

НОВЫЕ ПАРАДИГМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ:

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ

материалы международной
научно-практической конференции

(28 декабря 2015г.)

Часть 1

**Новосибирск
Тихорецк
Саратов
2016**

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66
Н 76

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

д-р. техн. наук, проф., заслуженный деятель науки РФ *А.Г. Вострецов* (председатель)
д-р. философ. наук, доц., зав. кафедрой *Н.Н. Понарина* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц., зав. кафедрой *С.С. Чернов* (отв. ред.)
канд. экон. наук, доц. *Е.Н. Троянова*
канд. экон. наук, доц. *М.А. Еремеев*

Н76 Новые парадигмы общественного развития: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные тенденции и закономерности: материалы международной научно-практической конференции (28 декабря 2015г.). – В 4-х частях. – Ч.1. / отв. ред. Н.Н. Понарина, С.С. Чернов – Саратов: Изд-во «Академия управления», 2016. – 161 с.

ISBN 978-5-9905719-8-3

Содержание материалов конференции составляют научные исследования, статьи, материалы грантов отечественных и зарубежных ученых, в которых излагаются концепции, теория, методология и практика полученных результатов в различных областях экономики, социологии, управлении организациями, философии, политике, праве.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов и студентов вузов.

РЕЦЕНЗЕНТЫ:

д-р. экон. наук, проф., главный научный сотрудник Института аграрных проблем РАН
Семенов Сергей Николаевич,
д-р. экон. наук, проф. кафедры маркетинга, экономики предприятий и организаций
Саратовского социально-экономического института (филиал)
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»
Кублин Игорь Михайлович

ISBN 978-5-9905719-8-3

УДК 33:31:32:34:101
ББК 65+60+67+71+87+66

© ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный технический университет», кафедра «Производственный менеджмент и экономика энергетики», 2016
© Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г.Тихорецке, 2016
© Новосибирский технологический институт
ФГБОУ ВПО «Московский государственный университет дизайна и технологии»,
кафедра «Экономика и управление», 2016
© Академия управления ООО, 2016
© Авторы статей, 2016

*Абдусаламова М.М., к.э.н., доцент, Сунгурова П.Н., студентка 2 курса
ФГБОУ ВПО «Дагестанский государственный университет».*

ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИИ НА КАЧЕСТВО ЖИЗНИ В РОССИИ

Миграция в последние годы стала актуальным вопросом для России. Приток мигрантов влечет за собой последствия, при этом привнося изменения в различные сферы страны такие как: политическая, экономическая, социальная, юридическая и т.д. В моей работе приведены статистические данные и влияние их на изменение качества жизни РФ.

Ключевые слова: миграция, миграционный прирост, ежегодный прирост, ФМС, численность трудоспособного населения.

Миграционное движение, или просто миграция населения, означает перемещение людей через границы отдельных территорий, обычно с переменой места жительства на длительное время или навсегда.

Миграция для России является одним из важнейших факторов решения проблем демографии, досрочных задач социально-экономического развития страны, становления экономики знаний и национальных инновационных систем. Миграция, включая ее законодательное регулирование, требует учета всей суммы факторов, таких, как использование имеющихся внутренних ресурсов, создание возможностей для развития собственного человеческого потенциала, необходимость повышения производительности труда.

Сегодняшняя Россия подошла к пониманию насущной необходимости реформ в миграционной политике, став практически одним из мировых лидеров по уровню миграции, и особенно нелегальной. На протяжении многих лет политические и экономические кризисы не позволяли увидеть эту сложнейшую проблему, выступающую теперь в качестве существенного дестабилизирующего фактора в экономической и социально-политической сферах.

Миграция вносит огромный вклад в изменение качества жизни населения РФ. Есть положительные и отрицательные стороны этих изменений. Заметить влияние миграции на качество жизни поможет прогноз миграционного прироста, данные приведены чуть ниже.

В прогнозе ежегодный миграционный прирост растет с 300 тысяч до 385 тысяч человек к 2030 году и потом плавно дорастает до 400 тысяч человек. В итоге – плюс 13,6 млн. человек за весь прогнозный период (рис. 1). В высоком варианте прогноза ежегодный прирост за счет миграции быстро увеличивается до полумиллиона человек в год к 2022 году, потом – до 555 тысяч к 2030 году и удерживается на этом уровне до 2050 года. Итог – дополнительные почти 19 млн. человек (не уверена, что нынешние власти действительно хотят видеть такой приток мигрантов).

При этом оценку потенциальной миграции нужно увеличить на количество уезжающих в другие страны граждан России. Не только высокий, но даже и реалистический вариант представляются совсем не реалистичными в этом отношении. По данным ФМС, сегодня в России находится около 11 млн иностранных граждан, 80% из которых – граждане стран СНГ.

Главное требование к массовой иностранной рабочей силе в нашей стране сегодня – знание русского языка. Поэтому все разговоры о миллионах китайцев, которые приедут жить и работать в Россию, следует отложить до тех пор, пока они не вы-

учат как следует русский язык. Следовательно, для реализации реалистичного и высокого прогнозов – при условии, что страны СНГ будут поставлять 80% мигрантов, – количество граждан этих стран, работающих в России, должно увеличиться в 2,5 и 3,2 раза соответственно. Поверить в это тяжело, особенно учитывая, что с Украиной политические отношения испорчены всерьез и надолго.

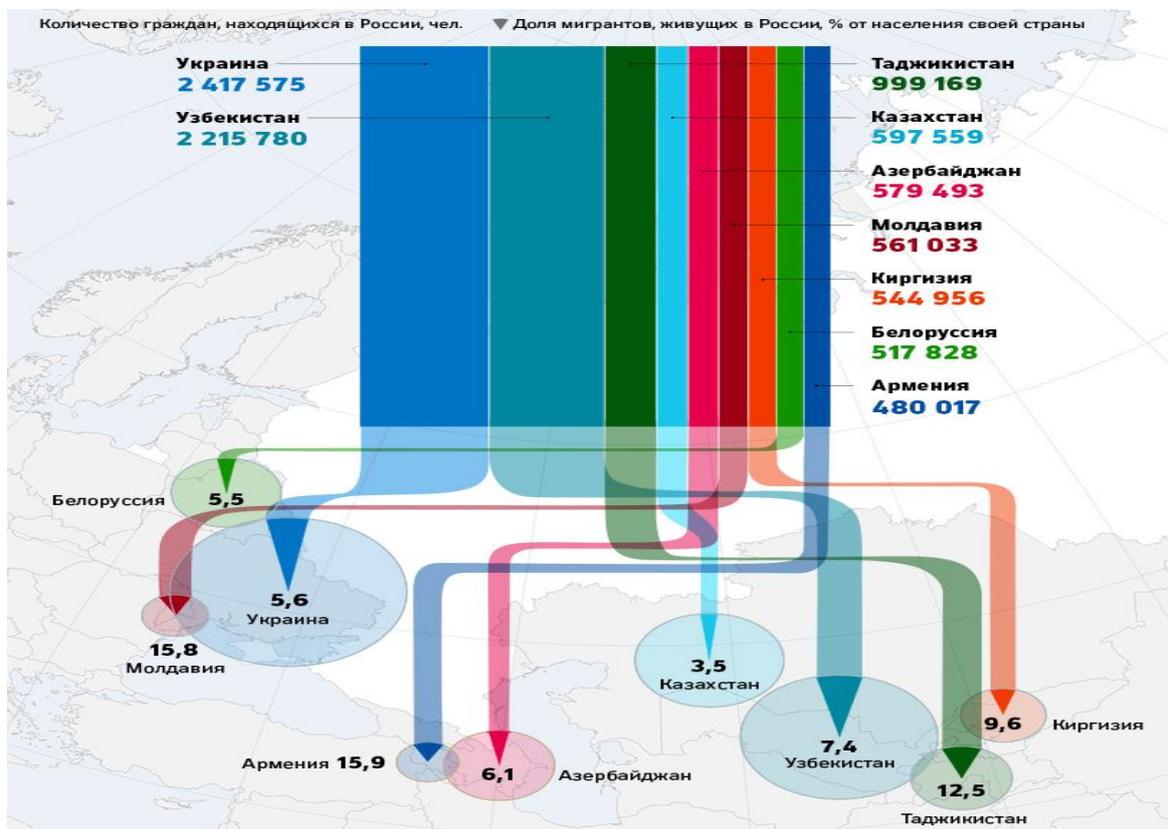


Рис. 1. Мигранты из СНГ в России

Если мы хотим понять, что будет происходить с российским населением, то нужно вычестить из прогнозных оценок миграционный прирост. И тогда картина становится совсем другой. Промежуточные выводы звучат так:

1. Россия стоит перед угрозой быстрой депопуляции; поддержать существующую плотность населения «своими силами» на горизонте жизни ближайшего поколения не удастся. Это обернется огромными социальными и экономическими проблемами, связанными с вымиранием множества населенных пунктов.

2. Для сохранения нынешней численности населения страны (реалистический вариант прогноза) Россия должна обеспечить колоссальный приток мигрантов – более 12% нынешнего населения страны.

В моих словах нет никаких оценок, хорошо это или плохо. Огромный приток трудовых мигрантов – объективная реальность, с которой России предстоит столкнуться. Альтернатива тоже хорошо понятна: смириться с тем, что потенциальные трудовые ресурсы в российской экономике в течение прогнозного периода сократятся примерно на треть (среднее между низким и средним сценарием). Это неизбежно будет означать существенный вычет из темпов экономического роста и еще большее упрощение экономики (рис. 2).

Однако даже если России удастся обеспечить желаемый приток мигрантов, среднее качество рабочей силы (с точки зрения образования и квалификации) будет

быстро снижаться. Вряд ли Россия согласится инвестировать в развитие систем образования в других странах – ради амбициозных планов наращивания военной мощи сокращаются расходы на образование даже в нашей стране. А у самих этих стран возможностей поднять качество своих систем образования хотя бы до российского явно нет.

Помимо оценки общей динамики трудовых ресурсов демографический прогноз дает хорошее визуальное представление о тех проблемах, с которыми будет сталкиваться распределительная пенсионная система. Для этого достаточно взглянуть на график, показывающий, как будет соотноситься число тех, кто платит взносы на пенсионное обеспечение (лица трудоспособного возраста, хотя 15–16% от их общего числа не являются занятыми в экономике), и тех, кто за счет этих взносов получает пенсии.

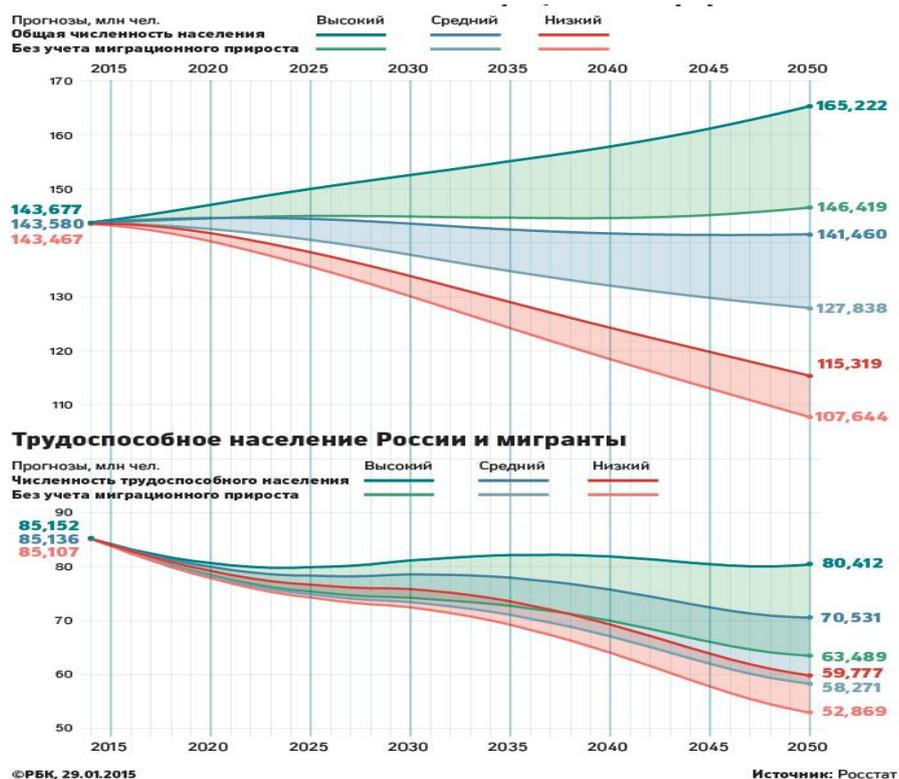


Рис. 2. Численность населения России и миграционный прирост

В разных вариантах прогноза это соотношение снижается с уровня 2,5 сегодня до уровня около 2,0 уже к 2022 году. На этом уровне оно будет держаться примерно 10 лет, после чего последует новая волна снижения до примерно 1,6 к 2045 году.

Стоит оговориться, что само по себе значение этого соотношения (2,6 или 1,8, например) не стоит считать абсолютно корректным. В численность населения России – и трудоспособного, и за пределами трудового возраста – включаются иностранные граждане. Сколько их включил Росстат в своих расчетах на начальной точке прогноза (начало 2014 года), мне неизвестно. Однако сравнение данных Росстата и ФМС показывает значительное (почти в два раза) расхождение в оценках числа иностранцев, находящихся в России.

Помнить об этом важно хотя бы потому, что значительное число иностранцев не платят взносы на пенсионное обеспечение: они либо получают «зарплату в конвер-

тах», либо работают и уплачивают фиксированные суммы налогов на основании патентов.

Отсутствие этой информации делает еще менее достоверными конкретные значения на следующем графике – то же самое соотношение, но без учета прироста числа мигрантов. Но нельзя не обратить внимание на то, что оно стремительно приближается к единице к 2050 году.

И хотя нет уверенности в точном количественном соотношении трудоспособного населения и лиц старше пенсионного возраста (кстати, кто-то из них может и не выйти на пенсию, а продолжать работать), это не лишает нас качественного понимания того, как это соотношение будет меняться в будущем. Давление со стороны необходимых пенсионных выплат в рамках распределительной системы будет нарастать. Оно будет подталкивать либо в сторону повышения налогов на пенсионное обеспечение, либо в сторону роста размера дотаций Пенсионному фонду из федерального бюджета, либо в сторону увеличения пенсионного возраста, либо в сторону уменьшения реального размера пенсий (рис. 3).

Подводя итог, всех выше приведенных данных могу сказать, что миграция несомненно оказывает влияние на изменение качества жизни страны. Будет ли это влияние положительным или отрицательным зависит от ФМС, т.к. оно регулирует приток мигрантов, задает критерии и ограничения, которым должны соответствовать мигранты.

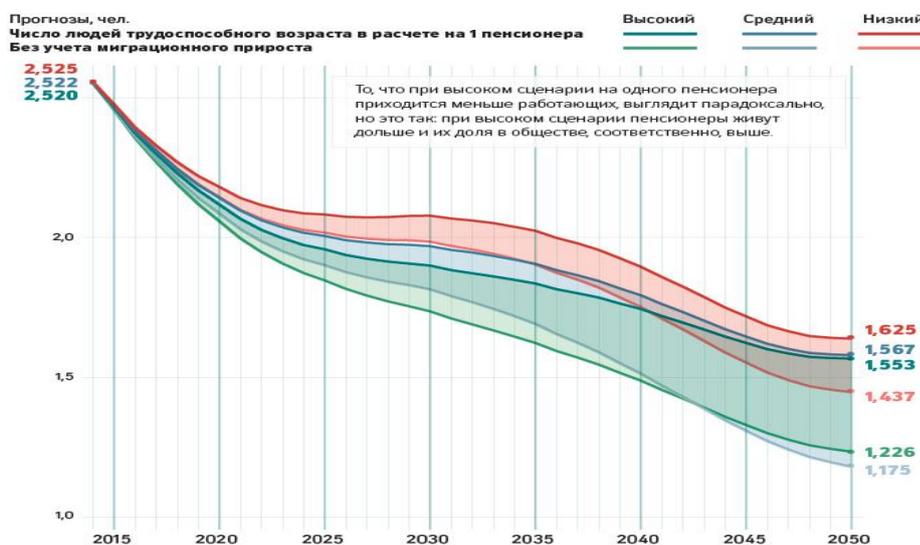


Рис. 3. Трудоспособное население России и пенсионеры

Библиографический список:

1. Анимца Е.Г., Ёлохов А.Н., Сухих В.А. Качество жизни населения крупнейшего города. - Екатеринбург: Издательство Уральского государственного экономического университета, 2014. - с. 22.
2. Голубчиков Ю.Н. Население земного шара // География в школе. – 2014. - №20. – с. 10-22.
3. Осколкова О. Россия на демографической карте мира // МЭМО. – 2014. – №2. – с. 62-70.
4. www.gks.ru официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.

*Авдеева С.М., соискатель кафедры управления трудом и персоналом
ФГБОУ ВПО «Российский Государственный Университет
нефти и газа имени И.М.Губкина», г. Москва*

К ИССЛЕДОВАНИЮ РЕГУЛИРОВАНИЯ КОРПОРАТИВНЫХ СОЦИАЛЬНО-ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

В статье исследуются регулирования корпоративных социально-трудовых отношений.

На сегодняшний день ученые выделяют ряд подходов к регулированию корпоративных социально-трудовых отношений. *Либеральный подход* характеризует корпоративные социально-трудовые отношения как внутреннее дело работника и работодателя (компания), которые регулируются больше индивидуальными соглашениями. При этом отсутствует национальная система социального партнерства, и значительно ограничиваются права профсоюзов в организациях. Такой подход в наибольшей степени присущ США. *Европейский подход* отличается высокими институциональными барьерами при сокращении персонала, широким участием профсоюзов и государства в регулировании корпоративных социально-трудовых отношений. По сравнению с США тарифные соглашения всех уровней в европейских странах значительно ограничивают свободу бизнесменов и менеджеров, что приводит к относительно более низким показателям оплаты труда. *Японская трудовая модель* предполагает пожизненный найм, зависимость оплаты и должностного оклада продвижения от стажа, господство патерналистских отношений в рамках компании. Сами организации, заинтересованные в качественной рабочей силе, реализуют политику стимулирования длительного стажа работы и закрепления кадров путём повышения заработной платы за выслугу лет и, главное, предоставления социальных гарантий за счёт компании (дополнительные пенсии от организаций, дополнительное страхование по безработице, медицинское страхование) [2, 5].

Автор диссертации придерживается мнения, что выбранный курс радикальных преобразований (модернизации) достаточно жёстко определял направления эволюции социально-трудовых отношений. В процессе реформ была выстроена система приоритетов государства, в которой социально-трудовой политике отводилась периферийная роль. Такая политика обусловила формирование модели регулирования, заметно отличающейся от моделей развитых экономик (табл. 1).

Проведённое исследование показало, что порядок регулирования корпоративных социально-трудовых отношений имеет общие черты, которые составляют основу любого механизма регулирования социально-трудовой сферы: запрет на принудительный труд, трудовой договор как основная форма найма на работу; сочетание институциональных и рыночных рычагов регулирования; формирование общенациональной системы базовых социально-экономических гарантий в сфере труда (определённые гарантии занятости, продолжительность рабочего дня, минимум оплаты труда, оплата сверхурочных, продолжительность оплачиваемого отпуска); наличие предпринимательских союзов и профсоюзов; регулирование на уровне государства, бизнеса, профсоюзов; система коллективно-договорного регулирования; смещение акцента с разрешения трудовых конфликтов на их предупреждение, и блокирование на возможно более ранней стадии их возникновения и развития; участие наёмного пер-

сонала в управлении. Большую роль в распространении этих приоритетов сыграли рекомендации и конвенции Международной организации труда (МОТ).

Таблица 1. Модели регулирования социально-трудовых отношений.

Модель	Россия	Европа	США
Ратификация постановлений МОТ	Частичная	Высокая	Частичная
Характер трудового законодательства	Жесткий	Жесткий	Либеральный
Правоприменение (исполняемость)	Слабое	Сильное	Сильное
Уровень безработицы	Средний	Высокий/средний	Низкий
Уровень дифференциации оплаты труда	Высокий	Низкий	Высокий
Ведущие факторы дифференциации	Финансовое состояние региона, отрасли, компании	Образование, квалификация	Образование, квалификация
Размер ставки подоходного налога на работников, получающих свыше 1 млн. руб. в месяц	13%	40-60%	40%
Уровень корпоративных социально-трудовых гарантий	Низкий	Высокий	Низкий
Участие персонала в управлении	Формальное	Значительное	Незначительное

Источник: составлено автором.

Так, основные тенденции в развитии механизмов регулирования корпоративных социально-трудовых отношений – это: рост гибкости регулирования вслед за ростом динамизма рынка труда, изменение специфики труда различных категорий работников и особенностей различных видов деятельности; усиление комплексного характера регулирования с акцентом на гуманитарную составляющую труда; повышение роли международных трудовых стандартов, закреплённых в актах ООН, МОТ, Совета Европы, ЕС. Эти тенденции не являются случайными, и отражают фундаментальные сдвиги в российской экономике, что сопряжено с преобразованием структуры занятости и прекарризацией, стабильностью системы мотивационных механизмов, усилением глобализации [1].

Таким образом, корпоративные социально-трудовые отношения приобретают все большую актуальность для современного общества, позволяя работникам наиболее полно и результативно реализовывать свои интересы, использовать свои «активы». Ответом на появление новых организационно-технических возможностей развития производства, нового качества рабочей силы, потребностей и мотивов работников и работодателей стало появление корпоративных социально-трудовых отношений [3, 4].

Постоянно меняющиеся социально-трудовые отношения требуют от корпоративных социально-трудовых отношений адаптации к современным изменениям, предполагают необходимость структурных перемен в постановке целей, новым видам трудового регулирования. Решение проблем регулирования корпоративных социально-трудовых отношений предполагает изменение привычной парадигмы, разработку

новых принципов и мер регулирования на основе усвоения и практического применения имеющегося зарубежного опыта. При этом приоритетом при выборе форм и методов регулирования должно стать обеспечение баланса условий достойного труда наёмных работников и интересов современного бизнеса и общества.

Библиографический список:

1. Дудаева Л., Ерёмина И., Каримов А. Инвестиции в обучение работников практика корпоративной социальной политики предприятий ОАО «Газпром» // Кадровик. 2008. № 2-2. С.46-50.
2. Ерёмина И.Ю., Джиоева Ф.А. Управление внутрикорпоративной карьерой молодых специалистов через систему наставничества // Нефть, газ и бизнес. 2013. № 11.С.60-65.
3. Еремина И.Ю., Каримов А.Б. Влияние корпоративной социальной политики предприятий ОАО «Газпром» на воспроизводство трудового потенциала //Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2007. № 11.С.17-21.
4. Ерёмина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.
5. Ерёмина И.Ю. Технологии управления развитием человеческих ресурсов организаций. - Монография / Еремина И. Ю.; Федеральное агентство по образованию РФ, Российский гос. ун-т нефти и газа им. И. М. Губкина. Москва, 2009.

Адамян Э.Н., 4 курс;

*Научный руководитель: Чернухина Н.В., канд. пед. наук, преподаватель
Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ОСНОВНЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЕ

В статье рассматриваются актуальные вопросы применения современных информационно-коммуникационных технологий в образовательной системе, анализируются их преимущества и недостатки.

Процессы информатизации современного общества тесно связаны с информатизацией всех форм образовательной деятельности. Подобные технологии обеспечивают взаимодействие преподавателя и обучаемого в системах современного образования [1]. Современный преподаватель должен обладать не только знаниями в области информационно-коммуникационных технологий (ИКТ), но и должен уметь их применять в своей работе.

Понятие «технология» имеет греческие корни и в переводе означает науку, совокупность всех методов и примеров обработки сырья, материалов, полуфабрикатов, изделий и преобразования их в предметы потребления. Информационными и телекоммуникационными технологиями можно считать технологии, которые направлены не только на обработку, но и на преобразование информации.

Основным средством ИКТ для получения и обработки информации любой системы, в том числе и образовательной, является компьютер, возможности которого определяют установленные на нем программы. Основными программами являются системные

программы, прикладные программы и инструментальные средства для разработки программного обеспечения. В современных системах образования большое распространение получили офисные универсальные прикладные программы и средства ИКТ: электронные таблицы, органайзеры, текстовые процессоры программы подготовки презентаций, системы управления базами данных, графические пакеты и т.д. [2].

Появление компьютерных сетей и других, аналогичных средств ИКТ позволило перейти образованию на новый уровень, связанный с возможностью быстрого и оперативного получения информации из любой точки мира. Так, например, через глобальную сеть Интернет возможен мгновенный доступ ко всем мировым информационным ресурсам: электронным библиотекам, хранилищам файлов базам данных, и т.п [3].

С появлением новых алгоритмов сжатия данных, стала доступной передача по компьютерной сети звука высокого качества. Это дало толчок развитию нового средства ИКТ – Интернет-телефонии. Используя специальное оборудование и программное обеспечение посредством Интернет можно проводить аудио и видеоконференции [4].

С помощью сетевых средств ИКТ становится более возможным широкий и быстрый доступ к научной и учебно-методической информации, организация быстрой консультационной помощи, моделирование и редактирование научно-исследовательской деятельности, проведение виртуальных учебных и познавательных занятий (лекций, семинаров, конференций) в реальном режиме доступа и времени [5].

Таким образом, существует несколько основных видов информационных и телекоммуникационных технологий, имеющих важное значение с точки зрения системы образования. Наиболее прогрессивными из них являются средства аудио и видео. Эти и сопутствующие им средства ИКТ позволяют огромному числу студентов и преподавателей прослушивать и просматривать лекции лучших преподавателей и ученых. Видеозаписи с лекциями могут быть использованы как в домашних условиях, так и в специально оборудованных видеоклассах.

Библиографический список:

1. Мысоченко И.Ю. Компьютер как средство повышения мотивации изучения иностранного языка. // В сборнике: Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 88-89.
2. Матвиюк В.М. Анализ применения информационно-коммуникационных технологий в жизни общества и человека // В сборнике: Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 84-86.
3. Мезенцева Е.В., Королук Е.В., Астанкова Е.Н. Оценка качества образовательной деятельности ВУЗа (на примере филиала Кубанского государственного университета в г. Тихорецке): Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. - 2015. - № 5. - С. 38-41.
4. Понарина Н.Н. Воздействие глобализации на коммуникации // Теория и практика общественного развития. 2011. № 3. С. 36-38.
5. Чернухина Н.В. Применение информационных технологий в образовательном процессе вуза // В сборнике: Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. Материалы III Межвузовской научно-практической конференции; под общ. редакцией Е. В. Королук. 2014. С. 168-170.

Азизова Т.В., 1 курс

*Научный руководитель: Молчанова Е.В., кандидат педагогических наук, доцент
Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ПРОБЛЕМА ВЫБОРА ИНСТРУМЕНТАРИЯ В ГОСУДАРСТВЕННОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ЭКОНОМИКИ

В статье рассмотрены проблемные аспекты различных форм воздействия государства на экономический процесс

Для решения многочисленных задач, стоящих перед государством в сфере экономики, в распоряжении государства имеется широкий набор инструментов.

Основные инструменты государственного регулирования:

1. Фискальная политика. Важный инструмент для достижения стабилизации экономики. Манипулируя государственными расходами и налогами, можно стимулировать деловую активность, воздействовать на безработицу и инфляцию. Неразумное применение этого инструмента превращает фискальную политику в фактор, дестабилизирующий экономику.

2. Денежная политика. Денежно-кредитная политика состоит в воздействии государства на денежное обращение и объем денежной массы. Государство через центральный банк способно регулировать эмиссию и общую денежную массу, устанавливать предельные ставки банковского процента и влиять на них через учетную ставку, норму резервирования и другие нормативы, устанавливаемые центральным банком. Предоставлять льготные займы, выпускать облигации и другие ценные бумаги. Такое регулирование способно изменять денежные потоки и накопления и тем самым оказывать воздействие на экономические процессы, бороться с высоким уровнем инфляции [1].

3. Политика регулирования доходов. Как инструмент борьбы с инфляцией используют политику регулирования доходов («замораживание» цен и зарплаты).

4. Социальная политика. Социальное регулирование со стороны государства направлено на обеспечение социальной справедливости, поддержку социально незащищенных или слабо защищенных слоев населения, создание социальных гарантий, поддержание уровня условий жизни, достойных человека [2].

5. Государственное регулирование ценообразования. Государственные мероприятия по регулированию цен бывают трех типов: законодательного, административного и судебного. Принятые парламентами законы создают правовую основу отношений между хозяйственными субъектами, а также между ними и государством в сфере ценообразования. Комплекс этих законов представляет собой ценовое право. Мероприятия по регулированию цен осуществляют министерства экономики, финансов и центральный банк [3].

6. Внешнеэкономическое регулирование. Экономические средства государственного регулирования подразделяются на средства денежно-кредитной и бюджетной политики [4, 5]. Отдельным самостоятельным инструментом государственного регулирования экономики является государственный сектор в экономике.

Инструментами называются формы воздействия государства на экономический процесс, к ним относятся правовое законодательство, государственный контроль над биржами, аудиторская деятельность.

Таким образом, используя эти и ряд других инструментов, государство пытается изменить соотношение спроса и предложения на финансовом рынке в нужном направлении. Прямое государственное хозяйственное регулирование осуществляется средствами бюджетной политики.

Библиографический список:

1. Еремеев М.А. Формирование механизмов оплаты, стимулирования и компенсации труда - Саратов, 2012.
2. Понарина Н.Н., Холина О.И. Глобализация социальных и культурных процессов в современном мире // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 3 (6). С. 57-63.
3. Андреев К.Л., Еремеев М.А. Социально-экономические предпосылки современной компенсационной политики: формирование и развитие // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2011. № 1. С. 201-206.
4. Сердюк И.И. Проблемы конкурентоспособности специалистов. // Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2015. Т. 13. С. 2636-2640.
5. Кузьмина Э.В., Пьянкова Н.Г., Матвиюк В.М. Состояние корпоративных электронных ресурсов кооперативного сектора экономики // Информационные ресурсы России. – 2015. – № 3 (145). – С. 17-22.

Айрапетян М.В., 2 курс

*Научный руководитель Сердюк И.И., кандидат психологических наук, доцент
Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ТИПОЛОГИЯ КОНФЛИКТОВ

В данной статье проведено исследование основных видов конфликтов, в зависимости от различных критериев и классификаций типологии конфликтов.

Всем нам как управленцам очень важно знать всю необходимость изучения конфликтов, их типов. Сегодня актуальность этой проблемы очень велика, и недооценивать ее масштабы нельзя.

Типология конфликтов – одна из широко обсуждаемых учеными проблем, ее актуальность ее объясняется как теоретическим, так и, в особенности, прикладным значением [1, 2].

Классифицируя конфликты, можно тем самым получить возможность конкретной раскрыть их особенности, отследить индикаторы конфликтности в той или иной сфере общественных отношений и деятельности [3, 4].

По значению для организации конфликты делятся на: конструктивные (созидательные); деструктивные (разрушительные). Конструктивным конфликт бывает тогда, когда оппоненты не выходят за рамки этических норм, деловых отношений и разумных аргументов. Деструктивный конфликт возникает в двух случаях: когда одна из сторон упорно и жестко настаивает на своей позиции и не желает учитывать интересы другой стороны.

По направленности конфликты делятся на: горизонтальные; вертикальные; смешанные. Вертикальные конфликты составляют в среднем 70-80% от общего числа. Они наиболее деструктивны по своим последствиям для руководителя, так как в таком конфликте он обычно связан по «рукам и ногам».

По объему конфликты подразделяют на: внутриличностные; межличностные; между личностью и группой; межгрупповые.

Внутриличностные конфликты возникают в результате того, что производственные требования не согласуются с личными потребностями или ценностями сотрудника. Внутриличностный конфликт может принимать различные формы. Одна из самых распространенных форм – ролевой конфликт.

Межличностный конфликт вовлекает двух или более индивидов, находящихся в оппозиции друг другу в отношении целей, ценностей и т.д.

Межгрупповые конфликты – конфликты внутри формальных групп коллектива (например, администрации и профсоюза), внутри неформальных групп, а также между формальными и неформальными группами [5].

По длительности протекания конфликты можно подразделить на: кратковременные; затяжные. Первые чаще всего являются следствием взаимного непонимания или ошибок, которые быстро осознаются. Вторые же связаны с глубокими нравственно–психологическими травмами или с объективными трудностями. По источнику возникновения конфликты можно разделить на: объективно обусловленные; субъективно обусловленные [6].

Конфликт представляет собой явление, которое играет особую роль в психической жизни людей в жизни общества в целом. Следует отметить, что конфликт явление сложное и неоднозначное, которое одновременно может относиться к различным типам конфликтов.

Библиографический список:

1. Скутельник Н.В. Воспитание межкультурной толерантности в процессе обучения иностранному языку. / Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. – С. 133-134.
2. Сердюк И.И. Проблемы конфликтов в организации. / Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. Сборник материалов Межвузовской научно–практической конференции. 2013. – С. 186–192.
3. Сердюк И.И. Проблемы конкурентоспособности специалистов. / Научно-методический электронный журнал «Концепт». 2015. – Т. 13. – С. 2636-2640.
4. Пьянкова Н.Г., Матвиюк В.М. Педагогические условия совершенствования подготовки бакалавров экономики к инновационной профессиональной деятельности. // Научно-методический электронный журнал Концепт. – 2014. – Т. 20. – С. 1741-1745.
5. Ящук Н.Ю. Конфликт и его влияние на личностный рост человека. / Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. Материалы II Межвузовской научно-практической конференции; под общ. редакцией Е. В. Королук. – 2014. – С. 213-216.
6. Понарина Н.Н. Воздействие глобализации на коммуникации // Теория и практика общественного развития. 2011. № 3. С. 36-38.

Акимова Т.В., к.э.н., доцент

Саратовский социально-экономический институт (филиал)

ФГБОУ ВО «Российский экономический университет им Г.В. Плеханова»

ВОЗМОЖНОСТИ МОДЕРНИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

На основе анализа программных документов Правительства РФ проведена оценка возможных сценариев регулирования экономики путем использования различных инструментов финансовой политики и выявлены сопутствующие риски.

Сложившееся в настоящее время в Российской Федерации состояние неопределенности, заметного спада затронуло большинство сфер и отраслей национальной экономики. В связи с этим объективно возникает потребность в повышении эффективности регулирования национальной экономики, в том числе посредством модернизации финансовой политики государства. Данную проблему можно решить путем использования метода case-study, а именно: в целях выхода из кризиса необходимо совершенствовать налоговую политику государства.

В настоящее время одним из приоритетов Правительства Российской Федерации является реализация решения Президента РФ по сохранению стабильности налоговых условий до 2018 года, в частности, введен мораторий на принятие актов, вводящих новые или усложняющие действующие требования к ведению предпринимательской деятельности.

Мораторий на увеличение налоговой нагрузки в ближайшие три года должен обеспечить стабильность российской налоговой системы, повысить ее привлекательность для инвесторов, и прежде всего, создать благоприятные условия для развития отечественного бизнеса.

Очевидно, увеличение налоговых ставок не будет благоприятствовать экономическому росту. Во всяком случае, Международный валютный фонд рекомендует государствам, находящимся в затрудненном экономическом положении и нуждающимся в увеличении доходной части бюджета, сначала прибегнуть к расширению налоговой базы (например, путем отмены льгот) или изменению структуры налогообложения и только затем прибегнуть к повышению ставок.

Поэтому звучат предложения об изменении действующей налоговой системы путем введения новых видов налогов или модернизации уже существующих.

Исходя из реально возможных правительственных мер по модернизации финансовой политики возможны два сценария регулирования экономики: оптимистичный и умеренный сценарии.

При осуществлении оптимистичного сценария Правительство РФ может пойти на умеренное повышение налоговой нагрузки на экспортеров. Тем не менее, от повышения НДС на нефть и газ пока Правительство РФ отказалось.

Следующим шагом может быть сокращение расходных статей бюджета, что поможет снизить дефицит бюджета до 0-1% от ВВП. Планируемый дефицит российского бюджета в 2015 г. составит 2,199 трлн. руб., что составляет 3% от ВВП. При этом доходы (15,052 трлн. руб.) меньше расходов (15,483 трлн. руб.) на 2,78%.

При осуществлении подобной политики существует ряд рисков, а именно:

1) чрезмерное повышение налогов приведет к недоинвестированию в нефтяном секторе и через 5-10 лет приведет к падению уровня добычи и существенному падению доходной части бюджета из-за растущей доли добычи на месторождениях с налоговыми льготами;

2) на фоне падения темпов инфляции велика вероятность увеличения эмиссии денег вследствие низких цен на нефть (ниже 60 долларов США за баррель).

При осуществлении умеренного сценария Правительство РФ не сможет существенно сократить дефицит бюджета, из-за чего будут использованы всевозможные источники финансирования. Подобного рода политика приведет к неуверенности на рынках и сохранению волатильности рубля. Инвестиции в рублевые активы целесообразны лишь на коротких интервалах.

Очевидно, что существуют иные варианты покрытия фискального разрыва, кроме увеличения налогов. Те страны, которые повышали в последние годы налоги,

делали это в основном вынужденно по причине больших дефицитов на фоне опасного уровня госдолга. В этом списке практически нет нефтедобывающих стран. Кроме того, по состоянию на середину 2015 г. российская экономика (за вычетом Правительства и Банка России) превратилась из должника остального мира (около \$170 млрд.) в его кредитора (около \$70 млн.). За 2013-2014 гг. Российская Федерация смогла сократить внешнюю задолженность более чем на \$100 млрд. и нарастить наши заграничные активы почти на \$50 млрд., что, собственно, и позволило выйти на баланс долгов и активов.

Главным направлением фискальной политики должно стать сокращение неэффективных государственных расходов, что является более рациональным подходом.

Общепризнанно, в современных условиях лишь сочетание политики сокращения расходов и умеренного повышения налогов может обеспечить экономический рост и повысить благосостояние граждан страны.

**Акимова Л.В., д.э.н., профессор; Сахарова Л.А., к.э.н., профессор;
Савинкина Л.А., к.геогр.н., доцент**

Дальневосточный Федеральный университет, г. Владивосток.

Воликов О.А., к.э.н., профессор, Леонович В.Е., к.э.н., доцент

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса, г. Находка

О ПРОБЛЕМАХ И ПЕРСПЕКТИВАХ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РОССИИ И НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ

Материал статьи подготовлен на основе опубликованной в Москве в 2015 г. монографии Сахаровой Ларисы Анатольевны, к.э.н., профессора на тему: Реструктуризация Российской промышленности в контексте глобализации и организационно-экономических приоритетов. Статья посвящена анализу основных экономических показателей развития промышленности России в истёкший и текущий период в сравнении с ВДС (валовой добавленной стоимости) ведущих капиталистических стран и России с 2000 г. по 2013 г.

Ключевые слова: *валовая добавленная стоимость (ВДС), отрасли производства, прирост производства в %, темпы роста, структура обрабатывающих производств государств мира и России, базисные темпы роста индексов промышленного производства.*

Промышленное производство в России в период с 2000 по 2013 годы выросло на 242,4%, а средние ежегодные темпы роста составили 9,2%. Это второй результат по странам-лидерам по объёму промышленности производства. Схожие темпы роста были продемонстрированы промышленностью Индии – прирост за рассматриваемый период на 279,7%. А в год это – 10%. Высокие темпы развития промышленности показали Китай, Индонезия, Иран, Южная Корея и др.

Анализ таблицы №1 свидетельствует о том, что в России производство ВДС (валовой добавленной стоимости) за период с 2000 по 2013 годы были достигнуты не плохие результаты. Так, за 2013 год в России объём производства ВДС в промышленности составил 1264,9 млрд долларов США, что в 3,5 раза больше, чем было в 2000 году (это больше результата Японии, Германии, Индонезии и др. стран, кроме Китая, США и Индии). Прирост производства ВДС промышленности по ППС составил –

242,4% за 14 лет. И в тоже время в Японии он достиг 18,1%, в Великобритании – 12,9%, во Франции – 32,7% в год, Германии – 66,6%, в США – 49%, и других. Годовые темпы роста ВДС в России за 14 лет составили 9%, в то время как в США – 2,9%, в Японии – 1,2%, а в Италии - 1,3%. [1, 22]

Таблица №1. Производство ВДС в промышленности странах-лидерах по объёму производства в 2010 году и динамике роста производства в период с 200 по 2013 годы.*

Место в 2010 году	Страна	ВДС промышленности по ППС, млрд.\$		Прирост, %	
		2000 год	2013 год	За 14 лет	В год
1	Китай	1637,7	7061,1	331,2	11,0
2	США	2394,7	3568,4	49,0	2,9
3	Индия	541,7	2056,9	279,7	10,0
4	Россия	369,4	1264,9	242,4	9,2
5	Япония	1036,2	1224,2	18,1	1,2
6	Германия	668,9	1114,6	66,6	3,7
7	Индонезия	384,4	1058,0	175,2	7,5
8	Бразилия	410,4	729,0	80,1	4,3
9	Мексика	362,1	682,1	88,4	4,6
10	Южная Корея	321,7	646,6	101,0	5,1
11	Иран	205,1	537,8	162,2	7,1
12	Франция	375,6	498,5	32,7	2,0
13	Италия	409,7	494,3	20,6	1,3
14	Великобритания	435,6	491,6	12,9	0,9
15	Турция	181,5	377,1	107,8	5,4

• Таблица рассчитана и составлена автором на основе данных Economy & Growth // The World Bank. – URI/ <http://data.worldbank.org/topic/economy-and-growth>

Так, из таблицы №2 видно, что структура обрабатывающих производств по странам – лидерам по объёму производства валовой добавленной стоимости (ВДС) в промышленности, в 2013 году в % имела различные показатели. Но общим для лидеров явилось то, что по сравнению с США показатели в России имели в большинстве своем схожие тенденции, хотя процентные объёмы были несколько различные. Так, из восьми видов деятельности в структуре обрабатывающих производств России по 4 из них был зафиксирован рост, по сравнению с США. Например, процент производства пищевых продуктов, включая напитки и табак вырос на 1,6%; производство кокса и нефтепродуктов увеличилось на 9,7%, производство прочих неметаллических минеральных продуктов возросло на 2,0%; металлургическое производство выросло на 3,4%. Но вместе в тем в США на 0,4% выросли темпы текстильного и швейного производства; на 2,6% увеличились объёмы обработки древесины и производства изделий из дерева, целлюлозно-бумажного производства, издательская и полиграфическая деятельность. А химическое производство, производство резиновых и пластмассовых изделий выросло на 7,9%; производство машин и оборудования увеличилось на 7,5% по сравнению с Россией. [2,30]

Таблица №2. Структура обрабатывающих производств по странам-лидерам по объёму производства валовой добавленной стоимости (ВДС) в промышленности – 2013 год, %.*

	Год	Производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	Текстильное и швейное производство, производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	Обработка древесины и изделий из дерева, целлюлозно-бумажное производство, издательская деятельность	Производство кокса и нефтепродуктов	Химическое производство, производство резиновых и пластмассовых изделий	Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	Производство машин и оборудования
Россия	2013	15,7	1,1	4,2	23,3	9,5	4,5	14,6	22,4
Германия	2009	11,7	1,3	5,3	5,9	14,1	2,7	11,9	41,4
Италия	2009	14,6	9,5	6,1	3,2	12,6	4,9	15,4	26,5
Великобритания	2008	18,1	1,8	6,4	8,5	16,8	2,9	10,7	27,3
Франция	2009	21,1	2,2	5,3	6,9	17,1	3,6	9,5	26,7
Индия	2009	13,2	8,2	2,1	15,2	14,5	3,6	17,3	20,8
Иран	2009	8,9	2,4	1,1	29,7	14,1	4,9	13,9	24,6
Китай	2010	10,1	8,2	3,6	4,8	13,7	5,2	17,9	34,0
Южная Корея	2008	5,2	3,2	2,3	10,5	13,8	2,4	16,5	44,8
Турция	2008	13,0	13,7	4,7	6,0	10,8	4,7	18,5	21,6
Япония	2010	12,0	1,3	5,7	5,5	14,5	2,5	13,5	43,4
Бразилия	2010	1,1	5,5	11,2	6,5	16,1	3,4	11,3	26,9
Мексика	2010	20,4	3,0	3,4	13,0	11,7	3,0	11,2	26,9
США	2008	14,1	1,5	6,8	13,6	17,4	2,5	11,2	30,1

• Таблица составлена автором Сахаровой Л.А. на основе данных: Россия и страны мира. 2014.: Статистический сборник. – М.: Росстат, 2014. – с.158-159.

Анализ таблицы №2 показал, что за анализируемый период Россия активно набирала темпы экономического развития в структуре обрабатывающих производств. А по некоторым их видам даже опережает ряд стран (например, производство пищевых продуктов, производство кокса и нефтепродуктов, производство прочих неметаллических минеральных продуктов, металлургическое производство, производство готовых металлических изделий).

России необходимо обратить внимание на дальнейшее развитие производства машин и оборудования, обработку древесины и производство из дерева, усилить издательскую и полиграфическую деятельность, возродить текстильное и швейное производство, производство кожи и изделий из кожи, наладить химическое производство.

Из таблицы №2 видно, что промышленность России набирает хорошие обороты в развитии многих отраслей обрабатывающей промышленности, но в соревновании с ведущими государствами мира этого недостаточно. Поэтому наше правительство делает верные шаги, которые должны обеспечить рост благосостояния россиян за счет развития многоотраслевой промышленности. [3, 30]

Производство машин и оборудования в таких странах как США, Германия, Великобритания, Франция, Иран, Китай, Южная Корея, Япония, Бразилия, Мексика, Турция поставлена на очень высокий уровень и это мы видим в таблице №2. В результате перестройки в 1968-1985 гг в России, к сожалению, были закрыты многие металлургические комбинаты и крупные промышленные предприятия, особенно на Дальнем Востоке.

Так, только в г Комсомольске-на-Амуре, Хабаровске, Благовещенске и во Владивостоке были закрыты и ликвидированы десятки крупными средних важнейших промышленных предприятий. В результате из крупного промышленного центра, на примере г Комсомольск-на-Амуре превратился в районный центр. Из 8 крупных предприятий здесь осталось только 2. А политехнический институт лишился высококвалифицированных кадров. Это привело не только к оттоку рабочей силы, так и кадров высокой квалификации, как в центральную часть России, так и за рубеж, но и снизило престиж дальнего востока в целом, и всё по тому, что почти одновременно были закрыты крупнейшие предприятия: металлургический комбинат, сернокислотный завод и ряд специализированных предприятий (п/я) дальнего востока.

Из таблицы №2 видно, что ведущие государства мира в настоящее время большое внимание уделяют таким отраслям промышленности как производство машин и оборудования, производству кокса и нефтепродуктов металлургического производства, производству пищевых продуктов, включая напитки и табак, химическому производству, производству резиновых и пластмассовых изделий, обработке древесины и производству изделий из дерева, целлюлозно-бумажному производству, производству прочих неметаллических минеральных продуктов и другим. Но больше всего капиталов мировые государства направляют на производства машин и оборудования и лидерами этого процесса являются: Германия, Южная Корея, Япония, США, Великобритания, Франция, Италия, Китай, Бразилия, Мексика.

В России в 2013 году по сравнению с 2007 годом несколько изменилась структура обрабатывающей промышленности. На пример на 0,4% увеличилось производство пищевых продуктов, включая напитки табак; уменьшилось текстильное и швейное производство; производство кожи, изделий из кожи и производство обуви, а также возросла обработка древесины и производство изделий из дерева, целлюлозно-бумажное производство, издательская и полиграфическая деятельность. Увеличилось производство кокса и нефтепродуктов на 7%, возросло химическое производство на

0,1%; но уменьшилось производство прочих неметаллических минеральных продуктов на 1,65; уменьшилось металлургическое производство и производство готовых металлических изделий на 6,5% и на 1,6% возросло производство машин и оборудования по сравнению с 2007 годом. [4, 1]

Анализ таблиц №1 и №2 показал, что в последнее десятилетие наиболее высокие темпы роста промышленного производства были свойственны развешающимся странам «азиатско-тихоокеанского региона». А, темпы роста в странах старого света, были в числе самых низких. В России за исследуемый период темп роста и ПП составил 119,3% и в тоже время темп роста и ПП Индии был достигнут в размере 158%, в Южной Корее, следовательно, Россия уменьшила темпы развития, а Индия и Южная Корея – увеличила. К сожалению данные о темпах развития Китая – отсутствуют. [5.22.30]

Таким образом всё вышеизложенное свидетельствует о необходимости дальнейшего наращивания темпов экономического развития нашей страны не только в центре России, но и на дальнем востоке, который станет центром привлечения новых квалифицированных кадров. А для этого целесообразно вернуть (ввести) Дальневосточный коэффициент к заработной плате (30%) жителям дальнего востока и всё это выведет нашу страну на новый, более высокий экономический уровень развития и явиться фактором притока и закрепления квалифицированных кадров на Дальнем Востоке.

Библиографический список:

1. Сахарова Л.А. Российская промышленность: тенденции, оценки, ограничения. Владивосток. Мор. гос. уни-т, 2015, - 116 с. IsBIN 978-5-8343-0952-9 Москва, 2015. с.22-23; с.30-31.

2. Приморск Стат. Экономическая безопасность Приморского края. Официальное издание. Владивосток. 2015, с.64-73; с.49-51.

3. Акимова Л.В., Савинкина Л.А., Сахарова Л.А. ДВФУ, г.Владивосток. Анализ трудовых ресурсов и их использования в экономической деятельности Приморского края. В материалах международной научно-практической конференции. Июнь, 2015г. с.2-4. Новосибирск, Армавир, Саратов.

4. Акимова Л.В., Савинкина Л.А., Сахарова Л.А. ДВФУ, г.Владивосток.
Воликов О.А., Леонович В.Е. ВГУЭС, г. Находка.

Трудовые ресурсы Приморского края и их роль в развитии экономики. В материалах международной научно-практической конференции современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация. 27.03.2015г. часть 2. Армавир, Новосибирск, Саратов. 2015г. с.10-12.

5. Акимова Л.В., Савинкина Л.А., Сахарова Л.А. ДВФУ, г.Владивосток.
Воликов О.А., Леонович В.Е. ВГУЭС, г. Находка.

О проблемах и перспективах инновационного развития промышленности в Приморском крае. В материалах международной научно-практической конференции: Управление инновационным развитием современного общества: Тенденции. Приоритеты. 10.10.2014г. часть1, с.13-14. Новосибирск, Саратов. 2014г.

СПЕЦИФИКА ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА

Данная статья раскрывает сущность исламского банкинга, его роль и место в современном мире, а так же в статье будут перечислены виды счетов в исламских банках, кратко описаны правила и принципы.

Когда в 70 -х годах прошлого века в странах Персидского залива стали появляться исламские банки, клиентами их были только мусульмане. Пришло время, когда потребовалась банковская система, не оскорбляющая религиозных ценностей мусульман. Как известно, Кораном осуждается ростовщичество и инвестирование в бизнес, занимающийся предосудительными, с точки зрения мусульман, видами деятельности [1].

С каждым годом внимание к исламским банкам ширится, теперь и «немусульмане» нередко прибегают к их услугам. Связана такая популярность с открытостью исламских банков для людей любой религии, а также с тем, что глобальный экономический кризис почти не отразился на состоянии исламских банков. Ни один из них не нуждался в серьезной финансовой помощи для выживания, что может говорить о большей безопасности для хранения сбережений, чем в традиционных банках [2].

Исламский запрет на проценты существует почти полторы тысячи лет, а более или менее активное развитие исламских банков можно наблюдать последние 15 лет. Исламский банкинг - способ ведения банковских дел, который согласуется с религиозными правилами ислама. Ключевые правила, по которым функционирует исламский банкинг: общий запрет на ссудные проценты; запрет на спекуляцию, чьих-либо затруднений в своих интересах, своих планах; запрет на азартные игры.

Также можно отметить социальные и этические условия отбора экономических действий. К ним относится запрет на инвестиции в: производство и потребление алкоголя и табака; проституция; порнография; колдовство; переработка мяса животных, которые умерли своей смертью, крови, свинины, мяса животных которые были забиты не с именем Аллаха. Все исламские финансовые инструменты построены так, чтобы выполнить данное условие и в то же время получать прибыль от своей деятельности.

Традиционный банк, по сути, покупает и продает денежные средства, получая выгоду за счет ссудного процента. Исламский же банк переводит кредитную основу финансового бизнеса на инвестиционную. Банк открывает счета, на которых аккумулирует средства вкладчиков. Этими средствами он финансирует предпринимателей. Однако вместо традиционного процента предприниматель делит полученную прибыль с банком, а тот в свою очередь с вкладчиком [3].

Главный же принцип таков: вознаграждение банка или вкладчика не является изначально гарантированным, а возникает как производное от прибыли бизнеса. Таким образом, из экономического оборота полностью выводится основа господствующей банковской системы – ссудный процент. Основной принцип работы исламского банка состоит в том, что, поскольку деньги не есть товар, они не могут возрасти лишь потому, что были выданы в виде ссуды. В отличие от западных банков, исламские банки, привлекая деньги на депозиты, не платят по ним проценты.

Виды счетов в исламских банках: текущие счета; сберегательные счета; инвестиционные счета; совместные (общие) инвестиционные счета; лимитированный период инвестиционных депозитов; неограниченный период инвестиционных депозитов; специализированные инвестиционные вклады.

В РФ, где общая численность мусульман достигает 20-23 млн человек, инструменты исламского финансирования небезынтересны. Одна из первых в России инвестиционных компаний, которая будет вести свою деятельность в соответствии с законами шариата, – Татарстанская международная инвестиционная компания. Сегодня исламский банкинг представлен в 75 странах мира. Совокупные активы исламских банков во всем мире составляют порядка 300 миллиардов долларов.

Крупнейшие банки мира открывают исламские департаменты, исламские банки налаживают тесное сотрудничество с другими финучреждениями в разных странах. Исламские банки вышли из мирового финансового кризиса абсолютно не пострадавшими. Можно говорить об интеграции исламской банковской системы в мировую довольно быстрыми темпами. Ей идут навстречу и открыто считаются с миллиардом мусульман в мире и их ценностями.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Феномен глобализации и перспективы общественного прогресса // автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора философских наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2011.
2. Еремеев М.А. Направления совершенствования оценки мотивации персонала // Вестник Саратовского государственного технического университета. 2007. Т. 4. № 1 (28). С. 225-230.
3. Мезенцева Е.В. Социально-экономическая оценка развития предпринимательства в молодежной среде // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Ставропольский государственный аграрный университет. Ставрополь, 2009.

*Алексеев А.В.; кандидат экономических наук; преподаватель
Филиал ФГБОУ ВПО Кубанского государственного университета в г. Тихорецке*

МЕСТО И РОЛЬ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И КРУПНОГО БИЗНЕСА В ОБЕСПЕЧЕНИИ УСТОЙЧИВОГО РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Статья посвящена определению влияния предприятий малого, среднего и крупного бизнеса на обеспечение устойчивости социально-экономического развития региона.

В современных условиях предприятия крупного и малого бизнеса при разработке стратегии развития и определении модели поведения на региональном рынке направляют свои действия по завоеванию не только национального, но и глобального рынков товаров и услуг, расширяя ассортимент собственной продукции, дифференцируя рынки по признаку прибыльности или величины затрат выпуска того или иного вида продукции и услуг. При этом связь предприятий крупного бизнеса и региональных властных структур ослабевает. При разработке стратегии социально-экономического развития региона не берут во внимание положения стратегий развития предприятий крупного бизнеса, но в то же время, для обеспечения устойчивого функционирования стратегически важных производственных региональных структур региональным властям приходится сглаживать возникающие расхождения. В процес-

се взаимодействия бизнес структур и региональных органов власти его участники адаптируются друг другу, разрабатывая новые механизмы решения обоюдно важных вопросов функционирования и развития. Именно на региональном уровне малый и крупный бизнес приходят к компромиссу с властями по решению организационных, правовых, социальных, экономических и экологических проблем региона, что приемлемо для государства, обремененного авторитарным режимом управления [1].

Устойчивый экономический рост социально-экономической системы территории достигается путем повышения степени активного преодоления ею неблагоприятных, случайных ситуаций. Максимальное устойчивое состояние социально-экономическая система достигает тогда, когда она способна устойчиво развиваться, само регулироваться, самоуправляться и самосовершенствоваться, оптимально используя ресурсы территории. Комплексно экономическое содержание устойчивого развития региона определяет экономический рост, который способствует повышению качества жизни населения региона и улучшению экологической ситуации в данном территориально локализованном образовании.

Существенное влияние на устойчивость развития региональной экономики оказывают элементы современной рыночной экономической системы региона, которыми являются как крупные, высокопроизводительные производственные структуры [2], так и эффективные гибкие малые предприятия. Для каждого из отмеченных групп характерно специфическое и особое функциональное назначение в региональной экономике. Так, крупный бизнес занимается массовым и крупносерийным производством, которое обеспечивает удовлетворение, как правило, традиционного спроса массового потребителя. Динамика этого спроса характеризуется невысокими темпами, непрерывностью и предсказуемостью. Крупные предприятия являются основой в базовых отраслях, располагают достаточными ресурсами для создания и приобретения масштабных, технически современных мощностей и технологий, проведение сложных, дорогостоящих научно-исследовательских работ, и выполнение алогичных проектов.

В современных условиях актуальным становится тенденция создания соглашений между региональными органами власти и населением региона по решению социальных вопросов, что требует нахождения основных путей воздействия взаимодействующих друг с другом предприятий крупного и малого бизнеса на социально-экономическое развитие региона. Прежде всего, к этому можно отнести:

- доля товаров и услуг предприятий малого и крупного бизнеса в стоимостном выражении в формировании валового регионального продукта и доходной части регионального и местных бюджетов;
- стимулирование участия малого и крупного бизнеса в разработке и реализации инновационных инвестиционных проектов и программ, формирования межрегиональных и межхозяйственных связей и последующее включение региона в экономическое пространство мирового рынка;
- решение вопросов трудоустройства высококвалифицированных работников и работников со средней квалификацией;
- принятие участия в создании среднего класса, экономической элиты региона, в формировании общественного мнения в регионе;
- решение вопросов формирования и развития сфер образования, здравоохранения, молодежного воспитания и экологических вопросов в регионе.

Следует отметить, что именно крупные предприятия в взаимодействии с предприятиями малого и среднего бизнеса обеспечивают население региона рабочими местами, конкурентоспособные на национальном и мировом рынках.

Функционирование системы малых, средних и крупных предприятий в регионах стимулирует не только увеличение доходной части регионального бюджета и обеспечение устойчивого экономического роста всей региональной экономической системы, но и уменьшает риски появления негативных экономических, политических, социальных последствий. Наличие большого количества малых и средних предприятий позволяет региональной социально-экономической системе функционировать на принципах самоорганизации без активного вмешательства в экономические процессы региональной системы управления. В свою очередь это оказывает влияние и на функционирование предприятий крупного бизнеса. Малые и средние предприятия региона в своей совокупности составляют конкуренцию крупным предприятиям на выполнение отдельных мало затратных услуг населению и выпуска полуфабрикатов и комплектующих для производства готовой продукции предприятий крупного бизнеса. В то же время, из-за недальновидной экономической политики региональных властей, предпочитающих решать социально-экономические вопросы развития региона только с представителями крупного бизнеса, не созданы благоприятные условия для устойчивого функционирования и развития малого и среднего бизнеса региона [3].

В связи с этим возникает необходимость в создании в регионах России интегрированных бизнес структур, формируемые из числа предприятий энергетического и сырьевого сектора. Данные бизнес структуры не только аккумулируют необходимые для инвестирования в российские регионы финансовые средства, но и нивелируют технологические и финансовые риски внедрения нововведений и стимулируют формирование вокруг себя сети малых предприятий инновационного и производственного характера, для которых интегрированные бизнес структуры являются источником платежеспособного спроса. По мере развития интегрированных бизнес структур будет увеличиваться и их роль в решении социально-экономических проблем региона, так как они аккумулируют общерегиональные, общенациональные трудовые, материальные и финансовые ресурсы. В то же время, интегрированные бизнес структуры довольно успешно включаются в процессы глобализации и повышают конкурентоспособность национальной экономики на мировых рынках [4].

Важный смысл в формировании рациональных отношений бизнес и властных структур имеют нормы поведения, которые позволяют простимулировать развитие предпринимательской деятельности, основанной на принципах целесообразности, предусматривающих создание благоприятных условий для эффективного использования производственного, трудового, инвестиционного потенциала субъектов хозяйствования региона [5].

Таким образом, регионы, на территории которых сформирована эффективная экономическая система взаимодействия предприятий крупного бизнеса с сектором малых предприятий, способны расширить имеющийся потенциал, тем самым содействуя повышению уровня инвестиционного климата территории.

Библиографический список:

1 Зубаревич Н. Регионы России: неравенство кризис, модернизация / Гуманитарная библиотека/ Гуманитарная экспертиза – 2011. // Электронный ресурс / Режим доступа: <http://gtmarket.ru/laboratory/expertize/5279> (дата обращения 25. 11. 2015).

2 Алексеев А.В. Модель взаимодействия субъектов управления и хозяйствования. // Развитие современного общества в условиях реформ: материалы II Межвузовской научно-практической конференции / под общ.ред. Е.В. Королук. – Краснодар: Краснодарский центр научно-технической информации – филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 2014. – С. 6 – 9.

3 Зубаревич Н., Сафронов С. Неравенство социально-экономического развития регионов и городов России 2000-х годов: рост или снижение? //Общественные науки и современность. — 2013. — № 6. — С. 15–26.

4 Мезенцева Е.В. Поддержка малого бизнеса на федеральном и субфедеральном уровнях: актуальные формы и перспективы развития. // Международный научный журнал, 2013. – С. 5 – 8.

5 Галайда В.А. Взаимодействие бизнеса и власти в устойчивом развитии региона // Электронный ресурс / Режим доступа: [http:// www.koism.rags.ru/publ/download.php](http://www.koism.rags.ru/publ/download.php) (дата обращения 26.11.2015).

Алексеев Д.Н., магистрант

«ФГБОУ ВПО Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова»

МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ФОРМИРОВАНИЯ СТОИМОСТИ НАУКОЁМКИХ КОМПАНИЙ

В данной статье рассматриваются вопросы моделирования стоимости наукоемкой компании на основе стоимостного анализа. А также методы объективной оценки инвестиционных проектов и их влияние на формирование стоимости.

Экономические интересы акционеров заключаются в увеличении рыночной стоимости компании. Для этого бизнес должен приносить прибыль выше альтернативной стоимости их капитала. Ориентация на увеличение стоимости является приоритетной задачей для менеджмента компании, поэтому для эффективного управления стоимостью актуально совершенствовать инструменты прогнозирования её динамики. В качестве таких инструментов выступают модели, основанные на концепции экономической добавленной стоимости (EVA). Показатель EVA отражает процесс изменения стоимости собственного капитала акционеров:

$$EVA_t = NI_t - r \cdot NA_{t-1},$$

где NI_t – чистая прибыль компании в период времени t ;

r – ставка альтернативной стоимости собственного капитала;

NA_{t-1} – балансовая стоимость чистых активов предприятия в период времени $t-1$.

Существенный вклад в развитие методов расчета стоимости действующих компаний внесла модель Эдварда–Бэлла–Ольсона (модель EBO), которая основывается на дисконтировании будущих прогнозных денежных потоках. В этой модели временной горизонт разбивается на два отрезка прогнозный период - на котором берутся прогнозные значения потоков и постпрогнозный период, который является не ограниченным, и оценка потоков основывается на усредненных финансовых показателях. Модель имеет вид:

$$VE = NA_0 + \sum_{t=1}^T \frac{EVA_t}{(1+r)^t} + \frac{EVA_{T+1}}{(1+r)^{T+1}},$$

Где NA_0 – балансовая стоимость чистых активов в текущий момент времени;
 EVA_t – экономическая добавленная стоимость полученная в интервале t ;
 r – ставка отражающая альтернативную стоимость собственного капитала.

В данной модели делается допущение, что в постпрогнозном периоде компания теряет свои конкурентные преимущества, и создаваемая экономическая стоимость стабилизируется на определенном уровне.

В случае рассмотрения наукоёмких компаний, их конкурентные преимущества закладываются в результаты осуществляемых НИОКР, которые монетизируются в будущем, и, следовательно, значительная доля стоимости таких предприятий сформируется в постпрогнозный период.

Усовершенствованным методом расчета стоимости действующей компании, является применение экономико-математической модели, учитывающая данную особенность наукоёмкого бизнеса. Она выглядит следующим образом:

$$VE = NA_0 + VE_1 + VE_2 = NA_0 + \sum_{t=1}^T \frac{EVA_t}{(1+r)^t} + \sum_{i=1}^N (NPV_i + ROV_i)$$

где: NPV_i – чистая приведенная стоимость для i -го инновационного проекта компании;

ROV_i – стоимость реального опциона для i -го инновационного проекта предприятия.

Как видно из модели стоимость компании формируется из трёх составляющих:

1-ая: NA_0 – Балансовая стоимость чистых активов в текущий момент времени;

2-ая: VE_1 – Создаваемая экономическая добавочная стоимость от текущей хозяйственной деятельности за прогнозный период;

3-ая: VE_2 – Стоимость создаваемая портфелем инновационных проектов.

Изменение первой составляющей можно легко отследить из бухгалтерской отчетности компании. Для расчетов второй составляющей необходимо оценивать будущие денежные потоки. Показатель EVA на интервале t выражается через показатель рентабельности собственного капитала (ROE) в виде:

$$EVA_t = (ROE_t - r)NA_{t-1}.$$

Величина $(ROE_t - r)$ называется спредом результатов, и в случае если он положителен, то предприятие генерирует добавочную стоимость и тем самым увеличивает стоимость компании. r – это требуемый инвесторами уровень доходности, характеризует стоимость собственного капитала. Поэтому задача прогнозирования сводится к оценке величин $ROE_t, t = \overline{1, T}$.

Для наукоёмкой компании значительную долю в стоимости имеет третья составляющая – стоимость набора инвестиционных проектов компании, равная сумме их чистых приведенных стоимостей и сумме стоимостей реальных опционов. Расчет чистой приведенной стоимости инновационного проекта осуществляется также с использованием прогнозируемых денежных потоков, от планируемых инвестиций по стандартной формуле:

$$NPV = \sum_{i=1}^N \frac{NCF_i}{(1+r)^i} - Inv$$

NCF_i – прогнозируемый денежный поток в момент времени i ;

Inv – размер инвестированного капитала;

$i=1$ – момент времени начала инвестиционного проекта;

N - момент времени завершения инновационного проекта;
 r - ставка дисконтирования осуществляется с учетом рисков проекта.

Показатель NPV представляет собой разницу между всеми денежными притоками и оттоками, приведенными к текущему моменту времени. Поскольку денежные платежи оцениваются с учётом их временной стоимости и рисков, NPV можно интерпретировать как стоимость, добавляемую проектом.

Если NPV больше 0, то инвестиция экономически эффективна, а если NPV меньше 0, то в данный момент времени, инвестиция принесет убытки.

Однако для корректной оценки инвестиционного проекта необходимо учитывать имеющуюся гибкость принятия управленческих решений, как возможность управления рисками проекта. Такие возможности осуществления реальных инвестиций в будущем называются реальными опционами. Они позволяют количественно учесть возможность расширения, приостановки и возобновления инновационного проекта в зависимости от изменения ситуации. Таким образом снижая частично или полностью вероятность потерь, вызванных неопределенностью. Оценка стоимости реальных опционов является способом уточнения чистой приведенной стоимости инновационных проектов и предполагается что она равна стоимости европейского опциона на покупку (call).

Данная модель создания стоимости может использоваться при анализе процессов формирования стоимости на наукоемком предприятии, и давать оценку вклада инвестиционных проектов в увеличение стоимости собственного капитала.

Библиографический список:

1. Дроговоз П. А. Управление стоимостью инновационного промышленного предприятия. МГТУ им. Н. Э. Баумана, 2007.
2. Лимитовский М.А. Инвестиционные проекты и реальные опционы на развивающихся рынках: Учеб.-практич. пособие. – М.: Дело, 2004. – 528 с - ISBN:978-5-9916-0016-3
3. Колбачев Е.Б., Сычёва Г.И., Сычёв В.А., Оценка стоимости бизнеса, Феникс, 2005

Анофриева Е.А., 4 курс,

*Научный руководитель: Чернухина Н.В., канд. пед. наук, преподаватель
Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

В статье рассматриваются актуальные вопросы информационной безопасности современного общества, затрагиваются проблемы защиты носителей информации, а также ответственность за несанкционированный доступ к информации.

В современном информационном обществе одним из приоритетных направлений человеческой деятельности является организация безопасного хранения информации, особенно личного характера [1].

Принято различать следующие категории личной информации: секретные документы; официальные правила универмаги и инструкции; информация, не обнародованная в соответствии с законодательными актами; скрытность деловой информации; информацию, касающуюся личной жизни человека; информация о финансовых учреждениях.

Масштабное развитие процессов инновации и проникновения компьютеров во все области жизни человека привели к появлению целого ряда специфических проблем. Одной из таких проблем является необходимость обеспечения эффективной защиты информации и средств ее обработки. Существует множество различных способов доступа к информации, большое количество квалифицированных специалистов, подавляющее использование специальных технических средств в общественном производстве позволяют нарушителям практически в любой момент и в любом месте проводить мероприятия, которые представляют собой угрозу для информационной безопасности [2]. Широкое распространение персональных компьютеров и не обеспечение эффективного контроля их использования привели к снижению уровня безопасности информационных систем. В текущей обстановке, обработка данных перенесла проблемы информационной безопасности вверх на уровень важнейших проблем национальной экономики. Решение проблемы низкой информационной безопасности предполагает обширный ряд мер. Прежде всего, такие действия правительства, как развитие системы классификации, документирования информации и защита методов, правил доступа к данным и применение жестких мер против нарушителей информационной безопасности [3].

Основная цель защиты информации сводится к защите от утечки, хищения, искажения, подделки информации; предотвращению угрозы жизни человека и социальной безопасности, охране конституции. Проблема защиты информации является относительно новой. Многие проблемы, связанные с ней, не решены до сих пор. Большое число компьютерных систем пользователей подвержены определенному риску хранения своей информации, ее безопасности, поскольку не все клиенты выполняют требования безопасности [4]. Порядок защиты носителей информации должны быть четко определен в правовых актах и предусматривать полную безопасность сред, контроль над работой с информацией, ответственность за несанкционированный доступ к информации с целью копирования, изменения или уничтожения ее.

Таким образом, учитывая сказанное, важность вопроса защиты информации не может быть подвергнута сомнению. Любой организации должна быть предоставлена гарантия информационной безопасности, чтобы застраховать ее конфиденциальность. Кроме того, не только государственные и частные компании должны быть обеспечены полной информационной защитой, но и простые пользователи должны быть охвачены ею.

Библиографический список:

1. Матвиюк В.М. Анализ применения информационно-коммуникационных технологий в жизни общества и человека // В сборнике: Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 84-86.
2. Чернухина Н.В., Матвиюк В.М. Информация в сети интернет и проблемы ее достоверности // В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции в 3-х частях. ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 139-141.
3. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Развитие информационного общества как одного из факторов глобализации // В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции в 3-х частях. ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 54-56.

4. Витовтова А.А., Чернухина Н.В. Особенности применения интернет-технологий в экономике // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 102-103.

*Антоневская Е.Ю., канд. экон. наук, доцент,
Смирнова Т.В., канд. экон. наук, доцент, Блинов И.А., Батягин А.А.
Рыбинский Государственный авиационный технический университет
имени П.А. Соловьева*

ВОПРОСЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В статье обосновывается важность малого бизнеса для экономики страны, рассматриваются тенденции современного развития предприятий малого бизнеса и вопросы их государственной поддержки, бюджетного и внебюджетного финансирования.

Развитие предприятий малого бизнеса является важной составляющей экономической политики любого государства. Такие предприятия обеспечивают занятость широких слоев населения, возможность проявить свои предпринимательские способности, доступность бизнеса для различных социальных групп. Кроме того, в силу своей адаптивности, малый бизнес может развиваться в любой отрасли экономики, создавая условия для более глубокой специализации, тем самым, повышая конкурентоспособность производств и отраслей.

По данным Всемирного банка реконструкции и развития желание открыть свой бизнес наблюдается у 37% населения России, у 77% населения Польши, у 81% населения Мексики, у 76% населения Вьетнама. В развитых экономиках это ориентировочно 43% от населения таких стран [1, 2].

В России доля малого бизнеса в ВВП с 2013 по 2015 год увеличилась на 4%. В 2013 году этот показатель был на уровне 21%, в 2014 году повысился до 23,6%, а в 2015 - до 25%. Доля малого бизнеса в ВВП других стран, в 2015 году составила: в США- 62%; в Канаде- 27%; в Австралии - 35%; в Японии - 63%; в Великобритании- 50%; в Чехии -35%; в Венгрии -50%; в Малайзии- 40% [3, 6, 7].

Распределение малых предприятий по видам экономической деятельности, а также увеличение или уменьшение их количества в 2015 году по сравнению с 2014 годом показано в таблице 1. [6, 7].

Количество малых предприятий в России, которые были учтены органами статистики на 01.01.2015 года, составило 4886 тыс. Наблюдается рост таких предприятий в период с 2014 по 2015 год, в относительном выражении прирост составил 10,4%. Тогда как, в 2013 г., который характеризовался ослаблением экономического роста, но был все-таки результативнее чем 2012 г., количество предприятий малого бизнеса снизилось на 0,9%. Также, можно отметить, что за IV квартал 2014 года наблюдается увеличение предприятий малого бизнеса на 0,8%, а за тот же период 2013 г.- сокращение на 1,2%.

Рост количества предприятий малого бизнеса связан, в том числе, со своевременными ответными мерами России на санкции западных стран. Именно это позво-

лило нашим предприятиям занять освободившиеся ниши. Однако, не все виды экономической деятельности получили пропорциональное развитие.

В сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве на 01.01.2015 г. количество организаций сократилось на 5,3% по сравнению с 01.01.2014 г. [7], хотя запрет на импорт продовольствия из ряда стран должен стимулировать развитие малых предприятий в сельскохозяйственной отрасли.

В рыболовстве и рыбоводстве на начало 2015 г. наблюдалось снижение количества малых предприятий на 1,2%, но в дальнейшем произошел их рост на 0,7% [7]. Рост связан с тем, что в 2015 году, РФ введены антисанкции на часть импортных продуктов рыболовства, что помогло малому бизнесу этой отрасли нарастить объемы добычи и реализации продукции.

Таблица 1. Распределение предприятий малого бизнеса по видам экономической деятельности и их количество в 2015 году.

Распределение малых предприятий по видам экономической деятельности	Количество предприятий		Изменение количества предприятий на 01.01.2015 по сравнению с 01.01.2014, в %
	тысяч	% к итогу	
Всего,	4886,0	100	10,4
из них:			
- сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	149,6	3,1	- 5,3
- рыболовство и рыбоводство	8,4	0,2	- 1,2
- добыча полезных ископаемых	17,8	0,4	2,3
- обрабатывающие производства	403,1	8,3	0,3
- производство и распределение электроэнергии	32,6	0,7	1,2
- строительство	483,6	9,9	3,2
- оптовая и розничная торговля	1697,4	34,7	- 4,1
- гостиницы и рестораны	104,8	2,1	3
- транспорт и связь	313,4	6,4	4,2
- финансовая деятельность	101,5	2,0	- 0,5
- операции с недвижимым имуществом	948,4	19,4	1,2
- гос. управление и обеспечение военной безопасности	96,1	2,0	7,2
- образование	149,4	3,1	-2,3
- здравоохранение и предоставление соц. услуг	83,2	1,7	0,8
- предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	295,0	6,0	0,4

В обрабатывающих производствах количество предприятий малого бизнеса с 2014 по 2015 год увеличилось всего на 0,3 %, но в 2013-м этот показатель был отрицательный: -0,8 %. Например, в производстве пищевых продуктов (включая напитки) численность предприятий по итогам 2014 г. не изменилась. Однако в 2013 году количество организаций, производящих продукты питания, снизилось — на 1,7 % [7], таким образом, рост производства все же наблюдается, и это те производства, которым эмбарго на продуктовый импорт открывает дорогу к импортозамещению.

В отраслях: швейной, текстильной, кожевенной, обувной, в обработке древесины и производстве изделий из дерева; целлюлозно-бумажном производстве, издательской и полиграфической деятельности — динамика численности предприятий малого бизнеса отрицательная на начало 2015 г. [7].

Существует достаточно много острых проблем, с которыми сталкивается малый бизнес, это и проблема оптимального налогообложения, и доступности кредитных ресурсов, и правовой защищенности предпринимателей. В современных экономических условиях, на предприятия малого бизнеса оказывают воздействия и другие факторы, например, в связи с санкциями, наблюдается снижение объемов инвестиционных ресурсов со стороны международного рынка капиталов, недоступность некоторых иностранных отраслей и сфер бизнеса, в основном, касающихся наукоемких и инновационных производств, для российских партнеров.

Таким образом, и государственные административные методы ограничения импортных товаров стимулируют увеличение в России числа малых предприятий некоторых отраслей, но дальнейший их рост связан с поддерживающей малый бизнес государственной политикой. Меры по обеспечению финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства реализуется через: ведомственные программы поддержки малого и среднего предпринимательства; объекты инфраструктуры; государственную программу РФ "Экономическое развитие и инновационная экономика" (Минэкономразвития России); ГК "Внешэкономбанк" (АО "МСП Банк") [5, 6, 8].

Ведомственные программы, направленные на поддержку малого и среднего предпринимательства, реализуются по линии министерств Российской Федерации: сельского хозяйства, труда и социального развития, образования и науки, промышленности и торговли. Министерства в рамках следующих, разработанных Государственных программ РФ, осуществляют ряд мероприятий, содействующих развитию предприятий малого бизнеса:

1. "Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы" [8], предполагает субсидирование деятельности, направленной на развитие сельского хозяйства, подотрасли животноводства, мясного скотоводства, на поддержку малых форм хозяйствования, техническую и технологическую модернизацию, инновационное развитие;

2. "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности", предусматривает государственное субсидирование процентных ставок по кредитам, выделенных на реализацию комплексных инвестиционных проектов (в соответствии с Постановлением Правительства России от 3 января 2014 года № 3) [8], а также функционирование Фонда развития промышленности – нового инструмента государственной промышленной политики, ориентированного на формирование высокотехнологичного и конкурентоспособного отечественного производства. Одной из ключевых функций Фонда является поддержка проектов для обеспечения импортозамещения в приоритетных отраслях российской промышленности;

3. "Содействие занятости населения на плановый период 2015 - 2016 годов" [8] предполагает создание дополнительных рабочих мест и трудоустройство граждан, обеспечение доступа субъектов малого и среднего предпринимательства к государственному заказу, совершенствование системы контроля и надзора, работы по выдаче лицензий и разрешений, нормативной правовой базы, направленной на ликвидацию административных ограничений при осуществлении предпринимательской деятельности.

Первые две программы развития малого бизнеса предполагают финансовую поддержку в виде целевых бюджетных субсидий, третья административную и право-

вую. Кроме того, при поддержке Министерства образования и науки РФ создан фонд "Содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере" [8], основными задачами которого являются оказание прямой финансовой, информационной и иной помощи малым инновационным предприятиям.

Однако развитие малого предпринимательства должно быть связано и с привлечением других финансовых ресурсов в сферу малого предпринимательства, например, кредитных. Объемы кредитования малого бизнеса российскими банками представлены на рисунке 1 [4]. По данным статистики потребность малого бизнеса в кредитных ресурсах удовлетворена на довольно низком уровне 15-17 процентов [4].

Объемы кредитования предприятий малого и среднего бизнеса в 2014 году выросли примерно на 10-15% по сравнению с 2013 годом, однако ежегодно, в феврале, наблюдается тенденция снижения объемов выданных кредитов до 5%, что может быть связано с началом финансового года, и определенными финансовыми ожиданиями. Затем происходит постепенное увеличение объема кредитов, выдаваемых предприятиям малого и среднего бизнеса в последующих месяцах года. Объемы выданных кредитов в 2015 году, несколько снизились, по сравнению с 2013 и 2014 годами. Эта тенденция связана и с высокими процентными ставками для предприятий малого бизнеса, с одной стороны, и с недостаточностью финансовых ресурсов в банковской сфере для осуществления кредитных операций, а также с высоким уровнем риска таких операций, с другой стороны.

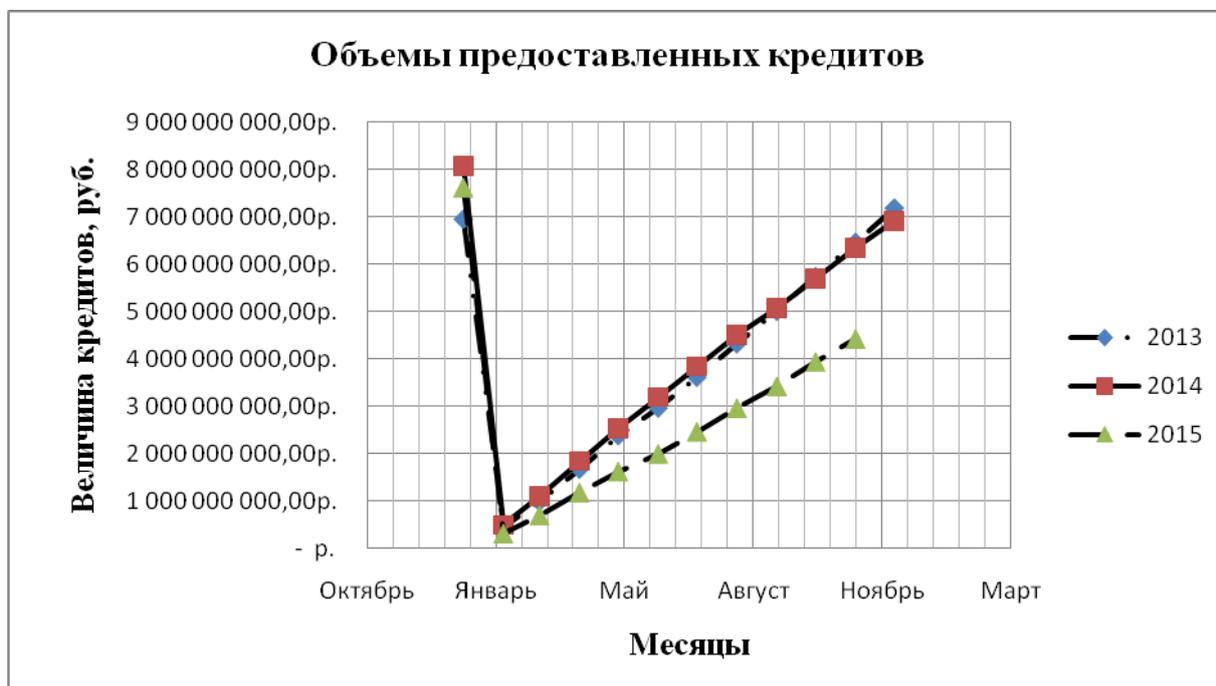


Рисунок 1. Объемы кредитования малого и среднего бизнеса российскими банками в 2013-2015 годах

Преодоление существующих негативных тенденций возможно, в том числе, с помощью Национальной гарантийной системы (НГС) - системы, которая обеспечивает эффективную государственную гарантийную поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства. НГС функционирует с 30.06. 2014 года, относится к небанковской депозитно-кредитной организации [8]. Периметр НГС - это взаимодействие с Правительством РФ, Министерствами и Ведомствами, Банком России, Финансовыми организа-

циями, Региональными гарантийными организациями (фондами), инвесторами и рынками капиталов. Приоритетными являются программы долгосрочного инвестиционного финансирования развития предприятий малого и среднего бизнеса.

Таким образом, развитие малого бизнеса связано с вопросами повышения доступности финансирования для его субъектов. В этой связи, особую роль играют государственные программы финансирования и регулирования развития малого бизнеса, а также механизмы, обеспечивающие взаимодействие предприятий малого бизнеса с рынками капиталов, а именно: через снижение кредитных рисков финансирования малого бизнеса, его гарантийную поддержку, увеличение объемов долгосрочного финансирования программ развития малых предприятий и проработку программ рефинансирования, государственное субсидирование процентных ставок по кредитам субъектам малого предпринимательства. Это поддержит инвестиционные проекты малого бизнеса по техническому перевооружению производств, их инновационного развития, комплексные инвестиционные проекты развития импортозамещающих производств или отдельных отраслей, развитие крестьянских фермерских хозяйств, жилищной сферы, коммунального хозяйства, производство экспортно-ориентированной продукции.

Библиографический список:

1. <http://www.worldbank.org/eca/russian> - сайт "Всемирного банка реконструкции и развития".
2. <http://www.ebrd.com/ru/home.html> - официальный сайт "Европейского банка реконструкции и развития".
3. <http://www.imf.org/external/russian/> - сайт "Международного валютного фонда".
4. <http://www.cbr.ru/> - официальный сайт Центрального банка РФ.
5. <http://www.smb.gov.ru> - Федеральный портал малого и среднего предпринимательства.
6. <http://economy.gov.ru/mines/main> - портал Министерства экономического развития РФ.
7. <http://www.gks.ru/> - Федеральная служба государственной статистики.
8. <http://tpprf.ru/ru/business/gp/> - сайт Торгово-промышленной палаты РФ.

*Антоневская Е.Ю., к. э. н, доцент; Смирнова Т.В., к. э. н, доцент
Матвеева И.Д., студентка; Петухова А.А., студентка
ФГБОУ ВПО Рыбинский государственный авиационный технический университет
имени П.А. Соловьева*

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ТВЕРСКОЙ ОБЛАСТИ: ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В статье исследовано текущее состояние легкой промышленности Тверской области. Обозначены основные проблемы, тормозящие развитие этой отрасли. Предложены основные направления работы для обеспечения конкурентоспособности продукции текстильного и швейного производства рассматриваемого региона.

Для Центральной России Тверская область является достаточно развитой в экономическом отношении. Основными отраслями промышленности являются машиностроение и металлообработка, лесная и деревообрабатывающая, а также легкая промышленность.

Промышленность региона отличается значительной долей таких отраслей, как текстильная, кожевенно-обувная, на которые суммарно приходится около 34% отраслевого выпуска. Конкурентоспособность подобных направлений деятельности невелика. Предприятия вышеперечисленных отраслей были созданы еще во второй половине XIX века, то есть регион специализируется на производстве текстильной продукции более 2-х веков.

Основные предприятия, функционирующие в этой отрасли, представлены в таблице 1.

Одновременно со старейшими предприятиями функционируют и современные, достигая при этом на рынке определенных успехов. Например, предприятие «ТекстильКолор» (г. Тверь) занимает лидирующую позицию в данной отрасли.

Таблица 1- Основные предприятия легкой промышленности Тверской области [1]

Наименование	Год основания	Местонахождение
ООО «Вышневолоцкий хлопчатобумажный комбинат»	1957	Вышний Волочек
ЗАО «Осташковский кожевенный завод»	1730	Осташков
ОАО «Искож-Тверь»	1935	Тверь
ЗАО «Кимрский льнотрикотаж»	1943	Кимры
ОАО «Тверская швейная фабрика»	1918	Тверь
ООО «РусЛана»	1954	Тверь
ООО «ГЕОР-Г»	1993	Тверь
Торопецкий ФЛ ООО «Гекса-нетканые материалы»	2002	Торопецкий район
ООО «ТекстильКолор»	2004	Тверь
ОАО «КаМит»	2006	Тверь

Сама структура отрасли характеризуется ярко выраженным контрастом между крупными городами этого региона с концентрацией более современных отраслей и технологий, и периферией, которая до сих пор сохраняет черты раннего индустриального развития. Такая ситуация свидетельствует о несимметричных условиях конкуренции.

Легкую промышленность исследуемого региона укрупненно можно представить следующим составляющими: швейное и обувное производство; хлопчатобумажная промышленность; кожевенная промышленность; лен и льняные ткани. Наибольшее значение придаётся выпуску трикотажных, кожевенных изделий и хлопчатобумажной ткани.

Однако за период с 2006 по 2012 годы количество хозяйствующих субъектов в текстильном и швейном производстве снизилось на 41,2 %.

Достигая определенных успехов на внутреннем рынке, по объему внешнеторгового оборота на душу населения область занимает 56-е место в России. Это связано с тем, что продукция на данных предприятиях не соответствуют зарубежным стандартам. Например, отечественное оборудование не имеет возможности производить ткань шириной 3,06 метра, а именно на такой метраж опирается весь технологический процесс европейских предприятий. Это значительно снижает возможность конкуренции на зарубежном рынке.

Недостаток квалифицированного персонала препятствует развитию отрасли. Проблема кадров наблюдается как в разрезе профессиональной подготовки, так и в

отсутствии механизмов привлечения новых работников. Например, предоставление общежитий для сельской молодежи, а также конкурентной заработной платы.

Другим сдерживающим фактором развития легкой промышленности является отсутствие средств, что заставляет производителей работать с импортным сырьем, и, как правило, менее качественным. И здесь необходимо сделать больший упор на выпуск льносодержащей продукции. Использование местного сырья позволит организовать цепочку от выращивания льна и до выпуска изделия для конечного потребителя.

Если развитие отрасли будет происходить по текущему сценарию, то возможно укрупнение игроков рынка. А именно, слабые будут закрываться, а сильные делить рынок между собой.

Однако следует обособленно выделить в Тверской области ряд небольших предприятий, которые имеют достаточно узкую специализацию: производство форменных изделий для силовых структур, выполнение госзаказов, эксклюзивный ручной пошив уникальных товаров («Торжокские золотошвей») - при этом данный вид бизнеса достаточно стабилен и устойчив.

Развитие области в целом, с точки зрения долгосрочного планирования, подразумевает дальнейшее постепенное увеличение доли использования местного сырья в отрасли, т.е. в большей степени внимание будет уделяться выпуску льносодержащей продукции по отношению к хлопчатобумажной. Кроме положительного влияния на развитие областного сельского хозяйства, это позволит снизить зависимость отрасли от привозного хлопкового волокна [2].

Таким образом, для обеспечения конкурентоспособности продукции текстильного и швейного производства Тверской области необходимо обратить внимание на:

1. разработку и освоение хозяйствующими субъектами прогрессивных технологий, которые смогут обеспечить глубокую переработку сырья, а также будут ориентированы на производство экологически чистой, наукоемкой продукции, конкурентоспособной на мировом рынке;
2. возможности разработки прогрессивных технологий, связанных с получением новых текстильных материалов на основе отечественных полимеров;
3. формирование благоприятных условий для ведения бизнеса предприятиям текстильного и швейного производства, что позволит обеспечить насыщение внутреннего рынка отечественной продукцией;
4. совершенствование системы обеспечения предприятий текстильного и швейного производства сырьевыми ресурсами;
5. формирование предложений по улучшению профессиональных и образовательных стандартов для подготовки кадров для текстильного и швейного производства с максимальным учетом требований работодателей.

Библиографический список:

1. Журнал Точка зрения [Электронный ресурс]. – Электронные данные – 2015. – 20 окт. – Режим доступа: <http://www.tztver.ru/articles/detail/70>.
2. Концепция промышленной политики в Тверской области на период до 2020 года Приложение к распоряжению Правительства Тверской области от 29.04.2014 № 210-рп.

КОЛОРИЗМЫ И ИХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ В ПРОЗЕ В. ОРЛОВА

В статье рассмотрены особенности употребления колоризмов в произведениях В.В. Орлова. Выявлены функции, которые выполняет эта группа слов, и проведен анализ по лексико-грамматической принадлежности колоризмов.

В.В. Орлов, один из классиков современной литературы, имеет собственный неповторимый голос. Значимой особенностью идиостиля данного писателя является использование колоризмов – имеющих прямое либо переносное значение слов, корень которых называет цвет сам по себе (жёлтый, зелёный) или цвет как признак определённого предмета (апельсиновый, оливковый).

Материалом исследования стали романы В.В. Орлова «Происшествие в Никольском» и «Альтист Данилов». На 584 страницах текста данных произведений было обнаружено 916 употреблений колоризмов.

В данных романах названия ахроматических колоризмов преобладают над хроматическими. Излюбленные цвета писателя простые и яркие: колоризмы с корнем чёрн- (165 случаев употребления), син- (113 случаев употребления), бел- (105 примеров употребления), зелен- (67 случаев употребления), красн- (57 случаев употребления).

В.В. Орлов редко использует названия совмещённых цветов: в романе «Происшествие в Никольском» лишь 2 раза по отношению к описанию одежды и в «Альтисте Данилове» находим 8 примеров употребления при изображении пространства («в чёрно-розовом пространстве», «Чёрное смешалось...с огненно-белым», «жёлто-голубая» пустота и др.), цвета одежды («в зелёно-голубом кимоно») и необыкновенном видении музыки героем («сине-чёрной оперы Гуно») [1].

Колоризмы в произведениях В.В. Орлова выполняют детализирующую функцию, которая является разновидностью изобразительно-оценочной и включает в себя описание внешности персонажа и деталей быта или природы. При изображении внешности персонажа наиболее значимым оказывается цвет лица (тела) и цвет волос (81 и 48 употреблений соответственно).

Очень малочисленна группа колоризмов, называющих цвет глаз персонажа. В романе «Происшествие в Никольском» всего 3 примера употребления. В романе «Альтист Данилов» 8 примеров употребления этих колоризмов, причём 7 раз они употреблены при описании цвета глаз женщин Данилова и лишь один раз глаза мужчины, Кармадона – друга детства Данилова (зелёные). У «демонической женщины» Анастасии «счастливые и верные оранжевые глаза», у Химеко «чёрные», а у Наташи «прекрасные серые глаза».

Также в функции детализации колоризмы используются при описании природы и деталей быта. В романе «Происшествие в Никольском» В.В. Орлов рисует яркую картину летнего леса, которую мы видим глазами героини [2].

В романе «Альтист Данилов» писатель чаще всего прибегает к описанию неземной природы. Герой этого романа наделён способностью глубоко чувствовать и воспринимать окружающий мир, способностью видеть оттенки и необыкновенные цвета миров, а также видеть музыку в цвете.

В произведениях В.В. Орлова преобладают простые по морфемной структуре колоризмы, а среди сложных колоризмов следует выделить колоризмы, включающие

в свой состав оценочный элемент, характеристику персонажа или предмета («зелёно-лукавый шартрез»).

Особенностью цветописи В. Орлова в романе «Происшествие в Никольском» является немногочисленность колоризмов – абстрактных существительных. Данный факт можно объяснить стремлением писателя к конкретизации, автор не абстрагирует от предмета признак, которым он обладает. В романе же «Альтист Данилов» примеров употребления абстрактного существительного – колоризма насчитывается 12, причём это одно и то же слово – чернота. Интересным представляется использование автором в этом же произведении колоризмов в таких словосочетаниях, как «жёлтая любовь», «голубая прелестница»[3].

С лексико-грамматической точки зрения колоризмы, используемые в произведениях В.В. Орлова, выражены четырьмя частями речи: именем существительным, именем прилагательным, глаголом и наречием. Наиболее интенсивно писатель привлекает имена прилагательные (87,3%), что напрямую связано с манерой письма этого автора и с пристальным вниманием В.В. Орлова к конкретным предметам.

Библиографический список:

1. Орлов В.В. Альтист Данилов. – М.: АСТ, 2015. – 512 с.
2. Орлов В.В. Происшествие в Никольском. – М.: АСТ, Астрель, 2006. – 480 с.
3. Арнаутова Н.В. Колоризмы и их функционирование в повестях Виктории Токаревой «Лиловый костюм» и «Старая собака» // Гуманитарные знания и естественные науки: Современные проблемы и перспективы развития. Материалы II Межвузовской научно-практической конференции. – Краснодар, 2014. – С. 3-5.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Бедный Е.И., студент
Кубанский государственный университет*

ПРАВО И ИНЫЕ СОЦИАЛЬНЫЕ РЕГУЛЯТОРЫ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В статье рассматриваются социальные регуляторы в современной России, показана роль права в регулировании значимых общественных отношений.

В любом обществе существуют определенные правила поведения, сформированные этим обществом и закреплённые в различных формах.

В современной России существует много социальных регуляторов, отличающихся друг от друга по сфере общественных отношений, в которых действует та или иная норма, по форме внешнего выражения, по способу обеспечения реализации норм. Рассмотрим более подробно некоторые из сформировавшихся социальных норм в настоящее время.

Безусловно, это обычай и традиции, то есть исторически сложившиеся, относительно стабильные правила поведения, признанные обществом в целом и обеспеченные в реализации убеждением и общественным порицанием. Так, обычаи – это утвердившиеся в результате их длительного и многократного применения правила поведения, которые вошли в привычку. Традиции же, это правила, унаследованные от предшествующих поколений.

От обычаев следует отличать обыкновения, которые можно определить двояко: 1) обыкновения, т.е. правила, выработанные органами власти (и к ним, в частности,

можно отнести юридическую технику и обыкновения правоприменительной практики), регуляторы в публичной сфере; 2) «деловое обыкновение», как разновидность обыкновения в целом, сфера действия которого ограничена особенностями частного и международного частного права (обыкновения в хозяйственной сфере и обыкновения международной торговли) [1].

Нормы религии также являются разновидностью социальных норм и представляют собой правила, установленные различными вероисповеданиями, зафиксированные в священных книгах (Ветхий Завет, Новый Завет, Коран, Сунна и др.) и, обеспеченные, методом убеждения.

В зависимости от веры, различаются и нормы религии. В Российской Федерации, где христианство является доминирующей религией, существуют и нормы мусульманского права. Несмотря на то, что в последнее время в мире мусульманское право стали связывать с антитеррористическими группировками, ислам – одна из традиционных российских и мировых религий. Значимость данной религии для граждан России можно продемонстрировать примером недавних событий, когда перед исламским праздником Курбан-байрам, в конце сентября, в Москве после долгого строительства открылась новая Соборная мечеть, крупнейшая по вместимости в Европе.

Следующей группой социальных регуляторов выступают моральные нормы. Мораль представляет собой правила поведения, устанавливающиеся в обществе в соответствии с моральными представлениями людей о добре и зле, справедливости и несправедливости, чести и достоинстве. Санкции за нарушение моральных норм состоят в укорении совести и переживании нарушителем чувства вины за содеянное. Однако, за нарушение общепризнанных моральных норм, санкции могут последовать и со стороны общества. В этих случаях они выражаются в общественном осуждении [2]. Мораль представляет собой оценочную категорию, поскольку оценивает поступки людей в зависимости от мировоззрения человека.

Следует отметить, что основным важным регулятором общественных отношений выступают правовые нормы. Норма права – это установленное или санкционированное государством общеобязательное, формально-определенное правило поведения, содержащее права и обязанности субъектов правовых отношений и обеспеченное в реализации методами убеждения и принуждения.

В отличие от других социальных регуляторов правовые нормы являются общеобязательными для исполнения всеми субъектами права, содержат меру возможного или должного поведения субъектов, имеют писанный характер, поскольку закрепляются в актах государства. Важным отличительным признаком является установление (санкционирование) государством норм общеобязательного поведения, а также обеспеченность нормы права принудительной силой государства.

Несомненно, как указывается в юридической литературе [4], в современной действительности норма права занимает главенствующую роль в регулировании общественных отношений. Вместе с тем норма права, непосредственно противоречащая основным требованиям других регуляторов общественных отношений – нормам морали, религиозным нормам или обычаям, обречена на непринятие ее обществом и как следствие на неисполнение, что может привести к таким негативным явлениям, как правовой нигилизм, снижение уровня правопорядка.

Библиографический список:

1. Усманова Р.М. Обыкновения как регуляторы социальных отношений // Вестник Башкирского университета. 2011. Т. 16. №. 4. С. 1440.

2. Кашанина Т.В. Происхождение государства и права. М., 1999. С. 210.
3. Майорова С.А. К вопросу об аргументации роли корпоративных норм в системе права // Вестник Нижегородской академии МВД России. 2012. № 20. С. 83.
4. Гроза Ю.А. Вопросы возникновения и значения социальных норм – регуляторов общественных отношений // Вестник Владимирского юридического института. № 2(35). 2015. С. 130.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Бедный Е.И., студент
Кубанский государственный университет*

ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СОВЕТА БЕЗОПАСНОСТИ ООН

В статье рассматривается состав и значение, а также полномочия Организации Объединенных Наций в современной истории государств.

Совет Безопасности ООН – это активный орган Организации Объединённых Наций, на который возложена основная ответственность на земном шаре – поддержание мира, а также безопасности на планете (ст. 24 Устава ООН). Совет безопасности можно отнести к числу шести «главных органов» ООН.

Вообще, в Состав Совета Безопасности входят 15 государств-членов, из которых 5 постоянных и 10 непостоянных, избираемых Генеральной Ассамблеей ООН на два года, по 5 государств каждый год. Опираясь на резолюцию Генеральной Ассамблеи ООН, 10 непостоянных членов Совета Безопасности избираются по географическому принципу:

- один — из государств Восточной Европы;
- два — из государств Латинской Америки;
- два — из государств Западной Европы и других государств
- пять — из государств Африки и Азии;

Председатели Совета сменяются строго каждый месяц согласно списку его стран-членов, расположенных по латинскому алфавиту.

Постоянными членами являются:

Великобритания, КНР, Российская Федерация, США, Франция

Постоянные члены Совета Безопасности Организации Объединенных Наций имеют «право вето», то есть запрета.

Российская Федерация, как государство-преемник СССР, с декабря 1991 года выступает постоянно действующим членом Совета Безопасности ООН. Интересным фактом является то, что непостоянными членами Совета Безопасности чаще других участников избирались: Аргентина, Индия, Колумбия, Япония, Пакистан, Бразилия, Италия, Канада.

Более 60 государств, входящих в ООН, никогда не избирались членами СБ.

Полномочиями Совета Безопасности выступает, прежде всего: расследование любых ситуаций, споров, которые могут привести к международному конфликту; поддержание международного мира и безопасности в соответствии с принципами и целями Организации Объединенных Наций; вынесение Генеральной Ассамблее рекомендации относительно назначения Генерального секретаря, а также совместно с Ассамблеей избирание судей Международного Суда.

Он «определяет существование любой угрозы миру, любого нарушения мира или акта агрессии». В той или иной мере задействован военный, полицейский и гражданский персонал, который проводит работу в целях оказания поддержки в области безопасности и в политической области, а также на ранних этапах миростроительства. Деятельность по поддержанию мира является гибкой, и на протяжении последних двух десятилетий осуществляется в рамках многочисленных конфигураций.

Деятельность Совета Безопасности, направленная на поддержание мира, безопасности сосредотачивается в определении мер неблагоприятного воздействия на государства-нарушителей, в том числе и военные операции против них. Также, по решению, которое принимает Совет Безопасности, возможно введение миротворческих формирований в зоны конфликта.

Достаточно, интересна и процедура голосования Совета Безопасности – для принятия решения требуется 9 из 15 голосов, куда включаются и совпадающие голоса всех его постоянных членов. На практике это выражается в том, что в отношении решений Совета Безопасности, каждому из пяти постоянных членов Совета принадлежит право «вето», при этом даже воздержание такого государства при голосовании должно рассматриваться как наложение «вето». Постоянный член Совета может поставить в известность, что его воздержание не должно рассматриваться как препятствие для принятия решения и соответствующий документ должен считаться принятым СБ ООН, если он наберёт достаточное количество голосов «за».

Обычно, решения Совета Безопасности принимаются в виде резолюции.

Немаловажно и обстоятельство реформирования данного органа. Еще в 2003 году министр иностранных дел Российской Федерации отметил: «Россия неоднократно подчеркивала, что, как любой живой организм, ООН и её Совет Безопасности нуждается в реформировании в соответствии с теми изменениями, которые в ходе второй половины прошлого века произошли в мире с тем, чтобы отразить реальную расстановку сил в мире и повысить эффективность Совета Безопасности и ООН в целом».

Структура Совета Безопасности, по мнению некоторых государств (Япония, Индия, Бразилия, Германия) устарела, поэтому полагают, что число постоянных членов Совета Безопасности необходимо увеличить. Они также имели бы право на «вето» для эффективного противостояния новым глобальным угрозам и представляли собой так называемую «четверку».

Индонезия заявила, что, как самая населённая мусульманская страна, хочет являться постоянным членом в Совете Безопасности. В свою очередь Италия выступила с предложением предоставить постоянное место всему Евросоюзу, причем с правом передачи полномочий от одного государства Европейского Союза другому. Италию поддержали – ЮАР, Египет и Нигерия, собирающиеся представлять в Совбезе свой континент. Эти пять государств представляют собой так называемую «пятерку».

В целом, многие государства (Индия, Германия, Бразилия и Япония) достаточно давно настаивают на реформировании ООН и, следовательно, расширении Совета Безопасности. В частности, они предложили (2005 год) Генеральной Ассамблее ООН проект резолюции, который увеличил бы число членов Совета безопасности с 15 до 25, а количество стран, заседающих в Совете Безопасности постоянно, — с 5 до 11. Кроме инициаторов реформы, на постоянное членство рассчитывают Египет, Нигерия и ЮАР.

Против расширения Совета Безопасности выступают Россия, Китай, Франция, США и Великобритания. Они являются, подчеркнем, постоянными членами.

Часто подвергается критике Совет безопасности из-за права «вето» его постоянных членов. Любое значимое решение, которое может нанести какой-либо ущерб постоянному государству, может быть запрещено, что неоднократно имело место.

Россия и Китай, в последнее время, часто действуют сообща, возлагая «вето» на принятие решений СБ. Например, в 2014 году Российская Федерация наложила право «вето» в Совете Безопасности ООН на предложенный западными странами проект резолюции о нелегитимности референдума в Крыму. При этом Китай воздержался от голосования. В итоге Крым был присоединён к Российской Федерации.

Библиографический список:

1. Организация Объединенных Наций, другие международные организации и их роль в XXI веке. Владимир Федоров, Логос, 2007г.
2. ООН и моротворчество. Владимир Земский. Международные отношения, 2012 г.
3. Международное право. Владимир Шумилов, Международные отношения, 2012 г.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Калинько А.В. студент,
Кубанский государственный университет*

МИРОТВОРЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ООН ПО ЗАЩИТЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПРАВ

Вопрос войны и мира занимал всегда особое место у человечества. Особенно резко он встал после тех событий, которыми был наполнен 20 век. Неслучайно, свое начало ООН берет именно в 1 января 1942 года.

Организация Объединённых Наций, — международная организация, созданная для поддержания и укрепления международного мира и безопасности, развития сотрудничества между государствами. Устав ООН был утверждён на Сан-Францисской конференции, проходившей с апреля по июнь 1945 года, и подписан 26 июня 1945 года представителями 50 государств. Основы деятельности и структура данной организации разрабатывались в годы Второй мировой войны ведущими участниками антигитлеровской коалиции. К слову, время создания и обстоятельства, которые сопутствовали этому, полностью определили дальнейшую ее политику. Образовавшись во время войны, ООН несет в себе, в первую очередь, миротворческое начало!

Уже прошло не одно десятилетие со дня образования Организации Объединенных Наций. Как ей удастся поддерживать мирное состояние все эти годы?

Данная организация служит всемирным форумом, где страны могут поднимать самые остро значимые вопросы, в том числе и проблемы войны и мира. При непосредственно личном общении глав правительств между ними устанавливается диалог. Данная концепция позволяет вырабатывать пути мирного урегулирования споров. Если ряд стран выступает единодушно с одним решением, то это оказывает положительное «давление» на всех. Генеральный секретарь также может стимулировать диалог между странами — напрямую или через своего представителя.

За всю свою историю существования ООН провела большое количество операций. Стоит отметить, что многие ее действия были направлены на урегулирование международных конфликтов. Другими словами, предотвращения войны. Благодаря Организации Объединенных Наций многие конфликты не переросли в полномас-

штабные войны. Более того, с помощью переговоров удавалось находить компромисс и добиваться мирного урегулирования многих конфликтов. ООН неоднократно обеспечивала механизм для нейтрализации потенциальных конфликтов, например берлинского кризиса, который был в 1948–1949 годах, кубинского ракетного кризиса, назревшего в 1962 году и ближневосточного кризиса 1973 года. Во всех перечисленных случаях непосредственное вмешательство ООН помогло предотвратить войны между сверхдержавами. Не стоит забывать, что ООН принадлежала важная роль в прекращении войн в Конго в 1964 году, между Ираном и Ираком (1988 год) и в Сальвадоре (1992 год), а так же Гватемале (1996 год). Благодаря приложенным усилиям со стороны ООН был достигнут мир, который обеспечил устойчивый экономический рост в Мозамбике (1994 год) и независимость Тимора-Лешти (2002 год), а в декабре 2005 года Организация успешно завершила свою миротворческую миссию в Сьерра-Леоне.

Это далеко не полный список достижений. К ним можно отнести и то, что группа ООН оказывала помощь в переходный период и осуществляла наблюдение за первыми свободными и справедливыми выборами в Намибии, вследствие чего страна получила независимость; Временный орган ООН в Камбодже контролировал соблюдение прекращения огня и вывод иностранных сил, осуществлял надзор за работой различных государственных ведомств и организовал свободные и справедливые выборы; а также в бывшей Югославии Силы Организации Объединенных Наций по охране обеспечивали защиту гражданского населения в демилитаризованных зонах и доставку гуманитарной помощи.

Вместе с тем назревает вопрос об организации миротворческой миссии. Каким образом она осуществляется? Операции учреждаются Советом Безопасности, а руководство ими осуществляет Генеральный секретарь, как правило, через своего специального представителя. В случае, если Совет Безопасности получает информацию об угрозе миру, он вначале просит стороны прийти к согласию, дабы разрешить конфликт мирным путем. Если же вооруженные действия начинаются или продолжаются, то Совет пытается добиться прекращения огня. После этого он может направить в беспокойные районы миротворческие миссии для восстановления мира или потребовать введения экономических санкций и эмбарго.

Так что же такое миротворческая миссия? Под ней понимается применение многонациональных сил под командованием ООН для ограничения и урегулирования конфликтов между странами. Миротворческие операции выполняют роль нейтральной третьей стороны для установления и сохранения режима прекращения огня и создания буферной зоны между воюющими сторонами. Кроме того, они оказывают помощь в проведении выборов и в обезвреживании смертоносных наземных мин.

Стоит отметить, что у ООН существуют посредники, которые во время обеспечения миротворцами мира на местах, встречаются с руководством воюющих сторон или же воюющих стран и стараются приложить все усилия для того, чтобы найти мирные пути для разрешения существующего конфликта.

Миротворческие операции подразделяются на два вида: миссии наблюдателей и операции с участием миротворческих сил. Наблюдатели не имеют военной атрибутики, а военнослужащие миротворческих сил ООН оснащены легким вооружением, которое они могут применять исключительно в целях самообороны. Миротворцев ООН легко узнать по эмблеме ООН и голубым беретам, которые являются неотъемлемой частью экипировки. Голубые каски, которые за эти годы стали настоящим символом миротворцев ООН, надеваются во время любых операций, когда существует опасность. Миротворцы носят свою национальную форму. Правительства, предоставляю-

щие войска, сохраняют полный контроль за своими воинскими контингентами, несущими службу под флагом ООН.

Таким образом, роль Организации Объединенных Наций в современном мире очень высока, поскольку поддержание мира в современной геополитической обстановке, в эпоху информационной войны, санкций является первостепенной. ООН внесла неоценимый вклад в развитие международных отношений!

Библиографический список:

1. Бутрос-Гали Б.. Повестка дня для мира. Изд. 2-е. Нью-Йорк, 1995. С.5.
2. Международная безопасность и разоружение. Ежегодник СИПРИ — 1994. М., 1994. С. 8
3. <http://www.un.org/ru/aboutun/booklet/peace.shtml> сайт ООН.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Князев В.В., студент
Кубанский государственный университет*

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРАВ ЧЕЛОВЕКА В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООН

В данной статье рассматриваются актуальные вопросы касающиеся деятельности ООН, а также характерные особенности некоторых органов данной организации.

В условиях нынешней мировой обстановки, защита прав человека является приоритетным направлением в деятельности международных организаций.

ООН является одной из наиболее авторитетных организаций подобного рода, что автоматически определяет ее, как главного международного правозащитника. Смотри в тень прошлого, вспоминая все события, которые происходили в период кровопролитных войн, массовых репрессий, тирании можно с уверенностью сказать, что нынешнее правовое положение человека весьма и весьма преобразилось.

В 1945 году, во время создания Организации Объединенных Наций, множество профсоюзов, партий, религиозных объединений принимали участие в создании одного из главных подпунктов Устава ООН «Права человека». Первым отважным шагом ООН было создание универсального документа по правам человека, который объединял бы все возможные права, таким документом явилась Всеобщая Декларация прав человека которая в 30 статьях объединила все те права, которыми в равной степени должны обладать все люди в нашем современном обществе. Многие юристы-международники склонны к тому, что данный документ уже давно является чем-то вроде международно-правового обычая. В современном мире ООН прделывает огромную работу по защите прав человека, и в этом организации помогают созданные ей специальные учреждения и органы. Совет Безопасности ООН

Совет Безопасности ООН имеет дело с серьезными нарушениями прав человека, зачастую в зонах конфликтов. Устав ООН наделяет Совет Безопасности полномочиями по расследованию и посредничеству, направлению миссии, назначению специальных посланников, или обращению к Генеральному секретарю с просьбой использовать свои добрые услуги. Совет Безопасности может издать распоряжение о прекращении огня, направить военных наблюдателей или миротворческие силы. Если

это не сработает, Совет Безопасности может прибегнуть к принудительным мерам, таким как экономические санкции, эмбарго на поставки оружия, финансовые санкции и ограничения, запреты на поездки, разрыв дипломатических отношений, блокада или даже совместные военные действия.

Третий комитет Генеральной Ассамблеи ООН

Третий комитет Генеральной Ассамблеи (социальные, гуманитарные и культурные вопросы) рассматривает широкий круг вопросов, включая вопросы прав человека. Комитет также обсуждает вопросы, связанные с улучшением положения женщин, защитой детей, положением коренных народов, обращением с беженцами, продвижением основных свобод путем ликвидации расизма и расовой дискриминации, а также право на самоопределение.

Генеральный секретарь

Генеральный секретарь назначает специальных представителей, выступающих против грубых нарушений прав человека:

Специальный представитель Генерального секретаря по вопросу о детях и вооруженных конфликтах

Специальный представитель Генерального секретаря по вопросу о сексуальном насилии в условиях конфликта

Специальный представитель Генерального секретаря по вопросу о насилии в отношении детей

«Права человека прежде всего» — это инициатива Генерального секретаря ООН, разработанная в целях обеспечения принятия системой ООН своевременных и эффективных действий, как это предусмотрено в Уставе и резолюциях ООН, в интересах предотвращения или реагирования на серьезные и масштабные нарушения прав человека или норм международного гуманитарного права.

Операции ООН по поддержанию мира

Многие операции ООН по поддержанию мира, а также политические миссии и миссии по мироустройству имеют мандаты, направленные на содействие защите и поощрению прав человека посредством срочных и долгосрочных действий; расширение прав и возможностей населения по отстаиванию и утверждению своих прав человека; и предоставление государственным и прочим национальным учреждениям возможности для исполнения своих обязательств по защите прав человека и соблюдению правовых норм

В заключение хотелось бы сказать, что ООН продолжает расширять свои границы в деятельности по защите прав человека. ООН все чаще предпринимает шаги по созданию базовых правовых стандартов. ООН создает уникальную структуру защиты прав меньшинств, женщин, детей и поддерживает мировую безопасность и стабильность для должной реализации прав человека. Результаты деятельности ООН внесли огромный вклад в становление прав и свобод человека, а также в его защиту, от бесправия, терроризма, голода и тирании.

Библиографический список:

1. Мунасипов Альмахан Туреханович: «Деятельность ООН по защите прав человека»
2. <http://www.un.org/ru/sections/what-we-do/protect-human-rights/> Сайт ООН.

СИСТЕМАТИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА ОРГАНИЗАЦИЕЙ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ

Международное право (МП) считается постоянно развивающейся системой права. В нем интенсивно реализуются процессы систематизации. Систематизация МП — это деятельность, направленная на упорядочение и приведение действующих юридических документов в единую, согласованную систему.

Но систематизация международного права не ограничивается этим и связана с необходимостью изменения либо обновления нынешних норм, а также выработки новейших норм. Иными словами, систематизации сопутствует прогрессивное развитие международного права. Как известно, выделяют несколько видов систематизации международного права, а именно: неофициальную и официальную. Неофициальную можно считать одним из шагов к официальной кодификации, так как она лежала у истоков, составляла ее научную базу. Неофициальной занимаются, как правило, видные научные деятели, наиболее квалифицированные специалисты по международному праву, публичные организации, представленные как интернациональными, так и национальными неправительственными организациями. Эта работа выражается, в большинстве случаев, в форме выработки проектов международных договоров, судьбу которых должны решить уже субъекты международного права. Первые предложения о неофициальной систематизации всего международного права, как правило, приписывают Роберту Аткинсу, предложившему ее в 19 веке. Однако он затронул вопрос кодификации не существующего позитивного международного права, а выдвинул идею о некоем утопическом международном праве, которое могло бы явиться основой вечного мира между цивилизованными государствами

Официальная же кодификация осуществляется субъектами международного права, действующими лицами на международной арене и способными создавать нормы международного права. Более интенсивно принимают участие в кодификации государства, международные и межправительственные организации.

Главенствующую роль в процессе систематизации занимает ООН, в масштабах которой работает Комиссия международного права (КМП). Она была создана Генеральной Ассамблеей в 1947 году в виде дополнительного органа для поощрения прогрессивного развития международного права и его кодификации. Комиссия состоит из 34 членов, избираемых Генеральной Ассамблеей на пятилетний срок. Невзирая на то, что кандидатуры данных членов представляются государствами, они работают в личном качестве. За весь период своей деятельности Комиссия разработала немалое число проектов международно-правовых актов. Также КМП подготовила большое количество проектов статей, на основе которых созданные под эгидой ООН международные конференции приняли соответствующие конвенции. Ярким примером является дипломатическая конференция, созванная в 1958 в Женеве под эгидой ООН, результатами ее были: принятие конвенции по морскому праву, а в 1961 и 1963 годах в Вене - конвенции о дипломатических и консульских сношениях. В масштабах ООН цели по систематизации и развитию международного права выполняют и прочие комитеты и комиссии, например: Комиссия по правам человека и Комитет по использованию космического пространства в мирных целях. Существенную роль играют так

называемые международные организации, но прежде всего специализированные учреждения ООН. Неофициальная кодификация способна исполняться отдельными учеными или их коллективами, государственными институтами, общественными и некоммерческими организациями. В их числе выделяются Ассоциация международного права и Институт международного права, которые оказали немалое влияние на систематизацию и развитие международного права методом проведения исследовательских программ и разработки проектов конвенций по различным аспектам международных отношений.

Таким образом, существенные результаты систематизации и развития международного права были достигнуты благодаря ООН в области права международных договоров, права международных организаций, права внешних сношений, международного частного права. Следует отметить, что понятия «систематизация» и «прогрессивное развитие международного права» являются составными, взаимозависимыми и взаимопроникающими элементами единого процесса.

Библиографический список:

1. Игнатенко Г. В. «Международное право», Москва, 1999.
2. Мовчан А. П. Международный правопорядок. - Москва, 1996.
3. Тункин Г. И. «Теория международного права» - Москва, 1970.
4. Лукашук И. И. «Источники международного права» - Киев, 1966.
5. Мовчан А. П. «Кодификация и прогрессивное развитие международного права» - Москва, 1972.
6. Филимонова М. В. «Источники современного международного права» - Москва, 1987.
7. Ушаков Н. А. «Международное право» - Москва, 2005.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Машуков А.Х., студент
Кубанский государственный университет*

СПОСОБЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РФ В РАМКАХ ПРАВОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Малое и среднее предпринимательство в нашей стране производит пятую часть валового внутреннего продукта. Поэтому его развитие жизненно важно для построения сильной экономики. В данной статье рассматриваются способы развития малых и средних предприятий в рамках правовой грамотности населения.

Каковы главные направления государственной поддержки малого и среднего предпринимательства? На основе Карты проекта «Развитие малого и среднего предпринимательства» разработанной Министерством экономического развития выделим ключевые направления реализации государственной политики в отношении малого и среднего бизнеса: одна из крупных и главных задач – расширение финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Следует отметить, что на поддержку малого и среднего бизнеса в 2015 году Кабмин РФ выделил почти 17 миллиардов рублей из федерального бюджета. За счет этого Федеральная и региональные программы поддержки малого и среднего предпринимательства обеспечивают субсидирование затрат на уплату процентов за кредиты малых компаний. По

данным Министерства экономического развития, предполагается двукратное увеличение капитализации региональных гарантийных фондов поручительств по кредитам малых компаний, в том числе за счет нового механизма государственных гарантий. Осуществляется формирование сети фондов прямых инвестиций в малые компании и фондов инвестиций в инновационные разработки малых компаний.

Ключевая проблема малых и средних предприятий – это невысокий уровень спроса на их продукцию. По мнению Министерства экономического развития, реальный способ решения этой проблемы состоит в обеспечении доступности государственного и муниципального заказа для малых и средних компаний. На данный момент уже сделано достаточно много в этом направлении: законодательство о государственном заказе предусматривает квоты для малого бизнеса на закупки государственных корпораций и естественных монополий. Развиваются электронные аукционы, благодаря которым обеспечивается реальное участие малого предпринимательства в поставках своей продукции для государственных и муниципальных нужд. Государство заинтересовано в дальнейшем увеличении размещения у субъектов малого и среднего предпринимательства государственного (муниципального) заказа и заказа естественных монополий и государственных корпораций. Государственная политика содействия развитию предпринимательства определяется необходимостью создания в России конкурентной среды. Высокое качество товаров и услуг задается конкуренцией за клиента. Как отметила министр экономического развития Российской Федерации Эльвира Набиуллина, выступая на форуме «Конкуренция в России: как создать благоприятный климат для развития бизнеса»,: «Число проверок субъектов предпринимательства нами уже снижено, введен уведомительный порядок открытия бизнеса, упрощен порядок лицензирования, вводится электронный канал, по которому можно будет лицензировать свою продукцию, обеспечивается недискриминационный доступ к услугам железных дорог страны, электронным торгам». Российское Законодательство расширяет возможности по защите интересов малых и средних компаний. Создаются условия для поддержки общественных организации предпринимателей – необходимого элемента гражданского общества. Ещё одно направление государственной поддержки «малышей» связано с повышением доступности офисной и производственной недвижимости для 70% субъектов малого и среднего предпринимательства, которые сталкиваются с этой проблемой. Органы власти решают её путем предоставления преимущественного права выкупа малыми компаниями арендуемых помещений, а также путем формирования перечней имущества для целевого предоставления в аренду компаниям малого и среднего предпринимательства во всех субъектах Российской Федерации. В результате работы в этом направлении, предполагают в Министерстве экономического развития, должно появиться порядка 5000 новых собственников – малых и средних компаний.

Малый и средний бизнес является локомотивом формирования сильной экономики. Он должен выполнять ряд функций, которые позволяют экономике стабильно и равномерно развиваться. Именно малый и средний бизнес способствует внедрению эффективных инноваций в массовое производство. За счет небольшого парка оборудования и малого объема выпускаемой продукции, предприятия сферы малого бизнеса затрачивают не столь крупный объем финансовых средств и времени на изменение технологического процесса, чем крупные, таким образом, выявляются наиболее эффективные инновации. В случае отрицательного результата, потери предприятия сферы малого бизнеса не будут столь велики, как у крупных и крупнейших предприятий. Также помимо апробационной функции, сфера малого бизнеса способ-

ствуется диверсификации производства, за счет освоения новых перспективных ниш. Предприниматели, организуя свой бизнес, идут на множество трудностей и рисков ради получения прибыли и самореализации. Результатом таких усилий являются новые малые компании, которые внедряют и осваивают самые передовые технологии, превращают идеи в продукты реального сектора экономики.

Стратегическая задача России в развитии малого и среднего предпринимательства до 2020 года, которую ставит правительство, состоит в том, чтобы приблизиться по основным показателям к экономическим развитым странам мира. Доля малых и средних компаний в ВВП должна составлять не менее 40% (вместо 20% сейчас). Доля занятых на малых и средних компаниях должна приблизиться к 50% всего занятого в экономике населения (вместо 20% сейчас). Россия должна приблизиться к общемировому показателю по доле граждан, желающих начать собственное дело. Этот показатель составляет 10% от всех граждан страны. Поэтому одна из основных задач в ближайшее время – это увеличение числа субъектов малого и среднего предпринимательства и их вклада в развитие экономики.

Библиографический список:

1. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации".
2. Федеральный закон от 14.06.1995 № 88-ФЗ "О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации" // СЗ РФ. 1995. № 25. Ст. 2343.
3. Аналитическая записка об обеспечении доступности и открытости для субъектов малого предпринимательства нормативных правовых актов, принимаемых федеральными органами исполнительной власти и устанавливающих обязательные требования к хозяйственной деятельности. М., 2003.
4. Бабаева Л.В., Чирикова А.Е. "Очередные меры" и внеочередные перемены // ЭКО. 1996. № 7.
5. Брагина Е.А. Малый бизнес. Состояние и проблемы // Свободная мысль.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Неижкаша И.С., магистрант
Кубанский государственный университет*

ИСТОРИЯ РЕЙДЕРСТВА И ЕГО ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВАЯ МЕТОДОЛОГИЯ

В статье рассматривается понятие рейдерства через призму истории от до-революционной Российской Империи до сегодняшних дней. Для комплексного понимания этого феномена представлены этапы становления незаконных присвоений предприятий в разные исторические промежутки, а также механизмы, с помощью которых осуществлялся данный вид криминальной деятельности.

Ключевые слова: *рейдерство, приватизация, национальная экономика, частная собственность.*

Многие научные работы затрагивают понятие рейдерства, рассматривая его с тех позиций, которые определяют природу данного явления с разных сторон: уголовная, экономическая, социальная. Но для целостного понимания этого вида экономических преступлений необходимо провести анализ исторических этапов появления и формирования с течением времени этого понятия.

В Российской Империи механизм присвоения каких-либо прав на чужое имущество практически отсутствовал. Это объясняется сложной государственной структурой оформления прав собственности. Ещё во времена Петра I было предусмотрено, что соглашения о недвижимости имеют характер "крепостей", которые закрепляли имущество за владельцами, обеспечивая полное (в пределах закона), вечное и потомственное владение. При необходимости такие соглашения служили неопровержимым доказательством в суде [1, с. 1]. А те редкие случаи нападений на чужую собственность относятся к чиновничьему аппарату, который использовал многоэтапность регистрации соглашений и тесную связь с судом в коррупционных целях. Так каждое соглашение проходило следующие стадии: подача заявки в отделение палаты гражданского суда; рассмотрение судебными инстанциями соглашения как акта с целью проверки законности; окончательное занесение соглашения в специальную книгу регистрации.

Как заметил П.А. Некрасов, что в зависимости от класса первичной недвижимости налоговая система государства давала различные льготы на пошлины с покупки новостроек: для кирпичных домов её не брали в течение 4 лет от начала кладки фундамента, для кирпичных с деревянной надстройкой - в течение 3 лет, для деревянных на кирпичном фундаменте - в течение 2,5 лет. Таким образом, система нотариального оформления сделок на недвижимость в дореволюционной Российской Империи существенно уменьшала опасность криминальных захватов собственности.

Теоретико-правовая методология рейдерства в настоящий момент насчитывает несколько отдельных способов, которые в каждом отдельном случае могут использоваться как отдельно, так и в различных комбинациях. Наука сводит многообразие существующих технологий к следующим направлениям:

1. Мошенничество, которое подразумевает подделку документов в самых разных формах, начиная от разного рода отчётов предприятия и заканчивая регистрационными документами на землю, оборудование или акции.

2. "Гринмейл" - это вид рейдерства, который заключается в обладании небольшим пакетом акций, не оказывающим серьёзное влияние на управление компанией, но при этом приостанавливающий и создающий барьеры на пути развития и ведения деятельности предприятия.

3. Силовой захват - метод, при котором осуществляется зачастую вооруженная атака на предприятие с целью изъятия всех учредительных документов и печатей для последующего переоформления документов и перепродажи подставным компаниям. Результатом такой схемы выступает официальная смена владельцев согласно новым документам после многочисленных перепродаж.

4. Административные методы государственных структур имеют под собой в основе злоупотребления служебным положением и использование пробелов в законодательстве для недружественного поглощения различных видов собственности.

Таким образом, анализ исторической действительности дореволюционной Российской Империи наглядно демонстрирует предпосылки возникновения такого явления как рейдерство в постсоветское время. На протяжении нескольких веков этот феномен проявлял себя в разных ипостасях, но приводил неизбежно к одинаковому результату - незаконному присвоению прав на чужую собственность. Как показывает время, приватизация существенно ускорила эволюцию недружественных поглощений в 1990-х гг. и помогла приспособиться к современной экономической ситуации. Поэтому только опираясь на нормативные акты, принимая превентивные меры, можно искоренить из имущественных отношений и вылечить национальную экономику от такой многоликой болезни как рейдерство.

Библиографический список:

1. Сагова Х.А. Генезис рейдерства как социально-правового явления // Экономико-юридический журнал "Бизнес в законе". 2012. №1.- с. 147 -152.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Никитин В.А., магистрант
Кубанский государственный университет*

ИССЛЕДОВАНИЕ ИСТОРИЧЕСКИХ ОЧЕРКОВ О НАЛОГАХ ДРЕВНЕЙ РУСИ

Данная статья посвящена анализу исторических материалов и научных трудов о первых налогах в Древнерусском государстве. Автором поставлена задача с помощью трудов ученых и сопоставления различных точек зрения представить последовательную цепочку зарождения налоговой системы в нашем государстве.

Одним из основных источников доходов формировавших княжескую казну, в древней Руси, была дань. Ежегодно перед наступлением зимнего периода, собрав урожай, князь вместе с дружиной объезжал принадлежащие ему земли и собирал дань, получившая в дальнейшем термин – полюдье. Если мы классифицируем по имеющейся, в настоящее время, терминологии налогового права, то придем к выводу, что это был нерегулярный налог, так как его объем не был закреплён даже устно. Затем все более систематический и в конечном смысле, полюдье стал прямым налогом. Как сообщает историк С.М. Соловьев, «некоторые платили мехами с дыма, или обитаемого жилища, некоторые по шлягу от рала» [3, с. 16]. Под шлягом, на взгляд многих ученых, понимали иноземные, в основном арабские, металлические монеты, находившиеся в обороте в древней Руси. «От рала» — налог взимаемый с полей и пастбищ.

«Князь Олег установил дани ильменским славянам, кривичам и мерянами. В 883 г. он покорил древлян и наложил дань: по черной кунице с жилья. В следующем году, победив днепровских северян, потребовал с них дань легкую. Легкость обложения преследовала далеко идущие политические цели. Северяне, ранее платившие дань хазарам, не оказали сильного сопротивления дружине Олега. Это обложение оказалось для них легче, чем во времена зависимости от хазар. Об этом узнали радимичи, жившие на берегах реки Сожь, и без сопротивления стали уплачивать дань киевскому князю, защитившему их от хазар. Последним они платили по два шляга от рала, а теперь стали платить по одному шлягу» [1, с. 112]. Как раз в то время появляются упоминания о русской гривне. Население Новгорода было обязано ежегодно платить князю 300 гривен. Данный сбор имеет все признаки целевого, так как эти деньги шли на содержание наемной дружины для обороны границ со стороны севера и северо-запада древней Руси. Гривна считалась самым крупным на Руси знаком вплоть до XIV века использовавшемся в обороте для мены.

Существовало два способа взимания дани: повозом, была доставлена в Киев самим народом, и полюдьем, когда князья или княжеские дружины самостоятельно объезжали поселения. Одна из таких поездок к древлянам трагически закончилась для князя Игоря.

По свидетельству Н.М. Карамзина, «Игорь забыл, что умеренность есть добродетель власти, и обременил древлян тягостным налогом. А получив его, вернулся требовать новой дани. Древляне не стерпели «двойного налогообложения», и князь был убит» [4, с. 106].

Взимание прямых налогов в казну древней Руси было невозможным. Главным источником доходов стали – пошлины. Весьма крупными видами дохода являлись торговые сборы. В исторический период присоединения к Московскому княжеству новых земель при князе Иване Калите (?-1340) и его сыне Симеоне Гордом (1316-1353). Индексы торговых пошлин в то время обычно были таковы: с воза – пошлины; если кто поедет без воза, верхом на лошади — деньга; со струга (ладьи) — алтын.

В торговле тоже взималась – деньга. «Когда кто начнет торговать, берется от рубля алтын», упоминается в летописях пошлина с серебряного литья, с клеймения лошадей, гостиная, с соляных варниц, с рыбных промыслов, сторожевая, медовая, пошлина с браков и т.д. С XIII в. на Руси появляется термин «таможник», должностное лицо осуществляющее сбор торговых пошлин. По всей видимости, это слово происходит от монгольского «тамга» — деньги.

Уплата «выхода» закончилась с Иваном III (1440—1505) в 1480 г., затем началось создание финансовой системы Руси. «В качестве главного прямого налога Иван III ввел данные деньги с черносошных крестьян и посадских людей». Затем последовали новые налоги: ямские, пищальные — для производства пушек, сборы на городское и засечное дело, т. е. на строительство засек — укреплений на южных границах Московского государства [2, с. 77]. «Именно ко времени Ивана III относится древнейшая переписная окладная книга Вотской пятины Новгородской области с подробным описанием всех погостов» [5, с. 233]. На оброк отдавались пашни, сенокосы, леса, реки, мельницы, огороды. Отдавались тем, кто платил больше. Описание земель имеет важное значение, поскольку на Руси еще в период татаро-монгольского владычества образовалась и получила развитие пососная подать, включавшая в себя и поземельный налог.

Таким образом, налоговая система древней Руси начала складываться с конца 9 века в период объединения древнерусских племен. Основной формой поборов в княжескую казну была дань. Татаро-монгольское иго оставило огромный отпечаток на налоговой системе в целом.

Библиографический список:

1. Под ред. *Брызгалова А.В.* Налоги и налоговое право: Учебное пособие / М.: Аналитика-Пресс, 1998.
2. *Ермолаев И.П.* Свод законов Киевской Руси. М.: 1995.
3. *Соловьев С.М.* История России с Древнейших времен. М., 2006.
4. *Карамзин Н.М.* История государства Российского. М., 2003. Том 3.
5. *Пансиков В.Г.* Налоги и налогообложение на Руси. 7-е издание МЦФЭР, 2009.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Онишина Е.А., магистрант
Кубанский государственный университет*

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА И ПОНЯТИЕ КОСМЕТОЛОГИЧЕСКИХ УСЛУГ

В статье автором рассматриваются критерии разграничения косметических косметологических и медицинских услуг, а также понятие и правовая природа косметологических услуг.

История косметологии началась с того момента, когда человек понял необходимость ухода за собственным телом, поэтому возраст этой науки насчитывает не одну тысячу лет [1]. Однако, до настоящего времени спорным является вопрос о принадлежности косметологии к областям чисто медицинского или эстетического знания.

Между тем, без понимания правовой природы косметологических услуг невозможно решить проблему необходимости получения медицинской лицензии для проведения той или иной процедуры, соблюдения требований при оказании косметических и косметологических и медицинских услуг, которые существенно отличаются друг от друга. В связи с этим возникает необходимость разграничивать эти понятия, а также входящие в их состав услуги.

Постановление Госстандарта РФ от 02.03.1998 № 31 определяет косметическую услугу (услугу по уходу за кожей лица и тела) как физическое и химическое воздействия на кожу лица и тела, брови и ресницы клиента в целях их омоложения, а также придания лицу индивидуальной выразительности с использованием средств декоративной косметики для удовлетворения эстетических потребностей клиента в соответствии с модой...".

Так как законодательная дефиниция косметологических услуг отсутствует, Роспотребнадзор Иркутской области дал разъяснение, в соответствии с которым под косметологическими услугами следует понимать особый вид медицинских услуг, направленных на улучшение внешности человека, на лечение или маскировку косметических дефектов, вызванных заболеваниями, врожденными или возрастными изменениями организма, и оказываемые в целях изменения психофизического состояния человека и удовлетворения его эстетических потребностей [2]. Таким образом, понятие косметологических услуг дается через медицинские услуги, что еще более затрудняет правоприменение, так как понятие «медицинской услуги» в российском законодательстве также отсутствует. В доктрине гражданского права под медицинскими услугами понимают платные мероприятия (или комплекс платных мероприятий), не связанные с выполнением работ и осуществляемые в рамках медицинской деятельности медиками-профессионалами, направленные на профилактику заболеваний, их диагностику и лечение для удовлетворения потребностей граждан в поддержании и восстановлении здоровья [3].

В научной литературе присутствует также мнение о том, что косметологические услуги занимают промежуточное положение между медицинскими услугами и услугами, направленными на улучшение внешнего облика, обладая признаками, присущими обоим видам этих услуг. При этом общность косметологических услуг с услугами, направленными на улучшение внешнего облика, обусловлена общностью с основным объектом услуги, в качестве которого выступает внешний облик, то с медицинскими услугами их объединяет дополнительный объект здоровье [4]. Разграничение медицинских и косметологических услуг следует проводить по изначальной цели оказания этих услуг. Необходимо отметить, что цель оказания медицинских услуг - излечение и укрепление здоровья человека, поддержание его долголетней активной жизни, в то время как косметологические услуги оказываются с целью улучшения внешнего облика человека без наличия серьезных заболеваний. Однако и отдельные косметологические услуги могут проводиться по медицинским показаниям и данные услуги можно в равной степени отнести как к медицинским, так и к косметологическим, например, коррекция мимических морщин с использованием препарата «Ботокс» и др. Предоставление косметологических услуг вне связи с заболеванием в целях улучшения внешности человека, направленность на лечение или маскировку косметических де-

фектов, вызванных заболеваниями, врожденными или возрастными изменениями организма — основополагающие признаки, отделяющий косметологические услуги от других видов медицинских услуг и косметических услуг, и именно данные признаки должны определять особенности правовой регламентации данного вида услуг.

Библиографический список:

1. Булгакова И. В. Косметология от А до Я. М., 2007. С.12 – 43.
2. URL: <http://38.gospotrebnadzor.ru> (Дата обращения 12.10.2015 г.).
3. Дроздова А.В. Понятие медицинской услуги как гражданско- правовой категории // Сибирский юридический вестник. - 2004. - №3.
4. Шолом Е.А. Договор возмездного оказания косметологических услуг в системе гражданско-правовых договоров // Вестник Саратовской государственной академии права. Саратов, 2008. № 3 (61). С. 173-176.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Равилов Р. Ф., студент
Кубанский государственный университет*

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ПЕРВЫХ МИРОТВОРЧЕСКИХ МИССИЙ ООН

В данной статье будут рассмотрены первые миротворческие миссии организации объединенных наций с момента основания ООН, методы действия, цели, задачи и функции миротворческих миссий ,проводимых ООН.

Организация Объединенных Наций официально существует с 24 октября 1945 года. Устав был принят Соединенным королевством (Великобританией), Китаем, Советским Союзом, Соединенными Штатами Америки, Республикой Франция. В настоящее время членами Организации являются 193 государства. Миссия и деятельность Организации Объединенных Наций определяются целями и принципами, изложенными в Уставе ООН.

ООН основной своей задачей ставила обеспечение и соблюдение мирных договоренностей, предотвращение военных и иных политических конфликтов.

Миротворческая деятельность ООН началась в годы нестабильной мировой обстановке, вошедшей в мировую историю как «холодная война».

В составе первых миротворческих миссий находились в основном невооруженные военные наблюдатели, выполняющие функции посредничества по предоставлению отчетности и осуществления мер по выполнению и укреплению условий действующих договоров. В состав первых миссий входили так же и легковооруженные военнослужащие, обеспечивающие меры по охране и надзору правопорядка, а так же по обеспечению безопасности всей миссии в целом.

Для выполнения первых двух миротворческих операций ООН в Индии и Пакистане были учреждены специальные полномочные органы: «орган организации объединенных наций по наблюдению за выполнением условий перемирия» и «группа военных наблюдателей Организации Объединенных Наций в Пакистане и Индии»

Созданный в мае 1948 года «ОНВУП» стал гарантом осуществления первой операцией по поддержанию мира. Стоит отметить, что операция на ближнем востоке продолжается до сих пор ,так и не получив своего завершения.

Целями этой операции являлись:

- 1.наблюдение за выполнением режимом прекращения огня;
- 2.наблюдение за выполнением соглашений о перемирии;
- 3.предотвращение эскалации отдельных инцидентов;
- 4 организация помощи другим действующим в этом регионе миссиям ООН.

Группа военных наблюдателей Организации Объединенных Наций в Пакистане и Индии» прибыла в район выполнения своей непосредственной задачи 24 января 1949 с целью проведения соответствующих мер для прекращения военных действий между Индией и Пакистаном в Джамму и Кашмире.

Первая операция, проведенная с участием вооруженных сил, была вызвана Суэцким кризисом, и развернулась в зоне Суэцкого канала и Синайского полуострова, штаб квартирой этой операции стала Газа. Продолжалась она вплоть до июня 1967 г.

В 1960 году в Конго развернулась первая ширококомасштабная операция, численность миротворцев ООН составляла около 20 тысяч человек. Операция продолжалась 4 года с июля 1960- по июнь 1964. За время проведения операции погибло около 250 человек личного состава миротворческой миссии, в том числе, Даг Хаммаршельд, занимающий на тот момент должность генерального секретаря ООН.

В 1960-е -19790-е годы ряд краткосрочных миссий были проведены в Доминиканской республике, штаб-квартирой миссии стал Санто-Доминго. Эта миссия являлась, пожалуй, самой немногочисленной. В ее составе находились военный консультант при правительстве генерального секретаря и два военных наблюдателя.

Миссия в западной Гвинее проходила с октября 1962-по апрель 1963. Ее целью было поддержание мира и обеспечение правопорядка в течении переходного периода передачи этой территории Индонезии.

В 1988 миротворцы ООН были удостоены Нобелевской премии мира. В заявлении комитета, принимавшем решение о присвоении миротворцам премии мира подчеркивается важность и необходимость проведенных миссий и всей миротворческой деятельности в целом.

Библиографический список:

1. [<http://www.un.org/>].
2. ДЕКЛАРАЦИЯ ООН, устав ООН.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Равилов Р.Ф., студент
Кубанский государственный университет*

СИСТЕМА ПРАВА И СИСТЕМА ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА. ИХ СООТНОШЕНИЕ И СТРУКТУРА. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ.

В данной статье будут рассмотрены система права и система законодательства их структурное строение и тенденции развития в условиях современного общества, на примере Российской Федерации.

В настоящий момент в отечественной правовой доктрине вновь появился интерес к вопросу о структуре права. Говоря о структуре права, стоит брать во внимание тот факт, что понятия «система и структура права» в отечественной юриспруденции стали разграничивать только к концу XX века.

Структура права, в отличие от системы права, которая имеет predeterminedный действительный характер, имеет цементирующий характер. Вопросы структуры права должны исследоваться с учетом философских учений и юридической практики.

Рассматривая вопрос юридической практики на примере соотношения гражданского процессуального и гражданского исполнительного права, можно сделать следующие выводы:

1. Целью гражданского процессуального права является разрешение материально-правового спора;

2. Предметом деятельности субъекта исполнительных отношений (судебный пристав) является принудительная реализация прав, имеющих бесспорный характер;

3. В исполнительном производстве могут использоваться не только судебные акты, но и акты других органов власти.

Система права - это совокупность всех правовых норм и институтов, реализующих и создающих правовое регулирование.

Система законодательства - это совокупность всех нормативно-правовых актов, государственных учреждений, обеспечивающих их реализацию.

Говоря о системе законодательства Российской Федерации, стоит подчеркнуть, что начиная с 1990 года и по настоящий момент было принято более 100 законов, в связи с этим, стоит выделить такие проблемы:

1. Большое количество законов не всегда отражали реалии конституции РФ;

2. В отдельных случаях был слабо развит механизм реализации принятых законов.

Типы строения системы законодательства:

1. Отраслевое (по предмету регулирования);

2. Иерархическое (отражает иерархию органов государственной власти);

В связи с этим можно наблюдать следующие сходства систем права и законодательства:

1. Отраслевое деление;

2. Наличие правового регулирования;

В систему законодательства помимо норм права входят:

1. Декларации;

2. Призывы;

3. Указания.

В реалиях современного развития общества необходимо совершенствовать и развивать систему права и систему законодательства, в соответствии с изменениями, происходящими в международном праве.

Одним из возможных методов улучшения систем является развитие информационных технологий, применительно к системе права и законодательства. Перевод в электронный вид всех нормативных актов и документов государственных органов позволит обеспечить свободный доступ граждан к деятельности государственных органов и ко всем нормативным актам. Этот процесс обеспечивается программой РФ «информационное общество» (2011-2020гг).

Система права и система законодательства опираются, прежде всего, на правовые нормы.

Однако, система права и система законодательства имеют следующие отличия:

1. Система законодательства шире системы права;

2. Внутренняя структура системы права не совпадает с внутренней структурой системы законодательства.

Библиографический список:

1. Свириин Д.А. «Адвокат» 2013, № 5, стр. 25-29.
2. Филатова Л.В. «Гражданское право» 2012, № 2, стр. 33-36.
3. Азми Д.М. «Государство и право» 2010, № 6, стр. 5-14.
4. Кузнецов Е.В. «Право и политика» 2009, №2, стр. 265-273.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Рыбалка М.В., магистрант
Кубанский государственный университет*

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОГО ЗАКРЕПЛЕНИЯ СТАТУСА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ СТОЯНОК ДЛЯ ЗАДЕРЖАННЫХ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ

В настоящей статье автор рассматривает проблему определения правового статуса специализированных стоянок для хранения задержанных транспортных средств, проводит анализ норм действующего законодательства и предлагает возможные пути решения данной проблемы.

На сегодняшний день остается открытым вопрос к чьей компетенции относится создание так называемых специализированных стоянок для хранения задержанных за нарушение правил дорожного движения транспортных средств. Судебная практика по данной проблеме весьма противоречива, что является основанием для отнесения данного вопроса к числу важных и требующих глубокого осмысления. Для начала необходимо провести обзор действующего законодательства.

С одной стороны, данная деятельность является коммерческой и, следовательно, должна приносить прибыль, так как расходы на перемещение и содержание транспортного средства на спецстоянке оплачивает владелец машины. С другой, как и в любой коммерческой деятельности, ее прибыльность зависит от востребованности услуг, т. е. в данном случае – от частоты помещения машин на штрафстоянку [1]. При незначительном числе таких случаев спецстоянка может быть нерентабельным предприятием, что приведет к их полному отсутствию. Подобная практика складывается во многих районах Краснодарского, например, Динской район.

На сегодняшний день в зависимости от конкретных обстоятельств существует два острых вопроса: обязаны ли органы местного самоуправления создавать или способствовать созданию спецстоянок, и вправе ли они создавать муниципальные стоянки.

Правоприменительная и судебная практика по данному вопросу неоднозначна. В одних случаях создание специализированных автостоянок признается обязанностью органов местного самоуправления, а в других отрицается не только такая обязанность, но даже их право заниматься данной деятельностью.

Обратимся к действующему законодательству. Так, в соответствии с пп. 6,7 п. 1 ст. 16 Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ к вопросам местного значения городского округа относятся дорожная деятельность в отношении автомобильных дорог местного значения в границах городского округа и обеспечение безопасности дорожного движения на них, включая создание и обеспечение функционирования парковок (парковочных мест), осуществление муниципального контроля за сохранностью автомобильных дорог местного значения в границах городского округа, а также осуществление иных полномочий в области использования автомобильных дорог и

осуществления дорожной деятельности, а также создание условий для предоставления транспортных услуг населению и организация транспортного обслуживания населения в границах городского округа [2]. Аналогичные положения содержатся в нормах регламентирующих вопросы местного значения муниципального района (пп. 5,6 п. 1 ст. 15 ФЗ). Как мы видим, указанные положения не закрепляют обязанность создания специализированных стоянок за органом местного самоуправления. Кроме того, нет упоминания об обязанности органов местного самоуправления создавать специализированные стоянки для задержанных транспортных средств и в Федеральном законе от 08.11.2007 № 257-ФЗ (далее – Федеральный закон № 257-ФЗ) (ст.13 ФЗ) [3].

Постановлением Правительства РФ от 18.12.2003 № 759 (далее – Постановление № 759) органам исполнительной власти субъектов РФ было рекомендовано организовать работу по созданию специализированных муниципальных стоянок [4]. Это давало почву для трактовки, что стоянки находятся в муниципальной собственности, а значит, именно органы местного самоуправления уполномочены на создание таких. Однако, существует судебная практика, когда суды ссылаясь на положения указанного Постановления отказывали в удовлетворении исков. На наш взгляд, приведенное положение содержало лишь рекомендацию, причем обращенную к органам исполнительной власти субъектов РФ, а не к органам местного самоуправления.

В силу базового конституционного принципа самостоятельности органов местного самоуправления органы государственной власти субъектов РФ не обладают административными полномочиями в отношении органов местного самоуправления и не вправе создавать какие-либо объекты, принадлежащие муниципальным образованиям, но они вправе создавать собственные объекты, располагающиеся на территории муниципального образования.

Анализ положений Федерального закона от 08.11.2007 № 257-ФЗ показывает, что специализированные стоянки не могут быть отнесены ни к одному из объектов, входящих в состав автомобильных дорог (земельные участки в границах полосы отвода автомобильной дороги и расположенные на них или под ними конструктивные элементы (дорожное полотно, дорожное покрытие и подобные элементы) и дорожные сооружения, являющиеся ее технологической частью, защитные дорожные сооружения, искусственные дорожные сооружения, производственные объекты, элементы обустройства автомобильных дорог) (ст. 3 ФЗ).

Таким образом, исходя из рассмотренных положений полномочия по созданию специализированных стоянок необходимо рассматривать в рамках законодательства об административных правонарушениях. Последнее находится в совместном ведении Российской Федерации и субъектов РФ, органы местного самоуправления какими-либо собственными полномочиями в данной сфере не обладают и могут наделяться лишь отдельными государственными полномочиями.

Библиографический список:

1. URL: <http://www.gkh.ru/journals/9345/90479/> (дата обращения: 09.10.15 г.);
2. Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: Федеральный закон от 06 октября 2003 г. № 131-ФЗ // «Российская газета». № 202. 2003 г.; «Российская газета». № 52. 2015 г.;
3. Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 08 ноября 2007 г. № 257-ФЗ // «Российская газета». № 254. 2007; «Российская газета». № 154. 2015;

4. Об утверждении Правил задержания транспортного средства, помещения его на стоянку, хранения, а также запрещения эксплуатации: Постановлением Правительства РФ от 18 декабря 2003 г. № 759 // «Российская газета». № 257. 2003; «Российская газета» № 163. 2009 г.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Симонов Д.С., студент
Кубанский государственный университет*

ОРГАНИЗАЦИЯ ОБЪЕДИНЕННЫХ НАЦИЙ В ПОДДЕРЖАНИИ ГЛАВЕНСТВА ПРАВА, МЕЖДУНАРОДНОГО МИРА И БЕЗОПАСНОСТИ

Статья посвящена рассмотрению особенностей Устава Организации Объединенных Наций, его роль в поддержке главенства права, международного мира и безопасности, рассмотрению влияния права на международный мир и безопасность, а также необходимых мер для борьбы с терроризмом.

В статье 1 Устава ООН упоминается о том, что главной целью Организации Объединенных Наций является «проведение мирными средствами, в согласии с принципами справедливости и международного права, улаживания или разрешения международных споров или ситуаций, которые могут привести к нарушению международного мира и безопасности». Главенство права обеспечивает равное применение норм международного права и принципов правосудия в отношении всех государств. Соблюдение принципа главенства права способствует обеспечению выгодных условий для достижения целей Устава.

Устав поддерживает нормативную основу для налаживания приятельских отношений между государствами. Устав, при помощи наиболее широкого свода норм международного права, влияет на систему поддержания международных отношений. Он оказывает влияние на установление принципа взаимной ответственности между государствами, так как они выступают в качестве суверенных равных сторон отношений. Устав обеспечивает легитимный характер действий сторон в рамках согласованной системы средств для урегулирования возникающих споров и конфликтов. Особенно большое влияние на поддержание международного мира и безопасности имеют следующие принципы:

- 1) территориальной целостности
- 2) отказа от угрозы силой или ее применения любым способом, несовместимым с положениями Устава
- 3) приверженность выполнению международных правовых обязательств.

Статья 33 Устава ООН имеет наиважнейшее значение для предостережения конфликтов, которые могут привести к нарушению международного мира и безопасности, а также пути мирного урегулирования подобных конфликтов. Субъекты международного спора обладают возможностью предпринимать различные меры для разрешения этой ситуации, а также имеют доступ к механизмам урегулирования данных споров, включая переговоры, расследования, посредничество, примирение, а также могут для разрешения спора задействовать региональные учреждения или механизмы.

Соблюдение принципа главенства права, которое обеспечивает защиту прав человека, способствует предупреждению и ослаблению последствий преступлений путем создания и применения необходимых мер, позволяющие сдерживать рост пре-

ступности. Низкий уровень экономического развития государства и социальная дифференциация общества могут быть предпосылкой для совершения преступления. В связи с этим принцип ответственности, который был принят Генеральной Ассамблеей ООН во время Всемирного саммита 2005 года, не лишился своей значимости. Он акцентирует внимание на значимости предоставления поддержки национальным правоохранительным и правозащитным учреждениям, а также для гарантированного обладания правительствами всеми нужными инструментами, которые позволяют осуществлять их обязательства по охране населения данного государства от преступлений. Помимо этого в нем содержатся призывы к международному сообществу предоставлять свою поддержку данным усилиям.

Главной целью ООН, в обстановке вооруженного конфликта, является гарантия защиты жизни граждан. Всякая деятельность для создания безопасных условий, вне зависимости от ее вида, должна базироваться на принципе главенства права и обязана сделать законы применимыми в этих условиях. Наиважнейшую ценность в деятельности по созданию условий защиты имеют нормативно - правовая основа и обязательства государств - членов. Для обеспечения наиболее эффективной защиты граждан, государства - члены обязаны следовать положениям международных договоров, вносить эти положения в государственное законодательство и при этом учреждать эффективно действующие учреждения и механизмы внутреннего контроля. Такую же необходимую роль играют образование и информация, затрагивающие обязательные нормы и запрещенную практику.

Создание правоохранительных объединений обладает исключительно важным значением для разрешения первоочередных задач в области обеспечения мировой безопасности. Множество судебных органов и исправительных учреждений, наряду с полицией и органами, осуществляющие правопорядок, которые в полной мере соблюдают права человека, занимают особое место при восстановлении безопасности, стабильности общества на раннем этапе времени после конфликта. Это позволяет привлекать к суду лиц, совершивших преступления, содействует мирному урегулированию споров. Создание таких условий имеет особую ценность для обеспечения мира и безопасности и устойчивого развития общества. В этой связи Организация Объединенных Наций осознает необходимость оказывать поддержку всем компонентам системы уголовного судопроизводства.

Наиболее серьезными угрозами для международного мира и безопасности являются преступления, которые, несмотря на то, что они совершаются на национальной территории, выходят за границы государства и в конечном результате затрагивают в целом все международное сообщество. Это возрастающая проблема в области главенства права и защиты прав человека, показывающая их тесную связь с миром и безопасностью.

Терроризм порождает насилие и нестабильность, стесняет свободу передвижения, приводит к снижению уровня жизни и подвергает угрозе основные права человека, включая право на жизнь и безопасность. Он при этом также может подрывать процесс экономического и социального прогресса. В рамках Организации Объединенных Наций были приняты восемнадцать международно-правовых документов, касающихся борьбы с терроризмом. Множество документов указывают, что именно нарушение прав человека слишком часто вызывали недовольство людей, тем самым побуждали их прибегать к терроризму. Организация Объединенных Наций признает отрицательное воздействие международного терроризма на права человека и на главенство закона, поэтому активно борется с этим явлением.

Библиографический список:

1. www.law.edu.ru/norm/norm.asp?normID=1293472.
2. www.vevivi.ru/best/Mezhdunarodno-pravovye-sposoby-razresheniya-mezhdunarodnykh-sporov-ref58028.html.
3. www.memo.ru/hr/referats/selfdet/Chapter22.htm.
4. artemrodin.ru/item/77.html.
5. www.un.org/ruleoflaw/ru/rule-of-law-and-peace-and-security/.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Симонов Д.С., студент
Кубанский государственный университет*

ПРАВОВОЕ ПРЕСТУПЛЕНИЕ НА ПРИМЕРЕ УМЫШЛЕННОГО УКЛОНЕНИЯ ОТ ВЫПЛАТЫ КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

В статье будет рассмотрено исследование причин и условий преступления умышленного уклонения от выплаты кредиторской задолженности и соответствующих мер по его предупреждению, актуальность необходимости криминализации деяний, заключающихся в уклонении от возврата полученных в пользование средств.

В XXI веке на территории Российской Федерации было совершено огромное количество экономических преступлений, которые были оценены обществом, как громадная опасность экономического состояния и независимости российского государства. Особенно опасной становится обстановка в финансово-кредитных отношениях. Быстрые темпы развития и характер системных преобразований в экономике, меры по улучшению защиты законных прав кредиторов оказывают значительное влияние на развитие финансовой сферы, в частности кредитных отношений. На сегодняшний день существует гигантское количество актуальных задач в области финансово-кредитных отношений, но наиболее болезненной остается несвоевременное погашение кредиторской задолженности.

Самой распространенной формой нежелания заемщика выполнять условия кредитного контракта стало убеждение кредитора в том, что заемщик не в состоянии оплатить всех своих задолженностей, которые прописаны в соглашении. Значительная часть злостных должников имитируют погашение своей задолженности посредством однократного перевода на счета кредитора небольшой суммы денег. Другая часть должников прямо необоснованно не погашают задолженность по кредиту, несмотря на существование у него необходимых денежных средств.

Вследствие уклонения заемщика от возвращения долга, кредитор не только несет серьезные убытки, но и теряет огромную выгоду, которую он бы получил впоследствии возвращенных ему кредитных задолженностей. Популярность этого явления уже причинила громадный убыток всему обществу, существенно уменьшая эффективность самого важного финансового инструмента экономического развития.

Вопреки общественной опасности умышленного уклонения от выплаты кредиторской задолженности, ст. 177 уголовного кодекса РФ не обрела большого использования, так как остается неясность о том, что такое кредиторская задолженность. В данное время выделяют узкий и широкий подход к толкованию кредиторской задолженности.

Приверженцы узкого подхода понимают под кредиторской задолженностью – долг, который вырабатывается в результате банковского кредита. По ст.819 граждан-

ского кодекса РФ: «По кредитному договору банк или иная другая кредитная организация обязуются предоставить денежные средства (кредит)». В ней содержится формулировка кредита, который нужно воспринимать только как денежные средства, выданные банком или иной кредитной организацией по кредитному договору.

Приверженцы широкого подхода считают, что существует не только банковский и кредит, но и другие его формы. По статье 307 гражданского кодекса РФ кредитор - лицо, имеющее право призывать должника к выполнению его обязанностей, а он в свою очередь, должен осуществить в пользу кредитора такие действия, как выплата денежных средств или передача своего имущества кредитору. Тем самым, кредитором может быть любое лицо, если существует неисполнение неплательщиком своих обязанностей по договору. Также встречается чрезмерно широкое толкование кредиторской задолженности, включающее в себя нежелание выполнять судебное решение (к примеру, возмещение вреда здоровью). Но этот подход нельзя назвать правильным, ведь обязанности возмещения вреда возникают не в результате сделки, а впоследствии правонарушения.

Узкое понимание кредиторской задолженности создает преграду для эффективной защиты интересов кредиторов от преступных посягательств. Чрезмерно широкое - выходит за грань экономического отношения. Появилась нужда наиболее точной нормы преступления о злостном уклонении от погашения кредиторской задолженности.

Появление специальной нормы, нацеленной на охрану прав кредиторов, можно было бы признать положительным, если бы не один нюанс: действие ст. 315 уголовного кодекса РФ в отличие от ст. 177 уголовного кодекса РФ не ограничивается имущественными правоотношениями. Если правоприменители готовы привлечь к уголовной ответственности руководителя юридической организации за уклонение погашения кредиторской задолженности по ст. 315 уголовного кодекса РФ, то для физического лица такие действия недопустимы, так как он не является субъектом ст. 315 уголовного кодекса РФ.

Подводя итог, отметим, что более эффективной охране интересов прав кредиторов будет способствовать декриминализация ст. 177 уголовного кодекса РФ и совершенствование ст. 315 уголовного кодекса РФ.

Библиографический список:

1. Вестник Омского университета. Серия «Право». 2014. № 1(38). Рагозина И.Г.
2. Уголовное право. 2015. №2. Погосова З.М.
3. Законодательство. 2015. №1. Ляскало А.Н.
4. Банковское кредитование. 2005. №1. Боярская Е.Ю.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Тищенко А.А., магистрант
Кубанский государственный университет*

КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ЮРИДИЧЕСКОМУ ЛИЦУ: «СУДЕЙСКИЙ АКТИВИЗМ»

В статье рассмотрена современная проблема судебной практики о взыскании компенсации морального вреда юридическому лицу; отмечено влияние практики Европейского Суда на принятия решений национальными судами.

Проблема компенсации морального вреда юридическим лицам носит дискуссионный характер.

Как не парадоксально, но в настоящее время сложилась достаточно противоречивая и неоднозначная судебная практика по вопросу компенсации морального вреда в пользу юридического лица. Дело в том, что долгое время гражданское законодательство сохраняло неопределенность в решении вопроса компенсации морального вреда юридическому лицу.

В первоначальной редакции Гражданский кодекс РФ до 1 октября 2013 года (Федеральный закон от 2 июля 2013 г. № 142-ФЗ) указывал, что юридическое лицо, в отношении которого распространены сведения, порочащие его деловую репутацию, вправе наряду с опровержением таких сведений требовать возмещения убытков и морального вреда (п.5, п. 7 ст. 152 ГК РФ). В судебных разъяснениях аналогичное право закреплялось за организациями, так например, п. 15 Постановления Пленума ВС РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц», п. 5 Постановления Пленума ВС РФ 1994 г. № 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда».

При этом Высший Арбитражный Суд РФ придерживался позиции о невозможности применения института компенсации морального вреда для юридических лиц [1].

Верховный Суд РФ выступал за применение данного института к юридическому лицу изначально в Постановлении Пленума ВС РФ 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц».

В свою очередь Конституционный суд РФ уточнил, что «юридические лица не лишены права предъявлять требование о компенсации морального вреда при защите их деловой репутации» [2].

Но судебная практика пошла по иному пути. В суды стали предъявлять требования о компенсации морального вреда не только в связи с защитой деловой репутации, но и в иных категориях. Наиболее распространенными стали требования о компенсации морального вреда юридическому лицу по причине бездействия судебных приставов, долгое время не предпринимавших никаких действий для исполнения судебного акта.

1 октября 2013 года вступили в силу поправки в ГК РФ, устранившие какие-либо сомнения в том, что такой способ защиты гражданских прав, как компенсация морального вреда, может применяться лишь в отношении физического лица. А в п. 11 ст. 152 ГК РФ теперь прямо сказано, что к защите деловой репутации компании применяются те же правила, что действуют в отношении защиты прав граждан, за исключением положений о компенсации морального вреда.

Это теперь означает, что спор по вопросу о возможности компенсации морального вреда юридическому лицу становится безосновательным, так как законодатель установил императивное правило исключающее компенсацию морального вреда юридическому лицу.

Однако, после внесения изменений, разницей в применении положений законодательства сохранился в судебной практике.

Суды продолжали удовлетворять требования о компенсации морального вреда, так как согласно ст. 15 Конституции РФ составной частью российской правовой системы является Конвенция о защите прав человека и основных свобод, в том числе с учетом практики Европейского Суда по правам человека.

Дело в том, что Конвенция о защите прав человека и основных свобод, ратифицированная РФ, не исключает возможности компенсации морального вреда организациям. Данная Конвенция была ратифицирована Российской Федерацией в 1998 г. и открыла гражданам РФ доступ в Европейский Суд по правам человека.

Теперь, согласно ст. 46 Конституции РФ: «каждый вправе в соответствии с международными договорами Российской Федерации обращаться в межгосударственные органы по защите прав и свобод человека, если исчерпаны все имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты».

Как и Конвенция о защите прав человека и основных свобод, решения Европейского суда – в той части, в какой ими, исходя из общепризнанных принципов и норм международного права, дается толкование содержания закрепленных в Конвенции прав и свобод, включая право на доступ к суду и справедливое правосудие, являются составной частью российской правовой системы и должны учитываться Федеральным законодателем при регулировании общественных отношений и правоприменительными органами при применении соответствующих норм права, Постановление Конституционного Суда РФ от 05.02.2007 № 2-П.

Библиографический список:

1. Определение ВАС РФ от 18 июня 2012 г. № ВАС-6746/12 по делу № А78-416/2011 // <http://sudact.ru/>.
2. Определение КС РФ от 4 декабря 2003 г. № 508-О // <http://sudact.ru/>.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Томин Д.А., магистрант
Кубанский государственный университет*

МЕТОДЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГОВЫХ ОТЧИСЛЕНИЙ. ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ АРБИТРАЖНЫМИ СУДАМИ ПОСТАНОВЛЕНИЯ ПЛЕНУМА ВЫСШЕГО АРБИТРАЖНОГО СУДА ОТ 12.10.2006 № 53 «ОБ ОЦЕНКЕ АРБИТРАЖНЫМИ СУДАМИ ОБОСНОВАННОСТИ ПОЛУЧЕНИЯ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОМ НАЛОГОВОЙ ВЫГОДЫ»

Данная статья посвящена методам налоговых отчислений, а именно практике применения арбитражными судами Российской Федерации постановления Пленума Высшего Арбитражного суда от 12.10.2006 № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» (далее – Постановление № 53). Исследуется проблема и способы получения налогоплательщиком необоснованной налоговой выгоды.

С момента принятия Пленумом ВАС РФ постановления № 53 прошло девять лет, а сформировавшаяся на сегодняшний день судебная практика имеет различные подходы к рассмотрению дел, связанные с необоснованной налоговой выгодой.

В данной работе автор пытается проанализировать критерии, по которым налоговые органы и арбитражные суды оценивают обоснованность применения налогоплательщиком налоговой выгоды в случае «недобросовестности» контрагента налогоплательщика (такие случаи, как, например, отнесение организации-контрагента к категории фирм - «однодневок»; организация-контрагент зарегистрирована по адресу «массовой» регистрации и т.п.). Автор также отмечает, что ни один из приведенных им критериев "недобросовестности" контрагента налогоплательщика нормативно не установлен.

Названным постановлением сформирована правовая концепция необоснованной налоговой выгоды, в силу которой арбитражные суды при рассмотрении налоговых споров при установлении факта недобросовестного поведения налогоплательщика и учета для целей налогообложения хозяйственных операций не в соответствии с их действительным экономическим смыслом, должны определять объем прав и обязанностей налогоплательщика, исходя из подлинного экономического содержания соответствующей операции (пункт 7 постановления № 53).

«Суть концепции о необоснованности налоговой выгоды заключается в том, что налоговый орган должен доказать наличие таких обстоятельств как невозможность реального осуществления налогоплательщиком указанных операций с учетом времени, места нахождения имущества или объема материальных ресурсов, экономически необходимых для производства товаров, выполнения работ или оказания услуг; отсутствие необходимых условий для достижения результатов соответствующей экономической деятельности в силу отсутствия управленческого или технического персонала, основных средств, производственных активов, складских помещений, транспортных средств; учет для целей налогообложения только тех хозяйственных операций, которые непосредственно связаны с возникновением налоговой выгоды, если для данного вида деятельности также требуется совершение и учет иных хозяйственных операций; совершение операций с товаром, который не производился или не мог быть произведен в объеме, указанном налогоплательщиком в документах бухгалтерского учета» (пункт 5 Пленума 53). «В тоже время суды должны иметь в виду такие обстоятельства как создание организации незадолго до совершения хозяйственной операции; взаимозависимость участников сделок; неритмичный характер хозяйственных операций; нарушение налогового законодательства в прошлом; разовый характер операции; осуществление операции не по месту нахождения налогоплательщика; осуществление расчетов с использованием одного банка; осуществление транзитных платежей между участниками взаимосвязанных хозяйственных операций; использование посредников при осуществлении хозяйственных операций» (пункт 6 Пленума 53) [1].

Вышеуказанные примеры сами по себе не могут являться основанием для признания налоговой выгоды необоснованной.

Ключевым моментом при получении необоснованной налоговой выгоды является проявление неосмотрительности при выборе контрагентов. Так, если налоговый орган в ходе проведения проверки обнаружит, что в число контрагентов налогоплательщика входят фиктивные подрядчики или поставщики (фирмы - «однодневки»), то налоговый орган лишит компанию заявленных по сделкам с такими партнерами налоговых вычетов и расходов.

Судебная практика разрешения налоговых споров исходит из презумпции добросовестности налогоплательщиков и иных участников правоотношений (пункт 7 статьи 3 Налоговый кодекс Российской Федерации, Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 16.10.2003 № 329-О) [2, 3], которые не несут ответственности за действия всех организаций, участвующих в многостадийном процессе уплаты и перечисления налогов в бюджет. В пункте 10 Постановления № 53 подчеркнул, что налоговая выгода может быть признана необоснованной, если налоговый орган докажет, что налогоплательщик действовал без должной осмотрительности и осторожности и ему должно было быть известно о нарушениях, допущенных контрагентом (в частности, в силу взаимозависимости или аффилированности налогоплательщика с контрагентом).

Такие понятия как «должная осмотрительность и осторожность», «добросовестность» введены в оборот на уровне арбитражного рассмотрения споров налогоплательщиков с налоговыми органами.

Судьи арбитражных судов соглашаются с налоговыми органами, которые, не опровергая факты действительного выполнения работ, заявляют, что налогоплательщики не проявляют должной осмотрительности и осторожности, участвуя в сделках с недобросовестными лицами, вступая с ними в сговор и путем совместных действий, получают необоснованную налоговую выгоду. В силу таких обстоятельств организация не может не знать о нарушении своими партнерами налогового законодательства [4]. До настоящего времени проблема оптимизации налоговых отчислений является актуальной и играет решающую роль в правоприменении и рассмотрении налоговых споров арбитражными судами, носит при этом универсальный характер, позволяющий учесть для правоприменителей всё многообразие схем оптимизации налоговых обязательств, а также позволяет устранить допущенные налоговыми органами ошибки и недочёты.

Библиографический список:

1. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда от 12.10.2006 № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды» // СПС «Консультант плюс».
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации, 07.08.2000, № 32, ст. 3340.
3. Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 16.10.2003 № 329-О // СПС «Консультант плюс».
4. Саяпина Е.Н. Проявляем осмотрительность при выборе контрагентов // Жилищно-коммунальное хозяйство: бухгалтерский учет и налогообложение, № 6, 2013г.

*Арутюнов Э.К., д.и.н., профессор; Цыганкина Е.А., магистрант
Кубанский государственный университет*

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ПРАВА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В ЗАРУБЕЖНОМ И ОТЕЧЕСТВЕННОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВАХ

В статье рассмотрены исторические аспекты формирования законодательства об интеллектуальной собственности в России и за рубежом; названы основные концепции права интеллектуальной собственности и их влияние на законодательную базу.

Долгое время результаты интеллектуальной деятельности являлись общественным достоянием.

Законодательная защита интеллектуальной собственности сначала появилась в таких странах как Италия, Великобритания, Франция в XIVв. в форме предоставления привилегий. Впервые на уровне закона право на интеллектуальную собственность было закреплено в английском «Статуте о монополиях» 1623 г., где утверждалось исключительное право каждого монополюно пользоваться в течение 14 лет выгодами и преимуществами от этого новшества. Позднее в 1710 г. в Великобритании принят первый закон об интеллектуальной собственности «Статут королевы Анны», который признавал исключительное право на публикацию произведений за его автором.

Дальнейшее развитие права об интеллектуальной собственности получило в законодательстве Франции в конце XVIII в. Учредительным собранием (Конвентом)

были приняты законы, устанавливающие пожизненные авторские права для самих создателей произведений и ограниченные во времени права для их наследников [1, с. 9 и 12]. Это положительно отразилось на практике по защите прав авторов и было воспринято другими государствами.

Однако развитие международных отношений вызвало необходимость межгосударственного регулирования правовых отношений интеллектуальной собственности. Правовой режим результатов интеллектуальной деятельности стал регулироваться международными конвенциями и национальным законодательством, функционирующими на основе двух концепций: проприетарная концепция (эта концепция получила распространение во Франции, США, Англии, Германии и других странах и использовалась вплоть до конца XIX в.) и концепция исключительного права (прав заняла доминирующие позиции в XIX в. во всех развитых странах мира).

В конце XIX и начале XX вв. в законодательстве стал наблюдаться процесс объединения двух вышеуказанных концепций. В результате возникло понятие «интеллектуальная собственность». Этот понятие было применено Парижской конвенцией 1883 г. по охране промышленной собственности, Стокгольмской конвенцией 1967 г. и национальными законодательствами многих стран.

Правовое становление интеллектуальной собственности в России происходило в целом также как и в европейских странах. Вместе с тем имеется ряд особенностей, отражающих российскую специфику.

Основные этапы эволюции российского законодательства в сфере промышленности составляют: имперский (1828-1917 гг.), советский (1917-1991 гг.) и современный периоды, каждому из которых присущи свои специфические особенности.

До воцарения Петра I в России не существовали привилегии. Выдача привилегий на изобретения в России началась только в середине XVIII в. и первая из них была выдана в 1748 г. купцам Тавлеву, Волоскову и Дедову «на устройство фабрик для делания красок по предложенному или способу» [2, с. 7].

Зарождению российского законодательства в области промышленной собственности способствовал Указ 1774 г. об обязательном клеймении всех русских товаров особыми фабричными знаками.

Эволюция патентного права в России проходила одновременно с реформацией авторского права. Первые законодательные Положения об авторском праве в Российской империи появились в 1828 г. С 1887 г. все нормы авторского права были объединены в Своде законов Российской империи в качестве приложения к ст. 420.

В начале XX в. в России произошли глобальные изменения всей системы гражданского права. Понятие «интеллектуальная собственность» полностью отрицалось в связи с его «буржуазной и эксплуататорской сущностью» и использовалось лишь при рассмотрении международно-правовых вопросов [3, с. 7]. Результаты интеллектуальной деятельности, согласно Декретам от 1918-1920 гг. объявлялись всенародным достоянием и поступали в распоряжение государства.

Во время НЭП были приняты постановления ЦИК и СНК СССР от 12.09.1924 г. «О патентах на изобретения» и от 09.04.1931 г. «Положение об изобретениях и технических усовершенствованиях», которыми восстанавливались действие патентов Российской империи, восстановило охрану изобретений авторским правом, а также признавалось исключительное право авторов на результат интеллектуальной деятельности.

Следует отметить, что исключительные права органически вписались в советскую систему гражданского законодательства. На законодательном уровне регулирование отдельных видов исключительных прав было включено в Основы гражданского

законодательства Союза ССР и союзных республик 1961 г., в том числе в Гражданский кодекс РСФСР 1964 г. [4, с. 18] Указанный подход был реализован и при принятии Основ гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик 1991 г.

Однако законодательство об интеллектуальной собственности значительно отставало от соответствующих аналогов законодательства европейских стран. В связи с чем, началась законодательная реконструкция права интеллектуальной собственности еще до распада СССР путем принятия ряда специальных законов, основанных на правовых принципах, действующих в развитых странах. В 1992 г. были приняты «Патентный закон Российской Федерации», Закон РФ «О правовой охране программ для электронно-вычислительных машин и баз данных», Закон РФ «О правовой охране топологий интегральных микросхем», в 1993 г. – Закон РФ «Об авторском праве и смежных правах».

В настоящее время Гражданский кодекс РФ после вступления 4 части стал универсальным нормативным актом, регулирующим отношения в связи с созданием и использованием результатов интеллектуальной деятельности и приравненных к ним средств индивидуализации.

Библиографический список:

1. Мэггс П.Б., Сергеев А.П. Интеллектуальная собственность. - М.: Юристъ, 2000. – 400 с.
2. Еременко В.И. Некоторые проблемы кодификации законодательства об интеллектуальной собственности // Законодательство и экономика. 2014. № 2. – с. 37-48.
3. Колесников, А. П. Проблемы развития изобретательства и охраны интеллектуальной собственности в Российской империи / А. П. Колесников. – Москва: ИНИЦ «Патент», 2009. – 304 с.
4. Рузакова О.А. Право интеллектуальной собственности. / Московская финансово-промышленная академия. М., 2004. 308 с.

Асауляк В.В., преподаватель КемГМА

Кемеровская государственная медицинская академия

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЛИТИЧЕСКИХ ПАРТИЙ В РОССИИ ДО СЕРЕДИНЫ 1990-х гг.

В статье рассматриваются причины образования партий в России до середины 1990-х гг. Анализируются основные инициаторы трансформации политического строя и их влияние на ситуацию многопартийности.

В первой половине 1990-х гг. существовало много факторов партийного строительства. Преобладала ориентация на популярных политических лидеров, когда принадлежность к той или иной партии определялась в соответствии с личностными симпатиями. Единство ценностных ориентаций, приверженность определенной системе взглядов или идейно-политическому течению можно охарактеризовать как мотив, имеющий вторичное значение.

С середины 90-х гг. XX в. в России возник ряд других причин для образования политических партий. Первой из них можно считать раскол внутри уже существующей партии или необходимость политического размежевания между членами ее руководства. Те, кто выражал особые взгляды или занимал независимое по отношению

к лидеру положение, были в меньшинстве, и предпочитали переходу во внутрипартийную оппозицию создание собственных политических структур.

Причинами для формирования новых партий также становилась и перспектива очередных выборов, а также необходимость объединения в целях реализации корпоративных интересов в рамках парламентских структур. Образование партий в основном осуществлялось двумя способами: путем самоорганизации «снизу» и в результате предварительного настраивания структуры политической организации «сверху» [1]. Их формированию предшествовало функционирование неформальных объединений. После чего они эволюционировали к более сложным организационно-правовым формам и затем были преобразованы в самостоятельные политические единицы.

На базе блоков избирателей, с опорой на существующие предвыборные структуры в регионах, были образованы такие крупные политические организации демократической ориентации, как ДВР и объединение «Яблоко» (после выборов в Государственную Думу в декабре 1993 г.). Из неформальных движений «снизу» партии образовывались преимущественно до 1993 г., когда политически активная часть общества рассматривала создание партий в качестве главного средства реализации собственных политических убеждений, отличных от официальной точки зрения [2].

Все политические партии, возникшие путем самоорганизации, были построены по принципу клиентелы. Они отличались слабой организационной устойчивостью, высокой степенью отождествления имиджа партии с имиджем ее лидера, и их организационное единство сильно зависит от внутрипартийных межличностных отношений [3]. Построению партии «сверху» объективно предшествовал длительный период партийного строительства, когда политические лидеры, сплоченные общими корпоративными интересами, использовали накопленные ресурсы.

В российской политической практике инициаторами создания партий были либо высшие руководители федеральных и региональных органов исполнительной власти, либо представители депутатского корпуса. Первым опытом создания таких партий стало учреждение тех политических партий современной России, которые можно охарактеризовать как «партии власти». Подобные партии имели возможность привлекать дополнительные административные ресурсы, однако лишение поддержки со стороны власти делало их политический вес незначительным. Например, по итогам парламентских выборов 1995 г. две бывшие «партии власти» (ДВР и ПРЕС) набрали значительно меньше голосов, чем в 1993 г. [3].

Когда политические партии создавались по инициативе, исходившей от активно функционирующих парламентских фракций с устоявшейся политической репутацией, происходило организационное слияние фракций со своими группами поддержки. Так, например, были образованы Российский общенародный союз (1991 г.) и общественно-политическое движение «Согласие» (1995 г.) [4].

Некоторые политические партии создавались после дробления существующих партий и движений, став результатом внутрипартийных расколов. Например, Свободно-демократическая партия России появилась в 1990 г. после выхода из Демократической партии России ряда ее организаторов. Российская социально-либеральная партия появилась в начале 1992 г., когда из Республиканской партии РФ вышли сторонники социально-либеральных идей.

Основой для создания ряда партий коммунистической ориентации послужили различные платформы, течения и группировки внутри КПСС. На базе Демократической платформы в КПСС появилась Республиканская партия Российской Федерации, а Демократическое движение коммунистов после нескольких этапов реорганизации

превратилось в Российскую социал-демократическую народную партию. Унитарный путь партогенеза может быть либо как объединение нескольких политических партий или организаций, либо как союз общественных объединений и коммерческих структур. Примером слияния отдельных организаций в единую партию было создание в феврале 1993 г. КПРФ. Она объединила оставшиеся после 1991 г. региональные структуры коммунистической ориентации.

Примером второго варианта унитарного пути является Партия экономической свободы К. Н. Борового, созданная в мае 1992 г. с опорой на разветвленную сеть филиалов Российской товарно-сырьевой биржи. На выборах в Госдуму РФ первого созыва в декабре 1993 г. были избраны по одномандатным мажоритарным округам: И. М. Хакамада и Л. В. Некрасов.

Идеологии и программы партий оставались неясными и расплывчатыми. Политические лозунги, как и позиции, менялись в зависимости от ситуации. Изменения и новые тенденции в развитии многопартийности середины 1990-х гг. состояли в следующем:

1. Возникновение коллективных причин в идеологии партообразования. Так, к середине 1995 г., партийное расположение менялось. Большую значимость, особенно в демократической части спектра, приобрели новые объединения. Избирательные блоки получили статус объединений: Демократический выбор России – в июне 1994 г., Общественно-политическое объединение «ЯБЛОКО» – в январе 1995 г. К концу 1995 г. возникли новые объединения в патриотической части спектра, а также были созданы новые административные партии.

2. Увеличение количества политических партий по сравнению с движениями. Четкая структура и организация партий сформировала важный мобилизационный ресурс в предвыборных кампаниях. Движения преобразовались в партии (ДВР, ДДР) и таким способом их участие в правовом поле качественно меняется.

3. Центры принятия политических решений сдвигались от партий, которые были представлены в парламенте, к фракциям. Этот процесс порождал постоянные конфликты и расколы.

4. Программы, которые были связаны только с центристскими позициями сменялись активным использованием символики сильного государства и новым подходом к созданию административных партий.

5. Лидеры политических партий приобретали большой политический вес, а партийность становилась значимой.

6. Модифицировался социальный состав партий. Прежде в них преобладали представители интеллигенции, чиновники. В рассматриваемый же период, начинали участвовать в партийной деятельности предприниматели.

7. Партии, а не только их члены, были представлены в парламенте в середине 1990-х гг. Каждый депутат был заинтересован в укреплении партии, которую он представлял.

8. Существование партий, известных лишь именами политических лидеров, становились элементом общественного сознания.

Итак, анализируя тенденции образования партий в 1990-е гг., можно увидеть степень влияния партий на внутренние процессы, которые происходили в стране, проследить участие государственных структур в этом движении партий. Избирательные кампании продолжали закреплять ведущую роль именно партий. Представители власти на местном уровне, предприниматели, а также определенный электорат каждой конкретной партии, все вместе они начали активно участвовать в партийной жизни, влиять на нее.

Библиографический список:

1. Гельман В. Я. Исследования партий в России: Первые десять лет // Политическая наука. – 1999. – Вып 3. – С. 30.
2. Заславский С. Е. Политические партии России: проблемы правовой институционализации. – М.: Ин-т права и публич. политики, 2003. – С. 194.
3. Михалева Г.М. Российские партии в контексте трансформации. – М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ». – 2009. – С. 180-181.
4. Борисов И. Б., Заславский С. Е. Партии на выборах. – М.: Изд-во «Европа», 2005. – С. 105.

Бабанский А.А. магистрант

Кубанский государственный аграрный университет, г. Краснодар

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В данной статье рассмотрены цели, основные задачи и методы, при помощи которых осуществляется государственное регулирование предпринимательской деятельности.

Государственное регулирование предпринимательской деятельности должно квалифицироваться, прежде всего, как способ государственного воздействия на состояние и поведение объекта управления преимущественно методами, обеспечивающими условия ведения деятельности и создание субъектами управления возможности самостоятельно ориентироваться в сфере их деятельности [1]. Государственное регулирование предпринимательской деятельности представляет собой целенаправленное воздействие государства на процессы возникновения и функционирования субъекта предпринимательства, предоставление ему права на занятие тем или иным видом деятельности, законодательном установлении порядка осуществления указанной деятельности, а также соответствующем контроле, стимулировании и поддержке предпринимательства с целью создания благоприятных условий для реализации предпринимательской инициативы [4]. Государственное регулирование экономики и государственное регулирование предпринимательской деятельности имеют единые цели: обеспечение условий для роста благосостояния общества и предотвращение распределения богатства в пользу монополистов. Данные цели конкретизируются по каждому направлению в зависимости от того, на что они направлены, и какими мерами и способами достигаются. Это обуславливает необходимость их разграничения и рассмотрения в определенной последовательности. Главной задачей экономической политики государства является поиск сбалансированного сочетания указанных целей. Реализация целей государственного регулирования экономики осуществляется путем постановки и решения задач регулирования предпринимательской деятельности [2]. Реализация основных целей и задач государственного регулирования предпринимательской деятельности осуществляется путем выполнения конкретных функций или определенных видов деятельности государственными органами власти. Государство определяет и внедряет регулирующие меры путем издания мотивированных законодательных и нормативных актов, способствующих развитию рыночной конкуренции, и контролирует выполнение

этих правил; защищает права собственности и свободу хозяйственной деятельности. Государство разрабатывает и применяет как меры поощрения развития бизнеса (субсидирование, льготное налогообложение, ускоренная амортизация), так и административные меры наказания (штрафы, судебные иски) за несоблюдение правил ведения бизнеса. Методы государственного регулирования предпринимательской деятельности представляют собой средства и приемы целенаправленного воздействия на деятельность хозяйствующих субъектов. Все методы государственного регулирования предпринимательской деятельности подразделяются на четыре основных вида [3].

Административные методы – меры запрета, разрешения и принуждения. Они имеют силу приказа, и не опираются на экономические интересы и реализующие их меры. Кроме того, они не связаны с созданием дополнительного материального стимула или опасностью финансового ущерба. К административным методам государственного регулирования предпринимательской деятельности относятся: лицензирование; квотирование; контроль над ценами; контроль за доходами; контроль валютного курса; контроль учетного процента. Правовые методы – система устанавливаемых норм и правил. Она состоит в разработке законов, обеспечивающих нормы функционирования рыночных структур (банков, бирж, акционерных обществ), предпринимательства и коммерции, защиту прав потребителей и интересов общества, равноправие рыночных субъектов. К разряду правовых методов относятся: Конституция; Гражданский кодекс; законы и нормативные акты. Основные экономические методы – это: регулирование учетной ставки (дисконтная политика, осуществляемая Центральным банком); установление и изменение размеров минимальных резервов, которые финансовые институты страны обязаны хранить в центральном банке; операции государственных учреждений на рынке ценных бумаг, такие как эмиссия государственных обязательств, торговля ими и погашение.

Экономические средства государственного регулирования подразделяются на прямые и косвенные. Прямые (бюджетные) методы — это безвозвратное целевое финансирование из специализированных бюджетных и внебюджетных фондов разного уровня, государственные расходы на хозяйственные цели. Эти институты способствуют выравниванию финансового положения предприятий, территорий, отраслей, защите наиболее уязвимых секторов экономики и групп населения, достижению приоритетов экономического развития. К прямым методам относятся: субвенции, субсидии, дотации, пособия, доплаты. Методы косвенного воздействия заключаются в том, что государство не оказывает прямого действия на субъект хозяйствования и принимаемые им решения. Законодательные структуры и правительство создают предпосылки, нормативную базу, чтобы при самостоятельно выбранных решениях субъекты строили свою политику в соответствии с экономическими целями государства. Косвенные формы экономического регулирования воздействуют на производство и потребление опосредованно, автоматически, носят безадресный характер.

Государственное регулирование предпринимательской деятельности должно быть направлено не на конкретных хозяйственных субъектов, а на формирование общих условий функционирования рынка, способствующих поддержанию и развитию экономики. Не вмешиваясь непосредственно в экономические процессы, государство должно создавать благоприятные условия для развития предпринимательства в стране. Тем самым государство берет на себя ответственность за регулирование рисков, которые мешают росту экономики и достижению целей экономических субъектов в меняющихся условиях.

Библиографический список

1. Зелинская М.В. Государственная поддержка предпринимательства Краснодарского края. // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета, 2015. – № 107. – С. 521-533.
2. Зелинская М.В., Мортова А.В.. Развитие региональных экономических систем под воздействием трансформации отношений корпоративной собственности в регионе. Краснодар, 2011. – 152 с.
3. Зелинская М.В. Тарифные инструменты государственной поддержки отечественного АПК. В сборнике: Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты. Сборник научных статей 4-й Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Горохов А.А. Курск, 2014. – С. 86-89.
4. Зелинская М.В., Чернявская С.А. Ресурсы активизации развития региональной экономической системы. // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. 2012. – № 1. – С. 208-210.

Безгин В.М., студент; Пронин Е.С., студент

Кубанский государственный аграрный университет, г. Краснодар

КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ – КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНА

Данная статья посвящена вопросам обеспечения и развития кадрового потенциала региона необходимого для формирования стратегии осуществления единой кадровой политики в условиях наращивания конкурентных преимуществ территорий.

Оценка конкурентоспособности региона представляет собой важную исходную базу для региональных властей, которые призваны обеспечивать поддержку и наращивание конкурентных преимуществ своей территории. Усиление конкуренции между территориями приобретает все большую значимость, становясь ведущим принципом, определяющим будущую территориальную систему в России, Европе и мире [4].

Конкурентоспособность региона – это наличие и реализация конкурентного потенциала территории.

Таким образом конкурентоспособность реализуется посредством конкурентных преимуществ, которым относятся природно-сырьевые, трудовые ресурсы и их квалификация, научные и управленческий потенциал, а также производственная база.

В связи с этим важно не только обозначить влияние кадровой составляющей региона на уровень конкурентоспособности экономики территории, но и определить возможности использования механизмов, воздействующих на этот фактор, в целях повышения конкурентоспособности экономики регионов.

Для обеспечения конкурентных преимуществ региона по вопросам обеспечения и развития кадрового потенциала региона необходимо формирование стратегии осуществления единой кадровой политики по следующим направлениям:

- формирование целостной системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров, основанная на компетентностном подходе;
- расширение сотрудничества с университетскими комплексами, другими ведущими российскими образовательными учреждениями при подготовке, повышении квалификации, развитии профессиональных компетенций кадров;
- повышение эффективности реализации молодежной политики региона за счет целевых государственных программ, способствующих консолидации молодежи и формированию сообщества активных молодых работников [2];

– реализация социальных мероприятий в целях поддержки пенсионеров и ветеранов труда, нацеленных на сохранение и приумножение традиций отраслей народного хозяйства.

– осуществление мониторинга кадров на основе системы социологических исследований, включающих общерегиональные и локальные исследования по различным направлениям [3].

На реализацию единой региональной политики в области управления кадровым потенциалом территорий оказывают влияние факторы, динамика изменения которых может влиять на формирование приоритетов, целей, постановку и реализацию задач стратегии осуществления единой кадровой политики. К факторам, влияющими на политику в области управления кадровым потенциалом, можно отнести:

- 1) основные направления реализации государственной социально-экономической политики;
- 2) реализация государственных программ, в частности в части развития человеческих ресурсов [1];
- 3) вероятность усиления конкуренции на рынке труда за абитуриентов, потенциальных работников и высококвалифицированных молодых специалистов в силу негативных демографических тенденций;

В заключение следует подчеркнуть, что вопросы развития необходимого кадрового потенциала для модернизации экономики решаются на уровне каждого региона, но при условии целенаправленной государственной кадровой политики.

Библиографический список:

1. Дудченко А. Ю. Концепция организационного подхода в совершенствовании управления при программно-целевом планировании / А. Ю. Дудченко, И. И. Новикова // Проблемы теории и практики современной науки: материалы Международной научно-практической конференции. – РИО ООО «Наука и образование». – Нефтекамск, 2015. – С.173–174.
2. Новикова И.И. Особенности зарубежного опыта финансирования социально-культурных отраслей бюджета и возможности его применения в России/ И.И. Новикова// Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2008. – № 14. – С. 10-15.
3. Пенюгалова А. В. Оценка приоритетности отраслевых программ в социально-культурной сфере муниципалитета / А. В. Пенюгалова, И. И. Новикова // Региональная экономика: теория и практика. – 2009. №9. – С. 55–57.
4. Рудева М. В. Конкурентоспособность в условиях глобализации/ М. В. Рудева, И. И. Новикова // Международная научно-практическая конференция по актуальным вопросам экономики и гуманитарных наук в 2015 году: материалы научно-практической конференции. – Краснодар: Краснодарский ЦНТИ, 2015. – С.199–201.

***Безикурный А.А., магистрант; Малейченко В.Н., к.э.н., профессор
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»***

ФУНКЦИИ И МЕТОДЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ

Рынок недвижимости – это механизм, посредством которого соединяются интересы и права, устанавливаются цены на недвижимость. Функционирование рынка недвижимости осуществляется его субъектами, к которым относятся: продавцы, покупатели, профессиональные участники и государство.

Одним из немаловажных элементов экономической системы любого рыночно ориентированного государства является рынок недвижимости. Недвижимое имущество, в чьей бы собственности оно ни находилось, играет огромную роль в процессе человеческой деятельности. Оно одновременно выступает в качестве пространственной среды для функционирования субъектов рыночных отношений, базы для размещения капитала в физической форме, крупнейшего экономического ресурса в процессе обмена, создает условия для мобильности рабочей силы.

Рынок недвижимости можно сравнить с весами: на одной чаше стоят — спрос, предложение и конкуренция, на другой — государственные меры — законы, налогообложение и льготы.

Зачастую перевешивает то одна чаша, то другая, но обе они стремятся к равновесию. Если же одна чаша весов сильно перевешивает над другой, случается кризис на рынке недвижимости.

Здоровый рынок — это рынок, на котором спрос уравновешен с предложением, и много конкурирующих между собой строительных компаний. Нездоровый рынок — это рынок, где либо слишком много нераспроданной недвижимости, которую никто не покупает, либо, наоборот, наблюдается нехватка жилья вместе с высокими ценами и отсутствием рынка ипотечного кредитования. «Лечением» и «поддержанием здоровья» рынка занимаются меры государственного регулирования. Именно эти меры способствуют тому, чтобы не возник кризис на рынке недвижимости.

На рынке недвижимости государство выполняет следующие функции: - идеологической и законодательной инициативы (концепции развития отдельных видов рынка и программы их реализации); - инвестора в приоритетные отрасли материального производства, жилищное строительство и социально-культурную сферу;

- профессионального участника при торговле жилищными сертификатами, государственными зданиями и сооружениями и другими объектами недвижимости; - эмитента государственных и муниципальных ценных бумаг под залог недвижимого имущества;

- регулятора, устанавливающего правила и нормы функционирования рынка недвижимости; - верховного арбитра в спорах между участниками рынка недвижимости через систему судебных органов;

- контролера устойчивости и безопасности рынка (регистрация прав и сделок с недвижимостью).

Система государственного регулирования рынка недвижимости состоит из двух элементов:

- 1) государственные и муниципальные органы и организации;
- 2) государственные и иные нормативные акты.

В организационном отношении государственное регулирование рынка недвижимости осуществляется в двух формах:

- путем прямого вмешательства, т.е. административным способом;
- косвенным воздействием или экономическими методами управления.

К экономическим методам относятся, например, регулирование ставки, облегчение условий по ипотеке, введение налоговых стимулов и прочее. Есть меры, которые делают невыгодными спекуляции на перепродаже недвижимости в краткосрочной перспективе. Одна из таких мер — высокий налог на прирост капитала

Административное управление включает совокупность следующих приемов:

- создание нормативной базы — законов, постановлений, инструкций, правил, положений, регулирующих функционирование рынка недвижимости в центре и в регионах;

- отбор и удостоверение статуса профессиональных участников рынка недвижимости — лицензирование, регистрация, предоставление прав уполномоченных лиц органами исполнительной власти по совершению сделок с объектами государственной и муниципальной собственности;
- установление обязательных требований к содержанию и качеству различных видов деятельности на рынке недвижимости и к его участникам;
- контроль за соблюдением всеми участниками рынка установленных норм и правил;
- введение запретов и санкций за отступление от нормативных требований при совершении сделок с недвижимым имуществом и поддержание правопорядка на рынке;
- выкуп в государственную собственность любых объектов недвижимости для общественных нужд.

В заключении хотелось бы сказать, что при любом общественном устройстве особое место в системе общественных отношений занимает недвижимость, с функционированием которого так или иначе связаны жизнедеятельность людей во всех сферах бизнеса, управления и организации. Именно недвижимость формирует центральное звено всей системы рыночных отношений. Таким образом, весьма актуальным является комплексное, сбалансированное развитие методов и функций государственного регулирования на рынках недвижимости, одновременно обеспечивающих как поддержку интенсивных рыночных преобразований, так и эффективное управление недвижимостью государственного собственника

Библиографический список:

1. Асаул А. Н. Экономика недвижимости. Учебник. Спб: Издательство «Питер», 2004. – 512 с. – ISBN 5-94723-742-3.
2. Григоренко С.В. Экономика недвижимости. Конспект лекций. Таганрог: Издательство ТРТУ, 2014.-326с.

*Белова Л.А., к.э.н., доцент, профессор; Вертий М.В. к.э.н., доцент
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»*

РОЛЬ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В ПРОДОВОЛЬСТВЕННОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ РОССИИ

В статье рассматривается современный уровень развития сельского хозяйства Краснодарского края и его роль в решении продовольственной проблемы в России. Обосновываются приоритеты развития отрасли в условиях импортозамещения.

Функционирование агропромышленного комплекса как в стране, так и в регионе проходит в условиях глобальных вызовов, обусловленных вступлением России во Всемирную торговую организацию, экономическим кризисом и санкционной «войной» западных стран в отношении России. Роль кубанского агропромышленного комплекса в решении продовольственной проблемы сложно переоценить, так как он является важнейшей системообразующей сферой экономики Краснодарского края.

В отрасли функционируют организации и предприятия разных форм собственности и хозяйствования. Наибольший удельный вес сельскохозяйственных организаций - это общества с ограниченной ответственностью, доля которых составляет 84,6%. В 2014 году 5% составляют закрытые акционерные общества и 4,2% - произ-

водственные сельскохозяйственные кооперативы. В 2014 году доля частного сектора достигла 93,9%, государственных осталось 1,3% от всех сельскохозяйственных организаций края [3].

За исследуемый период Краснодарский край отставал по темпам роста от РФ и ЮФО (табл. 1). Доля продукции Краснодарского края в продукции Российской Федерации повысилась относительно 2000 г., но снизилась относительно 2010 г. и составила 7,3%.

Таблица 1 – Динамика производства продукции сельского хозяйства в РФ, ЮФО и Краснодарском крае, млн руб. [4]

Показатели	2000г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014 г.	2014 г. к	
							2000 г., раз	2010 г., %
Российская Федерация, млрд руб.	742	2588	3262	3340	3791	3931	5,3	151,9
Южный федеральный округ	97142	427259	511535	528470	584177	621564	6,4	145,5
Удельный вес ЮФО в РФ, %	13,1	16,5	15,7	15,8	15,4	15,8	-	-
Краснодарский край	46699	201554	239235	234524	254710	286518	6,1	142,2
Удельный вес Краснодарского края в продукции сельского хозяйства, %: Российской Федерации	6,3	7,8	7,3	7,0	6,8	7,3	-	-
ЮФО	48,1	47,2	46,8	44,4	44,2	46,1	-	-
Республика Адыгея	2156	11669	12337	12899	16232	16443	7,6	140,9
Республика Калмыкия	1289	10914	13874	16705	19135	21355	16,6	195,7
Астраханская область	2991	20751	20931	24718	27067	27446	9,2	132,2
Волгоградская область	16477	64266	76111	83947	92033	100040	6,1	155,7
Ростовская область	27530	118106	149048	154676	171478	191541	6,9	162,2

Наиболее быстрыми темпами увеличилось производство продукции сельского хозяйства в Республике Калмыкия, Волгоградской и Ростовской областях. В ЮФО удельный вес продукции Краснодарского края сократился на 2 п.п. и составил 46,1%. Вместе с тем, это практически половина всей выпускаемой в ЮФО продукции сельского хозяйства. К положительной динамике необходимо отнести прирост производства продукции во всех субъектах ЮФО и в целом по России [3].

Наибольший удельный вес продукции приходится на сельскохозяйственные организации – 60,4%, 23,1% производится в хозяйствах населения и 16,4% на крестьянские (фермерские) хозяйства.

Краснодарский край занимает довольно значительное место в производстве основных видов сельскохозяйственной продукции ЮФО и Российской Федерации. 12,4% всего производства зерна в стране приходится на Краснодарский край, в ЮФО он составляет 47,7%. Свыше 92% сахарной свеклы ЮФО производится в крае, почти 40% молока в ЮФО произведено кубанскими животноводами, 37% скота и птицы в живом весе, 31,8% яиц [4].

Общий уровень продовольственной независимости Краснодарского края значительно превышает показатели по России (табл. 2).

Таблица 2 – Общий уровень продовольственной независимости России и Краснодарского края

Уровень продовольственной независимости	2000 г.		2010 г.		2014 г.	
	Российская Федерация	Краснодарский край	Российская Федерация	Краснодарский край	Российская Федерация	Краснодарский край
Экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, млн долл	1623	64	8755	930	18906	2320
Импорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, млн долл	7384	144	36398	2066	39715	2760
Сальдо импорта-экспорта, млн долл	5761	80	27643	1136	20809	440
Среднегодовой курс долл.	28,1		30,4		38,6	
Сальдо импорта-экспорта, млрд руб.	162	2,2	839,6	34,5	803,4	16,9
Расходы населения на продовольствие, млрд руб.	1121,1	39,9	5800,5	379,2	7303,6	557,9
Удельный вес расходов на продукты питания в общем объеме расходов домашних хозяйств, %	47,6	48,9	29,6	33,7	28,5	28,9
Общий уровень продовольственной независимости, %	86	94	86	91	89	97

Темпы роста экспорта опережали темпы роста импорта, но стоимость ввезенной продукции превышает стоимость её вывоза. К положительной динамике можно отнести сокращение доли расходов на продукты питания в общей сумме расходов домашних хозяйств России и по Краснодарскому краю. Общий уровень продовольственной безопасности в отчетном году в Краснодарском крае превышает среднероссийский показатель и показатель 2000 г. Такой уровень достигнут в значительной степени эффективной деятельностью сельскохозяйственных организаций Краснодарского края. Увеличивается доля прибыльных и снижается доля убыточных хозяйств в общей их численности. В 2000 г. удельный вес прибыльных организаций составлял 71%, а в 2014 г. – 84%. Сумма убытка в расчете на одну убыточную организацию возросла в 2,4 раза [4].

Сельскохозяйственные организации Краснодарского края в течение последних пяти лет остаются рентабельными, кроме того, уровень рентабельности, как в растениеводстве, так и в животноводстве повышается (рис. 1).



Рисунок 1- Показатели рентабельности деятельности сельскохозяйственных организаций Краснодарского края, %

Показатели рентабельности могли быть выше, негативное влияние на финансовые результаты организаций оказывает рост цен на энергоносители, сельскохозяйственную технику, минеральные удобрения и средства защиты растений и животных, т.е. продукцию организаций и предприятий, обеспечивающих формирование материально-технической базы села и интенсивное ведение производства [3].

В условиях импортозамещения развитие сельского хозяйства как Краснодарского края, так и России в целом должно базироваться на собственном производстве, а не переориентации с одних зарубежных рынков на другие.

Основополагающим механизмом функционирования сельского хозяйства края является действенная государственная аграрная политика, направленная на создание условий для устойчивого развития сельскохозяйственного производства и сельских территорий [1].

Проблема сегодняшних отношений с Турцией, поставляющей на наш рынок значительные объемы овощей открытого и закрытого грунта, может быть использована как возможность реанимации кубанского овощеводства. В частности, в соответствии с законодательством Российской Федерации и Краснодарского края, могут быть предоставлены бюджетные средства сельскохозяйственным товаропроизводителям, научным организациям и их опытным хозяйствам, в том числе компенсация части затрат на приобретение электроэнергии, средств защиты растений, удобрений, сельскохозяйственной техники и оборудования, горюче-смазочных материалов, семян овощных культур, строительство теплиц. Это позволит минимизировать затраты, усилить конкурентные позиции отечественных овощеводов и решить проблему импортозамещения в кратчайшие сроки.

Слабо работают механизмы доступа сельскохозяйственных товаропроизводителей к так называемым «длинным кредитам», что осложняет решение продовольственного обеспечения региона и страны. В числе проблем финансового характера, сложности при получении бюджетных финансовых ресурсов, что вызывает необходимость совершенствования порядка их предоставления [5].

Требуется совершенствование системы налогообложения, в том числе в части предоставления льгот по уплате налогов хозяйствующим субъектам, осуществляющим финансирование приоритетных инвестиционных проектов для реализации политики импортозамещения в аграрной сфере.

Мировой опыт подсказывает, что необходимо максимально задействовать собственные источники финансирования сельскохозяйственных производителей, а для этого у них должны быть гарантии и мотивация [2].

На наш взгляд, методы государственной поддержки нужно дифференцировать в зависимости от сферы деятельности, формы хозяйствования и эффективности производителей продукции сельского хозяйства.

НИИ края переживают не лучшие времена: недостаточны объемы бюджетного финансирования, сокращаются площади и объекты инфраструктуры научных центров, низкий уровень оплаты труда не стимулирует желание заниматься научными исследованиями [2]. Отсюда и зависимость от импорта семенного и посадочного материала, племенного скота и птицы, средств защиты растений и животных, что вызывает настоятельную необходимость стимулировать научные исследования в области сельского хозяйства со стороны государства, базируясь на потенциале существующих научно-исследовательских институтов и опытных хозяйств, а также создаваемых центров научных исследований.

Улучшение условий жизни жителей села на основе привлечения инвестиционных ресурсов в развитие производственной и социальной инфраструктуры, выравнивание уровня заработной платы городского и сельского населения является важными факторами стабильного развития аграрного сектора экономики [1].

Реализация данных направлений предусматривает проведение комплекса организационно-хозяйственных, агрономических, технических, мелиоративных, экономических и правовых мероприятий по предотвращению и устранению процессов, ухудшающих состояние земель и окружающей среды.

Библиографический список

1. Артемова Е.И. Приоритетные направления государственного регулирования АПК / Е.И. Артемова, Л.А. Белова // Труды Кубанского государственного аграрного университета. 2006. № 1. С. 99-110.
2. Вертий М.В. Влияние научно-технического прогресса на эффективность зернового производства / М.В. Вертий // Техника и оборудование для села. 2011. № 10. С. 35-38.
3. Обеспечение импортозамещения национальной экономики: инструменты и методы: коллективная монография / под общей ред. д.э.н., профессора Е.Н. Белкиной. / - Ставрополь: Издательство информационный центр «Фабула». – 2015. – 320 с.
4. Статистический сборник. Сельское хозяйство Краснодарского края, 2014г. ФСГС Территориальный орган ФСГС по Краснодарскому краю. – Краснодар, 2015 – 235 с.
5. Трубилин А.И., Гайдук В.И., Белова Л.А., Шибанихин Е.А. Экономика организаций (предприятий) Практикум и тестовые задания: Учебное пособие. – Краснодар: «Антри», 2009. – 325 с.

***Беломестнова И.В., кандидат экономических наук, доцент**
Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке*

ПАРАДИГМА ЭФФЕКТИВНОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА РОССИИ

В статье дано понятие парадигмы эффективного социально-экономического развития региона, дана характеристика региона, как большой и сложной системы, обладающей рядом специфических свойств.

Парадигму следует характеризовать как исходную концептуальную схему, образец, модель решения проблем; метод исследования, господствующий в течение определенного периода в научном познании; универсальный метод принятия решений; гносеологическое основание эволюционной деятельности. Парадигма эффективного социально-экономического развития (ЭСЭР) региона должна быть ориентирована на эффективную организацию совокупности технологий, ведущих к образованию и совершенствованию взаимовыгодных связей, взаимосвязей и взаимодополнений между элементами регионального хозяйства, а также их компромиссной внутренней упорядоченности, выстроенной в иерархической структуре.

Процесс организации ЭСЭР региона следует осуществлять с учетом структурно-функционального подхода к административно-территориальному образованию в контексте систематизации процесса интеграции хозяйствующих субъектов территории на основе развития структурных составляющих наиболее весомых функциональных взаимосвязей. Структурно-функциональная взаимосвязь подсистем региона рассматривается нами как «горизонтальная» и «вертикальная» систематизация процесса интеграции различных по локализации структурных образований в контексте взаимной и кумулятивной обусловленности наиболее весомых структур, обладающих свойствами системы и имеющих широкий спектр экзогенных и эндогенных функций.

Для повышения эффективности функционирования и прогнозируемости развития элементов региона необходимо разработать универсальные модели согласования интересов хозяйствующих субъектов. Возможность организации эффективного административно-территориального образования определяется наличием надлежащего. «Ядро» региона – системно-ориентированная направленность обособленных и локализованных элементов, дающая возможность и создающая условия для формирования хозяйствующей надстройки, ее функционирования и развития в рамках экономического цикла.

В парадигме ЭСЭР региона следует особо выделить, что регион – это большая и сложная система, обладающая рядом специфических свойств: адаптивностью, мультипликативностью, неаддитивностью, обособленностью, обратной связью, синергичностью, совместимостью, целостностью, централизованностью и эмерджентностью. Именно возможности рационального и оптимального использования специфических свойств административно-территориального образования являются критерием ЭСЭР региона [1].

Для достижения ЭСЭР региона в условиях неустойчивой экономики, как минимум, необходимо решить следующие задачи: создать оптимальное сочетание методов государственного регулирования, учитывающее потенциальные возможности экономики субъектов РФ; повысить эффективность функционирования региональной экономики и территориально-хозяйственных подсистем; достичь высокого уровня экономической эффективности региональных товаропроизводителей; сформировать систему межрегиональных коммуникаций; организовать максимально возможную занятость экономически активного населения; обеспечить условия развития человеческого потенциала, способного продуктивно осуществлять деятельность в условиях неустойчивой экономики; создать условия для укрепления собственной экономической базы в муниципальных образованиях региона, обладающих потенциальными внутренними резервами саморазвития; увеличить собственные доходы региона и количество территориально-хозяйственных подсистем, имеющих устойчивый бездефицитный бюджет; создать условия для развития местного самоуправления; законодательно поддержать развитие малого бизнеса; обеспечить адресную социальную защиту нетрудоспособных и поддержку малоимущих граждан [2, 3, 4].

Решение поставленных задач требует совершенствования системы управления в рамках концепции ЭСЭР региона. Управление процессом повышения ЭСЭР региона должно состоять из четырех взаимообусловленных этапов. На первом этапе проводится анализ региональных проблем, который должен выявить системные диспропорции, причины их возникновения и воспроизводства; установить связи между проблемами развития территорий и факторы, воздействуя на которые, можно разрешить имеющиеся проблемы. На втором этапе формулируются цели и возможные стратегии. На основе проведенного анализа региональных проблем формируется множество целей развития региона, а также определяется максимальное количество направлений, посредством которых возможно достижение поставленных целей [5, 6].

При этом делается анализ региональной ресурсной базы, хозяйственных рычагов, структурных сдвигов, экономических и иных стимулов и их возможного комбинирования, а также последовательности их использования. На третьем этапе производится оценка возможных последствий реализации стратегии. Оценка последствий предполагает выявление возможной реакции всех элементов системы на оказываемые воздействия. Таким образом, концепция ЭСЭР региона есть определенный способ понимания процессов, направленных на оптимизацию сложившихся структурных взаимодополнений и функциональных взаимосвязей в региональной экономике, и является логическим продолжением парадигмы ЭСЭР региона.

Библиографический список:

1. Соколов М. А. Сущность новой управленческой парадигмы / М. А. Соколов, Ю. С. Беленкова // Молодой ученый. – 2014. – №6.2. – С. 61-63.
2. Мезенцева Е.В., Королук Е.В. Программно-целевой подход к решению проблем развития предпринимательской среды региона // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 7 (60). – С. 441-444.
3. Королук Е.В. Изменение качества субъектов экономической политики. В сборнике: Актуальные вопросы развития современного общества. Сборник научных статей 5-ой Международной научно-практической конференции. Курск, 2015. С. 98-101.
4. Алексеев А.В. Методологические основы формирования инновационной системы управления региональной экономикой. В сборнике: Развитие современного общества в условиях реформ: вопросы экономики и управления. Под общ. редакцией Е.В. Королук. 2014. С. 13-17.
5. Беломестнова И.В. Лазарева И.П. Человеческий капитал в процессе обновления региональных экономических систем России // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия «Экономика». – 2011. – №3. – С. 93-99.
6. Андреев К.Л., Еремеев М.А. Социально-экономические предпосылки современной компенсационной политики: формирование и развитие // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2011. № 1. С. 201-206.

***Болдырева Т.В., к.э.н., доцент; Солдатов И.В., к.э.н., доцент**
ССЭИ РЭУ им. Г.В. Плеханова*

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ПРИБЫЛИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассматриваются теоретические основы прибыли торговой организации в трех аспектах: прибыль как экономическая категория; прибыль как финансовый результат; прибыль как форма денежных накоплений. По мнению авторов, прибыль выступает как один из основных обобщающих качественных показателей фи-

нансово-хозяйственной деятельности предприятия, как инструмент для измерения эффективности производства, который наиболее полно характеризует все стороны предпринимательской деятельности организации. Стремление к получению прибыли ориентирует предприятия на увеличение объема производства и снижение затрат. В условиях рыночной экономики этим достигается не только цель предпринимательства, но и удовлетворение общественных потребностей.

В условиях современной рыночной экономики, одно из ключевых значений в ведении практически любого бизнеса отдается получению и распределению полученной прибыли. Прибыль становится одновременно и целью работы предприятия, первым и основным мерилем успешности его экономической деятельности, а также позволяет предприятию ускорять его рост и инвестировать полученные средства в новые начинания. Без эффективной утилизации полученного капитала, деятельность фирмы не может происходить на протяжении длительного периода, так как прибыль является не только целью, но и ресурсом. Эта двойственность и прямая зависимость потенциала компании от ее текущей успешности и становится первостепенной головомолкой, от решения которой и будет зависеть успех бизнеса.

Разумеется, прибыль не является единственной задачей компании. Существуют многочисленные фокусы, на которые фирма способна тратить свои ресурсы. Поэтому многие цели торговой организации могут рассматриваться как альтруистические с определенного угла зрения. Но, независимо от типа бизнеса, если предприятие нацелено на удовлетворение своих нужд и хочет иметь, хоть какой-то вес на локальной или мировой экономической арене, первостепенным приоритетом становится извлечение прибыли от своей коммерческой деятельности. Эти полученные деньги впоследствии становятся основным ресурсом компании, относительно которого она может расширять свою деятельность и инвестировать деньги в развитие региона, в котором она оперирует. Нередко в попытке заработать положительный *PR* или одобрение населения, компания готова тратить деньги на строительство парков, памятников и прочих объектов, которые напрямую не приносят ей никакой прибыли, но, косвенно, способны служить рекламной кампанией и создавать положительный антураж вокруг их деятельности.

Независимо от того, как фирма будет распределять свой капитал после его получения, только грамотная экономическая деятельность способна его получить из экономической деятельности. Более детально, это означает: эффективный менеджмент; планирование действий в краткосрочном и долгосрочном периодах; заем денежных средств для ускорения темпов развития компании; полновесный анализ и определение допустимого уровня рисков; маркетинговый анализ рынка, потребителей, конкуренции и работы компании; работа с персоналом и многочисленные другие факторы становятся ключевыми в максимизации прибыли.

Прибыль является основным накапливаемым ресурсом предприятия в условиях рыночной экономики. Именно она становится ключевым инструментом влияния на внутреннюю и внешнюю среду предприятия, позволяя компании расширять свою хозяйственную деятельность и укреплять свое рыночное положение. Во многом это связано с тем, что вспомогательные финансовые операции, такие как заем (краткосрочный и долгосрочный), а также многочисленные операции относительно фирмы проводятся на базе величины ее прибыли. Чем выше прибыль, тем выше становится относительная свобода действий компании и, соответственно, потенциал ее развития. Кроме пользы для компании, именно из прибыли компании и формируются ее платы

и отчисления государственным региональным и федеральным бюджетам, которые позволяют государству обустроить и инвестировать дополнительные средства в различные сегменты экономики и социального развития. Таким образом, повышая свою прибыль, компания выполняет три функции: усиливает экономику региона путем создания рабочих мест и привлечения денежного потока в регион, создает свой собственный бюджет для развития фирмы и выплачивает отчисления и налоги, государству позволяя стране развиваться и косвенно улучшая жизнь людей.

Развитие деятельности любой (или практически любой компании) позволяет ей идти вперед, углубляться и расширяться относительно своей экономической деятельности и создает экстренный фонд, который используется для защиты интересов фирмы в случае чрезвычайной ситуации. Иными словами, роль прибыли настолько высока и проникает в такое значимое количество видов деятельности фирмы, что она автоматически становится первостепенной задачей и одновременно открывает новые возможности для компании. Именно поэтому, для определения общего состояния компании, ее способности исполнять свои кредитные обязательства, а также ее конкурентоспособность, используется именно прибыль. Получение значительной прибыли на регулярной основе практически гарантирует будущий успех компании, тем самым привлекая инвесторов и вселяя уверенность в ее успехе.

Само понятие прибыли трактуется по-разному, в зависимости с чьей позиции рассматривается, а эта позиция может быть с точки зрения предприятия, потребителей и государства. Существует большое количество определений, каждое со своей особенностью, но все они сходятся в том, что прибыль является выраженным в чистом виде денежный капитал, полученный при ведении хозяйственной деятельности, который представляет собой суммарную разницу вложенного капитала и полученной выручки, которая варьируется в зависимости от масштаба операции и степени риска.

В процессе перехода к рыночной экономике возникло несколько точек зрения относительно сущности прибыли от торговой деятельности. Сторонники первой точки зрения убеждены, что получение прибыли связывается с вложенным производительным трудом, а торговый труд нельзя считать производительным, так как технически он лишь перепродает товар, а не производит его. Противоположную точку зрения поддерживает И.Т. Абдукаримов, и определяет сущность торговой прибыли таким образом: «Если рассматривать труд работников торговли с точки зрения общественного воспроизводства, то он является производительным. Ведь в процессе расширенного воспроизводства цикл производства законченным считается лишь после того, как продукт труда прошел общественное признание. Прибыль торговли создается именно в торговой сфере, трудом работников данной отрасли при оказании услуг, как производителю, так и покупателю в процессе реализации товаров. Труд работников торговли для обеспечения непрерывности цикла расширенного воспроизводства является необходимым и, следовательно, производительным» [1].

Мы поддерживаем его точку зрения, так как в условиях современной рыночной экономики существует великое множество способов извлечения прибыли, как например предоставление услуг, организация рекламных и PR кампаний, и многие другие. Именно ввиду своей необходимости и очевидной пользы, торговая деятельность способна не только извлекать прибыль со своей деятельности, но и является важной частью функционирования общества и сегодня представляет собой целую индустрию. Дело заключается в том, что данная экономическая деятельность позволяет полностью сосредоточиться на конкретном сегменте в цепи «Производитель-Потребитель» и снимает это обязательство с производителя. Этот сегмент является реализацией, и боль-

шой навык в этой области позволяет продавать быстрее и больше, ввиду присутствия консультантов, выделенных помещений, использования выкладки и многочисленных других методов и инструментов для максимальной отдачи от вложенных ресурсов.

Чистый доход от торговой деятельности становится обособленным в условиях валового внутреннего продукта и создается работниками материального производства. Необходимость торговой деятельности связана с тем, что ее сотрудники не просто продают товар конечному потребителю, но чаще всего осуществляют и другую вспомогательную деятельность, такую как транспортировка, хранение, фасовка, и прочие, в то время как другая часть работников занимается обслуживанием потребителей, реализацией товаров и консультацией по их приобретению.

Новая трактовка прибыли была обоснована тем фактом, что большинство предприятий стремятся достигнуть состояния максимальной автономии, тем самым любая их деятельность оценивается, в первую очередь, относительно своей обоснованности в экономическом плане. Любой труд, который неспособен окупать трудовые и капитальные вложения в него автоматически становится нерентабельным и опускается в пользу более рентабельных бизнес-решений. В процессе перехода к рыночной экономике также изменилась схема прибыли, или иными словами ее источник. Ранее основным источником прибыли от такой деятельности была торговая скидка, а сейчас ее заменила торговая надбавка (или наценка), которая устанавливается к договорной цене товара.

В условиях рынка прибыль субъектов торговли выполняет ряд функций, среди которых следующие.

Во-первых, прибыль является основным оценивающим фактором в процессе идентификации успешности экономической деятельности предприятия. Положительный показатель прибыли, даже с самым минимальным отрывом от нуля, является показателем что сумма всех вложений и затрат полностью окупает себя и способна генерировать пользу от торговой деятельности. Разумеется, минимальная прибыль не является успешным результатом, а только лишь минимальным условием успеха, так как именно прибыль впоследствии и формирует рабочий капитал предприятия, позволяя ему развиваться и находиться в более стабильном положении.

Во-вторых, она обладает стимулирующей функцией, ввиду двойственности своей природы. Ее качество как финансового результата и основного финансового ресурса компании делает его не только целью, но и материалом, который используется для достижения этой цели. Таким образом, успех или отсутствие одного в формировании прибыли становится ахиллесовой пятой любой фирмы, так как провал в формировании прибыли создает эффект снежного кома, ухудшая потенциал создания прибыли с каждым неудачным финансовым кварталом, ускоряя движение компании к банкротству. Таким образом, прибыль становится стимулирующим фактором в улучшении качества товаров и услуг, а также ужесточает конкурентную борьбу для еще более качественного удовлетворения нужд граждан. Чем успешнее продукт, рекламная кампания, сервис, мерчандайзинг и многие другие показатели, тем больше прибыли компания может потенциально получить, но поскольку ресурсы очень сильно ограничены (даже с потенциалом выпуска акций и взятием займов), работа в любом из этих направлений должна вестись рационально и рассудительно.

В-третьих, как было частично указано ранее, прибыль является ключевым источником формирования бюджетов разнообразных уровней.

Таким образом, если компания эффективно реализует свои функции, прибыль от торговли способна удовлетворять следующие поставленные задачи:

- 1) является мериллом оценки деятельности предприятия;

- 2) используется в качестве источника материального поощрения труда работников;
- 3) выступает источником вознаграждения владельцев акций, паев в уставном капитале предприятия;
- 4) является источником самофинансирования развития предприятия;
- 5) служит источником пополнения государственного бюджета.

Существует разнообразие факторов, которые влияют на формирование прибыли, в частности: внешние и внутренние факторы, которые, в свою очередь, подразделяются на основные и вспомогательные. Так, внешними факторами являются все факторы, которые не находятся под прямым влиянием компании, но тем не менее оказывают очень серьезное влияние на ее деятельность. К таким факторам относят: цены на энергоснабжение, ставки арендной платы, нарушения темпов поставки сырья или инвентаря, банковские условия предоставления займов и их выплаты, законодательные и правовые условия в стране и регионе и многие другие.

Внутренние факторы – это факторы, которые находятся под прямым контролем компании, на которые фирма в большинстве случаев способна адекватно и своевременно влиять. Они делятся на экстенсивные и интенсивные. Экстенсивные – это факторы, связанные с количественными показателями деятельности компании, такими как количество товаров для продажи, время работы магазина, количество работников и т.д. Интенсивные – это факторы, связанные с качественными изменениями, такими как повышение производительности труда, качество обслуживания, умения и навыки персонала, использование информационных систем и т.д.

По нашему мнению, основными факторами, влияющими на формирование прибыли являются общий товарооборот, валовой доход и связанные с торговой деятельностью издержки. Особенно важным для прибыли моментом является степень реализации товаров. Это особенно важный шаг в условиях рыночных отношений, ввиду того, что именно на этом этапе все затраты компании производителя и компании продавца возмещаются. Если на данном этапе происходит неприятие (отторжение) товара потребителем, даже в незначительном количестве, наступает критический период для предприятия, так как даже в минимальном количестве этот товар способен серьезно снизить полученную прибыль, а также вызвать дополнительные расходы (на складирование, доставку, порчу ввиду выхода срока годности и т.д.). Важно понимать, что если товар, рекламная кампания, местоположение или любой другой фактор является неудовлетворительным, то компания просто обязана пересмотреть свою политику, иначе усугубление подобной кризисной ситуации вполне способно стать причиной возможного банкротства компании.

Объем получаемой прибыли очень сильно зависит от валового дохода, который в свою очередь формируется от реализованных товаров. Валовой доход формируется от количества и качества (стоимости) всех надбавок за реализацию товара поверх его стоимости от предприятия. Эти надбавки формируются исходя из многочисленных причин, среди которых коренными являются спрос и затраты связанные с покупкой товара, но немаловажными являются конъюнктура рынка, затраты на хранение, перевозку и реализацию.

Чем выше становится валовой доход предприятия, тем выше становится его конечная прибыль, поэтому многочисленные шаги предпринимаются для его максимального увеличения. Немаловажными при этом являются затраты предприятия, так как эти затраты должны окупаться из полученной прибыли. Это означает что прибыль

стоит в обратной зависимости от издержек, ввиду чего очень важно избегать ненужных затрат если это возможно.

Рост товарооборота, например, приводит к увеличению затрат на транспортные расходы, таким образом вынуждая максимальную оптимизацию во избежание потери дополнительной прибыли. Иными словами, если вся дополнительная прибыль тратится на транспортные средства для перевозки нового груза, то с точки зрения рентабельности такая работа прибыли не несет. Компания в такой ситуации может прибегнуть к стратегическому планированию и продолжать такую работу с тем, чтобы захватить более высокую рыночную долю, но важно осознавать, что при провале, такая деятельность может сильно навредить фирме.

Другим примером становится увеличение арендного имущества, будь то здания или склада, или организационного оборудования. Независимо от типажа аренды, та же логика, которая применима и к транспортным издержкам работает и здесь. Важно всегда помнить каковы приоритеты компании на конкретный промежуток времени и действовать исходя из них.

Наиболее сильно величина прибыли от торговой деятельности зависит от потребительского спроса. При определенной флуктуации спроса и при изменении покупок товаров компания может попасть в неловкое положение. Ситуация при этом становится тем хуже, чем больше данных товаров лежит на складах или на стеллажах, так как накопленные товары, особенно продукты питания и компьютеры быстро теряют свою ценность. При этом продукты питания теряют ценность ввиду ограниченного срока годности, а компьютеры теряют ценность ввиду темпов их инфляции. Механизмом влияния на спрос являются розничные цены на товары – чем они выше, тем ниже спрос, и наоборот. Разумеется, это верно лишь до определенного предела и с определенного момента снижение цены будет иметь либо незначительный, а возможно, и отрицательный эффект. Психологически, слишком низкая цена отпугивает потребителя, так как товар создает впечатление недоброкачественной подделки, как ровно и наоборот, невероятно высокая цена отпугивает клиентов вне зависимости от качества продукции.

Интересно, что альтернативная ситуация наблюдается и с изменением объема продаж. При увеличении объема продаж, прибыль растет, но лишь до определенного предела, так как при невероятно высоких поставках, компания начинает тратить несоизмеримо больше денег и усилий на эти поставки и с определенного момента прибыль начинает идти на спад, а впоследствии и вовсе становится негативной. Но, так или иначе, высокий спрос на конкретную группу товаров определяет то, насколько сильно возможны колебания в поставках без потери интереса, прибыли и рентабельности.

К вспомогательным факторам относят разнообразные действия, которые косвенно влияют на эффективность операции, позволяя получать более хорошие сделки, платить меньше налогов и т.д. Примерами таких факторов становятся: социальная защищенность персонала, их льготы и выгоды, эффективность сделок и регулярность поставки товаров, количественный размер прибыли от внеоперационных операций, а также оптимизация рабочего процесса.

Важно, что, несмотря на отсутствие большого влияния на внешние факторы (во всяком случае, это влияние тяжело квантифицировать), внутренние факторы поддаются прямому влиянию и анализу. На основании тщательного анализа и принимаются различные решения, влияющие на операции компании.

В условиях современной рыночной экономики прибыль принимает ключевую роль на обоих, микроэкономическом и макроэкономическом уровнях. Ниже некоторые примеры значимости и роли прибыли в работе предприятия:

1. Как мы указали в самом начале этой статьи, получение прибыли чаще всего становится головной целью операций практически любой компании. В условиях рыночной конкуренции и желания самодостаточности, роль прибыли становится очевидной как катализатора роста фирмы, источника дополнительных финансовых вознаграждений для сотрудников и стабильной опорой в кризисной экономике. Такой рост приходит вместе с увеличением капитала, который оседает в компании после выплаты всех денежных обязательств и дивидендов, а затем становится частью разнообразных фондов и целенаправленных вложений. Разумеется, удовлетворение интересов компании не только позволяет ей расти и развиваться, но также является источником финансового благополучия инвесторов и сотрудников, так как при большем количестве прибыли пропорционально вырастает и заработная плата лучших сотрудников.

2. Прибыли предприятий вместе создают мощный поток средств в государственную и местную казну, позволяя направлять средства на качественное развитие систем жизнеобеспечения людей. Грамотное использование такого массивного капитала позволяет городам заниматься проектами, которые иначе были бы за гранью возможного, ввиду своей невероятно высокой цены. Таким образом, успешная деятельность фирмы не только удовлетворяет интересы инвесторов и сотрудников, но также и обогащает регион, в котором она оперирует.

3. Прибыль компании также является ключевым параметром для определения конкурентоспособности и успешности фирмы. Высокий уровень прибыли показывает эффективность работы менеджмента компании, успешность капиталовложений и рациональное использование ресурсов. Успешные руководители способны извлечь максимум из работы своей фирмы, в то время как менее талантливые предприниматели неспособны достичь таких результатов. При этом неважно, является ли менеджер собственником компании или наемным работником, так как при максимально высокой прибыли его долг перед инвесторами более чем выполнен и плоды его работы являются очевидными. Менее успешные результаты деятельности организации свидетельствуют о ее тактических и стратегических проблемах.

4. Прибыль является первостепенным внутренним источником для создания капитальных средств фирмы, которые впоследствии тратятся на развитие ее характеристик. Разумеется, компания совершенно свободно может обращаться к банкам в поисках займов, выпускать акции и продавать часть своих активов, но именно прибыль предприятия является самой органической и лишеной риска, так как эти деньги идут напрямую от операций компании и не являются долговыми обязательствами. Иными словами, чем больше прибыль предприятия, тем больше будет его капитал, а чем больше операционный капитал предприятия, тем меньше дополнительных средств необходимо будет занимать извне. По нашему мнению, такой взгляд на формирование активов фирмы позволяет фирме укреплять свою автономию и избегать излишних долговых обязательств.

5. Прибыль является основным катализатором роста ценности предприятия. Чем больше денег доступно компании для укрепления своих активов, рыночной позиции и дополнительных инвестиций, тем больше будет рыночная ее стоимость. Укрепление позиций компании всегда является позитивным фактором, так как это привлекает инвесторов, позволяет выпускать больше акций и делает акции более ценными, а также создает определенный буфер на случай возможных проблем. Косвенно,

укрепление позиций фирмы, защищает ее от захвата и поглощения более успешным конкурентом, что позволяет инвесторам получать более значительную прибыль на протяжении длительного срока.

6. Прибыль, как было упомянуто выше, может являться очень сильным источником социального удовлетворения общества. Иными словами, высокая прибыльность ведет к высоким налогам, даже при низких процентных ставках, что, в свою очередь, позволяет региональным властям и государственным властям оперировать с более значимым капиталом. Этот капитал позволяет обществу строить более качественные дороги, инвестировать в госпитали и парки, а также помогать определенным социальным слоям общества. Нередко, очень успешная компания в поисках доброй воли населения или как массивный *PR* шаг, будет искать методы, как привлечь позитивное внимание, помогая городу или региону в строительстве, организации или благотворительности. Такие действия, разумеется, несут самую большую отдачу с точки зрения *PR* деятельности.

7. Прибыль также является основным и наиболее эффективным буфером от банкротства. Несмотря на то, что предприятие часто располагает значительным количеством активов и зданий, как правило, их ликвидация для погашения долговых обязательств ведет к еще большему количеству проблем. Нельзя просто расточительно избавляться от активов, но при этом рассчитывать, что операционная деятельность фирмы останется прежней.

Давая характеристику прибыли важно отметить, что она не всегда носит позитивный характер. Существуют типы прибыли, которые специально обходят налоги или идут напрямую в карманы мошенников или аферистов, которые никак не помогают обществу. В данной ситуации, очень важно чтобы правоохранительные органы вели активную работу по выявлению этих нарушений, особенно если такая деятельность связана с контрабандой или с теневой деятельностью компаний. Но, опять же, несмотря на определенные риски, при правильной интеграции этих систем в обществе и при достаточно низких налогах общество останется в выигрыше, получая налоговые взносы, рабочие места и денежный поток в регионе.

Интересно, что прибыль способна формироваться в самых разнообразных формах. Прибыль на предприятии может быть получена не только от реализационной деятельности, но также и от разнообразных инвестиций, перекупки валют и сторонних сделок, которые способны укрепить и оздоровить положение фирмы, особенно в трудное кризисное время. Такая прибыль тоже подлежит классификации и делится на определенные категории и виды. При этом классификация и характеристика прибыли на предприятии носят конкретный и четкий характер. В литературе можно обнаружить свыше 50 типов и видов прибыли, что может оказаться важным при налогообложении, так как определенные виды прибыли не являются налогообязуемыми. Такой подход также частично связан с многообразием факторов, вовлеченных в формирование прибыли. Прибыль, заработанная на основе грамотного использования маркетинг-менеджмента, может рассматриваться как акт агрессии со стороны этой организации, нарушения сложившихся порядков рынка. Такая прибыль не является пассивным притоком денег в компанию, а прямым достижением менеджеров и рабочего персонала, своего рода завоевания (как в переносном, так и в буквальном смысле, если речь идет о рыночной доле). Прибыль такого рода формируется при помощи следующих групп переменных:

- 1) внедрение инноваций;
- 2) отсутствие страха перед риском;

3) разумное использование средств, полученных от экономии на масштабах рыночной деятельности;

4) дальновидная политика в отношении задолженности перед хозяйственными партнерами.

Вместе с тем существует так называемые «неожиданные» прибыли, для получения которых не проводилось определенной подготовки или не прилагалось никаких усилий. Такого рода прибыль рождается на благоприятных условиях окружающей среды. Изучение литературы показывает, что по данному классификационному признаку прибыль делят на 4 группы:

- 1) прибыль, порожденная характером производственной деятельности;
- 2) возникшая как следствие существующей структуры рынка;
- 3) связанная с общехозяйственной и общерегиональной конъюнктурой;
- 4) возникшая, благодаря воздействию инфляции.

Допускаемая прибыль представляет собой «институцио-нализированный» доход; ее формирование в меньшей мере зависит от экономических факторов, чем от решения какого-либо общественного института или от договора между различными институтами. Под институтами в данном контексте понимают государство, компании, профсоюзы, ассоциации предпринимателей.

Таким образом, многообразие видов прибыли требует их систематизации по основным классификационным признакам. Со структурой отдельных видов прибыли, формируемой на предприятии, связано понятие «качество прибыли». В наиболее обобщенном виде оно характеризует структуру источников формирования прибыли по видам деятельности (торговой, инвестиционной, финансовой). В рамках каждого из этих видов прибыли данное понятие характеризует конкретные источники роста прибыли. Например, высокое качество торговой прибыли характеризуется ростом объема реализации товара, снижением издержек, а низкое ее качество – ростом цен на товар без увеличения объема его реализации. Понятие «качество прибыли» позволяет правильнее оценивать ее динамику, проводить ее сопоставление с прибылью других предприятий. Торговые предприятия при определении прибыли оперируют, чаще всего, терминологией, определенной положениями законодательства о налогообложении, инструкциями налоговых органов, и измеряют прибыль в абсолютной и относительной формах (в сумме и процентах к товарообороту).

Библиографический список:

1. Беспалов, Михаил Владимирович, Абдукаримов, Исмат Тухтаевич Финансово-экономический анализ хозяйственной деятельности коммерческих организаций (анализ деловой активности): Уч. Пос. – М.: Инфра-М, 2012. – 320 с.
2. Болдырева, Т.В., Кублин, И.М. Стратегическое планирование в деятельности промышленного предприятия. В сборнике: Управление инновационным развитием современного общества: тенденции, приоритеты: экономические, социальные, философские, политические, правовые общенаучные закономерности. Материалы международной научно-практической конференции. ООО "Академия управления" ФГБОУ ВПО "Новосибирский государственный технический университет", кафедра "Производственный менеджмент и экономика энергетики"; отв. редактор С.С. Чернов. г. Новосибирск, г. Саратов, 2014. С. 77-80.

ПРОЯВЛЕНИЕ ГУМАНИЗМА В КОДЕКСЕ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ РФ

В данной статье раскрываются гуманизация деятельности исполнительной власти в современных условиях на основании законодательства Российской Федерации.

Гуманизация деятельности исполнительной власти в современных условиях представляет значительный интерес, поскольку гуманизм как принцип морали и направления общественного развития является важнейшей общечеловеческой духовной ценностью, характерной чертой современной цивилизации [1].

Важным аспектом содержания гуманизации является недопустимость двойного наказания заодно и то же правонарушение. Этот принцип вытекает из содержания статьи 50 Конституции РФ. Составной частью принципа гуманизма в сфере административной ответственности является презумпция невиновности, закрепленная частью 1 статьи 49 Конституции РФ. «Каждый обвиняемый в совершении преступления считается невиновным, пока его виновность не будет доказана в предусмотренном федеральном законе порядке и установлена вступившим в законную силу приговором суда».

Презумпция невиновности получила отражение в КоАП РФ, согласно статье 1.5 которой лицо подлежит административной ответственности только за те административные правонарушения, в отношении которых установлена его вина. Конкретизируя положения статей 17 (части 1 и 3), 46 (части 1 и 2), 49 (часть 1), 51 (часть 1), 54 (часть 2) и 55 (часть 3) Конституции РФ, КоАП РФ в статье 1.5 предусматривает, что лицо подлежит административной ответственности только за те административные правонарушения, в отношении которых установлена его вина (часть 1).

Лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, считается невиновным, пока его вина не будет доказана в порядке, предусмотренном данным Кодексом, и установлена вступившим в законную силу постановлением судьи, органа, должностного лица, рассмотревших дело (часть 2). По смыслу части 1 статьи 1.5 данного Кодекса во взаимосвязи с пунктом 2 части 1 его статьи 24.5, отсутствие вины в совершении административного правонарушения является одним из обстоятельств, исключающих производство по делу об административном правонарушении [2].

Защита личности, охрана прав и свобод человека и гражданина провозглашается основной задачей законодательства об административных правонарушениях (ст. 1.2 КоАП РФ). Достижению этой задачи способствует норма ч.1 статьи 25.1 КоАП РФ, в соответствии с которой лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении, вправе знакомиться со всеми материалами дела, давать объяснения, представлять доказательства, заявлять ходатайства и отводы, пользоваться юридической помощью защитника, а также иными процессуальными правами в соответствии с КоАП РФ.

Глава 25 КоАП РФ перечисляет круг лиц, которые могут представлять интересы сторон в административном процессе. Ими являются законные представители физического лица, законные представители юридического лица, защитник и представитель. Защитник и представитель допускаются к участию в производстве об административном правонарушении с момента возбуждения дела об административном правонарушении.

Полномочия адвоката удостоверяются ордером, выданным соответствующим адвокатским образованием. Полномочия иного лица, оказывающего юридическую помощь, удостоверяются доверенностью, оформленной в соответствии с законом.

Защитник и представитель, допущенные к участию в производстве по делу об административном правонарушении, вправе знакомиться со всеми материалами дела, представлять доказательства, заявлять ходатайства и отводы, участвовать в рассмотрении дела, обжаловать применение мер обеспечения производства по делу, постановление по делу, пользоваться иными процессуальными правами в соответствии с КоАП РФ (статья 25.5). Важнейшей формой защиты прав человека является возможность обжалования постановления о наложении административного наказания в суд, регламентированная главой 30 КоАП РФ[3].

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Феномен глобализации и перспективы общественного прогресса // автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора философских наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2011.
2. Мезенцева Е.В. О стратегических подходах развития молодежной бизнес-среды на мезоуровне // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2014. № S28. С. 46-50.
3. Холина О.И., Понарина Н.Н. Политическая активность молодежи в контексте обеспечения национальной безопасности // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 2-1 (5). С. 22-26.

Боровская М.Е., преподаватель

«Белорусский государственный технологический университет»

Республика Беларусь, г. Минск

ОПРЕДЕЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ЕДИНИЦЫ ПРОДУКЦИИ ПО ЭЛЕМЕНТАМ ЗАТРАТ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

В статье содержатся рекомендации по совершенствованию процесса калькулирования себестоимости единицы за счет использования метода расчета себестоимости по элементам затрат.

Строительный комплекс, включающий производство строительных материалов, играет одну из ведущих ролей в экономике Республики Беларусь и его состояние служит одним из показателей экономического и технического развития государства. Продолжающийся рост цен на товары и услуги в базовых отраслях экономики, в первую очередь в топливно-энергетическом комплексе, ведет к росту величины затрат при производстве строительных материалов и негативно сказывается на конкурентоспособности продукции отечественных производителей. Процесс восстановления и развития данной отрасли требует повышения результативности производства и поиска резервов снижения себестоимости продукции. В этих условиях возрастает роль учета затрат на производство продукции и исчисление ее себестоимости, а также учета доходов и расходов организации. Среди причин востребованности управленческого учета на предприятиях промышленности строительных материалов можно выделить следующие: усиление конкуренции, в том числе и со стороны иностранных производителей; обеспечение экономного использования ресурсов для результативного

производства и успешной реализации продукции на рынке; отсутствие отраслевых разработок управленческого учета; усложнение организационной структуры предприятий, производящих строительные материалы; необходимость в нормативном и бюджетном регулировании затрат и получаемых результатов производственной деятельности хозяйствующего субъекта; потребность в системном анализе факторов, влияющих на себестоимость продукции. Информационный процесс в управленческом учете включает несколько этапов: подготовительный, обработки и передачи. На подготовительном осуществляется сбор исходных и формирование первичных учетных данных. В ходе обработки исходные данные группируются, накапливаются и обобщаются. Информационный процесс – это приведение в действие информационного обеспечения. Одной из подсистем управленческого учета является учет по носителям затрат, или калькулирование. Не существует такой системы калькулирования затрат, которая позволила бы определить себестоимость единицы продукции со стопроцентной точностью. Любое косвенное отнесение затрат на изделие, как бы хорошо оно не было обосновано, искажает фактическую себестоимость, снижает точность калькулирования. Если смотреть с этих позиций, то самой точной является калькуляция по прямым (переменным) расходам, которая получается при системе «директ-костинг». В этом случае в калькуляцию включаются расходы, непосредственно связанные с изготовлением данного изделия. Поэтому критерием точности исчисления себестоимости изделия должна быть не полнота включения затрат в себестоимость, а способ их отнесения на изделие. Необходимо подчеркнуть и то обстоятельство, что постоянные затраты в основной своей массе не связаны с производством данного конкретного изделия, а являются, как правило, периодическими и связаны с выпуском всего объема продукции предприятия. Что касается такой задачи калькулирования, как контроль за уровнем рентабельности, то окупаемость изделия при калькулировании по прямым (переменным) затратам видна лучше, поскольку она не искажается в результате того же распределения косвенных расходов. В этих условиях задача калькулирования – не просто обеспечить фактическую себестоимость изделия, а позволить рассчитать такую себестоимость, которая в сегодняшних условиях работы предприятия на рынке могла бы дать ему определенную прибыль. Поэтому в настоящее время центр тяжести в калькуляционной работе постепенно следует переносить с трудоемких расчетов по распределению косвенных расходов и определению точной фактической себестоимости на прогнозные расчеты себестоимости, составление обоснованных нормативных калькуляций. Сокращения трудоемких расчетов по формированию себестоимости продукции поможет добиться использование метода расчета себестоимости по элементам затрат. Экономические элементы используются при составлении сметы затрат на производство в денежном выражении и проверке ее исполнения, при нормировании и анализе оборотных средств предприятия. Затраты основных цехов определяются на основании представленных их руководителями первичных документов о начисленной заработной плате, списании основных и вспомогательных материалов, топлива, данных соответствующих служб о расходе электроэнергии, газа, воды и т. д., данных руководителей обслуживающих и вспомогательных цехов о распределении их затрат в соответствии с использованием их продукции, работ и услуг. В процессе калькулирования производится распределение услуг вспомогательных и обслуживающих цехов. В планировании и учете затрат вспомогательных производств должны быть отражены объем выпуска продукции (работ, услуг); затраты на производство; себестоимость (по отдельным видам вспомогательных производств) всего выпуска и единицы продукции; распределение работ, услуг по потребителям. На основании этих

данных бухгалтерия определяет затраты на выпуск продукции и отчетные калькуляции ее себестоимости. На основании смет расходов основных и вспомогательных цехов составляется сводная смета затрат на производство и расчет себестоимости выпущенной продукции. Таким образом, в рыночных условиях руководителям необходима информация о себестоимости видов продукции и видов деятельности, возникает необходимость разделения затрат на прямые и косвенные, подсчета рентабельности и тому подобных управленческих операций. В разных ситуациях для принятия решения нужна разная информация о себестоимости. Для повышения качества калькулирования себестоимости продукции необходимо ранжирование затрат для обычных видов деятельности с учетом специфики деятельности предприятий промышленности строительных материалов. Не случайно один из принципов организации управленческого учета – разная себестоимость для различных целей. Качество формируемых калькуляций оказывает прямое влияние на правильность оценки доходности выпускаемой продукции.

В разрабатываемых в настоящее время национальных бухгалтерских стандартах необходимо определить основные принципы, которыми предприятия должны руководствоваться при выборе варианта организации учета затрат. Кроме того, следует постепенно предоставить предприятиям полную свободу в решении вопросов, связанных с калькулированием себестоимости, при строгом соблюдении условия включения в нее затрат, которые могут быть на нее отнесены в соответствии с действующим законодательством.

Библиографический список:

1. Трубочкина М. И. Управление затратами предприятия. 2-е изд./ М.И.Трубочкина – Москва, 2009. С 345.
2. Демко, А. Контроль над издержками – основа конкурентоспособности / А.Демко // Главный экономист. – 2009. – №8 – С.17–23.

Бояр В.П., студент

Белорусский государственный экономический университет

СУЩНОСТЬ КОНТРОЛЛИНГА И ЕГО МЕСТО В БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ

В статье рассматривается структура контроллинга и его сущность. Рассмотрены элементы контроллинга в банковской системе, а также тенденции его развития.

Различные точки зрения исследователей на контроллинг связаны не только с историческими условиями внедрения контроллинга извне и последующего его становления, но и пока еще рассмотрением контроллинга как части экономической науки, присутствующего своими частями в разных научных специальностях и специализациях.

Внутренний контроль в современном его понимании основывается на принципах Комитета спонсорских организаций Комиссии Тредуэя (Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission, далее – COSO), опубликованных в США в 1992 г. Согласно модели COSO внутренний контроль – это процесс, встроенный в текущую деятельность любой организации, осуществляемый ее руководителями и

всеми сотрудниками для достижения поставленных целей. COSO описаны пять взаимосвязанных элементов внутреннего контроля: контрольная среда, оценка рисков, контрольные процедуры, обмен информацией, мониторинг. Система контроллинга целесообразна в тех случаях, когда функции управления предприятием делегированы его отделам и службам. В этом случае он поможет им в достижении максимально возможного общего положительного результата деятельности.

На наш взгляд, среди современных тенденций, которые указывают на возрастающее значение контроллинга в банковской сфере, следует назвать такие как обострение конкуренции, необходимость снижения затрат, снижение ставки по кредитам, высокие риски и переориентация целей от роста бизнеса к увеличению прибыли [11, с.32]. Если рассмотреть структуру системы внутреннего контроля (СВК), то можно выделить следующее: контрольная среда, механизмы и средства внутреннего контроля и система оценки рисков.

Контрольная среда - это общее отношение руководящих органов управления к необходимости осуществления внутреннего контроля и меры, принимаемые для этого. Правильно сформированная контрольная среда позволяет руководителям всех уровней с помощью комплекса внутренних нормативных документов принимать верные комплексные управленческие решения.

Совершенствованию процесса минимизации банковских рисков послужило принятие новой редакции Банковского Кодекса. Это свидетельствует о значимости отводимой рискам банка, так как Национальный банк Республики Беларусь осуществляет надзор за банками посредством оценки уровня рисков банка. [12]

К таким функциям можно отнести такие как непосредственный доступ к активам, разрешение на осуществление операций с активами, непосредственное осуществление хозяйственных операций, отражение хозяйственных операций в бухгалтерском учете.

Контрольная среда включает в себя следующие элементы: этические ценности, философию и стиль управления, организационная структура, процесс распределения полномочий и ответственности, политику и практику управления персоналом, компетентность персонала.

Для привлечения новых клиентов можно рассмотреть такой метод как открытие филиалов и дополнительных офисов. Но следует отметить, что срок окупаемости вложений в новые площади требует от банков соблюдения финансовой дисциплины и экономии ресурсов. Финансовые регуляторы снижают ставку рефинансирования для стимулирования экономики. Доступные деньги позволяют экономике восстанавливаться быстрее, достигая докризисных показателей. Банковский сектор для улучшения ситуации вынужден предлагать кредитные продукты с низкой маржинальностью для удовлетворения спроса на дешевые деньги. Период восстановления связан с невысокой прибыльностью операций и требует применения особых мер по снижению расходов банками.

Высокие риски для банковского сектора являются следствием неустойчивости внешней среды. При развитии банками филиальной сети в странах с развивающейся экономикой, деятельность связана с политическими рисками. Управленческие риски являются следствием разрастания и усложнения организационной структуры при развитии бизнеса на новых рынках, в других регионах. Причина финансовых рисков – недостаток ликвидности, дефицит капитала. Причину высоких рисков в современном банковском бизнесе можно обобщить как синергию негативных факторов: последствия экономического кризиса, высокая конкуренция, агрессивная стратегия развития на рынке.

Контроллинг, как концепция поддержки руководства, помогает принимать эффективные управленческие решения в условиях конкурентной внешней среды и условиях неопределенности. Контроллинг способен помочь банкам справиться с недостаточной управляемостью банков, предоставлять оперативную информацию руководству необходимую для развития бизнеса в трудное время.

Библиографический список

1. Контроллинг: учебник / А.М. Карминский, С.Г. Фалько, А.А. Жевага, Н.Ю. Иванова; под ред. А.М. Карминского, С.Г. Фалько. – 3-е изд., дораб. – М.: ИД«ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2013. – 336 с.
2. Рабыко И.Н. Риски движения денежных потоков в экономическом пространстве и роль банков в этом процессе / Научные труды Белорусского экономического университета: юбил. Сб.- Минск: БГЭУ, Вып.6.

***Бритикова Е.А., ассистент кафедры менеджмента
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»***

РОЛЬ ПРОФЕССОРСКО-ПРЕПОДАВАТЕЛЬСКОГО ПЕРСОНАЛА В РЕАЛИЗАЦИИ ВУЗАМИ ИННОВАЦИОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОГРАММ

В статье освещена роль профессорско-преподавательского состава ВУЗов в реализации современных образовательных программ в условиях происходящих модернизационных процессов в отечественной высшей школе.

Одной из главных тенденций последних десятилетий в развитии высшей школы в силу ряда обстоятельств является все более глубокое вовлечение вузов в реализацию концепции непрерывного обучения индивида на протяжении всего периода его жизнедеятельности. Сложившаяся ситуация формирует повышенные ожидания к качеству профессорско-преподавательского корпуса высшего учебного заведения.

На фоне усиления роли социальных мотивов отмечается устойчивая тенденция к повышению требований к ППС вузов не только в плане профессиональной компетентности в методической, научной, публикационной и внеучебной работе, но и в плане формирования инновационных умений и навыков, развития социальной, личностной и управленческой компетентности. Усиливающиеся процессы интеграции России в европейское образовательное пространство создают предпосылки для разработки сопоставимых критериев и методах оценки качества образования. Актуальность этих проблем связана также со становлением нового облика российских университетов, их активным включением в инновационную деятельность [1].

Последние годы характеризуются повышенным вниманием педагогического сообщества к проблемам повышения качества образования. Когда говорят о качестве, обычно выделяют в нем качество результатов, качество процессов и качество управления [1]. Предполагается, что высокое качество образовательных процессов закономерно обеспечивает высокое качество результатов образования, а первое, в свою очередь, обеспечивается качеством управления этими процессами. При этом, редко задается вопрос: «Кто обеспечивает это качество?»

Качество создается людьми и для людей. То есть, с одной стороны, всегда есть потребитель с его ожиданиями, потребностями, ценностями, а с другой – производи-

тель с опытом, уровнем квалификации, мотивами, отношениями, собственной системой ценностей. Можно сформулировать принцип: «Качество образования напрямую зависит от качества людей, его создающих». Следование этому принципу ведет к повышению ответственности каждого сотрудника вуза за процесс и результаты своего труда, способствует постоянному стремлению к улучшению деятельности, требует создания механизмов оценки вклада каждого из участников образовательной деятельности в достижение высокого качества образования [1]. Сегодня совершенство технологических решений уже не обеспечивает долговременного конкурентного преимущества. Его обеспечивает уровень квалификации персонала. Его готовность и способность к профессиональному и личностному совершенствованию. В современных условиях модель развития любой организации, а образовательной тем более, строится на философии, основанной на ведущей роли человека, его компетентности, на понимании, что главным и неистощимым ресурсом является кадровый потенциал, включенность сотрудников в инновационные преобразования [3]. Это значит, что ведущим признаком эффективной организации, стратегического менеджмента, менеджмента качества становится забота о людях, их развитии, профессиональном и личностном совершенствовании, забота о сохранении и укреплении кадров.

Что обеспечит успех в решении этой задачи? В первую очередь – мотивация и активное участие в объективной оценке и самооценке процесса и результатов своего труда и всего педагогического коллектива. Для того, чтобы быть готовым решать проблемы, следует признать само их существование. Эта мысль тем более очевидна, если вспомнить о том, что основные принципы, заложенные во всех моделях менеджмента качества, - это принципы непрерывного совершенствования и вовлеченности всего персонала ВУЗа в инновационные процессы управления качеством.

Преподаватели высшей школы призваны стать тем необходимым связующим элементом, который позволит Российской Федерации успешно перейти к передовой инновационной экономике и сформировать прогрессивное «общество знаний», приходящее на смену постиндустриальному этапу развития человеческой цивилизации.

Библиографический список:

1. Непрерывное образование и формирование инновационного процесса в России. Ключарев Г.А., ШерегиФ.Э. //Социология образования. 2013. № 12. С. 4-20.
2. Проблемы развития современного высшего образования. Путилина И.Н., Коваленко Л.В., Шолин Ю.А. //Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 107. С.927-938.
3. Назарова С.К. Объективная оценка работы преподавателей вузов/ С.К. Назарова, Д.Д. Мирдадаева, И.Х. Атауллаева// Молодой ученый. -2014.-№9.-с.507-509.

Бурсова А.П., преподаватель

ГБОУ СПО «Кропоткинский медицинский колледж»

Молчанова Е.В., кандидат педагогических наук, доцент

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ФОРМИРОВАНИЕ ГРАЖДАНСКО-ПАТРИОТИЧЕСКИХ ЦЕННОСТЕЙ В МОЛОДЕЖНОЙ СРЕДЕ

В статье рассмотрены проблемные вопросы процесса формирования и усвоения гражданско-патриотических позиций в семьях молодых людей.

Согласно данным социально-психологических исследований, авторского соц-опроса студентов г. Кропоткина Кавказского района Краснодарского края наиболее значимое влияние на формирование гражданско-патриотических ценностей оказывает семья. По мнению самих опрошенных молодых людей, на становление их гражданской позиции наиболее сильное положительное воздействие оказывают семья и авторитетные взрослые; далее (по значимости) идут СМИ (особенно телевидение), и ближайшее социальное окружение (друзья, любимые); несколько слабее воздействие учебного заведения. Кроме того, треть опрошенных отметили положительное влияние церкви. Но, безусловно, в первые годы жизни важнейшую роль в процессе усвоения гражданских ценностей играет семья.

Формирование историко-патриотических представлений, складывающихся в результате в феномен исторической памяти человека, начинается с песен, сказок, рассказов старших членов семьи о Родине, ее знаменитых людях, героях, умельцах. 44,2% людей слышали такие рассказы часто, 38,4% относительно редко; не помнят о них всего 15% опрошенных.

Как и следовало ожидать, такие рассказы и сказки благоприятно воздействуют на процесс усвоения гражданско-патриотических ценностей. Сильное положительное влияние на формирование гражданственности отмечается в семьях, где их часто рассказывают [1, 5]. По данным исследования, молодые люди, слышавшие в детстве рассказы о Родине, в большей степени чувствуют с ней эмоциональную и духовную близость, ощущают себя ее гражданами, гордятся этим и стремятся проявлять гражданскую активность, служить в армии [6].

Анализ исследовательской работы показал, что историческая память современной семьи, вопреки распространившемуся в последнее время мнению, достаточно глубока, хотя и не во всех случаях. Большинство опрошенных (64%), хотя и фрагментарно, ориентируются в своей родословной на 3–6 поколений, из них 58,7% помнят о предках в 3–4 поколениях; 6% до 5–6 поколения, а 2,3% - издревле. Если взять за усредненный интервал время жизни поколений в 30–40 лет, то получается, что глубина исторической памяти респондентов составляет от 100–120 до 200–250 лет. Вместе с тем, оставшаяся треть опрошенных держит в памяти свою родословную лишь до 2-го поколения.

От глубины исторической памяти в семье зависит степень и качество влияния семьи на формирование гражданско-патриотических ценностных ориентаций. Статистические расчеты показывают прямо пропорциональную зависимость этих факторов (табл. 1).

Таблица 1. Влияние глубины исторической памяти семьи на качество гражданско-патриотического воспитания, (в %)

Какое влияние, по-Вашему мнению, на формирование гражданской позиции оказывает семья?	До какого поколения Вы знаете родословную своей семьи?				
	Только о родителей	До 2-го поколения	До 3-4 поколения	До 5-6 поколения	Издревле
Сильное положительное	51,3	52,8	58,1	60,0	66,7
Скорее, отрицательное	7,7	4,4	4,2	1,4	–

С углублением исторической памяти в семье усиливается ощущение молодого человека себя гражданином (от 50% в семьях, где знают только о родителях до 81% в

семьях, ведущих свою родословную издревле); гордость за свое российское гражданство; чувство духовной близости с Россией. Более того, молодые люди из семей, хранящих память о предках, в большей степени признают новую государственность состоявшейся и готовы защищать и всемерно содействовать ее развитию [2].

Более половины опрошенных молодых людей отметили, что в их роду есть человек, который вызывает у них особую гордость и уважение; только 10% не смогли назвать такого человека [3]. Среди родственников, вызывающих гордость и уважение, респонденты больше всего называли дедушек, прадедушек и бабушек.

Наиболее значимым для современной молодежи оказывается поколение Великой Отечественной войны. Отцы и матери составляют 1/6 ответов. Некоторые более подробно описали своих славных предков: «прадеды, погибшие на войне», «Макаров - комиссар отряда «Красные орлы», «прадед - герой войны, дошедший до Берлина», «участник Крымской войны 1854-55 гг.», «прапрадедушка, управлявший театральными салонами», «дед - священник», «граф Чеботарев» и т.д. Интересно отметить, что героический пример прадедов имеет определенное влияние (различие в 1,7 раза) на желание правнуков быть защитниками Отечества, а также проявлять гражданскую активность в других формах [4].

Во многих семьях хранятся памятные реликвии - фотографии (90%), награды (49,8%), документы (39,5%), личные вещи (16,2%), предметы быта (18,5%), украшения (23,6%), письма (23,0%). А те 4,5% опрошенных молодых людей, у которых ничего не сохранилось, менее остальных ощущают себя гражданами России, менее чувствуют с ней духовную близость и гордость от того, что родились и живут в ней, в меньшей степени стремятся проявлять гражданскую активность и служить в армии (в 1,5 раза) [1, 5, 6].

Таким образом, в семьях, бережно хранящих память о своих предках, героях и славных событиях российской истории, царит дух, способствующий воспитанию детей в патриотических традициях; в результате именно в таких семьях вырастают полноценные граждане и патриоты.

Библиографический список:

1. Молчанова Е.В. Трансформация системы ценностей современного российского общества. Учитель на все времена. // Материалы XXXII Всероссийской научно-практической конференции. г. Санкт-Петербург: ГОУ ВПО «РГПУ», 2011. - С.121-127
2. Еремеев М.А. Проблемы занятости российской молодежи: противоречия, пути выхода // В книге: Научная мысль и современный опыт в решении системных проблем развития Сборник научных трудов по итогам научно-исследовательской работы ученых Саратовского социально-экономического института (филиала) ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова» по итогам 2013 г. - Саратов, 2014. С. 74-76.
3. Молчанова Е.В. Проблема воспитания чувства собственного достоинства у современной молодежи. Социально-экономические и правовые тенденции развития российского общества в современных условиях // Материалы межвузовской научно-практической конференции. Кропоткин: филиал НЧОУ ВПО «Ставропольский институт им. В.Д. Чурсина» в г. Кропоткине, 2014. –С. 73-75
4. Холина О.И., Понарина Н.Н. Политическая активность молодежи в контексте обеспечения национальной безопасности // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 2-1 (5). С. 22-26.
5. Молчанова Е.В. Политическая позиция и жизненные планы молодежи. Научно-практический электронный журнал «Теория и практика современной науки» №3(3) 2015 // <http://www.modern-j.ru>

6. Лобанова А.В. Влияние педагогической среды на формирование личностной зрелости подростка СМАЛЬТА. 2014. № 4. С. 54-57.
7. Сердюк И.И. Условия формирования личности. Синергетика образования. 2014. № 9. С. 49-54.
8. Белкина Е.Н. Мезенцева Е.В. Организационно-экономические аспекты развития предпринимательства в молодежной среде //монография / Е. Н. Белкина, Е. В. Мезенцева. Ставрополь, 2009.

Быкова К.Ю., магистрант

Кубанский государственный аграрный университет, г. Краснодар

ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО И ЕГО РОЛЬ В ЭКОНОМИКЕ

В работе рассмотрена актуальная для современной России тема государственного предпринимательства, выявлены его основные особенности в Российской Федерации, а также проанализированы его основные функции. В итоге выяснено, что государственное предпринимательство неотрывно связано с частным, и оно обеспечивает экономическую стабильность в стране.

Рыночный механизм на первый взгляд по классической теории предполагает невмешательство государства в экономику. Однако на практике современное регулирование экономики становится все более неотъемлемым элементом современной экономики. Государство выступает активным участником рыночных отношений.

Одной из форм прямого вмешательства государства в экономику является государственное предпринимательство. Оно представляет собой особый вид предпринимательства, который осуществляется в рамках государственного сектора по средствам участия государственных предприятий в производстве и сбыте товаров и услуг.

В финансовом словаре государственное предпринимательство толкуется как деятельность предприятий страны на коммерческой/некоммерческой основе по оказанию услуг, производству товаров, которые необходимы для развития государственной экономики [1].

Государственное предпринимательство в современной России имеет ряд отличительных особенностей. Во-первых, в Российской Федерации современное государственное предпринимательство, которое относится к государственной ветви власти, выступает как продолжение прежних экономических отношений, присущих дореформенной российской (советской) экономике, базировавшейся на почти повсеместном огосударствлении (национализации) предприятий.

Во-вторых, в России традиционно силен государственный менталитет. Широкие массы населения зачастую испытывают к государственному предпринимательству больше доверия, чем к любой организационно-правовой форме негосударственного предпринимательства. Все это легко объяснить, если вспомнить многочисленные факты мошенничества со стороны различных компаний, основанными так называемыми новыми русскими.

В-третьих, в Российской Федерации как и в других странах, где рыночные отношения также только развиваются, есть объективная необходимость в системе государственного предпринимательства.

В развитой рыночной экономике государственное предпринимательство как интегрированная совокупность предпринимательских организаций выполняет следующие функции:

- общеекономическую;
- ресурсную;
- инновационную;
- организаторскую [3, С. 25].

Определяющей функцией в развитой экономике является, общеэкономическая функция, которая объективно обусловлена ролью предпринимательских организаций как субъектов рынка. Предпринимательская деятельность направлена на производство товаров и их доведение до конкретных потребителей. Причём предпринимательская деятельность осуществляется её субъектами под воздействием всей системы экономических законов рыночной экономики (спроса и предложения, конкуренции, стоимости и др.), что выступает объективной основой проявления общеэкономической функции. Поступательное развитие государственного предпринимательства - одно из определяющих условий общеэкономического роста, увеличение объёмов валового внутреннего продукта и национального дохода, а это выступает как появление в системе хозяйственных отношений общеэкономической функции.

Важнейшей функцией государственного предпринимательства является - ресурсная. Развитие предпринимательства предполагает эффективное использование как воспроизводимых, так и ограниченных ресурсов, причём под ресурсами следует понимать все материальные и нематериальные условия и факторы производства. Разумеется в первую очередь это трудовые ресурсы, земля и природные ресурсы, все средства производства и научные достижения, а так же предпринимательский талант. Предприниматель может добиться наивысших успехов, если нововведения в той сфере деятельности, в которой он создаёт собственное дело, будет использовать высококвалифицированную рабочую силу, эффективно потреблять все виды ресурсов. Предприниматели заинтересованы в их рациональном использовании и в то же время может безжалостно относиться к общественным ресурсам. Об этом свидетельствуют история развития предпринимательства и история научно-технических революций, последствия которых для человека.

Государственное предпринимательство осуществляется в тех областях, где деятельность противоречит природе частных фирм или же требуются огромные вложения средств и риск. Основное отличие от частного предпринимательства состоит в том, что первоочередная цель государственного предпринимательства состоит не в получении дохода, а в решении социально-экономических задач, таких как:

- обеспечение необходимых темпов роста,
- сглаживание циклических колебаний,
- поддержание занятости,
- стимулирование научно-технического прогресса, и т.д. [2].

Активное участие государства в экономической жизни обусловлено, как минимум, тремя причинами. Во-первых, этого требует «стержень» рыночного механизма - конкуренция. Развитие монополий подрывает конкурентное начало рыночной экономики, отрицательно сказывается на решении макроэкономических проблем, ведет к снижению эффективности общественного производства. Поэтому всецелию монопо-

лий должны быть противопоставлена законодательная и иная антимонополистическая деятельность государства.

Во-вторых, всегда существовали такие виды производства, которые «отторгает» рыночный механизм. Прежде всего, это производство с длительным сроком окупаемости капитала, без которых общество не может обойтись, а результаты, которых нельзя соизмерить в денежной форме: фундаментальная наука, поддержание обороноспособности страны, охрана правопорядка, содержание нетрудоспособных, организация образования, здравоохранение, создание и поддержание нормального функционирования общеэкономической структуры (денежное обращение, таможенный контроль и др.).

В-третьих, есть причины, вытекающие из ограниченных возможностей рыночных саморегуляторов: обеспечение равновесия в экономической системе, поддержание занятости населения на необходимом уровне, правовое обеспечение функционирования рыночного механизма, разработка теории общественного выбора и принципов рационального экономического поведения.

Развитие рыночной экономики во второй половине XX века выявило четко обозначившуюся тенденцию расширения масштабов деятельности государства и усиления его роли в экономике. При этом общепризнанно, что наибольшая экономическая эффективность достигается в условиях действия конкурентного рыночного механизма. Цель государства в рыночной экономике не корректировать рыночный механизм, а создавать условия его свободного функционирования: конкуренция должна обеспечиваться везде, где возможно, регулирующее воздействие государства – везде, где необходимо.

Также, говоря о государственном предпринимательстве в России необходимо отметить, что в современной законодательной базе еще недостаточно актов, направленных на обеспечение предпринимательства всеми правовыми гарантиями и обеспечение условиями для эффективной работы и развития.

Таким образом, государственное предпринимательство неотрывно связано с частным, и оно обеспечивает экономическую стабильность в стране, трудоустройство населения и стабильное пополнение различных бюджетов бюджетной системы РФ, а это влечёт за собой социальную стабильность и благосостояние граждан страны и региона в частности.

Библиографический список:

1. Благодатин А. Финансовый словарь - М.:Инфра-М – 2009.
2. Князев Ю. Государственное предпринимательство и государственно-частное партнерство / Ю. Князев // Ведомости. – 2008.
3. Филина Ф.Н. Всё о предпринимателе / Ф.Н. Филина, И.А. Толмачев. - СПб.: РОС-БУХ, 2009. - 126 с..

Васильев А.М., д.и.н., к.ю.н., профессор

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г.Тихорецке

ПРИЧИНЕНИЕ ВРЕДА СРЕДНЕЙ ТЯЖЕСТИ ЗДОРОВЬЮ ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ

Статья 118 «Причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью по неосторожности», которая гласит, что причинение тяжкого вреда здоровью по неосторожности - наказывается штрафом в размере от ста до двухсот

минимальных размеров оплаты труда или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного до двух месяцев, либо обязательными работами на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо исправительными работами на срок до двух лет. Причинение средней тяжести вреда здоровью по неосторожности - наказывается штрафом в размере от пятидесяти до ста минимальных размеров оплаты труда или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до одного месяца, либо обязательными работами на срок от ста двадцати до ста восьмидесяти часов, либо исправительными работами на срок до одного года, либо ограничением свободы на срок до двух лет, либо арестом на срок до трех месяцев.

Субъективная сторона преступлений, предусмотренных ст. 118 Уголовного Кодекса, характеризуется неосторожной виной в виде преступного легкомыслия (самонадеянности) или преступной небрежности.

Причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью по легкомыслию имеет место, если лицо предвидело возможность наступления таких последствий в результате своих действий (бездействия), но без достаточных к тому оснований самонадеянно рассчитывало на их предотвращение [1].

Причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью по небрежности означает, что лицо не предвидело возможности наступления таких последствий в результате своих действий (бездействия), хотя при необходимой внимательности и предусмотрительности должно было и могло их предвидеть.

Чаще всего причинение указанных в ст. 118 Уголовного Кодекса последствий является результатом преступной небрежности. Действующим законом не предусмотрена уголовная ответственность за причинение легкого вреда здоровью по неосторожности.

Причинение тяжкого или средней тяжести вреда здоровью следует отличать от случайного (невинного) их причинения. Состав преступления в таких случаях отсутствует. Квалифицированные виды рассматриваемых преступлений (ч. 2 и 4 ст. 118) имеют место, если причинение соответственно тяжкого и средней тяжести вреда здоровью по неосторожности наступило вследствие ненадлежащего исполнения лицом своих профессиональных обязанностей.

Под ненадлежащим исполнением лицом своих профессиональных обязанностей в данном случае следует понимать совершение деяний, не отвечающих полностью или частично официальным требованиям, предписаниям, правилам, в результате чего причиняется тяжкий или средней тяжести вред здоровью человека. По делам данной категории должно быть установлено, какие именно профессиональные обязанности нарушил виновный[2].

Мы признаем целесообразным при внесении изменений в норму, предусматривающую уголовную ответственность за неосторожное причинение вреда здоровью средней тяжести в результате применения физического насилия, учитывать следующие обстоятельства. Во-первых, это должны быть самостоятельные умышленные преступления с двумя формами вины, а в качестве элементов ,их образующих, следует предусмотреть, с одной стороны, возможное умышленное совершение действий или причинение вредных физических последствий, предусмотренных ст. 115, или ст. 116 УК РФ, а во-вторых, - наступление по неосторожности средней тяжести вреда здоровью.

Библиографический список:

1. Васильев А.М., Васильева Н.А. Судебный порядок применения мер пресечения в виде заключения под стражу // Администратор суда № 4, 2015. - С. 36-41.
2. Сирик М.С. Потерпевший как субъект отношений, охраняемых уголовным законом, которому причинен преступлением вред // Актуальные вопросы юридической науки и практики Материалы III Межвузовской научно-практической конференции. 2014 Издательство: Краснодарский центр научно-технической информации. Краснодар, 2014. - С.75.

Васькова Ю.И., аспирант

*Саратовский государственный аграрный университет имени Н.И. Вавилова,
г. Саратов*

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК УКРАИНЫ

В статье определены основные проблемы, осложняющие процесс формирования системы антикризисного управления в обеспечении экономической безопасности мясоперерабатывающих предприятий АПК Украины.

Современное социально–экономическое положение агропромышленного комплекса Украины является крайне сложным. Под влиянием ряда негативных факторов такая важная для экономики страны отрасль оказалась в критическом состоянии.

В тоже время производимая в АПК продукция является не только готовым продуктом, но и сырьевой базой для легкой и пищевой промышленности, что позволяет обеспечить продовольственную безопасность страны, создать условия для производства товаров широкого потребления, а также способствует наполнению бюджета страны.

Не является исключением и мясоперерабатывающая отрасль, являющаяся связующим звеном между животноводами и потребителями, и призванная удовлетворить потребность населения в продуктах переработки мяса. Нестабильность экономической и политической обстановки в стране, трудности в финансовой сфере привели к тому, что многие украинские мясоперерабатывающие предприятия переживают спад производства, или оказались на грани кризиса.

Существующее положение обуславливает уделение особого внимания экономической безопасности мясоперерабатывающих предприятий, что предполагает формирование систем антикризисного управления экономической безопасности на данных предприятиях.

В то же время в результате проведенных исследований стало известно, что на большинстве мясоперерабатывающих предприятий Украины не ведется системная работа по обеспечению экономической безопасности и предотвращению кризиса на предприятии.

Возможными причинами отсутствия служб экономической безопасности на мясоперерабатывающих предприятиях Украины можно назвать следующие:

– отсутствие законодательных методических рекомендаций по формированию организационной структуры службы экономической безопасности на предприятии;

- недостаточность конкретной теоретико–методологической базы формирования данных служб;
- нехватка квалифицированных специалистов в сфере обеспечения экономической безопасности;
- нежелание руководителей предприятий создавать дополнительные структуры предприятия.

В ходе исследований было выявлено, что на Украине отсутствуют типичные законодательные нормативы труда службы экономической безопасности, позволяющие определить типичную организационную структуру, функциональное распределение, и необходимую штатную численность работников функциональных подразделений организации, предприятий либо отдельных исполнителей, а так же рассчитать оплату труда.

Таким образом, численность персонала службы экономической безопасности мясоперерабатывающих предприятий определяется руководством предприятия самостоятельно, с применением типичных структур, моделей и аналогов, и с учетом влияния таких факторов, как: объем производства, планированный объем работ, направление хозяйственной деятельности предприятия, уровень организации производственных и управленческих процессов, уровень контроля на предприятии, уровень мотивации труда, система оплаты труда.

Отдельной проблемой можно назвать отсутствие знаний о принципах антикризисного управления экономической безопасностью у большинства руководителей и ведущих экономистов мясоперерабатывающих предприятий АПК Украины. Это вызвано тем, что данное направление на Украине развивается недавно, отсутствует достаточный опыт применения существующей научной теоретико–методологической базы на практике. Принято считать, что к антикризисному управлению целесообразно прибегать в случае угрозы кризиса, а превентивное направление антикризисного управления с целью поддержания достаточного уровня экономической безопасности не рассматривается.

Отсутствием применения опыта антикризисного управления мясоперерабатывающими предприятиями на практике обуславливается также нехватка квалифицированных и опытных специалистов в сфере антикризисного управления и экономической безопасности.

Нежелание руководителей предприятий создавать отдельные структурные подразделения объясняется вероятностью возникновения затруднений в их финансировании.

Однако без формирования на мясоперерабатывающих предприятиях систем антикризисного управления вывод из кризиса предприятий этой значительной отрасли АПК Украины представляется крайне сложным. Обеспечение экономической безопасности – процесс широкоохватный и многоэтапный, что обуславливает системность и комплексность подхода.

В то же время на предприятиях малых размеров с небольшим объемом прибыли производства отсутствует необходимость выделения службы обеспечения экономической безопасности в отдельную структурную единицу. Достаточно применять определенные принципы и инструменты механизма обеспечения экономической безопасности на предприятии, распределив соответствующие функции между сотрудниками предприятия.

Результатом подобного перераспределения является увеличение функциональной нагрузки некоторых сотрудников. Этот факт необходимо учесть, и должным образом мотивировать и стимулировать.

Библиографический список:

1. Лянной, Г. Система экономической безопасности предприятия / Г. Лянной // BOS – журнал о личной и коммерческой безопасности. – 2006. – №7. – С. 16-19.
2. Колпаков, П. А. Концептуальные основы экономической безопасности фирмы : автореф. дис. канд. экон. наук : 08.00.01 / Колпаков Павел Александрович. – М.: МГУ им. М.В.Ломоносова, 2007. – 25 с.
3. Коробчинский А.Л. Методика формирования системы экономической безопасности предприятия [электронный ресурс] / А. Л. Коробчинский // «Актуальні проблеми економіки». – 2009. – №4(94). – Режим доступа: http://nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/APE/2009_4/41-45.pdf.

Веремеенко Т.И., 4 курс

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

СПЕЦИФИКА ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ

В статье рассмотрены необходимость и основные направления регулирования земельных отношений в современной России. При этом исследуется не только российский, но и зарубежный опыт.

Осуществление экономических реформ и развитие рыночных отношений повышают политическую, экономическую и социальную значимость земельных отношений. Земля — базис производственной деятельности и одновременно объект недвижимости. Это один из главных ресурсов функционирования и доминирующий фактор развития не только агропромышленного комплекса, но и других отраслей, а также территорий городов и других населенных пунктов.

Одним из ключевых направлений комплексной программы стабилизации экономики в связи с этим должно стать, на наш взгляд, совершенствование управления земельными ресурсами. При этом в условиях ориентации на формирование регулируемой государством экономики рыночного типа особый акцент целесообразно сделать на создание экономически обоснованных и реалистичных условий гражданско-правового оборота земель, повышение бюджетных доходов от их использования, реализацию их инвестиционного потенциала [1, 2].

Поэтому наиболее значимой становится сфера управления землями сельскохозяйственного назначения, где отмечаются негативные тенденции снижения потребительских качеств сельскохозяйственных угодий, рост объемов неиспользуемых земель, а также низкий уровень инвестиций в сельскохозяйственное производство.

Такое негативное состояние дел обусловлено не только жесткостью кредитно-финансового рынка, низкой рентабельностью сельскохозяйственного производства, но и недостатком инвестиционных ресурсов у сельскохозяйственных производителей.

В развитых странах Запада земля находится во владении государства (федерации или местных органов власти), частного лица или нескольких лиц (совместное или общее владение). Их землевладельцы имеют право покупать и продавать ее, сдавать в

аренду, иным образом реализовать право собственности на нее. В отдельных странах земля находится в собственности государства и продаже не подлежит. Поэтому очень важно знать тенденции в регулировании землепользования, которые складываются в западных странах с развитыми рыночными отношениями, чтобы не слепо перенимать их в своем земельном законодательстве, а учиться избегать тех ошибок, которые могут подстергать нас на этом пути.

В регулировании землепользования в США на государственных землях большую роль играет выполнение комплексных региональных программ. Поскольку общество в лице государства берет на себя функцию поддержки аграрной сферы экономики, правительства становятся обязанными направлять развитие земельных отношений в сторону ограничения и преодоления «священной неприкосновенности» частного землевладения. На то были причины: государства, которые шли по пути развития и укрепления частной земельной собственности, столкнулись с противоречиями между требованиями и задачами программ национального развития и земельными возможностями и финансовыми ресурсами их выполнения, поскольку рентные доходы уходили в карманы земельных собственников, а на пути к земле стояла непререкаемая воля ее хозяина.

Практика зарубежного государственного регулирования земельных отношений в последние два-три десятилетия стала наступлением на претензии частных земельных собственников, стремлением заставить их не противостоять, а служить общенациональным интересам.

Система земельных отношений постепенно трансформируется в сторону сохранения земли как природного ресурса и ее эффективного для общества использования. Именно с учетом этого создается механизм поддержания природного баланса, происходит согласование требований природы и деятельности людей, предпринимаются меры предупреждения нарушений правил пользования землей, организуется субсидирование природоохранных мероприятий. Население, отвечая за сохранность земель, контролирует за ее использование [3].

В европейских странах в качестве мер административного регулирования использования частных земель применяют контроль за их загрязнением, поддержанием хорошего состояния ландшафтов, соблюдением определенных почвоохранных мер, единых жестких стандартов применения химикатов в сельском хозяйстве. К нарушителям применяются системы штрафов.

К мерам регулирования относится также и так называемое землепользовательное планирование. В частности, к его мерам относится выделение «экологически чувствительных районов», планирование использования водосборных территорий, предусматривающее соблюдение определенных природоохранных мер в сельском и лесном хозяйстве. В некоторых странах государственное регулирование землепользования простирается на уровень внутрифермерского планирования [4].

В современной России своевременное и обоснованное вмешательство государства в характер землевладения и землепользования - непереносимое и обязательное условие восстановления земель, повышения эффективности их использования [5]. К числу первоочередных направлений регулирования земельных отношений государственного уровня необходимо отнести:

- разработку условий эффективного использования и охраны сельскохозяйственных земель, предусмотрев их целевое назначение, неотвратимую ответственность за снижение почвенного плодородия, а также стимулирование его повышения; их экологическую защиту; пределы площади землепользования, обеспечивающие

возможность применения современных технологий, освоения прогрессивных систем земледелия и животноводства;

- организацию и финансовое обеспечение разработки и освоения проектов землеустройства для основных категорий землепользователей;
- обоснование ограничений площади на единоличное (частное) землевладение для разных зон и разной специализации производства;
- организацию мониторинга земель [6].

Учитывая сложившиеся формы земельной собственности, необходимо сосредоточить работу на решении вопросов повышения эффективности использования земель, имея в виду:

- оптимизацию форм хозяйственного использования земли, включая обоснованные размеры земельных угодий для эффективного ведения сельскохозяйственного производства и рациональное землеустройство, обеспечивающее освоение современных систем земледелия, прогрессивных технологий [7,8];
- разработку и освоение экономического механизма земельных отношений и его основных составляющих - земельной ренты, оценки и цены земли, земельного налога, фиксированных выплат за пользование участками худшего качества, арендной платы, платы за операции с землей;
- государственное регулирование землевладения и землепользования, охватывающее разработку и контроль правил применения законодательных фактов и нормативных документов по земельным отношениям, а также создание для всех землепользователей равных условий, обеспечивающих возможность хозяйствования на основе расширенного воспроизводства и сохранения плодородия сельскохозяйственных земель [9].

Таким образом, с помощью государственного регулирования должны определяться условия и механизм экономического воздействия на ограничительное хозяйствование на земле, что приведет к повышению эффективности и инвестиционной привлекательности земли.

Библиографический список:

1. Королюк Е.В. О соотношении собственности, пользования и власти в аграрном секторе. В сборнике: Современная экономика России: опора на внутренние резервы и поворот на Восток. Материалы международной научно-практической конференции. Краснодар, 2015. С. 32-36.
2. Королюк Е.В. Роль интегрированных субъектов в формировании рынка земли современной России. *European Social Science Journal*. 2013. № 11-1 (38). С. 424-430.
3. Кузнецова Н.А., Прущак О.В., Санинский С.А., Еремеев М.А. Формирование конкурентной среды в аграрном секторе экономики // *Управление экономическими системами: электронный научный журнал*. 2014. № 12 (72). С. 16.
4. Понарина Н.Н. Глобальные проблемы современности в контексте будущего человечества // *Общество и право*. 2012. № 1. С. 274-276.
5. Молчан А.С., Франциско О.Ю. Институциональные регуляторы стратегических преобразований аграрного сектора экономики // *Экономика и предпринимательство*. 2014. № 12-4 (53-4). С. 669-672.
6. Королюк Е.В. Экономические противоречия формирования рынка земли современной России как институционально-хозяйственной системы: диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук / ГНУ "Южный федеральный университет". Ростов-на-Дону, 2012.

7. Белкина Е.Н., Ефимова Т.С. Экономическая эффективность и тенденции развития производственного предпринимательства в АПК Ставропольского края. В сборнике: Актуальные проблемы социально-экономического развития СКФО 2014. С. 10-15.

8. Мезенцева Е.В. Финансовый механизм поддержки сферы АПК на Кубани. В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты материалы международной научно-практической конференции в 3-х частях. ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 31-33.

9. Королюк Е.В. Приложение функций пространственных экономических систем к земельному рынку. В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. В 4-х частях. Ч.3. 2015. С. 6-7.

Веснянова М.А., 2 курс

Научный руководитель Эзергайл С.Н., преподаватель СПО

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ВЛИЯНИЕ НАУЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЭКОНОМИКУ

В статье рассмотрено, каким образом научно-техническая революция, научные открытия и инновационные подходы влияют на экономику и развитие общества в целом.

Положение экономики любой страны во многом зависит от выступления новейших достижений науки и техники во все сферы жизни.

Всем известно, что эпоха научно-техническая революция (НТР) настала в 40 – 50-е годы. Когда зародилась и получили развитие её ключевые направления: автоматизация производства, контроль и управление им на базе электроники; создание и использование новейших конструкционных материалов и другое. Люди постоянно стремились заглянуть в будущее. В разные исторические периоды это желание подогревалось игрой воображения, ощущением здорового любопытства, верой в различные религиозные учения, верой в светлое будущее и торжество социальной справедливости. На современном этапе НТР переросла в техническую революцию. Вместо традиционного для машинной промышленности формируется новейший технологический метод изготовления – иная совокупность способов производства нужных вещей [1]. Сейчас первым в этом ряду вышли прагматические суждения. С одной стороны, как никогда обострились и приобрели глобальный характер такие трудности, как стремительный рост народонаселения земного шара и ограничение прироста народонаселения. Основы новой экономики именуют инноваторский тип мышления. Инновационный тип мышления – направленность на внесение конфигураций в основной фактор успеха: можно так же утверждать, что на развитых рынках усиливается конкуренция и идет превращение инновационного процесса в необходимый элемент успеха [2].

В условиях развитой рыночной экономики роль и значение субъектов малого предпринимательства не вызывает сомнения, так как именно в сфере малого предпринимательства осуществляется преобладающий объем всех инноваций [3].

Устойчивость нововведений в новых экономических системах во многом зависит от эффективности их информационной структуры, ведь инновационное распро-

странение происходит в условиях полноты информации. Эффективность же реформирования социально-экономических систем зависит от качества и скорости закрепления систем образующих связей. Важнейшим условием ускоренного процесса социально-экономического развития является активность, конечной целью которой является введение основанных на достижениях научно-технического прогресса новых более совершенных, форм организации труда и управления [4].

Инновации – это внедрение и применение обеспечивающих стратегический выигрыш новшеств в экономической и социальной сферах. У России нет выбора, не считая принятия инновационного вызова. Сегодня вопрос стоит так: или ограничение экономического, промышленно-производственного потенциала страны будет компенсирован передовым научно-техническим, технологическим уровне. Объективная необходимость развития отечественного малого инновационного предпринимательства на современном этапе требует изучения обстоятельств возникновения и развития, а также определения их экономической сущности через деятельность, выявление особенностей их функционирования, факторов, возможностей и перспектив [5, 6].

Таким образом, в конце XIX – начале XX вв. произошли структурные изменения в промышленности. Структурные изменения в хозяйствах отдельных стран привели к созданию большого машинного производства и предоставили преимущества промышленности над сельским хозяйством. Происходит концентрация производства, а именно возникают монополистические объединения. Завершается формирование мирового рынка. Углубляется неравномерность в развитии отдельных стран [7].

Библиографический список:

1. Заславская М.Д. История экономики. – М.: Дашков и Ко, 2013. – 294 с.
2. Еремеев М.А. О критериях оценки экономического поведения // Омский научный вестник. 2007. № 6 (62). С. 158-160.
3. Эзергайл С.Н. Актуальные проблемы развития малого предпринимательства в России. / Материалы III межвузовской научно-практической конференции. – г.Краснодар: ЦНТИ, 2014. – С.208-210.
4. Рыбалкин В.Е. Международные экономические отношения. Учебник. – 9-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 647 с.
5. Королюк Е.В. Преимущества и недостатки инновационного аутсорсинга. В сборнике: Развитие современного общества в условиях реформ: вопросы экономики и управления. Материалы II Межвузовской научно-практической конференции; под общ.редакцией Е. В. Королюк. Краснодар, 2014. С. 114-116.
6. Эзергайл С.Н. Проблемы становления предпринимательства в России. / Материалы I краевой научно-практической конференции преподавателей и студентов среднего профессионального образования. – г.Краснодар:ЦНТИ,2014.–С.51-54.
7. Понарина Н.Н. Глобализация: общий вектор мирового развития XXI в. // Теория и практика общественного развития. 2011. № 4. С. 25-28.

Винниченко В.С., студент 4 курс

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ГЛОБАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКАЯ, СОЦИАЛЬНАЯ, ПОЛИТИЧЕСКАЯ, ДУХОВНЫЕ СФЕРЫ

В статье рассматривается процесс глобализация во всех сферах общественной жизни: экономике, политике, культуре, социальной.

Все сферы общественной жизни охвачены глобальными процессами. Противоречия в общественной жизни являются источником социальных проблем. Конец века отчетливо выявил опасное несоответствие между глобальным масштабом проблем, с которыми сталкивается человечество, и ограниченными - как правило, национально-государственными - средствами и методами их решения. [1]

На сегодняшний день можно выделить несколько направлений, по которым процесс глобализации развивается наиболее интенсивно. Это - мировые коммуникационные сети, информационное обеспечение, финансовые институты, средства массовой информации, международное сотрудничество. Поэтому возникает необходимость в создании предпосылок глобальных инфраструктур, режимов, систем, институтов. Глобализация влечет за собой глубокую трансформацию всей системы социальных связей индивида. Она раскрепощает личность, освобождает ее от жесткой привязки к определенной среде, открывает беспрецедентные возможности выбора жизненных стратегий. [2]

В политической сфере тенденции глобализации проявляются в постепенном превращении государств в единую мировую политическую систему путем создания глобальных политических органов, служащих взаимосодействию политических решений представителями различных стран. Снимаются границы между европейскими странами, вводятся единые визы.

В экономической сфере глобализация позиционируется с появлением транснациональных корпораций, которые охватывают весь земной шар. Возникает международное разделение труда с новыми зависимостями между государствами. Соответственно ослабевает суверенитет национальных государств. [3]

Глобализация тесно связана с информационной сферой жизни общества. Появление глобальных систем передачи информации типа Интернета, что создает вокруг Земли информационные пояса и служит подтверждением концепции ноосферы. Имеет место соединение тенденций глобализации и информатизации, усиливающее синергетический эффект. Информационные сети опутывают мир паутиной, в которую оказываются втянутыми люди во всех уголках планеты. Сейчас к Интернету подключено множество абонентов в нашей стране, и этот процесс идет с нарастающей скоростью. [4]

Направлением глобализации в культурной сфере является тенденция интеграции национальных культур в единую всемирную культуру, утверждение в качестве международного языка общения английского. Подтверждается развитием универсальных наук и глобальной массовой культуры. Помимо становящейся всемирной массовой поверхностной культуры существуют высокая культура и цивилизационные отличия, которые сохраняют свою специфику в разных обществах. Это язык, обычаи, традиции, религия, произведения мифологии, искусства, философии данного народа. [5]

В целом значение глобального уровня возрастает. Создается единая иерархическая структура, которая из разряда фантазий в XXI в. переходит в разряд зримых и обсуждаемых. Процессы обмена, ассимиляции достигают такого уровня, что из многих организмов начинает складываться единый политический организм с одним мозгом, нервной системой, органами тела, причем прежние организмы превращаются в органы нового глобального тела.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Феномен глобализации и перспективы общественного прогресса (Социально-философский анализ) // диссертация на соискание ученой степени доктора философских наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2011.

2. Понарина Н.Н. Развитие современного российского общества как фактора глобализации // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 5-1 (8). С. 41-46.
3. Астанкова Е.Н., Королук Е.В., Мезенцева Е.В., Иманова М.Г. Анализ финансового состояния предприятия // М-во образования и науки Российской Федерации, ФГБОУ ВПО «Кубанский гос. ун-т», Фил. в г. Кропоткине. Краснодар, 2012.
4. Сирик М.С. Общая характеристика уголовной ответственности за компьютерные преступления // В сборнике: Актуальные проблемы юридической науки и практики Материалы II Межвузовской научно-практической конференции; под общей редакцией Е. В. Королук. Министерство науки и образования РФ, Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в городе Тихорецке. 2014. С. 179-182.
5. Понарина Н.Н. Проблема культурной идентичности в глобализационных процессах // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2013. № 2. С. 124-127.

Виноградова Е.В., магистрант
ФГБОУ ВПО «Российский Государственный Университет нефти и газа имени И.М.Губкина», г. Москва

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К РАЗВИТИЮ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА МОЛОДЫХ КАДРОВ

Когда в организации сложились ясные представления о функциональных обязанностях, квалификационных требованиях и необходимых компетенциях работников на различных должностях (от первого лица сверху вниз), становится возможным эффективный отбор новых и оценка действующих кадров. Сегодня можно выделить как минимум три подхода к определению данного понятия.

Первый подход определяет компетенцию как рациональное сочетание знаний и способностей, рассматриваемых на небольшом промежутке времени, которыми обладают работники данной организации [2]. В рамках данного подхода акцент делается на развитие индивидуальных компетенций работников, которые автор исследования рассматривает как трёхфакторную модель, основными переменными которой являются: знания - результаты образования личности; навыки - результаты опыта работы и обучения; способы общения - умение работать в команде. Для того чтобы развить корпоративную компетенцию в рамках первого подхода, требуется прежде всего обучать персонал, используя различные курсы повышения квалификации, тренинги и деловые игры, при этом каждый работник, если он достаточно хорошо развит, может подобрать вид тренинга, коммуникативного или личностного, подходящий именно ему.

Второй подход основывается на утверждении, что корпоративная компетенция включает в себя помимо личных возможностей и способностей работников организации все социально-трудовые процессы, имеющие место в организации. Речь идет о корпоративной культуре, философии управления, внутреннем климате организации [1, 3]. Основным инструментом создания профессиональных компетенций в рамках второго подхода является организационное развитие.

Третий подход определяет профессиональные компетенции как характерную особенность компании, определяющую ее успех. Для того чтобы развить корпоративную компетенцию, требуется постоянное наращивание конкурентных преимуществ компании (особо результативное сочетание ресурсов), которыми конкуренты не располагают [4].

Необходимо отметить, какой же из этих подходов наиболее соответствует действительности. Скорее всего, синтез второго и третьего подходов. Так как профессиональная компетенция - совокупность «уникальностей» компании, ее внутренних конкурентных преимуществ, т.е. всех условий и факторов, которые определяют конкурентоспособность организации в длительной перспективе; то, чем организация действительно конкурирует с равными себе, обеспечивая большую прибыль, рис. 1.

Если компания осуществляет выбор и комбинацию компетенций лучше, оригинальнее и быстрее конкурентов, то ему гарантирован конечный рыночный успех. Ключевая компетенция - интеграция способностей, навыков, умений, т.е. синтез знаний, охватывающих все навыки, имеющиеся в соответствующих ключевых подразделениях организации, находящихся в центре, а не на периферии ее конкурентного успеха. К ключевым компетенциям молодых работников следует отнести четыре главных компонента: продуктивность, равенство, устойчивость, расширение возможностей. Таким образом, развитие компетенций молодых работников – это процесс направления усилий молодежи компании на воспроизводство и развитие конкурентных преимуществ.

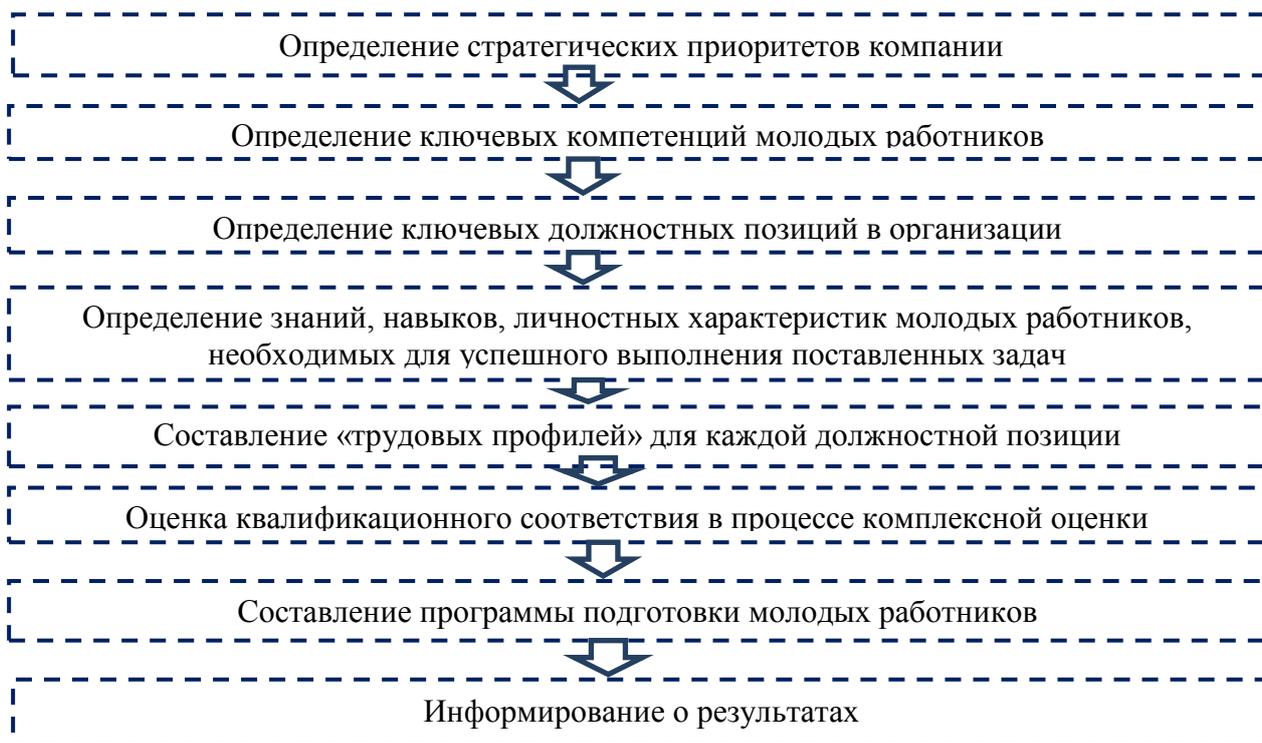


Рис. 1. Формирование системы профессиональных компетенций.

Компетенция молодого работника - это не беспорядочная совокупность знаний, навыков и умений, а достаточно строгая, хотя и находящаяся в постоянном движении система, рис. 2.

Соединение многочисленных, порою существенно отличающихся друг от друга компетенций происходит в самом молодом работнике. Именно он является носителем компетенций. Понятие компетенции охватывает и знания, и навыки, и способности, но не в абстрактном плане, а применительно к конкретной организации и ее внешней среде.

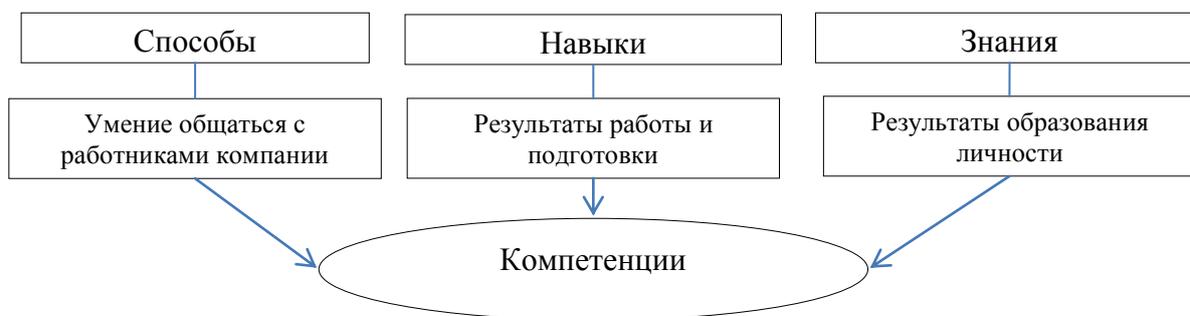


Рис.2.Составляющие модели компетенций молодых работников.

Влияние фактора внешней среды на компетентность и деятельность персонала отдельной организации настолько велико, что он не может самостоятельно существовать дольше, чем существует система, в которой он функционирует [5]. Иными словами, персонал не может существовать вне компании, вне системы, а значит, он должен развиваться вместе с компанией. Если система не ставит перед собой стратегическую задачу максимально возможного удлинения своего жизненного цикла, то и персоналу компании бессмысленно ставить такую задачу. Система развития профессиональной компетентности молодых работников ориентирована на повышение их потенциала и мобильность. Она включает: диагностику способностей и потребностей личности; осознание работающими своих личных проблем и их соотнесения с проблемами организации; разрушение устаревших стереотипов мышления и деятельности, изменение самооценки; приобретение способности ставить цели, задачи и ориентироваться в возникающих нестандартных ситуациях, находить, создавать и использовать средства их решения; формулирование собственных ценностей, освоение норм деятельности; освоение профессионального пространства для самореализации и самовыражения личности; воспитание инновационного поведения.

Библиографический список:

1. Ерёмина И.Ю. Технологии управления развитием человеческих ресурсов организаций Монография /Еремина И. Ю.; Федеральное агентство по образованию РФ, Российский гос. ун-т нефти и газа им. И. М. Губкина. Москва, 2009.
2. Ерёмина И.Ю., Джioева Ф.А. Система работы с молодыми специалистами в производственных организациях// Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом. 2014. № 7. С. 30-36.
3. Ерёмина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.
4. Еремина И.Ю. Повышение квалификации как элемент расширенного воспроизводства трудового потенциала руководителей и специалистов нефтегазового комплекса российской федерации. Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Москва, 2001.
5. Симонова И.Ф., Мартынов В.Г., Еремина И.Ю. Оценка эффективности различных форм обучения персонала в нефтегазовом комплексе// Нефть, газ и бизнес. 2001. № 6.С.59.

ВЛИЯНИЕ ГУМАНИТАРНЫХ НАУК НА СОЗНАНИЕ ОБЩЕСТВА

В статье говорится о современной науке и ее взаимодействии с различными сферами жизни общества и отдельного человека.

Важнейшей формой человеческого познания во все времена является наука. Которая оказывает все более зримое и существенное влияние на жизнь не только общества, но и отдельно взятого человека. Наука выступает сегодня как главная сила экономического и социального развития мира. Говоря о современной науке в ее взаимодействии с различными сферами жизни общества и отдельного человека, можно выделить три группы выполняемых ею социальных функций. Это, во-первых, функции культурно-мировоззренческие, во-вторых, функции науки как непосредственной производительной силы, и в-третьих, ее функции как социальной силы, связанные с тем, что научные знания и методы ныне все шире используются при решении самых разных проблем, возникающих в жизни общества. [1] Проблема гуманитарных наук приобретает все большую значимость в современной методологии и философии науки, особенно в связи с поиском новых методов познания общества, необходимостью гуманитаризации образования, а также введения «человеческого измерения» в научно-исследовательскую деятельность. Для исследования условий, возможностей и способов организации мышления в некоторые упорядоченности используется методология как философская составляющая. Наше мышление с одной стороны повернуто на практику, обслуживает реальное познание, науку; с другой же - способно и к самодостаточному развитию в пределах только самого себя. Соответственно, в основе многообразия общенаучных и общеполитических методов лежат по сути два: метод проб и ошибок и метод мыслительного конструирования, эмпирико-индуктивный и аксиоматическо-дедуктивный. Используя метод проб и ошибок, ученые предлагают, в порядке гипотезы, некоторое решение - теорию, индуктивное объяснение. Если результат проверки свидетельствует об ошибочности теории, то она элиминируется. Его успех зависит главным образом от выполнения трех условий: предлагаемые теории должны быть достаточно многочисленны и оригинальны; разнообразны, осуществляемые проверки должны быть достаточно строги. [2] Методологии типа диалектики, системного-структурной, синергетики представляют собой методики мыслительного моделирования. Они в меньшей мере связаны с повседневностью или научной практикой, выражают скорее развитие самой мыслительной сферы. Диалектики, синергетики или системники склонны утверждать о том, что их сценарии понимания мира - мира как находящегося в непрерывном развитии или мира, становящегося из хаоса или мира как множества систем - и есть глубинно-сущностное объяснение мира. Рассматривая современное значение «диалектики», можно сказать, что сейчас она представляет собой лишь одну из методик мыслительного моделирования, исторический вариант систематизации категорий. Заслуживает внимания и использование в преподавательской практике демонстрации диалектики как свидетельства внутренней самобытности мыслительной сферы. Здесь мысли взаимопроникают, борются друг с другом, переходят в друг друга, содержат в себе отрицание себя и иного. В отличие же от элементарных процедур «анализа - синтеза», «диалектика» предполагает осуществление своих процедур в созданном ею же континууме значений, идеализиро-

ванных допущений ее картины мира: единства во времени и целостности, направленно усложненного развития с сохранением инвариантов предшествующего. [3]

В заключении можно сделать вывод, что в гуманитарном познании, где неотъемлемо ценностное отношение субъекта к объекту, предполагается иная, чем в естественнонаучном познании, объективно складывающаяся ситуация: объект не только познается, но одновременно и даже в первую очередь оценивается. В процедуре оценивания, в выборе целей и идеалов ярко выражены неопределенность, волевые моменты, избирательная активность субъекта, его приоритеты, которые могут включать и интуитивные, иррациональные и прочие моменты. Она сходна с миром природы и может быть изучена научными методами, близкими к методам естественных наук. Следовательно, в любом виде познания можно рассматривать эмпирический и теоретический уровни и соответствующие им методы и формы, которые, разумеется, предполагают определенную модификацию при использовании в социально-гуманитарных исследованиях.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Глобализация и социальные противоречия // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 14. С. 1-5.
2. Сирик М.С. Некоторые дискуссионные аспекты института потерпевшего в уголовном праве // Адвокатская практика. 2007. № 3. С. 28-30.
3. Понарина Н.Н. Феномен глобализации и перспективы общественного прогресса (Социально-философский анализ) // диссертация на соискание ученой степени доктора философских наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2011.

***Волченкова И.И., кандидат сельскохозяйственных наук, доцент
ФГБОУ ВО Великолукская академия физической культуры и спорта***

ОСНОВЫ МОТИВАЦИИ В УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Для многих организаций в настоящее время актуален вопрос, который сводится к тому, как адаптировать привычную организацию бизнеса к внешним изменениям. Наиболее эффективный вариант для этого – перестройка системы управления. В статье систематизируются знания по определению понятия «мотивация», рассматриваются основные способы мотивирования, методы мотивации.

Становление современного общества приводит к принципиальным изменениям в стратегии управления. В сложившейся ситуации чрезвычайно актуальным становится поиск новых подходов к проблеме управления мотивациями. Одной из самых важных задач, стоящих перед руководством любой компании в рыночных условиях, является выявление и последующее эффективное использование организационных ресурсов. Особую значимость этот процесс приобретает в настоящее время на фоне нестабильности внешней среды, что требует от организации постоянного усиления конкурентоспособности и гибкости в проведении внутренних и внешних изменений. Основой эффективной деятельности компании является рациональная организация управления, а главным источником, двигателем и резервом любых изменений в организации становится человеческий ресурс. Поэтому обеспечение его эффективного использования – это стратегически важный аспект в деятельности любой организа-

ции. Следует отметить, что ключевая роль в этом процессе принадлежит управлению персоналом и непосредственно одной из его важнейших функций – мотивации. Мотивация же в организации – это, прежде всего, вопрос лидерства, идущего от первых лиц компании, от их политической воли, способности проводить организационные изменения и видеть организацию как систему. Вопросы лидерства и мотивации персонала, как показывают научные исследования, оказывают значительное влияние на развитие и эффективность всей компании.

Проведенные исследования трактовки термина «мотивация» показали не только различие подходов, но и позволили выделить общую черту, которая характеризует мотивацию как побуждение к деятельности. Мотивирование – это процесс воздействия на человека с целью побуждения его к определенным действиям, путем пробуждения в нем определенных мотивов.

Соответственно, проявлением мотивации работника является непосредственная необходимость выполнить работу определенным образом. Мотивы трудовой деятельности – это по сути причины, определяющие поведение человека в процессе труда. Мотивация сотрудника может быть как внутренней, зависящей от содержания его потребностей или ролей, так и внешняя, которая подразделяется на административную, экономическую и социальную. Получается, что внешняя мотивация не связана с содержанием определенной деятельности, но обусловлена внешними по отношению к объекту управления обстоятельствами. Внутренняя мотивация связана с самим содержанием деятельности [1, 2].

Существуют два способа мотивирования работника. Первый способ подразумевает внешнее воздействие на работника, опираясь на мотивы, которые побуждают человека к определенным действиям и приводят к желательным результатам. Такой способ называется стимулированием, являющимся одним из средств, с помощью которых осуществляется мотивирование. При этом, чем выше уровень развития отношений в организации, тем реже в качестве средств управления людьми применяется стимулирование. То есть, обучение как один из методов мотивирования людей формирует их интерес к делам организации, что побуждает работников осуществлять необходимые действия, не дожидаясь или вообще не получая соответствующего стимулирующего воздействия. Второй способ мотивирования ориентирован на формирование необходимых в работе мотивов через воспитательное и обучающее воздействие на работника. Понятно, что этот способ более сложен и продолжителен по времени, так как опирается на внутреннюю мотивацию работника и ее подкрепление результатами действий. Важно отметить, что главной целью менеджмента любой компании должно стать формирование у сотрудников внутренней мотивации, поскольку именно тогда он начинает воспринимать себя как первопричину собственного поведения. Как следствие этого у работника снижается зависимость от положительных и отрицательных подкреплений со стороны руководства и растет самомотивация [2].

Можно выделить следующие индикаторы, по которым можно оценить уровень самомотивации у сотрудника: формирование ощущение радости от работы; развитие заинтересованности в труде; идентификация работника с предприятием; сотрудничество; побуждение к возникновению новых идей и представлений; отпадает необходимость в дополнительных стимулах для повышения эффективности персонала.

Согласно исследованиям теоретических основ мотивации персонала [3], следует разделить методы мотивации на две большие группы: традиционные и нетрадиционные. Традиционными методами считаются те, которые используются большинством организаций. В России к этой группе методов относится материальное

стимулирование. Но, к сожалению, традиционные методы мотивации часто оказываются не способными в полной мере решать задачи удержания наиболее ценных работников, привлечения в компанию новых компетентных кадров, повышения эффективности труда при неизменном фонде заработной платы. И здесь на помощь приходят нетрадиционные методы мотивации, которые делятся на три группы:

1. Методы неденежной мотивации: патернализм – действия руководства, направленные на заботу о работнике; патриотизм – методы, формирующие общность целей предприятия и сотрудников; организационные стимулы; участие в управлении и совладении; раскрытие потенциала работников; психологическое влияние.

2. Методы, сформированные актуальными течениями в обществе: формирование социального пакета по принципу «кафетерия»; управление в стиле коучинга; поощрительные командировки; мотивирующие совещания; создание конкуренции; визуализация результатов; формирование значимости.

3. Методы, в основе которых лежат ранее не используемые классификации персонала: система мотивации формируется исходя из индивидуальных особенностей личности работников.

Таким образом, современные условия требуют постоянного совершенствования и расширения существующих видов и подходов мотивации с учетом постоянно изменяющейся структуры потребностей персонала.

Библиографический список:

1 Мотивация трудовой деятельности персонала: учеб. пособие для студентов вузов / Т.О. Соломанидина, В.Г. Соломанидин. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – С.4.

2 Мотивация трудовой деятельности: учеб. пособие /под ред. Проф. В.П. Пугачева. – М.: Гардарики, 2008. – с. 12.

3 Мотивация и стимулирование трудовой деятельности. Теория и практика: учебник для бакалавров / А.А. Литвинюк, С.Ж. Гончарова, В.В. Данилочкина [и др.] – М.: Издательство Юрайт, 2014. – С.15

***Воронина С.В., кандидат экономических наук, преподаватель
Филиал ФГБОУ ВПО Кубанского государственного университета в г. Тихорецке***

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИНДИКАТОР ОБЩЕСТВЕННОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ

В данной научной статье рассматривается уровень экономического благосостояния общества. Одним из важных факторов в системе показателей общественного благосостояния является дифференциация населения по доходу.

Дифференциация доходов населения служит индикатором степени расслоения общества и в совокупности с показателем валового внутреннего продукта дает информацию об уровне благосостояния агрегированных групп населения. Среди различных экономических школ нет единого мнения по поводу того, является ли дифференциация населения злом, порожденным несовершенным обществом, или же это естественный процесс, являющийся необходимым условием экономического развития; будет ли политика активного вмешательства государства в распределение доходов

способствовать повышению благосостояния, или же рынок сам лучше определит, какую долю общественного продукта кто должен получить.

В то же время опыт экономически развитых государств показывает, что если правительство осуществляет эффективную политику по перераспределению доходов, при этом активно содействуя развитию личной ответственности во всех областях жизнедеятельности человека, помогает бедным преодолеть нищету, таким образом давая возможность им самореализоваться и включиться в нормальную жизнь общества, то это оказывает положительное влияние на всю экономику в целом.

Существуют различные инструменты, с помощью которых правительствами разных стран проводится политика перераспределения: прогрессивное налогообложение, при котором налоговая ставка увеличивается по мере роста размеров национального дохода, социальные трансферты; регулирование цен на социально значимую продукцию; индексация фиксированных доходов и трансфертных платежей при определенном уровне инфляции; установление минимального уровня оплаты труда во всех сферах экономики.

Однако при осуществлении политики перераспределения доходов основной задачей государства является сохранение баланса между экономической эффективностью и перераспределением. Экономически необоснованные социальные выплаты повышают нагрузку на бюджет, в то же время ведут к иждивенчеству среди малообеспеченного населения, снижая тем самым естественные стимулы к труду. Увеличение размера бюджетных средств в целях использования их на социальные проекты путем повышения налогов может сопровождаться падением уровня сбережений, а значит, и предпринимательства. В итоге снижается производительность труда, углубляя спад производства, уменьшая объем национального дохода [1].

В любом случае сглаживание социально-экономического неравенства является важной частью политики правительства. В этой связи является необходимой выработка научно обоснованных критериев допустимого и желательного уровня дифференциации населения по доходу, а также методов и инструментов эффективной перераспределительной политики [2].

Среди основных причин, оказавших влияние на социально-экономическое расслоение российского общества, можно назвать кризис производства. Большое влияние на изменение степени дифференциации населения оказывают такие факторы социального расслоения, как динамика реальных доходов, темпы роста инфляции и величина затрат на социальные нужды. В целях снижения социального неравенства правительством должна проводиться эффективная государственная политика, направленная на устойчивый рост доходов всех категорий населения, решение проблем занятости и препятствующая раскручиванию инфляционной спирали [3].

Улучшение благосостояния тесно связано с темпами экономического развития страны особенностями влияния на человека в процессе управления. Экономический подъем, признаки которого наблюдаются в течение последних лет, может оказать положительное воздействие на благосостояние населения, важно, чтобы его результаты ощущали все отрасли производства [4].

Библиографический список:

1. Яковлева Н.Е. Проблемы распределения и роста народного благосостояния. – М.: Наука, 2014.
2. Понарина Н.Н. Глобализация и модернизация: соотношение тенденций // Инженерный вестник Дона. 2011. Т. 16. № 6. С. 286-291.

3. Андреев К.Л., Еремеев М.А. Социально-экономические предпосылки современной компенсационной политики: формирование и развитие // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2011. № 1. С. 201-206.

4. Сердюк И.И. Особенности влияния на человека в процессе управления/Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. / Материалы Всероссийской научно-практической конференции. – 2015. – С. 127-129.

Гайнутдинов А.С., магистрант

Кубанский государственный аграрный университет, г. Краснодар

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ РОССИИ

В статье рассматривается перечень сельскохозяйственной продукции, запрещённой для ввоза на территории Российской Федерации, а так же страны, попавшие в данный запрет. Описываются функции правительственной комиссии по импортозамещению, её задачи и права, необходимые для реализации регулирования внутреннего сельскохозяйственного рынка страны.

Современное положение Российской Федерации на политической арене напряженное. В связи с последними событиями на мировой арене, наложенные международные санкции продолжают давить на Российскую экономику. 25.06.2015 года постановлением №625 в дополнение к Указу Президента РФ от 6 августа 2014 г. № 560 был введён запрет на ввоз Российской Федерации сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия сроком на 1 год. [3, 4] В список включены США; страны Европейского Союза (28 стран); Австралия; Канада; Норвегия. В связи с этим одним из наиболее важных, нуждающихся в поддержке государства, секторов экономики России можно назвать агропромышленный комплекс. Под санкции попадают следующие виды продукции: мясо (не всех видов); рыба и морепродукты; молоко и молочная продукция; овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды; фрукты и орехи (не всех видов); колбасы; растительный сыр и творог. В данных условиях Российской экономике необходимо импортозамещение, улучшение собственного внутреннего производства путём помощи в развитии малого и среднего бизнеса в агропромышленном комплексе [1, 2].

В августе 2015 года в Правительстве Российской Федерации сформирован координационный и совещательный орган в виде правительственной комиссии по импортозамещению, которая обеспечивает согласованность действий федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления и организаций в целях реализации государственной политики в сфере импортозамещения, обеспечения снижения зависимости отраслей промышленности от импорта, а также оперативного решения вопросов, касающихся создания условий для своевременного и полного удовлетворения потребностей юридических лиц в продукции отраслей промышленности. Основными задачами Комиссии являются: обеспечение согласованных действий; разработка основных направлений совершенствования правового регулирования в сфере импортозамещения; рассмотрение предложений, направленных на создание условий для эф-

фактивной реализации государственной политики в сфере импортозамещения; рассмотрение вопросов осуществления долгосрочных программ развития и инвестиционных программ в части реализации государственной политики в сфере импортозамещения; определение мер, направленных на удовлетворение потребностей внутреннего рынка; определение основных мер, направленных на повышение инвестиционной привлекательности проектов в сфере импортозамещения.

Для выполнения возложенных на правительственную Комиссию задач ей были предоставлены права: заслушивать на своих заседаниях представителей федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления и принимать соответствующие решения; запрашивать у федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления материалы и информацию, необходимые для работы Комиссии; привлекать в установленном порядке к работе Комиссии представителей заинтересованных федеральных органов исполнительной власти, а также специалистов научных, общественных и других организаций.

Всё это должно способствовать сбору информации о том, где производятся аналоги товаров, а так же где необходимо будет проводить модернизацию действующих предприятий, увеличивающую производственные мощности. И не стоит забывать, что если данных аналогов не производится, то необходимо наладить их производство у нас.

Библиографический список:

1. Зелинская М.В. Государственная поддержка предпринимательства Краснодарского края. // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета, 2015. – № 107. – С. 521-533.
2. Зелинская М.В. Тарифные инструменты государственной поддержки отечественного АПК. В сборнике: Тренды развития современного общества: управленческие, правовые, экономические и социальные аспекты. Сборник научных статей 4-й Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Горохов А.А. Курск, 2014. – С. 86-89.
3. Кудряков В.Г., Свириденко Т.В. Стратегическая оценка крестьянских (фермерских) хозяйств в Краснодарском крае. В сборнике: всероссийская научно-практическая конференция по итогам 2014 года. Материалы всероссийской заочной научно-практической конференции по экономике и гуманитарным наукам. – 2014. – С. 106-110.
4. Чуева Т.И. Проблемы развития российского АПК. В сборнике: Кризис XXI века. Вчера. Сегодня. Завтра. Материалы международной научно-практической конференции. Саратов, 2014. – С. 110-113.

Гасои Т.И. студент

*«Северо-Кавказский институт бизнеса, инженерных
и информационных технологий» г. Армавир*

ПРОЯВЛЕНИЯ САМОБЫТНОСТИ НАРОДА В МНОГОНАЦИОНАЛЬНОМ РОССИЙСКОМ ГОСУДАРСТВЕ НА ПРИМЕРЕ ЕЗИДСКОЙ НАРОДНОСТИ

В статье рассматривается Россия как многонациональное государство, в котором живут множество народов считающим Россию своим домом, в том числе народ Езиды.

В мире очень мало народов, история которых исчисляется несколькими тысячелетиями. Один из этих народов – Езиды. Их происхождение неоднозначно воспринимается научной общественностью. Есть основная версия: – Езиды – прямые потомки шумеров. Однако именно районы Мосула и Синджара на севере Ирака, где проживает большая часть Езидов, считаются их родиной [1].

Езиды признают Бога-творца, создателя Вселенной Хуаде и верховного ангела (божества) Малаке Тавуса. Главной святыней Езидов служит храм при мавзолее шейха Ади в Лалеше, что в 40 км к северу от Мосула (Ирак). Там же находится резиденция духовного лидера Езидов – Шеха Мири. Они должны соблюдать свои законы и обычаи, строго сохранять все принципы и делятся на три основные касты. Каждый Езид должен жениться на девушке из своей касты.

Езидский народ свято чтит свои обычаи и отмечает свои национальные праздники. В этом и есть секрет долговечности этого народа. Езиды проживали в Кавказском регионе со времен Средневековья. Их единичные племена были замечены в Закавказье в XVIII веке. В 1770-х годах царь Грузии Ираклий II предпринял попытку установить диалог с езидами, используя в качестве посредника ассирийского архиепископа Исаяю. Ираклий II передал через Исаяю письмо, адресованное лидеру Езидов Чобану-ага, в котором он предлагал вступить в немусульманский союз с армянами и ассирийцами против османского султана. Более массовая миграция Езидов в Закавказье наблюдалась во время и после Крымской (1853-1856) и Русско-турецкой (1877-1878) войн. Как только началась первая мировая война, Езиды без колебаний встали на сторону России. Во многих селениях на востоке Османской империи они разоружали турецкие гарнизоны, жители выносили Русским солдатам хлеб-соль, приветствуя их как освободителей, а Езидские военные части отказывались сражаться против Российской армии. Тем не менее, в начале XX столетия большинство современных Езидов поселились в Армении и Грузии, в результате религиозных гонений со стороны турецких властей и местных исламских организаций за период 1915 – 1918 гг. [2]

С самого начала карабахского движения Езиды вместе с армянским народом встали на защиту справедливого требования Карабахских Армян о воссоединении с родиной – Арменией. На зверства наших восточных соседей они ответили созданием отряда ополченцев имени Джангира-аги, он со своей знаменитой конницей в 500 человек в 1918 г. воевал против турок в Баш-Апаране и Сардарапате и вместе с армянскими солдатами разбил и отбросил дивизию Шевкета-паши. Джангиру-аге поставлен памятник в Ереване.

Во время ВОВ, не смотря на желание Езидского народа, наравне с другими народами СССР защищать нашу великую Родину, по личному указанию И.В Сталина ему было запрещено участвовать в боевых действиях в связи с его немногочисленностью. Не смотря на запрет Езиды по собственному желанию вступили в советскую армию и воевали против немецко-фашистских захватчиков. Они были награждены медалью « За Отвагу», «За боевые заслуги», «За оборону Сталинграда» и т.д. На данный момент они принимают активное участие в общественной жизни Российской Федерации. На сегодняшний день существует Езидская Община, в которую входят: президент, который любые свои действия и бездействия Президент Езидов должен согласовать с «Комитетом старейшин»; Комитет старейшин - это физические лица в возрасте от 50 лет и выше, которые рассматривают любое заявления Президента и контролируют его деятельность [3].

Езидские общины на сегодняшний день существуют на федеральном региональном и районном уровне. Благодаря деятельности Общины, Езиды проявляют самобытность и культурологические особенности. Среди Езидов есть работники государственных органов, предприниматели, кандидаты наук, врачи и т.д.

В заключение хотелось бы сказать, что Россия богата не только природными ресурсами, но многочисленностью народов проживающих на ее территории в котором, живут более 160 национальностей. Не смотря, на многообразии народов культур России мы живем в дружбе и понимание.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н., Хлыстова А.Г. Глобализация и социальные противоречия // Научно-методический электронный журнал Концепт. 2015. Т. 14. С. 1-5.
2. Холина О.И., Понарина Н.Н. Политическая активность молодежи в контексте обеспечения национальной безопасности // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 2-1 (5). С. 22-26.
3. Мезенцева Е.В. К вопросу об институциональных механизмах развития предпринимательства // В сборнике: Экономика и управление: проблемы и перспективы развития Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 118-121.

Гера Д.М., студент

*Сибирский государственный индустриальный университет,
г. Новокузнецк, Российская Федерация*

К ВОПРОСУ О ПОДБОРЕ ПЕРСОНАЛА В ВЫСШЕМ УЧЕБНОМ ЗАВЕДЕНИИ

В статье рассматриваются особенности подбора административно-управленческого персонала вуза на вакантные должности, предлагается процедура подбора персонала с использованием тестовых методик оценки соответствия кандидата требованиям вакансии.

Работа любой организации напрямую связана с необходимостью формирования коллектива работников. От результатов подбора и правильной оценки работников не только зависит нормальное функционирование организации, но также закладывается основа будущего успеха.

Персонал являются главным ресурсом любой организации, от качества и эффективности использования которого во многом зависят все экономические результаты деятельности. Вопросы подбора персонала являются актуальными, поскольку в сложившихся рыночных условиях функционирования большинству организаций необходимо уделять внимание совершенствованию механизма отбора персонала, вузы не являются исключением. Как правило, с приемом профессорско-преподавательского, обслуживающего и учебно-вспомогательного персонала проблем не возникает, а при найме административно-управленческого персонала (АУП) появляются сложности. Обычно требования касаются профессионального опыта, уровня квалификации и образования кандидата. Однако сложно определить соответствие личностных качеств кандидата занимаемой должности. Проведенный анализ существующих процедур подбора персонала в отечественных вузах показал, что существенным недостатком в процессе подбора АУП является отсутствие тестовых методик при оценке кандидата на вакантные должности. Соответствие личностных ка-

чества кандидата требованиям должности так же важно, как и профессиональных качеств. Для устранения этого недостатка предлагается процедура подбора АУП включающая тестовую методику, анализ результатов которой максимально поможет определить пригодность кандидата (рисунок 1).



Рисунок 1 – Процедура подбора АУП

Рассмотрим более подробно процедуру подбора АУП.

Процесс принятия административно – управленческого персонала в высшее учебное заведение начинается с *определения вакансии*. Административно-управленческий персонал – это категория работников, контролирующая выполнение функций, возложенных на других сотрудников заведения. К АУП относятся: руководители подразделений, их заместители, работники, которые возглавляют отдел бухгалтерии, отдел заработной платы, отдел кадров и т.д. [1]. Незанятость вышеперечисленных вакансий влечёт за собой определение потребности в подборе новых работников. Начинается поиск достойных кандидатов .

Как только определена вакансия, начинается процесс *формулирования критериев поиска АУП*. Критерии разрабатывают по результатам анализа деятельности подразделения. Каждый вуз имеет свою специфику и соответствующие требования к кандидату. Как упоминалось ранее, обычно выделяют следующие критерии поиска: профессиональные качества, образование, опыт работы, навыки и т.д. Иногда уделяется внимание и общим характеристикам. Однако не менее важны личностные качества кандидата. Именно они могут не подходить занимаемой должности, поэтому их тоже стоит учитывать.

После того, как критерии поиска сформулированы, начинается новый этап – *размещение информации о вакансии АУП*. Найти соискателя можно с помощью печатных СМИ, публикации информации о свободной вакансии в Интернете, «переманивания» сотрудников из других учреждений. Не исключён поиск среди работников данного вуза или поиск среди выпускников, которые обладают необходимыми качествами.

Не стоит забывать, что к информации о любой вакансии (не только АУП) есть ряд требований. Итак, название вакансии должно содержать только информацию, относящуюся к названию должности, описание вакансии должно быть информативным (требования, обязанности, условия), вакансия должна легко восприниматься, а также иметь чёткую структуру, обязательны достоверные сведения о заработной плате.

После размещения информации начинается *сбор информации о кандидатах*, желающих занять должность, предлагаемую вузом. На основе резюме соискателей начинается сбор информации с мест прежней работы. Проводится проверка рекомендаций.

Обязательна *проверка кандидата по формальным признакам*. Напоминаем, что формальные признаки – это пол, возраст, опыт работы, где и кем человек работал ранее. Если соответствие формальным признакам есть, то кандидату предлагается *пройти тестирование* [2].

При подборе кандидата на должность используют письменные и устные психологические тесты. Письменные предпочтительнее, так как по их результатам происходит отсев. Существует несколько типов письменных тестов:

1 Когнитивные тесты помогают оценить внимание, память, сенсорные и моторные возможности (когнитивность определяется как способность к умственному восприятию и переработке внешней информации).

2 Личностные тесты помогают изучить сами свойства личности (характер, эмоции и т.д.). Некоторые из обнаруженных личностных качеств могут идеально соответствовать должности, а именно этого соответствия чаще всего и не хватает.

3 Мотивационные тесты определяют приоритеты человека, помогают выяснить, какие цели человек преследует в жизни, чего хочет добиться.

4 Интеллектуальные тесты позволяют определить общий уровень интеллекта кандидата, его способность находить выход из различных ситуаций. Они содержат задания с использованием числовых или словесных значений.

Далее судьба кандидата зависит от руководителя. Остаётся один шаг до официального приёма на работу – *собеседование*. Поведение кандидата играет очень большую роль. Во время собеседования оценивается его внешний вид, манеры, грамотность, анализируются жесты, интонация, мимика. Стоит отметить, что существует три вида собеседования и у каждого из них есть свои достоинства и недостатки. Собеседование может быть очным (о нём упоминалось выше), заочным и телефонным.

Суть заочного собеседования заключается в изучении руководством документации. Цель телефонного собеседования – выяснить у кандидата причины его желания ра-

ботать в данном вузе и занимать определённую должность. Собеседование может проводиться работниками отдела кадров или непосредственно самим руководителем.

Если решение руководителя положительное, то кандидат *принят на работу*. В случае невыполнения рабочих обязанностей он будет *уволен*.

Итак, в статье была рассмотрена процедура подбора АУП включающая тестовую методику. Тестовая методика необходима при оценке кандидата на соответствии вакантной должности. Она не только измеряет специфические для какой-либо профессии знания и умения, но и помогает установить соответствие личностных качеств соискателя занимаемой должности. Таким образом, система подбора АУП становится намного эффективнее. В результате на работу принимаются кандидаты, которые наибольшим образом удовлетворяют необходимым требованиям, что очень важно для успешного функционирования вуза.

Библиографический список:

1. Дмитриева О.В. Экономика организации (фирмы). Конспект лекций / О.В. Дмитриева, Р.Я. Шарафутдинов. – Новокузнецк: изд-во СибГИУ, 2013. – 232 с.
2. Казанцева А. «Эффективный подбор персонала». Практическое руководство для начинающих / А. Казанцева. [Электронный ресурс]. – Точка доступа: <http://www.litres.ru/anna-kazanceva/effektivnyy-podbor-personala-prakticheskoe-rukovodstvo-dlya-nachinauschih/>

Гибадуллина Э.М., к.и.н., доцент,

*Бугульминский филиал ЧОУ ВПО Института экономики, управления и права
г. Казань*

УЧАСТИЕ ТАТАР В РОССИЙСКОЙ ТОРГОВОЙ ПОЛИТИКЕ НА ТЕРРИТОРИИ ЮЖНОГО КАЗАХСТАНА ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX В.

После присоединения территории Южного Казахстана к России, появилась необходимость в ее интеграции в единое социально-экономическое пространство империи; активная роль в реализации этих планов принадлежала татарскому населению империи.

В 60-е годы XIX в. резко сократился ввоз в Европу американского хлопка в связи с гражданской войной Севера и Юга Америки (1861–1865 гг.). В сложившейся ситуации хлопок Средней Азии стал важным источником сырья для России. Если в 1861 г. пуд среднеазиатского хлопка стоил на Нижегородской ярмарке 4–5 руб., то в 1864 г. – 22–24 руб. Это стало одной из причин военных действий России в Средней Азии и Южном Казахстане. Началось активное наступление царских войск в Среднюю Азию.

В сентябре 1864 г. был взят Чимкент. Царские войска двинулись к Ташкенту. В апреле 1865 г. генералу М. Г. Черняеву, возглавлявшему войска, удалось взять Ниязбекскую крепость на р. Чирчик, которая защищала головные каналы, снабжавшие Ташкент питьевой водой. В мае город был взят, но официально об этом было объявлено только осенью 1866 г. Междоусобицы в Кокандском ханстве и конфликты с Бухарским эмиратом способствовали быстрому продвижению российских войск.

23 июня 1868 г. был подписан российско-бухарский договор. Часть эмирата, занятая царскими войсками, отошла к России. Также Россия получила право судоходства по Амударье, а бухарский эмир отвечал за постройку пристаней и их охрану. Российские подданные получили право свободной торговли и приобретения недвижимости в эмирате, а бухарские подданные – в России. Правительство Бухары не могло брать торговую пошлину с российских товаров свыше 2,5 % [1, с.73].

Военное министерство России приняло решение занять низовья Сырдарьи и овладеть Ак-Мечетью. В 1853 г. крепость была взята штурмом и переименована в форт Перовский. Началось строительство Сырдарьинской линии укреплений, включавшее форт № 1 (с 1864 г. г. Казалинск), форма № 2 в урочище Кармакчи, форта № 3 на р. Кувандарье и форта Перовского [2, с.325-350; 5, с.34].

В 1860 г. в Семиречье вновь начались военные действия против кокандцев, в результате которых были взяты Токмак и Пишпек. В 1861 г. были взяты Джулек и Яны-Курган на Сырдарье. Встал вопрос о соединении в одну линию укреплений на Сырдарье и в Семиречье, разделенных владениями кокандцев. С этой целью в 1864 г. были взяты Н. А. Вережкиным г. Туркестан, а М. Г. Черняевым – Аулие-Ата и Чимкент [4, с.120].

В 1873 г. также часть Хивинского ханства была присоединена к России. Возглавлял военную экспедицию в Хиву туркестанский генерал-губернатор К.П. Кауфман. 13 тыс. человек были разделены на пять колонн, двинувшихся из Джизака, Казалинска, Мангышлака, Красноводска, Оренбурга. Все отряды, кроме красноводского, прибыли своевременно и заняли Хивинское ханство. 12 августа 1873 г. был подписан мирный договор, согласно которому Хивинское ханство подчинялось России, обязывалось уплатить контрибуцию и уступить всю территорию правобережья Амударьи.

После присоединения территории ханств, важнейшей задачей, ставшей перед российским правительством, стала интеграция их в имперское социально-экономическое пространство, важную роль в которой сыграли татары, ранее других тюркских народов вошедшие в состав российского государства, имевшие лингвистическую и религиозную идентичность с народами Средней Азии.

Многочисленные протекционистские мероприятия правительства в виде Указов, создающих льготные преимущества торговым татарам, принятые еще в XVIII в., общероссийское торговое законодательство, отражавшее протекционистские тенденции при торговле со Средней Азией, развитая со средних веков торговая традиция татар, способствовали проникновению татарских торговцев на вновь присоединенные территории.

Так, по свидетельству современника, на базаре Туркестана торговали бухарцы, кокандцы, ташкентцы и киргизы. Кроме того, здесь занимались торговлю преимущественно русскими товарами – 11-12 казанских татар, издавна поселившиеся в Туркестане. Они меняли русские товары на сырые киргизские продукты, которые вывозили в Россию [5, с.26].

К Чимкенту было приписано 25 купцов (российских), все они татары, преимущественно Сибирские. Из них только 7 человек торговали в городе русским товаром, и то, собственно с гарнизоном; оборот татарской лавки составляла 3000 руб. По заключению начальника поселения, русских товаров в Чимкент привозилось мало, преобладающим товаром на базарах оставался азиатский. Главная торговля оседлых жителей велась с киргизами этого района [5, с.28].

Библиографический список:

1. Бекмаханова Н.Е. Присоединение Центральной Азии к Российской империи в XVIII–XIX вв. СПб: Центр гуманитарных инициатив, 2015.
2. Жуковский С. В. Национальные окраины Российской империи. Становление и развитие системы управления. М., 1997. Гл. VII; Гл. VIII.
3. Сношения России с Бухарой и Хивой за последнее трехсотлетие. Петроград, 1915.
4. Терентьев М. А. История завоевания Средней Азии. Т. 1. СПб., 1906.
5. Тетеревников Н. Очерк внутренней торговли Киргизской степи;. СПб: Тип-я Майкова, 1867 г.

Головинова Е.В., студентка 4 курса

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЛИТИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ МОЛОДЕЖИ

В статье анализируется проблема формирования политической культуры студенческой молодежи современной России.

Изменения, произошедшие в последние десятилетия в социально-политической сфере нашей страны, переориентировали политические ценности общества. Прежняя система ценностей, позволявшая эффективно регулировать отношения личности и социума, изменилась, и ценности, казавшиеся незыблемыми в течение многих десятков лет, на современном этапе утратили свое значение. Особую актуальность в этой связи приобретает изучение условий формирования политической культуры молодежи, которое происходит не изолированно, а вплетено в историю, культуру, экономику, образование. Кроме этого для политической культуры молодежи можно выделить важность стилевого разнообразия жизни молодежи, которое зависит от образования, трудовой карьеры, профессиональной мобильности, доходного и социальнобытового статуса, семейного положения, гендерных отношений, что влияет на общественно-политическую активность, мировоззрение и ценности молодых людей. [1]

Студенческую молодежь можно рассматривать в качестве наиболее перспективного субъекта политики, направленность сознания и поведения которого во многом определяют политическое будущее страны. Решение задачи приобщения студенчества к политической культуре общества требует тщательного анализа тех характеристик социальной системы, которые воздействуют на способы и степень участия граждан в политике, а также того, какие факторы влияют на различные образцы участия либо неучастия граждан и на функционирование политической системы. [2]

Вопрос о политической позиции личности имеет принципиальное значение для мира политики. Проблема личности как субъекта политической деятельности состоит в определенной направленности, возможности и мере ее влияния на политическую жизнь. Личность должна осознавать основные закономерности развития политической жизни, принятые в обществе правила и нормы участия в политике, а также свои политические потребности. В этой связи речь идет о способности личности уяснить для себя сущность политических проблем; об усвоении личностью основных форм активности и участия в политической жизни с целью оказания влияния на решение публичных проблем. [3]

Большую роль играет политическая социализация, которая представляет собой совокупность процессов становления политического сознания и поведения личности, принятия и исполнения политических ролей, проявления политической активности. Процесс политической социализации нацелен на решение следующих основных задач: передачу новым членам общества основных элементов его политической культуры и сознания; создание благоприятных условий для накопления членами сообщества необходимого политического опыта для политической деятельности и творчества всех желающих. Основным этапом политической социализации приходится на возраст от 16 до 30 лет. Вступая в этот период своего развития, молодые люди получают право участвовать в выборах и быть избранными в различные представительные органы, что влияет на их отношение к политике. [4]

В целом можно сказать, что студенческая молодежь России XXI века представляет особый интерес для оценки современного политического процесса в России как группа, в значительной степени явившая собой один из «первых плодов» социально-политических преобразований последнего десятилетия. Учащиеся высших учебных заведений – это треть всей российской молодежи, ее самая образованная часть, будущая элита, которая уже в ближайшие десятилетия будет определять облик страны в целом [5].

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Феномен глобализации и перспективы общественного прогресса (Социально-философский анализ) // диссертация на соискание ученой степени доктора философских наук / Краснодарский университет МВД России. Краснодар, 2011.
2. Мезенцева Е.В., Астанкова Е.Н., Лобанова А.В. Результаты социологического исследования представлений о молодежных субкультурах у студентов филиала ФГБОУ ВПО «КубГУ» в г. Тихорецке // В сборнике: Развитие воспитательного пространства вуза в свете государственных требований к качеству профессионального образования Сборник научно-методических материалов. Москва, 2014. С. 9-13.
3. Холина О.И., Понарина Н.Н. Политическая активность молодежи в контексте обеспечения национальной безопасности // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 2-1 (5). С. 22-26.
4. Сирик М.С. Воинская преступность и правовое воспитание военнослужащих // В сборнике: Инновации в современной науке Материалы III Международного зимнего симпозиума. Центр научной мысли; Научный редактор Г. Ф. Гребенщиков. Москва, 2014. С. 282-288.
5. Понарина Н.Н. Современный человек перед проблемами глобализации // Историческая и социально-образовательная мысль. 2010. № 4. С. 29-35.

*Головки М.В., магистрант; Малейченко В.Н., д-р. экон. наук, профессор
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет», Россия, Краснодар*

ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ И ОХРАНА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ КАК ОБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ

Охрана окружающей среды, по существу является охраной человеческой жизни, так как природа есть не только продолжение человеческого тела, но и субстанция самой человеческой жизни. Поэтому от состояния природы зависит качество жизни, благосостояние настоящих и будущих поколений.

Охрана окружающей среды является одним из важнейших аспектов государственной политики, закрепленным Конституцией Российской Федерации, где в статье 42 конституировано: «Каждый гражданин имеет право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного его здоровью или имуществу экологическим правонарушением» [1].

Охрана окружающей среды, по существу является охраной человеческой жизни, так как природа есть не только продолжение человеческого тела, но и субстанция самой человеческой жизни. Поэтому от состояния природы зависит качество жизни, благосостояние настоящих и будущих поколений. Таким образом, охрана окружающей среды, объединяет интересы поколений, являясь выражением всеобщих интересов. Учитывая это, на наш взгляд, основной принцип охраны окружающей среды должен заключаться в ответственности ныне живущих людей перед будущими поколениями за сохранение и облагораживание природы. облагораживание окружающей среды должно стать всеобщей идеологией социального, экономического и научно-технического прогресса. В этой связи, на наш взгляд, задача государственной политики, экологического просвещения и воспитания заключается в том, чтобы конституционное требование (ст.58): «Каждый обязан сохранять природу и окружающую среду, бережно относиться к природным богатствам», - стало потребностью каждого человека [1].

Актуальность проблемы охраны окружающей природной среды обусловлена тем, что природа является: с одной стороны, резервуаром, из которого человечество черпает необходимые ему жизненные ресурсы; а, с другой стороны, являясь всеобщим предметом труда, естественной производительной силой и объектом хозяйственной деятельности, она подвержена мощному антропогенному воздействию. К сожалению, это воздействие выражается в таких неблагоприятных результатах, как: истощение природных ресурсов, загрязнение природной среды, деградации плодородия, угроза глобального потепления и множестве других негативных процессов [5].

При этом пропорционально возрастающему развитию техногенных факторов производства усиливается разрушительное воздействие человека на природу, угрожающее не только устойчивому развитию человечества, но и его выживанию. Осознание этой угрозы сделало охрану окружающей среды объектом глобального внимания. Под эгидой ООН ей посвящаются международные совещания, конференции, симпозиумы, разрабатываются государственные и межгосударственные системы охраны окружающей среды. Российская Федерация активно принимает участие в международном сотрудничестве по охране окружающей среды и обеспечения экологической безопасности. В экономически высокоразвитых европейских государствах (Германии, Франции, Норвегии, Швеции), США и ряде других стран накоплен ценный опыт управления охраной окружающей среды. В этом отношении у них есть чему поучиться, учитывая особенности природного комплекса России.

Особая актуальность этой проблемы для России заключается в том, что государство, упразднив прежнюю систему охраны окружающей среды, еще находится в процессе формирования законодательной базы и разработки механизмов реализации эффективной экологической политики в условиях рыночных отношений. При этом, на наш взгляд, главная трудность этого процесса заключается в том, что охрана окружающей среды пока не стала приоритетной целью государственной политики. Одновременно, вызывает опасение, что необоснованный расчет на автоматизм рыночных механизмов, может затянуть этот процесс.

По крайней мере, в настоящее время ситуация с охраной окружающей среды остается неблагоприятной. По этому поводу в «Государственном докладе о состоя-

нии и охране окружающей среды Российской Федерации в 2014 году» отмечается, что наряду с положительными результатами государственной природоохранной политики, сохраняются и прогрессируют негативные процессы:

- практически не уменьшается общий объем вредных (загрязняющих) веществ в атмосферный воздух от передвижных источников;
- не достигнуты целевые показатели по снижению выбросов загрязняющих веществ в топливно-энергетическом комплексе и металлургии;
- несмотря на снижение антропогенной нагрузки на отдельные водные объекты, качество пресной и прибрежных вод остается стабильно низким;
- в 2015 году на 5000 га увеличилась площадь земель, занимаемых полигонами и свалками;
- в 2014 году на 8 % увеличилась площадь погибших лесных насаждений;
- не смотря на снижение грузоперевозок автотранспортом, продолжается увеличение объемов выбросов автотранспортом;
- в связи с недостаточным внесением удобрений и пестицидов деградируют сельскохозяйственные земли, способствуя переходу посевных площадей в категорию заброшенных земель;
- втроекратно превышен установленный по отношению к 2007 году показатель образования отходов;
- на территории субъектов Российской Федерации в местах проживания большей части населения страны на протяжении многих лет сохраняется неблагоприятное качество окружающей среды, прежде всего атмосферного воздуха и поверхностных вод [2]

Наряду с этим, в «Рекомендациях» Комитета по природным ресурсам, природопользованию и экологии Государственной Думы отмечается, что наиболее существенную нагрузку на природную среду оказывает добыча углеводородов. По экспертным оценкам, только экологический ущерб, наносимый разливом нефти и нефтепродуктов, уже приближается к объемам прибыли, получаемой от реализации добытой нефти и нефтепродуктов. По информации общественных природоохранных организаций, из-за износа оборудования ежегодно происходит более 25 тыс. аварийных разливов, из которых не более 5 тыс. оказываются в поле зрения надзорных органов. [4]

В направлении преодоления негативного антропогенного воздействия на природную среду государством осуществляется активная работа по совершенствованию управления охраной окружающей среды. Органами государственной власти уделяется большое внимание законодательному обеспечению, формированию административных и экономических механизмов организации и управления природоохранной деятельностью. В процессе разработки национальной законодательной базы Россия активно развивает международное сотрудничество в области охраны окружающей среды, согласовывая ее с международными требованиями и стандартами.

В настоящее время разработаны, приняты, и реализуются государственные программы Российской Федерации: «Охрана окружающей среды на 2012-2020 годы», «Развитие лесного хозяйства на 2013-2020 годы», федеральные целевые программы: «Развитие водохозяйственного комплекса Российской Федерации в 2012-2020 годах», «Охрана озера Байкал и развитие байкальской природной территории на 2012-2020 годы».

Вместе с тем, еще много пробелов в законодательной базе охраны окружающей среды, и в этом направлении предстоит большая работа. Однако, помимо нормативной базы, есть еще много проблем, без решения которых едва ли можно рассчитывать на эффективное управление охраной окружающей среды. Перечень и предложения по их решению даны в «Государственном докладе» [2] и в «Рекомендациях круглого стола» [3].

Обоснованность выше указанных предложений и рекомендаций не вызывает сомнений. Однако хотелось бы подчеркнуть, на наш взгляд, напрашивающийся вывод из отечественной и зарубежной практики о том, что система охраны окружающей природной среды должна быть прерогативой государственного управления. В этом вопросе не следует полагаться на частные коммерческие интересы и рыночные механизмы. Окружающая среда – это особая сфера общественных благ, требующая стратегического планирования и управления. Это не исключает вовлечения частного предпринимательства в систему природоохранной деятельности. Более того, это вовлечение необходимо, как это делается, например, в Германии. В этом отношении важно не только формировать финансовые ресурсы для нейтрализации произошедших катастроф, важно чтобы природоохранная деятельность была важнейшей составной частью текущего производственного процесса на каждом предприятии. Однако рычаги управления должны быть в руках государства, так как это его конституционная обязанность.

При этом основным принципом государственного управления охраной окружающей среды, по нашему мнению, должно быть предупреждение негативного воздействия на окружающую среду, а не ликвидация последствий. Конечно, важно, чтобы наказания в виде штрафов или уголовного наказания, как, например, в США, были адекватны нанесенному ущербу. Но гораздо более важно предупреждение в зародыше возможности той или иной экологической катастрофы. Наказать можно человека, но от этого природе лучше не станет, не компенсируется и ущерб для будущих поколений. Например, ежегодно в пожарах гибнут огромные площади лесных массивов, а вместе с ними горят поселки и гибнут люди. Ни какими наказаниями этот ущерб возместить нельзя. Риск для окружающей среды, необходимо предупреждать на стадии разработки проектов связанных с природопользованием. Эффективность управления охраной окружающей среды должна оцениваться не эффективностью тушения «пожаров», а их предупреждением.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации. Гимн Российской Федерации. Герб Российской Федерации.- М.: РИПОЛ классик; «Омега-Л», 2015.- 64с.
2. Государственный доклад о состоянии и охране окружающей среды Российской Федерации в 2014 году.<http://www.ekogosdoklad.ru/2014/>
3. Рекомендации «круглого стола на тему: «Актуальные проблемы правового регулирования недропользования в целях снижения негативного воздействия на окружающую среду»». <https://yandex.ru./Komitet2-21.km.duma.gov.ru>
4. Малейченко В.Н. Социально-экономические проблемы гуманизации общественного производства. / Диссертация на соискание ученой степени доктора экономических наук / Кубанский государственный аграрный университет. Краснодар, 2000.
5. Зелинская М.В., Колесник В.А., Хашева З.М. Кризис, регионы и концепция четырех «И». // Российское предпринимательство, 2010. – № 1-1. – С. 156-160.

***Гончар Н.В., соискатель кафедры управления трудом и персоналом
ФГБОУ ВПО «Российский Государственный Университет
нефти и газа имени И.М.Губкина», г. Москва***

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ АУДИТА КАДРОВ В ЕГО ЗАРУБЕЖНЫХ И ОТЕЧЕСТВЕННЫХ МОДЕЛЯХ

Обобщим преимущества и недостатки зарубежных и отечественных моделей аудита кадров (см. табл.1).

Таблица 1. Достоинства и недостатки зарубежных и российских моделей аудита кадров.

№	Название моделей	Задача	«+»	«-»
1	2	3	4	5
I.	Кадровый аудит как инструмент оценки планирования потребностей в персонале.	Целевое кадровое планирование мероприятий	Индикаторы ранней диагностики и идентификация угрожающих дисбалансов в сфере управления персоналом.	Неточности, свойственные методу экстраполяции, регрессионного и корреляционного анализа при расчете «валовой потребности персонала», инвариантность изменения ситуаций в силу влияния внешних и внутренних факторов, а также отсутствие прямой обратной связи
II.	Кадровый аудит как инструмент оценки системы обучения	Оценка эффективности системы обучения (программы повышения квалификации) путем анализа показателей трех групп параметров: контроль непосредственного обучения (аттестация/не аттестация), изменение поведения на рабочем месте (функциональное поле контроля).	Наличие интегральных параметров эффективности, являющихся условиями эффективного функционирования любой организационной системы: эффективность выполнения задач, оптимизация управления и «эффект гибкости».	Ограниченность применения модели вследствие влияния факторов внешней среды.
III.	Кадровый аудит как инструмент оценки совершенствования компетентности персонала	Оценки степени соответствия потенциала работника к предъявляемым к нему требованиям.	Инновационный инструмент управления персоналом в российской организации.	Ограниченность практического применения, преимущественно только в отношении управленческого персонала.
IV.	Кадровый аудит как инструмент описания бизнес-процессов и построения системы сбалансированных показателей	Алгоритм описания бизнес-процессов	Четкое описание всех бизнес-процессов на основные и вспомогательные, составление профиля компетентности, распределение работников в организации.	Высокая трудоемкость и высокие риски достижения ожидаемых результатов в силу психологических особенностей российского менталитета.

1	2	3	4	5
V.	Кадровый аудит как инструмент оценки кадрового потенциала организации	Контроль отклонений желаемых от фактических параметров при оценке кадрового потенциала организации.	Интегральная оценка трудового потенциала, динамика которой позволяет выработать рекомендации для корректировки кадровой стратегии организации.	Ограниченность факторов, используемых в модели.
VI.	Кадровый аудит как инструмент управленческого учета	Корреляция между планированием и эффективностью в системе управления персоналом характеризуется через рост производительности	Управляемость процессами, наличие ярких индикаторов, возможность своевременного вмешательства при отклонениях от запланированных показателей.	Узкий предмет расчетной аналитической базы.
VII.	Кадровый аудит как инструмент информационной поддержки	Инструмент информационной системы принятия решений в системе управления персоналом организации	Информационная поддержка принятия управленческих решений	Зависимость от субъектно-объектных отношений.
VIII.	Кадровый аудит как инструмент управления процессами	Управление процессами в системе управления персоналом.	Управляемость процессами	Расширение информационного потока в системе управления процессами целесообразно до того объема информации, при котором издержки на дополнительную – получаемую информацию соответствуют ценности этой информации.
IX.	Кадровый аудит как инструмент координации.	Обеспечение менеджмента организации объективной управленческой информацией для повышения адапционных функций организации.	Адаптивность системы управления персоналом к организационным целям, путем управления информационным предложением и спросом	Дискретность информационного массива данных.

Источник: составлено авторами на основе исследования преимуществ и недостатков зарубежных и российских моделей кадрового аудита.

В своих работах А.Я. Кибанов приходит к выводу, «изменения на предприятии не дают необходимого экономического эффекта, если одновременно с совершенствованием производственной системы не решаются вопросы рационализации системы управления персоналом» [1, 3, 5].

Отметим, что общим моментом во всех моделях кадрового аудита является создание интегрированной системы управления основными подсистемами системы управления персоналом, адаптирующей организации к изменениям внешней среды, а особенными аспектами является предметно-объектный контур, направленный на решение узкофункциональных задач системы управления персоналом.

Следует отметить, что рассмотренные модели кадрового аудита, нельзя в точности перенести в условия российской экономики, в связи с различными корпоративными традициями и экономическими факторами [2, 4]. Среди особенностей, затрудняющих внедрение рассмотренных моделей кадрового аудита в российских организациях, выделим следующие (см. табл. 2).

Таблица 2. Проблемные аспекты при реализации аудита кадров в российских компаниях.

Наименование проблемы	Описание ситуации
Несамостоятельность служб управления персоналом	Большая зависимость от прямых указаний руководства организаций, отсутствие четких регламентов, должностных инструкций, кадровой политики.
Отсутствие системы планирования в целом	Система планирования расходов на персонал интегрируется в общую систему планирования, при отсутствии общехозяйственной системы планирования система кадрового планирования не будет работать на ожидаемом уровне эффективности.
Трудоемкость	Управление затратами требует огромных организационных усилий, дисциплины и постоянного контроля за работой системы. Кроме того, сложно прогнозировать трудовое поведение по объективным и субъективным причинам. Вероятность достоверности прогноз величин очень низка из-за высокой степени неопределенности при составлении прогнозов.
Не налаженные коммуникационные каналы	Управление процессами, а особенно затратами на персонал требует построения эффективных коммуникаций, центров ответственности и звеньев передачи информации. Система будет работать успешно только тогда, когда все элементы работают в рамках единых стандартов и норм. Информация должна отвечать таким требованиям как объективность, своевременность, актуальность, востребованность.
Противопоставление количественного и качественного подходов	Как правило, при планировании идет оперирование строгими количественными показателями и ориентирами. При планировании в системе управления персоналом это сделать очень сложно. Для успешного управления затратами на персонал необходим синтез и анализ количественных и качественных параметров планирования, планирование должно давать объективную основу для принятия управленческих решений.
Ресурсозатраты	Управление затратами на принципах аудита требует внедрения определенных ресурсозатратных автоматизированных систем управления. При внедрении данных автоматизированных систем необходимо рассчитать срок окупаемости и чистый дисконтированный доход от реализации проекта.

Источник: составлено авторами.

Таким образом, обобщая вышесказанное, можно сделать следующие выводы:

1. Выделены девять моделей кадрового аудита: кадровый аудит как инструмент оценки планирования потребностей в персонале; кадровый аудит как инструмент оценки системы обучения; кадровый аудит как инструмент оценки совершенствования компетентности персонала; аудит персонала как инструмент описания производственных процессов и построения системы сбалансированных показателей; кадровый аудит как инструмент оценки кадрового потенциала организации, кадровый аудит как инструмент управленческого учета; кадровый аудит как инструмент управления процессами; кадровый аудит как инструмент координации. Проанализированы сильные и слабые стороны всех представленных моделей.

2. Даны проблемы, затрудняющие внедрение: несамостоятельность служб управления персоналом, отсутствие системы планирования в целом, трудоемкость, не налаженные коммуникационные каналы, противопоставление количественных и качественных подходов, ресурсозатраты.

3. Опираясь на преимущества и недостатки моделей кадрового аудита, мы приходим к выводу, что для преодоления вышеописанных проблем в российских производственных организациях необходимо построить организационно-экономическую модель кадрового аудита, позволяющую увязать стратегические цели управления с производственными процессами и повседневными действиями работников на каждом уровне управления.

Библиографический список:

1. Ерёмина И.Ю. Технологии управления развитием человеческих ресурсов организаций. Монография /Еремина И. Ю.; Федеральное агентство по образованию РФ, Российский гос. ун-т нефти и газа им. И. М. Губкина. Москва, 2009.

2. Ерёмина И.Ю. Управление развитием менеджерского таланта персонала организации в сфере дополнительных образовательных услуг. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Академия труда и социальных отношений. Москва, 2009.

3. Ерёмина И.Ю., Идигова Л.М. Сфера дополнительных образовательных услуг государственным регулированием – залог успешного формирования квалификационных требований к менеджерам организаций//Агропродовольственная политика России. 2012. № 2. С. 88-91.

4. Ерёмина И.Ю., Джиеова Ф.А., Погребняк Н.В. Труд персонала: аудит кадров, дуальность и непрерывность их обучения. – Монография. – Берлин, Германия, Изд-во: Lap Lambert Academic Publishing, 2014.

5. Симонова И.Ф., Мартынов В.Г., Еремина И.Ю. Оценка эффективности различных форм обучения персонала в нефтегазовом комплексе// Нефть, газ и бизнес. 2001. № 6.С.59.

Горбылёва Е.С., Трубченко А.Г., 4 курс СПО

Научный руководитель Матвиюк В.М., преподаватель СПО

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ХАКЕРСКИЕ АТАКИ КАК ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОСТИ

В статье рассматриваются актуальные вопросы кибербезопасности, анализируются последствия, возникающие в результате проведения хакерских атак.

Значительное влияние на современное общество, как показывает практика, оказывает распространение компьютеров и глобальной сети Интернет. На фоне этого появились группы людей, которых принято называть хакерами [1]. Считается, что первые хакеры появились в Массачусетском технологическом институте. Своё название они позаимствовали у членов группы моделирования перемещения железнодорожных составов, которые «разбирали до винтика» (hack) электрические поезда, пути и стрелки, пытаясь найти способ ускорить движение.

Хакер – это взломщик сайтов и серверов, человек, использующий своё мастерство для разных, иногда неблагоприятных целей. Сейчас это для одних – индустрия, а для других – стиль жизни. В России хакерство на сегодняшний день является уголовно наказуемым деянием. Однако вычислить хакеров очень сложно. Обычно хакеры регистрируют свой IP - адрес таким образом, что при попытках вычислить его, он оказывается зарегистрированным в странах третьего мира. Хакерские атаки являются серьёзной проблемой для современного мира, так как сейчас все повязано на компьютерах, и взлом всего одного компьютера может привести к серьёзным последствиям [2].

Различают несколько типов хакерских атак:

1. Мэйлбомбинг – считается, самым старым типом атак. Суть его проста – на почтовый сервер отправляется большое количество писем, вследствие чего он не может обработать всю эту лавину и попросту падает. Несмотря на то, что данный метод является таким «древним», его и сейчас продолжают активно использовать.

2. Подбор пароля – этот вид атаки, так же, не отличается большой сложностью. Хакеры подбирают пароли к системам ограниченного доступа с помощью специальных программ.

3. Атака с помощью вредоносного программного обеспечения – на компьютер пользователя, с использованием разных методов, засылается некий вирус, который в зависимости от своего назначения передает данные, либо и во все перехватывает контроль управления над системой.

4. Сетевая разведка – в ходе такой атаки хакер не производит никаких вредоносных действий, однако он вполне может получить закрытую информацию. После, полученная информация может быть использована для построения грамотной атаки. Этот метод обычно используется на подготовительном этапе.

5. Перехват пакетов – суть метода в том, что хакер при правильно настроенном программном обеспечении способен получить большое количество информации, так как часто логины и пароли передаются по сети в не зашифрованном виде.

6. Метод инъекции – основан на том, что бы внедрить посторонний код в работающую систему, в следствии чего, это обеспечит доступ к закрытой информации или вообще подрывает работу системы.

Хакеры постоянно совершенствуют свои техники, стараясь найти более изощренный метод для взлома систем. Сейчас проблема хакерства актуальна как никогда, все чаще мы слышим о случаях кибератак не только в России, но и по всему миру. Так, например в 2014 году в России ущерб от киберпреступлений достиг 3,3 миллионов долларов. При этом, по оценкам аналитиков Group-IB, в 2013 году в России и СНГ русскоговорящие хакеры заработали 2,5 млрд долларов.

На сегодняшний день распознавание атак и восстановление после них очень дорогостоящие внутренние виды активности, на их долю приходится 49% общих годовых издержек. А хищение информации по-прежнему вызывает самые высокие внешние издержки – 40% всех внешних издержек за год. На втором месте – затраты, связанные с причинением серьёзного вреда бизнесу – 38%.

Стоит отметить, что сфера кибербезопасности в России оставляет желать лучшего. В 2013 году Россия заняла 6-е по числу интернет-атак, проводившихся на территорию страны, в 2012 году она занимала 13-ю позицию. Кроме того, всего за 1 год Россия переместилась с 16-го на 3-е место в качестве источника рассылки спама. Радует лишь то, что совершенствуются не только хакары, системы защита от кибератак так же становятся лучше, но очевидным является тот факт, что в России пока первенство в этой гонке все же за хакерами [2, 4].

Все больше людей имеют возможность пользоваться интернетом, а вместе с тем растет и число хакеров. Кого-то привлекает сам процесс хакерства, других лишь сам факт взлома, а для третьих это способ обогащения, причины могут быть разными, но последствия все чаще приобретают масштабный характер. Все сложнее становится бороться с хакерами, а кибератаки все жестче [5]. По итогам проведенного анализа, можно сделать вывод, что в России борьба с хакерами ведется, но все еще оставляет желать лучшего. В связи с этим, в современном мире этому явлению должно уделяться значительно больше внимания, так как кибератаки становятся одной из глобальных проблем всего современного человечества.

Библиографический список:

1. Чернухина Н.В., Матвиюк В.М. Информация в сети интернет и проблемы ее достоверности / В сборнике: Современное инновационное общество: динамика становления, приоритеты развития, модернизация: экономические, социальные, философские, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции в 3-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 139-141.
2. Понарина Н.Н. Глобализация: общий вектор мирового развития XXI в. // Теория и практика общественного развития. 2011. № 4. С. 25-28.
3. Матвиюк В.М. Анализ применения информационно-коммуникационных технологий в жизни общества и человека // В сборнике: Социально-гуманитарные и психологические науки: теоретико-методологические и прикладные аспекты. Материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 84-86.
4. Кузьмина Э.В., Пьянкова Н.Г., Матвиюк В.М. Состояние корпоративных электронных ресурсов кооперативного сектора экономики // Информационные ресурсы России. 2015. № 3 (145). С. 17-22.
5. Матвиюк В.М. Основные проблемы и перспективы развития информационных технологий в России. // В сборнике: Фундаментальные и прикладные направления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты. Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. – С. 78-80.

Горобец А.И., студент;

Научный руководитель: Лукомец М.И., д.э.н., профессор

Кубанский Государственный Аграрный Университет,

г. Краснодар, Российская Федерация

ТЕОРИЯ СОБСТВЕННОСТИ

Рассматривается феномен «собственность» в экономической теории, ее экономическое содержание и юридическая форма.

Любая теория начинается с идеи. Теория-это система идей, логическое обобщение идей, приведение их в систему так, что каждая из них со своей стороны объективно отражает явление экономической деятельности. Теория собственности с нашей точки зрения должна основываться на следующих основных идеях. В первую очередь, собственность – это присвоение индивидом или сообществом, к которому принадлежит индивид, или обществом в целом продуктам природы по средствам своей деятельности. Причем, процесс присвоения должен рассматриваться с двух сторон. Со стороны социальной общественной формы и со стороны материального содержания.

Социальной предпосылкой может стать совместная деятельность людей, общественное производство. Ведь только в общественном производстве есть необходимость разделение целого на части и присвоение каждым участником своей доли. Только в борьбе их экономических интересов, в противостоянии инстинктов к самосохранению людей возникает собственность.

Материальное содержание и социальная форма собственности имеют единый источник развития – общественное разделение труда. С одной стороны в разделении труда усиливается специализация труда, подчинение людей определенным конкретным видам деятельности на основе их индивидуальных, физических, интеллектуальных и других различий. Вместо прежнего их единства и тождества друг друга в общине, отличие между ними становится сильнее. У них развивается интуиция, искусство, опыт, знания, навыки, совершенствуются технологии, преобразуется природная среда. В итоге растет производительная сила труда. «Уровень развития производительных сил нации обнаруживается всего нагляднее в том, в какой степени у нее развито разделение труда» [1].

Именно, в общественном разделении труда происходит разделение и присвоение участниками производства материальных условий труда. Так возникает собственность, как экономическая основа, на которой возводится вся система экономических отношений между субъектами собственности. С этой точки зрения можно повторить вслед за авторами «Немецкой идеологии» то, что «различные ступени в развитии разделения труда являются вместе с тем и различными формами собственности, т.е. каждая ступень разделения труда определяет так же и отношения индивидов к друг другу соответственно их отношение к материалу, орудиям и продуктам труда... Впрочем, разделение труда и частная собственность, это тождественные выражения: в одном случае говорится по отношению к деятельности то же самое, что в другом – по отношению к продукту деятельности» [2].

Собственность - явление социальное, публичное, общепризнанное, и необходимо соответствующее закрепление ее общеобязательными нормами - обычаям, традицией или законом. Без этого закрепления не может возникнуть собственность, и в обществе неизбежен произвол. Нормы права, нормы обычая должны зафиксировать достигнутый уровень развития разделения труда и собственности в обществе и определить тем самым социальную структуру производства, социальное положение всех ее участников: кто из них собственник, кто владелец, кто только пользователь, а в зависимости от этого их права и обязанности. Поэтому собственность, наряду с экономическим содержанием, приобретает юридическую форму.

За юридической формой собственности скрывается то, что юристы понимают как «отношение индивида или коллектива к средствам производства как своим», а под ее содержанием – то, что экономисты понимают «основное производственное отношение» [3].

Между юридической формой собственности и ее материальным содержанием существует связь, известная так же как связь между формой и содержанием. Чем выше достигнутый уровень развития материальных условий производства и разделения труда, тем сложнее связывающая их форма, в этом смысле зависимости формы собственности от содержания.

Собственность как юридическую форму, это система правовых отношений субъектов с разным уровнем правомочий по отношению к своим объектам. Она наделяет субъект полным «пучком прав», прежде всего, правами пользования, владения и распоряжения.

Право собственности — совокупность правовых норм, закрепляющих принадлежность вещей отдельным лицам и коллективам.

Право пользования заключается в праве потребления вещи, субъекту предоставляется право работать, например, на земле, брать, получать от нее при помощи трудовой деятельности какие-либо выгоды, как-то: использование естественного плодородия, травостоя, водопоя, выращивание культурных растений с целью получения урожая и пр. Права пользования - самый низкий уровень правомочий. Пример тому краткосрочная аренда земли сроком на один год: землей можно только пользоваться; не допускается выращивание многолетних насаждений и трав, высокостебельных культур, проведение гидромелиоративных улучшений длительного воздействия и т.д.

При пользовании землей на правах владения субъект наделяется правами фактического обладания вещью, т.е. правами не только пользования, но и распоряжения. По своему правовому статусу владелец приближается к собственнику, но не сливается с ним.

Категории «владение» и «собственность», хотя и содержат общий образующий признак – право распоряжения, все же не тождественны. Они различаются, и очень даже существенно, объемом прав распоряжения. Право владения дает субъекту возможность внутрихозяйственного распоряжения землей в границах своего владения и является по существу правом ограниченной собственности, ограниченной правом внутреннего распоряжения, без права отчуждения. При пользовании землей на правах владения отсутствует право внешнего распоряжения – землю нельзя дарить, продавать, завещать, закладывать. Владелец пользуется и распоряжается ею в своем хозяйстве, но для внешнего распоряжения землей требуется подтверждение прав собственности на нее и только потом возможен переход этих прав другому субъекту.

Собственность, являясь только сознательным отношением к условиям производства, служит лишь предпосылкой для хозяйственной деятельности, но практически реализуется через эту хозяйственную деятельность, когда продукты производятся, распределяются, обмениваются и потребляются. Понять экономическое содержание земельной собственности можно только анализом всей системы экономических отношений, которые на ее основе возникают.

Библиографический список:

1. К. Маркс и Ф. Энгельс – Соч., Т.3. – С. 20.
2. Колганов М.В. Собственность. Докапиталистические формации – Соцэкгиз. М., 1962 – С.4.
3. Российское законодательство X – XX веков. В девяти томах – Т.3 – Издательство «Юридическая литература» 1984 – С. 163-178.

ОСОБЕННОСТИ РЕЧЕВОГО РАЗВИТИЯ ДЕТЕЙ-БИЛИНГВОВ

В статье представлен анализ особенностей речевого развития двуязыких детей, сталкивающихся с трудностями из-за разных особенностей произношения непохожих друг на друга языков

Билингвизм - знание и умение одинаково хорошо мыслить, изъясняться и говорить на двух разных языках. Билингвизм у детей встречается все чаще, и как считают специалисты, чем меньше ребенок - тем больше у него возможностей одинаково хорошо овладеть двумя языками. Дело в том, что детский мозг очень восприимчив к любой новой информации, и если ребенок с самого рождения слышит сразу два языка, то и запоминает их в одинаковой степени хорошо, и в дальнейшем, после развития речи, одинаково хорошо им пользуется.

В одних случаях – быстрее, чем у других детей, это связано с тем, что изучение двух языков одновременно стимулирует аналитические и творческие процессы в мозгу ребенка. Дети билингвы лучше учатся в школе, притом одинаково хорошо преуспевают как в точных, так и в гуманитарных науках. Ученые заметили, что у билингвов выделяется значительно больше серого вещества мозга.

Иногда двуязычные дети часто начинают говорить позже, чем их ровесники, знающие лишь один язык, так как их словарный запас в каждом из языков меньше, а навыки общения могут быть недостаточны. Как правило, в двуязычной семье первые слова ребенок произносит в том же возрасте, что и другие дети, однако дальнейшее развитие речи может быть замедленным. По статистике, задержки речевого развития при билингвизме укладываются в пределы нормы развития. Однако специалисты отмечают - часто в двуязычных семьях у детей встречается общее недоразвитие речи: нарушение грамматического строя, связной речи, словарного запаса. Это может происходить потому, что маленькому ребенку сложно ориентироваться в правилах и нормах сразу двух языков.

Однако самая главная проблема билингвизма заключается в том, что для полноценного изучения двух языков, ребенка нужно поместить в окружение, в котором говорят на обоих этих языках правильно, иначе в его речи будет слишком много ошибок. Помимо этого важно помнить, что полноценный билингвизм у детей можно развить, только если преподносить для ребенка второй язык в качестве игрового, не обучающего материала, чтобы ребенок сам хотел узнавать и развивать свои языковые знания. Задержка речевого развития у билингвов, это распространенная проблема, которой нужно уделять должное внимание, и бороться с ней, как только она возникла. Как правило, задержка речевого развития у билингвов возникает, если обучение ребенка велось неправильным образом. Если родители или педагоги столкнулись с такой проблемой, то следует обратиться к квалифицированному психологу-лингвисту, который сможет помочь такому ребенку. Так же, частым является нарушение речи у билингвов, это связано с тем, что ребенок не всегда может качественно воспринять весь объем информации, а из-за разных особенностей произношения непохожих друг на друга языков, у него могут возникнуть непредвиденные трудности с правильной речью. Для устранения подобных проблем, следует отвести ребенка на прием к высо-

коквалифицированному логопеду, для которого нарушение речи у билингвов – это случай в обширной практике, и возможность опробовать различные новые методики коррекции речи.

В целом, развитие речи билингвов, в полном объеме, это достаточно сложная задача для родителей, которая отягощается тем, что ребенок контактирует еще с кем-то кроме них, поэтому для того чтобы вырастить полноценно развитого и грамотного ребенка билингва, лучшим решением будет воспользоваться услугами специальных центров. Специалисты центра хорошо понимают, с чем связана проблема билингвизма, и сделают все, чтобы ваш ребенок узнал оба языка в игровом, ненавязчивом виде, общаясь и играя со своими сверстниками-билингвистами.

Проблема билингвизма стала очень распространена в последнее время, так как многие родители всерьез задумываются о том, чтобы вырастить своих детей более развитыми и умными, однако не знают, как практически подходить к решению данной задачи. Однако благодаря появлению специальных центров многие родители могут воспитать своих детей, свободно владеющих двумя языками, которым, будет значительно легче освоиться в окружающем мире.

Библиографический список:

1. Скutelъник Н.В. Вариантность и билингвизм. // В сборнике: Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. Материалы III Межвузовской научно-практической конференции; под общ. редакцией Е. В. Королюк. 2014. С. 147-148.
2. Скutelъник Н.В. Пять простых и нескучных способов изучения языков. // В сборнике: Гуманитарные знания и естественные науки: современные проблемы и перспективы развития. Материалы II Межвузовской научно-практической конференции; под общ. редакцией Е. В. Королюк. 2014. С. 160-161.
3. Понарина Н.Н. Современный человек перед проблемами глобализации // Историческая и социально-образовательная мысль. 2010. № 4. С. 29-35.

Гранковская В.С., студентка 4 курса

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ФОРМЫ СОЦИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ В ПЕРВОБЫТНОМ ОБЩЕСТВЕ

В статье рассматривается социальное управление и нормативное регулирование поведения людей в первобытном обществе.

Социальное управление и нормативное регулирование поведения людей в первобытном обществе - проблемная тема. Существуют различные концепции, рассматривающие закономерности формирования и развития примитивных социальных структур, возникновения в недрах этих структур институтов, способствовавших эволюции. [1]

В эту эпоху не было государства и права, бытие которых исчисляется лишь несколькими тысячелетиями. Но их история берёт своё начало именно в сравнительно развитых социальных структурах первобытности. В нашей стране было принято делить первобытные общества на раннепервобытные, позднепервобытные и предклассовые. Рассмотрим две стадии в политической эволюции: социальная организация,

основанная на родах, фратриях и племенах; организация политическая, основанная на территориальных отношениях и частной собственности. [2]

Функционалисты предлагали очевидную классификацию обществ на кефальные (безгосударственные) и «государственные» (иерархические). Политическая антропология выделила три уровня управления: отсутствие власти, но с институтом посредников между кланами; наличие авторитетных лидеров вроде вождя; система возрастных классов. Эволюция политических форм включает пять следующих типов общества: локальная группа, община, вождество, архаическое государство, государство-нация. Первой формой объединения людей, по его мнению, были локальные группы. Они имели эгалитарную общественную структуру, аморфное руководство наиболее авторитетных лиц. С переходом к производящему хозяйству возникают общины и племена, появляются институт межобщинного лидерства, возможно, ранние формы системы возрастных классов. Следующая стадия - вождество. В вождестве возникает социальная стратификация, отстранение масс от процесса принятия решений. Позиции правителей вождеств основываются на контроле ресурсов и перераспределении прибавочного продукта. На этой стадии появляются письменность, цивилизация, города. Существует другая концепция, которая включает четыре уровня и выделяет следующие стадии развития общества: эгалитарное, ранжированное, стратифицированное, государственное. [3]

В эгалитарных обществах существуют отношения реципрокации и половозрастная дифференциация. В ранжированных обществах появляются редистрибуция и основанная на престиже дифференциация. В стратифицированных обществах деление на статусы дополняется неравенством доступа к основным экономическим ресурсам. Наконец, на государственной стадии появляются классы, частная собственность и эксплуатация. [4]

Существует более глобальная конструкция, которая включала шесть уровней социальной интеграции: локальные группы, вождества или провинции, государства или королевства, национальный уровень интеграции, интернациональный уровень интеграции, всемирный уровень интеграции. Каждый из этих уровней был разделен на два параллельных потока - централизованные и согласованные единицы. Централизованные единицы примерно соответствуют уровням интеграции Сервиса - Салинза, а в круг согласованных единиц включены различные объединения слабой структурированности (от сегментарных линиджей и племен до ООН и международного суда). Уровни соответствуют друг другу. Например, на третьем уровне в разряд централизованных единиц были включены город-государство и королевство, а в группу согласованных единиц попали альянсы, религиозные объединения и формирования крестоносцев. Некоторые авторы полагают, что формы политической организации архаических обществ были ненамного разнообразнее и уверенно можно говорить только о разделении на эгалитарные и иерархические общества. Наконец, немалая часть зарубежных исследователей вообще скептически относится к возможности создания универсальных типологий.

Библиографический список:

1. Понарина Н.Н. Социальный феномен глобализации как результат человеческой деятельности // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2010. № 1. С. 43-46 с.
2. Миэринь Л.А., Еремеев М.А. Когерентность социальных институтов с позиций институционального проектирования // В сборнике: Фундаментальные и прикладные на-

правления модернизации современного общества: экономические, социальные, философские, политические, правовые, общенаучные аспекты Материалы международной научно-практической конференции: в 4-х частях. Ответственный редактор Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 84-92.

3. Сирик М.С. Некоторые дискуссионные аспекты института потерпевшего в уголовном праве // Адвокатская практика. 2007. № 3. С. 28-30.

4. Развитие современного общества в условиях реформ: вопросы экономики и управления // Материалы Межвузовской научно-практической конференции / Редколлегия: Е. Н. Астанкова, Е. В. Королук, Е. В. Мезенцева, М. Г. Иманова. Ставрополь, 2013.

Грачева И.И., преподаватель

Филиал ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный университет» в г. Тихорецке

ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА НА ДОЛГОСРОЧНОЕ ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В СФЕРЕ ЖКХ

В статье анализируются основные недостатки действующей системы ценообразования тарифов в сфере жилищно-коммунального хозяйства и проблемы перехода их на долгосрочное регулирование.

Применяемые в настоящее время методы тарифного регулирования создают неверную систему стимулов для участников рынка. Неэффективность лежит в самой основе текущего регулирования - тариф определяется в соответствии с понесенными производителями затратами (так называемый метод экономически обоснованных затрат или метод «затраты +»). При этом, если производитель осуществил какие-либо совершенствования на своем объекте, провел модернизацию и смог снизить производственные затраты - в следующем же периоде тарифного регулирования он рискует лишиться всех сэкономленных средств, которые будут исключены из тарифов. Ключевой инновацией регулирования тарифного ценообразования в сфере ЖКХ является переход к долгосрочному тарифному регулированию [1, 2].

Федеральный закон, Федеральный закон от 30.12.2012 №291-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования регулирования тарифов в сфере электроснабжения, теплоснабжения, газоснабжения, водоснабжения и водоотведения» определил, что регулирование тарифов ЖКХ осуществляется на основе долгосрочных параметров регулирования, устанавливаемых на срок не менее трех и не более пяти лет, в порядке, определяемом правительством страны. В 2014 году на долгосрочное тарифное регулирование в сфере теплоснабжения перешло 5,3 % организаций. В соответствии с данным законом к 1 января 2016 должен быть осуществлен переход на долгосрочное тарифное регулирование в сферах тепло-, водоснабжения и водоотведения. До 1 января 2016 года осуществляется поэтапный переход к государственному регулированию тарифов на основе долгосрочных параметров регулирования тарифов. Выделены четыре метода тарифного регулирования: метод экономически обоснованных затрат; метод индексации; метод обеспечения доходности инвестированного капитала (RAV-модель); метод сравнения аналогов.

Действующая нормативная правовая база в целом позволяет осуществлять комфортный переход на долгосрочное тарифное регулирование в сфере теплоснабжения. Принято постановление Правительства РФ от 20.02.2014 №128 «О внесении измене-

ний в некоторые акты Правительства Российской Федерации», обеспечивающее возможность в 2014-2015 годах перехода на долгосрочные тарифы в течение финансового года по готовности. Органам местного самоуправления в течение ближайших двух лет необходимо реализовать принятые нормативно-правовые акты, регулирующие переход сферы ЖКХ на долгосрочное тарифное регулирование [3].

Основные проблемы, возникшие в связи с переходом на долгосрочное тарифное регулирование: новизна подходов для данной сферы регулирования, неготовность к одномоментному переходу в следствие недорегулированности затратной базы; неготовность к установлению долгосрочных тарифов в отсутствие нормативных правовых актов, регламентирующих требования к показателям качества, надежности и энергетической эффективности регулируемых организаций [4].

Новизна новых методов долгосрочного тарифного регулирования в том, что они гарантируют регулируемой компании получение прибыли, адекватной стоимости ее активов, и превращает ее в полноценный бизнес. Однако они не просты в применении и характеризуются набором нюансов, связанных с расчетными процедурами, в силу чего опасно недооценивать сложность задачи корректного внедрения нового тарифного регулирования [5]. Поэтому следует ожидать следующие изменения в нормативных правовых актах, например в сфере теплоснабжения это доработка методических указаний по расчету регулируемых цен (тарифов) в сфере теплоснабжения; внесение изменений в основы ценообразования в сфере теплоснабжения и т.д.

Таким образом, можно сказать, что пока не готовы все ожидаемые нормативные акты необходимые для перехода на долгосрочное тарифное регулирование в сфере жилищно-коммунального хозяйства.

Библиографический список:

- 1 Грачева И.И. Тарифы на услуги ЖКХ в 2015 году // Современные научные исследования. Выпуск 3. - Концепт. - 2015. - Приложение №13.
- 2 Жилищно-коммунальное хозяйство: проблемы и решения // Наука и образование в жизни современного общества. Сборник научных трудов по материалам Междунар. научно-практической конференции: в 12 частях. – Тамбов, 2012. – С. 67-71.
- 3 Исаева Т. Новое в законодательстве о тарифах на воду: ценообразование, долгосрочное регулирование, дифференциация тарифов и «недополученные доходы» // <http://energovopros.ru/2013/23/05>.
- 4 Еремеев М.А. Формирование механизмов оплаты, стимулирования и компенсации труда - Саратов, 2012.
- 5 Маловская Т. Основные проблемы, связанные с переходом на долгосрочное тарифное регулирование // <http://gkhinsider.ru/2014/09/03>.

*Гурфова С.А., к.э.н., доцент; Сарахова Д.Э., студентка
ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет
имени В.М. Кокова»*

ЦЕНА И СТРУКТУРА КАПИТАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

В статье рассматриваются понятия капитала, его цены и структуры, факторы, влияющие на их формирование, этапы определения стоимости капитала. Делается вывод о необходимости взвешенного подхода к оценке стоимости и формированию структуры капитала.

Капитал - это стоимость, которая авансируется в производство с целью получения прибыли. Наряду с природными, трудовыми и информационными ресурсами, капитал организации выступает одним из важнейших факторов производства [1]. В настоящее время он формируется за счет различных источников финансовых ресурсов, как краткосрочного, так и долгосрочного характера.

Привлечение капитала связано с определенными затратами, осуществляемыми предприятием. Сумма всех понесенных организацией затрат, выраженная в процентах к величине капитала, называется ценой (стоимостью) капитала. Цена капитала используется при оценке прибыльности и реальной рыночной стоимости конкретных финансовых инструментов в процессе осуществления финансового инвестирования, что способствует формированию предприятием эффективного инвестиционного портфеля [2].

На уровень цены капитала организации оказывают существенное влияние следующие факторы:

- финансовая среда предпринимательства и развитость финансовых рынков;
- общее состояние и характеристики товарного рынка;
- величина и динамика средней ставки ссудного процента;
- рентабельность операционной деятельности организации;
- уровень операционного рычага;
- величина и удельный вес собственного капитала в капитале организации;
- степени риска осуществляемых операций.

В настоящее время определение стоимости капитала проводится в четыре этапа (рисунок 1).

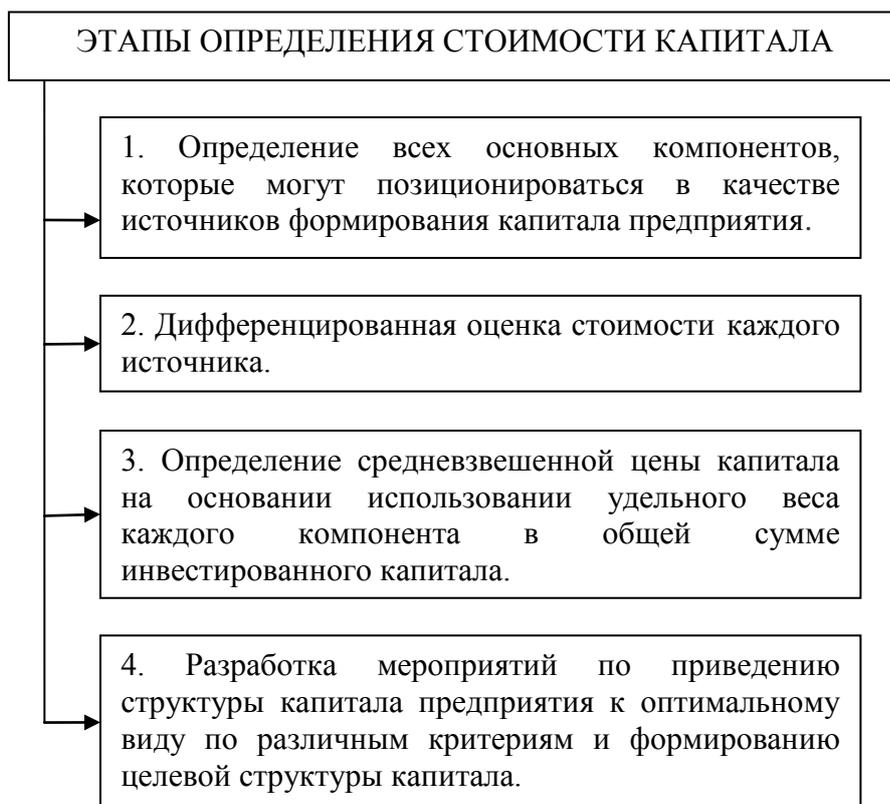


Рисунок 1. Этапы определения стоимости капитала организации

В процессе определения цены капитала доминантными представляются такие источники его формирования, как собственные средства (вложенный капитал и накопленная прибыль) и заемные средства, состоящие из кратко- и долгосрочных обязательств (рисунок 2). Существующие принципиальные различия между собственным и заемным капиталом организации проявляются в реализации непосредственных прав на участие в управлении предприятием и на получение прибыли; отношении к финансовому риску; очередности удовлетворения требований при банкротстве; сроках и условиях оплаты и возврата капитала; возможности снижения налога на прибыль за счет включения финансовых издержек в затраты; источниках финансирования; связи дохода владельца капитала с прибылью предприятия.

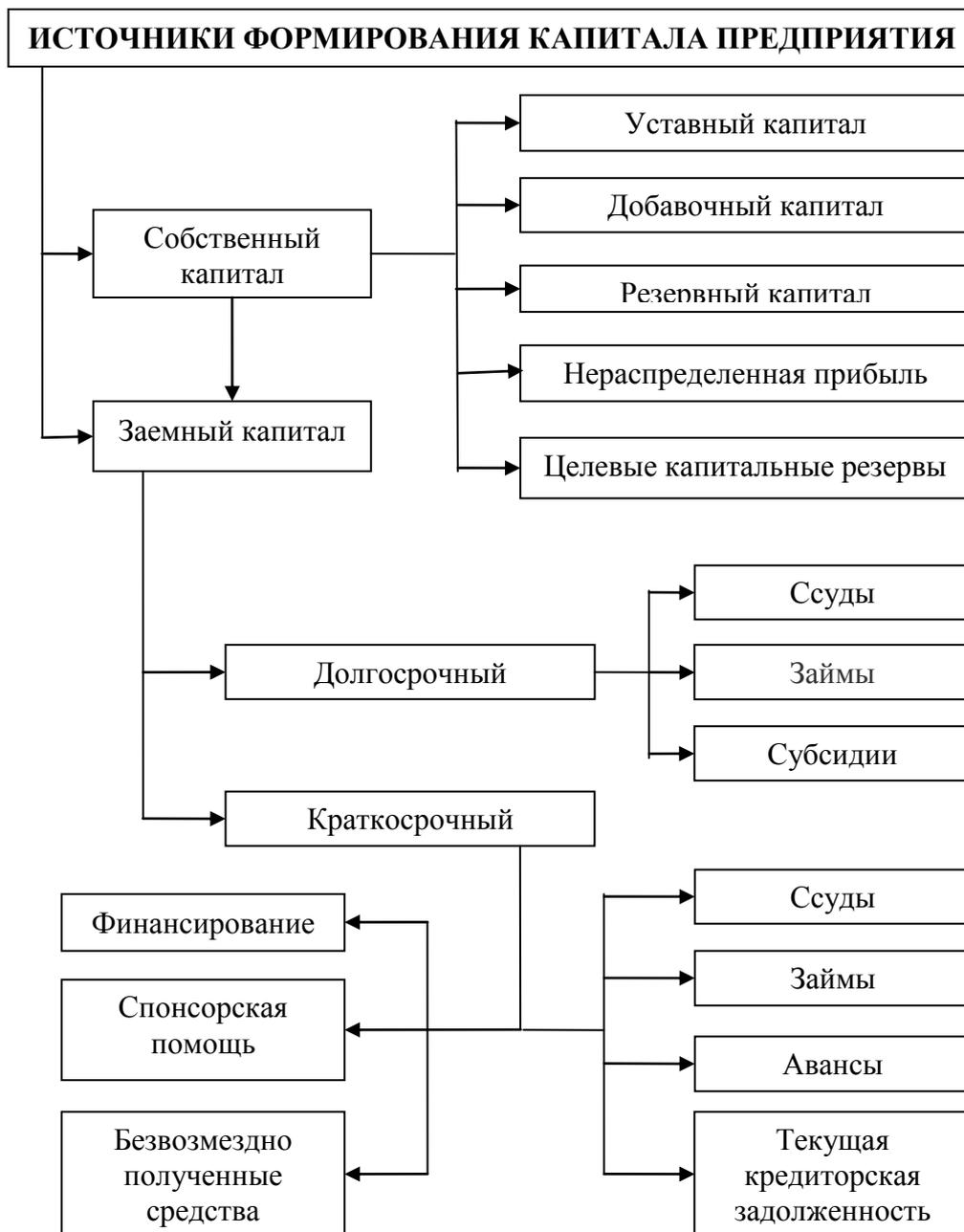


Рисунок 2. Источники формирования капитала предприятия

Мировая хозяйственная практика определяет в качестве более «дешевых» источников средств заемное финансирование, так как кредиторы имеют преимущества перед

собственниками предприятия. Они имеют право на возможность возврата своих вложений, а если возникнет угроза финансовой несостоятельности или банкротства организации их требования подлежат удовлетворению раньше требований акционеров.

Однако бессистемное увеличение средств в рамках заемного финансирования отрицательно сказывается на финансовой устойчивости предприятия, способствуя существенному ее понижению, вызывает падение рыночной цены на акции хозяйствующего субъекта, а в случае неблагоприятного стечения обстоятельств ставит предприятие перед угрозой потери финансовой самостоятельности - банкротства.

На величину цены заемного капитала оказывают существенное влияние различные факторы, а именно: виды используемых процентных ставок (фиксированная или плавающая); разработанные схемы начисления процентов; погашение долгосрочной задолженности и т.д.

Цена долгосрочных ссуд кредитных учреждений должна определяться с учетом налога на прибыль.

Под структурой капитала, используемого предприятием, понимается соотношение собственных и заемных источников средств долгосрочного характера [4]. Она оказывает непосредственное влияние на показатели рентабельности, финансовой устойчивости и ликвидности, на конечные финансовые результаты не только финансовой, но также и многие стороны операционной и инвестиционной деятельности организации.

Принимая решение об использовании или не использовании заемных средств в качестве дополнительного источника финансирования, финансовые менеджеры должны иметь в виду возможности возникновения производственного и финансового рисков предприятия [3]. Производственный риск измеряется колебаниями в рентабельности активов предприятия вследствие изменений величины получаемой прибыли.

Производственный риск зависит от влияния различных факторов, важнейшими из которых являются динамика спроса и продажной цены на продукцию, изменчивость затрат на производство продукции и изменение удельного веса постоянных затрат в общей сумме затрат на производство продукции предприятия (операционный рычаг).

Финансовый риск, возникающий при использовании заемных средств, может рассматриваться с двух сторон:

- риск, связанный с недостатком средств для выплаты процентов по долгосрочным ссудам;
- займы и их погашение.

На степень финансового риска указывает сила финансового рычага.

Финансовый рычаг – это потенциальная возможность оказания влияния на прибыль предприятия путем корректировки объема и структуры долгосрочных пассивов. Иными словами, посредством финансового рычага, предприятие, используя заемные средства, получает возможность изменять чистую рентабельность собственных средств и свои дивидендные возможности.

Согласно западноевропейской концепции, эффект финансового рычага выражается в приращении к чистой рентабельности собственных средств [5], получаемом предприятием при использовании кредита.

Коэффициент финансового рычага мультиплицирует положительный или отрицательный эффект, получаемый за счет значения дифференциала. Если дифференциал изменяется, то коэффициент финансового рычага является главным генератором возрастания как суммы и уровня прибыли на собственный капитал, так и финансового риска потери этой прибыли.

Если коэффициент финансового рычага не изменяется, то положительная или отрицательная динамика его дифференциала генерирует возрастание как суммы и уровня прибыли на собственный капитал, так и финансового риска его потери.

Финансовый риск также представляет собой риск падения дивиденда и курса акций, возникающий у держателя обыкновенных акций в процессе использования заемного капитала. При этом на них перекладывается и часть производственного риска, хотя он может компенсироваться более высоким ожидаемым доходом акционеров.

Чем выше значение финансового рычага, тем более нелинейный характер приобретает связь между прибылью на акцию и прибылью предприятия до выплаты налогов и процентов. В этом и проявляется эффект финансового рычага.

Предприятию, пользующемуся кредитом, каждый процент изменения прибыли до налогообложения и уплаты процентов за кредит приносит больше процентов изменения чистой прибыли на акцию, чем предприятию, обходящемуся только собственными средствами. Чем больше финансовый рычаг, тем выше финансовый риск и выше стоимость капитала предприятия, так как увеличивается сумма процентов, выплачиваемая по заемным средствам.

В результате изменения структуры капитала и привлечения заемных средств возрастает рентабельность акционерного капитала.

Таким образом, вопросы определения цены и структуры капитала являются наиважнейшими в системе управления финансами организации. К их решению надо подходить очень взвешенно и аккуратно, так как от этого зависят многие показатели, а также конечные результаты деятельности предприятия.

Библиографический список:

1. Балабанов, И.Т. Основы финансового менеджмента. Как управлять капиталом [Текст] / И.Т. Балабанов. - М.: Финансы и статистика, 2003. - 354 с.
2. Гурфова С.А., Бариева А.Х. Цена капитала в оценке эффективности инвестиций. В сборнике: Направления модернизации современного инновационного общества: экономика, социология, философия, политика, право материалы Международной научно-практической конференции: в 3 частях. Ответственные редакторы: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов [Текст]. - 2015. - С. 111-114.
3. Гурфова С.А., Тамашева А.А. Подходы к управлению капиталом организации //Теоретические и прикладные аспекты современной науки.- 2014. - № 6-5. - С. 73-75.
4. Луценко С.И. Характеристика финансовой структуры капитала / С. И. Луценко // Финансовый менеджмент. - 2010. № 3. - С. 38-49.
5. Теории структуры капитала: от истоков до Модильяни и Миллера / Е. Г. Русаков // Финансы и кредит: научно-практический и теоретический журнал. - 2010. - № 42. - С. 44 – 53.

Есиева Ф.К., к.ю.н., старший преподаватель

ФГБОУ ВО «Горский государственный аграрный университет

ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАТЕГОРИИ ВОЛИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Гражданско-правовые отношения предполагают не просто наличие волевых отношений и регуляцию поступка, но и согласованность воли участников этих отношений. Вопрос о согласованности воли является актуальным для юридической науки и

практики. В статье рассматриваются такие гражданско-правовые категории как воля и волеизъявление. Изучены различные подходы определяющие данные понятия.

Ключевые слова: воля, волеизъявление, договор, сделка, гражданское право.

В науке сформировано несколько научных направлений, по-разному определяющих понятие «воля». Рассматривается воля как мотивация¹, как волюнтаризм², как свобода выбора³, как произвольное управление поведением⁴, как волевая регуляция⁵. Каждая из существующих в науке теорий имеет право на существование, так как раскрывает определенную сторону данного явления. На основе выработанных концепций развивается современная научная мысль.

В понимании большинства людей воля в основном связывается со способностью человека преодолевать встречающиеся ему как внутренние, так и внешние барьеры.

Такое понимание развивается в трудах ученых, которые рассматривают волю как особый психологический механизм, основное предназначение которого заключается в регулировании поведения субъекта в «затрудненных условиях»⁶. Однако, спорным представляется вопрос, является ли воля самостоятельным психическим явлением или это лишь теоретическая конструкция, объясняющая поведение человека.

Во многих исследованиях указывается на то, что воля представляет собой, во-первых, переход субъективности в объективность; во-вторых, соединение «теоретического» сознания и «практической» деятельности; в-третьих, активность, действенность сознания, воплощающегося в «предмете»; в-четвертых, целеустремленность регулирования деятельности (поведения) по преобразованию действительности⁷.

Существенные расхождения вызывает также определение свободы воли. Одна часть ученых, склоняется к детерминированному пониманию поведения человека, где всем вершит необходимость. Вольтер по этому поводу писал: "Человек свободен, когда он может то, чего он хочет, но он не свободен хотеть: немислимо, чтобы он желал без причины"⁸. Другая часть ученых утверждает, что свобода воли индивида принадлежит к непосредственным данным его практической деятельности. Человек несвободен по своей природе от многих условий биологического, психологического характера, но он всегда остается свободным занять определенную позицию относительно этих условий...⁹.

Современное определение права с точки зрения его волевой сущности -это «исторически сложившаяся волевая система принципов, норм и действий, обусловленных общественными отношениями и регулирующих эти отношения в целях установления общественного правопорядка, обеспечиваемого различными средствами, в том числе и государственным принуждением»¹⁰. С учетом данного определения раскрывается проблема качества воли, т.е. свободы воли при осуществлении субъективного гражданского права.

¹ См.: Локк Дж. Избранные философские произведения: в 2 т. М., 1960. Т. 1. С. 50-57.

² См.: Шопенгауэр А. Мир как воля и представление // Полн. собр. соч. Т. 1. Вып. 204. М., 1900. С. 50.

³ Кант И. Сочинения: в 6 т. М., 1964. Т. 4. Ч. 1. С. 300.

⁴ Симонов П.В. Мотивированный мозг. М., 1987. С. 15.

⁵ Селиванов В.И. Воля и ее воспитание. М., 1976. С. 17.

⁶ См.: Психология. Словарь. М., 1990. С. 130.

⁷ См.: Философский энциклопедический словарь. М., 1983. С. 90-91.

⁸ Вольтер. Философские сочинения. М., 1989. С. 518.

⁹ Франкл В. Человек в поисках смысла. М., 1990. С. 21.

¹⁰ Керимов Д.А. Методология права (предмет, функции, проблемы философии права). М., 2000. С. 352-353.

Само понятие субъективного права неоднократно раскрывали не только через внешнюю свободу, но и через внутреннюю, т.е. свободу воли¹. В общей теории права традиционно под субъективным правом до конца XIX в. понималась воля индивида поступать известным ему образом и требовать от других определенного поведения. Согласно этому учению субъективное право есть воля, господство воли². Договор же определяется как соглашение сторон, а соглашение представляет собой волевой акт, волеизъявление лиц, результат волевого процесса. Волевой момент в соглашении основной, поэтому необходимо, чтобы в договоре была выражена воля сторон, только при этом условии договор представляет собой соглашение"³. В связи с этим особое значение приобретает категория «согласие». Поэтому пока согласие не дано, воля одной из сторон сделки не получает юридического признания, несмотря на то, что сформирована и выражена надлежащим образом. В таком виде сделка представляется «незавершенной», так как один из ее волевых элементов не подтвержден другой значимой для права волей.

По мнению О.В. Гутникова, в действующем гражданском законодательстве имеется целый ряд сделок, которые могут быть признаны недействительными из-за отсутствия требуемого по закону согласия третьих лиц на их совершение. Данные сделки характеризуются тем, что юридически значимой для их действительности признается не только воля сторон сделки, но и воля третьих лиц, не являющихся сторонами сделки⁴. Так, например, анализируя согласие залогодержателя, необходимое залогодателю для отчуждения предмета залога другому лицу (п. 2 ст. 346 ГК), В.Г. Крылов отмечает: "В рассматриваемой ситуации залогодержатель обладает "разрешительными" правомочиями по отношению к процессу волеобразования общества - залогодателя..."⁵.

Только после совершения разрешительного волеизъявления процесс волеобразования может считаться оконченным, а встречная воля двух сторон порождает новый полноценный юридический факт - сделку. Таким образом, первичным актом образования юридической связи является волеизъявление лица, берущего на себя обязательство по отношению к другому лицу и, таким образом, предоставляющего этому другому лицу соответствующее право требования"⁶.

Таким образом, воля представлена в науке как особый вид психических процессов, неразрывно связанных с намеренным, сознательным и ответственным управлением деятельностью человека. В гражданско-правовой сфере воля создает качество разумного, добросовестного поведения субъектов права. А свобода воли предполагает не только свободу выбора, но и участие в правоотношениях самого действительно свободного субъекта, осознанно и ответственно пользующегося предоставленными ему правовыми средствами⁷. И только в таком понимании формируется ценностная

¹ Гегель Г. Философия права. М., 1990. С. 67.

² Виндшейд Б. Учебник пандектного права. Т. 1. С. 82.

³ Ойгензихт В.А. Воля и волеизъявление. Очерки теории, философии и психологии права. Душанбе: Дониш, 1983. С. 123.

⁴ См.: Гутников О.В. Недействительные сделки в гражданском праве. Теория и практика оспаривания. М.: Бератор-Пресс, 2003. С. 453.

⁵ Крылов В.Г. Договор как основание возникновения отношений экономической зависимости между основными и дочерними обществами // Гражданское право. 2013. N 1. С. 23.

⁶ Склоцкий К.И. Сделка и недействительность сделки: основные положения обновленной главы Кодекса // Хозяйство и право. 2014. N 1. С. 8.

⁷ Теория государства и права / под ред. В.М. Корельского, В.Д. Первалова. М., 1997. С. 399.

ориентация субъекта гражданского права, а отдельные права, закрепленные в нормах права, становятся действительно субъективными правами.

Библиографический список:

1. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга третья: Договоры о выполнении работ и оказании услуг. М.: Статут, 2003.
2. Братусь С.Н. Юридические лица в советском гражданском праве. М.: Юрид. изд-во Минюста СССР, 1947.
3. Вольтер. Философские сочинения. М.: Наука, 1989.
4. Гегель Г. Философия права. М.: Мысль, 1990.
5. Гражданское право: в 4 т. Т. 1: Общая часть: учебник для студентов / отв. ред. Е.А. Суханов. М.: Волтерс Клувер, 2008.
6. Гутников О.В. Недействительные сделки в гражданском праве. Теория и практика оспаривания. М.: Бератор-Пресс, 2003.
7. Данилов И.А. Юридические и фактические требования к содержанию сделок // Гражданское право. 2010. N 2.
8. Егоров Ю.П. Законодательные требования к совершению сделок // Право и экономика. 2004. N 6.
9. Зенин И.А. Гражданское право: учебник для вузов. М.: Юрайт, 2014.
10. Керимов Д.А. Методология права (предмет, функции, проблемы философии права). М.: Аванта+, 2000.
11. Кечекьян С.Ф. Правоотношения в социалистическом обществе. М.: Издательство АН СССР, 1958.
12. Ковалев А.О. Право на оспаривание сделки в гражданском законодательстве России: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2002.
13. Красавчиков О.А. Гражданско-правовой договор: понятие, содержание и функции // Категории науки гражданского права. Избранные труды: в 2 т. Т. 2. М.: Статут, 2005.
14. Крылов В.Г. Договор как основание возникновения отношений экономической зависимости между основными и дочерними обществами // Гражданское право. 2013. N 1.
15. Могилевский С.Д. Акционерные общества. Серия "Коммерческие организации: комментарий, практика, нормативные акты". М.: Дело, 1999.
16. Новицкий И.Б. Сделки. Исковая давность. М.: Госюриздат, 1954.
17. Ойгензихт В.А. Воля и волеизъявление. Очерки теории, философии и психологии права. Душанбе: Дониш, 1983.
18. Пандектное право. Перевод с немецкого / Виндшейд; Пер. под ред. и с предисл.: Пахман С.В. - С.-Пб.: Гиероглифов и Никифоров, 1874.
19. Психология. Словарь. М.: Политиздат, 1990.
20. Рясенцев Р.А. Представительство и сделки в современном гражданском праве. М.: Статут, 2006.
21. Селиванов В.И. Воля и ее воспитание. М.: Знание, 1976.
22. Скловский К.И. Сделка и недействительность сделки: основные положения обновленной главы Кодекса // Хозяйство и право. 2014. N 1.
23. Скловский К.И. Собственность в гражданском праве. М.: Статут, 2010.
24. Теория государства и права / под ред. В.М. Корельского, В.Д. Перевалова. М.: Норма, 1997.
25. Тузов Д.О. Теория недействительности сделок. Опыт российского права в контексте европейской правовой традиции. М.: Статут, 2007.
26. Философский энциклопедический словарь / Л. Ф. Ильичев, П.Н. Федосеев, С.М. Ковалев, В.Г. Панов. М.: Сов. Энциклопедия, 1983.
27. Франкл В. Человек в поисках смысла. М.: Прогресс, 1990.
28. Чеговадзе Л.А. О нормативно-волевых основаниях и правовых формах действий, признаваемых сделками // Законы России: опыт, анализ, практика. 2012. N 3.

29. Чеговадзе Л.А. Система гражданского правоотношения: проблемы теории и практики: монография. Н. Новгород: Изд-во ННГУ им. Н.И. Лобачевского, 2004.
30. Шестакова Н.Д. Недействительность сделок. СПб.: Юридический центр «Пресс», 2001.

Еськова Л.Ф., кандидат экономических наук, доцент
Учреждение образования «Белорусский государственный экономический университет», Республика Беларусь, г. Минск

О СБЛИЖЕНИИ СИСТЕМЫ ОТЧЕТНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ В ОБЩЕСТВЕННОМ СЕКТОРЕ

Развитие теории, методологии, методики и организации системного бухгалтерского учета бюджетных организаций происходит с отставанием и не в полной мере соответствует новым преобразованиям в мировой экономике (глобализация финансовых рынков, появление новых видов правоотношений, новых объектов учета, отраслей экономики).

По причине вовлечения стран в глобальные мировые экономические отношения все большее влияние приобретают стандарты бухгалтерского учета и отчетности для коммерческих организаций (МСФО/МСБУ) и международные стандарты финансовой отчетности государственного сектора для некоммерческих организаций (МСФОГС/МСФООС). В настоящее время МСФО получило должное развитие в Республике Беларусь. С развитием глобализации в мировом сообществе возникла необходимость разработки стандартов для государственного сектора, поскольку система бюджетного учета не может адекватно существовать и развиваться вне рамок современной системы государственных финансов. Это обусловлено тем, что с развитием экономики происходят изменения структуры доходов и расходов государственного бюджета, возникают основания и необходимость использования государственного имущества для коммерческих целей, что обосновывает пересмотр принципов учета и составления отчетности. С этой целью в Республике Беларусь приступили к разработке концепции и детального плана по сближению национальной системы бухгалтерского учета и отчетности в бюджетной сфере с Международными стандартами финансовой отчетности в общественном секторе (МСФО ОС), разработке нового Единого плана счетов бухгалтерского учета в общественном секторе, интегрированного с бюджетной классификацией. Разработки проводятся в рамках проекта «Повышение эффективности и прозрачности системы управления государственными финансами в Республике Беларусь». В процессе работы поставлена цель по сближению существующей системы отчетности с системой отчетности, соответствующей требованиям МСФО ОС, что подразумевает следующие задачи: унификация методик финансового и оперативного учета органов исполнительной власти и бюджетных организаций, введение Единого плана счетов, объединенного с системой бюджетной классификации; совершенствование управления государственным имуществом; использование централизованного подхода к автоматизации всех видов учетных операций на всех уровнях бюджета, оптимизация затрат на ведение учета путем представления бюджетным организациям доступа к централизованной системе бухгалтерского учета;

повышение прозрачности сведений о работе организаций общественного сектора, практической значимости финансовой отчетности, а также обеспечение доступа общественности к информации о государственных фондах для улучшения инвестиционного климата в стране. При этом в рамках программы предложены основные 4 варианта внедрения новых стандартов:

1. Отчетность строго по методу начисления на основе МСФО ОС. В этой системе отчетности расходы и доходы отражаются на момент их начисления, а долгосрочные активы капитализируются.

2. Отчетность строго по методу начисления в соответствии национальными стандартами на основе МСФО ОС с сохранение принципов учета, предусмотренных в п. 1.

3. Модифицированный учет по методу начисления. В этой системе отчетности расходы отражаются по мере получения ресурсов, а доходы - по мере их поступления и наличия возможности измерить их величину в течение отчетного периода или вскоре после его окончания.

4. МСФО ОС на основе кассового метода. Эта система отражает операции по мере оплаты средств или поступления средств на счет.

На этапе разработки нового Единого плана счетов определено, что его структура будет согласована с форматами новой финансовой отчетности, соответствующей требованиям МСФО ОС, а также используемой в настоящее время внутренней оперативной финансовой отчетности. На переходном этапе предложены основные рекомендации. В качестве промежуточного этапа до момента перехода будет принятие Единого плана счетов и введение отчетности на основе кассового метода, согласно МСФО ОС. Реализация кассового метода по оценкам специалистов займет около года. После внедрения новых стандартов и формирования отчетности на основе метода начисления, отчетность, сформированная по кассовому методу, будет упразднена. Предварительным условием внедрения новых стандартов на основе метода начисления является принятие нового Единого плана счетов. Возможно, что его внедрение займет 3 года. При этом необходимо утвердить национальные стандарты (на основе МСФО ОС), т.к. эти стандарты в большей мере будут соответствовать текущей ситуации в Республике Беларусь, чем МСФО ОС.

Утвердить Сектор государственного управления в качестве основы консолидации согласно определениям в МСФО ОС 22 [1]. Это приведет к исключению всех государственных предприятий из числа вовлеченных в процесс перехода на МСФО ОС. МСФО ОС 22 определяет требования по раскрытию сведений, предъявляемых к правительствам, принявшим решение о представлении в своей консолидированной финансовой отчетности информации о Секторе государственного управления.

Интегрировать внедрение новых стандартов с другими элементами реформы управления государственными финансами. Этот процесс включает в себя утверждение комплексной стратегии и системы управления проектом с целью контроля реализации этой стратегии. Он охватывает все аспекты данной реформы, например, совершенствование системы стратегического планирования и формирования бюджета. Сохранить все существующие финансовые отчеты, используемые для контроля и управления исполнением бюджета. Следует отметить, что внедрение нового Единого плана счетов может потребовать внесения в эту отчетность изменений, а также может предоставить возможность для обновления этой отчетности при наличии такой необходимости. Помимо названных направлений проект рассматривает вопросы исполнения бюджета и деятельности Казначейства. Эта деятельность включает в себя два основ-

ных аспекта. Первый их них – управление денежной наличностью. Второй – управление обязательствами, с целью планирования движения денежных средств в будущих периодах. Проект предусматривает 3-х летний цикл внедрения каждой части стандартов на основе метода начисления и включает следующие этапы: год 1 - разработка и утверждение формулировок стандартов, анализ наличия противоречий с существующим законодательством, и их устранение; год 2 – разработка программ обучения новым стандартам, обучение специалистов. Определение необходимых положений учетной политики, формирование проекта пояснительных записок, необходимых для финансовой отчетности; год 3 – применение новых стандартов, начиная с 1 января 2021, 2023 и 2025 г.г.

Библиографический список:

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 «Справедливая стоимость»// Консультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2015, – Дата доступа: 10.11.2015

Злобина Е.А., аспирант

*Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
судья Арбитражного суда города Москвы*

КОНСТИТУЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ПРИНЦИПЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ

В статье рассматриваются значение процедуры оценки эффективности органов государственной власти и ее принципы в целях повешения эффективности государственной власти в целом, дается понятие «оценки», определяются ее цели, задачи, функции, принципы, факторы, влияющие на качество оценки.

Для России на современном этапе развития, избравшей путь модернизации, приоритетным направлением является повешение эффективности системы органов государственной власти, что, в свою очередь, является актуальным вопросом, поскольку от его решения зависит будущее страны. Президент РФ неоднократно высказывался о проблеме низкой эффективности системы органов государственной власти. «Майские указы» явились своего рода отправной точкой в реализации комплекса мер по повышению эффективности системы органов государственной власти. Одним из ключевых механизмов решения проблемы эффективности системы органов государственной власти является внедрение современных методов оценки эффективности, основанных на передовом международном опыте и технологиях. Задача построения сильного и эффективного государства содержится в ряде документов программного характера. Основные направления деятельности Правительства РФ на период до 2012 года¹ даже содержали специальный раздел «Эффективное государство», определявший пять приоритетных направлений совершенствования системы органов государственной власти².

¹Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 года № 1663-р «Об утверждении Основных направлений деятельности Правительства РФ на период до 2012 года и Перечня проектов по их реализации» // СЗ РФ. 2008г. -№ 48.- Ст. 5639.

² Создание системы стратегического управления, повышение ориентированности деятельности федеральных органов исполнительной власти и государственных служащих на результат, оптимизация функций органов исполнительной власти.

Роль Конституции в обеспечении эффективности государственного управления очевидна, поскольку постоянно действующая сила Конституции РФ поддерживает и развивает на основе конституционных принципов и ценностей правопорядок в обществе. Иллюстрацией данного тезиса является наименование Конституции Оливера Кромвеля от 16.12.1653 года - «Орудие Управления», что подразумевает вспомогательную роль данного конституционного документа, а не роль ограничения государственной власти.

Эффективность государства и ее оценка представляют собой одну из самых сложных и противоречивых проблем социальных наук. Проблематика оценки эффективности системы органов государственной власти заключается в том, что рост значимости и интереса к оценке сопряжен с отсутствием научной базы, устойчивых и конкретных концептуальных основ. Примером может служить политическая эффективность, оценка которой, в большинстве случаев, имеет субъективный характер, так как оценивается некая общая эффективность государственных институтов без дифференциации на политическую, социальную, экономическую и так далее, причиной чего, на наш взгляд, является отсутствие научных разработок по данному вопросу.

Повышенный интерес со стороны исследователей к проблеме оценки эффективности системы органов государственной власти вызван кумулятивным эффектом следующих факторов: развитие неинституционального подхода к вопросу государственной власти; возникновение новых теорий в науке государственного управления; необходимость устойчивого развития государства при изменении политического и экономического курса; потребность эффективного государства как способа реализации власти.

При исследовании вопроса эффективности системы органов государственной власти следует учитывать двойственную природу государства, во-первых, государство является регулятором и поставщиком общественных благ и обеспечивает нормативно-правовое регулирование общественной жизни, во-вторых, состояние самого государства определяется его способностью к самоорганизации, разрабатывать и достигать цели, взаимодействовать с обществом. Следовательно, оценка системы органов государственной власти с точки зрения первой позиции сосредотачивается на конечном результате деятельности государства; интерес субъекта оценки с учетом второй позиции перенесен непосредственно на процесс деятельности государства.

Термин «оценка эффективности системы органов государственной власти» понимается как процедура сравнения результатов и последствий действий и решений органов государственной власти по индикаторным признакам (показателям, критериям), воплощающим официально признанные ценности, интересы, цели и нормы, обеспечивающие процесс развития общественно-государственных интересов, необходимость проведения которой продиктована контролем качества деятельности государства.

Оценка эффективности системы государственной власти в целом является задачей весьма емкой, так как эффективность власти сложно измерить путем простого суммирования эффективности решения отдельных задач – в данном случае из расчетов будет исключен широкий социально-политический аспект. Кроме того, следует учитывать, что эффективность власти – понятие не абсолютное, следовательно, при оценке эффективности власти необходимо определить сферу исследования с достаточной степенью определенности.

Анализ научной литературы позволяет определить принципы оценки эффективности, к их числу можно отнести: разработка показателей и критериев оценки эф-

эффективности с учетом целей и задач системы органов государственной власти; моделирование и сопоставление показателей и критериев, создание новых и ликвидация устаревших показателей и критериев оценки; вовлеченность всех элементов системы органов государственной власти в процесс оценки; непрерывность и многоэтапность процесса оценки; постоянная обратная связь, включающая мониторинг и анализ получаемых результатов с понесенными затратами; учет фактора времени; учет возможных последствий; учет общественных, экономических и политических потребностей; учет влияния неопределенности.

Объектом оценки эффективности системы органов государственной власти является сама система органов государственной власти, то есть принципы ее построения и функционирования, взаимодействие элементов внутри системы.

Предметом оценки эффективности системы органов государственной власти выступают разнообразные результаты ее деятельности и их социально-экономическое и политическое значение.

Оценка эффективности системы органов государственной власти решает такие задачи, как: установление целевой ориентации государства в целом и системы органов государственной власти, последующая корректировка целей деятельности; формирование и анализ системы факторов, влияющих на эффективность деятельности системы органов государственной власти; формулировка, определение и выбор критериев эффективности, установление корреляции (взаимосвязи) между избранными критериями и изучение порядка корреляции, избранных критериев, выявление степени зависимости каждого критерия; ориентированность государства и его органов на достижение конкретного общественного, экономического и политического значимого результата; установление приоритетных направлений деятельности государства.

Целью проведения оценки эффективности системы органов государственной власти являются: получение объективных данных о рациональности построения и деятельности системы органов государственной власти и ее отдельных элементов, их взаимодействие, то есть оценка качества системы; выявление, устранение недостатков и модернизация деятельности системы органов государственной власти и ее отдельных элементов; инновационное восприятие системы органов государственной власти и ее отдельных элементов; качество и методика оказания государственных услуг, то есть оценка получаемого результата; мониторинг бюджетных расходов системой органов государственной власти и мониторинг кадрового, информационно-технического обеспечения системы органов государственной власти, то есть оценка затрачиваемых ресурсов.

Качество системы оценки эффективности системы органов государственной власти находится в непосредственной зависимости от внутренних факторов оценки, то есть от задач и целей проведения оценки, от используемых данных, критериев и методик оценки, их объемности и объективности, а также от внешних факторов оценки, то есть от социально-экономических и политических процессов, происходящих в период оценки, уровень правовой регламентации.

Цели, задачи, принципы и качество системы оценки эффективности системы органов государственной власти являются переменными данными, так как обусловлены общественно-государственным строем, политическим режимом и конкретными внешними условиями, в которых действует система государственной власти^[1] и в совокупности

¹Афанасьева О.В., Колесников Е.В., Комкова Г.Н., Малько А.В. Конституционное право зарубежных стран / Под общ.ред. А.В. Малько. - М., 2004г. - С. 169.

составляют механизм реагирования государства на изменение социально-экономической и политической ситуации, а также внутреннего состояния системы органов государственной власти, то есть являются системой государственного контроля. Следовательно, эффективность системы органов государственной власти находится в зависимости от уровня и качества контроля. Кроме того, эффективность системы органов государственной власти находится во взаимосвязи с ответственностью; ответственность является критерием эффективности деятельности системы органов государственной власти и ее элементов, поскольку реакция общества на деятельность государственных органов и должностных лиц наглядно демонстрирует разумность, целесообразность принимаемых и реализуемых решений. Социальная ответственность власти есть обратная сторона ее эффективности^[1].

Оценка эффективности органов государственной власти является непрерывным, тотальным процессом вынесения суждений о деятельности публичной власти, ее структурных подразделений и каждого сотрудника, и состоит из: выбора системы индикаторов и показателей эффективности; разработки стандартизированных нормативов и процедур эффективности; установления и измерения уровня эффективности; сопоставления фактического состояния с требованиями стандартов; анализ и оценка для принятия последующих решений.

Понятие принципа абстрактно, однако данная абстрактность напрямую связана с сущностью, основой явлений и процессов, что позволяет связать ее с эффективностью органов государственной власти. Анализ действующего законодательства в сфере организации и функционирования системы органов государственной власти позволяет сделать вывод, что к конституционно-правовым принципам оценки эффективности системы органов государственной власти относятся: общие принципы, отражающие организацию системы органов государственной власти в целом; частные принципы, характеризующие отдельные вопросы деятельности государственной власти и ее органов.

Так, к числу общих конституционно-правовых принципов относятся: законность, гласность, обеспечение верховенства права, приоритет прав и свобод человека, разделение властей, действенные меры по укреплению правопорядка и ограничению коррупции; централизм и децентрализм, публичность, участие граждан в отправлении публичной власти, государственный и общественный контроль, ответственность органов и должностных лиц государственной власти за эффективное использование ресурсов и средств, разрешительное регулирование («запрещено все, что прямо не разрешено законом»), единство и баланс интересов всех уровней органов и уровней власти, достижение национального общественно-государственного согласия по модели экономического развития государства; обеспечение и защита прав собственности и содействие конкуренции; создание эффективной институциональной среды экономических и правовых условий, стимулов для саморазвития и конкурентоспособности меры снижения уровня инфляции и упрощение налогового законодательства; формирование институциональной конкурентной среды на микроуровне; создание инновационной среды и формирующей спрос на инновации; согласованность и надежность процедур и критериев, используемых при оценке и признании квалификаций.

¹Знаменский Д. Ю. Политическая ответственность власти: сущность, виды и проблемы // Материалы 21 Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых и студентов «Реформы в России и проблемы управления». - ГУУ. М., 2006г.

К частным конституционно-правовым принципам принадлежат: обеспечения технологической интеграции России в мировое сообщество; наращивание человеческого и культурного капитала; сокращение нерыночного сектора экономики, устранение «мягких бюджетных ограничений»; сокращение поддержки неэффективных производств; повышение открытости экономики; консолидации предпринимателей в объединения на федеральном и региональном уровнях; развитие инфраструктуры и информационных коммуникаций; участия в международных конкурентных рынках товаров, услуг, труда и денег; соответствие структурной организации органа власти выполняемым полномочиям, планирование и подведение итогов деятельности, сохранение, стабильность, неколебимость и незыблемость в условиях постоянно меняющихся обстоятельствах текущей жизни, своевременность, адекватность и действенность (только активная, действующая, обладающая потенциалом власть способна как к самосохранению и саморазвитию, так и к достижению поставленных результатов), целенаправленность механизма действий, полнота использования объема полномочий, оптимальность штатной структуры и распределения полномочий в органе власти, ограничение пределов деятельности органа власти, делегирование и передача полномочий, профессионализм государственных и муниципальных служащих.

Современная юридическая наука характеризуется отсутствием единства методологических подходов к принципам определения эффективности системы органов государственной власти, что указывает на отсутствие этатистской идеологии и доминирующей методологии в научных исследованиях, способствующих всестороннему анализу и реализации принципов объективного научного познания эффективности государственной власти.

Определение принципов проведения оценки эффективности системы органов государственной власти имеет большое практическое значение, поскольку при всем разнообразии существующих методик оценки, должен быть единый ориентир построения системы критериев оценки, основанный на положениях Конституции РФ и иных нормативных актах, развивающих конституционные положения и закрепляющих конституционно-правовые ценности российского общества.

Упорядочивание системы принципов оценки эффективности системы государственной власти способствует повышению качества оценки эффективности государственной власти в целом.

Приведенный в настоящей статье набор принципов, являющихся взаимосвязанными и взаимозависимыми, позволяет проводить качественную и количественную оценки эффективности системы органов государственной власти, как следствие, получить более точное представление о качестве деятельности системы органов государственной власти.

Библиографический список:

1. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 года № 1663-р «Об утверждении Основных направлений деятельности Правительства РФ на период до 2012 года и Перечня проектов по их реализации» // СЗ РФ. 2008г. - № 48. - Ст. 5639.
2. Афанасьева О.В., Колесников Е.В., Комкова Г.Н., Малько А.В. Конституционное право зарубежных стран / Под общ.ред. А.В. Малько. - М., 2004г. - С. 169.
3. Знаменский Д. Ю. Политическая ответственность власти: сущность, виды и проблемы // Материалы 21 Всероссийской научно-практической конференции молодых ученых и студентов «Реформы в России и проблемы управления». - ГУУ. М., 2006г.

СОДЕРЖАНИЕ

<i>Абдусаламова М.М., Сунгурова П.Н.</i> Влияние миграции на качество жизни в России....	3
<i>Авдеева С.М.</i> К исследованию регулирования корпоративных социально-трудовых отношений.....	7
<i>Адамян Э.Н., Чернухина Н.В.</i> Основные аспекты применения современных информационно-коммуникационных технологий в образовательной системе.....	9
<i>Азизова Т.В., Молчанова Е.В.</i> Проблема выбора инструментария в государственном регулировании экономики.....	11
<i>Айрапетян М.В., Сердюк И.И.</i> Типология конфликтов.....	12
<i>Акимова Т.В.</i> Возможности модернизации финансовой политики России на современном этапе.....	13
<i>Акимова Л.В., Сахарова Л.А., Савинкина Л.А., Воликов О.А., Леонович В.Е.</i> О проблемах и перспективах дальнейшего развития промышленности в России и на Дальнем Востоке.....	15
<i>Акинъшина А.Ю., Фисовская А.Н.</i> Специфика исламского банкинга.....	20
<i>Алексеев А.В.</i> Место и роль предприятий малого и крупного бизнеса в обеспечении устойчивого регионального развития.....	21
<i>Алексеев Д.Н.</i> Моделирование процессов формирования стоимости наукоёмких компаний.....	24
<i>Анофриева Е.А., Чернухина Н.В.</i> Информационная безопасность как проблема современного общества.....	26
<i>Антоневская Е.Ю., Смирнова Т.В., Блинов И.А., Батягин А.А.</i> Вопросы финансовой поддержки развития малого бизнеса в современных условиях.....	28
<i>Антоневская Е.Ю., Смирнова Т.В., Матвеева И.Д., Петухова А.А.</i> Легкая промышленность Тверской области: текущее состояние и перспективы развития.....	32
<i>Арнаутова Н.В.</i> Колоризмы и их функционирование в прозе В. Орлова.....	35
<i>Арутюнов Э.К., Бедный Е.И.</i> Право и иные социальные регуляторы в современной России.....	36
<i>Арутюнов Э.К., Бедный Е.И.</i> Правовая характеристика совета безопасности ООН.....	38
<i>Арутюнов Э.К., Калинько А.В.</i> Миротворческая деятельность ООН по защите международных прав.....	40
<i>Арутюнов Э.К., Князев В.В.</i> Реализация прав человека в деятельности ООН.....	42
<i>Арутюнов Э.К., Машуков А.Х.</i> Систематизация и развитие международного права Организацией Объединенных Наций.....	44
<i>Арутюнов Э.К., Машуков А.Х.</i> Способы и перспективы развития малого и среднего предпринимательства в РФ в рамках правовой грамотности населения.....	45
<i>Арутюнов Э.К., Неижкаша И.С.</i> История рейдерства и его теоретико-правовая методология.....	47
<i>Арутюнов Э.К., Никитин В.А.</i> Исследование исторических очерков о налогах Древней Руси.....	49
<i>Арутюнов Э.К., Онишина Е.А.</i> Правовая природа и понятие косметологических услуг.....	50
<i>Арутюнов Э.К., Равилов Р. Ф.</i> Правовые аспекты первых миротворческих миссий ООН.....	52
<i>Арутюнов Э.К., Равилов Р.Ф.</i> Система права и система законодательства. Их соотношение и структура. Тенденции развития.....	53
<i>Арутюнов Э.К., Рыбалка М.В.</i> Проблемные аспекты законодательного закрепления статуса специализированных стоянок для задержанных транспортных средств.....	55
<i>Арутюнов Э.К., Симонов Д.С.</i> Организация Объединенных Наций в поддержании главенства права, международного мира и безопасности.....	57
<i>Арутюнов Э.К., Симонов Д.С.</i> Правовое преступление на примере умышленного уклонения от выплаты кредиторской задолженности.....	59

<i>Арутюнов Э.К., Тищенко А.А.</i> Компенсация морального вреда юридическому лицу: «судейский активизм».....	60
<i>Арутюнов Э.К., Томин Д.А.</i> Методы оптимизации налоговых отчислений. Практика применения арбитражными судами постановления пленума высшего арбитражного суда от 12.10.2006 № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды».....	62
<i>Арутюнов Э.К., Цыганкина Е.А.</i> История развития права интеллектуальной собственности в зарубежном и отечественном законодательствах.....	64
<i>Асауляк В.В.</i> Формирование политических партий в России до середины 1990-х гг.....	66
<i>Бабанский А.А.</i> Государственное регулирование предпринимательской деятельности... ..	69
<i>Безгин В.М., Пронин Е.С.</i> Кадровый потенциал – как фактор конкурентоспособности региона.....	71
<i>Безикурный А.А., Малейченко В.Н.</i> Функции и методы государственного регулирования рынка недвижимости.....	72
<i>Белова Л.А., Вертий М.В.</i> Роль сельского хозяйства Краснодарского края в продовольственном обеспечении России.....	74
<i>Беломестнова И.В.</i> Парадигма эффективного социально-экономического развития региона России.....	78
<i>Болдырева Т.В., Солдатов И.В.</i> Роль и значение прибыли для развития предпринимательской деятельности торговой организации.....	80
<i>Борисов И.К., Оганян А.А.</i> Проявление гуманизма в кодексе об административных правонарушениях РФ.....	89
<i>Боровская М.Е.</i> Определение себестоимости единицы продукции по элементам затрат в промышленности строительных материалов.....	90
<i>Бояр В.П.</i> Сущность контроллинга и его место в банковской системе.....	92
<i>Бритикова Е.А.</i> Роль профессорско-преподавательского персонала в реализации вузами инновационных образовательных программ.....	94
<i>Бурсова А.П., Молчанова Е.В.</i> Формирование гражданско-патриотических ценностей в молодежной среде.....	95
<i>Быкова К.Ю.</i> Государственное предпринимательство и его роль в экономике.....	98
<i>Васильев А.М.</i> Причинение вреда средней тяжести здоровью по неосторожности.....	100
<i>Васькова Ю.И.</i> Проблемы формирования системы антикризисного управления в обеспечении экономической безопасности мясоперерабатывающих предприятий АПК Украины.....	102
<i>Веремеенко Т.И.</i> Специфика государственного регулирования земельных отношений... ..	104
<i>Веснянова М.А., Эзергайл С.Н.</i> Влияние научных технологий на экономику.....	107
<i>Винниченко В.С.</i> Глобальные тенденции общественного развития: экономическая, социальная, политическая, духовные сферы.....	108
<i>Виноградова Е.В.</i> Методологические подходы к развитию трудового потенциала молодых кадров.....	110
<i>Власов С.С.</i> Влияние гуманитарных наук на сознание общества.....	113
<i>Волченкова И.И.</i> Основы мотивации в управлении организацией.....	114
<i>Воронина С.В.</i> Дифференциация доходов населения как индикатор общественного благосостояния.....	116
<i>Гайнутдинов А.С.</i> Импортозамещение в агропромышленном комплексе России.....	118
<i>Гасои Т.И.</i> Проявления самобытности народа в многонациональном Российском государстве на примере езидской народности.....	119
<i>Гера Д.М.</i> К вопросу о подборе персонала в высшем учебном заведении.....	121
<i>Гибадуллина Э.М.</i> Участие татар в российской торговой политике на территории Южного Казахстана во второй половине XIX в.....	124
<i>Головинова Е.В.</i> Формирование политической культуры молодежи.....	126

Головко М.В., Малейченко В.Н. Природопользование и охрана окружающей среды как объект государственного управления.....	127
Гончар Н.В. Преимущества и недостатки аудита кадров в его зарубежных и отечественных моделях.....	130
Горбылёва Е.С., Трубченко А.Г., Матвиюк В.М. Хакерские атаки как проблема современности.....	134
Горбеев А.И., Лукомец М.И. Теория собственности.....	136
Гранкина Н.И., Скутельник Н.В. Особенности речевого развития детей-билингвов.....	139
Гранковская В.С. Формы социального управления в первобытном обществе.....	140
Грачева И.И. Проблемы перехода на долгосрочное тарифное регулирование в сфере ЖКХ.....	142
Гурфова С.А., Сарахова Д.Э. Цена и структура капитала организации.....	143
Есиева Ф.К. Теоретико-правовое исследование категории воли в гражданском праве....	147
Еськова Л.Ф. О сближении системы отчетности бюджетных организаций с международными стандартами финансовой отчетности в общественном секторе.....	151
Злобина Е.А. Конституционно-правовые принципы оценки эффективности системы органов государственной власти.....	153

Научное издание

НОВЫЕ ПАРАДИГМЫ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ:

**ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, СОЦИАЛЬНЫЕ, ФИЛОСОФСКИЕ, ПОЛИТИЧЕСКИЕ,
ПРАВОВЫЕ, ОБЩЕНАУЧНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ЗАКОНОМЕРНОСТИ**

материалы
международной научно-практической конференции
28 декабря 2015 г.

Статьи публикуются в авторской редакции

Ответственный редактор
Н.Н. Понарина

Ответственный редактор
С.С. Чернов

Компьютерная верстка
М.А. Еремеев

Подписано в печать 12.01.2016

Формат 60x84 1/16

Бумага офсетная

Уч.-изд. л.

Усл. печ. л.

Тираж 500 экз.

Заказ № _____

Отпечатано в типографии