

АКТУАЛЬНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ НА МАЛОМ ПРЕДПРИЯТИИ

РЕЧКОВ МАКСИМ ИГОРЕВИЧ

*магистрант кафедры бухгалтерского учета и аудита Уральского
государственного экономического университета, Екатеринбург, Россия*

Email: mrechkov@mail.ru

БОРОНЕНКОВА СВЕТЛАНА АРОНОВНА

*доктор экономических наук, профессор кафедры бухгалтерского учета и
аудита Уральского государственного экономического университета,
Екатеринбург, Россия*

Email: lukaracholi@usue.ru

АННОТАЦИЯ

В условиях экономической нестабильности состояние оборотных средств компании определяют ее дальнейшую судьбу – сохранение и развитие производства, либо банкротство. Исходя из этого, крайне необходимо владеть знаниями о природе оборотных средств и их особенностями на малом предприятии.

Ключевые слова: оборотные средства, малое предприятие, финансы предприятий, денежные средства, структура оборотных средств.

ECONOMIC CONTENT AND STRUCTURE OF CIRCULATING ASSETS

MAXIM RECHKOV

*Undergraduate, department of Accounting, Ural State University of Economics,
Yekaterinburg, Russia*

Email: mrechkov@mail.ru

SVETLANA BORONENKOVA

*Ph.D., Professor, Department of Accounting, Ural State University of Economics,
Yekaterinburg, Russia*

Email: lukaracholi@usue.ru

ABSTRACT

Condition of circulating assets is rather important in modern economic situation. It may predetermine company's destiny: growth or bankrupt. So it is very necessary to know about nature of the circulating assets and its specialty at small business.

Keywords: circulating assets, small business, company's finance, bankroll, coefficient analysis, circulating assets structure.

Непременным условием для осуществления предприятием хозяйственной деятельности является наличие оборотных средств. Оборотные средства играют определяющую роль в управлении финансами предприятия.

Структура оборотных средств предприятия является динамичной величиной и зависит от его отраслевой принадлежности, условий материально-технического обеспечения производства и сбыта, характера и особенностей организации производственной деятельности, платежной дисциплины, принятой в расчетах с поставщиками и потребителями, качества готовой продукции и т.д. В зависимости от структуры оборотных средств намечаются основные пути улучшения их использования, особенно по тем элементам, которые имеют наибольший удельный вес. Анализ структуры оборотных средств предприятия позволяет обоснованно охарактеризовать финансовое состояние предприятия на определенном периоде времени [3].

Экономическая сущность оборотных средств заключается в обеспечении воспроизводственного процесса, включающего как процесс производства, так и процесс обращения по следующей схеме:

$Д - Т \dots П \dots Т' - Д$, где

Д – денежные средства, авансируемые предприятием;
 Т – средства производства;
 П – производство;
 Т' – готовый продукт;
 Д – денежные средства, полученные от продажи готового продукта.

Многоточие (...) означает, что обращение средств прервано, но процесс их кругооборота продолжается в сфере производства [1]. В своем движении оборотные средства последовательно проходят три стадии: денежную, производственную и товарную.

На денежной стадии предприятием расходуются денежные средства на оплату счетов за поставляемые предметы труда (оборотные фонды). На данной стадии оборотные средства из денежной формы переходят в товарную, а денежные средства – из сферы обращения в сферу производства.

На производственной стадии приобретенные оборотные фонды переходят непосредственно в процесс производства и превращаются сначала в производственные запасы и полуфабрикаты, а после завершения производственного процесса в готовый продукт (товарная форма).

На товарной стадии готовый продукт реализуется, в результате чего оборотные фонды из сферы производства переходят в сферу обращения и снова принимают денежную форму. Эти средства направляются на приобретение новых предметов труда и вступают в новый кругооборот [4].

Оборотные производственные фонды можно сгруппировать на три вида:

1. Производственные запасы (предметы труда, подготовленные для запуска в производственный процесс). Все предприятия, в том числе и малые, вынуждены иметь материально-производственные

запасы (МПЗ), которые обеспечивают непрерывность их деятельности.

Финансовая эффективность малых предприятий зависит от величины МПЗ, поэтому крайне необходимо уделять должное внимание качеству управления ими:

- уделять особое внимание категории МПЗ при организации финансового планирования на предстоящий период.

- проводить анализ текущего состояния запасов и степени их влияния на результирующие финансовые показатели;

- проводить мониторинг эффективности расходования МПЗ.

2. Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления (детали, и изделия, находящиеся в процессе обработки или сборки, а также полуфабрикаты собственного изготовления, подлежащие дальнейшей обработке в других цехах того же предприятия).

Здесь наибольшее значение будет играть совершенствование системы учета и контроля качества, поскольку именно эти направления смогут гарантировать наибольшую степень эффективности и непрерывности производственного процесса малого предприятия, особенно в условиях ограниченного финансирования.

3. Расходы будущих периодов представляют собой неимущественные элементы оборотных фондов, включающие затраты на подготовку и освоение нового продукта, которые будут произведены в данном периоде (квартале, году), но отнесены на продукт будущего периода

(например, затраты на конструирование и разработку технологии новых видов изделий, перестановку оборудования) [1].

В случае с малыми предприятиями можно обойтись без резервирования, таким образом, вся сумма будет учтена в составе текущих расходов.

К основным показателями, благодаря которым можно оценить эффективность использования оборотных средств можно отнести такие величины, как «коэффициент оборачиваемости оборотных активов», «коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности», «коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности», «коэффициент оборачиваемости материальных оборотных средств (запасов)», «коэффициент оборачиваемости собственного капитала» [2].

Для наглядного понимания необходимо произвести расчет вышеперечисленных показателей в рамках деятельности конкретного предприятия.

В отчетном периоде значительно возросло значение коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности. Это говорит об улучшении платежной дисциплины предприятия. Рост значения коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности, напротив, говорит об ухудшении платежной дисциплины должников компании. В данном случае необходимо достаточно строго подходить к выбору контрагентов и требовать

исполнения обязательств от текущих дебиторов.

Таблица 1 – Расчет коэффициентов оборачиваемости ООО «Лес-Комплект»

		2013	2014
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	стр. 010 формы №2 / стр.1200 формы №1	5,82	5,38
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	стр.010 формы №2 / стр.1520 формы №1	11,22	12,33
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	стр.010 формы №2 / стр.1230 формы №1	12,49	10,11
Коэффициент оборачиваемости материальных оборотных средств (запасов)	стр.010 формы №2 / стр.1210 формы №1	12	12,01
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	стр.010 формы №2 / стр.1300 формы №1	8	9

Следует отметить что значение коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности значительно ниже коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности, что с финансовой точки зрения неблагоприятно для развития фирмы. В таких обстоятельствах происходит замедление оборачиваемости оборотных активов, свидетельством чему выступают данные расчета в первой строк таблицы.

В условиях ухудшения экономической ситуации в РФ вопрос качества управления оборотными средствами имеет особую актуальность, в особенности для малых компаний, чьей деятельности характерен высокий уровень риска. В связи с этим возникает необходимость к более тщательному наблюдению за динамикой показателей оборачиваемости активов и принятием оперативных мер по устранению негативных тенденций

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Акулич В.В. Оборотные средства: понятие, значение и инструменты анализа // Экономика. Финансы. Управление. 2010.
- 2 Надольская Н.А. Анализ бухгалтерской отчетности: методические указания // Урал.гос.экон.унт-т. 2015.
- 3 Сенько А.Н: Экономика предприятия // ИНФРА-М. 2012
- 4 Суша Г.З. Экономика предприятия // Новое знание. 2013

REFERENCES

- 1 Akulich V. Circulating assets: concept, meaning, analysis instruments // GrossMedia. 2008.
- 2 Nadolskaya N. Accounting report analysis: instruction methods // USUE. 2015
- 3 Senko A. Company's economy // INFRA-M. 2012
- 4 Susha G. Company's economy // Novoye znaniye. 2013