

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НОВОГО ОБЩЕСТВА

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

БЕЛОЗЕРСКАЯ АЛИНА ВАЛЕРЬЕВНА

*кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики и управления
Армавирского государственного педагогического университета, Армавир,
Россия*

Email: alina3078@ mail.ru

АННОТАЦИЯ

В статье анализируется и рассматривается понятие экономического потенциала как одного из главных категорий рыночных отношений.

Ключевые слова: экономический потенциал, синергетический эффект, производственная мощность, инновационный потенциал.

ECONOMIC POTENTIAL OF MARKET RELATIONS

ALINA BELOZERSKAYA

*candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Department of Economics,
Armavir State Pedagogical University, Armavir, Russia*

Email: alina3078@ mail.ru

ABSTRACT

In the article it is analyzed and the concept of economic potential as one of the main categories of market relations is considered.

Keywords: Economic potential, synergetic effect, production capacity, innovation potential.

В плановой экономике наиболее близким аналогом ЭП предприятия, является категория (понятие) производственная мощность. Однако между этими категориями имеются существенные количественные и качественные различия[1].

Во-первых, в основе расчета производственной мощности находится схема технологического процесса, индивидуальная производительность оборудования, а также временная составляющая, то есть дается оценка только производственного комплекса. Инновационный, инвестиционный,

социальный, институциональный и другие факторы остаются вне сферы учета. В то время как при определении величины ЭП учет этих составляющих необходим. В этом случае предприятие (организация) рассматривается не только как производственная система, а более полно, как биосоцио-производственный комплекс.

Во-вторых, составляющие элементы производственной мощности технологически жёстко связаны между собой, во многом предопределяют один другого и, как правило, передают друг другу продукцию в форме незавершенного производства или полуфабриката. Так, на машиностроительном заводе производственная мощность определяется по схеме: литейный (заготовительный) цех - механический (обрабатывающий) - сборочный. Элементы, образующие ЭП, обладают большей степенью свободы, связь между ними не такая сильная и они в определенных условиях могут функционировать самостоятельно. В частности, инновационный потенциал предприятия может быть использован как на самом предприятии, так и за его пределами в форме продажи патентов, лицензий.

В - третьих, если единицами измерения производственной мощности служат натуральные показатели - тонны, метры, штуки и пр., то ЭП можно выразить только в стоимостном измерении. Его составляющие в силу своей качественной разнородности не подлежат подведению к единому

натуральному (условно-натуральному) знаменателю, что снижает достоверность расчетов, поскольку условность стоимостных показателей выше, чем натуральных.

В-четвертых, сложность расчета отдельных элементов ЭП существенно методически сложнее, чем составляющих элементов производственной мощности.

В-пятых, при определении величины ЭП существует необходимость учета синергетического эффекта. Кроме того, величина ЭП является функцией структуры экономического потенциала и уровня развития составляющих его элементов.

В-шестых, для анализа ЭП характерна более низкая степень методологических разработок в отношении определения величины, оценивающих его показателей.

Вместе с тем, при оценке ЭП предприятия представляется возможным использовать некоторые методические подходы, применяемые при расчете производственной мощности. В частности, построения профиля производительности. На наш взгляд, по аналогии с определением ПМ по уровню наименее развитого передела, уровень ЭП предприятия можно определять уровнем развития наиболее слабого его элемента[2].

Значение и важность категории ЭП, необходимость его оценки и учета использования для российских предприятий обусловлена рядом причин. Одной из них является определенный виртуальный характер функционирования

экономики России. Причем, это присуще как макро, так и микро уровням хозяйствования[3].

При изучении внешних и внутренних условий для развития предпринимательства в России, ставится под сомнение возможность эффективного использования результатов экономического анализа, проведенного по существующим методиками при управлении финансово-хозяйственной деятельностью предприятия. Анализ может быть эффективным, если анализируется конечный результат деятельности предприятия и выявляются характер и степень влияния отдельных факторов на формирование экономического потенциала.

И даже, если, как считает Ковалев В.В. «...анализ представляет лишь промежуточный этап в процессе принятия решения», а «...результаты и выводы, полученные в ходе анализа, являются лишь одним из аргументов, учитываемых при принятии решения», то и в этом случае аналитик должен выявить степень влияния отдельных факторов на обобщающий показатель.[4] В результате менеджер будет иметь ориентир для принятия управленческих решений.

Деятельность предприятия — это система, которая описывается денежными измерителями. Приращение экономического потенциала предопределяет дальнейшее его развитие. Качественной стороной экономического потенциала является устойчивость финансового положения. Если целью

деятельности предприятия является приращение экономического потенциала, то есть увеличение возможностей для дальнейшего развития предприятия, то качественный показатель результата деятельности предприятия - это показатель устойчивости его финансового положения. При этом целью анализа является выявление резервов для увеличения экономического потенциала предприятия.

Научное исследование автора связано с реальной потребностью менеджеров предприятий в инструменте управления экономическим потенциалом предприятия с целью обеспечения его дальнейшего развития.

Деятельность предприятия может быть формализована различными способами. Например, предприятие рассматривается как коллектив персонала, который занят определенной деятельностью, или предприятие - это наличие производственных мощностей, которые обслуживает определенное количество персонала. При этом обобщить информацию о различных сторонах деятельности предприятия позволяет стоимостная оценка его потенциала и всех фактов хозяйственной жизни. Для обобщения экономической информации используется система измерения и обработки, которая позволяет моделировать деятельность предприятия. Такая система может работать четко, если в основе её будут заложены определенные принципы [5].

На предприятии системой сбора, регистрации и обобщения

информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организаций и их движении путем сплошного, непрерывного и документального учета всех хозяйственных операций является бухгалтерский учет [6].

Бухгалтерский учет позволяет аналитику получить информацию об экономическом потенциале конкретного предприятия, так как учет активов и обязательств предприятия существуют обособленно от активов и обязательств собственников этого предприятия и активов и обязательств других предприятия (допущение имущественной обособленности).

При проведении анализа результата финансово-хозяйственной деятельности следует руководствоваться принципом непрерывности деятельности, полагая, что предприятие «будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем и у нее отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности и, следовательно, обязательства будут погашаться в установленном порядке» [ПБУ 1/98]. Анализируемые данные об активах, обязательствах, капитале, доходах и расходах предприятия отражаются в бухгалтерской отчетности с учетом событий после отчетной даты, подтверждающих наличие экономического потенциала на отчетную дату с учетом событий, возникших после отчетной даты. О своих сомнениях в части непрерывности деятельности предприятие сообщает

пользователям экономической информации.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности предполагает, что исследуются только те факты хозяйственной жизни, которые имели место независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами.

Учитывая, что в бухгалтерском учете определены законодателем требования полноты, своевременности, осмотрительности, непрерывности, приоритета содержания перед формой, то теоретически можно полагать, что в бухгалтерской отчетности представлена полная, объективная и достоверная информация об экономическом потенциале, позволяющая выявить все возможные резервы дальнейшего развития предприятия.

Рассматривая потенциал предприятия как ресурсный и действующий, следует отметить определенные особенности в его оценке. Ресурсный потенциал представляет собой совокупность трудового, технического, финансового, организационного, имущественного потенциалов, оцепить и обобщить которые одним измерителем не представляется возможным [7].

В результате использования всего потенциала формируется имущественный потенциал и достигается устойчивость финансового положения предприятия. При этом имущественный потенциал (активы и пассивы) и устойчивость

финансового положения можно достигнутым уровнем объединяем одним понятием экономического потенциала. Таким образом, в контексте экономического потенциала использования ресурсного потенциала финансово-хозяйственную деятельность предприятия следует использовать как процесс формирования экономического потенциала или как процесс характеризуются различными потенциалами или как процесс показателей, но обобщить их накопления собственности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белозерская А.В., Медведев В.С. Экономический потенциал-основа развития бизнеса // Экономика и социум. 2014. № 3-1 (12). С. 164-167.
2. Еремеев М.А., Кублин И.М. Формирование принципов обеспечения эффективности системы оплаты и стимулирования труда Современная экономика: проблемы и решения. 2011. № 1 (13). С. 83-92.
3. Белозерская А.В. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в России // Инновационная наука. 2015. Т. 1. № 6 (6). С. 30-33.
4. Ковалев В.В. Финансовый анализ: управление капиталом, выбор инвестиций, анализ отчетности. - М.: Финансы и статистика, 1998, С. 34-38.
5. Понарина Н.Н. Развитие современного российского общества как фактора глобализации // Социальные науки. 2015. Т. 1. № 5-1 (8). С. 41-46.
6. Абрютин М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебно-практическое пособие. - М.: Изд-во «Дело и сервис», 2013, С.98-110.
7. Еремеев М.А. Закономерности развития моделей стимулирования труда в новой экономике России // Поволжский торгово-экономический журнал. 2013. № 4 (32). С. 63-75.

REFERENCES

1. Belozerskaya A.V., Medvedev V.S. The economic potential is the basis of business development // Economy and Society. 2014. № 3-1 (12). Pp 164-167.
2. Eremeev M.A., Kublin I.M. Formation of the principles of ensuring the effectiveness of the remuneration and incentive Modern Economy: Problems and Solutions. 2011. № 1 (13). P. 83-92.
3. Belozerskaya A.V. State support for small and medium business in Russia // Innovative science. Number 1. T. 2015. 6 (6). P. 30-33.
4. Kovalev V. V. financial analysis: asset management, investment selection, analysis reporting. -M.: finansy I Statistika, 1998, pp34-38.
5. Ponarina N.N. The development of modern Russian society as a factor of globalization // Social Sciences. 2015. T. 1. № 5-1 (8). P. 41-46.
6. Abrutina M.S., Grachev A.B. Analysis of financial and economic activity of the enterprise: educational-practical manual. -M.: Business and service, 2013, pp 98-110.

7. Ereemeev M.A. Laws of development models of stimulation of work in the new economy of Russia // Volga trade and economic journal. 2013. № 4 (32). P. 63-75.