

АКТУАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ПРОГРАММА «ФАКЕЛ», КАК ПРИМЕР ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ НА ПРИМЕРЕ КИТАЯ

МИХАЙЛИН ПАВЕЛ АНАТОЛЬЕВИЧ

*аспирант Самарского государственного экономического университета,
Самара, Россия*

Email: hunter120@mail.ru

АННОТАЦИЯ

Каждая страна имеет свой инновационный путь развития, свои программы, кластеры, свои особенности. В идеале, когда все инновационные предприятия сосредоточены в одной географической точке, как, например, финансовый центр мира – Лондонский Сити, Голливуд, Кремниевая долина и т.д., но такие возможности есть не у всех стран. При этом Китай решил также сознательно концентрировать ресурсы, льготы и инфраструктуру для инновационного бизнеса в определенных местах. Это стратегия, нацеленная на стимулирование развития определенных отраслей и создание благоприятных условий для роста и инноваций. Такой подход может способствовать более быстрому и успешному развитию бизнес-среды и стимулировать экономический рост в целом. Именно такое сосредоточение инновационной структуры и реализуется в рамках программы «Факел»

Ключевые слова: инновации, инновационная программа «Факел», структура, кластер, проект, финансирование

THE TORCH PROGRAM, AS AN EXAMPLE OF THE FOREIGN EXPERIENCE OF A REGIONAL INNOVATION PROGRAM ON THE EXAMPLE OF CHINA

PAVEL MIKHAILIN

*Graduate student Samara State University of Economics, Samara, Russia Email:
hunter120@mail.ru*

ABSTRACT

Each country has its own innovative development path, its own programs, clusters, and its own characteristics. Ideally, when all innovative enterprises are concentrated in one geographical point, such as the financial center of the world – the City of London, Hollywood, Silicon Valley, etc., but not all countries have such opportunities. At the same time, China has also decided to consciously concentrate resources, benefits and infrastructure for innovative business in certain places. This is

a strategy aimed at stimulating the development of certain industries and creating favorable conditions for growth and innovation. Such an approach can contribute to a faster and more successful development of the business environment and stimulate economic growth in general. It is precisely this concentration of the innovation structure that is being implemented within the framework of the Torch program

Keywords: innovations, innovative program "Torch", structure, cluster, project, financing

Китайская программа «Факел» реализуется в рамках Китайской инновационной программы развития под руководством Министерства науки и технологий Китая.

По своему размеру, масштабу и коммерческим результатам программа "Факел" Министерства науки и технологий Китая является самой успешной программой для предпринимателей в мире. Из всех программ китайского правительства программа "Факел" является той, которая дала старт китайскому высокотехнологичному инновационному стартапу[1].

За последнее десятилетие "Факел" смог освободиться от бюрократии государственного централизованного планирования Китая. Из всех программ инноваций в Китае "Факел" был запущен как стартап - интегрируя и меняясь по мере изучения и открытий. Это позволило "Факелу" эволюционировать вместе с быстро развивающейся глобальной экономикой Китая.

"Факел" имеет четыре основные части: Инновационные кластеры, Технологические бизнес-инкубаторы (ТБИ), Посевное финансирование (Инновационный фонд) и Фонд направляющих венчурных инвестиций.

Инновационные кластеры

Отрасли имеют конкурентное преимущество, когда связанные компании сосредоточены в географическом местоположении. Примеры - Голливуд для кино, Милан для моды, Нью-Йорк для финансов и сегодня Кремниевая долина для технологического предпринимательства. Ранние кластеры возникали случайным образом из-за географии или истории. Но теория гласит, что можно искусственно создать кластер, концентрируя ресурсы, финансы и компетенции до критического порога, придавая кластеру решающее устойчивое конкурентное преимущество перед другими местами. Израиль, Сингапур и теперь Китай - три страны, успешно воплотившие эту теорию на практике.

Программа "Факел" создала Инновационные кластеры, создавая *национальные парки науки и технологий (STIPs)*, Парки программного обеспечения и Центры по стимулированию производительности[2].

Первым Национальным парком науки и технологий стал научно-технологический парк Чжунгуаньцунь в Пекине. Он стал "китайской Кремниевой долиной". (Именно это место я посетил в эту поездку в Китай.) Помимо парка в

Пекине, Китай создал еще 53 дополнительных индустриальных парка, где находятся примерно 60 000 компаний с восемью миллионами сотрудников. Были созданы отраслевые версии этих кластеров; например, Дунху в Ухане – специализируется на оптоэлектронике, Чжанцзян в Шанхае – сосредоточен на интегральных схемах и фармацевтике, Тяньцзинь – на биотехнологиях и новых источниках энергии, Шэньчжэнь – на телекоммуникациях и Чжуншань – на медицинских устройствах и электронике.

Научно-технологические парки внесли свой вклад в 7 процентов ВВП Китая и около 50 процентов всех расходов Китая на исследования и разработки.

В дополнение к 54 Национальным паркам науки и технологий, программа "Факел" также установила еще 32 программных парка в рамках программы "Факел".

Еще одной ключевой частью стратегии кластеров Китая было сотрудничество между исследовательскими и бизнес-структурами, а также между крупными предприятиями и малыми и средними предприятиями в области технологий. Это было достигнуто путем создания национальной сети более тысячи Центров по стимулированию производительности. Они предоставляют консалтинг, продвижение, тестирование продукции, найм сотрудников, обучение и услуги инкубации для стартапов[3].

Технологические бизнес-инкубаторы (ТБИ)

Хотя Инновационные кластеры указали конкретные области стран, где следует развивать высокие технологии, именно в Технологических бизнес-инкубаторах, расположенных внутри этих кластеров, стартап-компании фактически размещаются. Подобно инкубаторам по всему миру, они предоставляют стартапам офисное пространство, бесплатную аренду, доступ к трансферу технологий университета и т. д.

К 2011 году в Китае общее количество Технологических бизнес-инкубаторов составляло 1034, включая 336 национальных инкубаторов, где размещено почти 60 000 компаний. (20 процентов национальных инкубаторов privately управляются и их доля постепенно увеличивается). В последние годы Бизнес-инкубаторы развились в разнообразные модели. Например, Министерство образования и Министерство науки и технологий объединили усилия, чтобы создать 45 инкубаторов в университетах. Есть почти 100 специализированных инкубаторов для компаний, основанных возвращенными за границу китайскими учеными и инженерами. Есть десятки сектор-специфических инкубаторов (инкубатор биомедицины в Шанхае, инкубатор передовых материалов в Пекине, инкубатор морской технологии в Тяньцзине и др.) Эти инкубаторы в основном сосредоточены на восточных побережьях и преимущественно ориентированы на ТМТ (Технологии, СМИ и

Телекоммуникации) и биотехнологии[4].

Некоторые стартапы, выходящие из этих инкубаторов, стали крупными международными компаниями, включая Lenovo, Huawei, Suntech Power и т. д.

Начальное финансирование (Innofund).

Лучший аналог для китайского фонда Innofund - это программы SBIR и STTR правительства США. Созданный в 1999 году, Innofund предлагает гранты (от 150 000 до 250 000 долларов), субсидии по процентным ставкам кредитов и инвестиции в акции. Innofund призван состыковать компании с инновационными технологиями и хорошим рыночным потенциалом на раннем этапе развития, которые слишком рано для коммерческого финансирования (банков или венчурных капиталистов). Заявителям на получение финансирования от Innofund необходимо заниматься высокотехнологичным НИОКР, иметь менее 500 сотрудников, по крайней мере, 30 процентов сотрудников должны быть техническими специалистами, и большинство компании должно принадлежать китайцам. Конечной целью Innofund является доведение стартапов до достаточно высокого уровня технологического и рыночного подтверждения, чтобы другие источники капитала (банки, венчурные капиталисты, корпоративные партнеры) захотели инвестировать.

С момента создания было подано более 35 000 заявок,

одобрено 9 000 проектов, и выделено близко к \$1 миллиарду.

Большинство венчурных капиталистов в Китае относятся к Innofund так же, как большинство венчурных капиталистов в США относятся к программам SBIR и STTR: они либо не слышали об этом, либо считают, что заявка на получение финансирования требует слишком много времени для получения слишком небольших сумм. И с теми же жалобами - многошаговый процесс подачи заявки, требования бюрократической отчетности и результаты часто измеряются количественно, а не качественно. Однако для стартапов, которые получили грант от Innofund, это также обеспечивает положительный имидж, подобно грантам SBIR и STTR - правительство изучило вашу технологию и посчитало ее достойной.

Фонд Руководства венчурными капиталистами

В 2007 году Министерства науки и финансов повысили ставки, чтобы заставить венчурных капиталистов сфокусироваться на направлении большего количества венчурных инвестиций в развивающиеся стартапы; они создали Фонд руководства венчурными капиталистами. Фонд руководства венчурными капиталистами инвестирует напрямую в венчурные фонды, совместно инвестирует с венчурными капиталистами и покрывает некоторые ставки венчурных капиталистов. Он делает это с помощью четырех программ: 1) Фонд фондов, владеющий менее

25 процентов акций в венчурных фирмах, требующий только фиксированную ставку возврата; 2) Фонд будет совместно инвестировать с другими венчурными фирмами, сопоставляющими до 50 процентов акций другой венчурной фирмы или максимум \$500К; 3) Субсидии риска для венчурных фирм, где фонд будет компенсирован за расходы и потери венчурных фирм, которые инвестировали в технологические стартапы; и 4) Гранты для портфельных резервов, где фонд будет предоставлять гранты для технологических стартапов, которые

инкубируются и обучаются венчурными фирмами.

Программа Факел является самым крупным в мире экспериментом в области создания предпринимательских кластеров.

Факел имеет четыре основных компонента: Кластеры, Бизнес-инкубаторы, Начальное финансирование и Фонды для поддержки венчурных капиталовложений.

Факел была редкой программой правительства, которая была управляема как стартап - итерируя и поворачиваясь в процессе обучения и открытия.

ЛИТЕРАТУРА

1. This article first appeared in Inc.[Электронный ресурс]//Режим доступа: <https://steveblank.com/>
2. Бекбергенева, Д. Е. Особенности регулирования приоритетных областей цифровой экономики / Д. Е. Бекбергенева // Экономические науки. – 2020. – № 184. – С. 37-40. – DOI 10.14451/1.184.37.
3. Бекбергенева, Д. Е. Вызовы цифровизации региональной экономики : Монография / Д. Е. Бекбергенева. – Оренбург : ООО "Агентство "Пресса", 2020. – 100 с. – ISBN 978-5-6044674-0-4.
4. Троянова, Е. Н. Проблемы и перспективы социально-экономического развития Дальнего Востока / Е. Н. Троянова // Интерэкспо Гео-Сибирь. – 2013. – Т. 3, № 1. – С. 23-26.

REFERENCES

1. This article first appeared in Inc.[Electronic resource]//Access mode: <https://steveblank.com/>
2. Bekbergeneva, D. E. Features of regulation of priority areas of the digital economy / D. E. Bekbergeneva // Economic sciences. - 2020. – No. 184. – pp. 37-40. – DOI 10.14451/1.184.37.
3. Bekbergeneva, D. E. Challenges of digitalization of the regional economy: A monograph / D. E. Bekbergeneva. – Orenburg : LLC "Agency "Press", 2020. – 100 p. – ISBN 978-5-6044674-0-4.
4. Troyanova, E. N. Problems and prospects of socio-economic development of the Far East / E. N. Troyanova // Interexpo Geo-Siberia. – 2013. – Vol. 3, No. 1. – pp. 23-26.