбора того или иного направления развития, и во время корректировать или изменять цели организации и стратегии ее поведения в будущем [4, с.445].

5. Для координации управления на всех организационных уровнях должен выполняться принцип иерархической подчиненности [3,с.25]. С целью достижения успеха компании стратегические решения разных уровней должны быть согласованы и тесно увязаны между собой. Единство стратегических планов коммерческих организаций достигается посредством консолидации стратегий его структурных подразделений, взаимного согласования стратегических планов функциональных отделов, оперативных планов руководителей подразделений организации или ее географически отдаленных частей. Важно не упустить из виду тот факт, что ОР действует на всех уровнях. Менеджеры среднего и низового звена должны знать и чувствовать, что они играют основные роли в любой программе ОР. Для того чтобы любое вмешательство, касающееся изменений в рамках ОР, было успешным, менеджеры среднего звена должны быть способны эффективно осуществлять соответствующую деятельность на всех этапах осуществления процесса ОР.

6. Предприятие должно оценивать свои силы по организационному развитию и улучшению системы управления. Для планирования изменений и управления ими, как правило, требуются “фасилитаторы”, которые обладают соответствующими знаниями и навыками по организации процесса изменений. Фасилитатором может быть как человек из внешнего окружения, так и сотрудник организации, например, из отдела персонала или отдела обучения, или эта роль отводится кому-либо из менеджеров. Тем не менее, во всех случаях фасилитатор должен [2]:

- быть внешним человеком по отношению к социальной системе, в которой менеджер намеревается осуществить изменение;
- обладать знаниями и навыком в области процессов изменений (но обязательно целей конкретного изменения);
- обладать требующимся для этого набором личных качеств (например, тактичность, дипломатические способности, честность) для того, чтобы быть принятым теми, с кем ему придется работать;
- иметь определенные навыки общения для того, чтобы быстро установить доверительное отношение с людьми, вовлеченными в изменения.

7. Необходимо постоянно совершенствовать систему стратегического и оперативного управления как механизма организационного развития. Что позволит менеджерам увеличивать свое профессиональное мастерство в области управления предприятием и с меньшими затратами переводить его на новую стадию развития.

Таким образом, только правильно выработанное организационное развитие предприятия позволит создать эффективную систему управления, включающую в себя как стратегическое, так и оперативное управление, определить наиболее перспективные виды деятельности, выработать конкретные цели, гибкие стратегии и рациональные оперативные планы по реализации стратегий [4, с. 446] .

### **Библиографический список:**

1. Баринов В.А., Харченко В.Л. Стратегический менеджмент: Учебник. – (Серия «Учебники для программы МВА»). – М.: ИНФРА-М, 2005.
2. Галка В. Метод Организационного Развития. Из материалов конференции "Менеджмент сегодня". Издательский дом Гребенникова, <http://www.grebennikov.ru>.
3. Стародубцева О.А. Учебное пособие по дисциплине «Стратегический менеджмент»: Учеб. пособие / О.А.Стародубцева – Новосибирск: НГТУ, 2006. - 144 с.
4. Носкова А.К., Стародубцева О.А. Проблемы и пути совершенствования стратегического управления предприятием в его организационном развитии / Наука. Промышленность. Оборона: труды XI Всероссийской научно-технической конференции (Новосибирск, 21-24 апреля 2010 г.) - Новосибирск: НГТУ, 2010, с.443-446.
5. Организационное развитие компании [http://www.cfin.ru/management/strategy/change/for\\_org\\_dev.shtml](http://www.cfin.ru/management/strategy/change/for_org_dev.shtml).
6. Принципы стратегического управления. [http:// do.rksi.ru/library/courses/strmen/ch02s05.dbk](http://do.rksi.ru/library/courses/strmen/ch02s05.dbk).
7. Роль стратегического управления предприятием в его организационном развитии. <http://www.piter-consult.ru/home/Articles/company-stage-crisis/strategic-roleHR>.
8. Стратегическое управление. Основные понятия и определения. <http://www.stplan.ru/articles/theory/strman.htm>.

***Степанов И.Н. студент НГТУ***

***(научный руководитель Грухин Ю.А., старший преподаватель)***

***Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск***

### **ПАТРИОТИЗМ ВНЕ ЗАКОНА?**

*В статье указаны недостатки, содержащиеся в N 1-ФКЗ «О государственном флаге Российской Федерации». Авторами предлагается уточнить, что подразумевается под термином «семейное торжество» и расширить перечень возможностей использования государственной символики.*

В древности люди могли общаться не только вербально, но и при помощи жестов. Кроме этого они могли давать друг другу сигналы при помощи демонстрации различных предметов. Например, для обозначения присутствия военачальника на поле битвы использовались штандарты, где изображался герб короля, герцога, барона. Штандарты в последствии трансформировались во флаги, которые в наше время является символом государства и патриотизма.

Согласно ч. 1 ст. 70 Конституции Российской Федерации Государственные флаг, герб и гимн Российской Федерации, их описание и порядок официального использования устанавливаются федеральным конституционным законом от 25.12.2000 года N 1-ФКЗ "О Государственном флаге Российской Федерации" (далее – «N 1-ФКЗ»).

В соответствии со ст. 3 Закона N 1–ФКЗ: «государственный флаг Российской Федерации вывешивается на зданиях (либо поднимается на мачтах, флагштоках) общественных объединений, предприятий, учреждений и организаций независимо от форм собственности, а также на жилых домах в дни государственных праздников Российской Федерации».

Государственный флаг Российской Федерации может быть поднят (установлен) во время торжественных мероприятий, проводимых общественными объединениями, предприятиями, учреждениями и организациями независимо от форм собственности, а также во время семейных торжеств. Таким образом, размещение Государственного флага Российской Федерации в иных случаях, не указанных в законе, не допускается.

Законом определяется, в каких случаях государственный флаг Российской Федерации может или должен быть вывешен. Среди различных зданий числятся и жилые дома. При этом в законе не говорится, кто должен или имеет право вывешивать флаги: местные органы власти или жильцы.

Следуя логике закона, становится очевидной тенденция запрета использования флага простыми гражданами и не редко ни о чем не подозревающий гражданин-патриот впоследствии своих действий привлекается к административной ответственности в виде санкций предусмотренных ст. 17.10 КоАП РФ.

Вместе с тем, в 2008 году были приняты поправки в закон о государственном флаге, все же разрешающие гражданам использовать триколор, но с оговоркой - если это не связано с надругательством над официальным символом страны. Данная формулировка в законе вызывает неясности не только у граждан, но и профессиональных юристов, так как за данное деяние наступает не административная, а уголовная ответственность, предусмотренная ст. 329 УК РФ и в соответствии с которой максимальное наказание составляет лишение свободы сроком до одного года.

Однако, все равно остается много неясностей, потому как в Кодексе об административных правонарушениях осталось наказание за нарушение порядка официального использования государственных символов к которым относится флаг. Кроме того, в законе, где перечисляется, кому и когда можно повесить флаг сказано, что государственный флаг может быть поднят "также во время семейных торжеств". К сожалению законодатель не раскрыл этот многозначный термин в законе.

Данный вопрос является актуальным, поскольку не редки случаи использования государственных символов, в том числе флагов гражданами с целью выражения своих патриотических чувств. Жизненных ситуаций, при которых граждане используют государственную символику, на порядок больше, чем устанавливает вышеупомянутый закон.

Так, житель Череповца вывесил флаг Российской Федерации у себя на балконе как знак траура по своей супруге и снять его категорически отказался. В связи с этим в УМВД по Череповцу направлено поручение о возбуждении дела об административном правонарушении в отношении лица допустившего нарушение порядка официального использования государственного флага Российской Федерации [1].

Если обратиться к опыту зарубежных стран, то можно отметить Финляндию, где законодательно закреплено, что у каждого есть право установить флаги, например, в свои праздничные дни или семейного траура в связи со смертью близких. По закону к флагу Финляндии надо относиться с уважением, например, флагу не позволяют касаться земли при подъеме на флагшток или спуске с него. [2].

Решение этой проблемы заключается во внесении изменений в действующий закон, тем самым избавляя граждан от неприятных последствий использования государственной символики и «незаконном патриотизме». Данные изменения должны быть выражены в закреплении легальных дефиниций «надругательство над государственным флагом» и содержать перечень возможных «семейных торжеств»,

при которых выражение патриотических чувств граждан не будет объявлено надругательством.

#### **Библиографический список:**

1. Режим доступа: <http://www.gorodche.ru/news/society/16780/?reply-to=4801?reply-to=4942>.
2. Флаг Финляндии и вывешивание флагов // Журнал «Мозаика-Саво». 2011. №1(03). //URL: [http://www.mosaiikki.info/savo\\_ru.php?id=2011\\_03\\_liputus](http://www.mosaiikki.info/savo_ru.php?id=2011_03_liputus).

*Степовая В.А., студентка НГТУ*

*Новосибирский государственный технический университет*

### **К ВОПРОСУ О ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ ИНОСТРАННЫХ ГРАЖДАН В РФ**

*В данной статье поднимается вопрос об участии иностранных граждан в трудовых отношениях на территории Российской Федерации, о последних изменениях законодательства в сфере трудовой миграции, и о проблемах, с которыми столкнутся российские работодатели и иностранные граждане, желающие легально трудиться в России.*

Отсутствие законодательного разрешения проблем трудового статуса иностранных работников, как правило, влечет, с одной стороны - произвол работодателей по отношению к иностранным гражданам, с другой – является благодатной почвой для теневого рынка труда и образования нелегалов.

Актуальность данной темы определяется остротой проблемы формирования цивилизованного рынка труда в РФ. В последнее время было принято достаточно много законодательных актов, регулирующих трудовые отношения иностранных граждан.

Правовое положение иностранных граждан в общем виде определено Конституцией Российской Федерации, в соответствии с пунктом 3 статьи 62 "иностранцы граждане и лица без гражданства пользуются в Российской Федерации правами и несут обязанности наравне с гражданами Российской Федерации, кроме случаев, установленных федеральным законом или международным договором Российской Федерации" [1].

В Российскую Федерацию все иностранные граждане въезжают двумя путями, первый – получив визу (для стран Дальнего Зарубежья), второй - прибывших в Российскую Федерацию в порядке, не требующем получения визы (для стран СНГ).

С 1 января 2015 года Федеральный закон от 24.11.2014 № 357-ФЗ [2] внес существенные изменения в порядок осуществления трудовой деятельности иностранными гражданами. Законом установлено, что иностранные работники из «безвизовых» стран, временно пребывающие в России, для работы у юридических лиц или ИП обязаны получать патенты, а не разрешения на работу как было раньше.

Законодатель без сомнения преследовал хорошую цель, желая сделать как можно прозрачным рынок труда, вывести из тени иностранных работников, улучшить качество иностранной рабочей силы. Но я думаю, что с помощью рассматриваемого федерального закона этого сделать не удастся, поскольку законодатель переложил необ-

ходимость подготовки и сбора пакета документов с работодателя на мигрантов. Процесс трудоустройства для иностранца с учетом документов, которые необходимо предоставить, существенно усложняется. Конечно, некоторые мигранты пройдут предусмотренные законом процедуры, но остальные по-прежнему будут работать неофициально.

С 1 января 2015 года патент смогут получить только те иностранные граждане, которые указали в миграционной карте цель визита – работа. Остальные обязаны будут выехать из России, вновь заехать и оформиться по новым правилам, что ведет к лишним расходам, потере времени. В связи с этим необходимо в законе предусмотреть порядок изменения цели визита без выезда за пределы РФ для желающих поработать.

Иностранному гражданину необходимо предоставить документы для оформления патента в течение 30 дней со дня въезда [3]. Если срок нарушен иностранный гражданин подлежит привлечению к административной ответственности по ст.18.20 КоАП РФ [4]. Необходимо в законе предусмотреть уважительные причины пропуска срока для подачи заявления на получение патента и выработать механизм легализации тех иностранцев, которые сегодня работают неофициально, но захотят узаконить свой статус. Иначе проблема незаконной трудовой миграции может сохраниться и даже в значительной мере усугубиться.

Кроме того, трудовой мигрант должен получить сертификат на знание русского языка, истории России и основ законодательства РФ, иметь договор (полис) добровольного медицинского страхования, медицинский сертификат об отсутствии наркомании и инфекционных заболеваний.

Подсчитав затраты, которые иностранный гражданин должен понести для приобретения патента на год становится ясно, что ни мигрантам, ни бизнесу невыгодно нести такие затраты. Поэтому вывести рынок труда "из тени" именно такими поправками, наверное, не получится на сегодняшний момент. Для высококвалифицированных специалистов такие правила оправданы. Однако если иностранный гражданин приезжает работать на стройке или дворником – это для него неподъемный пакет документов и неподъемная сумма.

Изначальная идея нового закона – обеспечить возможность иностранцам из ближнего зарубежья работать на основании одного документа как у физических, так и у юридических лиц, - замечательная идея, но порядок ее претворения в жизнь накладывает очень много обязанностей и на работника, и на работодателя. При этом любой шаг влево, шаг вправо – это административные санкции, которые сейчас крайне значительны. Такой жесткий подход в комплексе с усложнившейся процедурой неудобен как для иностранца, так и для работодателя. В итоге о каком-либо упрощении процедур или легализации рынка иностранной рабочей силы говорить не приходится, так как стимулов для этого Закон не дает.

### **Библиографический список**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных законами РФ о поправках к конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).

2. Федеральный закон от 24.11.2014 № 357-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации" и отдельные законодательные акты Российской Федерации".

3. Федеральный закон от 25.07.2002 г. N 115-ФЗ "О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации».

4. Кодекс Российской Федерации "Об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 08.03.2015).

*Татарина В.А., студент 4 курса ФМА НГТУ  
(научный руководитель к.э.н., доцент Семакина Г.А.)  
Новосибирский государственный технический университет*

## **ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Человеческие ресурсы являются наиболее сложными в управлении на предприятии. Достижение максимальной эффективности их использования возможно использованием комплексной работы в рамках кадровой политики предприятия.*

Эффективность использования всех ресурсов предприятия – основная цель и задача любого предприятия. Эффективность, как известно, определяется соотношением получаемого от использования ресурсов дохода с суммой расходов, сопряженных для предприятия с приобретением и использованием этих ресурсов. И, если в отношении материально-технических ресурсов оценка эффективности их использования достаточно проста и очевидна, поскольку в момент их приобретения предприятие в соответствии с технической документацией может четко оценить все имеющиеся характеристики данного ресурса, спланировать степень его использования и в процессе эксплуатации оценить степень его реальной отдачи, то в отношении человеческих ресурсов оценка эффективности их использования достаточно затруднительна.

Затраты на приобретение ресурсов только в том случае экономически целесообразны, если ценность данного ресурса соответствует его заявленной стоимости. В процессе эксплуатации эффективность использования ресурса тем больше, чем выше степень соответствия фактической отдачи (выработки, производительности) реальным (потенциальным) возможностям этого ресурса. И в том и в другом случае задача определения заданного соответствия затруднительна в отношении человеческих ресурсов. Решением этой задачи занимается кадровая служба предприятия. Оценка реальной ценности сотрудников (действующих и потенциальных) осуществляется в рамках действующей кадровой политики и зависит от требований предприятия к сотрудникам и показателям их производительности. Оценка фактической отдачи отслеживается в процессе работы и может быть скорректирована в рамках кадровой политики предприятия действующей системой мотивации персонала. С этой точки зрения адекватная кадровая политика предприятия играет решающую роль в обеспечении желаемой эффективности деятельности персонала предприятия.

Таким образом, тема исследования авторов в области формирования и совершенствования кадровой политики анализируемого предприятия является весьма актуальной.

Под кадровой политикой принято понимать механизм выработки целей и задач, направленных на сохранение, укрепление и развитие кадрового потенциала, создание

ответственного, высокопроизводительного сплоченного коллектива, способного реагировать на постоянно меняющиеся требования рынка [1].

Следует отметить, что на крупных предприятиях, кадровые вопросы решаются на узкопрофессиональном уровне, поскольку в организационной структуре предприятия обязательно имеет место кадровая служба. Возможно предположить, что предприятие, имеющее достаточную продолжительность существования в своей отрасли, для решения кадровых вопросов применяет широкий спектр известных методов и подходов к усовершенствованию деятельности своего персонала. Эти подходы касаются всех этапов деятельности кадровой службы предприятия: отбора и найма персонала, формирования кадрового резерва, разработки системы мотивации.

Составными элементами кадровой политики являются [2]:

1. политика занятости – обеспечение высококвалифицированным персоналом и создание привлекательных условий труда и обеспечение его безопасности, а также возможностей для продвижения работников с целью повышения степени их удовлетворенности трудом;

2. политика обучения – формирование соответствующей базы обучения, чтобы работники могли повысить квалификационный уровень и тем самым получить возможность своего профессионального продвижения;

3. политика оплаты труда – предоставление более высокой заработной платы, чем в других организациях, в соответствии со способностями, опытом, ответственностью работника;

4. политика благосостояния – обеспечение более широкого набора услуг и льгот, чем у других работодателей; социальные условия должны быть привлекательны для работников и взаимовыгодны для них и фирмы;

5. политика трудовых отношений – установление определенных процедур для разрешения трудовых конфликтов.

На практике, как правило, встречаются следующие типы кадровой политики [3]:

– пассивная, не имеющая, «разработанных программ действия»;

– реактивная, осуществляющая «контроль за негативными ситуациями» и их быстрым устранением;

– превентивная, опирающаяся на «научные прогнозы» и краткосрочные и среднесрочные планы развития персонала;

– активная, направленная на долгосрочную перспективу развития персонала организации или её «кадры».

Принадлежность к одному из представленных типов обуславливается уровнем осознанности тех правил и норм на предприятии, которые лежат в основе кадровых мероприятий. Согласно названию понятно, что наибольший эффект приносит активная кадровая политика, как наиболее гибкая и соответствующая стратегическим интересам предприятия. Активная кадровая политика, в отличие от всех остальных, в большей мере формирует кадровый состав с теми характеристиками, которые необходимы предприятию в данный момент и в стратегической перспективе. Остальные подходы имеют только характер реакции на происходящее и корректирующих мероприятий.

В связи с этим следует отметить, что для решения задачи значительного улучшения работы сотрудников предприятию стоит обратить внимание на более прогрессивные, современные, нестандартные подходы в рамках действующей кадровой политики, а возможно и кардинально изменить ее основные концептуальные аспекты.

В общем виде такие подходы можно сгруппировать в зависимости от принятия стратегии следующим образом [4]:

- административные (ориентирование на определенные мотивы человеческого поведения - осознание необходимости трудовой деятельности и дисциплины труда, чувство долга, культуру труда и т.п., напрямую воздействующие на персонал с помощью норм, распоряжений, регламентирующих актов, подлежащих обязательному исполнению);
- экономические (косвенно воздействующие, основанные на материальном стимулировании коллективов и отдельных работников);
- социально-психологические, базирующиеся на использовании неформальных фактов мотивации - интересов, потребностей личности, группы, коллектива.

Задачей исследования авторов является анализ наиболее современных методов в рамках кадровой политики и разработка рекомендаций по их конкретному применению на анализируемом предприятии с целью учета отраслевой специфики, а также реального состояния кадровой составляющей предприятия для достижения максимального эффекта от внедрения разработанных мероприятий.

#### **Библиографический список**

1. Электронный ресурс. [http://otherreferats.allbest.ru/management/00081980\\_0.html](http://otherreferats.allbest.ru/management/00081980_0.html).
2. Электронный ресурс. <http://reftrend.ru/753336.html>.
3. Электронный ресурс. [http://sociosphera.com/publication/journal\\_paradigmata\\_poznani/2015/167/issledovanie\\_kadrovoj\\_politiki\\_organizacii\\_podhody\\_principy\\_metody/](http://sociosphera.com/publication/journal_paradigmata_poznani/2015/167/issledovanie_kadrovoj_politiki_organizacii_podhody_principy_metody/).
4. Демченко Т. Управление персоналом: современные подходы // Человек и труд, 2003, №8, с. 72.

*Тютрюмова Е.Г., доцент*

*ФБОУ ВПО Сибирский государственный университет водного транспорта*

### **ВЛИЯНИЕ ЦЕН НА НЕФТЬ НА ВЕЛИЧИНУ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА И ВЕЛИЧИНУ МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕЗЕРВОВ РФ И США**

В силу того, что основная часть доходов федерального бюджета РФ зависит от поступлений нефтегазового сектора экономики, а цены на нефть нестабильны, прогнозируются значительные потери в экономике РФ, ухудшение условий покрытия внешнего долга и формирования международных резервов РФ.

Нефтедобывающие страны поставляют на мировой нефтяной рынок сырьё, отличающееся по своим характеристикам и ценам. Лучшими считаются Brent Dated и Dubai. Brent считается лучшей маркой для производства нефтепродуктов и используется в качестве эталона для формирования цены. В таблице 1 приведена динамика цен на нефть марки Brent.

Таблица 1

**Динамика цен на нефть марки Brent за 2005-2014гг**

Марка нефти	Среднегодовая цена за баррель, доллар США*									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Brent	55,8	69,1	71,8	135,3	69,5	75,7	113,4	95,9	103,2	111,7

\*на июнь соответствующего года

Российская нефть маркируется следующим образом. Urals – это сорт нефти, формируемой в системе трубопроводов «Транснефти» путем смешения нефти Урало-Поволжья и нефти Западной Сибири. Siberian Light – это сорт нефти Западной Сибири, экспортируемой через порт Туапсе. ESPO – это сорт нефти Западной и Восточной Сибири, перекачиваемой по трубопроводу «Восточная Сибирь-Тихий Океан» (ВСТО). Sokol – это сорт сахалинской нефти. REBCO (Russian Export Blend Crude Oil) – это сорт нефти, формируемой в системе трубопроводов «Транснефть» путем смешения, соответствующей по своим характеристикам к марке Urals. Структура экспортных поставок выглядит следующим образом: 83,5% марка Urals, 12,5% - марка ESPO, 1,5% - Siberian Light, 2,5% - Sokol.

Для оценки российской нефти используется марка Brent Dated – для всех вышеперечисленных марок. Для оценки марок ESPO и Sokol также используется эталонная марка Dubai. По наблюдениям Сафоновой Т.Ю. Urals котируется на 0,5-1,5 доллара дешевле марки Brent, остальные марки на 1,5 доллара выше. Ниже приведена динамика среднегодового курса национальной валюты РФ за этот период.

Таблица 2

#### Динамика среднегодового курса национальной валюты за 2005-2014гг

Курс	Среднегодовая величина**									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Рубль/доллар США	55,8	69,1	71,8	135,3	69,5	75,7	113,4	95,9	103,2	111,7

\*\*данные ЦБ РФ

В таблице 3 приведена динамика внешнего долга РФ и величина международных резервов.

Таблица 3

#### Динамика внешнего долга и величины международных резервов РФ за 2005-2014гг

Показатель	Значение показателя по годам, млн.долларов США									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Внешний долг***	76500	52000	44900	40600	37641	39956	35801	50769	55794	54355
Международные резервы****	182272	303733	478822	426278	439341	479222	497410	537816	509692	360221

\*\*\*данные Министерства финансов РФ

\*\*\*\*данные МВФ

Расчёты, проведённые за указанный период, показали следующие значения коэффициента корреляции между следующими показателями: ценой на нефть, курсом национальной валюты, величиной внешнего долга и величиной международных резервов.

Таблица 4

**Расчётные значения коэффициента корреляции за 2005-2014гг**

Анализируемые массивы данных		
Цена на нефть-курс национальной валюты РФ	Цена на нефть-внешний долг	Цена на нефть-международные резервы
0,045	-0,375	0,433

Аналогичные расчёты проведём для США. В таблице 5 приведены динамика мировых цен на международных резервов США за 2005-2014гг.

Таблица 5

**Динамика цен на нефть и величины международных резервов США за 2005-2014гг**

Показатель	Значение показателя по годам									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Цена на нефть, доллар/баррель	55,8	69,1	71,8	135,3	69,5	75,7	113,4	95,9	103,2	111,7
Международные резервы США, млн.долларов США ****	182272	303733	478822	426278	439341	479222	497410	537816	509692	360221

Таблица 6

**Динамика величины внешнего долга США за 2005-2014гг**

Показатель	Значение показателя по годам									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Внешний долг, млн.долларов	7905300	8451350	8950744	9985757	11875851	13786000	15144000	16432000	17453000	18532000

Расчёты показали, что коэффициент корреляции между ценой на нефть и величиной внешнего долга США 0,516, ценой на нефть и величиной международных резервов США 0,167.

Таблица 7

#### Расчётные значения коэффициента корреляции за 2005-2014гг

Анализируемые массивы данных	
Цена на нефть - внешний долг	Цена на нефть - международные резервы
0,516	0,167

В отличие от РФ, США имеют прямую более чем пятидесятипроцентная зависимость величины государственного долга США от мировых цен на нефть, но зависимость в формировании резервов меньше, чем у РФ. Поэтому, учитывая тенденцию, сложившуюся в последнее десятилетие, можно сказать, что экономика США больше, чем экономика РФ зависит от мировых цен на нефть и снижение цен на нефть позволяет снизить скорость наращивания государственного долга США. Для РФ снижение цен на нефть отражается на интенсивности наращивания международных резервов.

*Умерова А.А., студентка факультета бизнеса НГТУ  
(научный руководитель ст. преподаватель Грухин Ю.А.)  
Новосибирский государственный технический университет*

### ЗДОРОВОЕ ПИТАНИЕ – ЗДОРОВАЯ НАЦИЯ

*В европейских странах о здоровье заботится не только сами граждане, но и само государство. Результатом этой политики становится как улучшение качества жизни, так и ее продолжительность. Готово ли общество заплатить за свое самочувствие?*

Ни один современный подросток не может представить свою жизнь без газированных напитков, чипсов, гамбургеров и другой разнообразной вредной пищи.

Даже взрослые "звезды" шоу-бизнеса много времени проводящие в спортзалах и сидящие на диетах, рано или поздно не выдерживают и тайком заглядывают в заведения фастфуда, где поедают чипсы, гамбургеры, чизбургеры.

По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) [1], более 10% взрослого населения планеты страдает ожирением. По меньшей мере, 2,8 миллиона человек ежегодно умирает из-за избыточного веса или ожирения, так как они являются факторами риска развития целого ряда хронических заболеваний, включая диабет, болезни сердца и рак.

Нужно брать пример с Германии, где придерживаются такого правила: «жирное, а значит - нездоровое». По сравнению с 1995 годом на столах у немцев стали реже появляться говядина, масло, яйца и алкоголь, теперь предпочтение отдается овощам, фруктам, макаронам, йогуртам.

"За последние десять лет в Германии произошли существенные изменения рациона питания", - сообщает ZMP [2]. Ежегодное потребление фруктов выросло на

20% на одного человека в год, овощей на 15%. Йогурт, кефир и другие молочные продукты также "улучшили свои показатели" на 7%.

Знакомый с детства вкус "Буратино", "Ситро", "Лимонада" сильно отличается от вкуса тех напитков, которые под теми же названиями предлагаются сейчас. Это вполне объяснимо: рецептура прежних лимонадов была создана давно путем гармоничного подбора минимума компонентов: сахара, лимонной кислоты и органических ароматизаторов. Напитки были вкусны, хорошо утоляли жажду, а входящий в их состав сахар поддерживал умственную и физическую активность человека, восстанавливал энергетические затраты. То, что мы видим на российских прилавках сегодня под теми же "классическими" марками, - это большей частью лишь суррогаты. Они практически не содержат сахара. Вместо него используют искусственные подсластители, небезопасные для здоровья.

Финляндии и Норвегии удалось изменить за последние двадцать лет существующую в северных странах культуру потребления жирной пищи. В результате у населения понизился уровень холестерина в крови, и соответственно смертность от сердечнососудистых заболеваний. В Европе первой страной, которая ввела налог на газировку, была Дания. Дополнительно тратиться пришлось и любителям жирного — килограмм масла, жирного мяса, пиццы и другого фастфуда был обложен налогом в размере €2. Колу и шоколад обложила сбором и Финляндия. В 2011 году примеру последовала и Венгрия. В Дании еще четыре года назад был введен налог на жирную пищу. Пару лет назад на территории Венгрии также решили ввести специальный сбор на избыточно сладкие или соленые продукты питания. В 2012 же году такого рода законодательный акт приняла Франция.

Считаем, что аналогичные меры, возможно, стоит ввести и в России.

Предлагаем:

1. Ввести налог на продукты, содержащие большое количество жира, сахара, соли, искусственных специй, углеводов, в размере не менее 10%.
2. Внести поправки в закон "О рекламе", "О защите прав потребителей" и другие нормативные акты, которые обязывают производителей максимально точно указывать на упаковке продовольственного товара информацию о его составе. Например, в колбасе указывать процент содержания мяса, соли, белковых добавок.
3. Обязать производителей продуктов, в которых находятся большое количество жира, сахара, соли, указывать допустимую норму употребления данного продукта. Доза допустима, если она не превышает суточную норму потребления данных ингредиентов в продукте.

### **Библиографический список:**

1. Интернет – ресурс: Вредная еда отбивает желание есть здоровую пищу. [http://meddaily.ru/article/29aug2014/jel\\_est](http://meddaily.ru/article/29aug2014/jel_est).
2. Интернет – ресурс: Немцы – за здоровое питание <http://www.dw.de/>.
3. Интернет – ресурс: Главные события недели [http://www.gazeta.ru/business/news/2015/03/03/n\\_6977217.shtml](http://www.gazeta.ru/business/news/2015/03/03/n_6977217.shtml)

## **ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ ОБРАЗОВАНИЯ**

*Проблема неустойчивости и нестабильности отраслей национального хозяйства, в том числе в образовании, вызвана длительным воздействием трансформационных процессов и требует поиска принципиально новых методов хозяйствования, применения ресурсов и возможностей [1].*

Обращение исследований в сторону таких отраслей науки как экономика образования позволяет выявить новые возможности для решения проблемы дальнейшего развития современной экономики. Изучение внутренних явлений и процессов наиболее целесообразно проводить на основе подходов, которые дают возможность наиболее полно раскрыть сущность явлений, обнаружить взаимосвязи и причины тех или иных процессов. К таким методологическим подходам относятся воспроизводственный, системный, междисциплинарный подходы. Они позволяют представить знание как элемент общественного воспроизводства, распространения и использования, а экономику образования связать с сопряженными отраслями науки и производства.

Знание и образование находятся в неразрывной связи с другими условиями современного развития. Они воплощаются не только в создании и продвижении наукоемких продуктов, но и определяют формирование квалифицированных кадров, которые в дальнейшем формируют производство данных продуктов и исследования в передовых направлениях науки.

Экономика образования – это наука, изучающая социально-экономические отношения, связанные с производством, распределением, потреблением образовательных услуг, а также исследующая влияние уровня образования на экономический рост и благосостояние общества и личности. С позиции воспроизводственного подхода экономика образования изучает отношения, связанные с производством, распределением, обменом и потреблением благ, создаваемых в сфере образования или в частях сферы образования [2].

Общим подходом является определение экономики образования как производства или сферы производства, находящейся в тесной взаимосвязи с другими сферами. Связующим звеном экономики образования с другими отраслями, в том числе с экономикой, основанной на знаниях, является специфический товар, в качестве которого определяется, с одной стороны, образовательная услуга, а с другой, - рабочая сила, с ее квалификацией и подготовкой.

Понятие «экономики, основанной на знаниях» или интеллектуальной экономики, получило в последние годы широкое распространение в мировой экономической литературе. Оно отражает признание того, что научные знания и специализированные уникальные навыки их носителей становятся главным источником и ключевым фактором развития материального и нематериального производства, обеспечения устойчивого экономического развития. В связи с этим в научных, деловых профессиональных кругах стали изучаться явления знания, информации, нововведения, инновации с позиции их роли в развитии экономики. Новые явления стали определять полноценные условия для формирования и развития всех секторов экономики, многие из которых не используют достижения науки и техники [1].

Таким образом, объединяющим звеном экономики образования и экономики, основанной на знаниях, как элементов общественного производства, является создание знания, носителем которого выступает человек. Имеющийся у каждого человека запас навыков, знаний, способностей и умений формирует в конечном итоге профессиональный, научный, образовательный потенциал экономики или ее человеческий капитал.

Проблема формирования условий, воспроизводящих человеческое знание, начинается с выяснения фундамента современной экономики. Таковым является знание, которое при его использовании становится понятием более сложным, чем просто данные, информация, теория или практический опыт. Применение знаний в экономической деятельности должно соответствовать даже слабым рыночным, технологическим и финансовым факторам, что позволит придать конкурентоспособность создаваемому продукту.

На воспроизводство знания влияют многие общественные институты современной экономики. При этом знание возрастает не только в объеме, но и приобретает качественно новый уровень. В этой связи необходимо обратить внимание на каждое институциональное образование и выявить его особенности в современных условиях [2].

Для эффективного воспроизводства знания, научной информации и нововведений необходимы особые условия, при которых интеллектуальный работник был бы защищен от неблагоприятных факторов внешней среды – неустойчивой рыночной конъюнктуры, неопределенности, неэффективной государственной политики.

#### **Библиографический список**

1. Попов А.М. Образование и наука: прошлое, настоящее и будущее (каким оно видится), Омск: Изд-во Ом. гос. ун-та, 2012 – 608с.
2. Сыроваткина Т.Н. Основы экономики образования: учебное пособие, Оренбург: ООО ИПК ОГУ, 2013 - 153с.

*Цветной А.С., Кобылинский Р.Д., студенты НГТУ  
(научный руководитель ст.преподаватель Грухин Ю.А.)*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

#### **О НЕОБХОДИМОСТИ РАЗРЕШЕНИЯ НОШЕНИЯ КОРОТКОСТВОЛЬНОГО ОРУЖИЯ ГРАЖДАНАМ РОССИИ**

*В стране совершается недопустимо большое количество преступлений против личности. В связи с этим авторы статьи обосновывают необходимость легализации ношения короткоствольного оружия для граждан Российской Федерации.*

Существует негласный договор между гражданами и государством, в котором государство обязуется охранять нашу безопасность, основные права и свободы. В обмен на это граждане обязаны платить налоги. Из этих налогов идет финансирование правоохранительных органов, которые должны защищать нашу жизнь, здоровье, собственность.

Согласно данным МВД России за 2014 год в нашей стране почти половину 45,3% всех преступлений занимают хищения чужого имущества, совершенные путем:

кражи – 891,9 тыс, грабежа – 76,2 тыс, разбоя – 14,2 тыс. В результате преступных посягательств погибло 35 тыс. человек. [1]

Эти цифры говорят о том, что полиция не совсем справляется со своими обязанностями. Возникает вопрос, почему бы простым людям не взять защиту прав в свои руки. Согласно закону об оружии от 3 декабря 1996 года № 150-ФЗ, граждане в установленном порядке могут приобретать для собственной защиты либо гладкоствольное охотничье оружие, либо оружие самообороны (травматические или газовые пистолеты и револьверы). Кроме того, после 5-ти летнего стажа владения гладкоствольным охотничьим оружием возможно приобретение нарезного оружия (вплоть до полуавтоматических карабинов).

Получается, что бы защитить себя, россиянам нужно носить оружие, которое физически затруднительно использовать в целях самообороны. Например, разрешенное гражданам ружье МР-153 имеет длину 1280мм и весит 3.5кг, а ружье ИЖ-27 размером 1195мм весит 3,6 кг. А к примеру запрещенный к ношению пистолет МР-448 'Скиф' весит всего 590 г.

Имеется единственная возможность воспользоваться короткоствольным оружием. И эту возможность дает статья 20.1 «Наградное оружие» федерального закона «Об оружии». Согласно этой статье: «Наградное оружие - гражданское, боевое короткоствольное ручное стрелковое и холодное оружие, полученное гражданами Российской Федерации в качестве награды на основании указа Президента Российской Федерации, постановления Правительства Российской Федерации, наградных документов глав иностранных государств и глав правительств иностранных государств, а также на основании приказов руководителей государственных военизированных организаций».

Так награжденный такого рода оружием полковник Аджикан, 18.08. 2010 на железнодорожной станции у поселка Белоозерский, сумел предотвратить хулиганские действия группы нетрезвых мужчин. [2]

А что же делать обычным людям, что бы защитить себя, свою жизнь и семью. Очевидно, необходимо совершать что то героическое, что бы вас наградил президент РФ.

Возможно, есть необходимость легализовать короткоствольное огнестрельное оружие. Само население по данным социологического опроса отрицательно относится к возможности его легализации "Против" — подавляющее большинство, 74 процента жителей России. [3] Однако ведь речь идет не о том, что бы все люди получили равное право на пользование короткоствольного оружия, предполагается, что такой человек должен иметь положительную репутацию, не быть наркоманом, быть психологически уравновешенным. Скорее всего, такой вид оружия захотят получить граждане из категории среднего класса, которые в настоящее время не составляют большинство населения России. Добропорядочные граждане уже используют свое право на применение оружия и это дает результаты.

Например, по словам Михаила Борщевского полномочного представителя правительства Российской Федерации в высших судебных инстанциях, доктора юридических наук, заслуженного юриста Российской Федерации :

«... из судебной статистики исчезло ограбление дальнобойщиков. Помните, тогда останавливали дальнобойщиков в легкую? А сегодня даже к нему близко не подходит. А почему? А, потому что у него, может быть, лежит карабин. Практически отсутствует ограбление загородных коттеджей. Почему? А потому что, может быть, у хозяина дома есть карабин. Кражи остались, а ограбления – нет.» [4]

«В Молдавии - стране с постсоветским менталитетом гражданам в 1995 году разрешили иметь короткоствольное оружие. Как заявила председатель правления общественной организации «Право на оружие» Марина Бутина, преступность в Молдове в результате этого упала на 40%.» [5]

Зачастую преступники вооружены лучше, чем мирные обыватели. Поэтому, мы считаем, что необходимо внести изменения в федеральный закон «Об оружии» и дать возможность законопослушным гражданам защитить себя, свою семью используя короткоствольное оружие.

### **Библиографический список**

1. Электронный ресурс <https://mvd.ru/reports/item/2994866/>.
2. Электронный ресурс <http://newsland.com/news/detail/id/547247/>.
3. Электронный ресурс <http://www.vesti.ru/doc.html?id=2137091>.
4. Электронный ресурс <http://echo.msk.ru/guests/166/>.
5. Электронный ресурс <http://www.vesti.ru/doc.html?id=2137091>.

*Чаус М.В., студент НГТУ*

*(научный руководитель Грухин Ю.А., ст. преподаватель)*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

### **О ЗАЩИТЕ АВТОРСКИХ ПРАВ В КАНДИДАТСКИХ И ДОКТОРСКИХ ДИССЕРТАЦИЯХ**

*Одной из причин снижения уровня научно-исследовательского потенциала России является невозможность защиты права интеллектуальной собственности в связи с ограничением срока исковой давности в кандидатских и докторских диссертациях.*

В последние годы авторитет российской науки, по мнению многих экспертов, падает. Так в докладе корпорации Thomson Reuters утверждается, что за последние десять лет ведущие страны мира развили свой научно-исследовательский потенциал, а Россия опускается в этом рейтинге все ниже. Более того, доля российских научных работ в базе Web of Science сократилась с 3 процентов до 2,1 процента от общего числа. [1]. В итоге страна выпала из первой десятки и оказалась на 12-м месте. Еще более тревожно, что даже оказавшиеся в базе данных Web of Science научные работы наших ученых практически не замечаются зарубежными коллегами. В 2012 году цитируемость российских статей была почти на 20 процентов ниже среднемирового уровня. Экспертные оценки показывают, что российские ученые из года в год выдают примерно одно и то же количество научных работ, хотя финансирование науки за это время серьезно выросло. В 2000 году из бюджета РФ на гражданские научные исследования было выделено 17 миллиардов рублей, а в 2014-м - 366 миллиардов.[2]. Чем вызвано такое снижение? Владимир Иванов, заместитель президента РАН, прокомментировал эти данные: «Хочу обратить внимание, что негативная оценка работы наших ученых дается за последние 10 лет. Именно тогда науку и образование объединили в одно министерство. Когда говорят, что финансирование науки в абсолютных цифрах выросло в разы и достигло 366 миллиардов, то это лукавая

цифра. Львиная доля прироста пришлась на приобретение оборудования для вузов и инфраструктурные проекты. А расходы собственно на фундаментальную науку с учетом инфляции фактически многие годы остаются на одном уровне». Как можно объяснить, что финансирование сохраняется на прежнем уровне, а авторитет научно-исследовательской школы России падает? Возможно, одной из причин такого рода положения стал катастрофический рост кандидатов и докторов наук, получивших ученые степени обманным путем. Решить эту проблему мог бы законопроект Дмитрия Гудкова о поправках к Закону о науке, разработанный совместно с Олегом Смолиным и Ильей Пономаревым. В нем предлагается отменить "срок давности" для рассмотрения апелляций по делам о фальшивых диссертациях. Эти поправки помогли бы бюджету РФ сэкономить необходимые денежные средства, которые можно было бы направить на науку. Ведь согласно существующему положению «остепененные» чиновники и преподаватели получают надбавку в размере 10 или 25 процентов от должностного оклада. Вызывает особую тревогу тот факт, что среди лиц, уличенных в плагиате, встречаются имена высокопоставленных чиновников. Так у Владимира Бурматова, бывшего первого заместителя председателя комитета Госдумы РФ по образованию, после экспертизы, проведенной в сентябре 2013 года Российской государственной библиотекой некорректными заимствованиями, были признаны более 60% текста научной работы. [3]. В ответ он выступил с критикой системы «Антиплагиат» и предположил, что на РГБ в ходе экспертизы было оказано давление для получения «порочащих выводов». Но, несмотря на отрицание вины ему пришлось оставить пост заместителя председателя этого комитета. Так же Бурматову пришлось отказаться от руководства кафедрой политологии и социологии Российского экономического университета имени Плеханова. Андрей Воробьев, губернатор Подмосковья, уволился из профессорского состава НИУ ВШЭ, т.к. в его кандидатской диссертации были обнаружены «некорректные заимствования». «Я по своей диссертации на все вопросы ответил на ее защите», — заявил он Газете.Ру. Впрочем, эти обвинения не помешали ему набрать 80% голосов избирателей и стать губернатором Московской области. У Льва Коршунова, президента АлтГУ, в диссертации «Повышение экономической безопасности региона в процессе пространственных трансформаций» блогеры обнаружили 71% плагиата, факт которого бывший губернатор Алтайского края не комментирует.

Таким образом, мы видим, что «заимствования» в диссертациях для чиновников – обычное дело. Но что делать с работами, написанными ранее, например, 11 лет назад? Так, на сегодняшний день, на проверку диссертации отводится 10 лет. А почему потом должно страдать право автора на интеллектуальную собственность? Это противоречит Гражданскому кодексу, по которому неимущественное авторское право охраняется бессрочно. В 2013 году разразился громкий скандал: оказалось, что во многих российских вузах действуют "фабрики диссертаций", благодаря которым любой желающий может получить научное звание. В списке лжеученых оказались депутаты Госдумы, высокопоставленные чиновники и известные политики. В итоге Минобрнауки и Высшая аттестационная комиссия (ВАК) сократили количество диссоветов с 2522 до 1708 и разработали новые положения о порядке присуждения ученых степеней. Но все эти меры не помогли наказать тех, кто уже списал чужую научную работу. По закону, который действовал до 2011 года, срок подачи жалобы на диссертацию составлял десять лет. Потом его сократили до трех лет, а в 2013-м снова увеличили до десяти. После всех этих изменений оказалось, что для диссертаций, защищенных до 2011 года, срок подачи апелляции составляет три года. При этом россий-

ское ученое сообщество настаивало на полной отмене срока давности. Согласно п. 2 ст. 1228 ГК РФ, создателю творческого произведения принадлежит право на имя и другие неимущественные права — они неотчуждаемы, непередаваемы и охраняются бессрочно. С другой стороны в Минобрнауки считают действующие нормы вполне достаточными, т.к. десятилетний срок – это срок исковой давности со дня нарушения права, который определен в соответствии с Гражданским кодексом. А согласно статье 196 и 200 ГК РФ, общий срок исковой давности составляет три года со дня, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права и о том, кто является надлежащим ответчиком по иску о защите этого права.

Предлагаю вовсе отменить срок исковой давности, чтобы автор, обнаружив заимствования из своего научного труда, мог предъявить претензии нарушителю. Ограничение срока исковой давности десятью годами, как трактует современная редакция закона, как бы легализует лжеученых. Почему человек, укравший научные идеи и мысли, может в последующем именовать себя кандидатом и даже доктором наук и пользоваться незаслуженным авторитетом в научной среде.

### **Библиографический список**

1. Web of science core collection [Электронный ресурс] // Thomson Reuters [Официальный сайт]. URL: <http://thomsonreuters.com/en/products-services/scholarly-scientific-research/scholarly-search-and-discovery/web-of-science-core-collection.html>.
2. Информационно-аналитические материалы Государственной Думы "О бюджетной поддержке науки в 2012-2014 годах" [Электронный ресурс] // Государственная дума [Официальный сайт] <http://pda.iam.duma.gov.ru/node/8/4903/19759>.
3. Лемуткина М. Депутат Бурматов — плагиатор на 65% // Московский комсомолец, 25.09.2013, №26342.

*Шумская К.В., канд. ист. наук, доцент  
Новосибирский государственный технический университет*

### **КОЛЛЕКЦИЯ РУССКОГО ЗАРУБЕЖНОГО ИСТОРИЧЕСКОГО АРХИВА (ПРАГА, ЧЕХОСЛОВАКИЯ) О "РУССКОЙ ЛАТВИИ "**

*Статья посвящена изучению вопроса комплектования коллекции о жизни русской эмиграции в Первой Латвийской Республике в фондах Русского Исторического Архива (Прага, Чехословакия). Материала архива уникальны. Они являются ярчайшим источником по истории адаптации эмиграции к условиям проживания в иной среде и формированию механизмов по сохранению национальных традиций и родного языка.*

Для русских эмигрантов периода революции и гражданской войны в России, которые проживали в инокультурной среде, одним из актуальных вопросов являлся вопрос сохранения национальной идентичности, и прежде всего, национальной культуры и родного, русского языка. Необходимыми условиями сохранения этнической идентичности становились национальные общественные объединения, русскоязычная периодическая печать и библиотеки.

Если обратиться к исторической ретроспективе, то можно отметить, что в межвоенный период Латвийская Республика стала одной из стран русского

эмигрантского рассеяния, приняв эмигрантов из Советской России. В результате она попала под пристальный контроль международных организаций за границей и в частности, Земско-городского комитета помощи русским эмигрантам (далее Земгор), который находился в Праге (Чехословакии).

Одним из ярких примеров стремления к сохранению родной истории, культивирования памяти «корней» можно считать создание Архива русской эмиграции. Он начал формироваться стихийно в 1921 г. при ранее созданной русской библиотеке. Люди стали приносить сюда документы личного происхождения: дневники, мемуары, письма, фотографии. В феврале 1923 постановлением Земгора Архив был открыт официально. Вскоре эта частная инициатива получила официальную поддержку со стороны министра иностранных дел Чехословацкой республики Эдуарда Бенеша. Благодаря финансированию учреждения Министерством иностранных дел, архивисты (их число колебалось от 15 до 17 человек) получали ежемесячную зарплату. С самого начала официального существования Архива к работе были привлечены крупные специалисты-историки: А. Кизеветтер, Н. Астров, А. Флоровский, И. Шмурло.

Комплектование фондов Архива осуществлялось по трем отделам: отдел документов (заведующий А. Изюмов), книжный (заведующий С. Постников), газетный (заведующий Л. Магеровский). Материалы попадали в Архив как по частным инициативам граждан, а также документы приобретались и брались на хранение. В журнале "Русская школа за рубежом" сохранились рекламные проспекты о сборе материалов для архива.

Большинство эмигрантских газет и журналов бесплатно присылало свою периодику. В фондах отложились следующие русские газеты Латвии «Сегодня» (1919-1927), «Сегодня вечером» (1924-1927), «Вечернее время» (1924-1925); «Новый путь» (1921- 1922); «Слово» (1925-1926); «Русский день» (1925-1926) и некоторые другие. Архив собирал материалы, так называемой, «устной истории», практически во всех странах где проживали русские эмигранты работали агенты, собирающие свидетельства. В Архиве отложились тематические подборки с фотографиями, книгами, газетными вырезками (наиболее ярким примером может служить подборка материалов посвященных "Дням Русской культуры", которые ежегодно, начиная с 1926 г. проходили во всех странах русского эмигрантского рассеяния.

## **АРХИВ РУССКОЙ ЭМИГРАЦИИ.**

**Собирает и приобретает  
печатные и рукописные материалы**

по истории русского общественного движения, войны, революции, белого движения и эмиграции (газеты, журналы, брошюры, отчеты, протоколы, всевозможные документы, дневники, фотографии, денежные знаки, рисунки, карикатуры и проч.); принимает на хранение и для разработки архивы ликвидированных учреждений и частных лиц. По соглашению с владельцами могут быть установлены разные ограничительные условия в отношении использования и опубликования материалов и даже ознакомления с ними в течение определенного срока.

Всю свою работу Архив ведет в духе полной научной объективности не преследуя никаких политических тенденций в разработке исторических материалов и соблюдая полную дискретность в отношении материалов, переданных доверительно с представлением гарантий по соглашению с владельцами. Для хранения материалов Архив располагает особо приспособленными помещениями и сейфами. Для разработки материалов организуется ученая комиссия в составе профессоров-историков и специалистов архивного дела. В ряде эмигрантских центров Архив имеет своих агентов и представителей.

**А ДРЕС: TCHÉCOSLOVAQUIE, PRAHA IV,  
Toskánský palác, Archiv ruské emigrace.**

Ситуация несколько изменилась, когда в 1928 г. Архив перешел в собственность Чехословакии, в подчинение МИД, и получил новое наименование «Русский зарубежный исторический архив» (РЗИА). При переходе Архива от Земгора к МИДу был составлен подробный документ, один из пунктов которого предполагал, что передача его в Россию возможна только после падения там диктатуры коммунистов и только в том случае, если в этой стране исчезнет опасность для лиц, доверивших ему свои личные документы.

Однако события развивались более стремительно, в СССР архивные материалы попали после окончания второй Мировой войны. Они были переданы в «в дар московской Академии наук к ее 220-летию». Решение о передаче фондов было принято правительством Чехословакии 13 июня 1945 г. Общий объем передаваемых документов и материалов составлял 9 железнодорожных вагонов. Тем не менее, это был далеко не полный объем материалов РЗИА, журнальное и газетное собрание осталось в Праге и находится сейчас в Славянской библиотеке. Уже 13 декабря 1945 г. специальный состав, сопровождаемый 50 бойцами войск НКВД, был направлен в Москву. Следует отметить, что в Академию наук "дар" так и не поступил, а перешел в так называемый, «спецхран» ЦГАОР (центральный государственный архив октябрьской революции). И только в 1988г. документы перешли на открытое хранение.

Материалы РЗИА отражают жизнь русской эмиграции в Латвии. Так, фонд "Особого комитета по делам русских эмигрантов в Латвии" был сформирован в Архиве еще в 1921 г. материалы на хранение были переданы неким Рудиным. В настоящее время это 127 единиц хранения. Общим объемом свыше 10 000 листов. Прежде всего, фонд, отражает направления деятельности Комитета. Это обширная переписка и материалы делопроизводства общественной организации. Многочисленные материалы внутренних дел Латвийской Республики о решении им вопросов о предоставлении латвийского подданства, выдаче разрешений эмигрантам проживать в Латвии и устраиваться на работу. Также Комитет вел интенсивную переписку с зарубежными организациями. Здесь же встречаются сведения об общественном и экономическом состоянии русских эмигрантов. Из материалов фонда явствует, что русское население Латвии было расколото на две группы: старожильцы и эмигранты из Советской России. Интересен тот факт, что, тем, кто эвакуировался и бежал в глубинку Российской империи из Лифляндской и Курляндской губерний в период Первой Мировой войны и возвращался на родину в ходе оптационной компании в 1920 г., Комитет категорически отказывал в помощи, несмотря на крайне бедственное положение обратившегося

Материалы фонда содержат интересную и важную статистическую информацию о количестве русских эмигрантов в республике в 20-е гг. начале 30-х гг. Особый интерес представляют данные о числе учащихся - эмигрантов в учебных заведениях Латвии. Документы дают представление о положении детей-эмигрантов в Латвии о попытках комитета бороться с их денационализацией. Они развенчивают миф о том, что в республике отсутствовали чисто эмигрантские русские школы, поскольку отложились сметы на содержание основной школы исключительно для детей русских эмигрантов.

Материалы деятельности Национально-демократического союза русских граждан Латвии (1917-1924) были приобретены РЗИА у основателя объединения Н. Н. Бордоноса в мае 1931 г. Фонд содержит оригинальные уставные документы объединения. Фонд располагает материалами делопроизводства союза: переписка с

различными русскими общественными организациями в Латвии и в дальнем зарубежье. Преимущественно это обращения с просьбами об оказании материальной помощи особо нуждающимся русским эмигрантам, проживающим на территории Латвии. Данные документы можно считать уникальными, поскольку в государственном историческом архиве Латвии не отложились какие-либо документы о деятельности Союза и в историографии о русских общественных объединениях сформировалась версия о том, что Союз не осуществлял серьезную работу.

Фонд "Комитета Дня Русской культуры» в Чехословакии содержит уникальные фотографии о праздновании «Дней» в Латвии в 1933 и 1934 гг. Они отражают отношение русского населения к родной культуре. Материалы включают тематические подборки вырезок из газет «Сегодня» и "Сегодня вечером" о проведении различных мероприятий, посвященных "Дням Русской Культуры".

Фонд Объединения русских учительских организаций за границей содержит информацию о деятельности известного в Латвии общественного деятеля, педагога Е. М. Тихоницкого. Сохранился оригинал его доклада на Съезде по внешкольному образованию русских эмигрантов за границей на тему «Внешкольное образование среди русского населения в Латвии». Документы отражают участие Учительского союза в Латвии в делегатских съездах Объединения русских учительских организаций за границей. В материалах фонда отложилось большое количество статей о русской школе за рубежом, в том числе и в Латвии, о борьбе с денационализацией. Здесь же находим статистические сведения о численности русских учителей-эмигрантов в республике, их образовательном цензе, специальности. В нем же сохранились рукописи статей Н. Новожилова о правовом положении русской школы и русского учительства в независимой Латвии, о положении русской эмигрантской школы и русского эмигрантского учительства в Латвии в период 1919-1926 гг. Интерес представляют таблицы, составленные Неграбовым о распределении русских учителей-эмигрантов в Германии, Латвии, Чехословакии по образовательному цензу, возрасту, специальности.

Следует отметить, что при Архиве активно работала аналитическая группа, которая создала обширную историографию о русской жизни в изгнании, в том числе и в Латвийской Республике. В книжном фонде сосредоточены статьи и монографии о состоянии русской школы в стране<sup>2</sup>. Большое внимание уделялось изучению правового положения русских, проживающих вне пределов этнической родины.

РЗИА являлся крупнейшим хранилищем русской прессы, которая издавалась за пределами РСФСР. В настоящее время научная библиотека ГАРФ содержит большое собрание газеты «Сегодня» и «Сегодня вечером», полную версию «Нашей газеты», которые сохранились в хорошем состоянии, поскольку с 1945 по 1991 г. находились, в так называемом, «спецхране» и были доступны лишь небольшому числу читателей из сотрудников КГБ.

Таким образом, мы видим, что материалы РЗИА являются важными историческими источниками в изучении вопроса адаптации русской эмиграции к новым условиям жизни в Латвийской Республике. Фонды Архива демонстрируют интенсивность общения русских эмигрантов Латвии с представителями эмигрантского рассеяния в Европе.

*Эбель А.С.*

*Научный руководитель Грухин Ю.А.*

*Новосибирский государственный технический университет, г. Новосибирск*

## **ПРАВО НАРОДОВ НА САМООПРЕДЕЛЕНИЕ**

*В статье изложены примеры реализации одного из основополагающих принципов «права народов на самоопределение». Данный принцип играет главную роль в решении судьбы государств и развитие демократии в мире. В статье изложено решение проблемы присоединения Крымской Автономной республики к Российской Федерации.*

### **Примеры реализации идеи**

Поддержка мировым сообществом и ООН деколонизационного процесса сочеталась с негативным отношением к сепаратизму и попытками нарушить территориальную целостность новообразованных государств.

Однако в единичных случаях попытки сепарации увенчались успехом. В 1965 году Сингапур объявил о выходе из состава Федерации Малайзия. Решение было принято правящей верхушкой Сингапура в ходе затянувшегося политического кризиса в Малайзии и не подкреплялось каким бы то ни было массовым волеизъявлением населения. Тем не менее вскоре Сингапур был признан Великобританией и рядом стран Европы и Юго-Восточной Азии независимым государством и стал полноправным членом ООН. [1]

Примером механизма реализации права народов на самоопределение может послужить Референдум (Плебесцит) по вопросу о независимости Шотландии который, прошёл 18 сентября 2014 года. Гражданам Великобритании и Европейского Союза, постоянно проживающим в Шотландии, было предложено ответить «да» или «нет» на вопрос: «Должна ли Шотландия стать независимой страной?». В референдуме имели право принять участие 4,13 млн граждан страны старше 16 лет.

В случае положительного ответа большей части избирателей Шотландия могла быть объявлена независимой страной 24 марта 2016 года. [2]

К утру 19 сентября все голоса были посчитаны: 55,3 % проголосовавших выступили против независимости. [3] Так как большинство явившихся на участки избирателей проголосовали против независимости Шотландии, она осталась в составе Великобритании.

Согласно докладу Правительства от 25 февраля 2010, [4] если избиратели положительно ответят на вопросы в обоих случаях, будут проведены «обязательные переговоры» между руководством Шотландии и Соединённого Королевства. Утверждается, что тогда «шотландскому и королевскому парламентам нужно будет последовать воле шотландского народа». [5] Если будет одобрен первый пункт (деволюция), а второй (независимость) не пройдёт, тогда требуемые изменения будут внедрены посредством парламентского акта, правительственных декретов или обоих нормативно-правовых актов сразу.

### **К крымскому вопросу.**

После краткой отсылки к истории вопроса, можно перенестись к миру современному, с его проблемами. Одной из наиболее обсуждаемых и тревожащих умы проблем является - выделение Крыма из состава Украины, переход его в состав РФ в качестве субъекта. Многие страны и общественные организации считают, что

референдум о статусе Крыма проведенный 16 марта 2014 года местными властями на территории Автономной Республики Крым и города Севастополя, является нелегальным и нелегитимным. В свете подобного осуждения возникла идея, проведения повторного референдума - с согласия Украины под эгидой международных организаций. Рассмотрим данный тезис и главный вопрос к нему - по законодательству какой страны проводить «повторный референдум» – по российскому или по украинскому? И кого в избирательные списки включать – граждан России, которые проживают в Крыму сейчас или граждан Украины, которые проживали там по состоянию на 16 марта 2014 года (в том числе и тех, кто выехал на материк)?

Если это будет российский референдум, то согласие Украины, ЕС и США на его проведение и признание его результатов будет означать, что они признают Крым российской территорией, на которой действуют легитимная российская власть и российские законы. Значит, Россия его не захватывала и владеет им законно – и санкции в отношении РФ не имеют места.

Если референдум будет проводиться по украинскому законодательству, то сложно представить процесс реализации референдума, где не функционируют органы украинской власти и не действуют украинские законы. А «смешанных» референдумов, которые проводятся на спорной территории двумя странами по гибридным законам, ни мировая история, ни международное право не знает. Это правовой нонсенс – референдум может быть проведен государством только на своей территории, по своим законам, и среди своих граждан. Однако, из сложившейся ситуации можно найти выход, разработав законопроект по международным стандартам и используя обширную практику проведения плебисцитов, регулирующий порядок проведения референдума, применительно к статусу Крыма. Главное, зафиксировать факт волеизъявления народа проживающего на отделившейся территории, что является главным показателем легитимности решения.

Еще Шекспир сказал, что значительно легче выдвинуть идею, чем её реализовать на практике. Во всяком случае, идея задает правильный вектор, от которого нужно вести отсчет. Вовсе не обязательно, что реализация идеи желательна, и в жизни не всегда бывает так, что та или иная идея реализуется. Из всего вышесказанного следует, что либералистическая идея «повторного референдума» остается в теории, т.к. на практике не осуществима.

#### **Библиографический список:**

1. Грушкин Д.В. Право народов на самоопределение: история развития и воплощения идеи. С. 3
2. Электронный ресурс: <http://ru.euronews.com/2014/09/11/everything-you-need-to-know-about-the-scottish-independence-referendum/> ВСЕ, ЧТО ВАМ НУЖНО ЗНАТЬ О РЕФЕРЕНДУМЕ ПО ВОПРОСУ НЕЗАВИСИМОСТИ ШОТЛАНДИИ. Euronews (11 сентября 2014). Режим доступа:
3. Электронный ресурс: <http://lenta.ru/news/2014/09/11/scotland/> Шотландия пообещала поддержать антироссийские санкции. Lenta.ru (11 сентября 2014)
4. Электронный ресурс: <http://www.bbc.com/news/uk-scotland-29270441> Scottish referendum: Scotland votes no to independence (19 September 2014).
5. Scotland's Future: Draft Referendum (Scotland) Bill Consultation Paper

## СОДЕРЖАНИЕ

<i>Адамян Э.Н.</i> Современные эконометрические методы и модели.....	3
<i>Аксенова К.А., Трофимова К.В., Грухин Ю.А.</i> Ограничение правового иммунитета..	4
<i>Андреев А.В., Андреева Т.А.</i> Менеджмент качества, как организационная инновация в системе стратегического управления организации.....	6
<i>Багирова А.Э., Грухин Ю.А.</i> Перспективы экономического сотрудничества России и Азербайджана.....	8
<i>Бандерова Л.Р., Прокопьева С.Н.</i> Комплексная оценка эффективности хозяйственной деятельности ОАО «Нефтяная компания «ТУЙМААДА-НЕФТЬ».....	10
<i>Батурин А.М., Грухин Ю.А.</i> К вопросу о статусе лиц без определенного места жительства.....	14
<i>Батырева М.В., Герасимова А.Н.</i> Социальные технологии в интернете.....	15
<i>Белюсов Д.В., Осенева О.В.,</i> Инновации в экономике и их роль в развитии международного сотрудничества.....	19
<i>Бизяева С.С., Садуов А.Ж.</i> Теоретический анализ сервисной деятельности.....	22
<i>Боровкова Ю.Е., Лежнина М.Н., Грухин Ю.А.</i> Кто ответственен за травматизм?.....	25
<i>Брызгунова Е.Ю.</i> Методы и критерии оценки качества жизни населения.....	26
<i>Васильева Г.А., Троянова Е.Н.</i> Проблемы развития альтернативных источников энергетики России.....	28
<i>Вдович А.В.</i> Оценка качества кредитов в аспекте банковского риска.....	31
<i>Веремеенко Т.И.</i> Социально-экономическое развитие малого и среднего предпринимательства.....	34
<i>Галкина Л.А.</i> Состояние рынка недвижимости города Новосибирска.....	36
<i>Гладких А.А., Грухин Ю.А.</i> Допустимость ненормативной лексики в искусстве.....	43
<i>Голобородько О.С.</i> Формы психотерапии у детей с аномальным развитием личности	45
<i>Гончарова А.С., Болдина К.А., Грухин Ю.А.</i> В защиту животных.....	47
<i>Грошева Е.В., Первухина Е.В.</i> Особенности реализации проекта строительства газопровода «Сила Сибири» в условиях экономических санкций и его роль в обеспечении экономической безопасности Иркутской области в будущем.....	49
<i>Гузенко А.Д., Крючкова О.М., Кебурия О.А.</i> Возможности формирования социальной экономики в Российской Федерации.....	53
<i>Дмитриева Л.Р.</i> Теоретические особенности анализа платежеспособности предприятия.....	56
<i>Дроздова Е.К., Сапунов А.А.</i> К вопросу об ответственности должностных лиц системы ЖКХ за недобросовестное исполнение служебных обязанностей.....	59
<i>Жаркова К.Н., Прокопьева С.Н.</i> Анализ эффективности использования трудовых ресурсов и фонда рабочего времени на примере ОАО «Сахазернопродукт».....	61
<i>Жигайлов М.А., Грухин Ю.А.</i> О проблеме ношения религиозной одежды в светской жизни.....	66
<i>Зайцев М.Ю.</i> Английский язык как язык мира.....	68
<i>Кембель К.А., Троянова Е.Н.</i> Оценка современного состояния металлообрабатывающей промышленности России.....	69
<i>Кирилина А.О., Сапунов А.А.</i> Проблемы правонарушения закона «убийство по неосторожности».....	73
<i>Киселева М.М.</i> Поведенческий подход к повышению потенциала организации.....	76
<i>Коваленко А.В., Сапунов А.А.</i> К вопросу о теории взаимоотношений государства и личности.....	77
<i>Ковязина А.И., Фатеева Я.А., Швецова И.Ю.</i> Проблемы правового регулирования трудовой миграции в Российской Федерации.....	79
<i>Колпакова А.П., Деревенских М.Н.</i> Причины введения торгового сбора в Российской Федерации.....	81

<b>Кравцов А.Н.</b> Перспективы и проблемы кредитования малого и среднего бизнеса в России.....	83
<b>Кузнецова К.Ю., Панкратова М.Е.</b> Проблемы применения норм всемирной торговой организации российскими судами.....	86
<b>Кулаговская Т.А., Жариков М.П.</b> Управление дебиторской задолженностью как инструмент эффективного управления оборотными активами коммерческой организации.....	88
<b>Кутергина А.С., Гусева В.А., Грухин Ю.А.</b> Самое дорогое у человека это?.....	91
<b>Лазаренко О.С., Грухин Ю.А.</b> Судьи должны подчиняться только закону.....	94
<b>Лезгиева С.И., Грухин Ю.А.</b> О недопустимости снижения возраста уголовной ответственности несовершеннолетних.....	95
<b>Маликов Е.Ю., Попкова Е.Г., Кузлаева И.М.</b> Правовые нормы регулирования процессов обработки персональных данных в рамках отечественной системы электронной коммерции.....	98
<b>Маргулис Е.О., Швецова И.Ю.</b> Особо охраняемые природные территории: проблемы правового регулирования.....	101
<b>Медведева Н.И., Грухин Ю.А.</b> Проблемы определения международно-правового статуса Каспия.....	102
<b>Михина Т.А., Грухин Ю.А.</b> К вопросу об увеличении возраста дееспособности.....	104
<b>Мицак М.С., Иванова И.А.</b> Роль малых инновационных предприятий в повышении инновационной активности и профессиональном самоопределении студентов в образовательной организации высшего образования.....	106
<b>Нетудыхаткина О.Н.</b> Методические аспекты аудита принципа непрерывности деятельности аудируемого лица.....	108
<b>Новоселова Е.О., Семакина Г.А.</b> Формирование конкурентной позиции промышленного предприятия.....	111
<b>Парникова А.Г., Прокопьева С.Н.</b> Оценка эффективности хозяйственной деятельности ОАО «Сайсары».....	113
<b>Пасько Н.С., Пережогина А.С., Грухин Ю.А.</b> Женщины в политике.....	116
<b>Перепечаев Д.А.</b> Практическая реализация подходов к оценке кредитоспособности предприятия-заемщика.....	118
<b>Пимичева М.А.</b> Рынок труда в муниципальном образовании Тихорецкий район: проблемы, состояние, меры.....	121
<b>Пукач А.М.</b> Информационное обеспечение управленческих решений.....	123
<b>Речков М.И.</b> Использование моделей множественной линейной регрессии в анализе прибыли предприятия.....	125
<b>Речков М.И.</b> Потенциал экономического развития России в условиях современной конкуренции.....	128
<b>Рябов В.Н., Кущенко Р.М.</b> Современные подходы к формированию адаптивного поведения персонала на предприятии газотранспортной отрасли.....	130
<b>Савельева Е.В.</b> Управленческий функционально-стоимостной анализ и основные бизнес-процессы транспортных предприятий.....	132
<b>Седнева Н.П.</b> Международные и российские стандарты обеспечения энергоэффективности.....	136
<b>Стамболиян С.А., Грухин Ю.А.</b> Право на самоопределение Нагорно-Карабахской Республики.....	139
<b>Стародубцева О.А.</b> Трудности осуществления организационного развития предприятия и пути их преодоления.....	142
<b>Степанов И.Н., Грухин Ю.А.</b> Патриотизм вне закона?.....	147
<b>Степовая В.А.</b> К вопросу о трудовых отношениях иностранных граждан в РФ.....	149
<b>Татарина В.А., Семакина Г.А.</b> Формирование кадровой политики предприятия... ..	151

<b>Тютрюмова Е.Г.</b> Влияние цен на нефть на величину государственного долга и величину международных резервов РФ и США.....	153
<b>Умерова А.А., Грухин Ю.А.</b> Здоровое питание – здоровая нация.....	156
<b>Утраченко Е.А., Милета Е.А.</b> Институциональное развитие экономики образования	158
<b>Цветной А.С., Кобылинский Р.Д., Грухин Ю.А.</b> О необходимости разрешения ношения короткоствольного оружия гражданам России.....	159
<b>Чаус М.В., Грухин Ю.А.</b> О защите авторских прав в кандидатских и докторских диссертациях.....	161
<b>Шумская К.В.</b> Коллекция русского зарубежного исторического архива (Прага, Чехословакия) о "Русской Латвии".....	163
<b>Эбель А.С., Грухин Ю.А.</b> Право народов на самоопределение.....	167

*Научное издание*

**СОВРЕМЕННОЕ ИННОВАЦИОННОЕ  
ОБЩЕСТВО: ДИНАМИКА СТАНОВЛЕНИЯ,  
ПРИОРИТЕТЫ РАЗВИТИЯ, МОДЕРНИЗАЦИЯ:  
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ,  
ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ АСПЕКТЫ**

материалы  
международной научно-практической конференции  
27 марта 2015 г.

Статьи публикуются в авторской редакции

Ответственный редактор  
*Н.Н. Понарина*

Ответственный редактор  
*С.С. Чернов*

Компьютерная верстка  
*М.А. Еремеев*

Подписано в печать 10.04.2015

Формат 60x84 1/16

Бумага офсетная

Уч.-изд. л.

Усл. печ. л.

Тираж 500 экз.

Заказ № \_\_\_\_\_

Отпечатано в типографии